



АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

ISSN 2713-1513

#29 (159), 2023

Часть II

Актуальные исследования

Международный научный журнал

2023 • № 29 (159)

Часть II

Издается с ноября 2019 года

Выходит еженедельно

ISSN 2713-1513

Главный редактор: Ткачев Александр Анатольевич, канд. социол. наук

Ответственный редактор: Ткачева Екатерина Петровна

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей.

При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Абидова Гулмира Шухратовна, доктор технических наук, доцент (Ташкентский государственный транспортный университет)

Альборад Ахмед Абуди Хусейн, преподаватель, PhD, Член Иракской Ассоциации спортивных наук (Университет Куфы, Ирак)

Аль-бутбахак Башшар Абуд Фадхиль, преподаватель, PhD, Член Иракской Ассоциации спортивных наук (Университет Куфы, Ирак)

Альхаким Ахмед Кадим Абдуалкарем Мухаммед, PhD, доцент, Член Иракской Ассоциации спортивных наук (Университет Куфы, Ирак)

Асаналиев Мелис Казыкеевич, доктор педагогических наук, профессор, академик МАНПО РФ (Кыргызский государственный технический университет)

Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, проректор по научной работе, профессор, директор НИИ биогеографии и ландшафтной экологии (Дагестанский государственный педагогический университет)

Бафоев Феруз Муртазоевич, кандидат политических наук, доцент (Бухарский инженерно-технологический институт)

Гаврилин Александр Васильевич, доктор педагогических наук, профессор, Почетный работник образования (Владимирский институт развития образования имени Л.И. Новиковой)

Галузо Василий Николаевич, кандидат юридических наук, старший научный сотрудник (Научно-исследовательский институт образования и науки)

Григорьев Михаил Федосеевич, кандидат сельскохозяйственных наук, доцент (Арктический государственный агротехнологический университет)

Губайдуллина Гаян Нурахметовна, кандидат педагогических наук, доцент, член-корреспондент Международной Академии педагогического образования (Восточно-Казахстанский государственный университет им. С. Аманжолова)

Ежкова Нина Сергеевна, доктор педагогических наук, профессор кафедры психологии и педагогики (Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого)

Жилина Наталья Юрьевна, кандидат юридических наук, доцент (Белгородский государственный национальный исследовательский университет)

Ильина Екатерина Александровна, кандидат архитектуры, доцент (Государственный университет по землеустройству)

Каландаров Азиз Абдурахманович, PhD по физико-математическим наукам, доцент, декан факультета информационных технологий (Гулистанский государственный университет)

Карпович Виктор Францевич, кандидат экономических наук, доцент (Белорусский национальный технический университет)

Кожевников Олег Альбертович, кандидат юридических наук, доцент, Почетный адвокат России (Уральский государственный юридический университет)

Колесников Александр Сергеевич, кандидат технических наук, доцент (Южно-Казахстанский университет им. М. Ауэзова)

Копалкина Евгения Геннадьевна, кандидат философских наук, доцент (Иркутский национальный исследовательский технический университет)

Красовский Андрей Николаевич, доктор физико-математических наук, профессор, член-корреспондент РАЕН и АИН (Уральский технический институт связи и информатики)

Кузнецов Игорь Анатольевич, кандидат медицинских наук, доцент, академик международной академии фундаментального образования (МАФО), доктор медицинских наук РАГПН,

профессор, почетный доктор наук РАЕ, член-корр. Российской академии медико-технических наук (РАМТН) (Астраханский государственный технический университет)

Литвинова Жанна Борисовна, кандидат педагогических наук (Кубанский государственный университет)

Мамедова Наталья Александровна, кандидат экономических наук, доцент (Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова)

Мукий Юлия Викторовна, кандидат биологических наук, доцент (Санкт-Петербургская академия ветеринарной медицины)

Никова Марина Александровна, кандидат социологических наук, доцент (Московский государственный областной университет (МГОУ))

Насакаева Бакыт Ермекбайкызы, кандидат экономических наук, доцент, член экспертного Совета МОН РК (Карагандинский государственный технический университет)

Олешкевич Кирилл Игоревич, кандидат педагогических наук, доцент (Московский государственный институт культуры)

Попов Дмитрий Владимирович, доктор филологических наук (DSc), доцент (Андижанский государственный институт иностранных языков)

Пятаева Ольга Алексеевна, кандидат экономических наук, доцент (Российская государственная академия интеллектуальной собственности)

Редкоус Владимир Михайлович, доктор юридических наук, профессор (Институт государства и права РАН)

Самович Александр Леонидович, доктор исторических наук, доцент (ОО «Белорусское общество архивистов»)

Сидикова Тахира Далиевна, PhD, доцент (Ташкентский государственный транспортный университет)

Таджибоев Шарифджон Гайбуллоевич, кандидат филологических наук, доцент (Худжандский государственный университет им. академика Бободжона Гафурова)

Тихомирова Евгения Ивановна, доктор педагогических наук, профессор, Почётный работник ВПО РФ, академик МААН, академик РАЕ (Самарский государственный социально-педагогический университет)

Хайтова Олмахон Саидовна, кандидат исторических наук, доцент, Почетный академик Академии наук «Турон» (Навоийский государственный горный институт)

Цуриков Александр Николаевич, кандидат технических наук, доцент (Ростовский государственный университет путей сообщения (РГУПС))

Чернышев Виктор Петрович, кандидат педагогических наук, профессор, Заслуженный тренер РФ (Тихоокеанский государственный университет)

Шаповал Жанна Александровна, кандидат социологических наук, доцент (Белгородский государственный национальный исследовательский университет)

Шошин Сергей Владимирович, кандидат юридических наук, доцент (Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н.Г. Чернышевского)

Эшонкулова Нуржахон Абдужабборовна, PhD по философским наукам, доцент (Навоийский государственный горный институт)

Яхшиева Зухра Зиятовна, доктор химических наук, доцент (Джиззакский государственный педагогический институт)

СОДЕРЖАНИЕ

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Алиева М.О.

ПОЛИЮРИДИЗМ В РЕСПУБЛИКАХ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА КАК ПРИЧИНА ПРАВОВОГО НИГИЛИЗМА, СЛАБОСТИ ПРАВА.....6

Бажев Э.Д.

ПРАВОВОЙ СТАТУС ДОЛЖНИКА В ПРОЦЕССЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) 10

Бажев Э.Д.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ПРАВА..... 15

Вязов Н.А.

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ И СОСТОЯНИЕ ОБОРОТА КРЕДИТНЫХ ЛИБО РАСЧЕТНЫХ КАРТ И ИНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ ДОКУМЕНТОВ 19

Доронин А.В.

ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ, СЛЕДСТВИЯ И ЭКСПЕРТНЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ.....21

Зинатулина М.А.

ГЕНЕЗИС РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ23

Лабазин А.А.

ОБЩЕЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ О ПРЕСТУПЛЕНИЯХ, ПОСЯГАЮЩИХ НА СРЕДСТВА, ВЫДЕЛЯЕМЫЕ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА В СФЕРЕ ЭКОЛОГИИ26

Маслявиева Г.И.

АНАЛИЗ КЛЮЧЕВЫХ АСПЕКТОВ И ЗНАЧЕНИЯ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ДЛЯ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ КОМПЛАЕНС РИСКОВ29

Попцов В.В.

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ32

Туфлейкин А.В.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СМАРТ-КОНТРАКТОВ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....35

Туфлейкин А.В.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ПО РОССИЙСКОМУ И ЗАРУБЕЖНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ38

Финажина А.Л.

СРЕДСТВА МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ: ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ42

Холодилин Ю.Д.

«АНТИДОГИ» ОТ СОБАК. ПЕРЦОВЫЙ ИЛИ МЕНТОЛОВЫЙ?49

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Худяков В.Б.

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ В ИТ-ПРОЕКТАХ: ПОДХОДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ 52

ПЕДАГОГИКА

Diana Valeria Chango Andrango

INTERCULTURAL BILINGUAL EDUCATION AND ANCESTRAL KNOWLEDGE
IN ECUADOR 59

Сибилёва Н.В., Аносова О.Б., Бочкова Т.Ю., Прокопенко Л.Г.

ИГРОТЕРАПИЯ ОБЩЕНИЯ ДОШКОЛЬНИКОВ 62

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

АЛИЕВА Марьям Омаровна

Россия, г. Москва

ПОЛИЮРИДИЗМ В РЕСПУБЛИКАХ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА КАК ПРИЧИНА ПРАВОВОГО НИГИЛИЗМА, СЛАБОСТИ ПРАВА

***Аннотация.** Автор разбирает понятие полиюридизма, раскрывает суть существующих в республиках Северного Кавказа различных правовых систем, соперничающих друг с другом и, в конце концов, приводящих к отсутствию авторитета официального закона.*

***Ключевые слова:** полиюридизм, шариат, адат, правовой нигилизм.*

На Северном Кавказе существует особая правовая атмосфера, в которой функционирует сразу несколько систем права – адатное право, религиозное – шариат и российское право.

Значительное влияние на граждан оказывает обычное право – адат (свод законов, основанный на обычаях, имеющий разницу, в зависимости от местности). Адатное право, особенно в урегулировании гражданских споров, часто превалирует над государственным законом.

Также, ситуативно в республике, используется и религиозный закон – шариат, который часто может идти в противовес с адатным правом и законом России.

Официально юридическую силу, как и по всей стране, в регионах Северного Кавказа, разумеется, имеет только закон Российской Федерации, однако, в случае гражданских споров, участники сами могут решать в рамках какого закона желают разобрать конфликт.

Авторитет адатов и шариата во многом непререкаем и по сей день.

Такое положение, влияет на правосознание граждан, размывая правоценностное поле. Из неразрывного сочетания в северокавказском обществе традиционного, исламского и светского вытекает и неоднозначность отношения к закону, в целом.

Однако, если ныне судопроизводство ведется строго в рамках закона Российской Федерации, то так было не всегда.

В XIX веке с приходом Российской Империи на Кавказ невозможно было разом изменить всю систему, потому полиюридизм был распространён в республике на законном уровне. Установление советской власти на Северном Кавказе повлекло за собой и модернизацию правовой системы в регионе. До революции Российская империя осуществляла постепенную модернизацию судопроизводства на Северном Кавказе, во многом сохраняя традиционную правовую систему

Примером такого полиюридизма можно считать систему, так называемого, военнопольного управления, действовавшую в некоторых частях Северного Кавказа во второй половине XIX – начале XX века. В рамках этой системы по одним делам судопроизводство велось по российскому законодательству, а по другим – по традиционному или исламскому праву, причем выбор «юрисдикции» был жестко регламентирован российскими государственными актами.

Конкретные границы сфер действия разных правовых систем могли меняться от одной территории к другой. Например, в Дагестане по адату рассматривались дела по мелким уголовным правонарушениям, а также поземельные и хозяйственные споры. По шариату рассматривались гражданские иски, в том числе связанные с конфликтами между членами семьи, бракоразводные процессы, споры по завещаниям и по мечетной собственности (вакфам). Случаи же убийств, грабежей, хищений казенного

имущества, бунтов и неповиновения властям передавались в ведение военных властей. Тем самым военно-народное управление, по крайней мере по своему замыслу, представляет собой случай полиюридизма с единой системой обеспечения действенности институтов [1].

Формирование Адатов

Обычное право народов Северного Кавказа возникло и трансформировалось в контексте морально-этических кодексов, которые определяют социокультурную самоидентификацию народов.

У источников адатного права лежали третейский суд, мировое соглашение, судебно-правовая практика феодальных правителей, договоры между и внутри сел, а также решения народных собраний.

Адаты зародились как обычаи родового строя, затем приспособленные к обслуживанию более сложных отношений, и были санкционированы силой общественного мнения и силой рода по отношению к другим союзам. Существовавшие в виде обычных договоров, с появлением государственности адаты превратились в юридические нормы.

Наиболее полно обычное право народов Кавказа было изучено в конце XVIII-начале XIX века. Сведения по адатному праву были систематизированы и опубликованы профессором Одесского университета Федором Леонтовичем в двух томах. Дальнейшие ученые занимались уже раскрытием юридических сторон адата.

В адатном праве был установлен особый порядок рассмотрения гражданских и уголовных дел. Решали их старшие по возрасту из совета старейшин. Им была уделена главенствующая роль в деятельности медиаторских судов. Разбирали они дела по устному заявлению потерпевшего, выслушивали обе стороны и выносили приговор единогласным решением судей. Учитывалось мнение сторон, а также доказательства, в которые входили общественные признания, присяга, показания раненого или умирающего, вещественные доказательства, а также письменные документы, подтвержденные присягой.

Основными же видами наказаний были кровная месть, изгнание на срок или бессрочно и штрафы [2].

Шариат

Шариат (араб. *شريعة* – букв. [правильный] путь, образ действия) – комплекс предписаний, определяющих убеждения, а также формирующих религиозную совесть и нравственные ценности мусульман.

Шариатские предписания закреплены прежде всего Кораном и сунной пророка Мухаммада ﷺ и выступают источниками конкретных норм, регулирующих практически все сферы повседневной жизни мусульман [3].

Различаются несколько вариантов обращения к шариату в сопоставлении с законодательством Российской Федерации. Один из них представлен действиями мусульманских сепаратистов и экстремистов, которые противопоставляют шариат российскому праву. Другой предполагает включение норм шариата в законодательство. Еще один вариант связан с обращением к шариату в качестве альтернативного регулятора без его противопоставления официальному праву.

В этих условиях активизируются традиционные институты разрешения споров, существовавшие еще в советскую эпоху и воссозданные в модифицированном виде к исходу прошлого столетия. Они не являются государственными органами правосудия и не предусмотрены российским законодательством, но пользуются поддержкой мусульманских общин и берут на себя полномочия по улаживанию правовых конфликтов и иных вопросов юридического характера. Для этого такие институты по давней традиции прибегают к нормам шариата и обычаям, существующим вне официальной правовой системы. Понятно, что их решения лишены формальной юридической силы и не признаются государством. Но для мусульман, живущих на территории, где действуют указанные структуры, это не имеет принципиального значения. Ведь их решения обладают значительно более весомым качеством – они пользуются признанием местного сообщества и ориентацией на традиции, которые и гарантируют их исполнение [4].

Но с законом Российской Федерации в республиках Северного Кавказа соперничают не только нормы шариата, адаты, еще и, так называемые «коалиционные клинчи» – даже не норма, а скорее тактика разрешения конфликта прямо на месте, без прямого участия каких-либо органов власти.

Например, традиция воровства невест противоречит и шариату, и уголовному праву. Но в статье 126 УК РФ сказано, что лицо, добровольно освободившее похищенного, освобождается от уголовной ответственности. При этом девушка после ночи у похитителя считается опозоренной – её шансы удачно выйти замуж резко падают. Власти Чечни ограничили этот обычай «неофициальным» законом, обязывающим похитителя уплатить миллион рублей штрафа. По этой же норме религиозный деятель, освятивший такой брак, лишается должности. В итоге воровство невест в Чечне резко пошло на спад, и впоследствии схожую систему применила Ингушетия.

Такого типа нововведения, не вписывающиеся ни в одну из «официальных» норм, легитимность обретают как бы постфактум [5].

На Северном Кавказе сложилась особая специфическая атмосфера функционирования права, его восприятия и реализации, поэтому политические и правовые проблемы здесь вызывает и усиливает специфика региона – ислам и традиционализм. Исторически здесь сложилось собственное обычное право, местные горские адаты, оказывающие значительное влияние на граждан, и по сей день зачастую преобладающие над государственным правом. Другая особенность региона – функционирование здесь шариата, исламского права, которое, так же как и адаты, ситуативно используется жителями республик, влияет на их правосознание, размывая правоценностное поле. Адаты и шариат в условиях низкой правовой грамотности населения часто отождествляются друг с другом, несмотря на их внутреннюю противоречивость. Жители региона не могут точно определить, где обычай, а где шариат. Авторитет адатов и шариата во многом непререкаем и по сей день. Из неразрывного сочетания в северокавказском обществе традиционного, исламского и светского вытекает и неоднозначность права [6].

Полиюридизм становится также социальной проблемой даже вне страны. Поскольку сознание граждан не меняется при иммиграции и

в нём все также остаются установки, относительно законов и права, а в современных исследованиях полиюридизма закон реже определяется через его источники, а чаще – через его восприятие и роль в социуме.

Так, например, известны случаи, когда выходцы с Северного Кавказа могли устраивать традиционные наказания или травлю, в отношении девушек, на их взгляд, ведущих неподобающий образ жизни или позволивших себе вступить в брак с представителем отличной национальности или вероисповедания, при этом, проживая в странах Европы или США.

Были организованы целые отряды, ведущие слежку за девушками, совершающими на них нападения и даже убийства.

Таким образом, подобная разрозненность правовой системы в рамках одного государства приводит к правовому нигилизму, когда ценность закона теряется, ввиду преимущества традиционного права над официальным законом. А поскольку влияние на общество имеет сразу несколько правовых систем, строгого авторитета не имеет ни одна.

В первую очередь работать на ликвидацию правовой безграмотности населения, определив баланс закона и традиций, при котором, с одной стороны во главу угла ставится право человека, а с другой защита этого самого права.

Литература

1. Казенин К. Перспективы институционального подхода к явлению полиюридизма на примере Северного Кавказа.
2. Литовченко С. Адаты: обычное право на Северном Кавказе.
3. Али-заде А. А. Шариат // Исламский энциклопедический словарь. – М. : Ансар, 2007. – ISBN 978-5-98443-025-8.
4. Сюкияйнен Л.Р. Совместим ли шариат с современным российским правом.
5. Севриновский В. Как устроена механика Кавказского конфликта.
6. Сиражудинова С.В. Политико-правовые и конституционные проблемы Северного Кавказа в контексте его ментальной специфики.

ALIEVA Maryam Omarovna
Russia, Moscow

**POLYURIDISM IN THE REPUBLICS OF THE NORTH CAUCASUS
AS A CAUSE OF LEGAL NIHILISM, WEAKNESS OF LAW**

Abstract. *The author analyzes the concept of polyuridism, reveals the essence of the various legal systems existing in the republics of the North Caucasus, competing with each other and, in the end, leading to the lack of authority of the official law.*

Keywords: *polyuridism, sharia, adat, legal nihilism.*

БАЖЕВ Эльдар Дотиевич
магистрант, Государственный университет просвещения,
Россия, г. Москва

ПРАВОВОЙ СТАТУС ДОЛЖНИКА В ПРОЦЕССЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА)

***Аннотация.** Статья исследует вопросы правового регулирования банкротства хозяйствующих субъектов в Российской Федерации. Автор обращает внимание на необходимость создания эффективной и сбалансированной системы правового обеспечения, которая учитывает интересы юридических лиц, кредиторов, а также публичные интересы, связанные с взысканием долгов и управлением государственным имуществом.*

***Ключевые слова:** банкротство, хозяйствующие субъекты, правовое регулирование, интересы, кредиторы, ликвидация.*

Введение

Перед государством стоит задача создания эффективной системы правового регулирования банкротства хозяйствующих субъектов, отвечающей потребностям современного экономического развития общества.

Такая система должна обладать свойством сбалансированности в отношении правового обеспечения, как частных интересов юридических лиц и граждан, выступающих кредиторами в деле о банкротстве, должника, его (учредителей) участников, так и публичных интересов, связанных прежде всего с взысканием долгов по налогам и сборам, управление государственным и муниципальным имуществом. Преобладание определенных интересов негативно влияет на стабильность гражданского оборота в России.

Решение вопроса о ликвидации юридического лица обычно является общественно значимым обстоятельством и требует выполнения определенных требований. Поэтому процесс ликвидации юридического лица, в частности его банкротства, находится под постоянным контролем уполномоченных организаций.

На сегодняшний день существует широкая практика применения законодательства о банкротстве. Тем не менее при рассмотрении конкретных дел возникает множество теоретических проблем, связанных с применением действующего законодательства.

Актуальность работы обусловлена необходимостью детального изучения основ и процедур банкротства юридических лиц с целью предотвращения искусственного банкротства,

как со стороны самих юридических лиц, так и их конкурентов.

Основная часть

В современных рыночных условиях предприниматели-граждане и предприятия всех форм собственности – обрели широкую хозяйственную самостоятельность и имеют возможность проявлять предпринимательскую инициативу и эффективно вести производственно-хозяйственную деятельность с целью получения прибыли и удовлетворения потребностей общества. В то же время деятельность предпринимателя и юридических лиц, в силу вероятностного характера рыночной экономики, предпринимательства неизбежно связана с риском. Риск характеризуется ситуацией, для которой характерна большая или меньшая степень неопределенности результатов, рискованный человек может получить прибыль или понести убытки.

В силу своей убыточности организация может оказаться не в состоянии полностью удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей. Эта признанная арбитражным судом неспособность является выражением несостоятельности (банкротства) хозяйствующего субъекта.

Для целей законодательства о банкротстве должником признается гражданин, в том числе индивидуальный предприниматель, или юридическое лицо, неспособное удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей в течение

срока, установленный Законом о банкротстве. При этом под денежным обязательством понимается обязанность должника уплатить кредитору определенную денежную сумму в гражданско-правовой сделке и (или) по иному основанию, предусмотренному Гражданским кодексом Российской Федерации, законодательством; а по обязательным платежам – налоги, сборы и иные обязательные отчисления в бюджет соответствующего уровня и во внебюджетные государственные фонды в порядке и на условиях, определенных законодательством Российской Федерации (Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О несостоятельности (банкротстве)» // «Собрание законодательства РФ», 28.10.2002, № 43, ст. 4190). Как видно, понятие должника как лица, участвующего в деле о банкротстве, существенно отличается от понятия должника в гражданском праве.

Закон о банкротстве не распространяется на всех субъектов гражданского оборота. Несостоятельными (банкротами) могут быть признаны:

- все юридические лица (за исключением государственных предприятий, учреждений, политических партий и религиозных организаций);
- граждане: а) зарегистрированные в качестве индивидуального предпринимателя; б) не зарегистрированные в качестве индивидуального предпринимателя (поскольку указанная норма противоречит ГК РФ, она будет введена в действие только с момента вступления в силу федерального закона о внесении соответствующих изменений в ГК РФ).

Согласно действующему законодательству, должник не вправе объявить о добровольном банкротстве, однако он может обратиться в арбитражный суд с заявлением о признании его банкротом (ст. 7 Закона).

Должник вправе обратиться с заявлением должника в арбитражный суд в случае прогнозирования банкротства при наличии обстоятельств, однозначно свидетельствующих о невозможности исполнения им денежных обязательств и (или) обязанности по уплате обязательных платежей в срок (ст. 8 Закона).

В ряде случаев должник обязан подать такое требование в арбитражный суд (ст. 9 Закона):

- если удовлетворение требований одного или нескольких кредиторов влечет за собой невозможность исполнения должником денежных обязательств, обязанности по уплате

обязательных платежей и (или) иных платежей в полном объеме другим кредиторам;

- обращение взыскания на имущество должника может существенно затруднить или сделать невозможной хозяйственную деятельность должника;
- если при ликвидации юридического лица становится невозможным полное удовлетворение требований кредиторов и т.п.

Заявление должника должно быть направлено в арбитражный суд не позднее одного месяца со дня наступления соответствующих обстоятельств.

За нарушение обязанности подать заявление о банкротстве гражданин-должник и органы управления должника несут юридическую ответственность (ст. 10 Закона). Таким образом, непредставление заявления должника в арбитражный суд в случаях и в сроки, установленные статьей 9 Закона, влечет субсидиарную ответственность лиц, на которых возложена обязанность принять решение о подаче заявления должника в арбитраж суда и подачи такого заявления, по обязательствам должника, возникшим по истечении месячного срока для подачи заявления (пункт 2).

Согласно статье 34 закона должником является лицо, участвующее в деле о банкротстве. В процессе несостоятельности (банкротства) от имени должника – юридического лица выступает его руководитель – единоличный исполнительный орган юридического лица или руководитель коллегиального исполнительного органа, а также иное лицо, осуществляющее деятельность в соответствии с Федеральным законом от имени юридического лица без доверенности (ст. 2 Закона).

Если конкурсное производство не возбуждено по заявлению должника, последний в течение десяти дней со дня получения решения о принятии требования кредитора или требования органа, уполномоченного признать должника банкротом, вправе направить представителю в арбитражный суд, а также кредитору о банкротстве или в уполномоченный орган (далее – истец) ответ на такое заявление. Доказательство направления копии отзыва истцу должно быть приложено к отзыву должника в арбитражный суд. Кроме того, если конкурсное производство не возбуждено должником, арбитражный суд проводит судебное заседание для проверки обоснованности требований истца к должнику (ст. 48 Закона). Должник вправе участвовать в таком собрании и

оспаривать обоснованность требований взыскателя. В случае признания требования истца необоснованным суд выносит определение об отказе в осуществлении надзора и прекращает производство по делу (при отсутствии иных заявлений о признании должника несостоятельным).

Наблюдение: ограничения и обязанности должника при наблюдении (ст. 64 Закона).

Финансовый анализ

- должник вправе требовать введения финансового оздоровления (ст. 76 Закона);
- управление должником в процессе финансового оздоровления (ст. 82 Закона);
- в ходе финансового оздоровления должник погашает свой долг в соответствии с графиком. График погашения задолженности подписывается лицом, уполномоченным на то учредителями (участниками) должника, собственником имущества должника – унитарного общества, и с даты утверждения арбитражным судом графика погашения задолженности, возникает одностороннее обязательство должника погасить задолженность должника перед кредиторами в сроки, установленные графиком. Должник вправе соблюдать график погашения задолженности досрочно (ст. 84 Закона);
- не позднее чем за один месяц до истечения установленного срока финансового оздоровления должник обязан представить административному управляющему отчет о результатах финансового оздоровления (ст. 88 Закона).

Внешний контроль

- последствия введения внешнего управления для органов управления должника (ст. 94 Закона);
- устанавливается мораторий на исполнение денежных обязательств и обязательств по уплате обязательных платежей должника, сроки исполнения которых предшествуют введению внешнего управления;
- содержание процедуры – принятие мер по восстановлению платежеспособности должника (ст. 109 Закона).

Конкурентоспособное производство

- в ходе этой процедуры должник имеет статус банкрота и меры конкуренции направлены на справедливое распределение его имущества между кредиторами и его ликвидацию;
- последствия открытия дела о банкротстве должника (ст. 126 Закона);
- решение арбитражного суда о завершении конкурсного производства является

основанием для внесения записи о ликвидации должника в ЕГРЮЛ (ст. 149 Закона).

Мировая сделка

- Должник является одной из сторон мирового соглашения в случае его заключения в рамках производства по делу о несостоятельности (банкротстве). Решение о заключении мирового соглашения со стороны должника принимает должник-гражданин или руководитель должника – юридическое лицо, осуществляющее функции управляющего должника, внешнего управляющего или конкурсного управляющего (статья 150 Закона).
- Мировое соглашение содержит положения о порядке и условиях исполнения обязательств должника денежными средствами (ст. 156 Закона).
- Должник не вправе расторгнуть утвержденное арбитражным судом мировое соглашение по соглашению с отдельными кредиторами (ст. 164 Закона).
- В случае неисполнения должником мирового соглашения кредиторы вправе без расторжения мирового соглашения заявить свои требования в размере, предусмотренном мировым соглашением, в общем порядке, установленном процессуальным законом (ст. 167 Закона).

Заключение

Положения действующего законодательства Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве) включают в себя как нормы, направленные на защиту интересов кредиторов, так и нормы, направленные на защиту интересов должника. Вместе с тем следует указать, что на протяжении всего развития института несостоятельности (банкротства) в российском праве традиционно особое внимание уделялось защите интересов кредитора, при защите интересов должника при банкротстве.

В отечественном законодательстве о банкротстве отсутствует ярко выраженная направленность на защиту только одной стороны, что характерно для правовых систем многих зарубежных стран. Например, для законодательства США и Франции характерен радикальный уклон в сторону защиты интересов должника: автоматическое прекращение попыток кредиторов получить деньги от должника вне процедур банкротства, недопущение льготных, мошеннических и иных переводов имущества кредиторам, возможность должника отказаться от исполнения обязательств по договорам в будущем и от исполнения договоров

аренды. Наоборот, по законодательству Германии, Италии и других европейских стран наблюдается тенденция к преимущественной защите прав кредиторов при почти полном отсутствии учета интересов должника.

Российское законодательство по данному вопросу, как представляется, можно охарактеризовать как нейтральное, поскольку нормы, направленные на защиту интересов кредиторов, дополняются нормами, направленными на защиту интересов должника.

Критикуя эту систему, можно утверждать, что «попытка защитить интересы противоборствующих субъектов, как правило, приводит к незащищенности каждого из них. В то же время следует отметить, что, по-видимому, в российском законодательстве также наблюдается определенный перекося в сторону приоритетного учета интересов кредиторов.

Литература

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О несостоятельности (банкротстве)» // «Собрание законодательства РФ», 28.10.2002, № 43, ст. 4190.
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // «Собрание законодательства РФ», 29.07.2002, № 30, ст. 3012.
3. Байкина, С.Г. Учет и анализ банкротств: Учебное пособие / С.Г. Байкина. – М.: Дашков и К, 2013. – 220 с.
4. Балдин К.В. Учет и анализ банкротств: Учебное пособие / К.В. Балдин, В.И. Джеффаль, А. Рукосуев. – М.: КноРус, 2010. – 192 с.
5. Баринов А.М., Бушев А.Ю., Городов О.А. и др. Комментарий к Федеральному закону «О несостоятельности (банкротстве)» (постатейный) / под ред. В.Ф. Попондопуло. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2017. 1200 с.
6. Воронин В.П. Учет и анализ банкротств / В.П. Воронин, Н.Г. Сапожникова и др. – М.: КноРус, 2011. – 224 с.
7. Добрачев Д.В. Проблемы судебной практики привлечения к субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц в процедуре банкротства. М.: Инфотропик Медиа, 2019. 172 с.
8. Енькова Е. Е., Ершова И. В. Правовое регулирование банкротства. Учебник. М.: Проспект, 2021. 720 с.
9. Ершова И. В. Банкротство хозяйствующих субъектов. М.: Проспект, 2021. 336 с.
10. Иванова С.П., Земляков Д.Н., Баранников А.Л. Несостоятельность (банкротство) юридических и физических лиц: учебное пособие. М.: Юстиция, 2018. 200 с.
11. Институт несостоятельности (банкротства) в правовой системе России и зарубежных стран: теория и практика правоприменения: монография / А.Б. Баранова, А.З. Бобылева, В.А. Вайпан и др.; отв. ред. С.А. Карелина, И.В. Фролов. М.: Юстицинформ, 2020. 360 с.
12. Карелина С. А., Николаева А. Э., Михайлова В. И. Институт несостоятельности (банкротства) в зарубежных странах в таблицах и схемах. Учебно-методическое пособие. М.: Юстицинформ, 2020. 340 с.
13. Карелина С.А., Фролов И.В. Банкротство застройщика: теория и практика правоприменения: монография. М.: Юстицинформ, 2018. 240 с.
14. Карелина С.А., Фролов И.В. Банкротство страховых организаций: монография. М.: Юстицинформ, 2018. 128 с.
15. Кобозева Н.В. Банкротство: учет, анализ, аудит: Практик. пос. / Н.В. Кобозева. – М.: Магистр, 2018. – 368 с.
16. Кован С. Е. Предупреждение банкротства организаций: монография / С.Е. Кован. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 219 с.
17. Мельников В.В. Учет и анализ банкротств: Учебное пособие / В.В. Мельников. – М.: Финансы и статистика, 2008. – 304 с.
18. Османова Д.О. Злоупотребления при несостоятельности (банкротстве): монография / под ред. О.А. Беляевой. М.: Юстицинформ, 2020. 184 с.
19. Передеряев И.И. Учет и анализ банкротств / И.И. Передеряев. – М.: МГИУ, 2008. – 208 с.
20. Пирогова Е. С. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства). Учебник. М.: Юрайт, 2020. 282 с.
21. Подольский Ю.Д. Обособленные споры в банкротстве: монография. Москва: Статут, 2020. 171 с.
22. Правовое регулирование экономических отношений. Несостоятельность (банкротство) / под ред. Е.П. Губина, С.А. Карелиной. М.: Статут, 2018. 256 с.

BAZHEV Eldar Dotievich

Master's student, State University of Education, Russia, Moscow

**THE LEGAL STATUS OF THE DEBTOR
IN THE PROCESS OF INSOLVENCY (BANKRUPTCY)**

Abstract. *The article explores the issues of legal regulation of bankruptcy of economic entities in the Russian Federation. The author draws attention to the need to create an effective and balanced legal support system that takes into account the interests of legal entities, creditors, as well as public interests related to debt collection and management of state property.*

Keywords: *bankruptcy, business entities, legal regulation, interests, creditors, liquidation.*

БАЖЕВ Эльдар Дотиевич
магистрант, Государственный университет просвещения,
Россия, г. Москва

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ПРАВА

***Аннотация.** Данная статья исследует понятие предпринимательской деятельности в Российской Федерации и рассматривает его основные характеристики, такие как самостоятельность, рискованность и ориентация на получение прибыли.*

***Ключевые слова:** предпринимательская деятельность, самостоятельность, риски, прибыль, экономика, тенденции, имущественные отношения.*

Введение

Законодательство Российской Федерации содержит легальное определение предпринимательской деятельности. Предпринимательская деятельность – самостоятельная деятельность на свой страх и риск, систематически направленная на получение прибыли от использования имущества, продажи товаров, ведения бизнеса или оказания услуг на основании положений лица, зарегистрированного в этом качестве [1]. Согласно этому определению, основными характеристиками предпринимательской деятельности являются систематическая, самостоятельная, рискованная и систематическая ориентация на получение прибыли.

Самостоятельность предпринимательской деятельности предполагает свободу выбора направления и методов работы, самостоятельность принятия решений, недопущение произвольного вмешательства в частные дела, беспрепятственное осуществление прав, гарантии их соблюдения и судебную защиту. Предприниматели могут свободно решать любые незаконные условия договора в соответствии со своими пожеланиями и интересами и определять на этом основании свои права и обязанности. Предпринимательская независимость также выражается с точки зрения личного риска и личной имущественной ответственности. Ответственность предпринимателя повышена, и он сталкивается с негативными последствиями не только по своей вине, но и по иным обстоятельствам, только действие непреодолимой силы или обстоятельств непреодолимой силы является основанием для его освобождения от ответственности.

1. Понятие предпринимательской деятельности

Предпринимательская деятельность (предпринимательство) – сложная категория. Ее можно рассматривать в разных аспектах: организационном, экономическом, юридическом и др. (например, историческом, социологическом, психологическом, нравственном) [2].

Предпринимательство – это прежде всего человеческая деятельность. Кроме того, предпринимательская деятельность не ограничивается простым набором действий. Он состоит из взаимосвязанных и согласованных предпринимательских (хозяйственных) действий, направленных на достижение единой цели. Основной целью предпринимательской деятельности является производство и реализация этого востребованного и прибыльного продукта. Однако концентрация на успехе в современном деловом мире не является самодостаточной целью. Помимо прибыльности для коммерческих организаций, первостепенное значение имеет вопрос о создании собственного предприятия (бизнеса) в рамках производства товаров, выполнения работ и оказания услуг.

Корпоративная структура посвящена решению социальных проблем российского общества, пожертвованию средств на развитие культуры, образования, здравоохранения и охраны окружающей среды. Одной из основных конституционных обязанностей предпринимателя является уплата установленных законом налогов и сборов [3].

Предпринимательская деятельность (предпринимательство) – это совокупность целенаправленных и систематических действий, предпринимаемых самостоятельно лицом, зарегистрированным в качестве предпринимателя, на свой страх и риск для удовлетворения определенных потребительских и общественных потребностей, а также для получения и

заработка денег путем создания фиксированной прибыли. С современной точки зрения основной целью предпринимательства является не только получение прибыли, но и, что более важно, наличие собственного дела [4].

2. Тенденции совершенствования предпринимательского права

На фоне интенсивного развития рынков и деловых отношений, а также на фоне усиления роли государства в экономике ГК РФ уже не является решающим фактором в направлении развития бизнеса, жилищного строительства. Регулирование личных отношений как имущественным, так и неимущественным законодательством.

На сегодняшний день в правовых нормах имущественных отношений сложилась парадоксальная ситуация. Теория проверена, и действующие законодательные положения и наличие множественности отраслей права подтверждают это, на первый взгляд, единый правовой регулирующий орган и подобные методы. Они бывают: гражданские, коммерческие и экономические. Это положение несовместимо с основной теорией права, согласно которой каждая отрасль права имеет независимый орган правовой организации и надлежащей правовой процедуры.

В советское время основные различия между представителями экономической, правовой и гражданско-правовой концепций были связаны с единообразием и разнообразием правовых положений об имущественных отношениях. Первая сущность заключается в систематизации единой отрасли права экономических отношений по ведению экономической деятельности (горизонтальные отношения между юридически вертикальными отношениями). Сторонники цивилизационного подхода утверждают, что экономические отношения регулируются не отдельной отраслью права, а разными отраслями права [5].

В правовой системе существуют не только первичные правовые формы, но также вторичные и третичные правовые формы. Отрасли правовой системы, определяемые по предмету и способу действия правовых норм, образующих основные компоненты российской правовой системы, делятся на три основные категории:

1. Обзорный анализ, охватывающий ключевые отрасли основной правовой системы, среди них та отрасль, которая действительно составляет основу всей системы.

2. Модификация правовой системы и ее адаптация к особым отраслям в конкретных областях общества: трудовое право, земельное право, право социального обеспечения, семейное право, тюремное право.

3. Сложная отрасль, характеризующаяся сочетанием различных аналитических институтов и специализированных отраслей: хозяйственное право, право прокурорского надзора, морское право.

В настоящее время создаются диковинные области комплексного характера с новыми «социальными измерениями» правового посредничества (экологическое право, информационное право, трудовое право), и все более очевидной становится их тяготение к профильным отраслям.

Комплексный синтез коммерческого права предполагает определение и анализ основных составляющих союза субъектов данной отрасли, коммерческих отношений. Предпринимательские отношения имеют сложное содержание и структуру. К первому набору таких отношений относятся отношения, связанные с организацией корпоративных мероприятий. В его основе лежит конституционное право граждан на занятие предпринимательской деятельностью (ст. 34 Конституции РФ). Статья 18 ГК РФ определяет содержание правоспособности граждан, в том числе: право заниматься предпринимательской и иной не запрещенной законом деятельностью, право создавать юридические лица самостоятельно или совместно с другими гражданами и юридическими лицами, а также лица, совершающие незаконные сделки и берущие на себя обязательства; ст. 23 ГК РФ регулирует предпринимательскую деятельность граждан и предусматривает государственную регистрацию граждан в качестве индивидуальных предпринимателей. Статьей 51 Гражданского кодекса Российской Федерации устанавливается Государственный реестр юридических лиц, который регулирует ряд организационно-имущественных отношений, связанных с лицензированием отдельных видов корпоративной деятельности, а также созданием юридических лиц – коммерческих обществ. Все эти отношения тесно связаны с субъектным единством – это предпринимательство [6].

Вторую группу составляют отношения, связанные с самой предпринимательской деятельностью, т.е. непосредственная предпринимательская деятельность – это деятельность, направленная на достижение одной из

основных целей предпринимательства – получения прибыли. Речь идет об использовании имущества, реализации товаров, выполнении работ, оказании услуг. Здесь преобладает гражданское право, регулирующее коммерческие отношения.

В условиях рыночной экономики товаропроизводители являются юридически равноправными субъектами товарно-денежных отношений, а отношения между предпринимателями не могут регулироваться вне гражданско-правовых (частноправовых) методов. Хотя и здесь можно отметить влияние многих государств (организационного права) на частноправовые отношения – например, государство регулирует цены на продукты и услуги естественных монополий и т. д.

Гражданский кодекс регулирует лишь часть, хотя и важную часть отношений, возникающих из предпринимательской деятельности. Не менее важная часть регулируется общеправовым подходом. Все это связано с государственным надзором за предпринимательством. Эта третья группа отношений, которая также является предметом трудового права, тесно связана с первой и второй группами, но если активными сторонами по регулированию предпринимательской деятельности являются в основном граждане-предприниматели и иные хозяйственные организации, то здесь решает государство [7].

Главной задачей государства является создание условий, обеспечивающих максимальную экономическую свободу предпринимательской деятельности (посредством соответствующих правовых актов), что естественным образом предполагает полную экономическую, юридическую и иную ответственность за результаты такой деятельности. Образно говоря, государство должно устанавливать «правила игры» на рынке и, шире, правила ведения бизнеса. Но эта свобода не является невидимой, свободной от стихийной анархии человеческой деятельности в экономической сфере.

Заключение

Основной целью предпринимательской деятельности является производство и реализация этого востребованного и прибыльного продукта. Однако концентрация на успехе в современном деловом мире не является

самодостаточной целью. Помимо прибыльности для коммерческих организаций, первостепенное значение имеет вопрос о создании собственного предприятия (бизнеса) в рамках производства товаров, выполнения работ и оказания услуг.

Организационные аспекты предпринимательства выражаются следующим образом. Целенаправленный труд является основой практической деятельности человека. Вместо этого под действиями понимаются процессы, направленные на выполнение простой текущей задачи или достижение промежуточного результата комплексной деятельности.

Поэтому можно сказать, что в современных условиях ГК РФ, основанный на принципе частноправового регулирования коммерческой деятельности, не в полной мере отражает развитие российской рыночной экономики, в которой роль государства играл. Усиливается развитие коммерческих инфраструктур, ранее определяемых корпоративными обязательствами по заказам и организованными заказами отношениями (регулирование автомобильного движения, управление передачей электроэнергии и т. д.).

Литература

1. Агеев А. И. Предпринимательство: проблемы собственности и культуры // Экономика №4, 2018.
2. Белых В.С. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в России. Монография. М.: Проспект, 2019.
3. Беляева О.А. Предпринимательское право. Курс лекций. М.: Юстицинформ, 2019.
4. Грачев И. Развитие предпринимательства // Деньги и кредит №10, 2020.
5. Грузинов В., Грибов В. Предпринимательство формы и методы организации предпринимательской деятельности // Экономика предприятия №6, 2019.
6. Донин В.М. Государственное регулирование развития конкуренции и предпринимательства в России // «Менеджер здравоохранения», № 11, ноябрь 2019 г.
7. Дробыш А. Теоретические аспекты предпринимательского права // Журнал российского права 2019, №12.

BAZHEV Eldar Dotievich

Master's student, State University of Education, Russia, Moscow

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF BUSINESS LAW

Abstract. *This article explores the concept of entrepreneurial activity in the Russian Federation and examines its main characteristics, such as independence, risk-taking and profit orientation.*

Keywords: *entrepreneurial activity, independence, risks, profit, economy, trends, property relations.*

ВЯЗОВ Николай Александрович

начальник отдела тылового обеспечения, Отдел МВД России «Арзамасский»,
Россия, г. Арзамас

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ И СОСТОЯНИЕ ОБОРОТА КРЕДИТНЫХ ЛИБО РАСЧЕТНЫХ КАРТ И ИНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ ДОКУМЕНТОВ

***Аннотация.** Данная статья рассматривает проблему хищений, совершаемых с использованием кредитных и расчетных банковских карт, и их влияние на банковскую сферу и систему дистанционного банковского обслуживания. Автор подчеркивает необходимость улучшения предварительного расследования и выявляет сложности, с которыми сталкиваются правоохранительные органы в раскрытии таких преступлений.*

***Ключевые слова:** пластиковая преступность, банковские карты, правоохранительные органы, комплексное регулирование, гражданское право, финансовое право, административное право.*

Стремительное развитие науки и техники способствовало не только проникновению его результатов в банковскую сферу, но и появлению новых видов хищений, приспособлению известных российской уголовной практике способов совершения преступлений к новым условиям. Хищения, совершенные с использованием кредитных и расчетных банковских карт, занимают в банковской преступности особое место и являются наиболее распространенными. Эти преступления вошли в понятийный аппарат некоторых ученых-криминалистов, криминологов и экономистов как «пластиковая преступность», или «пластиковое мошенничество», получив свое название от материала, из которого изготавливаются банковские карты.

Несмотря на устойчивую тенденцию увеличения количества уголовных дел, возбужденных по фактам хищений с использованием кредитных и расчетных карт, качество предварительного расследования находится на слабом уровне. Одновременно растет число уголовных дел, производство по которым приостановлено в связи с неустановлением лица, подлежащего привлечению в качестве обвиняемого. Результаты изучения судебно-следственной практики свидетельствуют, что производство по большинству уголовных дел.

Опасность хищений, совершенных с использованием кредитных и расчетных карт, выражается также и в том, что в результате ошибок правоохранительных органов наносится ущерб имиджу банковской системы и

системы дистанционного банковского обслуживания.

Сложности выявления и раскрытия преступлений, совершаемых с использованием кредитных и расчетных карт, вызваны многими факторами, к которым, согласно анализу специальной литературы, изучению уголовных дел, опросам сотрудников правоохранительных органов, относятся трудности при производстве отдельных следственных действий, отсутствие у следователей опыта расследования данного вида хищений. Кроме того, следователи, расследующие указанные преступления, не в полной мере или вовсе не используют специальные знания, имеющиеся частные методики расследования.

Нормативно-правовое регулирование операций с использованием банковских карт носит комплексный характер и осуществляется посредством применения гражданских и финансово-правовых норм. Подобный межотраслевой характер правового регулирования исходит из сути изучаемых правоотношений. Здесь отслеживается гармоничное сочетание перечисленных норм. Гражданско-правовые нормы регулируют отношения между банковской (кредитной) организацией и клиентом. Нормы финансового права в совокупности с административно-правовыми элементами обозначают область государственных интересов, устанавливая правовые нормы и административные правила поведения.

Финансово-правовое регулирование операций с использованием банковских карт в целом сводится к установлению законодателем

определенных правил, которые необходимо соблюдать при использовании банковских карт. До недавних пор данная область не была урегулирована в полной мере законодателем.

Конституция Российской Федерации не регулирует напрямую отношения, связанные с использованием банковских карт при совершении тех или иных операций. Но она устанавливает те рамки, которые не может преступить федеральное законодательство.

Регулирование расчетов с использованием банковских карт не ограничивается Федеральными законами. Регулирование данных отношений также производится Банком России. Банк России регулирует платежи с использованием банковских карт посредством издания указаний, положений и инструкций. Также Банк России издает информационные письма и разъяснения с целью конкретизации применения федерального законодательства.

Завершая рассмотрение вопроса нормативного регулирования платежей с использованием банковских карт, можно сделать общий вывод о том, что федеральное законодательство вкупе с актами Банка России в полной мере регулирует данное направление. Возникающие коллизии своевременно ликвидируются вносимыми поправками в законодательство, а пробелы заполняются указаниями и положениями Банка России.

Литература

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 31, ст. 4398. – Режим доступа: СПС

«Консультант Плюс» (дата обращения: 15.07.2023).

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ // Российская газета. – 1998. – № 148-149. – Режим доступа: СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 15.07.2023).

3. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности» // Российская газета. – 1996. – № 27. – Режим доступа: СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 15.07.2023).

4. Федеральный закон от 07.08.2001 № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» // Российская газета. – 2001. – № 151-152. – Режим доступа: СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 15.07.2023).

5. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 28, ст. 2790. – Режим доступа: СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 15.07.2023).

6. Федеральный закон от 03.06.2009 № 103-ФЗ «О деятельности по приему платежей физических лиц, осуществляемой платежными агентами» // Собрание законодательства РФ. – 2009. – № 23, ст. 2758. – Режим доступа: СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 15.07.2023).

7. Стратегия развития национальной платежной системы (одобрена Советом директоров Банка России 15.03.2013, протокол № 4) // Вестник Банка России. – 2013. – № 19.

VYAZOV Nikolai Alexandrovich

Head of the Logistics Department, Department of the Ministry of Internal Affairs of Russia "Arzamas", Russia, Arzamas

LEGAL BASIS AND STATE OF TURNOVER OF CREDIT OR SETTLEMENT CARDS AND OTHER PAYMENT DOCUMENTS

Abstract. *This article examines the problem of thefts committed using credit and settlement bank cards, and their impact on the banking sector and the system of remote banking services. The author emphasizes the need to improve the preliminary investigation and identifies the difficulties faced by law enforcement agencies in solving such crimes.*

Keywords: *plastic crime, bank cards, law enforcement agencies, complex regulation, civil law, financial law, administrative law.*

ДОРОНИН Антон Владимирович
слушатель, Нижегородская Академия МВД России,
Россия, г. Нижний Новгород

ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ, СЛЕДСТВИЯ И ЭКСПЕРТНЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

***Аннотация.** Данная статья исследует преступления экономической и коррупционной направленности, характеризующиеся высокой латентностью и скрытыми действиями. Автор рассматривает систему корыстных преступлений, совершаемых должностными лицами или против них, с целью извлечения выгоды для себя или других лиц, нарушая интересы службы.*

***Ключевые слова:** преступления экономической направленности, коррупция, латентность преступлений, правоохранительные органы, доследственная проверка.*

Преступления, имеющие экономическую и коррупционную направленность, характеризуются высокой степенью латентности, что соответственно, означает отношение к скрытым преступным действиям.

Преступления экономической и коррупционной направленности представляют собой систему корыстных преступлений, совершаемых должностными лицами или в отношении них, в целях извлечения выгоды для себя или третьих лиц, с использованием своего служебного положения вопреки интересам службы.

Борьба с коррупцией в Российской Федерации является одной из главных задач, стоящих перед правоохранительными органами. Успешное расследование значительного количества преступлений во многом зависит от организации взаимодействия органов следствия с иными органами государственной власти.

Для наиболее успешного расследования преступлений экономической и коррупционной направленности необходимым является правильное и своевременное проведение доследственной проверки, поскольку получение доказательств о совершении конкретным лицом преступления, полное выявление обстоятельств еще на этапе доследственной проверки уменьшает возможность совершения в дальнейшем следственных ошибок

В процессе расследования преступлений экономической и коррупционной направленности задействовано значительное количество различных подразделений правоохранительных органов, а основным участником

выступает следователь, первостепенной задачей которого является организация правильного взаимодействия с лицами, участвующими в расследовании по уголовным делам.

Важным условием качественного расследования преступлений экономической и коррупционной направленности является надлежащее взаимодействие следователя с органами дознания и экспертными подразделениями.

В настоящее время можно выделить две формы взаимодействия следователя с органами дознания и экспертными службами:

1) процессуальную, сущность которой заключается в деятельности, закрепленной в нормах уголовно-процессуального законодательства;

2) внепроцессуальную, сущность заключается в консультировании следователя по вопросам, относящимся к компетенции эксперта.

К наиболее распространенным экспертам, назначаемым по уголовным делам о преступлениях коррупционной и экономической направленности, относятся:

- трасологическая экспертиза;
- судебно-техническая экспертиза документов;
- почерковедческая экспертиза;
- судебно-бухгалтерская экспертиза;
- фоноскопическая экспертиза;
- товароведческая экспертиза.

Проведение экспертных исследований играет большую роль в формировании доказательной базы по уголовным делам экономической и коррупционной направленности.

Данный факт обуславливает важность организационных вопросов взаимодействия следователей с органами дознания и экспертными подразделениями, осуществляющими расследование данной категории преступлений.

В заключении следует отметить, что взаимодействие следователей с органами дознания и экспертно-криминалистическими подразделениями является наиболее эффективным направлением при расследовании дел данной категории, что позволяет преодолевать противодействие, оказываемое в ходе расследования.

Литература

1. Об оперативно-розыскной деятельности : федер. закон № 144-ФЗ от 12.08.1995 (в

ред. от 02.08.2022) // Собрание законодательства РФ. 1995. № 33. Ст. 3349.

2. Багмет А. М. Процессуальное взаимодействие следователя с органами дознания при расследовании преступлений // Расследование преступлений: проблемы и пути их решения. 2017. № 3. С. 31-35.

3. Кандаурова А. В. Взаимодействие следователя и оперуполномоченного при расследовании преступлений коррупционной направленности // Государственная политика в области противодействия коррупции с учетом требований международных норм : материалы Всерос. науч.-практ. конф. (г. Новосибирск, 25 апреля 2019 г.). М. : Московская академия Следственного комитета Российской Федерации, 2019. С. 43-47.

DORONIN Anton Vladimirovich

Listener, Nizhny Novgorod Academy of the Ministry of Internal Affairs of Russia,
Russia, Nizhny Novgorod

FEATURES OF INTERACTION OF PRELIMINARY INVESTIGATION BODIES, INVESTIGATION AND EXPERT UNITS IN THE INVESTIGATION OF CRIMES OF ECONOMIC AND CORRUPTION ORIENTATION

Abstract. *This article explores crimes of economic and corruption orientation-news characterized by high latency and covert actions. The author examines the system of mercenary crimes committed by officials or against them in order to attract benefits for themselves or others, violating the interests of the service.*

Keywords: *economic crimes, corruption, crime latency, law enforcement agencies, pre-investigation check.*

ЗИНАТУЛИНА Мария Александровна
слушатель факультета заочного обучения, Нижегородская академия МВД России,
Россия, г. Нижний Новгород

ГЕНЕЗИС РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ

***Аннотация.** Данная статья анализирует причины, которые привели к возникновению рынка ценных бумаг, с акцентом на их частном и публичном характере.*

***Ключевые слова:** рынок ценных бумаг, частный характер, публичный характер, эволюция, долговые расписки, выпуск, размещение.*

При проведении анализа причин, обусловивших возникновение рынка ценных бумаг, стоит акцентировать внимание на двух аспектах, а именно: носящих частный и публичный характер.

1. По мере того, как стали активно развиваться товарно-денежные отношения, возникла практическая необходимость в том, чтобы производить фиксацию движения как товара, так и денег. В связи с этим, разделяем позицию тех авторов, которые полагают, что ценные бумаги представляют собой результат эволюции долговых расписок [1].

2. Одновременно с этим, важно учитывать и другой аспект, в частности, ценные бумаги стали подлежать выпуску и размещению как внутри страны, так и за рубежом. После достижения соответствующего этапа в экономическом развитии ценные бумаги применялись с целью привлечения дополнительных денежных средств, требующихся для покрытия внутреннего дефицита бюджета. Следовательно, возможно рассуждать о том, что рынок ценных бумаг нес в себе изначально публичный элемент.

Достаточно условно можно определить в качестве периода, когда начал возникать в определенной степени оформленный рынок ценных бумаг, ХVХVI вв. Стоит отметить, что фондовый рынок зародился в Бельгии и Нидерландах, что вполне объяснимо, так как данные государства имели большое значение для международно-торговых отношений, в частности, здесь начала формироваться техника биржевых операций.

Учитывая тему настоящего исследования, нас в большей степени интересует вопрос генезиса развития рынка ценных бумаг непосредственно в российском государстве. В частности, принятие первых попыток в вопросе

зарождения рынка ценных бумаг, а также возникновения фондовых бирж, на территории Российской империи, состоялось в то же время, как начался и процесс формирования международного рынка ценных бумаг.

Размещение первого внешнего государственного займа состоялось в 1769 году после принятия Екатериной Великой соответствующего указа. В период с 18-19 вв. в Российской империи стал активно применяться ряд ценных бумаг, а именно: долговая расписка, облигация, казначейское обязательство.

Возможно отметить наличие некоторого специфического характера, заключающегося в том, что в различных губерниях, а также относительно крупных городах, в сфере финансового обращения наблюдалось вращение различных ценных бумаг. Наиболее распространенный характер приобрел вексель, а также облигация, государственная процентная бумага, и ряд других [2].

Несмотря на то, что в вышеописанный период, развитие российского фондового рынка носило достаточно архаичный характер, стоит заметить, что уже тогда началась деятельность профессиональных участников, а также активизировался рынок ценных бумаг. В частности, ведение торговой деятельности реализовывали в главной степени фондовые отделы товарных бирж, а также Госбанк. При этом, проведение консолидации и учета сделок с ценными бумагами было закреплено за Котировочной комиссией.

Следующим этапом в развитии исследуемого нами института, стал период, когда к власти пришли большевики и при принятии декрета, предписывающего необходимость аннулирования государственных займов, рынок ценных бумаг был полностью ликвидирован [3].

После того, как была завершена новая экономическая политика, прекратилась деятельность всех фондовых биржевых отделов. В частности, завершение деятельности всех фондовых отделов бирж состоялось в начале 1930-х годов, после чего фондовый рынок Советского Союза приобрел полностью государственный характер.

Постепенное возрождение эмиссионного порядка обращения частных ценных бумаг, которое не применялось в государстве с начала 30-х годов и до конца 80-х гг., состоялось в конце 20 века, когда появились суррогаты акций и негосударственных облигаций.

Так, в период 1986-1987 гг. Львовским ПО «Конвейер», являвшемся к тому моменту государственным акционерным социалистическим предприятием, впервые был реализован выпуск бумаг, названных акциями, в действительности не изменявших отношений собственности. Аналогичную деятельность стали проводить и другие предприятия, при этом правовое регулирование подобной возможности отсутствовало [4].

Учитывая возникшую ситуацию для того, чтобы четко регламентировать данную стихийную практику, Советом министров СССР в середине 1990 г. состоялось принятие постановления «Об утверждении Положения об акционерных обществах и обществах с ограниченной ответственностью и Положения о ценных бумагах» [5].

Позднее в стране в сфере фондового рынка стали появляться акции, выпускаемые американскими компаниями. Стоит отметить, что по мере развития рынка частных ценных бумаг, в российском государстве стал происходить процесс возрождения института фондовой биржи.

При проведении анализа генезиса развития рынка ценных бумаг, возможно выделение особого этапа, характеризующего отечественный фондовый рынок. В частности, данный этап характеризуется тем, что в октябре 1992 г. появился государственный приватизационный чек (ваучер), выдача которого осуществлялась на бесплатной основе применительно ко всем совершеннолетним российским гражданам. В пределах установленного времени данный ваучер подлежал обмену на акции приватизируемых государственных предприятий. Эмиссия ваучеров имела инициативный характер государства, и была обусловлена желанием видеть каждого гражданина страны в роли

собственника приватизированной части государственного имущества. Следовательно, возможно отметить, что к началу 90-х гг. XX в. в российском государстве снова начал функционировать полноценный, относительно оформленный фондовый рынок.

При подведении итогов по теме настоящего параграфа выпускного исследования возможно сделать следующие выводы:

Для российского рынка ценных бумаг характерно прохождение уникальных этапов развития, по сути, являвшихся для него негативными, но одновременно с этим, серьезным образом повлиявших на его современную форму.

На наш взгляд, возможно определить следующие этапы исторического развития рынка ценных бумаг:

1) в период с XVIII в. до начала XX в. начали формироваться буржуазные отношения, резко возрос свободный финансовый рынок, началась деятельность профессиональных участников рынка ценных бумаг;

2) в период с 1922 по 1987 гг. фактически был ликвидирован рынок ценных бумаг, аналогично самим ценным бумагам, определяемых в качестве объектов частноправового регулирования. В этот период финансовый рынок действовал только как инструмент, применяемый государством;

3) с 1990 года по настоящий период времени финансовый рынок начал возрождаться, что было вызвано доминированием частной формы собственности. Ценные бумаги и финансовые инструменты, теперь представляют собой самостоятельный гражданско-правовой объект.

Литература

1. Шевченко Г. Н. Правовое регулирование ценных бумаг: учеб. пособие. М., 2019; Белов В. А. Государственное регулирование ценных бумаг. М., 2017.
2. Мошенский С. З. Рынок ценных бумаг Российской империи. М., 2014. - С.53.
3. Декрет ВЦИК «Об аннулировании государственных займов» от 21 января 1918 г. // Собр. узаконений и распоряжений советской власти. - Т.2. - 1918. - С. 167.
4. Рыженков Н.Н. «Об истории становления и развития фондового рынка в России и мире» // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Право. - 2020. - С.55.

5. Постановление Совмина СССР от 19.06.1990 № 590 «Об утверждении Положения об акционерных обществах и обществах с

ограниченной ответственностью и Положения о ценных бумагах» // СПС «Консультант-Плюс» (дата обращения: 21.08.2021 г.).

ZINATULINA Maria Aleksandrovna

student of the Faculty of Distance Learning,
Nizhny Novgorod Academy of the Ministry of Internal Affairs of Russia,
Russia, Nizhny Novgorod

GENESIS OF THE SECURITIES MARKET DEVELOPMENT

Abstract. *This article analyzes the reasons that led to the emergence of the securities market, with an emphasis on their private and public nature.*

Keywords: *securities market, private character, public character, evolution, promissory notes, issue, placement.*

ЛАБАЗИН Алексей Александрович
слушатель, Нижегородская академия МВД России,
Россия, г. Нижний Новгород

ОБЩЕЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ О ПРЕСТУПЛЕНИЯХ, ПОСЯГАЮЩИХ НА СРЕДСТВА, ВЫДЕЛЯЕМЫЕ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА В СФЕРЕ ЭКОЛОГИИ

***Аннотация.** Данная статья обращается к важным вопросам сопровождения и реализации национальных государственных проектов, особенно в контексте противодействия преступлениям.*

***Ключевые слова:** национальные проекты, преступления, противодействие, правоохранительные органы, бюджетные средства, экономическая безопасность.*

Важные вопросы сопровождения и реализации нацпроектов и направления деятельности, связанные с противодействием преступлениям в сфере реализации национальных государственных проектов приобрели высокий уровень актуальности с принятием решения о начале их реализации и соответствующего их государственного регулирования, причем не только среди практических работников оперативных и следственных подразделений, прокуратуры, суда, но и среди общественных структур и гражданского общества в целом.

Перед правоохранительными и контролирующими государственными структурами стоит важнейшая задача – обеспечить защиту в сфере реализации нацпроектов от преступных посягательств, от злоупотреблений чиновников и других должностных лиц, связанных с хищениями финансовых и материальных ресурсов.

В связи с этими задачами государственными органами обеспечивается регулярное пристальное внимание такой деятельности как контроль законности, обоснованности и правомерности расхода выделенных бюджетных средств, которые направляются на целевые программы федерального уровня и на важнейшие нацпроекты.

Одним из главных субъектов выявления и раскрытия преступлений в сфере нацпроектов является профильное подразделение МВД РФ – ГУЭБиПК МВД России, которое не только разрабатывает, но и активно реализует широкий спектр мероприятий, которые непосредственно направлены на предупреждение и пресечение преступлений, имеющих отношение к сфере реализации приоритетных нацпроектов федерального уровня.

В соответствии с планируемыми, концептуальными и перспективными документами развития МВД России одним из важных и приоритетных векторов деятельности определено такое направление, как укрепление экономической безопасности страны, сохранность и защита бюджетных средств, предназначенных на национальные проекты, от преступных посягательств. Помимо этого, предусмотрено усиление внимания и на направлении выявления преступлений, связанных с нецелевым использованием не только средств бюджета, но и средств из внебюджетных и иных источников, в том числе направленных на выполнение целевых программ и нацпроектов.

В процессе решения оперативно-служебных задач, подразделениями ЭБиПК, во взаимодействии с иными правоохранительными структурами и государственными органами контроля, сложилась положительная динамика в практике выявления и раскрытия преступлений, связанных с хищениями средств бюджетов разных уровней. Однако следует отметить, что вопросы, связанные с финансированием нацпроектов, весьма специфичны, как и сама преступная деятельность в этой сфере, – все это требует от правоохранительных органов высокого профессионализма и четкой и эффективной организации профессиональной деятельности.

Национальные проекты направлены на обеспечение прорывного научно-технологического и социально-экономического развития России, повышения уровня жизни, создания условий и возможностей для самореализации.

Исследованиями последних лет установлено, что существует целый комплекс факторов

для решения важнейших вопросов развития бюджетной деятельности нашего государства.

Этому способствовало изменения федерального законодательства, которые способствовали возникновению проблем связанных с нехваткой финансовых ресурсов для их реализации.

Но следует отметить и положительную сторону проблемы. Рост доходов федерального бюджета создает возможность решения насущных проблем жизнедеятельности государства.

В настоящее время имеется уже достаточное количество фактов, свидетельствующих о том, что процесс реализации приоритетных национальных проектов в России стал стали важной вехой в истории нашей страны.

Еще необходимо отметить один факт, поскольку национальные проекты в последнее время активно финансируются, то возникает необходимость обеспечить безопасности реализации данных проектов.

Преступные посягательства на бюджетные средства, выделяемые на реализацию приоритетных национальных проектов, представляют собой противоправные действия со средствами, полученными физическими и юридическими лицами в виде бюджетных ассигнований, на цели, предусмотренные действующим законодательством, дотаций, субсидий и иных выплат. Общественная опасность преступлений, связанных с реализацией национальных проектов заключается в нанесении ущерба бюджетной системе государства.

Объективная сторона присвоения бюджетных средств выражается в переходе бюджетных средств от государства в фактическое обладание виновного, впоследствии который противоправно распоряжается вверенным имуществом, т.е. виновное лицо распоряжается и пользуется имуществом как собственным.

Субъектами преступлений, связанных с финансированием приоритетных национальных проектов могут являться должностные лица органов государственной власти и местного самоуправления, лица, осуществляющие руководство государственным и муниципальным учреждением с правом первой подписи на финансовых документах.

Так, сотрудники ФСБ России по Волгоградской области выявили факты хищения бюджетных средств по нацпроекту «Экология», сумма контрактов составляла более 2 млрд рублей, возбуждены уголовные дела, сообщили сегодня, 23 сентября. Между Государственным

казенным учреждением региона «Дирекция водохозяйственного строительства» (ГКУ ДВС) и коммерческой организацией был заключен госконтракт на общую сумму более 455 млн рублей. В соответствии с условиями контракта, генеральный подрядчик обязался осуществить работы по ликвидации свалок на северо-западе от Камышина Волгоградской области. Коммерческая организация, фактически, уклонилась от выполнения части работ, предоставив акты, содержащие заведомо ложные сведения и необоснованно получила оплату в сумме свыше 197 млн рублей.

Статистические данные, анализ уголовных дел, судебной практики отражает стабильный рост преступлений, посягающих на средства, выделяемые для реализации национального проекта в сфере экологии.

В заключение следует отметить, что только согласованные, совместные действия правоохранительных органов и всего общества позволят своевременно реагировать на факты преступлений, посягающих на средства, выделяемые для реализации национального проекта в сфере экологии.

Литература

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета. 25.12.1993. № 237. – Режим доступа: СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 15.07.2023).
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 05.04.2021, с изм. от 08.04.2021) // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. №25. ст. 2954. – Режим доступа: СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 15.07.2023).
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174-ФЗ (ред. от 05.04.2021, с изм. от 13.04.2021) // Собрание законодательства РФ. 24.12.2001. №52 (часть I). ст. 4921. – Режим доступа: СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 15.07.2023).
4. Буюкова Г. А. Особенности выявления преступлений в сфере нецелевого распределения и расходования бюджетных средств // Изв. Тул. гос. ун-та. Сер.: Экономические и юридические науки. 2013. Вып. 2-2.
5. Буюкова Г. А., Обстоятельства, подлежащие установлению при расследовании уголовных дел о нецелевом расходовании бюджетных

средств // Вестник Краснодарского университета МВД России. – 2012. – № 3 (17). – С. 52-55.

6. Журавлев С. Ю. Методика расследования преступлений, связанных с противоправными посягательствами на денежные средства, выделяемые на финансирование приоритетных национальных проектов: методические рекомендации / С. Ю. Журавлев, М. Ю. Туранов. – Нижний Новгород, 2009.

7. Особенности возбуждения уголовных дел, расследования и квалификации преступлений, связанных с противоправными

посягательствами на денежные средства, выделяемые на финансирование приоритетных национальных проектов: методические рекомендации / С. Ю. Журавлев [и др.]. – Нижний Новгород, 2009.

8. Частнов К. С. Уголовно-процессуальные и криминалистические аспекты досудебного производства по уголовным делам о преступлениях, связанных с нецелевым расходованием бюджетных средств и средств государственных внебюджетных фондов: дис. ... канд. юрид. Наук. – Н. Новгород, 2010. – 203 с.

LABAZIN Alexey Alexandrovich

student, Nizhny Novgorod Academy of the Ministry of Internal Affairs of Russia,
Russia, Nizhny Novgorod

A GENERAL IDEA OF CRIMES ENCROACHING ON FUNDS ALLOCATED FOR THE IMPLEMENTATION OF A NATIONAL PROJECT IN THE FIELD OF ECOLOGY

Abstract. *This article addresses important issues of support and implementation of national state projects, especially in the context of countering crimes.*

Keywords: *national projects, crimes, counteraction, law enforcement agencies, budget funds, economic security.*

МАСЛЯВИЕВА Гузель Ильсуровна
магистрант, Казанский (Приволжский) федеральный университет,
Россия, г. Казань

АНАЛИЗ КЛЮЧЕВЫХ АСПЕКТОВ И ЗНАЧЕНИЯ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ДЛЯ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ КОМПЛАЕНС РИСКОВ

***Аннотация.** Данная статья посвящена анализу ключевых аспектов и раскрытию значения внутреннего контроля для предотвращения возможных комплаенс рисков.*

***Ключевые слова:** противодействие коррупции, внутренний контроль, противоправное деяние, добросовестные действия.*

Актуальность. Коррупция является одной из глобальных проблем в современном мире, конкретные пути решения которой не predeterminedены до сих пор. В связи с этим, важно постоянно изучать данную сферу, предлагая пути решения возникающих проблем.

Согласно мнению большинства исследователей, единственным методом, который помогает при борьбе с коррупцией, является внутренний контроль.

Что же представляет из себя коррупция? Это сознательные действия лица, совершенные путем использования своего служебного положения на работе с целью получения какой-либо личной выгоды. При проведении анализа нормативно-правовых документов можно отметить, что противодействие коррупции она не устраняет саму коррупционную деятельность, а лишь только несет познавательный, т.е. предупреждающий характер, для возможности выявления и минимизации коррупционных рисков.

При проведении в организации внутреннего контроля по противодействию коррупции можно выделить несколько значимых аспектов:

- 1) контроль за совершением всех действий;
- 2) открытость деятельности организации;
- 3) ответственность за любые совершенные действия;
- 4) вовлечение к добросовестности сотрудников.

Раскроем каждый аспект отдельно, объяснив его значение.

Контроль за совершением всех действий. Внутри организации руководителю необходимо постоянно быть в курсе всех

совершаемых его сотрудниками действий. Любая деятельность должна проходить через руководителя, либо доверенного руководителем лица. Это поможет руководителю держать под контролем действия своих сотрудников, и избежать будущих рисков. Ведь даже будучи новым сотрудником, человек не сознательно может нанести ущерб в деятельность своей организации, в связи с неопытностью либо не знания. Таких случаев тоже нельзя не отметить. Каждый новый поступивший на работу сотрудник, должен внимательно изучить внутреннюю документацию, и тщательно ознакомиться с деятельностью организации, особенно при формировании итоговых документов в вышестоящие структуры.

Открытость деятельности организации. Открытость – значит никаких тайн. В данном случае активное введение официального сайта организации поможет быть в курсе событий для всех сторонних людей. Новостная лента по проводимым мероприятиям, рождает интерес и дает возможность для привлечения возможного масштаба деятельности. Расширение – это цель любой организации. Популярные социальные сети являются хорошей площадкой для привлечения клиентов. Но немало важным является не только открытость, но и достоверность публикуемой Вами информации, во избежание ложных иллюзий.

Ответственность за любые совершенные действия. Каждый сотрудник, совершая какое-либо противоправное деяние должен осознавать, что правда все равно восторжествует, и безнаказанной не останется ни в коем случае. Тут возможно организовать информационные стенды для сотрудников, проводить тестирования с компрометирующими вопросами,

которые помогли бы раскрыть внутренние мысли сотрудников. Пропаганда возможных мер ответственности в организации, помогает сотруднику быть информативным. Возможно перед совершением противоправного деяния, он проанализирует к чему это повлечет и сделает правильный выбор.

Вовлечение к добросовестности сотрудников. Внутри организации необходимо поощрять добросовестные действия сотрудников, всячески мотивировать их на совершение правильных поступков. Ведь вовремя решенная проблема, может предотвратить глобальные последствия. Организация доски почета, либо денежная премия даст возможность для стимула сотрудников. Если человек внутри организации будет осознавать свою значимость, важность его присутствия и большого значения его действий для деятельности организации, он непременно будет мотивирован на добросовестный успех.

В чем же заключается суть работы организации при проведении внутреннего контроля по противодействию коррупции? По этому поводу есть много разных мнений исследователей в сфере экономики, права и социологии.

Например, И.В.Федоренко предложил методический подход внутреннего контроля. Суть этого подхода заключается в разработке внутренних документов, которые сводили бы контроль над отчетностью в организации. Данная методика предназначена для крупномасштабных субъектов. Она выдвигает на первый план выполнение поставленных задач перед внутренним контролем, избегая тем самым выделение отдельных компонентов системы внутреннего контроля.

По мнению Л.В.Иванченко, коррупция на служебном месте – это известное явление, но тайное. На самом деле никто не спешит раскрывать случаи совершения коррупции. Огласке придаются лишь масштабные коррупционные действия, которые скрыть уже не удастся из-за их масштабных размеров. Ведь в основном взятки берут руководители высшего звена. Совершенствование и развитие закона малоэффективно, потому что все должно базироваться на эффективной системе внутреннего контроля. Примером может послужить Азия, где как раз-таки существует значительная ответственность – это смертная казнь за коррупцию, но людей к сожалению, это не пугает, все равно коррупция продолжает свою деятельность. Но нельзя исключить тот факт, что обозначенная мера ответственности, лишает всего

человека, его жизни. Я думаю, благоразумные люди сто раз подумают перед тем как совершить коррупционные действия, ведь обратного шага назад уже не будет.

Одну из важных ролей в проблеме коррупции играет менталитет самих граждан. Получение взятки – это не односторонние действия, ведь вторая сторона ее передает. В данном случае коррупцию можно рассмотреть с двух сторон. Первое – это преднамеренные действия сторон, второй – это в случае если мы стали жертвой и другого выхода в решении проблемы нет. К сожалению, мы сами порой оказываемся в безвыходной ситуации. Сроки горят, люди требуют, а противоположная сторона других вариантов не предлагает. В данном случае происходит вынужденное склонение к совершению коррупции. Ведь виновны будут обе стороны, тот кто принял и тот, кто передал. Наиболее подвержены риску самые крупные отрасли в сфере бизнеса – строительство объектов инфраструктуры и недвижимости. Вышеуказанный принцип ответственности за совершение действий может стать опорой защиты правовых норм против коррупции.

Для предотвращения коррупции и придумали комплаенс. Ведь главная цель комплаенса – это предотвращение злоупотреблений и нарушений против ценностей организации, снижение рисков потерь, улучшение имиджа и повышение доверия к организации.

Для примера можно привести Германию, где введена специальная структура комплаенса, которая работает на концерн DB AG. В Германии в структуре компаний существует специальный Наблюдательный совет, который работает в следующих направлениях:

- 1) обеспечить сохранность имеющегося имущества организации;
- 2) организовать эффективность реализуемых мероприятий;
- 3) обеспечить достоверность и добросовестность в ведении бухгалтерского учета;
- 4) независимость аудиторов;
- 5) эффективность управления рисками.

Говоря об аудите, надо выделить Японию. Там аудит направлен на финансовые инструменты. В Японии аудит касается всех областей работников от высшего к самому низшему. Аудит назначается общим собранием акционеров. В данном случае общее собрание играет решающую роль. Японские компании при создании организаций опираются на свои запросы и практику, а не на внешнее влияние. Надо подчеркнуть, что Япония показывает

высокий уровень развития системы внутреннего контроля для всего мира.

Коррупциогенный фактор – это действия или бездействия уполномоченных лиц, находящиеся во внутренних документах организаций.

Для пресечения данного фактора необходимо соблюдать следующие меры:

1) минимизировать компетенции работников (чем больше прав, тем больше и опасность);

2) не допускать дублирующихся полномочий (ответственность многих лиц повышает коррупционный риск);

3) конкретизировать временные промежутки (из-за продолжительности сроков по принятию решения повышается коррупционная опасность).

Таким образом, на основании Федерального закона от 25.12. 2008 №273-ФЗ «О противодействии коррупции» осуществляется современная практика организации внутреннего контроля противодействию коррупции, а также на основании нормативно-правовых актов и внутренних документов организации, которые преследуют систему внутреннего контроля, то есть аудит.

Литература

1. Федеральный закон от 25.12. 2008 №273-ФЗ «О противодействии коррупции» // «Собрание законодательства РФ», 29.12.2008, №52 (ч. 1), ст. 6228.

2. Федеральный закон от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете» // «Собрание законодательства РФ», 12.12.2011, №50, ст. 7344.

3. Закон РТ от 04.05.2006 №34-ЗРТ «О противодействии коррупции в Республике Татарстан» (принят ГС РТ 30.03.2006) // «Ведомости Государственного Совета Татарстана», 2006, №5, ст. 1464.

4. Указ Президента РФ от 19.05.2008 №815 «О мерах по противодействию коррупции» // «Собрание законодательства РФ», 26.05.2008, №21, ст. 2429.

5. <Письмо> Минтруда России от 17.06.2019 №18-2/10/В-4646 <О Методических рекомендациях по вопросам организации антикоррупционной работы в субъектах Российской Федерации и муниципальных образованиях в отношении лиц, замещающих муниципальные должности, и муниципальных служащих> [Электронный ресурс] // <https://rosmintrud.ru/> (дата обращения 27.05.2023).

6. <Информация> Минфина России №ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности» [Электронный ресурс] // <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 27.05.2023).

7. Друри К. Управленческий и производственный учет. Вводный курс. 5-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. 735 с.

8. Друри К. Управленческий учет для бизнес-решений: Учебник; Пер. с англ. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. 655 с.

9. Ивашкевич В.Б., Зайцев С.И. Современные тенденции развития управленческого учета // Бухгалтерский учет. 1996. №12. С. 34-35.

10. Федоренко И. В. Соотношение понятий контроля и аудита на современном этапе // Учет, анализ, аудит: проблемы теории и практики: сб. науч. тр. / под общ. ред. Г. И. Золотаревой; Сиб. гос. аэрокосмич. ун-т. Красноярск, 2012. Вып. 9. С. 146–154.

MAVLYAVIEVA Guzel IIsurovna

undergraduate, Kazan (Volga Region) Federal University, Russia, Kazan

ANALYSIS OF KEY ASPECTS AND IMPORTANCE OF INTERNAL CONTROL TO PREVENT COMPLIANCE RISKS

Abstract. This article is devoted to the analysis of key aspects and disclosure of the importance of internal control to prevent possible compliance risks.

Keywords: anti-corruption, internal control, illegal act, conscientious actions.

ПОПЦОВ Виктор Владимирович

Нижегородская академия МВД России, Россия, г. Нижний Новгород

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

***Аннотация.** Данная статья рассматривает проблему экономических и коррупционных преступлений в сфере здравоохранения, которая представляет собой глобальную проблему в современном обществе. Преступления такого рода обладают высокой степенью латентности, что затрудняет их раскрытие и расследование.*

***Ключевые слова:** криминалистика, преступления, здравоохранение, коррупция.*

На протяжении последних нескольких десятилетий одной из глобальных проблем являются деструктивные явления экономической и коррупционной направленности, проявляющиеся практически во всех сферах современного общества, в том числе и в сфере здравоохранения. Преступления данной направленности, отличаясь высокой степенью приспособляемости, постоянно трансформируются и совершенствуются, а заинтересованные лица «с успехом» используют имеющиеся проблемы и несовершенства законодательства.

Преступления экономической и коррупционной направленности в сфере здравоохранения обладают высокой степенью латентности, что в значительной мере затрудняет процесс раскрытия и расследования данной категории уголовных дел. На практике такие составы практически не применяются либо встречаются единичные случаи. К должностным преступлениям относятся получение взятки (ст. 290 УК РФ) и служебный подлог – искажения сведений в истории болезни, амбулаторной карте, экспертном заключении, больничном листе (ст. 292 УК РФ).

В качестве еще одной причины низкой раскрываемости и выявления рассматриваемой категории преступлений можно назвать достаточно слабую разработанность криминалистического обеспечения и методическую оснащенность органов предварительного следствия при раскрытии и расследовании данных преступлений. В основном все исследования по данной тематике имели криминологический или уголовно-правовой уклон (Т.А. Балебанова [1], Н.А. Лопашенко [2], С.В. Плохов [3], Е.В. Червонных [4]).

При этом, криминалистических исследований по рассматриваемой проблеме в достаточной степени не проводилось и комплексных

научных изысканий, посвященных различным вопросам выявления, раскрытия и расследования экономических и коррупционных преступлений в сфере здравоохранения, в настоящее время не имеется.

Как правило, совершение преступлений экономической и коррупционной направленности в сфере здравоохранения связано с нарушением принципов, установленных в ст. 4 Федерального закона от 21.11.2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [5].

Однако, с точки зрения криминалистики, все преступления экономической и коррупционной направленности в сфере здравоохранения имеют несколько основных форм или видов.

Растрата и незаконное присвоение средств, выделенных на нужды здравоохранения (лекарственные препараты и любые иные ресурсы медицинского назначения могут быть обращены для личного пользования, в том числе для проведения частной врачебной практики, а также с целью дальнейшей перепродажи).

Преступления в сфере государственных закупок (завышение расходов медицинского учреждения на капитальное строительство или приобретение якобы более дорогостоящего оборудования; различные переплаты за получаемые товары и услуги).

Преступления в платежных системах (подделка документов, позволяющих получить страховые выплаты; выставление незаконных (фиктивных) счетов страховым компаниям или пациентам за неоказанные медицинские услуги и т.п.).

Преступления в системе поставок лекарственных препаратов (расхищение препаратов на различных уровнях их распределения; вымогательства за выдачу разрешений на

продажу лекарственных средств, за установление необходимых выгодных цен; вымогательство различных уступок у поставщиков в обмен на выписку рецептов на их препараты; разрешение продажи поддельных или некачественных медицинских средств).

Преступления в организациях по предоставлению медицинских услуг (требование или вымогательство денежных средств за услуги, предоставляемые по ОМС; взимание платы за какое-либо «особое отношение» или «медицинские привилегии»; получение взяток в сфере лицензирования, аккредитации или сертификации).

Способы подготовки, совершения и сокрытия рассматриваемой категории преступлений обладают рядом характерных признаков.

1. Экономические и коррупционные преступления, совершенные в сфере здравоохранения характеризуются высокой степенью латентности и противодействием расследованию со стороны заинтересованных лиц, вступивших в противоправные отношения с должностными лицами медицинских учреждений и предоставления услуг здравоохранения. В первую очередь, это связано с тем, что, например, для лица, давшего взятку, за получение фиктивного больничного листа, выявление незаконной деятельности такого медицинского работника грозит не только увольнением, но и привлечением его к уголовной ответственности по ст. 291 УК РФ.

2. Обстановка, в которой совершаются преступления экономической и коррупционной направленности в сфере здравоохранения, характеризуется специфическими и специально установленными различными нормативно-правовыми актами правилами исполнения сотрудниками медицинских учреждений своих служебных обязанностей. В связи с чем, должностным лицам, производящим предварительное следствие данной категории дел, необходимо тщательно отслеживать федеральные и ведомственные нормативные акты, регламентирующие конкретную сферу медицинской деятельности, в которой было совершено преступление, таких как: «сфера медицинской помощи, медицинской реабилитации, медицинских экспертиз, фармацевтической деятельности, по управлению государственным имуществом и оказанию государственных услуг в сфере здравоохранения» [6, с. 125].

3. Личности виновных лиц, совершающих преступления экономической и коррупционной направленности в сфере здравоохранения, присущи определенные специфические особенности, среди которых можно назвать:

наличие медицинского среднего или высшего образования, определенная занимаемая должность (средний медицинский персонал, врачи, заведующие отделениями, их заместители, главные врачи, их заместители, а так же управляющие персоналом, начальники кадровых служб, бухгалтерий, финансовых отделов и отделов договоров, начальники различных департаментов Минздрава РФ и т.п.), из чего следует, что личность рассматриваемой категории преступлений должна обладать либо «функциями представителя власти» (руководители различного уровня в сфере здравоохранения), либо «организационно-распорядительными или административно-хозяйственными функциями» (главные врачи, старшие медицинские сестры, заведующие административно-хозяйственными отделами и т.д.). По данным, полученным в результате проведенного Е.В. Поповой исследования «большинство коррупционных преступлений в сфере здравоохранения (43%) были совершены лицами в возрасте от 31 до 40 лет, 41% - после 40 лет, 13,5% от 26 до 30 лет, и только 2,5% - в возрасте до 25 лет» [6, с. 127].

Обладание виновными лицами специальными знаниями в области здравоохранения является причиной низкой доказуемости, а, следовательно, и раскрываемости, совершенных ими преступлений. Например, очень сложно подтвердить некоторые диагнозы, которые были поставлены лишь на основании субъективных жалоб пациента (остеохондроз, анемия) или же в случае различных респираторных заболеваний, симптомы которых со временем исчезают и, следовательно, проверить и подтвердить их клиническим способом невозможно. Поэтому некоторые следственные действия необходимо проводить с обязательным привлечением специалистов, сведущих в области здравоохранения и медицины, с последующим назначением необходимых экспертиз (фоноскопической, дактилоскопической, бухгалтерской, биохимической и др.).

Основными причинами совершения преступлений экономической и коррупционной направленности в сфере здравоохранения являются:

- нравственная деградация и необратимый процесс профессиональной деформации должностных лиц здравоохранения и медицины;
- желание обогатиться путем различных криминальных схем;
- отсутствие соответствующего и необходимого контроля региональных

подразделений специальным департаментом Министерства здравоохранения России.

4. Данная категория преступлений обладает своеобразным механизмом слеодообразования. В ходе расследования преступлений, рассматриваемой категории, особое внимание необходимо уделять процессу поиска, фиксации и исследованию таких возможных следов, как:

- материальные – следы макро- и микро-объекты (финансовые, экономические и медицинские документы: различные договоры поставок или услуг, реестры денежных средств, внесенных на различные банковские счета, должностные инструкции и личные дела заподозренных сотрудников, расчеты и справки о начислениях заработной платы), следы предметы (банковские карты), следы вещества (препараты лекарственного и медицинского назначения,), следы отображения (следы пальцев рук); электронно-цифровые следы (различные электронные базы данных, а также аудио- и видеозаписи, имеющиеся в медицинских учреждениях);

- идеальные – мысленные образы, сохранившиеся в памяти человека (показания подозреваемых, обвиняемых должностных лиц сферы здравоохранения; показания посредников, свидетелей или иных причастных лиц (очевидцев);

- различного рода изменения в организме человека (наличие различных имплантов, кардиостимулятора или следов оперативного вмешательства и др.).

Таким образом, латентный характер преступлений экономической и коррупционной направленности в сфере здравоохранения и наличие специфических особенностей их совершения, а также недостаточное криминалистическое обеспечение деятельности органов

предварительного следствия по их раскрытию и расследованию обусловили необходимость в комплексном исследовании способов их выявления, механизма совершения и сокрытия следов преступления, личности преступника, а также в выработке единой детальной методики их расследования и поэтапных действий следователя на различных стадиях расследования.

Литература

1. Балебанова Т.А. Современное состояние коррупции в здравоохранении России и меры ее предупреждения: криминологическое исследование: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08. М., 2013. 205 с.

2. Лопашенко Н.А. Противодействие коррупционной преступности в социальной сфере: криминологический анализ коррупции в областях здравоохранения и образования. Монография / С. В. Плохов; под. ред. Н. А. Лопашенко. М.: Юрлитинформ, 2015. 261 с.

3. Плохов С.В. Противодействие коррупционной преступности в социальной сфере: на примере здравоохранения и образования Волгоградской и Саратовской областей: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2013. 25 с.

4. Червонных Е.В. Преступления, совершаемые в сфере здравоохранения, и их предупреждение: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08. Саратов, 2009. 252 с.

5. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации: Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ (ред. от 28.04.2023) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

6. Попова Е.В. Коррупционные преступления в сфере здравоохранения как объект криминологического исследования // Вопросы студенческой науки. 2019. № 4 (32). С. 121-133.

POPTSOV Viktor Vladimirovich

Nizhny Novgorod Academy of the Ministry of Internal Affairs of Russia,
Russia, Nizhny Novgorod

CRIMINALISTIC ASPECTS OF ECONOMIC AND CORRUPTION CRIMES IN THE FIELD OF HEALTHCARE

Abstract. *This article examines the problem of economic and corruption crimes in the field of healthcare, which is a global problem in modern society. Crimes of this kind have a high degree of latency, which makes it difficult to solve and investigate them.*

Keywords: *criminalistics, crimes, healthcare, corruption.*

ТУФЛЕЙКИН Артём Владимирович

магистрант, Государственный университет просвещения, Россия, г. Москва

*Научный руководитель – профессор кафедры предпринимательского права
Государственного университета просвещения Глотов Сергей Александрович***АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СМАРТ-КОНТРАКТОВ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Аннотация. Автор анализирует особенности смарт-контрактов в предпринимательской деятельности. Автор приходит к выводу, что смарт-контракты являются перспективным направлением для дальнейшего развития предпринимательского оборота, однако существует ряд угроз, некоторые из которых обозначены в настоящей работе. Делается вывод, что трудности обусловлены также в отсутствии четкого урегулирования сферы заключения смарт-контрактов и их условий. Автор указывает также на отсутствие определенности в отношении правовой природы цифровых валют, используемых для расчетов по смарт-контрактам, а также в отношении деятельности цифровых бирж по обмену цифровой валюты. В работе указывается на отсутствие в действующем законодательстве правовых механизмов, ограничивающих вмешательство третьих лиц в исполнение по смарт-контракту.

Ключевые слова: смарт-контракт, блокчейн, цифровая валюта, цифровизация, цифровая экономика, предпринимательская деятельность.

На сегодняшний день мы можем наблюдать стремительный процесс цифровизации во всех сферах общественной жизни, особенно в предпринимательской деятельности. Под цифровизацией в науке принято понимать процесс использования оцифрованной информации и применение цифровых технологий для реализации тех или иных задач. Так, если рассматривать цифровизацию со стороны экономики, то ее задачей будет построение цифровых бизнес-моделей и операций. Рассматривая сущность цифровизации со стороны социальной сферы, ее задачи будут реализовываться в трансформации общественных отношений в цифровой формат, в том числе, правовых отношений [6]. Данные в цифровом формате постепенно становятся основным фактором производства при цифровизации и формировании цифровой экономики. В частности, на это же указывают положения Указа Президента РФ «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы» [2]. В таких условиях в рамках регулирования гражданских и предпринимательских правоотношений преимущественные позиции занимают смарт-контракты.

Понятие смарт-контракта было введено в российское законодательство с принятием Федерального закона от 31.07.2020 № 259-ФЗ

(далее – Закон «О цифровых финансовых активах») [1]. В ст. 2 Закона «О цифровых финансовых активах» смарт-контракт рассматривается как договор в электронной форме. При этом указывается, что исполнение по такому договору осуществляется при помощи цифровых транзакций в распределенном реестре цифровых транзакций. Договором регулируется порядок осуществления цифровых транзакций, их последовательность и обстоятельства, при которых такие транзакции осуществляются. Таким образом, смарт-контракты позволяют сторонам предпринимательских правоотношений совершать сделки при помощи использования цифровых технологий, и, более того, делегировать компьютерной программе функции по отслеживанию исполнения обязательств, сроках, принятию мер по обеспечению исполнения обязательств, и др.

Преимущества использования смарт-контракта в экономической деятельности очевидны. Смарт-контракты позволяют сократить издержки на посредничестве и организации заключения сделки, правовом сопровождении, упростить взаимодействие контрагентов. Таким образом, развитие цифровых отношений во многом несет положительные тенденции для развития предпринимательской деятельности. Однако как отмечают юристы, в

некоторых случаях использование смарт-контракта дорогостояще и бессмысленно [5].

Прежде всего, смарт-контракты подходят для типовых сделок, как, например, аренда, поставка, купля-продажа. Для более сложных сделок такой контракт может повышать необоснованные риски. Заключая сделку, совершаемую под условием, при создании смарт-контракта предусматривается специальный алгоритм, ставящий смарт-контракт в зависимость от внешних источников. К примеру, привязывая условия контракта к курсу валюты, отслеживание программой актуального курса валюты будет зависеть от внешних источников, которые программа отслеживает. В таком случае возрастает риск вмешательства и оказания влияния на исполнение контракта со стороны третьих сторон.

Стоит отметить, что разработка смарт-контракта несет значительные финансовые вложения, поскольку для написания смарт-контракта необходимо умение программирования. В то же время интересным является вопрос о форме смарт-контракта. Пожалуй, стоит согласиться с тем, что смарт-контракт необходимо относить к письменной форме сделки. Однако специфика такой сделки заключается в том, что стороны выражают свое согласие на совершение сделки посредством закрепления ее в программном коде, то есть, упрощенно говоря, на языке программирования. Таким образом, из анализа гражданского законодательства не следует запрета на использование языков программирования при заключении контракта.

Смарт-контракты создаются при использовании технологии блокчейн. С английского языка «блокчейн» (blockchain) переводится как «блочная цепь», что во многом характеризует сущность данной технологии, поскольку она основана на непрерывной и постоянно продлеваемой цепочке записей через распределенные базы данных.

Технология блокчейн создает основу для обращения криптовалюты, поэтому существование криптовалюты без данной технологии немислимо. В свою очередь, в сущности, криптовалюта является электронным платежным средством (электронной валютой), однако определение ее правовой природы имеет спорный характер.

С технической точки зрения криптовалюта представляет собой математический код. Она не обеспечена материальным выражением в виде, например, денежных банкнот.

Специфика данной валюты выражается и в том, что для ее образования необходимо внесение каких-либо средств на счет. Ни законодательство, ни судебная практика на сегодняшний день не дают однозначного ответа на вопрос о правовой природе криптовалюты [5]. В законе «О финансовых активах» лишь указывается на то, что цифровая валюта не является денежной единицей, но является средством платежа, и представляет собой совокупность электронных данных в информационной системе. С точки зрения гражданского законодательства суды нередко рассматривают криптовалюту в качестве имущества [3].

Популярность криптовалюты возросла во всем мире, и на современном этапе она становится реальным платежным средством. На сегодняшний день существуют различные способы перевода криптовалюты в эквивалент установленных государством валют. При этом некоторые из контрагентов напрямую принимают оплату криптовалютой. Такая широкая популярность связана во многом с тем, что идентификация отправителей криптовалюты и отслеживание транзакций затруднительно, однако такие попытки предпринимаются государствами. Криптовалюта является неподконтрольной государству, а перевод криптовалюты не контролируется банком. Это одновременно выражает и преимущества, и сложности, которое вызывает использование криптовалюты.

Прежде всего, рассматривая положительные стороны применения криптовалюты в качестве оплаты по смарт-контрактам, стоит отметить, что отсутствие привязки валюты к какому-либо государству открывает новые возможности для совершения трансграничных сделок. Это также упрощает порядок технической стороны исполнения обязательств при нахождении контрагентов в разных государствах. Применение криптовалюты в качестве оплаты по смарт-контракту стимулирует развитие цифровых рынков, позволяет упростить транзакционные операции. Кроме того, с учетом санкционного давления и отключения России от SWIFT, что затруднило валютные отношения, такой механизм становится еще более актуальным.

В свою очередь, применение криптовалюты в качестве расчетного средства по смарт-контракту с точки зрения налогового законодательства вызывает немало вопросов. Не подконтрольность и анонимность транзакций открывает возможности ухода от налогов для

организаций, а также для сокрытия доходов. Налоговые органы не имеют возможности оценить доходы работников. Попытка разрешения данного вопроса на законодательном уровне была осуществлена с принятием Федерального закона «О цифровых финансовых активах». Однако как уже отмечалось, пробелы существуют до сих пор. Не менее острым вопросом является нестабильность цифровых валют, что во многом связано с законодательной неурегулированностью цифровых бирж по продаже цифровых валют.

Таким образом, резюмируя вышесказанное, можно сделать вывод, что смарт-контракты являются перспективным направлением для дальнейшего развития предпринимательского оборота, однако существует ряд угроз, некоторые из которых были нами обозначены. Более того, трудности обусловлены неполном урегулировании данной сферы, включая отсутствие определенности в определении правовой природы цифровых валют, деятельности цифровых бирж по обмену цифровой валюты, отсутствие правовых механизмов, ограничивающих вмешательство третьих лиц в исполнение по смарт-контракту.

Литература

1. Федеральный закон от 31 июля 2020 г. № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // РГ. 2020. № 173.
2. Указ Президента РФ от 9 мая 2017 г. № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы» // СЗ РФ. 2017. № 20 ст. 2901.
3. Определение АС Московского округа от 07.09.2018 по делу № А40-229232/17-71-324 Ф. URL: <https://kad.arbitr.ru/Card/3e155cd1-6bce-478a-bb76-1146d2e61a4a> (дата обращения: 01.06.2023).
4. Левчук С.В. Актуальные проблемы использования смарт-контрактов в предпринимательской деятельности. Экономика. Право. Общество. 2022, 7(1). С. 15-20.
5. Михайлова А. Смарт-контракты: как они работают и зачем нужны. URL: <https://pravo.ru/story/205151/> (дата обращения: 06.06.2023).
6. Irniger A. Difference between Digitization, Digitalization and Digital Transformation // Core systems. 2017. С. 29.

TUFLEIKIN Artem Vladimirovich

Master's student, State University of Education, Russia, Moscow

*Scientific Advisor – Professor of the Department of Business Law
State University of Education Glotov Sergey Alexandrovich*

CURRENT ISSUES OF LEGAL REGULATION OF SMART CONTRACTS IN BUSINESS

Abstract. *The author analyzes the features of smart contracts in business. The author comes to the conclusion that smart contracts are a promising direction for the further development of business turnover, however, there are a number of threats, some of which are outlined in this paper. It is concluded that the difficulties are also due to the lack of a clear regulation of the scope of smart contracts and their terms. The author also points out the lack of certainty regarding the legal nature of digital currencies used for settlements under smart contracts, as well as regarding the activities of digital exchanges for the exchange of digital currency. The paper points out the absence of legal mechanisms in the current legislation limiting the interference of third parties in the execution of a smart contract.*

Keywords: *smart contract, blockchain, digital currency, digitalization, digital economy, entrepreneurship.*

ТУФЛЕЙКИН Артём Владимирович

магистрант, Государственный университет просвещения, Россия, г. Москва

*Научный руководитель – профессор кафедры предпринимательского права
Государственного университета просвещения Глотов Сергей Александрович*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ПО РОССИЙСКОМУ И ЗАРУБЕЖНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Аннотация. Автор анализирует особенности института несостоятельности (банкротства) юридических лиц по российскому и зарубежному законодательству. В работе представлен анализ законодательства таких зарубежных государств, как Великобритания, США, Франция. Автором предлагается обратить внимание на дальнейшее исследование ряда правовых механизмов, используемых в зарубежном законодательстве, включая организацию специализированных судов по делам о несостоятельности (банкротстве), ограничение количества кредиторов для инициации принудительного банкротства юридического лица, и др.

Ключевые слова: несостоятельность, банкротство, сравнительный анализ, юридические лица, правовое регулирование.

Сегодня Россия, как многие другие страны, находится в непростой экономической ситуации. Существует множество факторов, обуславливающих экономический кризис, и повышающих запрос на процедуру банкротства юридических лиц, среди которых экономический кризис, последствия пандемии коронавирусной инфекции, секционная политика, и др. Актуальность проблемы подтверждает также статистика числа банкротств. Так, за 2022 год судами было принято решение о признании должника банкротом и открытии конкурсного производства в 9055 случаях [7]. В свою очередь, в силу этапов своего развития российское законодательство о банкротстве содержит в себе ряд особенностей, и необходимым представляется соотнести их со спецификой банкротства в некоторых зарубежных странах. В частности, предлагается акцентировать внимание на таких странах, как Великобритания, Франция и США.

Конкурсное производство различается в зависимости от правового регулирования, на что во многом влияет во многом правовая семья (система права), к которой относится та или иная национальная правовая система. В науке, как правило, выделяют три разновидности правовых семей, среди которых англо-саксонская, романо-германская и религиозная (мусульманская). Также распространённой

типологией является разделение государств на систему общего и континентального права. Одним из основных критериев, лежащим в основе таких типологий является источник права. Как известно, для англо-саксонской семьи и общей системы права, к которой можно отнести, например, Англию и США характерным источником права является прецедент, а для континентального права (Россия, Франция, Германия и др.) – нормативно-правовой акт [6, с. 332]. Однако как представляется, это лишь широкое упрощение тех внутринациональных особенностей правовой системы государств. Тенденция паровой конвергенции общего и континентального права в последние десятилетия свидетельствует о постепенном стирании границ между этими системами. Так, система общего права, как и система континентального права, включает статутное право, т.е. использует нормативно-правовые акты, и, в том числе, кодификацию права. Так, в США процедура банкротства регулируется кодифицированным актом, а именно «Кодексом о банкротстве США» от 1978 года [2], в Англии нормативно-правовым актом, регулирующим банкротство, выступает Закон 1986 г. «О несостоятельности» [3]. Однако доля прецедентов и их влияние в странах общего права остается на высоком уровне, а роль судебного акта высших судов в системе континентального права играет

преимущественно роль толкования права.

Сравнивая реализацию института банкротства, следует обратить внимание на то, что государства во многом схожим образом определяют критерии банкротства через неплатежеспособность лица. Однако в некоторой степени различаются подходы ее определению неплатежеспособности. К примеру, в РФ Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности «банкротстве» [1] предусматривает в качестве необходимого критерия для инициации процедуры банкротства неспособность исполнить обязательства лицом. В качестве срока такой неспособности устанавливается срок, равный трем месяцам с момента, когда обязательства должны быть исполнены.

Законодательство Великобритании устанавливает отдельные критерии принудительного и добровольного банкротства. В последнем случае предусмотрен определенный срок, равный году, в течение которого должник не может исполнить взятые перед кредиторами обязательства. В свою очередь, для принудительного банкротства закреплена определенная сумма долга (от 750 фунтов стерлингов), при которой возникает, в том числе, обязанность по подаче заявления в суд.

Аналогичный подход по установлению фиксированной суммы для инициации банкротства закреплён в ст. 303 Кодекса о банкротстве США. В США, так же как и в Англии допустимо принудительное и добровольное банкротство должника. Примечательно, что для подачи заявления о принудительном банкротстве в США необходимы притязания, как минимум от трёх кредиторов должника.

Во Франции подход несколько иным образом отличается. В частности, Законом Французской Республики «О восстановлении предприятий и ликвидации их имущества в судебном порядке» [4] предусматривается, что первые действия по урегулированию и предотвращению банкротства должны совершаться должником при первых признаках, ведущих к неплатежеспособности, то есть до прекращения им платежей по обязательствам.

Таким образом, можно сделать вывод, что сходства выражаются и применительно к категориям лиц, которые наделены правом на инициацию процедуры банкротства, а именно подавать заявление вправе как кредитор, так и сам должник.

Представляется необходимым также рассмотреть вопрос о подсудности дел о банкротстве. Прежде всего, стоит отметить, что рассмотрение дела о банкротстве в Великобритании, Франции, США, а также в России рассматривается в судебном порядке. Исключение составляет лишь внесудебное банкротство физических лиц в России, однако это выходит за пределы объекта настоящего исследования. Положительной тенденцией на наш взгляд является выделение специализированных судов о банкротстве. Разрешение дела о банкротстве юридического лица сопряжено с наличием множества финансовых и экономических нюансов, которые должен учитывать судья, рассматривая дело. Именно поэтому судья специализированного суда по делам о банкротстве обладает узко профилированными знаниями, которые позволяют ему наиболее эффективно разрешать дело. В частности, такая практика предусмотрена законодательством США. В США специализированные суды по несостоятельности создаются на уровне федеральных окружных судов.

В свою очередь, в Великобритании установлен дифференцированный подход к определению компетенции суда по рассмотрению дела о банкротстве в зависимости от суммы обязательств должника перед кредиторами. Так, в случае превышения установленной суммы (120 000 фунтов стерлингов), дело о банкротстве будет рассматриваться Высоким Судом Англии и Уэльса, а если сумма долга меньше, то дело рассматривают суды графств. При этом, в последнем случае, подсудность определяется в зависимости от места регистрации юридического лица.

Во Франции, как и в России, компетенцией по разрешению дел о несостоятельности юридических лиц обладает арбитражный (коммерческий) суд. При этом по делам о несостоятельности некоммерческих организаций рассматриваются судами высших инстанций [5, с. 216].

Стоит отметить, что во всех анализируемых правовых порядках присутствует институт управляющих. Однако различаются подходы к его организации и регулированию. К примеру, в Великобритании законодательством предусмотрено наличие администратора и управляющих, которые могут заниматься различными вопросами в деле о банкротстве. Полномочия администратора во многом зависят от решения

суда, поскольку суд определяет срок его полномочий. В частности, администратор осуществляет управление имуществом должника. В частном порядке могут быть привлечены также управляющие конкурсной массой, назначаемые кредиторами, менеджеры по погашению долговых обязательств, менеджеры по управлению собственностью, и иные менеджеры.

Рассматривая американский подход к урегулированию деятельности управляющих в деле о банкротстве, стоит отметить, что значительную роль в части надзора за деятельностью управляющих играет Бюро федеральных управляющих, которое входит в состав Министерства юстиции. Члены Бюро федеральных управляющих назначаются Генеральным прокурором США, а сам орган осуществляет, в том числе, функции надзора за процедурой банкротства и деятельностью частных управляющих. В некоторых штатах действует администраторы, подведомственные Административному управлению федеральных судов США, однако они выполняют все те же функции, что и сотрудники Бюро федеральных управляющих. Данный механизм представляет интерес для его последующего анализа на предмет использования в российской правовой системе, поскольку задействование дополнительных контрольных механизмов за деятельностью финансовых и конкурсных управляющих могло бы в значительной степени разрешить имеющиеся на сегодняшний день проблемы эффективности деятельности арбитражных управляющих в России.

Во Франции также присутствует институт управляющих, а сам управляющий назначается судом. Необходимым представляется также отметить специфику французского законодательства, выражающуюся в наличии уголовного наказания за банкротство. В соответствии с уголовным законодательством Франции ответственность назначается применительно к руководству организации, виновному в банкротстве, и наказывается штрафом или тюремным заключением.

Таким образом, резюмируя вышесказанное, можно сделать вывод, что в результате

сравнительного анализа были выявлены некоторые из механизмов, представляющие интерес для дальнейшего исследования. В частности, к таким правовым инструментом относится установление возможности обратиться в суд до наступления неплатежеспособности должника, механизмы развития контроля и надзора за деятельностью управляющих, ограничение количество кредиторов для инициации принудительного банкротства юридического лица, формирование специализированных судов по делам о несостоятельности.

Литература

1. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // СЗ РФ. 2002. № 43 ст. 4190.
2. United States Bankruptcy Code 2020 Edition. URL: <https://usbankruptcycode.org/chapter-1/> (дата обращения: 31.05.2023).
3. Insolvency Act 1986. URL: <https://www.moneyclaimsuk.co.uk/legislation/insolvency-act.pdf> (дата обращения: 31.05.2023).
4. Loi n° 85-98 relative aux administrateurs judiciaires, mandataires-liquidateurs et experts en diagnostic d'entreprise, 1985. URL: https://www.legifrance.gouv.fr/loda/article_lc/LEGIARTI000006402352/2023-05-10 (дата обращения: 31.05.2023).
5. Киракосян А. Э. Сравнительный анализ зарубежных процедур корпоративного банкротства // Скиф. 2020. №3 (43).
6. Силина Е. В., Кузнецова А. А. Сравнительный анализ процедуры несостоятельности (банкротства) в странах романо-германской, англо-американской и мусульманской правовых семьях // Проблемы судопроизводства в суде первой инстанции по гражданским, арбитражным и административным делам. – 2019. – С. 331-337.
7. Статистический бюллетень Федресурса по банкротству от 31 декабря 2022 года. URL: <https://download.fedresurs.ru/news/Статистический%20бюллетень%20Федресурс%20банкротство%202022.pdf> (дата обращения: 31.05.2023).

TUFLEIKIN Artem Vladimirovich

Master's student, State University of Education, Russia, Moscow

*Scientific Advisor – Professor of the Department of Business Law
State University of Education Glotov Sergey Alexandrovich*

**COMPARATIVE ANALYSIS OF THE INSTITUTE OF INSOLVENCY
(BANKRUPTCY) OF LEGAL ENTITIES UNDER RUSSIAN
AND FOREIGN LEGISLATION**

Abstract. *The author analyzes the features of the institution of insolvency (bankruptcy) of legal entities under Russian and foreign legislation. The paper presents an analysis of the legislation of such foreign countries as the UK, USA, France. The author suggests paying attention to the further study of a number of legal mechanisms used in foreign legislation, including the organization of specialized courts for insolvency (bankruptcy) cases, limiting the number of creditors to initiate compulsory bankruptcy of a legal entity, etc.*

Keywords: *insolvency, bankruptcy, comparative analysis, legal entities, legal regulation.*

ФИНАЖИНА Анна Леонидовна

студентка кафедры теории и истории государства и права,
Московский университет им. С.Ю. Витте, Россия, г. Москва

СРЕДСТВА МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ: ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ

***Аннотация.** В данной статье проанализированы основные нормативные правовые акты международного и внутреннего уровня, регулирующие деятельность средств массовой информации. Без правового регулирования адекватное функционирование СМИ невозможно, а действующее законодательство содержит базовые положения по созданию, функционированию и прекращению деятельности СМИ.*

***Ключевые слова:** СМИ, информация, правовые основы СМИ.*

СМИ исследователями рассматриваются как один из важнейших институтов развития нашего современного общества. Их роль в формировании, функционировании и эволюции общественного сознания трудно переоценить.

Многие вопросы международной массовой информации являются объектом межгосударственных правоотношений. На деятельность средств массовой информации в международном масштабе распространяют свое действие все общие императивные принципы международного права, а также сложился ряд специальных отраслевых принципов. Например, информация, которую распространяют СМИ, не должна быть направлена на вмешательство во внутренние дела страны или иным образом нарушать суверенитет государства, или иным образом нарушать международные принципы распространения информации. Вряд ли можно согласиться с тем, что СМИ полностью и абсолютно свободны в том, что говорить (писать, представлять, пропагандировать), что они могут отрицать нормы международного права. При этом такой подход не отрицает независимость СМИ.

Так, согласно положениям Всеобщей декларации прав человека [1], которая была принята в 1948 г., каждому человеку предоставляется право на свободу убеждений и слова (в части выражения своих убеждений). Однако если признать данное право абсолютным, то можно предположить, что какое-либо СМИ может начать пропагандировать нацизм или культ убийства. Однако статья 29 Всеобщей декларации прав человека отдельно подчеркивает, что свободы граждан могут быть ограничены. И делается это для соблюдения высших ценностей,

таких как жизнь и здоровье человека, благополучие людей.

О свободе выражения мнения говорится и в Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод [2]. В частности, о праве на свободу слова отмечается в статье 10 данного правового акта. Однако наличие такой свободы у человека не препятствует тому, что государство может регулировать деятельность СМИ, выдавать лицензии на теле-радио вещание и пр.

Современная нормативно-правовая основа функционирования СМИ в России начала формироваться с 1990-х гг., ознаменовавших демократические реформы.

Основным законом в Российской Федерации является Конституция страны 1993 года [3]. Конституция РФ в статье 29 гарантирует каждому человеку и гражданину право на свободу слова и мысли. Однако, как справедливо отмечает А.Р. Милорава [23], свобода слова может быть ограничена, если осуществляется призыв к насильственным действиям, государственному перевороту, или пропагандируется притеснение по социальному, расовому или национальному признаку.

Очевидно, что положения Конституции РФ в полном объеме отражают требования, содержащиеся в международных правовых актах.

Кроме норм конституционного права, деятельность СМИ регулируется и иными отраслями права. Так, в уголовном законодательстве Российской Федерации содержится запрет на распространение недостоверных сведений, которые порочат честь и достоинство граждан и организаций (например, ст. 128.1 УК РФ) [4]. В нормах административного права находит свое

отражение запрет на распространение отдельных видов информации в непредназначенных для этого СМИ, а также определяется порядок взаимоотношений СМИ и органов исполнительной власти. Гражданский кодекс Российской Федерации регламентирует порядок распределения авторских прав на контент, а также имущественные и связанные с ними личные неимущественные отношения, которые возникают в сфере деятельности СМИ.

Рассмотрим более подробно систему специальных нормативно-правовых актов, регламентирующих в том или ином объеме деятельность СМИ в России.

В основе нормативно-правового регулирования деятельности СМИ в России лежит Закон РФ от 27.12.1991 № 2124-1 «О средствах массовой информации» [10] (далее по тексту – Закон о СМИ).

Статья 2 Закона о СМИ содержит в себе легальное определение данного феномена, согласно которому СМИ представляют собой печатное или сетевое издание, теле-радио канал, телепрограмму, радиопрограмму, видеопрограмму, кинохроникальную программу или иную форму распространения массовой информации, которая имеет свою периодичность, и осуществляется под постоянным названием.

Закон о СМИ регулирует основные отношения, связанные с деятельностью СМИ, а именно:

- характеризует особенности деятельности СМИ;
- содержит ограничения по созданию и деятельности СМИ;
- регламентирует отношения между СМИ, организациями и гражданами;
- содержит в себе права и обязанности журналистов;
- регламентирует ответственность за нарушения закона о СМИ и пр.

Исходя из положений Закона о СМИ, можно заключить, что правовой статус СМИ включает в себя следующие элементы: правосубъектность, правовое состояние, обязанности СМИ, границы их ответственности, а также гарантии СМИ. Деятельность СМИ подлежит обязательной регистрации, а в отдельных случаях и лицензированию (теле-радио вещание).

Закон о СМИ является основным правовым актом, регламентирующим их деятельность, однако не единственным.

Так, отдельно регулируются правоотношения, связанные с освещением деятельности органов власти теми СМИ, которые являются государственными. Здесь применяется Федеральный закон от 13.01.1995 № 7-ФЗ «О порядке освещения деятельности органов государственной власти в государственных средствах массовой информации» [5]. Деятельность органов государственной власти и должностных лица страны, их встречи с обществом, открытые встречи и пр. должны освящаться в полном объеме.

Федеральный закон от 07.07.2003 № 126-ФЗ «О связи» [6] наделяет органы государственной власти полномочиями по регулированию деятельности в области связи, он регулирует порядок получения вещательными станциями лицензий на передачу их сигналов и пр.

СМИ должны получать какой-то доход, что позволит им существовать в медиа-пространстве. При этом основная часть доходов СМИ – это доходы с рекламных интеграций. Это определяет то, что деятельность СМИ (в части размещения рекламы и рекламы своей продукции) регулируется Федеральным законом от 13.03.2006 № 38-ФЗ «О рекламе» [7]. Закон определяет особенности различных форм рекламы и методы государственного и общественного контроля за рекламой.

Отдельные нормативно-правовые акты регламентируют возрастные границы распространения информации. К таким актам, например, относится Федеральный закон от 29.12.2010 № 436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» [8]. Данный закон предусматривает возрастные ограничения в распространении информации среди детей, обязывает СМИ ставить знак информационной продукции, устанавливает общие правила осуществления экспертизы информационной продукции и пр.

Политика российского государства в области формирования обязательного экземпляра документов как ресурсной базы комплектования полного национального библиотечно-информационного фонда документов России и развития системы государственной библиографии, предусматривает обеспечение сохранности обязательного экземпляра документов, его общественное использование определяется Федеральным законом от 29.12.1994 № 77-ФЗ «Об обязательном экземпляре документов» [9].

Кроме законов деятельность СМИ регламентируется и подзаконными актами. Например,

статьей 19.1 Закона о СМИ, установлены ограничения, связанные с учреждением и организацией деятельности СМИ. При этом перечень документов, подтверждающих соблюдение требований данной статьи, установлен Постановлением Правительства РФ от 16.10.2015 N 1107 [12].

Регулируют деятельность СМИ и акты федеральных министерств и ведомств. Например, порядок доставки, хранения, учета обязательного экземпляра печатного издания в электронной форме, меры защиты при доставке обязательного экземпляра печатного издания в электронной форме, порядок компьютерной обработки данных обязательного экземпляра печатного издания в электронной форме в целях их классификации и систематизации, а также требования к формату доставляемого файла обязательного экземпляра печатного издания в электронной форме, определен Приказом Минкультуры России от 26.12.2017 № 2227 [14].

На современном этапе развития общества совершенствование системы средств массовой информации становится одной из приоритетных задач органов государственной власти России. Поскольку одним из условий благополучия каждого современного человека является беспрепятственный доступ к различным сведениям, данная сфера должна работать на четко обозначенные цели и выполнять поставленные задачи. Все вышеперечисленные условия должны отражать государственная политика в установленной сфере. А объект, в данном случае СМИ, должны осуществлять свою деятельность согласно установленным правилам и нормам, даже несмотря на то, что значительная часть СМИ не являются государственными предприятиями и самостоятельно формируют своё финансирование.

Финансовая поддержка средств массовой информации, преодоление технического разрыва между центральными и региональными СМИ, доступность Интернета обсуждается на федеральном уровне с начала 21 века [22]. Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций на рынке информационных услуг является, своего рода модератором. От него напрямую зависит, как СМИ будут работать в рыночных условиях, спокойно и успешно или с некоторыми трудностями. Пока политика данного вопроса, на федеральном уровне весьма очевидна, всё работает на то, чтобы минимизировать трудности и дать

возможность СМИ повышать свою конкурентоспособность [16].

Таким образом, одна из первоочередных задач министерства состоит в том, чтобы система средств массовой информации формировалась, как самостоятельная экономическая отрасль. В доказательство федеральные целевые программы, государственным заказчиком которых является Роспечать. Их реализация направлена на совершенствование данной сферы, а также закладываются различные формы финансовой поддержки. Буквально за последние десять лет своё активное применение нашла тенденция приватизации государственных полиграфических предприятий.

Оценке экспертного анализа и прогноза развития индустрии печати на ближайшую, среднюю и долгосрочную перспективу сегодня уделяется особое внимание властей. Поскольку современная медиасфера создала активный процесс конвергенции технологий и средств по созданию контента.

Одним из основных последствий общемирового технологического прорыва, стал факт вытеснения традиционных бумажных носителей из издательско-полиграфического бизнеса, на смену которым пришли электронные носители.

Сегодня предсказать момент, когда «метод Гутенберга» [20] перестанет быть востребованным, не представляется возможным. Однако, прогноз финского «Центра технических исследований» отраженный в докладе «Будущее печатной индустрии» несколько лет назад сбывается, он касался вопроса сокращения рынка полиграфических работ в Европе [15].

Органы федеральной власти всё чаще отмечают, что сегодня электронные СМИ являются самым действенным способом передачи информации, на них приходится наибольший объём распространяемого контента.

Например, телевидение. Повышенное внимание к этому виду СМИ начало динамично расти с 2012 года, как со стороны аудитории, так и со стороны экспертного сообщества. Телевидение стало важнейшей общенациональной коммуникационной системой России неспроста: во-первых, огромная территория и географическая разобщенность регионов, во-вторых, различная культурная, религиозная принадлежность, а также языковая разнообразие и другая специфика. Не в зависимости от условий значительных социальных изменений и неравномерности, телевидение так и

остаётся доступным практически всем россиянам, благодаря федеральным каналам сохраняется единое информационное пространство страны, более того здесь не наблюдается значительного оттока аудитории. Из чего следует, телевидение оказывает значительное влияние на формирование единой информационной повестки дня [17].

Необходимо сказать, о цифровой революции в СМИ: именно она повысила доступность видеоконтента на разных, не только телевизионных, платформах. Современные технологии доставки телеконтента предоставляют новые возможности его получения – тогда и в тех объемах, которые аудитория сочтет необходимыми.

Роль массмедиа в последние годы значительно возросла. Т.Г. Пядышева определяет современные СМИ, как фактор, определяющий поведение людей, в том числе их конфликтность. Передаваемая ими информация оказывает всё большее влияние на сознание граждан, в особенности на психику. По результатам социологических исследований было установлено, что в среднем российский зритель, в том числе дети, в течение дня видит сцену насилия на телеэкране каждые 15 минут, а вечером – каждые 10 минут. Некоторые специалисты в области социальных технологий называют российское телевидение одним из самых агрессивных в мире [24].

В подтверждение приведем конкретный пример исследования, проведенного группой контент-анализа сектора оперативных и прикладных исследований центра «Социоэкспресс» Института социологии РАН. Результаты исследования приведены в приложении № 1.

Государство принимало активное участие и в развитии Интернета. В 2013 году была принята «Стратегия развития отрасли информационных технологий в РФ на 2014–2020 годы и на перспективу до 2025 года» [13]. Отметим, что с этого момента в Госдуме при комитете по СМИ был создан подкомитет по Интернету и развитию электронной демократии.

Несомненно, Интернет приносит пользу, но при его взрывной популярности не стоит забывать и об угрозе, которую он представляет. Россия входит в десятку стран, больше всего пострадавших от мошенников в Интернете, а по количеству жертв киберпреступлений Россия по-прежнему занимает лидирующие позиции [11].

Отсюда следует, современные приоритеты федеральных органов власти сконцентрированы на развитии телевидения, интернет-технологий и мало затрагивают интересы печатных средств массовой информации, что, по мнению многих исследователей в этой области, полностью соответствует предпочтениям аудитории.

Главной проблемой во взаимодействии власти со СМИ является отсутствие целенаправленной государственной политики в отношении средств массовой информации и массовой коммуникации. Не сформулирован необходимый минимум государственных потребностей в информационной сфере, не определен бюджетный максимум, отведенный на эти цели государством. Кроме того, в регионах существует негативная тенденция выдавать за государственную политику меры по огосударствлению средств массовой информации.

При этом отчетливо проявляется двойственная роль самих средств массовой информации в системе «государство – СМИ – гражданское общество». С одной стороны, средства массовой информации в силу своей природы, объективно в большей или меньшей степени включены в управленческий механизм государственных структур. С другой стороны, они ориентированы на удовлетворение информационных потребностей и интересов как отдельной личности, так и всех социальных институтов гражданского общества.

Помимо этого, характер взаимоотношений в системе «государство – СМИ – гражданское общество» во многом определяется как особенностями конкретного субъекта, так и особенностями многонационального государства. Задача органов власти в этих условиях – обеспечение политического равновесия, баланса интересов и стабильности. От того, как взаимодействуют субъекты информационного пространства в системе «органы власти – СМИ – общество» зависит уровень развития демократии. Поэтому проблема согласования позиций государственных и общественных структур, социальных институтов и общностей в формируемом СМИ информационном пространстве становится весьма актуальной и требует изучения [19].

Решение названной проблемы сопряжено с множеством трудностей. Особое значение приобретают следующие факторы: экономическая зависимость СМИ от учредителей, существенно влияющая на их политические

ориентации; ограничение доступа журналистов к информации, вызванное «закрытостью» органов власти; недостаточно разработанная правовая основа деятельности СМИ; отсутствие реакции органов власти на критику и другое. В совокупности это приводит к тому, что значительная часть СМИ также приобретает «закрытый» от гражданского общества характер, превращается в корпоративное, монопольное средство, используемое в растущем противоречии с интересами и потребностями как органов власти, так и институтов гражданского общества. Претензии к средствам массовой информации по поводу отсутствия объективности при подаче информации могут предъявить и те, и другие [18].

Однако именно СМИ являются важнейшим звеном в системе реализации государственной информационной политики, позволяющей регулировать процессы информационного воздействия в различных сферах жизнедеятельности общества и государства. В 90-е годы прошлого века бюрократия, в качестве одной из главных целей поставила подчинить себе СМИ как институт социально-политической коммуникации, способный манипулировать общественным сознанием.

Сегодня можно с уверенностью говорить, что на социально-экономический и политический процессы оказывают мощнейшее давление информационные технологии, а СМИ все больше превращаются в политический и социальный институт.

Доля наиболее активных процессов трансформации информационного поля нашей страны пришлась на вторую половину двадцатого века: регионализация и новое назначение средств массовой информации.

Появление, а затем и успешное развитие региональных СМИ обусловлено рядом причин: экономическое и политическое укрепление самостоятельности регионов, активность местных элит и властей, крушение идеалов сильного централизованного государства.

Для прежней методики государственного управления процесс регионализации общего информационного поля был бы невыгоден, но когда регионы постепенно начали становиться самостоятельными субъектами, препятствовать этому было бессмысленно [21].

Следующий ключевой момент – новое предназначение средств массовой информации. Ранее первостепенной задачей газет, телеканалов и радио было информирование населения

обо всём, что представляет для него интерес, сегодня такая модель работы, ввиду ряда причин, используется весьма редко. Когда прибыль и влияния взяли верх над ценностью познания, СМИ всё меньше стали заниматься просвещением, они постепенно становились инструментом манипуляции общественным сознанием.

Таким образом, значение средств массовой информации, как проводника между властью и обществом, уверенно растёт. По мнению некоторых исследователей, данная концепция деятельности имеет последствия в виде потери аудитории из-за утраты доверия, подтверждение тому отрицательная динамика подписных тиражей, числа зрителей и слушателей.

Средства массовой информации на современном этапе отбирают большую часть информации и дезинформации, которыми мы пользуемся для оценки социально-политической действительности. Наше отношение к проблемам и явлениям, даже сам подход к тому, что считать проблемой или явлением, во многом предопределены теми, кто контролирует мир коммуникаций.

Таким образом, нормативно-правовое регулирование деятельности СМИ в России основывается на ведущих международных принципах. При этом соблюдается иерархическая последовательность, когда базовым национальным правовым актом, закрепляющим право на свободу мнения и слова, является Конституция, а в федеральных законах и подзаконных актах регламентируются особенности и ограничения реализации данного конституционного права граждан. Без правового регулирования адекватное функционирование СМИ невозможно, а действующее законодательство содержит базовые положения по созданию, функционированию и прекращению деятельности СМИ. Контроль за соблюдением СМИ положений действующего законодательства, возложен на различные органы власти, практику функционирования которых мы рассмотрим далее.

Литература

1. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // СПС «КонсультантПлюс».
2. Европейская конвенции о защите прав человека и основных свобод // СПС «КонсультантПлюс».
3. Конституция Российской Федерации // Российская газета. - 25.12.1993. - № 237.

4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 03.04.2023) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 17.06.1996. - № 25. - ст. 2954.

5. Федеральный закон от 13.01.1995 N 7-ФЗ (ред. от 12.03.2014) «О порядке освещения деятельности органов государственной власти в государственных средствах массовой информации» // Российская газета. - 14.01.1995. - № 9-10.

6. Федеральный закон от 07.07.2003 N 126-ФЗ (ред. от 18.03.2023) «О связи» // Российская газета. - 10.06.2003. - № 135.

7. Федеральный закон от 13.03.2006 N 38-ФЗ (ред. от 05.12.2022) «О рекламе» // Российская газета. - 15.03.2006. - №5.

8. Федеральный закон от 29.12.2010 N 436-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» // Российская газета. - 31.12.2010. - № 297.

9. Федеральный закон от 29.12.1994 N 77-ФЗ (ред. от 01.05.2022) «Об обязательном экземпляре документов» // Российская газета. - 17.01.1995. - № 11-12.

10. Закон РФ от 27.12.1991 N 2124-1 (ред. от 29.12.2022) «О средствах массовой информации» // Российская газета. - 08.12.1992. - № 32.

11. Указ Президента РФ от 07.05.2012 N 601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления» // СПС «КонсультантПлюс».

12. Постановление Правительства РФ от 16.10.2015 N 1107 (ред. от 09.02.2022) «Об утверждении перечня документов, свидетельствующих о соблюдении учредителями средств массовой информации, редакциями средств массовой информации, организациями (юридическими лицами), осуществляющими вещание, требований статьи 19.1 Закона Российской Федерации «О средствах массовой информации» // Российская газета. - 21.10.2015. - № 237.

13. Распоряжение Правительства РФ от 01.11.2013 N 2036-р (ред. от 18.10.2018) «Об утверждении Стратегии развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации на 2014 - 2020 годы и на перспективу до 2025 года» // СПС «КонсультантПлюс».

14. Приказ Министерства культуры РФ от 26 декабря 2017 г. N 2227 «Об утверждении Порядка доставки, хранения, учета обязательного экземпляра печатного издания в электронной

форме, мер защиты при доставке обязательного экземпляра печатного издания в электронной форме, порядка компьютерной обработки данных обязательного экземпляра печатного издания в электронной форме в целях их классификации и систематизации, а также требований к формату доставляемого файла обязательного экземпляра печатного издания в электронной форме» // СПС «КонсультантПлюс».

15. Галкина, М.Ю. Особенности региональной газетной периодики Финляндии: дис.... канд. филол. наук: 10.01.10 / Галкина Марина Юрьевна. - Москва, 2008. - С. 83.

16. Гандалоев Р. Б. Влияние средств массовой информации в условиях современного российского федеративного государства // Закон и право. - 2020. - №. 12. - С. 55-59.

17. Гладкова А.А. СМИ в контексте реализации государственной национальной политики Российской Федерации // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. - 2019. - Т. 1. - №. 1. - С. 175-183.

18. Гладкова, А.А. СМИ в контексте реализации государственной национальной политики РФ / А.А. Гладкова // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. - 2019. - № 1. - С. 175.

19. Иванова, Е.М. О взаимодействии власти, СМИ и общества / Е.М. Иванова // ВолНЦ РАН. - 2019. - № 1. - С. 215-225.

20. Ильин, А.А. Как цифровые технологии изменили «станок Гутенберга» / А.А. Ильин // Историческая и социально-образовательная мысль. - 2017. - № 2. - С. 8-10.

21. Короченский, А.П. Источники кризиса доверия. Главные причины недоверия к СМИ. / А.П. Короченский // Журналистика и медиарынок. - 2018. - № 12. - С. 34.

22. Маслов А. С. Государственная информационная политика: проблемы формирования и реализации // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия Филология. Журналистика. - 2020. - Т. 20. - №. 3. - С. 349-353.

23. Милорава А.Р. Роль СМИ в политическом сознании граждан современной России // Молодой ученый. - 2017. - №14. - С. 182-184.

24. Пядышева Т.Г. Методы влияния на общественное мнение / Т.Г. Пядышева // Вестник Тамбовского университета. - 2019. - № 4. - С. 24-28.

FINAZHINA Anna Leonidovna

student of the Department of Theory and History of State and Law,
Witte Moscow University, Russia, Moscow

MASS MEDIA: CONCEPT, ESSENCE AND LEGAL BASIS

Abstract. *This article analyzes the main normative legal acts of the international and domestic level regulating the activities of mass media. Adequate functioning of the media is impossible without legal regulation, and the current legislation contains basic provisions for the creation, functioning and termination of the media.*

Keywords: *mass media, information, legal bases of mass media.*

ХОЛОДИЛИН Юрий Дмитриевич
генеральный директор, ООО «Тюменские аэрозоли»,
Россия, г. Тюмень

«АНТИДОГИ» ОТ СОБАК. ПЕРЦОВЫЙ ИЛИ МЕНТОЛОВЫЙ?

Аннотация. Исследование посвящено анализу теоретических и практических аспектов применения отпугивателей аэрозольного типа («антидогов»). Кроме того, автором представлена характеристика действующего законодательства в сфере применения указанных средств. Также автором отмечены положительные аспекты применения ментоловых отпугивателей аэрозольного типа («антидогов»).

Ключевые слова: отпугиватели, ментол, «антидог», собаки, агрессия, аэрозольный.

Актуальность исследования

Отпугиватели аэрозольного типа, такие как «антидоги», в составе содержимого которых содержится ментол, могут использоваться людьми для самозащиты от агрессивных собак или других животных. Бродячие собаки уже несколько лет стали представлять серьезную опасность в больших городах. Отпугиватели аэрозольного типа – это высоко эффективное средство против собак, которое при этом отвечает всем самым гуманным требованиям и не убивает и не калечит животное. Учитывая изложенное, исследование практического и теоретического применения отпугивателей аэрозольного типа, с содержанием ментола, от агрессивных собак, представляет собой особую актуальность, поскольку в настоящее время вопросы правомерности использования указанных средств является недостаточно исследованным.

Цель исследования

Целью исследования является анализ, обобщение, актуализация сведений о средствах защиты против агрессивных животных на примере отпугивателей («антидогов») с ментолом в качестве активного вещества.

Материал и методы исследования

Изучением вопросов, посвященных применению отпугивателей аэрозольного типа, занимались такие ученые как У. Салливан, Л. Гудхью, М. Петерсон, П. Талкотт, А.Д. Казанцев, С.А. Николаев и др.

Методами исследования являются: метод кейс-исследования, метод теоретического и практического анализа, метод сравнительного анализа.

Результаты исследования

Одним из способов защиты от агрессии животных является использование аэрозольных

баллончиков, снаряженных слезоточивыми или раздражающими веществами, включая экстракты красного жгучего перца. Согласно Федеральному закону «Об оружии», они причисляются к гражданскому оружию, но не подлежат регистрации, могут приобретаться без получения лицензии гражданами Российской Федерации, достигшими 18 лет, эксплуатироваться в состоянии необходимой обороны или крайней необходимости. По закону эти средства запрещены при проведении крупных спортивных мероприятий, не предназначены для покупки, использования детьми и подростками, то есть имеют возрастные ограничения и запрещены к продаже лицам не достигшим 18 лет. При нарушении данной нормы возможны: административная ответственность родителей (ст. 5.35 КоАП Российской Федерации), постановка на учет в подразделении по делам несовершеннолетних граждан, привлечение по достижении 16 лет к уголовной ответственности в случае причинения вреда здоровью третьих лиц (п. «а» ч. 1 ст. 213 УК Российской Федерации).

Особенности правового режима оборота перцовых баллончиков в России накладывают множество законодательных ограничений в отношении рекламы, перевозки, мест продажи, а также на самих продавцов и определенных категорий покупателей этой продукции, чем ограничивают возможности воспользоваться этим способом противостояния угрозе со стороны агрессивно настроенных собачьих стай и прочих диких животных.

Для решения проблем покупателей и продавцов во всем мире некоторые производители теперь поставляют на рынок альтернативы газовому оружию самообороны, включая в состав действующих веществ ментол, получаемый из

экстракта перечной мяты, что позволяет свободно продавать, покупать и использовать такие средства самозащиты без каких-либо возрастных или иных ограничений.

Ментол является органическим веществом природного или синтетического происхождения, стимулирующим холодовые TRPM8 рецепторы кожи и слизистых при вдыхании, употреблении в пищу или нанесении на кожу, не вызывая фактического изменения температуры тела. Обладает слабыми анестезирующими свойствами, используется в фармацевтических препаратах, аэрозольных освежителях воздуха, чистящих средствах, репеллентах, средствах по уходу за животными и прочих товарных группах.

Ментол, содержащийся в составе эфирного масла перечной мяты, способен отпугивать определенные виды животных, вызывать у них отвращение, потерю обоняния, раздражение глаз и дыхательных путей, провоцировать чувство страха, способствовать отказу от нападения на человека и бегству [1, с. 35].

Эффективность нейтрализации опасности с помощью мятной камфары в составе действующего вещества отпугивателя (антидога) в целом сопоставима с алкалоидом стручкового перца, однако менее продолжительна по времени (до 5-10 мин), вызывает более слабое раздражение и жжение органов у зверей. По этой причине аэрозольные распылители с ментолом разрешены в странах, законодательство которых запрещает контактные репелленты растительного происхождения на основе перца. Однако в отличие от газовых средств самообороны применение этой группы товаров против людей не рекомендовано, кроме случаев необходимой обороны.

Первым в России производителем отпугивателей животных («антидогов») стал завод ООО «Тюменские аэрозоли» (с 2004 года), который занимается выпуском изделий для самообороны и самозащиты под торговыми марками: «Контроль-УМ», «Нокаут», «Зверогон», «Контроль-АС Antidog» против агрессивных животных (прежде всего бездомных собак) и есть модели даже против медведей. Компания осуществляла предшествующие серийному выпуску таких изделий испытания, которые длились более 9-и лет на территориях Тюменской области, Сахалина и Дальнего Востока [2, с. 28].

В настоящее время завод осуществляет и экспортные поставки изделий для самозащиты и самообороны для некоторых государств с

жестким законодательством, где утвержден запрет на использование гражданским населением «перцовых баллончиков» раздражающего действия, заводом предложены изделия «Зверогон» и «Контроль-АС Antidog», в жидком составе которых экстракт перца заменен смесью из ментола и растительных экстрактов в концентрации до 15%. Также выпущены модели с маркирующей краской красного и зеленого цветов, которые не смываются до нескольких дней.

После распыления изделий «Зверогон» или «Контроль-АС Antidog» формируется резкий охлаждающий эффект с сильным ментоловым запахом, вызывающий боль в глазах, интенсивное слезотечение, жжение и даже блефароспазм глаз (временная потеря зрения), а также спазмы дыхания у «агрессора», но при этом более безопасный для самозащиты, чем действующие вещества на основе экстрактов перца.

Ментоловый отпугиватель содержит ментол или мятное масло, которые создают ощущение охлаждения и дискомфорта для собаки. Он также может быть применен в виде спрея или геля. Ментоловый отпугиватель также может быть эффективным, но его действие может быть более мягким по сравнению с перцовым отпугивателем [3, с. 107].

Модели с ментоловым активным компонентом не уступают по свойствам перцовым, они также являются эффективным средством для обеспечения защиты от агрессивных животных, обладают небольшими габаритами и весом, отличаются простотой, удобством использования и приемлемой стоимостью. Самым положительным качеством «антидогов» с ментолом является то, что в зимнее время, в условиях низкой температуры воздуха, их действие охлаждающего эффекта еще и усиливается.

Единственным предприятием, которое в России выпускает модели с ментоловым активным компонентом, пока является завод ООО «Тюменские аэрозоли».

Следует отметить, что в России и мире отпугиватели (антидоги) с ментолом могут свободно продаваться, покупаться и применяться при обеспечении безопасности отдельных социальных групп населения (женщины, дети, старшее поколение), проживающих в городской, сельской среде для защиты от крупных опасных зверей (волки, лисы, собаки и другие), мелких животных (крысы, мыши) и прочих источников опасности. У них имеется потенциал

спроса в сельском, фермерском хозяйстве, сферах активного отдыха (охота, рыбалка), туризма, спорта (бег, катание на велосипеде). Они интересны для исследований ученых в области медицины, токсикологии, судебной криминалистики, химии, биологии, ботаники [4, с. 38].

Выводы

Обзор отпугивателей (антидогов) с ментолом в составе действующего вещества показал востребованность дальнейших разработок в этой сфере, актуальность развития рынка для России и всего мира.

Причинами этому являются:

1) из-за санкций, волатильности валют, нелегального ввоза импортная продукция по стоимости во много раз превосходит новейшие отечественные модели при сопоставимом качестве. Кроме того, применение несертифицированных импортных аналогов повлечет юридические проблемы;

2) отпугиватели животных с ментолом российского производства эффективно обеспечивают самозащиту за счет небольших габаритов и веса, простоты, удобства применения, продаются свободно и не требуют специальных разрешений и лицензий;

3) нейтрализация «агрессоров» с помощью ментоловых отпугивателей по безотказности сопоставима с алкалоидом стручкового перца, однако обладает более щадящим эффектом, вызывает более кратковременные раздражение глаз и спазмы дыхания у «агрессоров».

В 2021 году американские ученые получили Нобелевскую премию за открытие гена TRPM8,

которое стало возможно благодаря использованию ментола как охлаждающего агента. А в 2023 году был открыт более быстрый и эффективный способ синтеза ментола. Эти выдающиеся открытия последних лет позволяют еще шире и эффективнее использовать ментол в составе средств защиты и отпугивателей животных.

Литература

1. Николаев С.А., Семенченко М.С. Актуальные вопросы применения сотрудниками органов внутренних дел эффективных приемов защиты от нападения собак // Автономия личности. – 2022. – № 1 (27). – С. 32-38.
2. Хан В.В. Закономерности взаимодействия организма с веществами раздражающего, пульмотоксического и общедовитого действия: учебно-методическое пособие. Краснодар, КГМУ, 2011. – 85 с.
3. Холодилин Ю.Д. Обзор средств защиты от животных на примере отпугивателей антидогов с ментолом // Научный электронный журнал «Инновации. Наука. Образование \ Отв. ред. Сафронов А.И. – Тольятти: 2023. – № 83 (июль) – С. 102-110.
4. Шперлинг И.А. Токсикология химических веществ раздражающего и пульмонотоксического действия: учебное пособие / И.А. Шперлинг, А.И. Венгеровский, Н.В. Шперлинг, Л.Ю. Черникова. – Томск: Сибирский государственный медицинский университет, 2013. – 96 с.

KHOLODILIN Yuri Dmitrievich

General Director, Tyumen Aerosols LLC, Russia, Tyumen

DOG ANTIDOGS. PEPPER OR MENTHOL?

Abstract. *The study is devoted to the analysis of theoretical and practical aspects of the use of aerosol-type repellents («anti-dogs»). In addition, the author presents a description of the current legislation in the field of application of these funds. The author also noted the positive aspects of the use of aerosol-type menthol repellents («anti-dogs»).*

Keywords: *repellers, menthol, anti-dog, dogs, aggression, aerosol.*

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ



DOI 10.51635/27131513_2023_29_2_52

ХУДЯКОВ Владислав Борисович
Senior Software Developer, Investorlift Inc.,
Россия, г. Екатеринбург

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ В ИТ-ПРОЕКТАХ: ПОДХОДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ

Аннотация. В связи с быстрым развитием информационных технологий, а также увеличением роли программного обеспечения в функционировании организации, разработка и внедрение программного обеспечения становятся все более важными. В широком смысле термин «ИТ-проект» означает деятельность, связанную с использованием и созданием информационной системы. В связи с этим проекты в сфере информационных технологий широко применяются в различных областях, в том числе в разработке программного обеспечения и создании информационных систем.

Причинами неудач в реализации ИТ-проектов являются случайность и наличие противоречащих тенденций, конфликт интересов, непонимание объекта, процесса, явления, отсутствие четкой информации об объекте и процессе, ограниченные ресурсы для принятия и осуществления решений, ограниченная способность к самостоятельному постижению объекта при существующих методах и способах научно-технического познания, в том числе ограниченность сознательных ресурсов. Также к числу рисков в ИТ-проектах можно отнести различия между социальными установками, оценками и поведением. Риски, которые могут возникнуть в процессе реализации ИТ-проекта, должны быть урегулированы благодаря управлению рисками, которое основывается на определенных подходах и инструментах, которые будут рассмотрены в данной статье.

В данной статье рассматриваются вопросы управления риском при реализации ИТ-проектов, в том числе подходы и инструменты управления рисками. Рассмотрены основные параметры риска в проектировании, а также типы этих рисков. Исследованы вопросы, которые связаны с управлением рисками при реализации проектов и названы основные параметры проекта. В описании рисков указаны типы рисков, которые могут возникнуть в проекте, также в статье рассмотрены методы управления проектными процессами, базирующиеся на циклах работы системы (systems development lifecycle – SDLC) и стандарты методологии. Представлена классификация методов управления проектными задачами. Определенно, что управление рисками в ИТ-проектах само по себе может быть многоуровневым процессом, что и определяет его выбор. Также представлены комплексные решения для повышения эффективности работы по управлению рисками в ИТ-проектах.

Ключевые слова: управление, риски, управление рисками, риск-менеджмент, ИТ-проекты, подходы к управлению, инструменты управления.

В различных источниках нет четкого определения термина «ИТ-проект» (проект в сфере информатизации). При этом в различных источниках приводится множество примеров реализации проектов в сфере ИТ в различных предметных областях. Управление проектом – это деятельность, направленная на достижение целей, на создание уникального продукта (продукта). Желаемый уровень качества может

быть достигнут только при наличии ограниченных ресурсов и времени. Несмотря на общие черты, управление проектами в сфере информационных технологий имеет свои особенности, по сравнению с управлением другими проектами.

Проекты в сфере ИТ – это инновационная деятельность, направленная на создание нового интеллектуального продукта. ИТ-продукт

обладает высоким качеством, что обуславливает высокий спрос на него. Уровень неопределенности, связанный с результатом. Из-за ограниченных возможностей планирования проектов, в первую очередь, следует уделить внимание точному планированию. Выбирая методы и модели управления рисками, необходимо учитывать специфику методологии, используемой при разработке программных продуктов. Следует отметить, что процесс управления рисками в сфере IT-проектов является достаточно сложным из-за отставания знаний от технологий, а также нематериальных результатов, которые получают в итоге. Эти ограничения ограничивают в свою очередь возможности планирования, контроля и управления рисками [2, с. 72].

Что касается понятия риска, можно выделить два основных подхода к определению:

1) классический. Сторонники этого подхода считают, что риск – это возможность неудачи. В процессе реализации IT-проектов могут возникнуть неблагоприятные обстоятельства, способные снизить расчетный уровень его эффекта;

2) неоклассический. В рамках этого подхода риск рассматривается как вероятность отклонения от фактической величины инвестиционного дохода. Условный доход (поток) зависит от ожидаемой величины дохода: чем более изменчива шкала возможных доходов, тем больше риск, и наоборот. Это определение кажется нам более обоснованным. Таким образом, такая трактовка такого сложного понятия как риск, позволяет акцентировать внимание на его сути. Риск – это не «неопределенность» или «возможность неудачи». Неопределенность – это фундаментальная проблема [4, с. 18-28].

В самом широком значении неопределенность можно определить как отсутствие информации относительно чего-либо, понимание или знание того, что произошло, последствия или вероятность этого события. Неопределенность – это то, что может произойти и она порождает риски – события, которые имеют отрицательное влияние. Экономическая неопределенность и риски – это убыток, его вероятность в будущем, соотношение «убыток-прибыль». В случае с проектами риск – это «воздействие неопределенности». Воздействие в данном контексте рассматривается как фактор

влияния. Отклонение от запланированного результата может привести к негативным результатам, может повлечь за собой отрицательные последствия. Успешные результаты не могут быть достигнуты при отсутствии мер по контролю рисков. Этим объясняется необходимость контроля рисков IT-проекта.

Управление рисками проекта заключается в том, чтобы достичь целей проекта, благодаря управлению происходит максимизация потенциально положительных результатов, а риски, соответственно, минимизируются. При грамотном управлении рисками происходит эффективная идентификация, оценка и контроль потенциальных угроз за счет правильной оценки, контроля и контроля рисков.

Управление IT-проектами – это управление влиянием рисков на IT-проект и принятие мер по улучшению контроля над неопределенностью, а также над вероятностью недостижения намеченных целей. Если говорить об управлении рисками в IT, то это искусство и наука идентификации и анализа рисков. Управление рисками – это определение контекста, выявление и анализ рисков, оценка степени риска, модификация риска [6, с. 95-98].

Управление проектом осуществляется в режиме реального времени и имеет нематериальный результат, требующий максимальной детализации требований к результатам проекта с последующей корректировкой и уточнением. Руководители IT-проектов должны уметь решать уникальные технические вопросы. В связи с тем, что большинство проектов выполняются в рамках аутстаффинга, большое внимание уделяется выявлению проблемных мест. Требования к результатам проекта и ожиданиям от них формируют техническое задание. Для того, чтобы понять, как работает бизнес в сфере информационных технологий и информационного продукта, решения должны быть разработаны с учетом специфики бизнеса клиента. При этом, важным является создание эффективной коммуникации между заказчиком и исполнителем. Все заинтересованные стороны имеют одинаковые интересы. В связи с высокой сложностью проекта и большим количеством ролей в нем (глава проекта, менеджер проекта, разработчик, программист и тестировщик) возникает необходимость в большом количестве ролей: руководитель проекта, аналитик, инженер-проектировщик, конструктор

и др. Связь между ними должна быть налажена. Помимо этого, проектная команда может быть задействована на нескольких проектах одновременно, что влияет на качество работы, формирование графика проекта.

Управление проектами представляет собой ограниченную в пространстве и во времени систему, и оно имеет интеллектуальный нематериальный результат в виде информационной системы или технологий, которые находятся в состоянии неопределенности. Несмотря на то, что в IT есть определенные шаблонные действия, все проекты в том или ином процессе требуют принятия неординарных решений.

Жизненный цикл – это промежуток между началом и окончанием проекта, который разделяется на несколько фаз. В научной и практической литературе описан жизненный цикл проектов в IT-сфере. Информационные системы рассматриваются совместно с жизненной циклизацией систем (System development Light Click – SSDL) как процесс разработки, планирования, создания, тестирования и управления информационной системой. Модель жизненного цикла проекта, а также модель функционирования программного обеспечения нужны на протяжении всего цикла разработки IT-проекта. Методология управления IT-проектом определяет его жизненный цикл и в соответствии с этим цикл может быть итеративным или адаптивным [3, с. 134].

Наиболее распространенной причиной неудач IT-проектов является отсутствие фокус-группы (или если она недостаточно определена), неправильно поставленные цели и задачи, а также проблемы, с которыми сталкиваются исполнители (нереалистичный график, изменение требований к персоналу, техническое планирование, несоответствие квалификации), несогласованность команды в целом, недостаток знаний (недостаток навыков).

Основной причиной неудач в IT-проектах являются изменения приоритетов (40%) и размытость целей (40%), изменения требований (38%) и цели проекта (35%), неадекватность расчетов затрат (22%), неправильные оценки времени выполнения задачи (29%). На эффективность и рисковость IT-проекта также оказывают влияние такие факторы, как уровень финансирования и объем работ. Кроме этого, учитывая то, что происходит в мире, важно не только построение эффективной

коммуникации, но и ее поддержание, очень рискованно использовать искаженную информацию.

Управление рисками – это своего рода форма страхования, которая связана с будущими событиями/рисками в IT-проекте, особенно в проектах по разработке программного обеспечения, точный результат которых всегда неизвестен, и заранее невозможно предсказать, как справиться с этими неопределенностями. К сожалению, немногие разработчики IT-проектов должным образом определяют потенциальные рисковые события и оценивают вероятность наступления рискового события, возможный исход, действительно ли оно произойдет и когда оно может произойти. Рисковые события действительно могут повлиять на время, стоимость, масштаб и качество результатов проекта. Поэтому очень важно внедрить механизм управления рисками, чтобы проектная команда могла минимизировать потенциальные риски при максимальном использовании потенциальных возможностей.

Также важно полностью понимать процесс управления рисками, который состоит из идентификации рисков, анализа рисков, разработки мер реагирования на риски и контроль рисков. Кроме того, проектной команде настоятельно рекомендуется определить источники рисков для IT-проектов и принципы, лежащие в основе управления рисками проекта. Проекты, особенно по разработке программного обеспечения, различаются по размеру и сложности. Чем сложнее проект, тем более рискованные события могут произойти в течение жизненного цикла проекта, которые могут оказать положительное или отрицательное воздействие на цели проекта. Другими словами, рисковые события влияют на время, стоимость, масштаб и качество результатов проекта.

Примерами рисковых событий являются значительные изменения в объеме работ, сбои в работе продуктов, произведенных в рамках IT-проекта, конкретные задержки в реализации IT-проекта из-за отсутствия рабочей силы, судебные разбирательства против компании, забастовки персонала и т.д. Важным считается наличие надежных механизмов управления рисками. Управление рисками – это своего рода форма страхования; это инвестиция в будущее IT-проекта и самой IT-компании, которая его реализует.

Управление рисками связано с будущими событиями/рисками в IT-проекте и с тем, как заранее можно справиться с этими неопределенностями. Это также искусство и наука планирования, оценки (выявления и анализа), управления рисками, мониторинга и реагирования на них на протяжении всего срока реализации проекта для достижения целей проекта. Управление рисками часто упускается из виду в проектах, но оно может помочь повысить успешность проекта, помогая отбирать хорошие проекты, определять масштаб проекта и разрабатывать реалистичные оценки. Следовательно, существует необходимость понимания потенциальных рисков событий и того, как они могут помешать успеху IT-проекта.

Процесс упреждающего управления рисками состоит из идентификации рисков, количественной оценки рисков (анализа), разработки мер реагирования на риски и контроля рисков. Идентификация рисков – это понимание того, какие потенциальные неудовлетворительные результаты связаны с конкретным IT-проектом и документирование их характеристик. Существуют два типа рисков: неизвестные риски и известные риски.

Неизвестные риски – это те, которые могут быть выявлены после тщательной оценки плана проекта, деловой и технической среды, в которой разрабатывается IT-проект, и других надежных источников информации (например, нереалистичная дата поставки, отсутствие документированных требований или объема программного обеспечения, плохая среда разработки). Известные риски экстраполируются из прошлого опыта реализации проекта (например, текучесть кадров, плохая коммуникация с заказчиком, ослабление усилий персонала по мере выполнения текущих запросов на техническое обслуживание). Могут возникнуть непредсказуемые риски, но их чрезвычайно трудно определить заранее.

Количественная оценка рисков (анализ) – это процесс оценки рисков для оценки диапазона возможных результатов проекта. Оценка рисков – это процесс оценки вероятности и возможного воздействия каждого выявленного риска для обеспечения того, чтобы они были поняты и могли быть расставлены по приоритетам.

Существует три области рисков, которые могут повлиять на успех IT-проекта:

проектные риски, технические риски и бизнес-риски. Контроль реагирования на риски включает в себя выполнение процессов управления рисками и плана управления рисками для реагирования на рисковые события. Распространенными источниками риска являются миссия и цели, факторы, определяющие принятие решений, управление организацией, клиент / конечный пользователь, бюджет, график и многое другое.

Проектное управление в контексте проектной деятельности включает в себя шесть процессов управления рисками:

- 1) планирование мероприятий для управления рисками;
- 2) выявление и идентификация рисков;
- 3) количественная оценка рисков;
- 4) качественный анализ рисков;
- 5) планирование мероприятий, направленных на предотвращение рисков;
- 6) мониторинг рисков и контроль за ними [1, с. 23-30].

Так, в рамках IT-проектов эти модели могут использоваться для наглядного изображения процессов управления рисками и отображения существующих значимых проблем. На то, какие методы и модели управления рисками будут применяться в IT-проекте, существенно влияет используемая методология. Методология управления проектами позволяет эффективно управлять проектом, прочно зафиксировать цели проекта, определить сроки и качество выполнения работ, составить план реализации проекта. Методы управления проектными процессами основаны на жизненном цикле, среди них: Scrum, Kanban и разработка через тестирование (Lean & Test Driven Development (TDD), экстремальное программирование (eXtreme Programming). К методологии относятся PMBAK (справочник управления проектами) и Project Management Workshop (Search for Project Management Workshop) [1, с. 31-33].

Любой IT-проект имеет свои риски, из-за которых он не закончится, может стать менее выгодным, а может даже и вовсе не начаться. Для того, чтобы риски не мешали реализации проекта по разработке и внедрению программного обеспечения, необходимо определить их и свести к минимуму. Поэтому анализ рисков должен быть системным. Существуют разработки, помогающие рассчитать риски.

Наиболее дорогостоящими риски становятся во время экономических кризисов, т.к. в нашей стране очень много проблем, связанных с управлением рисками, эта тема сегодня не теряет своей актуальности.

В качестве альтернативы предлагается создать интеллектуальную систему, которая позволит компаниям рассчитать возможные риски и устранить их. Таким образом, это позволит уменьшить или вовсе не допустить неудачи в своих проектах. Идея заключается в накоплении базы знаний о рисках, что позволит с каждым новым проектом накапливать информацию о возможных рисках и проводить расчеты для снижения их уровня. Это решение будет предназначено для автоматизации бизнес-процессов компаний, которые занимаются разработкой и внедрением информационных систем.

Благодаря тому, что все IT-проекты по сути однородны, их можно назвать однообразными.

Система автоматизирует работу многих компаний по управлению рисками и не будет требовать от них одних и тех же расчетов. База данных будет содержать все возможные варианты развития событий на каждом этапе жизненного цикла IT-проекта. Также ей будет учтен тот факт, что на протяжении всего цикла риски возрастают. В первую очередь, риски подлежат идентификации, где определяется их принадлежность к определенной категории риска (технические, организационные, финансовые и т.п.). Организационные риски могут быть связаны с нехваткой материалов, дополнительными требованиями потребителей и поставщиков. Финансовые риски включают в себя неплату налогов, инфляцию и др. [5, с. 88]

Задачей качественного анализа риска является определение причин и факторов, влияющих на вероятность этого риска. Необходимо также проанализировать стоимостную оценку всех возможных последствий (таблица 1):

Таблица 1

Качественная оценка риска

Оценка	Денежное выражение
Низкая	До 10000 руб.
Средняя	10000–50000 руб.
Высокая	Свыше 50000 руб.

Количественный анализ в свою очередь определяет численную величину каждого риска (таблица 2):

Таблица 2

Вероятность наступления риска

Вес	Значение	Критерий
Высокий	Очень вероятно	Шансы наступления велики
Средний	Возможно	Шансы равны
Низкий	Маловероятно	Наступление события сомнительно

Эти оценки нужны для защиты от возможных потерь и для оценки целесообразности принятия решения. По этим данным строится

таблица: степень воздействия и вероятность риска (таблица 3):

Таблица 3

Взаимодействие воздействия и вероятности

Воздействие/Вероятность	Высокое	Среднее	Низкое
Высокий	чрезвычайный	высокий	средний
Средний	высокий	средний	низкий
Низкий	средний	высокий	высокий

После построения данной таблицы можно приступать к планированию минимизации рисков. Существует четыре способа это сделать: избежать, минимизировать, передать и принять риски. Самое главное в управлении

рисками – не забывать постоянно заниматься их мониторингом и контролем, так как они могут возникнуть, например, при отклонении от запланированного графика работ. Необходимо отслеживать уже идентифицированные риски,

производить идентификацию новых, следить за исполнением планов реагирования на риски и производить оценку эффективности планов реагирования.

При проектировании интеллектуальной системы необходимо построить концептуальную модель, которая определит смысловую структуру рассматриваемой предметной области. Помимо этого, нужно совершить анализ объекта автоматизации (модель «как есть»), создать модель «как будет» и оценить экономическую эффективность данной системы.

Существуют определенные принципы, обеспечивающие эффективное управление рисками, включают глобальную перспективу, перспективный взгляд, открытую коммуникацию, интегрированное управление, непрерывный процесс, общее видение продукта и командную работу.

Настоятельно рекомендуется, чтобы у IT-разработчиков был хорошо спланированный план управления рисками для обеспечения соблюдения процедур управления рисками на протяжении всего проекта. Кроме того, у них также должен быть план действий на случай непредвиденных обстоятельств в виде заранее определенных действий, которые команда проекта предпримет в случае возникновения выявленного рискованного события.

Команда проекта должна быть осведомлена о потенциальных рискованных событиях, которые могут быть угрозами или возможностями, и о том, какие области IT-проекта были затронуты, прежде чем предпринимать какие-либо соответствующие действия для урегулирования

ситуации. Проектная команда должна иметь в своем распоряжении тщательный процесс управления рисками, чтобы повысить успех IT-проекта. Этот процесс должен быть доведен до сведения всех сторон, участвующих в данном проекте, в надежде на то, что они смогут достичь целей проекта в рамках выделенного бюджета и времени без ущерба для качества предоставляемого продукта и/или услуги.

Литература

1. Анализ рисков инвестиционных проектов / И.В. Трегуб, А.В. Облакова // Вестник Финансовой академии. – 2023. – №2. – С. 23-33.
2. Вольфсон Б. Гибкое управление проектами и продуктами / Б. Вольфсон. – СПб.: Питер, 2020. – 144 с.
3. Листер Т. Демарко Т. Вальсируя с медведями. Управление рисками в проектах по разработке программного обеспечения / Т. Листер, Т. ДеМарко – М: Компания р.т. Office, 2021. – 196 с.
4. Опыт управления проектами внедрения, эксплуатации и модернизации корпоративных информационных систем // Финансы и кредит. – 2020. – №32. – С. 18-28.
5. Расмуссон Дж. Гибкое управление IT-проектами. Руководство для начинающих самураев / Дж. Расмуссон. – СПб.: Питер, 2022. – 272 с.
6. Юрлова Н.С., Скачок И.В. Управление рисками / Н. С. Юрлова, И. В. Скачок // Вестник НГИЭИ. – 2022. – №3 (34). – С. 95-98.

KHUDIAKOV Vladislav Borisovich

Senior Software Developer, Investorlift Inc., Russia, Ekaterinburg

RISK MANAGEMENT IN IT PROJECTS: APPROACHES AND TOOLS

Abstract. *Due to the rapid development of information technology, as well as the increasing role of software in the functioning of the organization, the development and implementation of software are becoming increasingly important. In a broad sense, the term "IT project" means activities related to the use and creation of an information system. In this regard, information technology projects are widely used in various fields, including software development and the creation of information systems.*

The reasons for failures in the implementation of IT projects are randomness and the presence of conflicting trends, conflict of interests, misunderstanding of the object, process, phenomenon, lack of clear information about the object and process, limited resources for making and implementing decisions, limited ability to independently comprehend the object with existing methods and methods of scientific and technical knowledge, including limited conscious resources. Also, the number of risks in IT projects can include differences between social attitudes, assessments and behavior. The risks that may arise during the implementation of an IT project should be resolved through risk management, which is based on certain approaches and tools that will be discussed in this article.

This article discusses the issues of risk management in the implementation of IT projects, including approaches and risk management tools. The main risk parameters in the design are considered, as well as the types of these risks. The issues related to risk management in the implementation of projects are investigated and the main parameters of the project are named. The risk description specifies the types of risks that may arise in the project, and the article also discusses methods for managing project processes based on the system's work cycles (systems development lifecycle – SDLC) and methodology standards. The classification of project task management methods is presented. It is certain that risk management in IT projects can itself be a multi-level process, which determines its choice. Comprehensive solutions for improving the efficiency of risk management in IT projects are also presented.

Keywords: *management, risks, risk management, IT projects, management approaches, management tools.*

ПЕДАГОГИКА

Diana Valeria Chango Andrango

PhD, Intercultural University of Indigenous Nationalities and Peoples Amawtay Wasi,
Ecuador, Quito

INTERCULTURAL BILINGUAL EDUCATION AND ANCESTRAL KNOWLEDGE IN ECUADOR

Abstract. *To analyze intercultural bilingual education and the ancestral knowledge of the indigenous peoples and nationalities of Ecuador, the Intercultural Bilingual Education System is guaranteed by the Constitution and endorsed by the Organic Law of Intercultural Bilingual Education. The Ecuadorian state currently has an Intercultural Bilingual Education Model, conformed by its own structure, attached to the Ministry of Education, in charge of generating educational guidelines for indigenous peoples and nationalities that coexist in the national territory together with ancestral knowledge and their practices must be transmitted through community coexistence, family and education, knowledge that characterizes our indigenous peoples together with an ancestral pedagogy.*

Keywords: *intercultural education, pedagogical guidelines, ancestral knowledge, community.*

Eighty years ago, the dream of bilingual and, even more, intercultural education seemed impossible. In the 1940s, Dolores Cacuango and others dared to challenge the power of the landowners and founded their own schools to teach "the letter" to children and young people. These schools were illegal because they did not have the backing of the State and clandestine because they were run in secret from the landowner. As we know, the oppressor has never been interested in the oppressed studying.

Between the clandestine schools that were made in the huts of the villagers during the night to avoid being discovered and having bilingual educational units and the Intercultural University Amawtay Wasi has been a historical struggle, there is a huge legacy of liberation struggle of native peoples.

This reminds us of the words of the Afro-American writer James Baldwin: "Not everything that is faced can be changed; but nothing can be changed until it is faced".

Currently in Ecuador the Intercultural Bilingual Education System is guaranteed by the Constitution and endorsed by the Organic Law of Intercultural Bilingual Education. The Ecuadorian State currently has an Education Model conformed by its own structure, attached to the Ministry of Education, in charge of generating the educational

guidelines for indigenous peoples and nationalities that coexist in the national territory.

The Intercultural Bilingual Education System of the indigenous nationalities and peoples of Ecuador covers from early stimulation to higher education. It is aimed at the implementation of the plurinational and intercultural State, within the framework of sustainable development with a long-term vision (Constitution of 2008). Bilingual intercultural education should be culturally relevant, with the aim of invigorating the knowledge of the native peoples of these lands, in combination with contemporary knowledge, recovering respect for all expressions of life, both human and natural.

The bilingual schools and colleges and the Intercultural University of Indigenous Peoples and Nationalities Amawtay Wasi focus on seeking the affirmation of cultural diversity by invigorating local knowledge and the culture of their respective communities in accordance with the notions of time and space of the Andean cosmovision, with the paradigm of the chakana that proposes diverse knowledge at the service of the community and balanced dialogue with modern Western knowledge.

For the indigenous peoples and nationalities of Ecuador, language is a reference to represent who we are and where we come from, the language contributes to the cultural richness of the people, in

the twentieth century the teaching of the Kichwa language was claimed as part of the identity and rights of the indigenous population, as we had imposed the language of the powerful, For this reason for the bilingual educational units it is essential that there is respect for the mother tongue and its teaching is a priority the Runa Shimi or language of the people, the Kichwa language for the peoples of the north, as well as the other languages that exist in Ecuador so that they do not disappear and there is a rescue our identity.

Since 2015 is implementing a flagship project such as the construction of educational units guardians of the language.

Intercultural education promotes a different academy where all actors are involved, teachers, students, the community and the family, so that they can share spaces where they can demonstrate their knowledge.

For example, at Amawtay University it contributes to the formation of human beings who put their wisdom at the service of a collective practice to transform reality and create the community social fabric as a life strategy for the whole society. In this regard, the University establishes the link with society as the structuring axis of educational practice. We learn in, with and for the community.

The Living Calendar is a pedagogical instrument that inserts ancestral wisdom into the curriculum of the Intercultural Bilingual Education System, so that new generations do not lose the customs and traditions of their ancestors. In this calendar we can find:

- 1) productive and economic activities (agricultural production, livestock,
- 2) artistic; commerce, medicine, gastronomy, tourism, hunting, fishing, etc.), with cultural.
- 3) Socio-cultural experiences (mingas, festive celebrations, ancestral games, etc.).
- 4) ancestral games and events specific to the community and school at a certain time of the year).
- 5) 5.Spiritual practices of the people or nationality (rituals or beliefs that take place at a given time of the year).
- 6) beliefs that take place at a certain time of the year.

Ancestral Knowledge of Ecuador that are within the intercultural bilingual education.

Since historical times, knowledge has had a different connotation, giving it a greater transcendence in our peoples. Knowledge is an important resource for all humanity, as it enriches mutual knowledge through dialogue, and allows the

conservation of the broad spectrum of cultural diversity existing in a given territory.

The ancestral knowledge that is manifested in our country through the collective identity of the people. The knowledge is diverse such as: music, dance, games, mythology, rites, customs, handicrafts, etc.

The Jahuay

The Jahuay is a millenary ritual chant directed to mother earth, it is performed during the barley and wheat harvest, precisely in the months of July and August, at the time established by the Andean calendar for the harvest, in the provinces of Cañar and Chimborazo.

This chant and chanted by other members of the community. However, with the arrival of the Spaniards and the exploitation to which the indigenous people were subjected, the millenary tradition became a form of encouragement to continue with the long working days imposed by the Spaniards.

Nowadays, due to several factors such as the modernization of the agricultural field, the migration of those who lived in the countryside and the aging of the pakis, who were in charge of directing the singing of the Jahuay, the ritual has been weakened and this puts at risk a set of poems and couplets, in which they expressed their experiences and emotions. That is why several communities in both Cañar and Chimborazo have organized to develop events in which they seek to recreate and recover this ritual.

Education should be focused on a pedagogy rooted in the historical and cultural ancestral millenary, the fabric of the Andean Thought as a cosmocentric vision, from epistemic, ontological and axiological bases.

Andean Pedagogy must be based on the principles of Andean Thought strengthened by philosophy, history, anthropology, archeology, sociology and psychology.

Clearly we have an enormous challenge ahead of us. Colonization not only left us a colonial state, but also institutions and a law that guarantees colonial rule. That is why our task is to decolonize law, to stop believing that "law is only state law". And although colonization has never ended, it has not been completely successful. Peoples and nationalities have their own capacity for self-regulation, mechanisms of conflict resolution and mechanisms of self-government, without which they would not have been able to survive.

As Gramsci would say: "Educate yourselves, because we will need all our intelligence. Get excited,

because we will need all our enthusiasm; Get organized, because we will need all our strength."

References

1. AGUADO, Teresa 2012 The intercultural approach in the search for good school practices. Latin American Journal of Inclusive Education. Retrieved February 15, 2014, from <http://www.rinace.net/rlei/numeros/vol5-num2/art1.pdf>
2. Constituent assembly of Ecuador 2008 Constitution of the Republic of Ecuador.
3. Montecristi: Asamblea Nacional. NATIONAL ASSEMBLY 2008 Constitution of the Republic of Ecuador. Montecristi: Asamblea Nacional.
4. Rodríguez, José Luis Trastorno de identidad: factor común en los alumnos 'problema' de bachillerato.
5. Sáez, Rafael 2006 Intercultural education. Revista de Educación. Madrid: Universidad Complutense.
6. Ministerio de Educación. 2019. Actualización y fortalecimiento curricular de la Educación General Básica. Quito: MEE. - 2012a. "Sistema de Educación Intercultural Bilingüe". <http://www.educacion.gob.ec/educacion-intercultural-bilinguee-ml/sistema-deeducacion-intercultural-bilinguee.html>.
7. Muyolema, Armando. 2021 "Principales retos de la Educación Superior Intercultural en el contexto de la nueva Ley de Educación Superior". Paper delivered at the university.
8. Vélez, Catalina. 2009. "Trayectoria de la educación intercultural en el Ecuador". In Interculturalidad: Reflexiones desde la práctica, compiled by Alejandro Mendoza and Fernando Yáñez. Cuenca: UNICEF / DINEIB.

СИБИЛЁВА Наталья Викторовна

старший воспитатель, Белгородский дом ребенка, специализированный для детей с органическим поражением центральной нервной системы с нарушением психики, Россия, г. Белгород

АНОСОВА Ольга Борисовна

воспитатель, Белгородский дом ребенка, специализированный для детей с органическим поражением центральной нервной системы с нарушением психики, Россия, г. Белгород

БОЧКОВА Татьяна Юрьевна

воспитатель, Белгородский дом ребенка, специализированный для детей с органическим поражением центральной нервной системы с нарушением психики, Россия, г. Белгород

ПРОКОПЕНКО Лариса Геннадьевна

воспитатель, Белгородский дом ребенка, специализированный для детей с органическим поражением центральной нервной системы с нарушением психики, Россия, г. Белгород

ИГРОТЕРАПИЯ ОБЩЕНИЯ ДОШКОЛЬНИКОВ

Аннотация. В статье рассматривается важная роль игры в развитии общения дошкольника. Описывается применение игротерапии отечественными и зарубежными учёными.

Ключевые слова: игра, дошкольный возраст, коммуникативные навыки.

Общение имеет большое значение на всех этапах развития ребенка. Особенно это важно в дошкольном возрасте, когда закладываются основы личности человека. Игры способствуют развитию общения детей, помогают выработать коммуникативные навыки.

Игротерапия – это метод лечебного воздействия на детей и взрослых, страдающих эмоциональными нарушениями, страхами, неврозами и т.п. В основе различных методик, определяемых этим понятием, лежит признание игры важным фактором развития личности. Одним из первых игру в практике детской психотерапии в качестве вспомогательного метода применил З. Фрейд (1913). Он ставил своей задачей выявление через цепь ассоциаций «истинного источника символической игры». Позднее М. Кляйн (1932) использовала игру как основной метод психотерапии в детском возрасте. Целью такой игры было доведение путем интерпретации до сознания ребенка его собственных действий, конфликтов, вызвавших болезненное состояние. Терапевт рассматривался как пассивная фигура. Игра ребенка являлась спонтанной. Анна Фрейд (1946), наоборот, считала, что терапевт должен занимать по

отношению к детям активную руководящую позицию. Она отказалась от утверждения, что в игре непременно происходит символизация вытесненных конфликтов, допуская, что в ней могут находить свое отражение реальные жизненные отношения. В своей работе она использовала миниатюрные куклы, представлявшие собой изображения членов семьи. Анна Фрейд также настаивала на обязательном привлечении к игровой терапии родителей с целью коррекции их отношения к воспитанию.

Цель игротерапии – не переделывать ребенка, не менять его, не учить каким-то специальным поведенческим навыкам, а дать ему возможность быть самим собой, помочь осознать самого себя, свои достоинства и недостатки.

Средствами игротерапии могут выступать подвижные игры, игры с песком, с куклами; а также лепка, рисование. Необходимо учить ребенка общаться, развивать коммуникативную деятельность. Главная цель общения – соучастие.

М. Левенфельд (1939) предложил так называемую методику мирозидания. В распоряжение ребенка предоставляется набор различных предметов – фигурки людей и животных,

игрушечные домики, автомашины, деревья, а также плоский ящик, наполовину наполненный песком. Из этого материала ребенок строит свой «мир» – город, крепость, сцены повседневной жизни – и тем самым обнаруживает свои эмоциональные отношения к людям и предметам. Представляя определенную диагностическую ценность, такая игра способствует также терапевтической переработке душевного конфликта у ребенка.

Применение игры в отечественной психотерапевтической практике обосновывается теорией игровой деятельности, наиболее полно разработанной в трудах Д.Б. Эльконина. Развитие и изменение всех психических процессов происходит прежде всего в деятельности. Поэтому игра является ведущим средством психотерапии данного возраста. А.И. Захаров разработал методику игротерапии, которая является частью целого комплекса воздействий на ребенка. Игра рассматривается им и как самостоятельный метод, и как составная часть, сочетающаяся с рациональной и суггестивной психотерапией. Предлагаются последовательные воздействия через беседу, спонтанную игру, направленную игру, внушение. Игротерапия выполняет три функции – диагностическую, терапевтическую и обучающую, которые связаны между собой и реализуются как на начальном этапе (в спонтанной игре), так и в направленной игре, обычно представляющей собой импровизацию какого-либо сюжета. А.И. Захаров выделяет ряд правил, соблюдение которых является необходимым. Выбор игровых тем отражает их значимость для терапевта и интерес для ребенка; руководство игрой способствует развитию самостоятельной инициативы детей; спонтанные и направленные игры – две взаимодополняющие фазы единого игрового процесса, в котором главное – возможность импровизации; игра не комментируется терапевтом; направленное воздействие на ребенка осуществляется посредством характера воспроизводимых им и терапевтом персонажей. Постепенно содержание ролевых игр меняется от терапевтически направленных до обучающих. Первые ставят своей целью устранение эмоциональных препятствий в межличностных отношениях, вторые – достижение адекватной адаптации и социализации детей.

Анна Фрейд одной из первых применила на практике метод игровой терапии.

Эффект игротерапии определяется практикой новых межличностных отношений, которую приобретает ребенок в ролевой игре как со

взрослым, так и со сверстниками. Отношения свободы и сотрудничества, формирующиеся взамен отношений принуждения и агрессии, приводят в конце концов к терапевтическому эффекту.

Игротерапия также применяется с целью устранения социальной и психической дезадаптации, эмоциональных и личностных нарушений в подростковом и юношеском возрасте. При этом в значительно большей мере, чем в дошкольном возрасте, привлекаются механизмы произвольной, сознательной регуляции собственного поведения. Эффективным методом признаны так называемые имитационные игры: в них исполняемая роль соответствует тому идеалу, к которому человек стремится, и лишена тех недостатков, от которых он желает избавиться. Разыгрываемый стиль поведения постепенно приобретает для человека привычный характер.

Игротерапия оказывается также эффективной при коррекции семейных конфликтов, помогая супругам в игровой форме изжить межличностные противоречия.

В период раннего детства возникает коммуникативная деятельность с ровесниками. Она имеет форму эмоционально – практического общения. Дети играют рядом. Они «показывают» себя друг другу.

У детей в 3-5 лет появляется новая форма общения со взрослым, она характеризуется их сотрудничеством в познавательной деятельности. Любознательные малыши задают много вопросов.

К 4-5 годам формируется новая форма общения со сверстниками – ситуативно-деловая. Сюжетно-ролевая игра является ведущей деятельностью в этом периоде. Дети начинают обыгрывать взаимоотношения взрослых, сотрудничают друг с другом, распределяют роли, устанавливают нормы и правила поведения. Но руководит игрой все-таки взрослый (воспитатель). Дети стремятся стать объектом интереса и оценки своих товарищей, ловят в их взглядах и мимике признаки отношения к себе.

В 5-7 лет наблюдается внеситуативно-личностная форма общения со взрослыми. Дошкольники стремятся к взаимопониманию и сопереживанию со старшими, им важно знать – «как нужно». Взрослые выступают для них, как образец поведения. Дети усваивают нравственные законы, оценивают свои поступки и поступки окружающих людей.

К 6-7 годам у ребенка возникает потребность в общественно значимой деятельности, в

новой жизненной позиции он начинает переживать себя в качестве социального индивида. Наступает кризис семилетнего возраста. У ребенка появляется желание занять значимое в мире «взрослых».

В игротерапии применяются разнообразные игровые и неигровые приемы, которые учат предотвращать конфликтные ситуации, способствуют взаимопониманию и контролю своего поведения.

Игры строятся на согласованном участии каждого ребенка в том, что принято со всеми, а не на отношениях соперничества друг с другом, на отношениях игрового партнерства. Они несут в себе элементы фольклора и народной культуры. Эти игры отвечают потребностям детей в общении и движении.

Рассмотрим несколько вариантов игр, направленных на формирование навыков общения у детей раннего возраста. Предложенные игры можно использовать в работе с детьми с особыми образовательными потребностями.

Игра «Ласковое имя»

Цель: учить взаимодействовать друг с другом, называть имя другого ребенка.

Дети встают в круг, каждый из них по очереди выходит в центр. Все остальные дети при помощи взрослого называют варианты ласкового имени ребенка, стоящего в центре круга.

Игра «У птички болит крылышко»

Цель: способствовать формированию у детей умения любить окружающих.

Один из детей превращается в птичку, у которой болит крылышко. Он старается показать, что он грустит. Ведущий предлагает ребятам «пожалеть птичку». Первым «жалеет» ее сам ведущий, который надевает на руку куклу-котенка и его лапками гладит «птичку» со словами: «Птичка ... (Саша, Маша) хорошая». Затем другие дети надевают куклу-котенка на руку и тоже «жалуют птичку».

Игра «Вместе играем»

Цель: учить детей взаимодействию и вежливому обращению друг с другом.

Оборудование: парные игрушки (шарик - желобок, паровозик - вагончик, машинка - кубики).

Взрослый раздает детям игрушки, расставляет детей парами, предлагает поиграть вместе. Затем он помогает каждому из детей выполнять предметно-игровые действия в соответствии с назначением каждой игрушки. В конце игры взрослый фиксирует, кто с кем играл, называя каждого ребенка по имени: «Аня

играла с Дашей - катали шарик, Дима играл с Васей - возили паровозик, Петя играл с Леной - нагружали и возили кубики в машине».

Игра «Наше солнце»

Цель: способствовать объединению и взаимодействию детей в группе.

Взрослый рисует на ватмане большой круг. Затем обрисовывает ладони детей, создавая таким образом лучики солнца. При помощи взрослого дети раскрашивают нарисованные ладошки. В итоге получается красивое разноцветное солнце, которое вывешивается в группе.

Игра «Кто лучше разбудит»

Цель: способствовать формированию у детей умения любить окружающих.

Один ребенок превращается в кошечку и засыпает - ложиться на коврик в центре группы. Ведущий просит детей по очереди будить «спящую кошечку». Желательно делать это по-разному (разными словами и прикосновениями), но всякий раз ласково. В конце упражнения дети все вместе решают, кто «будил кошечку» наиболее ласково.

Игра «Покажу, как я люблю»

Цель: способствовать формированию у детей умения любить окружающих.

Взрослый говорит, что можно показать человеку, что ты его любишь, только прикосновениями, без слов. Далее один из ребят превращается в маму, другой - в ее сыночка, и показывают, как они любят друг друга. Следующая пара - «мама» и «дочка», потом «бабушка» и «внук» и т.п.

Игра «Листочек падает»

Цель: развивать у детей умение сотрудничать.

Взрослый поднимает над столом лист бумаги (на расстоянии около метра), затем отпускает его и обращает внимание детей на то, как плавно он спускается вниз и ложится на стол. После этого ведущий просит детей превратить свои руки в листочки бумаги. Ведущий снова поднимает лист бумаги - дети поднимают руки вверх. Взрослый отпускает лист, он спускается на стол. Детям нужно сделать то же самое, то есть плавно опустить руки на стол одновременно с листом бумаги. Упражнение можно повторить несколько раз. Ведущий подчеркивает умение ребят действовать согласованно, вместе.

Игра «Обижаться не могу, ой, смеюсь, кукареку!»

Цель: способствовать уменьшению обидчивости у детей.

Один ребенок садится на «волшебный стульчик», другой понарошку должен обидеть его. Взрослый начинает при этом говорить слова: «Обижаться не могу...» - ребенок продолжает: «Ой, смеюсь, кукареку!».

Игра «Ласковый ребенок»

Цель: продолжать учить детей подражать эмоционально-тактильным и вербальным способам взаимодействия с партнером.

Дети сидят на стульях полукругом перед взрослым. Он вызывает к себе одного из детей и показывает, как можно его обнять, прислониться, смотреть в глаза, улыбаться. «Ах, какой хороший Саша, иди ко мне. Я тебя обниму, вот так. Посмотрите детки, как я обнимаю Сашу, вот так. Я ласковая». Затем взрослый приглашает еще одного ребенка к себе и предлагает ему повторить все свои действия, эмоционально акцентируя каждое действие ребенка и при необходимости оказывая ему помощь. В конце игры взрослый подчеркивает, подытоживает все действия ребенка: «Ваня обнял Сашу, посмотрел ему в глазки, улыбнулся. Вот какой Ваня, ласковый ребенок!» Затем взрослый поочередно вызывает оставшихся детей и игра повторяется.

Заключение

Предложенные игры способствуют развитию общения детей, делают общение более содержательным, вырабатывают коммуникативные навыки. Такие занятия способствуют развитию нормальных межличностных отношений между детьми, которые не зависят от конкретной ситуации, содержания разговора, совместной деятельности. Они во многом определяют нравственную ценность личности.

Литература

1. Бугулавская З.М., Смирнова Е.О. «Развивающие игры для младших дошкольников»; Москва, 1992.
2. Лисина М.И. «Общение, личность и психика ребенка», Москва, 1997.
3. Мухина В.С. «Психология дошкольника», Москва, 1975.
4. Субботский Е.В. «Ребенок открывает мир»; Москва, 1991.
5. Панфилова М.А. «Игротерапия общения»; Москва, 2000.
6. Элконин Д.Б. «Психология игры»; Москва, 1978.

SIBILEVA Natalia Viktorovna

senior educator, Belgorod Children's Home, specialized for children with organ damage of the central nervous system with mental disorders, Russia, Belgorod

ANOSOVA Olga Borisovna

educator, Belgorod Children's Home, specialized for children with organic damage to the central nervous system with mental disorders, Russia, Belgorod

BOCHKOVA Tatiana Yurievna

educator, Belgorod Children's Home, specialized for children with organic damage to the central nervous system with mental disorders, Russia, Belgorod

PROKOPENKO Larisa Gennadievna

educator, Belgorod Children's Home, specialized for children with organic lesions of the central nervous system with mental disorders, Russia, Belgorod

GAME THERAPY OF COMMUNICATION OF PRESCHOOLERS

Abstract. *The article discusses the important role of play in the development of communication of a preschooler. The use of game therapy by domestic and foreign scientists is described.*

Keywords: *game, preschool age, communication skills.*

Актуальные исследования

Международный научный журнал

2023 • № 29 (159)

Часть II

ISSN 2713-1513

Подготовка оригинал-макета: Орлова М.Г.

Подготовка обложки: Ткачева Е.П.

Учредитель и издатель: ООО «Агентство перспективных научных исследований»

Адрес редакции: 308000, г. Белгород, пр-т Б. Хмельницкого, 135

Email: info@apni.ru

Сайт: <https://apni.ru/>

Отпечатано в ООО «ЭПИЦЕНТР».

Номер подписан в печать 24.07.2023г. Формат 60×90/8. Тираж 500 экз. Цена свободная.

308010, г. Белгород, пр-т Б. Хмельницкого, 135, офис 40