

**СОВРЕМЕННЫЕ
СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНЫЕ
ИССЛЕДОВАНИЯ:
ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ
И ПРИКЛАДНЫЕ
АСПЕКТЫ**

**Сборник научных трудов
по результатам научно-
практической конференции**



30 ноября 2019 | apni.ru

ЧАСТЬ I

АГЕНТСТВО ПЕРСПЕКТИВНЫХ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ
(АПНИ)

СОВРЕМЕННЫЕ СОЦИАЛЬНО-
ГУМАНИТАРНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ:
ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ
И ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ

Сборник научных трудов

по материалам
Международной научно-практической конференции
г. Белгород, 30 ноября 2019 г.

В двух частях
Часть I

Белгород
2019

УДК 001
ББК 72
С 56

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
apni.ru

Редакционная коллегия

Духно Н.А., д.ю.н., проф. (Москва); *Васильев Ф.П.*, д.ю.н., доц., чл. Российской академии юридических наук (Москва); *Винаров А.Ю.*, д.т.н., проф. (Москва); *Датий А.В.*, д.м.н. (Москва); *Кондрашихин А.Б.*, д.э.н., к.т.н., проф. (Севастополь); *Котович Т.В.*, д-р искусствоведения, проф. (Витебск); *Креймер В.Д.*, д.м.н., академик РАЕ (Москва); *Кумехов К.К.*, д.э.н., проф. (Москва); *Радина О.И.*, д.э.н., проф., Почетный работник ВПО РФ, Заслуженный деятель науки и образования РФ (Шахты); *Тихомирова Е.И.*, д.п.н., проф., академик МААН, академик РАЕ, Почетный работник ВПО РФ (Самара); *Алиев З.Г.*, к.с.-х.н., с.н.с., доц. (Баку); *Стариков Н.В.*, к.с.н. (Белгород); *Таджибоев Ш.Г.*, к.филол.н., доц. (Худжанд); *Ткачев А.А.*, к.с.н. (Белгород); *Шановал Ж.А.*, к.с.н. (Белгород)

С 56 **Современные социально-гуманитарные исследования: теоретико-методологические и прикладные аспекты** : сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции 30 ноября 2019 г. : в 2-х ч. / Под общ. ред. Е. П. Ткачевой. – Белгород : ООО Агентство перспективных научных исследований (АПНИ), 2019. – Часть I. – 154 с.

ISBN 978-5-6043497-7-9
ISBN 978-5-6043497-8-6 (Часть I)

В настоящий сборник включены статьи и краткие сообщения по материалам докладов международной научно-практической конференции «Современные социально-гуманитарные исследования: теоретико-методологические и прикладные аспекты», состоявшейся 30 ноября 2019 года в г. Белгороде. В работе конференции приняли участие научные и педагогические работники нескольких российских и зарубежных вузов, преподаватели, аспиранты, магистранты и студенты, специалисты-практики. Материалы данной части сборника включают доклады, представленные участниками в рамках секций, посвященных вопросам филологии, истории, юриспруденции, политологии, экономики.

Издание предназначено для широкого круга читателей, интересующихся научными исследованиями и разработками, передовыми достижениями науки и технологий.

Статьи и сообщения прошли экспертную оценку членами редакционной коллегии. Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

УДК 001
ББК 72

© ООО АПНИ, 2019
© Коллектив авторов, 2019

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ «ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ»	6
<i>Барабаш Р.И.</i> ОПЫТ ТЕУРГИЧЕСКОЙ ОНОМАТОЛОГИИ В ТВОРЧЕСТВЕ МЛАДОСИМВОЛИСТОВ	6
<i>Вахтерова Е.В., Мирошникова И.И.</i> ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ АНГЛОЯЗЫЧНОЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ СТАТЬИ	13
<i>Камалова И.И., Гареева Э.А.</i> ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕДАЧИ РЕАЛИЙ В ПЕРЕВОДЕ НА НЕМЕЦКИЙ ЯЗЫК НА МАТЕРИАЛЕ «ЗУЛЕЙХА ОТКРЫВАЕТ ГЛАЗА» Г. ЯХИНОЙ.....	16
<i>Кузеванова Е.Н., Бирюкова Л.С.</i> ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ КАК ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ТРУДНОСТЕЙ ПЕРЕВОДА ТЕХНИЧЕСКИХ ТЕКСТОВ.....	21
<i>Литвинова Л.А.</i> ЛИНГВОКУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКОЕ ОПИСАНИЕ ЗНАЧЕНИЯ СЛОВА.....	24
СЕКЦИЯ «ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ»	28
<i>Дрожжин Р.А.</i> ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И США ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XIX ВЕКА	28
<i>Левгеева Д.М.</i> СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРИЧИН РЕВОЛЮЦИЙ ВО ФРАНЦИИ И АНГЛИИ.....	32
СЕКЦИЯ «ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ»	35
<i>Акимова Т.И., Мартынива Е.А.</i> ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ В РОССИЙСКОМ ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ.....	35
<i>Алюшин Р.Е., Понарина О.А.</i> НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СФЕРЫ ГОСТЕПРИИМСТВА И ТУРИЗМА В НОВЫХ УСЛОВИЯХ УПРАВЛЕНИЯ ОТРАСЛЬЮ	39
<i>Бурякова Т.А.</i> УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА ОБЫСКА И ВЫЕМКИ	42
<i>Галкин А.Ю.</i> ПРАВОВОЕ ИНФОРМИРОВАНИЕ ЮРИДИЧЕСКИМИ КЛИНИКАМИ.....	46
<i>Жилина Н.Ю.</i> ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА УБИЙСТВО В СОСТОЯНИИ АФФЕКТА.....	49
<i>Кортаев Е.Э., Степанян Ж.</i> РОЛЬ ПОСТОЯННОЙ ПАЛАТЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВОСУДИЯ В РАЗВИТИИ ПРИНЦИПА МИРНОГО РАЗРЕШЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СПОРОВ ...	52
<i>Костенникова Е.И.</i> РЕЦИДИВНАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ ЛИЦ С ПСИХИЧЕСКИМИ РАССТРОЙСТВАМИ, НЕ ИСКЛЮЧАЮЩИМИ ВМЕНЯЕМОСТИ.....	55

Лицавкин М.Ю. АНАЛИЗ ИСТОРИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД	57
Лыженкова А.А. ПРИЕМНАЯ СЕМЬЯ И ОПЕКА (ПОПЕЧИТЕЛЬСТВО): СРАВНИТЕЛЬНО- ПРАВОВОЙ АСПЕКТ	61
Тишуренкова А.М. РОЛЬ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ, КАДАСТРА И КАРТОГРАФИИ (РОСРЕЕСТРА) В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЗЕМЕЛЬНОГО НАДЗОРА	63
Чемерчева А.А. К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ НЕКОТОРЫХ ПОЛОЖЕНИЙ КОДЕКСА ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ ПРИ РАССМОТРЕНИИ ОБРАЩЕНИЙ ГРАЖДАН В ОРГАНЫ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	66
Эюпова А.Ш. ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ ДОЛИ ПО ЗАКОНУ В ПРАВЕ ОБЩЕЙ СОВМЕСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ СУПРУГОВ	70
СЕКЦИЯ «ПОЛИТОЛОГИЯ»	73
Абдирова Д., Фадеева А.В., Филиппова Х.Н. МАНИПУЛЯТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СОЗДАНИИ МЕДИАОБРАЗА ПОЛИТИЧЕСКОГО ДЕЯТЕЛЯ: КЕЙС МЭРА г. ЯКУТСК САРДАНЫ АВКСЕНТЬЕВОЙ	73
Маматова О.М., Кун А.И., Юрченко А.В. ОСВЕЩЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ СУВЕРЕНИЗАЦИИ ДОНБАССА В НЕМЕЦКИХ СМИ	76
СЕКЦИЯ «ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ»	79
Дмитриев А.А. МАССМЕДИА КАК ИНСТРУМЕНТ УКРЕПЛЕНИЯ ПРЕСТИЖА ГОСУДАРСТВА НА МЕЖДУНАРОДНОЙ АРЕНЕ	79
СЕКЦИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ»	82
Агеева Ю.С. ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ПРИАМУРСКОМ ГОРОДСКОМ ПОСЕЛЕНИИ ЕАО	82
Антипин Е.А., Данилкина Ю.В. К ВОПРОСУ ОБ ОБЕСПЕЧЕНИИ КАЧЕСТВА ПРОИЗВОДСТВА ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ИЗВАРИНО ФАРМА»)	87
Белашева Е.В. МЕТОДЫ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	90
Грабова В.М. СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА В РАЗНЫХ СТРАНАХ (США И ВЕЛИКОБРИТАНИЯ) ...	94
Грицунова С.В., Щетинина С.А., Мосиенко В.Н. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИПОТЕЧНОГО РЫНКА В РФ	99
Драмарецкая Я.В. ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ТЕХНОЛОГИИ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ	102

Ефимкина П.А., Яковлева А.О. К ВОПРОСУ О ВНЕДРЕНИИ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА В ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ	105
Казиев В.М., Муртазова М.А. АНАЛИЗ ВОЗДЕЙСТВИЯ ФАКТОРОВ РЫНКА, ВЛИЯЮЩИХ НА СТОИМОСТЬ ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ НА ПРИМЕРЕ КАБАРДИНО-БАЛКАРСКОЙ РЕСПУБЛИКИ.....	108
Карасёв Ю.В. СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ КАК ОДИН ИЗ ПОДХОДОВ К КОМПЛЕКСНОЙ ОЦЕНКЕ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЙ ОПК.....	115
Лисин И.Л., Макаров Д.Н., Журавлев Я.Д., Реймер В.В. К ПРОБЛЕМЕ РАЗВИТИЯ ЛИЧНЫХ ПОДСОБНЫХ ХОЗЯЙСТВ НАСЕЛЕНИЯ (РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ).....	118
Лозикова А.А., Исаева И.Е. СТРАТЕГИЯ И МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	122
Мелешенко Е.Ю. УЧЁТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	126
Наумова Е.И. ОЦЕНКА МЕТОДИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К АНАЛИЗУ ПЕРСОНАЛА.....	130
Панова Е.В. ОСНОВЫ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ.....	134
Пташникова А.Ю. ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ.....	137
Путинцева В.В. АНАЛИТИЧЕСКИЕ ПРОЦЕДУРЫ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ АУДИТА ЗАТРАТ НА ОПЛАТУ ТРУДА.....	138
Путинцева В.В. ПЕРЕХОД РОССИЙСКОГО АУДИТА НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ АУДИТА	141
Шушкевич Е.И. ОСОБЕННОСТИ МОТИВАЦИИ ЧЛЕНОВ КОМАНДЫ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ ЕЕ РАЗВИТИЯ.....	145

СЕКЦИЯ «ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ»

ОПЫТ ТЕУРГИЧЕСКОЙ ОНОМАТОЛОГИИ В ТВОРЧЕСТВЕ МЛАДОСИМВОЛИСТОВ

Барабаш Роман Иосифович

старший преподаватель кафедры русской и зарубежной литературы,
канд. филол. наук, Абхазский государственный университет,
Республика Абхазия, г. Сухум

В данной статье анализируются аспекты становления теургической эстетики в теоретических и публицистических трудах «младших» символистов. Особое внимание заостряется на методологических разночтениях между А. Белым, Вяч. Ивановым и А. Блоком, ставящих вопрос о критерии религиозного искусства. В работе также обосновывается принципиальное отличие теургической эстетики, впервые заявленной и разработанной в русской культуре Вл. Соловьевым, от традиционного искусства.

Ключевые слова: теургическая эстетика, ономатология, «младшие» символисты, религиозное искусство.

Русский символизм в силу своей идеологической составляющей и эстетического кредо неоднороден и крайне противоречив, что существенно затрудняет воспринимать его как целостное явление культуры. Крупные идеологи русского символизма, а это такие знаковые фигуры, как: Александр Блок, Андрей Белый и Вячеслав Иванов, пытались преодолеть кризис творческого индивидуализма характерного для модерна посредством художественного синтеза, включающего в свой состав практику теургической эстетики. Причем осуществление теургических установок мыслилось ими в контексте преемственности концептуальных положений Вл. Соловьева (отсюда закрепившееся за ними определение – «соловьевцы»), утверждавшего актуальность синтеза художественной и религиозной практик. Необходимо подчеркнуть, что осуществление этого проекта сопряжено со стратегией именованного божественного начала и в аналитическом ключе становится прерогативой божественной (теургической) ономатологии. В рамках данного исследования термин *ономатология*, традиционно применяемый в контексте лингвистики, не совпадает с понятием *теургическая ономатология*, которая, по существу, сводится к практике именованного Бога. Термин божественная ономатология применяется нами в аспекте литературоведческого исследования, сосредоточенного «на литературоведческом анализе текстов русских символистов «второй волны» с целью выяснения степени соответствия и созвучия этих текстов сущности теургической эстетики [...]. Обратившись к термину «божественная ономатология», мы сообщили этому термину свое дополнительное значение, а именно значение, совпадающее с требованиями литературоведческого подхода (без акцента на лингвистику и теологию), поэтому с первыми двумя значениями (в первом случае – это область лингвистики, а во втором – философская дисциплина) данный термин совпадает формально, но не по существу, то есть не по своему подходу и не по способу решения исследовательской проблемы» [2, с. 11].

При этом необходимо подчеркнуть, что опыт теургической ономатологии в духе русского символизма «второй волны» напрямую связан с *проектом жизнестроения*, то есть с такой сферой деятельности, которая продуцирует кардинальное пересоздание социального и общеисторического уклада в свете эсхатологических

преобразований. Заметим, что символизм, пройдя через свой кризис, не исчез в одночасье, а продуктивно трансформировался в те или иные эстетические тенденции. Так, если учесть опыт отрицательной ономотологии, присутствующей в творчестве О. Мандельштама, то станет понятна линия преемственности теургической линии Иванова и Белого в акмеизме, о чем, например, свидетельствует следующее высказывание С. Аверинцева, сфокусировавшего свое внимание на выявлении ключевой черты в лирике О. Мандельштама: «[...] Любое имя как бы причастно у него библейскому статусу имени Божия, которое нельзя употреблять всуе. Установкой на субстанциональный характер акта именованья исключено расточительное употребление «экзотических» имен для декоративных целей, как это было обычным у Брюсова или Волошина» [1]. Кроме того, теургический посыл, набрав обороты в теоретических и художественных трудах «соловьевцев», трансформировался в лозунг русских футуристов «искусство как жизнестроение». Так, Н. Чужак, теоретик «Левого фронта искусства» (ЛЕФ), утверждал, что пришло время пересоздать действительность посредством искусства. Он пишет: «Это наша эпоха выдвинула лозунг – искусство как жизнестроение, упершийся конкретно в лозунги производства и искусства быта. В литературе это расшифровывается как прямое участие писателя в строительстве наших дней (производство, революция-политика, быт), и как увязка всех этих писаний с конкретными нуждами» [13, с. 61].

Согласно общепринятой оценке, 1910 год ознаменовался для русских символистов кризисом как творческого, так и мировоззренческого порядка, провоцируя вопрос о целесообразности данного эстетического направления в атмосфере нарастающего общественно-политического хаоса на почве предреволюционной настроенности. «Младшие» символисты (Белый, Иванов и Блок) связывали выход из этого кризиса с полномасштабным воплощением теургического канона в духе заветов Вл. Соловьева. Примечательно, что теургический метод не разделялся «старшими» (В. Брюсов, К. Бальмонт, Ф. Сологуб и др.) символистами, которые определяли доминанту своей деятельности исключительно в эстетической плоскости. Но и в лагере так называемых «соловьевцев» также не прослеживалось полное мировоззренческое согласие. Хотя миф о Вечной Женственности (Софии) стал единым центром в религиозно-философских исканиях «младших» символистов, но именно проблема его творческого воплощения вызывала в их среде острую, а подчас драматичную полемику. Остановимся на существовании этих разногласий.

Подчеркнем, что с первых же шагов своего знакомства Белый и Блок обрели между собой взаимную духовную и моральную поддержку (это единодушие между ними продлилось недолго). Так, Блок по следам ярких впечатлений, полученных от прочтения статьи Белого «Формы искусства» (1902), отправил ему письмо, изобилующее нотками восторга: «Только что прочел Вашу статью «Формы искусства» и почувствовал органичную потребность написать Вам. Статья гениальна, откровенна. Это – «песня системы», которой я давно жду. На Вас надежда» [1, с. 51].

Но интонация восхищения в этом письме, сменилась недовольством, граничащим с разочарованием, и этот последний фактор является для нас более ценным, так как во многом проясняет суть разногласия между этими символистами. Блок огорчен тем, что автор статьи «Формы искусства», заявив об актуальности религиозного искусства, тем не менее, не приступил к последовательному описанию нормы теургического творчества, не смог раскрыть сущность нового религиозного центра, что явствует из его призыва: «Пора угадать имя «Лучезарной подруги», не уклоняйтесь и пронесите знамя, веющее и без складок» [1, с. 96].

Очевидно, что этот призыв Блока решается в координатах божественной (теургической) ономотологии. Причем последовательное ее воплощение предполагает выход за рамки традиционного искусства, что по понятным причинам создает для символистов наибольшую трудность. Отсюда можно выдвинуть тезис, согласно которому *художественное творчество, представленное в ракурсе божественной ономотологии, реализуется в координатах теургической эстетики*. Именно об этой непреложной закономерности религиозного искусства пишет Белый в своем ответном письме к Блоку, отвечая на его вопрос об «Имени Лучесветной Подруги»: «Центр Вашего письма – указание на недостаточно резкую границу у меня между искусством и более чем искусством, т.е. теургией [...] Взгляд на эволюцию искусства, рассматриваемого формально (дух музыки), 2) идейно (искание Лучесветной Подруги), 3) мистически (последняя музыка Конца) [1, с. 98]».

Блок, будучи неудовлетворенным теоретизацией музыки в статье «Формы искусства», представленной в качестве философы Шопенгауэра, призывает Белого сосредоточиться на практике именованного теургического центра, что, говоря определенно, допустимо лишь в модусе профетического действия. На первый взгляд эта идеологическая максима Блока слишком завышена и, по сути, не вписывается в сферу чистого искусства, так как поэт-теург, выходя за рамки художественной условности, становится проводником уже не просто художественного, а именно демиургического акта, что, конечно же, не согласуется с онтологическим статусом человека в координатах христианской теологии. Об этом характере теургической трансцендентности убедительно пишет Иванов в статье «О границах искусства» (1913): «[...] Но если в силу вышесказанного, искусство есть одна из форм действия высших реальностей на низшие, должно ли признать, что оно в своем первом осуществлении уже теургично, ибо преобразует мир? Признать это можно лишь в столь ограниченном и относительном смысле, что слово «теургия» для означения нормальной деятельности художника представляется мне неприемлемым: слишком торжественно и свято то, что достойно могло бы назваться этим именем. *Та действительность искусства, о которой была речь, еще не есть «теургия», то есть действие, отмеченное печатью божественного Имени; тайнодействие символа не есть тайнодействие жизни*» [7, с. 213] (курсив наш. – Р.Б.).

В то же время, определяя степень мировоззренческой максимы «младших» символистов, надо указать, что их художественная и теоретическая деятельность, связанная с поиском нормы религиозного искусства, была во многом предопределена и санкционирована философской позицией Вл.Соловьева, претенциозно утверждавшего, что «[...] требования современной реальности и прямой пользы от искусства, бессмысленные в своем теперешнем грубом и темном применении, намекают однако, на такую возвышенную и глубоко истинную идею художества, до которой еще не доходили ни представители, ни толкователи чистого искусства» [10, с. 230-231].

Возвращаясь к вопросу о методе теургического творчества, подчеркнем, что способ достижения трансцендентного центра сводился, по существу, к следующей мировоззренческой установке «младших» символистов: «[...] Пора угадать имя «Лучезарной подруги!»» [1, с.96], что опять же напрямую связано с практикой наименования божества, то есть теургической ономотологией. Если учесть, что в предписаниях теургической эстетики преобразование мира происходит при прямом воздействии высших сил, прозрение трансцендентного Имени является первостепенным вектором в сознании поэта-теурга, а само Имя – это достоверная веха в

сторону идеального мира, отмеченного божественным присутствием. «Для могучего действия на земле, чтобы вернуть и пересоздать ее, нужно привлечь и приложить к земле неземные силы» [10, с. 231], – пишет Вл. Соловьев, главный идеолог русской теургической эстетики.

Поднимая духовные вопросы, «соловьевцы» вполне сознавали проблему подмены подлинно религиозного опыта происками мистицизма. В этой связи *в среде символистов возникала опасность создать прецедент имитации религиозного искусства теми или иными формами мистицизма, обращенного в искусственную религию*. Одно дело допустить границы метода теургической ономотологии, зафиксировав этот путь либо в аналитическом дискурсе, либо в исповедальном порыве, и другое дело технически овладеть этим методом, преисполниться глубиной профетического голоса, после чего визионер и усвоенное им Имя становятся одним целым. Понимая степень этой проблемы, Белый едко иронизирует над своим товарищем, который, как он полагает, опрометчиво жонглирует с образами сакрального порядка: «Ты много надеешься, – обращается он в письме к Блоку, – на преображение личности [...]. Ты так и полагаешь, говоря, что надеешься стать символом богоматери – Ты, студент императорского С. – Петербургского Университета, сотрудник «Вопросов Жизни»? Тут или я идиот, или – Ты играешь мистикой, а играть с собой она не позволяет никому» [1, с. 184].

В определенном смысле Белый возвращает этим ироничным высказыванием упрек Блоку, который ранее требовал от Белого четко прописанных инструкций производных от теургической деятельности, тогда как тот, по мнению Блока, ограничивался лишь пространными рассуждениями на тему будущего искусства под знаком религиозного обновления, не предпринимая для осуществления их эстетических планов практических шагов. Блок объясняет остроту своей критики тем, что связывает именно с Белым полномасштабный прорыв в области теургического творчества. Но и Белый руководствуется, по сути, тем же мотивом, когда обличает своего оппонента в «кощунственных вольностях». Так, он пишет: «Ты или бесцельно кощунствуешь, называя себя Купиной (а такие кощунства не прощаются – знай), или говоришь «только так». Но тогда это будет, так сказать, кейфование за чашкой чая [...] Может быть, Ты рассердишься на меня, но я не писал бы Тебе всего этого, если бы не глубоко любил бы Тебя, не ждал от Тебя [...]» [1, с. 185].

Столь жесткий тон полемики между адептами мифа о Вечной Женственности обусловлен пониманием и признанием с их стороны высокой меры ответственности за воплощение теургического проекта. Ситуация кризиса модернистского искусства подталкивала «младших» символистов к поиску альтернативной эстетической программы. Необходимо было перейти от теоретических рассуждений к осуществлению нормы религиозного искусства, поскольку главный телеологический импульс теургии – это именно *преобразование* косных форм и процессов эмпирической действительности, то есть продуктивный акт сотворчества с божеством, генерирующим демиургические процессы. Если Вл. Соловьев концептуально оформил тенденцию религиозного искусства, а также разработал и обосновал критерий теургического творчества, то «младшие» символисты должны были перейти к этапу практического воплощения этого мировоззренческого посыла. Этим обстоятельством объясняется болезненная нервозность в отношениях между Белым и Блоком, понимающих историческое значение, прорывную мощь и актуальность теургической эстетики, и в то же время еще далеких от удовлетворительной оценки своей деятельности на поприще внедрения религиозного искусства. «Если ты бу-

дешь искать кощунств в моих словах, то найдешь их слишком много, и, может быть, достаточно тяжелых, чтобы хватить ими меня по голове и убить [...] Нет конца моей недисциплинированности в том, что причастного глубине, – а также «неподвижности», как ты ее называешь. – Но отсутствие дисциплины хуже, чем неподвижность» [4, т. 8, с. 138], – отвечает Блок, не скрывая своей растерянности.

Белый и Иванов, ведущие идеологи русского символизма, в ряде своих статей, посвященных теургии, развивали тезисы об утверждении нового религиозного искусства, или, точнее, о новой религии на почве реформированной эстетики, при этом закономерно обращаясь к теме вероисповедания. В этой связи вполне оправданно предостережение Белого не скатываться в сторону мистического анархизма в ущерб подлинной религиозности, поскольку «[...] поверив, что мистический анархизм – религия, мы обманемся, не найдя в себе Бога; поверив, что мистический анархизм – теория, мы впадаем в догматическое сектантство» [3, с. 344].

Поэтому грани полемики в среде русских символистов, культивировавших религиозное искусство, затрагивают не только вопросы методологии, то есть способа художественного самовыражения, но и вероисповедания, связанного так или иначе с нормой именованного Бога. Именно на стыке проблем методологии художественного творчества и вероисповедания создается повышенное напряжение в ракурсе полемики между Белым и Ивановым. В чем суть расхождений в идеологических спорах этих двух главных теоретиков русского символизма? Ответ на этот вопрос отчасти проясняется в статье Белого «Символизм и современное русское искусство» (1908), где он остро критикует позицию Иванова, видевшего перспективу теургического творчества в контексте радикальной реформы театра. К примеру, он пишет: «[...] Вяч. Иванов совершенно прав, когда утверждает за искусством религиозный смысл; но, приурочивая момент перехода искусства в религию с моментом реформы театра и преобразования драмы, он впадает в ошибку» [3, с.343].

Автор этой статьи считает, что Иванов, ратуя за религиозную сущность искусства, тем не менее, совершает недопустимую подмену мистериального начала (в центре – акт богослужения) театром (в центре – представление актерской игры), что должно привести к мистическому анархизму вопреки религиозному мифотворчеству, сопряженному с культом всенародной веры. Именно понимание этой подмены способствует столь жесткому выпаду Белого против товарища по литературному цеху: «Теоретически требовать религиозной практики и практически только теоретизировать – невозможно, не безупречно честно. Религиозный реализм Вяч. Иванова является для нас, символистов, попыткой повергнуть область теоретических исследований в область грез или, что еще хуже, из грезы сделать новую догматику искусства [...]. В современной драме есть движение в сторону мистерии; но строить мистерию на неопределенной художественной мистике нельзя: мистерия – богослужение; какому же богу будут служить в театре: Аполлону, Дионису?» [3, с. 345], – возмущенно вопрошает Белый.

Таким образом, Белый полагает, что его оппонент совершает ошибку, делая особый акцент на *теоретизации* вопросов, относящихся к новому религиозному искусству, тогда как теургия в ее чистом выражении, прежде всего связана с опытным руководством в деле преобразования природного и социального хаоса. Иными словами, в телеологическом плане теургия способствует преодолению границ художественной условности и властному управлению жизненным материалом. Но этот радикальный скачок в сфере творчества может генерировать лишь профетический дух, несущий религиозное прозрение и стоящий, по Вл. Соловьеву, над «чи-

стым искусством». В этой связи понятен главный упрек Белого в сторону Иванова: «[...] он не покидает почву искусства, не выявляется перед нами как определенно религиозный проповедник, не отказывается от теории искусства; и для нас его призыв к религиозному реализму остается мертвым, как проповедь, и догматичным, как теория» [3, с. 344].

В статье «Символизм и современное русское искусство» Белый настойчиво проводит мысль о практических шагах в сторону воплощения теургической нормы, что возможно лишь в сфере религиозного мифотворчества, исключаящего оторванную от реальной жизни символику и отвлеченные философемы. «Аполлон, Дионис – художественные символы и только: а если это символы религиозные, дайте нам открытое имя символизирующего Бога» [3, с. 345].

Иванов, отреагировав на эти критические выпады Белого, в своей программной статье «Эстетика и исповедания» (1908), подчеркнул разницу между дионисийской стихией как методом творчества и религиозными явлениями как таковыми. Он пишет по этому поводу: «[...] И опять-таки, поскольку эстетик, я вправе оперировать с религиозно-психологическим феноменом дионисийства, не имея методологического права придавать этому феномену определенное религиозно-догматическое истолкование» [7, с. 168].

Отсюда следует, что Иванов так же как и его оппонент признавал принципиальную разницу между эстетической деятельностью как таковой и «религиозно-догматическим истолкованием» психологических феноменов и тем самым вовсе не настаивал на том факте, что ему удалась теургическая практика божественного именованья. Кроме того, Иванов трезво оценивал степень духовно-интеллектуальных кондиций декадентской среды, находящейся далеко от реализации теургического проекта, а также не преувеличивал зрелость всенародной воли в формировании основ религиозного искусства. Таковой новый религиозный миф, по Иванову, еще не овладел народным сознанием, а генерировать его событие усилением единичной воли, хотя и гениального художника, не представляется продуктивной акцией. Так, он утверждает: «Слову «миф» я придаю столь безусловное значение художественного прозрения мистической реальности, как события, – и притом не единоличного, но подтверждаемого согласием и энтузиазмом многих, – что всякое возникновение мифа в вышеопределенном смысле означало бы неложный момент собирательного внутреннего опыта и всякая подделка осудила бы себя самое своею несостоятельностью [...], а отсутствие мифа о потенциальном, но еще не актуальном присутствии этих элементов [...] совершительное утверждение мифа есть уже не дело художественного гения, зачинательного по своей глубочайшей природе, но дело соборной души» [7, с. 169].

Таким образом, ставя вопрос о реализации принципа теургической ономотологии в среде русских символистов «второй волны», мы пришли к следующим выводам.

Во-первых, теургическая эстетика, заявленная и обоснованная «соловьевцами», не сводится к религиозным мотивам как таковым и прямо противоположна различным тенденциям мистицизма.

Во-вторых, последовательное утверждение нормы теургической эстетики предполагает творческую кристаллизацию религиозного мифа, инспирированного деятельностью поэта-теурга и нашедшего органичную почву в народном сознании.

В-третьих, «младшие символисты» (Блок, Иванов и Белый) фундировали альтернативный тип художественного творчества в ракурсе утверждения нормы теургического искусства, выходящего за границы чистого искусства.

Хотя на протяжении всего советского периода и особенно в постсоветское время к творчеству русских символистов был проявлен значительный научно-исследовательский интерес, тема теургической эстетики, присутствующая в трудах «соловьевцев», не получила своего систематического освещения и специального подхода, созвучного проблемам теургической эстетики. Вместе с тем повышенный интерес к русскому модерну в постсоветский период способствовал появлению ярких научных трудов, во многом прояснивших сущность и актуальность религиозно-философских исканий русских символистов. Это такие труды, как: «Русская теургическая эстетика» В.В. Бычкова [5], «Божественная ономатология» В.В. Гурко [6], «Религия Мережковского: неохристианская доктрина и ее художественное воплощение» В.А. Сарычева [9], «Андрей Белый мистик и советский писатель» М. Спивак [11], «Идея соборного театра» в поэтической философии Вячеслава Иванова» Г.А. Степановой [12] и др.

В данной статье затронуты ключевые вопросы теургической эстетики на материале публицистических работ «младших» символистов, которые, однако, ждут своего более систематического изложения и разрешения в последующих трудах, посвященных раскрытию идеологических векторов этих поэтов и теоретиков религиозного искусства.

Список литературы

1. Александр Блок, Андрей Белый: Диалог поэтов о России и революции / Сост., вступ. ст., коммент. М.Ф. Пьяных. – М.: Высш. шк., 1990. – С. 51.
2. Барабаш Р.И. Творчество А. Белого и Вяч. Иванова в аспекте русской теургической эстетики: дис. ... канд. филол. наук: 10.01.01: защищена 15.09.2014; утв. 02.02.2015. – М., 2014. – 177 с.
3. Белый А. Символизм и современное русское искусство // Символизм как миропонимание. – М.: Республика, 1994. – С. 377.
4. Блок. А. О современном состоянии русского символизма // Собр. соч.: В 8 т. Т.8. М.; Л.: ГИХЛ, 1960 – 1963. С. 138.
5. Бычков В. В. Символизм в поисках теургии // Русская теургическая эстетика. – М.: Ладомир, 2007. – 738 с.
6. Гурко Е. Божественная ономатология символизма. – Минск: ЭКОНОМПРЕСС, 2006. – 445 с.
7. Иванов Вяч. Эстетика и исповедание // Родное и вселенское. – М.: «Республика», 1994.
8. Мандельштам О.Э. Сочинения. В 2-х т. Т.1. Стихотворения. Сост., подготовка текста и коммент. П. Нерлере; Вступ. статья С. Аверинцева. – М.: Худож. Лит., 1990.
9. Сарычев Я. В. Религия Мережковского: неохристианская доктрина и ее художественное воплощение. – Липецк. «ГУП “ИГ ИНФОЛ”», 2001. – 224 с.
10. Соловьев В.С. Нравственная миссия художника / Философия искусства и литературная критика / Вступ. статья Р. Гальцевой и И. Роднянской. – М.: Искусство, 1991.
11. Спивак М. Андрей Белый мистик и советский писатель. – М.: Издательский центр РГГУ, 2006. – 578 с.
12. Степанова Г. А. Идея «соборного театра» в поэтической философии Вячеслава Иванова. – М.: ГИТИС, 2005. – 140 с.
13. Чужак Н. Литература жизнестроения // Литература факта. Первый сборник материалов работников ЛЕФ / под ред. Н.Ф. Чужака. – М., 1929; М., 2000.

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ АНГЛОЯЗЫЧНОЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ СТАТЬИ

Вахтерова Елена Вячеславовна

преподаватель кафедры английской филологии,
Приднестровский государственный университет им. Т.Г. Шевченко,
Приднестровская Молдавская Республика, г. Тирасполь

Мирошникова Инна Игоревна

преподаватель кафедры английской филологии,
Приднестровский государственный университет им. Т.Г. Шевченко,
Приднестровская Молдавская Республика, г. Тирасполь

В данной статье рассматривается история возникновения англоязычной исследовательской статьи, как одного из жанров академического дискурса. Авторы прослеживают исторические закономерности развития исследовательской статьи и изменения, произошедшие с ней, начиная с XVII века и до настоящего времени.

Ключевые слова: научный дискурс, англоязычная исследовательская статья, история развития.

Научный дискурс требует глубокого исследования теперь, когда 95% научных публикаций выходит на английском языке, для большинства авторов являющимся неродным. Для русскоязычных авторов актуальность высока, так как выход в англоязычный научный дискурс невозможен без знания его жанровых характеристик. Ядром англоязычного академического дискурса является исследовательский дискурс, а ключевым жанром исследовательского дискурса является исследовательская статья (research article). Таким образом, цель данного исследования – изучить историю происхождения англоязычной исследовательской статьи.

Проведение научных исследований – это только начало открытия. Чтобы результаты исследований были доступны другим специалистам и могли оказать влияние на более широкое научное сообщество, они должны быть написаны и опубликованы в виде исследовательской статьи [4, p. 273].

Написание научной статьи и подача ее в журнал для публикации является трудоемкой и зачастую сложной задачей [5, p. 511]. Поэтому, на наш взгляд, для правильного написания статьи необходимо знать историю ее возникновения и развития. Данный вопрос широко освещается в работе Джона Свэйлза "Genre Analysis" [3, p. 5].

Исследовательские научные статьи возникли, в зачаточном виде, одновременно с появлением первого научного периодического издания «The Philosophical Transactions of the Royal Society» в 1665 году. Жанр научной исследовательской статьи развивался из писем, которые ученые всегда писали и пишут друг другу. Таким образом, многие из ранних статей принимали описательную форму повествования от первого лица, в форме письма, причем некоторые даже имели приветствие «Сэр» в самом начале. Однако, поскольку «Transactions» и последующие журналы начали брать на себя роль регулярной площадки для обсуждения, возникающая новая и повторяющаяся риторическая ситуация привела к созданию нового жанра, все более отличного от его первоначального вида. По словам Чарльза Базермана:

“By talking to each other in a specific format scientists were figuring out how to talk to each other and changed the format according to what they were figuring out” [1, p. 263].

Еще одним мощным фактором, который сформировал раннюю научную статью, стала существующая традиция опубликования научных трактатов. Значительный вклад в развитие публикаций научных статей внес Роберт Бойл и его коллеги, которые стремились превратить высказывания и предположения в общепринятые знания посредством экспериментального факта. Р. Бойл намеревался достичь этой цели различными способами, например, требуя точных и реалистичных иллюстраций в своих опубликованных работах. Кроме того, им были написаны подробные отчеты об экспериментах, которые иллюстрировали читателям всю правдивость и честность его действий, включая отчеты о неудачных экспериментах. Р. Бойл избегал философских спекуляций в своих работах, писал осторожно и широко, внося определенный вклад в научную риторику. Он и его сотрудники разработали убедительный стиль для исследовательского отчета [3, p. 12].

Чарльз Базерман в своих работах отмечает, что относительно немного ранних статей в «Transactions» были фактически экспериментальными отчетами, и даже к 1800 г. такие отчеты все еще составляли менее 40% всех опубликованных статей. В первые дни большинство статей были сообщениями о заслуживающих внимания природных явлениях, таких как землетрясения, или наблюдений, проводимых с помощью телескопов или микроскопов.

К концу восемнадцатого века произошла реконфигурация исследовательских статей: статьи начали приобретать другую организацию, начав с введения в проблемный феномен, часто подкрепленный историей эксперимента. Было решено, что, в статье следует хронологически описывать серию экспериментов, направленных на то, чтобы разобраться в том или ином явлении. Переходы между каждыми двумя экспериментами позволят сделать выводы из предыдущего эксперимента и указать на обоснование или необходимость последующего. Мы видим, что экспериментатор постепенно приходит к адекватному пониманию этого явления, которое затем объединяется в заключительном объяснении явления. Это подтверждают слова Базермана:

"As phenomena began to be treated as more problematic, articles began to take on a different organization, opening with an introduction to the problematic phenomenon, often substantiated with the story of an experiment that did not go as expected. With the problem established, the article would chronologically describe a series of experiments aimed at getting to the bottom of the mystery." [1, p. 265]

Это описание типичной исследовательской статьи предлагает поразительное подтверждение попыток Р. Бойля 100 лет назад создать риторику для экспериментального описания. Конечно, между исследовательской статьей восемнадцатого и двадцать первого веков существуют определенные весьма заметные различия; среди них явно выделится повествование от первого лица. Этот вид письма почти полностью исчез из современной исследовательской статьи, хотя существует и в других научных жанрах, например, речи о присуждении Нобелевской премии. Использование «Я» в раннем научном дискурсе связано с тем фактом, что наблюдатель играл в то время более центральную роль.

Единственное известное существенное исследование, которое прослеживает текстовое развитие исследовательских статей в настоящее время это исследование Чарльза Базермана “Modern evolution of the experimental report in physics: spectro-

scopic articles in Physical Review". Он исследовал подборку спектроскопических статей в «Физическом обозрении» с момента его основания в 1893 до 1980 года. Данное исследование помогло ему сделать выводы о длине статьи, наличии ссылок, о синтаксических и лексических особенностях и способах организации материала статей [2, p. 163].

С 1893 по 1900 год средняя длина статей сократилась с 7000 слов до 5000. С некоторой неустойчивостью они продолжали составлять в среднем около 5000 слов до 1940 года. После этого средняя длина статьи неуклонно увеличивалась и к 1980 году достигла примерно 10000 слов. Если верить общему мнению, то научные статьи стали более компактными в течение этого столетия.

Ссылки на тенденции за период 1893-1980 гг. показывают интересную историю. В первые годы ссылки были довольно распространенными (около 10 на статью), но довольно общими, редко касающимися конкретных результатов или конкретных тем, исследованных авторами. К 1910 году количество ссылок значительно сократилось, они имели даты и имели прямое отношение к отчету об исследованиях. С тех пор количество ссылок увеличивалось, сохраняя при этом конкретную актуальность для рассматриваемой работы. Таким образом, новая работа все больше выстраивалась в спектроскопическую литературу. Еще одним признаком этого является то, что ссылки больше не были сконцентрированы во введении, а распространены по всей исследовательской статье, так что каждый этап статьи опирается и на работу других. И именно это развитие обеспечивает по крайней мере часть объяснения удвоения средней длины статьи за последние 40 лет.

Что касается синтаксических и лексических особенностей, то Ч. Базерман не нашел важных изменений в длине предложений. Средние значения длины предложения около 25 слов близко соответствуют показателям других исследователей, однако он обнаружил, что относительные предложения по частоте уменьшались, в то время как существительные, так и временные и причинно-следственные предложения стали более частыми. Подъем последнего указывает на переход от описания к объяснению, что предполагает увеличение интеллектуальной сложности. На лексическом уровне тематика основных статей за период стала более абстрактной. Конкретные предметы обычно уступают место существительным процесса или качества. Существенные изменения в функции основного глагола также были обнаружены: уменьшение числа сообщающих глаголов и увеличение активных глаголов предполагают, что теория все чаще оказываются в центральной грамматической позиции, в то время как издательским ученым отводится задний план, что добавляет плотности обсуждению и интегрирует исходный материал в преемственность аргумента:

"The decrease in reporting verbs (for example, 'Smith reports...') and increase in active verbs (for example, 'temperature increases ...') suggest that the finding or theory has increasingly been brought into the central grammatical position, whilst the publishing scientists have been given a back seat, thus adding density to the discussion and integrating source material into the continuity of the argument." [2, p. 170]

Так же наблюдались изменения и в невербальном материале. В течение периода наблюдалось уменьшение количества чертежей, а также количества и размеров таблиц. Взамен этого были увеличены число и сложность как графиков, так и уравнений.

До 1950 года только около 50% статей были официально разделены на названия разделов; после 1950 заголовки разделов стали обычным явлением. Вплоть до 1930 года, если использовались разделы, они обычно заканчивались «Ре-

зультатами», что подразумевало, что результаты могут быть самостоятельными без дальнейших комментариев. С тех пор разделы «Обсуждение» и «Заключение» не только стали гораздо более распространенными, но и значительно увеличились в длине и сложности.

Таким образом, в данной статье представлены основные моменты из истории становления и развития англоязычной исследовательской статьи, начиная с её зарождения в XVII веке до настоящего времени. Роберт Бойл считается родоначальником исследовательской статьи. Такие учёные, как Чарльз Базерман и Джон Свэйлз, также внесли большой вклад в изучении англоязычной исследовательской статьи. Как уже отмечалось нами ранее, форма научной статьи менялась. Так, например, изменения произошли во многих частях, таких как длина статьи, ссылки, невербальный материал, синтаксические и лексические особенности, организация.

Выявление основных характеристик англоязычного исследовательского дискурса, в данном случае англоязычной исследовательской статьи, может быть использовано в качестве лингводидактического материала для русскоязычных исследователей, стремящихся получить доступ к международным публикациям.

Список литературы

1. Bazerman Charles. Reporting the experiment: the changing account of scientific doings in the Philosophical Transactions of the Royal Society. – Landmark, 1983. – P. 263-279.
2. Bazerman Charles. Modern evolution of the experimental report in physics: spectroscopic articles in Physical Review. – L., 1984. – P. 163-196.
3. John Swales. Genre analysis. English in academic and research settings. – E., 1990 – 112 p.
4. Nahata M. C. Tips for writing and publishing an article. – Ann Pharmacol. – 2008 – P. 273-277.
5. Shah J, Shah A, Pietrobon R. Scientific writing of novice researchers: What difficulties and encouragements do they encounter? – Acad Med. – 2009 – P. 511-516.

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕДАЧИ РЕАЛИЙ В ПЕРЕВОДЕ НА НЕМЕЦКИЙ ЯЗЫК НА МАТЕРИАЛЕ «ЗУЛЕЙХА ОТКРЫВАЕТ ГЛАЗА» Г. ЯХИНОЙ

Камалова Илюза Ильнуровна

студентка четвертого курса направления 45.03.02 Лингвистика,
Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы,
Россия, г. Уфа

Гареева Эльвира Абдулгалимовна

доцент кафедры методики преподавания иностранных языков и
второго иностранного языка, канд. филос. наук, доцент,
Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы,
Россия, г. Уфа

В статье рассмотрены различные способы передачи реалий, как в отечественной, так и в зарубежной лингвистике и проанализированы особенности их передачи на немецкий язык на материале первой части произведения Гузель Яхиной «Зулейха открывает глаза». Были выявлены следующие способы передачи реалий: сочетание транскрипции и описательного перевода, описательный перевод, переводческая транскрипция/транслитерация, полукалька и транскрипция, калька, сочетание описательного перевода и кальки, полукалька, приближенный перевод, опущение.

Самым частотным способом передачи реалий в данном произведении является транскрипция/транслитерация и сочетание транскрипции и описательного перевода.

Ключевые слова: реалии, транслитерация, описательный перевод, приближенный перевод, калька.

Вопрос перевода реалий интересует многих лингвистов и теоретиков перевода. Это обусловлено тем, что в процессе перевода реалий с исходного языка на переводящий язык перед переводчиком возникает задача передать не только семантику реалии, но также ее коннотацию, национальную и историческую окраску. Более того, переводчик может столкнуться с отсутствием в переводящем языке соответствия-эквивалента из-за отсутствия у носителей этого языка обозначаемого реалией объекта.

С точки зрения С. И. Влахова и С. П. Флорина, перевод реалий стал частью большой и важной проблемы передачи национального и исторического своеобразия, они заговорили о *реалиях* как о показателях колорита, конкретных, зримых элементах национального своеобразия [3].

Как лингвистическое понятие *реалия* рассматривалась многими лингвистами, и на сегодняшний день существует несколько дефиниций данного явления. Например, по мнению О.С. Ахмановой, *реалии* – это «разнообразные факторы, изучаемые внешней лингвистикой, такие, как государственное устройство страны, история и культура данного народа, языковые контакты носителей данного языка и т.п. с точки зрения их отражения в данном языке» [1, с. 371].

Канадские лингвисты Ж.-П. Вине и Ж. Дарбельне отмечают, что понятия *реалии* в современном мире не существует. В своей работе они рассматривают различия металингвистического характера и считают, что они представляют собой совокупность отношений, связывающих социальные, культурные и психологические явления с лингвистическими структурами [13].

Л.С. Бархударов в монографии «Язык и перевод» трактует реалии как «слова, обозначающие предметы, понятия и ситуации, не существующие в практическом опыте людей, говорящих на другом языке» [2, с. 95].

Л.К. Латышев и В.И. Проворотов называют реалии безэквивалентной лексикой, которую они определяют следующим образом: «Безэквивалентными являются языковые единицы ИЯ (лексемы, лексиомы, устойчивые обороты, фразеологизмы), для которых в системе ПЯ нет готовых лексических соответствий» [7, с. 52].

Я.И. Рецкер считает, что «безэквивалентная лексика – это, прежде всего, обозначение реалий, характерных для стран ИЯ и чуждых другому языку и действительности» [8, с. 58].

Британский лингвист С. Майтланд в своей работе «Что такое культурный перевод?» рассматривает проблемы эквивалентности в переводе и согласно данному исследователю, эквивалентность является показателем семантического подобия языка оригинала и текста перевода. И эквиваленты являются функциональными заместителями лексических единиц исходного языка [11].

Таким образом, реалии обладают национальным или историческим колоритом и, следовательно, требуют особого подхода при переводе.

На сегодняшний день существует несколько приемов передачи реалий: переводческая транскрипция, транслитерация, калька, полукалька, описательный перевод, приближенный перевод, различные их сочетания и опущение.

В ходе анализа первой части произведения Г. Яхиной «Зулейха открывает глаза» [9] в переводе Хельмута Эттингера (Helmut Ettinger) [10] было выявлено большое количество реалий, которые переводчик передает при помощи всех приведенных выше способов. Рассмотрим их более подробно.

1) транскрипция и описательный перевод:

Исходный язык	Переводящий язык
<i>Убырлы карчык – Упыриха</i>	<i>Die Ubyrly kartschyk – eine blutsaugende dämonische alte Hexe, die Upyricha.</i>
...сесть поудобнее, закутаться поглубже в пахучий тулуп, засунуть коченеющие ладони в рукава...	...es sich bequem zu machen, sich tief in den stark riechenden Tulup, den langen und weiten Schaffellmantel
Ну же, Зулейха, мокрая курица, поторопись. Мокрой курицей – жебегян тавык – ее впервые назвала Упыриха.	Also, Suleika, nasses Huhn, beeile dich. Shebegjan tawyk, nasses Huhn, ein nutzloses Ding – so hat die Upyricha sie genannt.
Зулейха надевает кульмэк.	Dann folgt das Kulmek, das tatarische Kleid.
Живущая в сенях бичура, к примеру, – неприхотлива.	Der Hausgeist Bitschura zum Beispiel, der in ihrem Vorhaus lebt, ist nicht anspruchsvoll.
Мне абыстай рассказывала...	Das hat mir die Abystai, die Frau des Mullahs, erzählt...
Отогнать злых озорных шурале.	Die Schurale, die bösen Waldgeister vertreiben.
Все-таки она простая женщина, не ошкеруче.	Sie ist eine einfache Frau, kein Oschkerutsche, gehört keinem Clan von Geistlichen an.
Раскладывает на сяке табан для Муртазы...	Auf den Sjake, den erhöhten Teil der Männerhälfte des Hauses, der auch als Schlafstatt dient, stellt sie den Taban, den niedrigen Tisch, für Murtasa.
Доит Кюбелек, процеживает молоко.	Sie melkt die Kuh, die auf den Namen Kjubelek – Schmetterling – hört, und seiht die Milch durch.
Чыбылдык	Tschybyldyk, einen dichten Vorhang.
Нарядные красно-зеленые тастымал.	Die Tastymal, reich bestickte rot-grüne Wandbehänge.
Длинная собачья яга	Die Jaga, den langen Hausmantel aus Hundefell.
Она забирается на самую высокую ступень лэукэ.	Sie erklimmt die oberste Stufe der Leuke, der Schwitztreppe.
Зулейха втягивает ноздрями терпкий соленый аромат кызылык.	Gierig saugt Suleika das herbe, salzige Aroma der Kysylyk-Würste ein.
Он так и не сподобился накопить калым на хорошую невесту.	Er habe in seinem Leben nicht den Kalym, das Kaufgeld für eine gute Braut, zusammengebracht.
Тем летом, когда играли в кызкуу...	In jenem Sommer, als wir mit den Pferden Kys-kuu gespielt haben.
Страшнее, как албасты, прожорливее, как дэв, ненасытнее, как жалмавыз ...	Es schlimmer ist als die Dämonin Albasty, gefräßiger als der Riese Dew, unersättlicher als die Menschen verschlingende Riesin Shalmawys ...

С целью сохранения национального колорита переводчик зачастую применяет транскрипцию и описательный перевод. Передача реалии посредством одной лишь транскрипции носит неинформативный характер и соответственно не может

вызвать конкретных ассоциаций у читателя. Поэтому переводчик включается в повествование и интерпретирует сущность иноязычной реалии. Несмотря на то, что текст перевода увеличивается в объеме, сочетание таких приемов, как транскрипция и описательный перевод способствует раскрытию семантики исходной лексической единицы.

2) описательный перевод: *продотряды – Trupp zur Durchsetzung der Pflichtablieferung*. В первой части произведения мы обнаружили только один пример описательного перевода.

Мы исходим из того, что в ряде случаев разграничения транскрипции и транслитерации представляют определенные затруднения. Если графическая и фонетическая формы слова совпадают, то подобные переводы следует рассматривать как транскрипцию. Однако многие исследователи не проводят четкого разграничения, используя для обоих приемов термин «транслитерация» [6, с. 104; 4, с. 170]. Вслед за П.И. Копаневым и Ф. Беер мы использовали оба термина параллельно, без специальной дифференциации понятий: *транскрипция/транслитерация* [5, с. 182-185].

3) транскрипция/транслитерация.

Имя Зулейха переводчик передает как *Suleika*. Мы исходим из того, что подобный перевод *Suleika* отклонение от чистого приема транслитерации. Данный прием может трактоваться как «традиция», так как в классической исламской культуре имя Зулейха передается на немецкий как *Suleika*, хотя возможны и варианты *Sulayka* или *Süleyha*. И. В. Гёте в своем произведении «Западно-восточный диван» в главе 9 рассказывает историю Юсуфа и Зулейхи, где имя Зулейха передается как *Suleika* [12].

Казань – Kasan, Юлбаши – Julbasch, Муртаза – Murtasa, Чушимэ – die Tschischme (река с артиклем женского рода, так как название большинства рек Германии женского рода), *Фируза – Firusa, Халида – Chalida, Сабид – Sabida, Мансур Шигабутдинов – Mansur Schigabutdinov, Мансурка – Mansurka, Чингисхан – Dschingis Khan* (согласно правилам немецкой транскрипции данную лексическую единицу можно было бы передать как *Tschingis Chaan*, но переводчик использует уже однажды созданный антропоним, ставший узуальным), *Сандугач – Sandugatsch, Кюбелек – Kjubelek, кулаки – die Kulaken, большевики – die Bolschewiki, комсомольцы – die Komsomolzen, калхуз* (Г. Яхина пишет слово *колхоз* как просторечное *калхуз* в татарском языке) – *der Kalchus, Аллах – Allah, мулла – Mullah, Субхан Аллах – Subhan Allah, мулла-хазрат – der Mullah-Chasret, Фэрэимэ – Fereschte, камча – die Kamtscha, верста – die Werst, урман – der Urman, басу капка иясе – Basu kapka ijase, зиратиясе – Siratijase, эни – Eni, жаным – Shanym, улым – Ulym, Упыриха – die Upyricha, камча – die Kamtscha, кереш – Keresch.*

4) *калька и транскрипция*: ГубЧК (губернская чрезвычайная комиссия по борьбе с контрреволюцией и саботажем) – *Gouvernements-Tscheka*. Переводчик при передаче данной реалии использовал полукальку и транскрипцию.

5) *калька*: *ситцевая чаршау* («чаршау» с тат. «полог, занавес») – *der Kattunvorhang*; *медный лэгэн* («лэгэн» с тат. «таз») – *das Kupferbecken*; *продналог* – *die Nahrungsmittelsteuer*; *НЭП* – *NÖP*; *Красная армия* – *die Rote Armee*; *Золотая Орда* – *die Goldene Horde*; *красноордынцы* – *die Rote Horde*; *Дух хлева* – *der Stallgeist*; *Дух ворот* – *der Torgeist*.

Благодаря калькированию сохраняется семантика и национальный колорит переводимой реалии. При помощи калькирования создается новое слово или

устойчивое словосочетание в ПЯ – кальки и полукальки, которые не видоизменяют структуру исходной леммы.

б) *описательный перевод и калька*: продразверстка – *die Pflichtablieferung*.

Используя такой прием, переводчику удается передать семантику реалии.

7) *полукалька*: Советская власть – *die Sowjetmacht*.

8) *приближенный перевод*: *сяке* (с тат. «большая лавка») – *die Schlaffstatt*; *монисто* (с тат. «ожерелье из монет, атрибут национального костюма») – *die Halskette*; *малахай* – *die Pelzmütze*. Согласно толковому словарю Даля, малахай – это массивная восточная шапка с ушами на пышном меху, которые закрывают боковые стороны лица, затылок и лоб. *Pelzmütze* в переводе на русский язык – меховая шапка.

Данные лексические единицы ПЯ являются приблизительными эквивалентами единиц ИЯ и передают семантику реалий частично. Несмотря на то, что при помощи приближенного перевода содержание реалий передается лишь частично, применение данного способа вполне оправдано, так как они дают некоторое представление о характере обозначаемого предмета.

9) *Опущение реалии*: «В почетном углу – *туре* – на могучей железной кровати...» – *Auf dem Ehrenplatz, einem gewaltigen Metallbett...*

В этом отрывке из произведения переводчик счел необходимым опустить реалию и, таким образом, реципиенту перевода не понятен национальный колорит передаваемой реалии.

Мы проанализировали 71 реалию и самым частотным способом передачи реалий является транслитерация/транскрипция (47%), сочетание транскрипции и описательного перевода (29,1%), калька (12,5%), приближенный перевод (4,1%), описательный перевод (1,3%), сочетание кальки и транскрипции (1,3%), сочетание описательного перевода и кальки (1,3%), полукалька (1,3%), опущение реалии (1,3%). На наш взгляд сочетание транскрипции и описательного перевода позволяет наиболее точно передать не только национальную специфику лексической единицы, но и раскрыть форму содержания той или иной реалии, даже несмотря на то, что такой способ передачи увеличивает объем текста.

Итак, нами предпринята попытка анализа способов передачи реалий на немецкий язык в первой части произведения Г. Яхиной «Зулейха открывает глаза». Мы считаем, что переводчику Х. Эттингеру в большинстве случаев удалось передать не только семантику реалий, но и их национальную и историческую окраску, а также найти функциональные аналоги в языке перевода. Несмотря на то, что сочетание транскрипции и описательного перевода является громоздким, данное сочетание является, на наш взгляд, одним из эффективных способов передачи безэквивалентной лексики в художественном произведении, поскольку таким образом переводчик дает понять культуру, традиции, национальный колорит другого народа.

Список литературы

1. Ахманова О.С. Словарь лингвистических терминов. М.: Едиториал УРСС, 2004. 598 с.
2. Бархударов Л.С. Язык и перевод (вопросы общей и частной теории перевода). М.: Международные отношения, 1975. 190 с.
3. Влахов С., Флорин С. Непереводимое в переводе: учебное пособие. М.: Р. Валент, 2012. 406 с.
4. Комиссаров В.Н. Слово о переводе: Очерк лингвистического учения о переводе. – М.: Международные отношения, 1973. 251 с.
5. Копанев П.И., Беер Ф. Теория и практика письменного перевода. М.: Высшая школа, 1986. 272 с.

6. Латышев Л.К. Перевод: проблемы теории, практики и методики преподавания. – М.: Просвещение, 1988. 160 с.
7. Латышев Л.К., Провоторов В.И. Структура и содержание подготовки переводчиков в языковом вузе. 2-е изд. М.: НВИ-ТЕЗАУРУС, 2001. 136 с.
8. Рецкер Я.И. Теория перевода и переводческая практика. М.: Р. Валент, 2007. 240 с.
9. Яхина Г.Ш. Зулейха открывает глаза: [роман] / М., Издательство АСТ: 2018, 508 с.
10. Jachina Gusel. Suleika öffnet die Augen. Übersetzer Helmut Ettinger. Aufbau Verlag. Berlin, 2017. 541 s.
11. Maitland, Sarah. What Is Cultural Translation? London, 2017, 192 p.
12. Jusuf und Suleika. Kultur – Arabesken. Kandil Magazin für interkulturelle Familien inter. kultur. bunt. URL: <https://www.kandil.de/arabesken/jusuf-und-suleika> (Дата обращения: 17 ноября 2019 г.).
13. Vinay, J.-P., Darbenlet, J. Stylistique comparée du français et de l'anglais. Paris: Didier Erudition. 1958, 358 p.

ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ КАК ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ТРУДНОСТЕЙ ПЕРЕВОДА ТЕХНИЧЕСКИХ ТЕКСТОВ

Кузеванова Елена Николаевна

доцент кафедры иностранных языков,
Национальный исследовательский университет «МЭИ», Россия, г. Москва

Бирюкова Лариса Сергеевна

старший преподаватель кафедры иностранных языков,
Национальный исследовательский университет «МЭИ», Россия, г. Москва

Рассматривается использование типовых заданий в работе по подготовке студентов к переводу технических текстов с целью распознавания трудностей и предупреждения возможных переводческих ошибок. Приводятся примеры с вариантами перевода.

Ключевые слова: машинный перевод, семантические и синтаксические модели, герундий, инфинитив, независимый причастный оборот.

Современные информационные технологии существенно изменили процесс перевода, сделав вполне реальным так называемый машинный перевод. Несмотря на то что возможности машинного перевода определяются уровнем развития информационных технологий и технической оснащённостью отдельного переводчика или бюро перевода, сегодня это повседневная практика переводческой деятельности. Использование различных компьютерных программ значительно облегчило как работу с терминами с помощью электронных терминологических словарей, так и техническое исполнение переводов. Современные программы машинного перевода позволяют осуществлять проверку правописания, некоторые аспекты грамматики и включают такие направления переводческой деятельности, как электронные словари, автоматическая обработка словарей, терминологические базы данных и различные энциклопедии. Несмотря на то что некоторые модели машинного перевода используют определённую комбинацию семантических и синтаксических схем для выбора подходящего эквивалента и преобразования структуры исходного текста в структуру текста перевода, они не всегда способны дать правильный вариант перевода. В настоящей статье рассматриваются некоторые виды работ, используемых в процессе преподавания иностранного языка студентам технических направлений с целью предупреждения семантико-синтаксических переводческих

ошибок, позволяющих выполнять перевод не только в письменном виде с помощью словарей и электронных программ, но и устно, без словаря

Для работы в этом направлении на кафедре иностранных языков нашего университета созданы и периодически обновляются пособия с типовыми заданиями на разнообразные темы [2, 4, 6], позволяющие рассмотреть и отработать те или иные сложные языковые явления и научиться распознавать их при переводе текстов с английского на русский язык. Так, например, в перечне рассматриваемых тем типовых заданий имеются такие, как «Причастие», «Герундий», «Инфинитив», «Определение», и другие. По каждой теме даётся 20-30 примеров использования рассматриваемого языкового явления для перевода на русский язык. Примеры предваряются образцом с вариантом перевода. После объяснения преподавателем соответствующей темы студентам предлагается разобрать часть заданий-примеров в аудитории, а остальные примеры предназначены для самостоятельной домашней работы с последующей проверкой в аудитории. Изучаемые явления содержатся в том числе и в учебных пособиях с текстами для чтения и перевода и различными упражнениями [1, 3, 5, 7, 8]. Затем студенты должны тщательно отработать тему, чтобы подготовиться к контролю – по мере прохождения материала типовых заданий, чтения и перевода текстов предполагается выполнение устного или письменного перевода предложений на изученные явления без словаря и без обращения к электронным справочным источникам.

Некоторые грамматические особенности английского языка вызывают определённые трудности при переводе на русский язык. Так, наличие герундия – явления, отсутствующего в русской грамматике, независимых причастных конструкций, особенности употребления инфинитива и ряд других особенностей являются объектом пристального внимания при выполнении заданий на перевод с английского языка на русский. В типовых заданиях содержатся примеры на перечисленные явления, часть из которых рассмотрим более подробно.

Например, в задании на тему «Герундий» студентам предлагается перевести предложения со сложным герундиальным оборотом в функциях дополнения (а) и подлежащего (б).

В случае с функцией дополнения (а) студентам рекомендуется ставить вопрос к дополнению, с тем чтобы правильно построить русское предложение, преобразовав английский герундиальный оборот в русское придаточное изъяснительное (дополнительное) предложение:

(а) We know of Faraday's discovering electromagnetic induction. – Известно (что? о чём?), что Фарадей открыл электромагнитную индукцию.

It was reported of his having carried out the experiment successfully. – Сообщалось (что? о чём?) о том, что он успешно провёл эксперимент.

The professor objected to these tests being performed without careful preliminary preparations. – Профессор был против (чего?) того, чтобы эти испытания проводились без предварительной подготовки.

В случае с функцией подлежащего (б) предлагается начинать русское предложение со слов «То, что...», преобразуя притяжательный падеж существительного или местоимения в именительный падеж, а причастие – в сказуемое:

(б) Lomonosov's having studied atmospheric electricity contributed greatly to the development of science. – То, что Ломоносов изучал атмосферное электричество, явилось серьёзным вкладом в развитие науки.

His having obtained a chemical reaction at such a temperature was a great success.
– То, что он получил химическую реакцию при такой температуре, явилось большим успехом.

Their studying nuclear physics will help them in the future. – То, что они изучают ядерную физику, поможет им в будущем.

Изучая причастие, в частности независимый причастный оборот, необходимо научить студентов распознавать его в начале предложения (в) и за главной частью предложения (г) и с учётом этого правильно подбирать союзы (*так как, когда, если*), преобразуя эти обороты либо в придаточные предложения условия, времени или причины в русском языке в начальном положении (в), либо во вторую часть сложносочинённого предложения в русском языке с помощью соответствующих союзов (*а, и, но, причём*) в случае следования оборота за главной частью предложения в английском языке (г), например:

(в) The fluid increasing in temperature, its density decreases. – Когда (если) температура жидкости возрастает, то её плотность уменьшается.

The professor being ill, the lecture was put off. – Так как профессор заболел, лекцию отложили.

A gas being heated at constant pressure, work is done by the gas while expanding.
– Если нагревать газ при постоянном давлении, то в процессе расширения этого газа совершается работа.

(г) Metals are the best conductors of electricity, non-metals being rather poor ones.
– Металлы – лучшие проводники электричества, а неметаллы – довольно плохие.

An e.m.f. is induced in the coil by the lines of force of its own changing the magnetic field, this effect being called self-induction. – ЭДС индуцируется в катушке силовыми линиями её собственного изменяющегося магнитного поля, и (а, причём) этот эффект называется самоиндукцией.

The earth revolves around the sun, the sun moving relatively to the stars. – Земля вращается вокруг солнца, а солнце движется относительно звёзд.

В рамках данной статьи представилась возможность привести примеры лишь по нескольким темам, в которых рассматриваются изучаемые конструкции и способы их перевода на русский язык, что позволит продолжить освещение и других тем, включённых в типовые задания рассматриваемых учебных пособий. Результаты контроля усвоения материала по изученным темам показали, что применяемая методика достаточно эффективна в процессе обучения студентов техническому переводу.

Список литературы

1. Английский язык. Теплоэнергетика и теплотехника : учебное пособие / Л.С. Бирюкова, И.В. Казакова, А.Б. Родин, М.А. Слепнева, Нац. исслед. ун-т "МЭИ" (НИУ"МЭИ"). М.: Изд-во МЭИ, 2019. 188 с.

2. Английский язык. Типовые задания по курсу "Технический перевод": учебное пособие для студентов МЭИ по всем направлениям / Л.А. Расторгуева, [и др.], Моск. энерг. ин-т (МЭИ ТУ); Ред. О.В. Чернова. М.: Издательский дом МЭИ, 2009. 96 с.

3. Бирюкова Л.С. Английский язык. Электроэнергетика и электротехника: учебное пособие / Л.С. Бирюкова, И.В. Казакова, М.А. Слепнева, Нац. исслед. ун-т "МЭИ" (НИУ"МЭИ"). М.: Изд-во МЭИ, 2019. 192 с.

4. Казакова И.В. Грамматический практикум по английскому языку: [для студентов технических вузов по всем направлениям подготовки бакалавров] / И.В. Казакова, М.А. Слепнева, Е.В. Иванова, Нац. исслед. ун-т "МЭИ" (НИУ"МЭИ"). М.: Изд-во МЭИ, 2019. 80 с.

5. Слепнева М.А. Английский язык для студентов института радиотехники и электроники : учебное пособие / М.А. Слепнева, И.В. Казакова, Е.Н. Кузеванова, Нац. исслед. ун-т "МЭИ" (НИУ"МЭИ"). М.: Изд-во МЭИ, 2019. 160 с.

6. Типовые задания по курсу «Технический перевод». 700 тренировочных грамматических упражнений-заданий. Учебное пособие для студентов технических вузов. Английский язык. М.: Издательство МЭИ, 2007. 40 с.

7. Учебник английского языка для студентов технических вузов = English for technical students / А.Ф. Антипова, [и др.]. М.: Альянс, 2015. 240 с. – Книга на англ. яз.

8. Чернова О.В. Technical english for postgraduate students: учебное пособие для магистров и аспирантов технических вузов / О.В. Чернова, И.В. Казакова, Л.С. Бирюкова, Нац. исслед. ун-т "МЭИ". М.: Изд-во МЭИ, 2016. 144 с.

ЛИНГВОКУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКОЕ ОПИСАНИЕ ЗНАЧЕНИЯ СЛОВА

Литвинова Людмила Алексеевна

преподаватель английского языка,

Воронежский государственный лесотехнический университет им. Г.Ф. Морозова,
Россия, г. Воронеж

В статье рассматривается значение слова с точки зрения лингвокультурологии, а именно структурные составляющие – денотативный и коннотативный макрокомпоненты. Даются определения понятий лингвокультурного микрокомпонента и реалии. Рассматривается локализация лингвокультурного микрокомпонента в структуре значения слова и методы лингвокультурологического описания значения слова.

Ключевые слова: значение слова, макрокомпоненты значения слова, реалия, лингвокультурный микрокомпонент, методы исследования.

На современном этапе развития лингвистической мысли считается, что языковой материал представляет собой самодостаточный и, возможно, наиболее весомый источник информации о мире и о человеке в нем.

А.И. Смирницкий полагал, что значение слова – это «известное отображение предмета, явления или отношения в сознании... входящее в структуру слова в качестве так называемой внутренней его стороны, по отношению к которой звучание слова выступает как материальная оболочка» [7, с. 150].

Значение слова, как известно, состоит из следующих макрокомпонентов: денотативного и коннотативного. По определению И.А. Стернина денотативный макрокомпонент представляет собой предметно-понятийную или исключительно понятийную информацию, которая, в свою очередь, отражает внеязыковую действительность – объективную или субъективную [4, с. 277].

Коннотативное значение в современной лингвистике понимается как тип лексической информации, сопутствующей значению слова; он выражает не сам предмет или явление окружающего мира, но эмоциональное отношение к этим предмету или явлению или/и его оценку. Характеристиками коннотации как макрокомпонента значения слова мы можем считать:

- периферийность в семантике слова;
- устойчивость в конкретном языковом сообществе;
- важность в коммуникативном процессе.

Что касается культурного микрокомпонента значения, по мнению ряда ученых, он не имеет «места постоянной прописки» и может обнаруживаться как в денотативном макрокомпоненте, так и коннотативном макрокомпоненте. О.А. Козы-

рева в статье «Национально-культурный компонент в структуре значения и проблемы его выделения» определяет этот компонент значения, опираясь на мнения известных лингвистов, занимающихся лингвокультурологией и страноведением: «Н.Г. Комлевым впервые было введено понятие культурно-исторического значения слова, т.к. по мнению ученого, слово не только означает какой-либо предмет или явление действительности общества, но и создает фон, ассоциирующийся с данным словом.

Е.М. Верещагин, В.Г. Костомаров отмечали понятийные доли (относящиеся к денотату) и непонятийные доли (не относящиеся к денотату) в лексическом значении слова. Следовательно, в значении слова должен присутствовать некий компонент, связанный с фоновой культурной информацией» [3, с. 11-40].

Эти лингвисты определяли такую информацию, зафиксированную как семантические признаки, которая «формируется, складывается в границах определенной этнокультурной и национально-языковой общности» [2, с.67]. Иными словами, лексический фон, представляя собой совокупность непонятийных сем, по мнению лингвистов, и есть та часть семемы, которая отражает культурологические факты – особенности существования объекта/предмета/явления в национальной культуре, а также исторические и современные характеристики объекта/предмета/явления.

В.Н. Телия определяет национально-культурную коннотацию как важнейшее понятие лингвокультурологии, предполагающее соотнесение языковых значений с тем или иным культурным кодом, который известен определенной лингвокультурной общности [8, с.216]. Козырева О.А. уверена, что владение этим культурным кодом – ключ к адекватной интерпретации культурно-значимой информации, заключенной в концепте [3, с. 11-40].

Сюй Цинюнь говорит, что «...культурная коннотация отражает отношение к определённого предмету всех или многих членов общества, а не индивидуальное сознание одного или немногих членов», подчеркивает ее двойственность: «Под так называемой двойственностью подразумевается то, что культурная коннотация одного слова одновременно имеет противоположные эмоционально-оценочные окраски: положительную и отрицательную. Например, медведь является народным тотемом России, с одной стороны, он символизирует силу, смелость, русского мужика, хозяина русского леса; с другой стороны – неуклюжесть, ленивость и т.д.» [6, с. 27].

Лингвокультурологический аспект описания значения слова связан с понятием «реалии». Такие лингвисты как Г.Д. Томахин, С. Влахов, С. Фаворин, Е.М. Верещагин, В.Г. Костомаров, В.С. Виноградов, Л.Н. Соболев занимались проблемой реалий – определением данного понятия и классификацией реалий. В самом общем виде реалии – это языковые единицы, которые означают элементы иной культуры, имеющие национальную и/или историческую и/или местную и/или бытовую окраску, не имеющие эквивалентов в других языках и культурах.

Например, Е.М. Верещагин, В.Г. Костомаров понимали под реалиями лексические единицы, своеобразная семантика которых отражает особенности культуры. По В. С. Виноградову, реалии представляют собой все особые факты истории и государственного устройства национальной общности, особенности географической среды национальной общности, характерные предметы быта прошлого/настоящего, этнографические и фольклорные понятия.

Считается, что количество реалий в любом естественном языке достаточно велико. Их классифицирование упорядочивает всю информацию об этих особенных языковых единицах, а также позволяет охарактеризовать их и дать им определение, кроме того, помогает максимально точно найти переводной эквивалент такой лексики. В основном лингвисты классифицируют реалии на основании 1) предметного признака (А.Е. Супрун); 2) коннотативного значения (С. Влахов, С. Фаворин); 3) тематической принадлежности (Е.М. Верещагин, В.Г. Костомаров).

Локализация национально-культурного компонента значения слова, по мнению ученых, разнится, т.к. культурно маркированные семы могут быть обнаружены в денотативном и/или в коннотативном макрокомпонентах значения. Цуй Ливэй утверждает, что «...слова способны передавать культурные знания как посредством денотативного компонента, т.е. эксплицитно, так и посредством коннотативного компонента, т.е. имплицитно» [6, с. 27].

В.Н. Телия считает, что «лингвокультурология анализирует семантику лексических единиц для выделения культурно значимой информации» При этом, по ее мнению, «культурно-значимая информация содержится в денотативном аспекте значения (реалии), или культурно-значимая информация концентрируется в коннотативном аспекте значения [8, с. 216].

С точки зрения полевого подхода к структуре значения слова, считается, что чаще всего культурный микрокомпонент значения обнаруживает себя именно на периферии значения слова. Тем не менее, как уже упоминалось выше, культурный микрокомпонент может локализоваться также и в ядре значения слова.

При проведении лингвистического исследования, анонсируемого как лингвокультурологическое, исследователю всегда следует помнить, что далеко не каждое различие/отличие в семантике языковых единиц – это непременно культурно обусловленное отличие. Для констатации факта национально-культурной специфики семантики языковых единиц эксплицитно выделяются и описываются лингвокультурно значимые семы или семемы, обусловленные **конкретными фактами конкретной национальной культуры, феноменами, явлениями и процессами**, которые имеют место или были когда-то зафиксированы в культуре того или иного народа.

Надо также отметить, что для лингвокультурологического описания слова лингвисты используют разные методы исследования, тем не менее, поиски новых методов актуальны и в настоящее время.

А.Ю. Машковцева в диссертационном исследовании «Коммуникативно-прагматический потенциал синонимов: словарное представление и текстовые реализации» перечисляет ряд методов исследования, среди которых считаем нужным упомянуть следующие: 1) анализ значения по словарным дефинициям; 2) этимологический анализ. Также согласимся с автором в том, что «поиск оптимальных методов лингвокультурологии остается в науке актуальным» [5, с. 179].

Автор диссертационного исследования «Структурно-семантический анализ лингвокультурного концепта "путешествие": на материале русских и французских текстов по туризму» Т.И. Бабкина предлагает следующий алгоритм исследования языковых единиц для выявления культурно-значимой информации в семантике лексических единиц лексической группировки: 1) обосновать теоретическую базу исследования, опираясь на существующий материал в областях семантики и семной семасиологии; 2) провести семантический анализ каждой лексемы; 3) воссоздать на основе семантических компонентов константные, т.е. по мнению Т.И.

Бабкиной реализующие универсальные черты в описании языковой единицы, а также вариативные конститuentы в семантическом описании, т.е. выражающие идеозническую специфику [1, с. 25]. Вышеописанный алгоритм представляет собой инструмент, который будет действенным и эффективным в «... развитии теории семного анализа в частности и в совершенствовании положений лингвокультурологии в целом», поскольку анализ исследуемых слов, во-первых, позволяет выделить лингвокультурный компонент значения слова, во-вторых, позволяет воссоздать фрагменты языковых картин мира исследуемых этносов [1, с. 25].

Козырева О.А. уверена, что для выявления «национально-культурных семантических компонентов значения в лингвострановедении» целесообразно использовать компонентный анализ. Е.А. Маклакова также считает, что «... семантический анализ имеет лингвокультурологическую значимость и позволяет выявить культурно-специфические семантические особенности языковых единиц, отражающие национально-культурный фрагмент языковой картины мира» [4, с. 104]. Однако, «...принципиально, чтобы используемое понятие культуры было достаточно конкретным, а не всеобъемлющим ...» [4, с. 104].

Лингвокультурологическое описание значения слова предполагает выявление культурного компонента в структуре значения языковых единиц. Он представляет собой определенную дополнительную информацию, которая может присутствовать в значении слова, а также известна всему языковому сообществу. Лингвокультурологические исследования должны непременно подтверждаться конкретными фактами конкретной культуры. Это позволяет избежать субъективных оценок со стороны исследователя. Лингвокультурологи исследуют лакуны, фразеологические единицы, метафоры/сравнения, стилистику языка, крылатые слова, используя терминологический аппарат семной семасиологии, который позволяет описать значение языковой единицы на уровне сем, выявить лингвокультурные компоненты значения слова, а также определить его локализацию в структуре значения слова по полювому принципу. Такие исследования имеют большое прикладное значение при обучении иностранным языкам и лексикографической практике.

Список литературы

- 1 Бабкина Т.И. Структурно-семантический анализ лингвокультурного концепта «путешествие»: на материале русских и французских текстов по туризму: материалы канд. дис., Ижевск, 2009.
2. Верещагин, Е. М. Лингвострановедческая теория слова / Е. М. Верещагин, В. Г. Костомаров. – М.: Русский язык, 1980. – 320 с.
3. Козырева О.А. Национально-культурный компонент в структуре лексического значения и проблемы его выделения. URL: http://superinf.ru/view_helpstud.php?id=4646
4. Маклакова Е.А., Стернин И.А. Теоретические проблемы семной семасиологии. – Монография. – Воронеж: «Истоки», 2013 – 277 с.
5. Машковцева А.Ю. Коммуникативно-прагматический потенциал синонимов: словарное представление и текстовые реализации : материалы канд. дис.. – Санкт-Петербург, 2000. – 179 с.
6. Сюй Цинюнь Ст. Об особенностях культурной коннотации русских слов Филологические науки 20.11.2015, Номер: Выпуск №11 – 2015 г.
7. Смирницкий А.И. Значение слова // Вопросы языкознания. 1955. №2. С.79-89.
8. Телия В.Н. Русская фразеология. Семантический, прагматический и лингвокультурологический аспекты. – М.: Школа «Языки русской культуры», 1996. – 288 с.

СЕКЦИЯ «ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ»

ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И США ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XIX ВЕКА

Дрожжин Роман Александрович

студент четвертого курса факультета истории и международных отношений,
Брянский государственный университет им. И.Г. Петровского, Россия, г. Брянск

В статье рассматриваются русско-американские отношения во второй половине 19 века. Освещены отношения между государствами в годы Крымской войны и в период правления Александра 2.

Ключевые слова: русско-американские отношения, Крымская война, экономические отношения, политические отношения.

Русско-американские отношения имеют длительную историю. Актуальность изучения исследования данного вопроса вызвано, в первую очередь, обострением современных отношений между США и Россией. Именно с целью выяснения основ этих отношений посвящена наша работа, в которой показывается зарождение и специфика этого взаимодействия во второй половине 19 века.

Дипломатические контакты между нашими странами были налажены во времена правления американского президента Томаса Джефферсона и русского императора Александра 1 в начале 19 века. Такое сближение было вызвано несколькими обстоятельствами обеих сторон. Россия после подписания Тильзитского мира 1807 года присоединилась к континентальной блокаде Англии, потребовав от нашей страны поиска нового рынка экспорта и импорта. Именно экономический интерес подтолкнул Россию на сближение с США. США искала нового экономического партнера для сбыта своей продукции и мощного политического союзника. Именно благодаря установленному личному контакту между главами обеих стран началось интенсивное налаживание дипломатических отношений. Для установления контактов между государствами были задействованы лучшие дипломаты, экономисты и предприниматели США и России [1, с. 359-362].

После установления устойчивых отношений между странами начался рост экономической активности стран в торговой сфере. В целом первая половина 19 века ознаменовала интенсивное сближение США с Российской империей в торговом, политическом плане, однако между странами возникали некоторые незначительные противоречия в экономическом плане, которые негативно не влияли на общее положение дел.

Во второй половине 19 века общие отношения на международной арене накалялись. Самым проблемным местом в это время являлся бассейн Черного моря, за который боролась Российская империя и Европейские государства (Англия, Франция, Германия), используя в качестве «марионетки» для борьбы против царской России Османскую империю.

Когда началась Крымская война 1853-1856 гг., отношения между США и Россией несколько не ухудшились, а, наоборот, укрепились. Товарооборот между странами достиг рекордного уровня и составил 1,975039 млн. рублей [2, с. 89].

В годы Крымской войны, американское правительство старалось оказать помощь и поддержку царской России. Сразу же в первые месяцы конфликта царская Россия направила запрос с целью выяснения позиции США в

данном конфликте. Министр иностранных дел России К.В. Нессельроде направил письмо представителю империи в Вашингтоне А.А. Бодиско. Бодиско получил ответ от правительства Америки, в котором говорилось, что США займет позицию нейтралитета с расчетом, что товарооборот между нашими странами не уменьшится [3, с. 22].

Задача же в отношениях с Америкой в этот период сводилась к активизации торговых и дипломатических связей. Таким образом, была предпринята попытка для создания надежного тылового партнера, который был бы в состоянии оказать продовольственную помощь России. В годы тяжелой для России войны США осуществляла снабжение русских владений необходимыми товарами из Калифорнии. Также в мае 1855 года торговые корабли американских компаний доставляли русским жителям на Дальний Восток и Русскую Америку необходимое оборудование, продовольствие, порох и иные товары, необходимые для жизни населения [2, с. 43-44].

Однако следует отметить, что США, оказывая такую помощь России, часто прибегали к различным ухищрениям, нарушая договор о нейтралитете, Англия и Франция неофициально воевали на стороне Турции, поскольку Англия как крупнейшая торговая морская держава была занята помощью Османской империи, ее место в морской торговле попытались занять США. Американские суда стали поставлять продовольствие, оружие всем странам, втянутым в конфликт, оправдывая это для России своим нейтралитетом. Такая позиция не устраивала царское правительство, а, наоборот, усиливало недовольство. Благодаря такой хитрой политике США смогли увеличить свой капитал и расширить рынки сбыта американской продукции.

После окончания Крымской войны в 1856 году, Россия вышла проигравшей страной, потеряв много средств, территорий. Американское правительство восприняло окончание войны с большим сожалением, поскольку война позволяла хорошо обогащаться правительству США.

После окончания войны контакты между нашими странами не ослабевали, а усиливались. В ходе Крымской войны американские военные получили возможность обучаться у русских офицеров. Возможно, что обучение американских солдат у офицеров царской армии позволило улучшить свои навыки, тактику, необходимую для ведения войны, которая началась на территории США уже к 1861 году.

В период Гражданской войны в США между аграрным югом и промышленным севером отношения между обеими странами изменились. С приходом к власти либерала А. Линкольна, ярого противника рабства, южные плантационные штаты вышли из состава США, образовав к 1861 году Конфедеративные Штаты Америки, тем самым положив начало Гражданской войне. Правительство царской России, не имея четкого представления о ситуации в Америке, не принимало никаких мер, заняв выжидательную позицию. Гражданская война между Югом и Севером была невыгодна императорскому правительству, так как изнурительная обстановка между разными районами США могла сильно ослабить не только внутреннее положение в стране, но и усилить позиции Англии, в случае затяжной войны в Америке, которая могла беспрепятственно занять лидирующие позиции в мире, следовательно, Россия хотела более быстрого завершения боевых действий. Правительство Линкольна не оказывало поддержку мятежникам со стороны Александра 2.

Европейские державы в лице Англии и Франции вынашивали идеи, связанные с ослаблением правительства Линкольна, с этой целью оказывалась поддержка этими странами южных штатов. Именно обещанная поддержка со стороны Европейских держав подстегивала Конфедеративные Штаты Америки к борьбе с севером. Поэтому правительство России стремилось добиться перемирия в США, с целью недопущения усиления Англии и Франции [4, с. 148-151].

К 1863 году северяне имели уже существенное преимущество над южанами. И правительство царской России в целях помощи Линкольну направило русскую эскадру. Зимой 1863 года городу Сан-Франциско угрожала опасность нападения военных кораблей южных штатов. Русские моряки во главе с командиром эскадры Поповым отозвались помочь. И Попов принял постановление, согласно которому в случае появления враждебно настроенного судна русская эскадра должна оказать на него психологическое воздействие и заставить удалиться, в противном случае командующим кораблями разрешалось применение силы [5, с. 226-227].

К концу 1863 года в европейской прессе начали зарождаться слухи о возможности сближения США и России и создании союза между странами, что породило опасения Англии и Франции в создании русско-американского союза. У русского правительства усиливались настроения, связанные с военным конфликтом с европейскими странами. К 1863 году стало понятно, что север одерживает победу в войне над югом и панические настроения России по поводу затяжной войны к 1864 году миновали.

Последующие боевые действия в 1864-1865 гг. упрочили позиции севера. В начале 1865 года Конфедеративные Штаты Америки были полностью разбиты, остатки армии вынуждены были сдаться. Фактически Гражданская война заканчивается 14 апреля 1865 года, когда был убит А. Линкольн. Практически сразу все крупные державы признают независимость и суверенность США.

Мы видим, что в годы Гражданской войны Российская империя заняла позицию северных (промышленных) штатов, тем самым поддержав легальную власть в США в отличие от Англии и Франции, которая была на стороне сепаратистских сил южных (плантационно-рабовладельческих) штатов. Грамотная позиция России позволила ей укрепить отношения с США после внутреннего конфликта в стране.

После окончания Гражданской войны и стабилизации внутривосточной обстановки в стране правительство США смогло приступить к реализации достижения важной цели - это приобретение Аляски. Идеи покупки данной территории были практически с самого начала установления дипломатических отношений между обоими государствами. После окончания Крымской войны правящие круги Америки стали усиливать давление по поводу покупки данной территории. В самой Российской империи отношения по поводу продажи Аляски также стали набирать оборот, и правящие круги царского правительства в этом вопросе разделились на два лагеря. Одни считали, что продажа Аляски - это безрассудство, так как там живут русские люди, а другие считали, что продажа данных территорий позволит России улучшить отношения с США, обогатиться и избавиться от ненужных, плохих владений. Таким ярким сторонником был младший брат Александра 2 великий князь Константин Константинович. Необходимость продажи данной территории великий князь обосновывал с двух позиций, во-первых, данные земли не приносили никакой серьезной прибыли государству, а наоборот, требовали серьезных финансовых вложений, а во-вторых, в случае возможного военного конфликта с Ев-

ропейскими странами (в этот период особенно опасались Российские круги столкновения в Великобритании) наша страна не сможет защитить данные территории. Константина Николаевича поддержали М.Х. Рейтерн и Э.А. Стекло, сумевшие убедить министра иностранных дел А.М. Горчакова, который сам обратился к императору Александру 2 с просьбой принятия решения по данному вопросу. 16 декабря 1866 года император созвал совет, в ходе которого рассматривались вопросы о статусе местного населения, о размере продажи. В ходе переговоров было принято решение о продаже Аляски не менее чем за 5 млн. долларов. Уже в январе 1867 года Российской империей в США был отправлен опытный дипломат Э.А.Стекло, который вел переговоры с государственным секретарем США У.Г. Сьюардом. Стекло смог благодаря хорошему дипломатическому таланту увеличить цену продажи Русской Америки с 5 млн. до 7,2 млн. долларов, но по невнимательности русского дипломата или же из-за его желания увеличить номинальную стоимость покупки, США выплачивала царскому правительству 7,2 млн. не золотой монетой, а гринбенкерами, которые были значительно ниже по стоимости, чем золотые монеты. Поэтому реальная стоимость составила 5,4 млн. долларов. 30 марта 1867 года договор был подписан. Официальная передача США Русской Америки состоялась 6 октября 1867 года, именно тогда Российский флаг был спущен и заменен на американский.

Как для американцев, так и для русских жителей известия о продаже Аляски явилось полной неожиданностью. Общественность в России встретила эту новость с большим негодованием. Пресса негативно описывала такое решение царской администрации, считая, что таким образом они предали своих подданных. Американское общество позитивно восприняло присоединение данных территорий. Таким образом, мы видим, что отношения между обоими государствами в 1860-е гг. были доброжелательными и экономически продуктивными.

Из всего вышесказанного мы можем сделать вывод, что русско-американские отношения имеют длительную и продуктивную историю возникновения и протекания. Отношения России с США в первой четверти 19 века носили дружественный, взаимовыгодный характер. Во время Крымской войны со стороны американских властей оказывалась поддержка царскому правительству, хотя эта поддержка носила двойной характер. В годы Гражданской войны Российская империя также старалась оказать поддержку легитимному правительству США, тем самым укреплялись политические и экономические связи. Можно считать, что пиком позитивного развития русско-американского сотрудничества будет являться продажа Русской Америки США. Именно данный процесс ярко демонстрирует нам то, что отношения между обеими странами носил доверительный характер, так как можно считать, что продажа территорий государства- это яркий пример союзнических отношений.

Список литературы

1. Болховитинов Н.Н. Становление русско-американских отношений 1775-1815. М., 1966. – 626 с.
2. Болховитинов Н.Н. Русско-американские отношения и продажа Аляски 1834-1867. М., 1990. – 360 с.
3. Пономарев В.Н. Крымская война и русско-американские отношения. М., 1993. – 527 с.
4. История внешней политики России (кон XV-1917г.) вт. пол. XIX в. М., 1999. – 384 с.
5. Малкин М.М. Гражданская война в США и царская Россия. М.; Л., 1939. – 330 с.

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРИЧИН РЕВОЛЮЦИЙ ВО ФРАНЦИИ И АНГЛИИ

Левгеева Джиргал Мергеновна

магистрант исторического факультета,
Волгоградский государственный социально-педагогический университет,
Россия, г. Волгоград

В статье рассматриваются причины революций во Франции и в Англии. Эти две революции сыграли важнейшую роль в развитии Европы в целом в сторону капиталистического развития и формирования буржуазных свобод. Сравнительный анализ двух революций выявляет сходства и различия в причинах и предпосылках данных известных европейских событий.

Ключевые слова: революция, Англия, церковь, монархия, буржуазия, дворянство, Франция.

Если сравнить причины революции в Англии и Франции, то выявиться следующее.

Первый момент, который бы хотелось затронуть, будет касаться социальных противоречий феодальных слоев помимо церкви.

Почти до конца XVI в. интересы монархии Тюдоров совпадали с интересами буржуазии – в борьбе против Испании, против международной католической церкви, против знатных семей, оспаривавших верховный контроль над страной у дома Тюдоров и разорявших страну своими частными войнами. Отсюда возникло сотрудничество монархии и буржуазии в парламенте. Однако вскоре это единство интересов распалось [1, с. 498]. То есть до определенного момента буржуазия и феодальное дворянство могли жить при монархии согласно. Иначе говоря, главным образом, внешние препятствия и угрозы сдерживали единство ряда высших слоев населения.

Однако, по мере того как их доходы от земли падали, феодалы стали все больше зависеть от двора. По мере того как монархия Стюартов становилась менее полезной для буржуазии, она становилась более необходимой для феодалов, – для них она превратилась в единственную гарантию экономического существования.

Монархия в Англии была связана с феодальным строем, как из-за консервативности, так и из-за того, что сама была как самый крупнейший лендлорд. Монарх не меньше иного землевладельца противился коренной перемене – переходу от феодального к капиталистическому общественному строю.

Суть проблемы заключалась в финансах. Цены поднимались, богатство буржуазии росло бурными темпами, но доходы короны, как и доходы всех крупных землевладельцев, оставались неизменными и не соответствовали новым нуждам.

Три попытки английской монархии (1) желание повысить налоги за счет буржуазии и дворянства привели к конкретным мерам – повышению пошлин, принудительным займам, новым налогам – привели к резким конфликтам с парламентом; 2) стремление контролировать некоторые отрасли промышленности за счет создания монополий возмутила все торгово-промышленное население, привело к саботажу, к кризису перепроизводства и широкой безработице, вина за которую также была возложена на корону; 3) попытка увеличить доход от феодальных повинностей, что оттолкнуло от монарха и феодалов) сохранить свое положение не увенчались успехом.

Касаясь соседней к англичанам Франции, то отметим, следующее сходство. Нельзя не согласиться с тем, что революция XVIII столетия являлась «следствием

глубоких общественных противоречий», которые были «обусловлены контрастом между успехами капиталистического развития, с одной стороны, и многочисленными остатками Средневековья в разных сферах жизни, с другой» [2, с. 191].

То есть и в Англии, и во Франции двигателем процесса революции были зарождение капитализма как такового, который вполне естественно, не мог не прийти в противоречии с одной стороны с остатками феодального строя, и с феодалами как жизненно заинтересованными в сохранении архаичного феодального строя.

Ревякин А.В. подчёркивал, что в течение длительного времени общественные противоречия во Франции не разрешались с помощью реформ, которым оказывалось сопротивление значительной части правящих кругов, поместного дворянства, бюрократического аппарата [2, с. 191]. То же самое можно сказать и об Англии.

Второй момент связан с отношением к церкви со стороны различных слоев населения.

Авторитет англиканской церкви с начала XVII в. уже не мог опираться на папство, с которым порвал Генрих VIII, а зависел от национальной монархии, единственной защитницы церкви от католической реакции и левых протестантских революционеров. В связи с этим елизаветинская церковь стояла за пассивное послушание установленной богом власти и проповедовала, что неповиновение – самый тяжелый грех [3, с. 562]. То есть была очевидна зависимость церкви от монаршей власти.

По мере того как расширялась брешь между короной и буржуазией, нападки пуритан на церковь, на её формы и обряды, на её суды и дисциплину становились все сильнее.

Проповедовавшаяся пуританством мораль была именно такой системой взглядов, какая была нужна для накопления капиталов и развития капитализма. Она учила бережливости, трезвости, усердной работе в любом состоянии, которое бог предназначил человеку, непрестанному труду, независимо от того, является ли человек купцом, ремесленником или кем-нибудь другим, но без излишнего наслаждения плодами своего труда, и неустанному выполнению долга в ущерб «мирским» удовольствиям. Богачи должны были накапливать капитал, бедняки – трудиться, выполняя божественный долг и всегда находясь под наблюдением «великого мастера» [3, с. 563].

Духовенство пошло в контрастопление, пытаясь вернуть себе некоторые из потерянных церковных доходов (десятину, которая была «импроприирована», то есть, пошла в карманы светских лендлордов, хотя первоначально взималась на церковные нужды со всех лиц, пользовавшихся недвижимостью). В то же время церковь стремилась восстановить своё право на назначение священнослужителей, чтобы посылать в приходы лишь священников, удовлетворяющих её в общественном и догматическом смысле.

То есть можно сказать, что борьба за господство над церковью имела величайшее значение. Кто властвовал над её учением и организацией, тот мог определять структуру общества.

И этим фактором, о котором мы говорили как о втором моменте, английская революция отличается от французской. Ведь в последней не было противостояние с церковью как таковой.

Третий момент – это масштабность революции.

Конец XVIII в., был эрой кризисов старых режимов Европы и их экономических систем, его последние десятилетия изобиловали политическими катаклизма-

ми, которые порой доходили до восстания; колониальными движениями за автономию, которые добивались отделения: не только в США (1776 – 1783), но также в Ирландии (1782 – 1784), в Бельгии и Льеже (1787 – 1790), в Голландии (1783 – 1787), в Женеве и даже в Англии (1779). Эти политические катаклизмы настолько потрясают, что некоторые современные историки говорили об «эре демократической революции, на пути к которой французы находились одни, хотя и будучи наиболее решительными и более всех удачливыми» [4, с. 26].

Таким образом, кризис старого режима был присущ не одной Франции, и французская революция не была изолированным феноменом, но она была куда более значительной, чем любая из современных ей революций нового времени, а также английской революции XVII в. и ее последствия из-за этого были гораздо глубже. Прежде всего, она произошла на территории самого могущественного и густонаселенного государства Европы (не считая России). В 1789 г. один европеец из пяти был французом. Она была на втором месте среди всех революций до и после нее, как массовая социальная революция и гораздо более радикальная, чем любая другая по сравнению с ней.

Таким образом, по масштабу страны, населения и самой революции Франция превосходила Англию.

Четвертый момент свяжем с составом противоборствующих сторон.

Отметим, что экономическое развитие Франции в XVIII столетии усилило противоречия сословного общества – между привилегированными сословиями и третьим сословием. Иначе говоря, во Франции противоречия были между феодалами с одной стороны и третьим сословием с иной. Но понятие третье сословие было гораздо шире, нежели в Англии. Помимо купцов и промышленников (буржуазии), туда входили и представители остальных слоев населения, в том числе горожане и крестьяне. В Англии же противостояние было главным образом между феодалами и королем с одной стороны и буржуазией с другой. И причем это было также противостояние короля с парламентом. Если феодалы поддерживали короля, то в парламенте защищали свои интересы представители буржуазии.

Пятым моментом хотелось бы назвать участие в борьбе крестьян в связи сеньориальной реакцией. Так, в Англии среди сторон не было крестьян. Буржуазная революция в Англии не затрагивала низшие слои населения. Во Франции же частью аристократической реакции была сеньориальная реакция, в ходе которой дворяне «добивались увеличения повинностей крестьян на основе древних феодальных договоров», что возмущало крестьян, привыкших считать своей землей, которой они пользовались [4, с. 26]. А.В. Ревякин делает вывод о том, что «дворянская реакция ущемляла интересы» буржуазии и крестьян, «поднимая их на борьбу против несправедливости» [5, с. 114].

Список литературы

1. Кадикова А.А. Английская буржуазная революция: причины, особенности и основные этапы // Аллея науки. – 2019. – Т.1, № 4 (31). – С.496-500.
2. Ревякин А.В. Новая история стран Европы и Америки: конец XV–XIX век. М.: АСТ: Астрель, 2007. – 508 с.
3. Ерохин В.Н. Религиозный фактор в происхождении английской революции // Вестник Санкт-Петербургского университета. История. – 2017. – Т.62, №3. – С. 562.
4. Palmer R.R. The Age of the Democratic Revolution: a political history of Europe and America, 1760–1800. Princeton, vol. 1, 1959. – 119 p.
5. Кривогуз И.М., Виноградов В.Н., Гусева Н.М. Новая история стран Европы и Америки. М.: Дрофа, 2002. – 909 с.

СЕКЦИЯ «ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ»

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ В РОССИЙСКОМ ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Акимова Татьяна Ивановна

доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса,
канд. юрид. наук, доцент,
Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина,
Россия, г. Тамбов

Мартынива Екатерина Александровна

студентка третьего курса,
Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина,
Россия, г. Тамбов

В статье исследуются этапы развития института мирового соглашения. Проводится анализ законов, который помогает выявить особенности заключения мирового соглашения на определенном историческом этапе. В полной мере раскрывается понятие «мировое соглашение», что в настоящее время является актуальной темой, так как все больше людей стараются урегулировать спор миром.

Ключевые слова: примирение, мировое соглашение, спорящие стороны, заключение мировых сделок, принцип диспозитивности.

Примирение, как процесс свойственен русскому менталитету, психологии русского человека, традиционным взглядам, что можно легко подтвердить ранее действовавшим в России законодательством. Первое упоминание в российском законодательстве об урегулировании споров путём мирового соглашения содержится в Новгородской берестяной грамоте и датируется 1281-1313 годами. В более поздних источниках упоминание о мировом соглашении мы встречаем практически во всех крупных памятниках русского права. Так, в эпоху феодальной раздробленности на Руси, в Псковской судной грамоте (1397 год), в статье 37 говорится о завершающей стадии процесса, поединке, а примирение рассматривается в качестве одного из возможных случаев его завершения. Процесс мог быть прекращен на любой стадии. В 1497 году в судебнике Ивана III право примирения сторон до суда и в ходе судебного процесса закреплено в статье 53. Н.Л. Дювернуа, комментируя данную статью, отмечает, что мировой сделкой можно заменить судебное решение в любой стадии процесса [7, с. 23].

Соборное уложение 1649 года, принятое земским собором 1648-1649 годов, законодательно закрепило существующую в то время судебную практику. Анализ отдельных положений Уложения 1649 года позволяет сделать вывод, что мировая сделка могла быть заключена до обращения сторон в суд, после обращения в суд и в «ходе судоговорения», но до вынесения решения. В этот период характерно применение в практике мировых сделок не только по искам, но и по крепостным делам, совершаемым до суда и в ходе судебного разбирательства. в Соборном уложении 1649 г., закрепившем существовавшую к тому времени практику заключения мировых сделок на разных стадиях судебного процесса и установившем запрет на повторное рассмотрение судебных дел, прекращенных по записи, которой утверждались условия мировой сделки.

По указу императрицы Екатерины Великой были созданы губернские со-вестные суды. В период с 1775 по 1862 годы губернские совестные суды, рассмат-ривали гражданские и некоторые уголовные дела с целью примирения сторон. Со-вестный суд вырабатывал условия для примирения самостоятельно или через осо-бых посредников. Если попытка примирения безуспешна, стороны обращались в общие суды.

Устав гражданского судопроизводства 1864 года, принятого в ходе судебной реформы, содержал отдельную главу «о примирительном разбирательстве», статьи которой, однако, не указывали на условия заключения мирового соглашения. Спорящие стороны могли прекратить процесс по взаимному соглашению. Для этого необходимо было, чтобы истец заявил суду, что отказывается от своих требований, а ответчик, в свою очередь, что он согласен на прекращение дела. Устав 1864 г. со-держал норму, согласно которой уступки сторон, сделанные при соглашении их на примирение, не имеют для них обязательной силы, если примирение почему-либо не состоялось. Так, например, истец при обсуждении условий мирового соглаше-ния может отказаться от части своих требований, уменьшить или увеличить их объем. Но если мирового соглашения не будет впоследствии достигнуто, то не сле-дует признавать подобные уступки соответствующими процессуальными действи-ями. То же можно сказать в отношении уступок ответчика. Близко к этому правило, действующее в иностранных государствах, где «недопустимыми признаются объ-яснения сторон по поводу заявлений, сделанных сторонами во время переговоров по заключению мирового соглашения. При этом лица, участвующие в деле, вправе использовать иные средства доказывания». Согласно Уставу допускалось заключе-ние мировых соглашений у мировых судей и в общих судебных местах. Главная обязанность мировых судей состояла в принятии мер для соглашения и примире-ния спорящих. Невыполнение этой обязанности рассматривалось как нарушение процессуальных норм, что служило поводом к отмене решения [8, с. 29]. Статья 1363 Устава содержала правовую норму, согласно которой к мировому прошению можно было приступить и в присутствии суда, причем стороны могли просить о соглашении их при закрытых дверях присутствия. Для сравнения обратимся к Кон-ституции РФ, а именно ст. 123, согласно которой разбирательство во всех судах от-крытое. Слушание дел в закрытом судебном заседании суда допускается лишь в случаях, установленных законом, с соблюдением при этом всех правил судопроиз-водства. Как отмечал В.Д. Кайгородов, «принцип гласности судебного разбира-тельства важен для обеспечения воспитательных функций правосудия в отношении как присутствующей в зале судебного заседания публики, так и участников судеб-ного дела. Вместе с тем, в силу данного принципа, граждане имеют возможность контролировать деятельность суда» [6, с. 30]. В ст. 173 ГПК было предусмотрено правило о том, что заявление истца об отказе от иска, признание иска ответчиком или условия мирового соглашения сторон заносятся в протокол судебного заседа-ния и подписываются соответственно истцом, ответчиком или обеими сторонами (такое же положение было в ст. 165 ГПК РСФСР). Из редакции этой статьи можно сделать вывод, что мировое соглашение может быть заключено только между ист-цом и ответчиком, т.к. они являются сторонами по делу. Лица, имеющие право за-ключить мировое соглашение (истец, ответчик, третьи лица, заявляющие самостоя-тельные требования относительно предмета спора) также именуется сторонами. Поэтому, во избежание путаницы, целесообразно было бы в ч. 1 ст. 173 ГПК ука-зать, что мировое соглашение подписывается его сторонами.

Отметим, что Устав гражданского судопроизводства 1864 г., наряду с возможностью подачи письменных заявлений в суд, предусматривал совершение мировых сделок посредством записи, подаваемой к засвидетельствованию у нотариуса или мирового судьи. Что делалось, прежде всего, для мировых прошений, посылаемых по почте или подаваемых по доверенности. При этом засвидетельствованные мировые прошения не требовали опроса примиряющихся [4, с. 23].

В Уставе судопроизводства торгового 1887 г можно найти первое законодательных упоминаний о примирении сторон в системе хозяйственной юрисдикции. В соответствии со ст. 211 суд был обязан предложить тяжущимся окончить дело миром при посредстве суда. Если стороны соглашались на примирительное разбирательство при посредстве суда, то им предоставлялась возможность избрать из его состава одного или двух примирителей. Обязанности данных участников состояли в том, чтобы выслушать стороны, представить им соответствующие законы, затем сообщить своё мнение о том, каким образом по взаимному соглашению оно могло бы быть кончено миром [5, с. 235].

В 90-х гг. XIX столетия были внесены дополнения в Устав гражданского судопроизводства о принудительном исполнении судебных мировых сделок. В связи с этим в Уставе гражданского судопроизводства (разд. IV, кн. III, ч. I, т. XVI Свода законов Российской империи (далее – СЗ) и в Законах о судопроизводстве гражданском (разд. VI, ч. II, т. XVI СЗ) содержались нормы, посвященные мировой сделке (в частности, о возможности заключения мировых сделок на разных стадиях процесса («во всяком положении дела»), об обязанности судей склонять тяжущихся к примирению, о порядке заключения и утверждения судебных мировых сделок, о возвращении сторонам пошлин и сборов в случае их примирения до разрешения дела по существу в мировом судебном установлении), что можно объяснить стремлением законодателя создать благоприятные условия для заключения мировых сделок. На практике, установленный законом порядок предъявления исков о невыполнении условий сделок представлялся спорящим сторонам обременительным и часто препятствовал их примирению. На основе вышеизложенного в дальнейшем в связи с этим получила развитие мысль о том, что мировая сделка, засвидетельствованная судебной властью или подтвержденная сторонами в присутствии суда, вполне соответствует понятию бесспорного акта, который может быть исполнен в принудительном порядке.

Принудительному исполнению подлежали только те сделки, которые содержали условия одностороннего обязательства ответчика, такие, которые касались передачи денег, вещи или иного движимого имущества. Просьба об обращении мировой сделки к принудительному исполнению должна была направляться к члену того мирового съезда, которым постановлено определение о прекращении дела за состоявшимся примирением сторон. В случае признания этой просьбы подлежащей исполнению судья налагал резолюцию на копии определения о прекращении дела.

Гражданский процессуальный кодекс (далее – ГПК) РСФСР, принятый в сентябре 1923 г., не упоминал о праве сторон окончить дело мировой сделкой. Вывод о существовании такого права можно сделать из анализа ст. 2 ГПК РСФСР, которая предоставляла стороне право отказаться от принадлежащих ей прав и судебной защиты, и ст. 18 ГПК РСФСР, посвященной полномочиям представителя, где говорилось о том, что право на окончание дело миром должно быть оговорено в доверенности. Термин «мировая сделка» упоминался в ряде актов Верховного Суда РСФСР [2, с. 33].

ГПК РСФСР 1964 г. в статье 34 условиями заключения мирового соглашения признал не противоречие закону, не нарушение чьих-либо прав и охраняемых законом интересов. До 1995 г. мировое соглашение не подлежало утверждению, если им нарушались чьи-либо права и охраняемые законом интересы. При этом «чьи-либо» означало права и интересы кого бы то ни было, в том числе и сторон мирового соглашения. В.М. Жуйков так описывает существовавшее положение: «Раньше в ст. 34 говорилось, что суд не принимает отказа от иска, не утверждает мирового соглашения, если действия противоречат закону или нарушают чьи-либо права и охраняемые законом интересы, т.е. каких бы то ни было лиц, в том числе истца и ответчика. Если стороны заключают мировое соглашение по разделу имущества и одной из них передается четвертая часть спорного имущества, а другой – три четверти, то судья должен был проверить, не нарушаются ли права того, кому передается меньшая часть, но для этого надо было рассмотреть дело по существу значительно раньше, т.е. в подготовительной части». ГПК 2002 г. практически повторил своего предшественника. Противоречие закону выражается в несоответствии условий заключения мирового соглашения нормам материального и процессуального права.

П. 2 ст. 162 одного из проектов ГПК предусматривал норму, согласно которой «суд разъясняет истцу, ответчику или сторонам последствия отказа от иска, признание иска или утверждения мирового соглашения». Аналогичная редакция и п. 2 ст. 173 принятого ГПК 2002 г. Более предпочтительной являлась редакция ГПК РСФСР, т.к. разъяснение последствий судом и понимание их сторонами необходимо до утверждения мирового соглашения, о чем должно быть прямо указано в законе. Согласно ч. 3 ст. 165 ГПК РСФСР до утверждения мирового соглашения сторон суд разъяснял им последствия его заключения. Это связано с тем, что в соответствии с п. 5 ст. 219, ч. 2 ст. 220 ГПК РСФСР (а ныне ст. 220 и ст. 221 ГПК) вторичное обращение в суд по спору между теми же сторонами, о том же предмете и по тем же основаниям не допускается.

Федеральным законом от 30 ноября 1995 г. № 189-ФЗ статья 34 ГПК РСФСР была изменена. В результате изменения закона мировое соглашение не может быть утверждено, если оно нарушает права и охраняемые законом интересы других лиц. В соответствии с принципом диспозитивности стороны по своему усмотрению распоряжаются своими правами, в том числе и такими способами, которыми не нарушаются права и охраняемые законом интересы их и других лиц.

Идея мирного урегулирования возникшего спора имеет в России глубокие исторические традиции и соответствует российскому менталитету. Но, если обратиться к современной российской судебной статистике, можно увидеть, что крайне незначительное число судебных дел оканчивается миром. В чем же причины такого положения дел? А. Полуяков среди факторов, препятствующих примирению сторон, относит низкий уровень правовой культуры, правовой нигилизм; наличие в России определённого стереотипа мышления, направленного на обязательность и необходимость судебной тяжбы для разрешения возникшего конфликта; несовершенство российского законодательства о примирении сторон, здесь же ученый говорит о необходимости принятия отдельного законодательного акта о посредничестве; недостаток информационного обеспечения в вопросе развития примирительных форм разрешения правовых конфликтов; нехватка квалифицированных специалистов в области альтернативных методов разрешения конфликтов [3, с. 11]. Однако с 25 октября 2019 года в ГПК РФ введена новая глава 14.1 Примирительные

процедуры. Мирное соглашение. Данное нововведение говорит о том, что все чаще возникает необходимость в урегулировании спора миром. Согласно статье 153.3: «Споры могут быть урегулированы путем проведения переговоров, посредничества, в том числе медиации, судебного примирения, или использования других примирительных процедур, если это не противоречит федеральному закону». Данное нововведение может послужить тому, что люди станут чаще заключать мирное соглашение, так как теперь положения о мировом закреплены в ГПК РФ.

Список литературы

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 25.10.2019) // Собрание законодательства РФ. 2013. № 46, ст. 4532.
2. Давыденко Д.Л. Некоторые теоретические аспекты мирового соглашения // Арбитражный и гражданский процесс. 2003. №8. С. 33.
3. Кочергин К. К. К вопросу о понятии мирового соглашения // Арбитражный и гражданский процесс. 2009. №12. С. 11.
4. Лазарев С.В. Мирное соглашение в гражданском процессе // Арбитражный и гражданский процесс. 2006. № 11. С. 22-40.
5. Нефедьев Е.А. Склонение сторон к миру в гражданском процессе // Закон. 2007. № 11. С. 235.
6. Орлова И.В. Понятие, сущность и правовая природа мирового соглашения // Арбитражный и гражданский процесс. – М.: Юрист. 2006 № 7. С. 30-34.
7. Полуяктов А. Примирение сторон в арбитражном и гражданском процессе // Арбитражный и гражданский процесс. 2006. №5. С. 23.
8. Сахнова Т. В. Курс гражданского процесса: теоретические начала и основные институты. – М.: Волтерс Клувер. 2013. 696 с.

НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СФЕРЫ ГОСТЕПРИИМСТВА И ТУРИЗМА В НОВЫХ УСЛОВИЯХ УПРАВЛЕНИЯ ОТРАСЛЮ

Алюшин Роман Евгеньевич

доцент кафедры социально-культурного сервиса и туризма,
канд. пед. наук, Курский государственный университет,
Россия, г. Курск

Понарина Ольга Александровна

студентка второго курса магистратуры
естественно-географического факультета
Курского государственного университета, Россия, г. Курск

В статье раскрываются изменение государственной политики и нормативно-правового регулирования сферы туризма и гостеприимства в условиях управления отраслью Министерством экономического развития РФ.

Ключевые слова: государственная политика, нормативно-правовое регулирование в сфере туризма и гостеприимства.

18 ноября 2004 г. образовано Федеральное агентство по туризму с прямым подчинением Правительству РФ. В 2008 году Федеральное агентство по туризму с функциями выработки и реализации государственной политики и нормативно-правового регулирования в сфере туризма было передано в подчинение созданного Министерства спорта, туризма и молодежной политики. В 2012 году данное ведом-

ство было передано из ведения Министерства спорта, туризма и молодежной политики в ведение Министерства культуры РФ.

Новый этап государственного управления отраслью с 14 сентября 2018 года, когда Ростуризм был передан в ведении Министерства экономического развития Российской Федерации.

В структуре Министерства экономического развития Российской Федерации был создан Департамент туризма. Целью создания данного структурного подразделения является развитие туристской и сопутствующей инфраструктурой до качественно нового уровня, расширением мер поддержки малого и среднего предпринимательства в сфере туризма и совершенствованием законодательства.

Совершенствование законодательства в сфере туризма и гостеприимства стало приоритетной задачей профильного ведомства. За небольшое время с момента перехода Федерального агентства по туризму в подчинении Министерства экономического развития РФ была проведена определённая работа по изменению нормативно-правового регулирования в сфере туризма и гостеприимства.

Наиболее значимый результат работы нового куратора отрасли – это утверждённая Правительством РФ Стратегия развития туризма в Российской Федерации на период до 2035 года. Документ направлен на развитие внутреннего и въездного туризма в России за счёт создания качественного и конкурентоспособного туристского продукта, а также на увеличение доступности туристских услуг, отдыха и оздоровления для российских граждан.

В основе Стратегии – комплексный подход к планированию и развитию туристских территорий по таким значимым направлениям, как транспортная доступность, туристская и обеспечивающая инфраструктура, качество и сервис услуг, безопасность туристской деятельности. Данная стратегия должна стать основой для модернизации образовательных программ по подготовке кадров для индустрии туризма и гостеприимства, что даст возможность для реализации в отрасли элементов «цифровой» экономики.

Стратегией, в частности, предполагается развитие и благоустройство туристских территорий, включая совершенствование коммунальной и транспортной инфраструктуры, строительство и реконструкция объектов магистральной инфраструктуры (аэропортов и транспортных хабов, федеральных автомобильных дорог, мостовых переходов и т.д.).

Большое внимание уделяется мерам, направленным на повышение уровня сервиса и качества услуг в туризме за счёт развития системы подготовки и переподготовки кадров, работающих в туристской индустрии, распространения лучших практики стандартов сервиса в отрасли, улучшения состояния туристской инфраструктуры, создания цифровых платформ для удобства туристов при планировании поездки, предоставляющих широкий выбор туристских услуг.

Ключевое место в документе отведено созданию условий для роста объемов инвестиций в туризме, стимулированию инвестиционной активности предпринимателей и формированию современных инвестиционных проектов.

В реализации стратегии к 2035 году количество внутренних туристских поездок на одного жителя увеличится более чем в два раза, экспорт туристских услуг – более чем в три раза, инвестиции в сферу туризма – в три раза. В настоящий момент совместно с бизнесом и профильными ведомствами Минэкономразвития разрабатывает план реализации стратегии [2].

Достаточно актуальным и наиболее обсуждаемым является вступивший в силу 1 октября 2019 года ФЗ от 15 апреля 2019 № 59-ФЗ «О внесении изменений в статью 17 Жилищного кодекса РФ», который запрещает использовать жилое помещение в многоквартирном доме для предоставления гостиничных услуг. Исключение составят только те из них хостелы, что расположены в нежилых помещениях, на первых этажах с отдельным входом. Оказывать гостиничные услуги можно будет только при наличии системы звукоизоляции номеров, средств противопожарной безопасности, охранной сигнализации, сейфов для хранения денег и драгоценностей, средств для уборки и санитарной очистки номеров. Хостелы могут располагаться в комплексах апартаментов, т.к. они не считаются жилыми.

Новые правила в законе о хостелах не создадут дополнительные трудности при сдаче жилья. Поправка не ограничивает собственника по передаче помещения в найм. Это право, предусмотренное Жилищным кодексом РФ. Проблема только в формулировках, если идет оказание именно гостиничных услуг, тогда необходимо переводить эти помещения в нежилые. В настоящее время ожидается принятие региональных законов о туристическом жилье (Крым, Краснодарский край), в которых в первую очередь должны быть прописаны нормы, обеспечивающие чистоту, безопасность и уют, то есть все, что необходимо для нормального проживания отдыхающих. Бизнесу в этих регионах необходимо вносить изменения в свою работу (изменение вывески, переработка документации: переход с договоров проживания к договорам найма, переименовать свои средства размещения в меблированные комнаты).

Одним из важных документов, определяющий государственный надзор в сфере выездного туризма, стало Постановление Правительства Российской Федерации от 1 августа 2019 г. № 998 «Об утверждении Положения о государственном надзоре за деятельностью туроператоров и объединения туроператоров в сфере выездного туризма».

Предметом государственного надзора является соблюдение туроператорами и объединением туроператоров в сфере выездного туризма требований, установленных Федеральным законом «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации», другими федеральными законами и принимаемыми в соответствии с ними иными нормативными правовыми актами Российской Федерации в сфере туристской деятельности (обязательные требования). Государственный надзор осуществляется Министерством экономического развития Российской Федерации. В данном документе определен круг должностных лиц, уполномоченных на осуществление государственного надзора, порядок внеплановых проверок деятельности туроператоров в сфере выездного туризма, проведения мероприятий по профилактике нарушений обязательных требований.

Данный документ предусматривает ежегодное утверждение программы профилактики нарушений обязательных требований. При осуществлении государственного надзора проводятся следующие мероприятия по контролю, осуществляемые без взаимодействия с юридическими лицами:

- наблюдение за соблюдением обязательных требований при размещении туроператорами и объединением туроператоров в сфере выездного туризма информации в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и средствах массовой информации;
- наблюдение за соблюдением обязательных требований посредством анализа информации о деятельности или действиях туроператора и объединения туроператоров в сфере выездного туризма.

Плановых проверок при организации и осуществлении государственного надзора не проводится.

Следующим важным нормативно-правовым документом, регулирующим отрасль, стало Постановление Правительства РФ от 18 сентября 2019 г. № 1213 «Об утверждении Правил аккредитации организаций, осуществляющих классификацию гостиниц, классификацию горнолыжных трасс, классификацию пляжей».

Утвержден порядок аккредитации организаций, осуществляющих классификацию гостиниц, классификацию горнолыжных трасс, классификацию пляжей, а также требований к организациям. Кроме того, определены порядок принятия решения об аккредитации организации или отказе в ней, порядок осуществления контроля над осуществлением их деятельности, а также порядок прекращения действия аттестатов аккредитации и их переоформления. Аккредитацию теперь будет проводить Министерство экономического развития РФ [1].

Таким образом, мы видим активную деятельность нового ведомства по созданию базы нормативно-правового регулирования в сфере туризма и гостеприимства, которая даст возможность для эффективного развития отрасли в ближайшие годы.

Список литературы

1. Постановление Правительства РФ от 18 сентября 2019 г. № 1213 «Об утверждении Правил аккредитации организаций, осуществляющих классификацию гостиниц, классификацию горнолыжных трасс, классификацию пляжей».
2. Стратегия развития туризма в Российской Федерации на период до 2035 года (утверждена Распоряжением Правительством РФ от 20 сентября 2019 г. № 2129-р.

УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА ОБЫСКА И ВЫЕМКИ

Бурякова Татьяна Александровна

студентка второго курса магистратуры,

Санкт-Петербургская юридическая академия, Россия, г. Санкт-Петербург

В статье рассматриваются вопросы соотношения обыска и выемки как самостоятельных следственных действий. Проводится сравнение норм уголовно-процессуального закона, регламентирующих цель, порядок производства и фиксацию обыска и выемки; выделяются общие признаки указанных следственных действий, а также следственные ситуации, в которых они проводятся. На основе анализа познавательных и тактических факторов обыска и выемки обозначены определяющие критерии их разграничения.

Ключевые слова: обыск; выемка; уголовное судопроизводство, следственные действия, тактические приемы, Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации.

Как известно выемка – это процессуальное действие, заключающееся в добровольной выдаче или принудительном изъятии имеющих значение для уголовного дела предметов или документов, если точно известно, где и у кого они находятся. По своей правовой природе выемка отчасти напоминает обыск и ввиду отсылочного характера ч. 2 ст. 183 УПК РФ проводится в аналогичном ему порядке. Вместе с тем, выемку нельзя считать процессуальной или какой-либо иной разновидностью обыска. Это отдельное действие, имеющее самостоятельные цели, задачи, правовые основания. Различия между выемкой и обыском – писал А.Р. Ратинов – заключаются в том, что выемка производится только в отношении определенных пред-

метов, тогда как предметы, подлежащие изъятию при обыске, могут быть известны ориентировочно, а иногда и вовсе неизвестны. Кроме того, при выемке должно быть известно местонахождение предметов, в то время как при обыске их предстоит еще отыскать [3, с. 5]. Выемка отличается от обыска изначальной определенностью подлежащих изъятию объектов, а также отсутствием поискового элемента в познавательных действиях органов предварительного расследования.

В сегодняшней следственной практике выемка достаточно часто подменяется близкими по сущности не процессуальными действиями – изъятием и добровольной выдачей. Изъятие обычно сопровождается применением принуждения и проводится в случаях, когда владелец значимых для уголовного дела объектов не желает выдавать их добровольно. В противном случае имеет место добровольная выдача. Особую актуальность эти квазипроцессуальные процедуры приобретают в стадии возбуждения уголовного дела, когда органы дознания и предварительного следствия еще не могут использовать весь предоставленный им арсенал процессуальных средств, в частности провести полноценный обыск или выемку. Тем более, что современный порядок проведения до следственной проверки предполагает возможность некоего «изъятия документов и предметов, в порядке, установленном настоящим Кодексом» (ч. 1 ст. 144 УПК РФ).

Безусловно, что и изъятие, и добровольная выдача являются некими «правовыми суррогатами». С позиций уголовно-процессуальной доктрины и требований закона они не должны подменять собой выемку там, где ее производство действительно необходимо. Однако, с практической точки зрения подобная «необходимость» выемки как следственного действия, родственного обыску, представляется весьма и весьма дискуссионной. Ведь в современной следственной практике выемки проводятся исключительно с сугубо технической целью легализации каких-либо предметов или документов, т.е. их «попадания в уголовное дело». Приведем лишь некоторые примеры. Так, следователь произвел выемку истории болезни обвиняемого из психиатрической больницы для возможности последующего производства судебно-психиатрической экспертизы. В другой ситуации следователь провел выемку юридического дела коммерческой организации в налоговой инспекции. Еще одним примером может послужить производство выемки одежды погибшего в бюро судебно-медицинской экспертизы и т.д. Понятно, что в описанных ситуациях следователей вовсе не интересовали факты нахождения требуемых объектов в больнице, экспертном учреждении или налоговой инспекции; они были очевидны. Здесь, как в других подобных случаях, отсутствовал главный атрибут следственного действия – его познавательная направленность. Такие выемки проводились исключительно в формально-обеспечительных целях – для процессуальной легализации необходимых материалов, имеющих значение для уголовного дела; их результаты сами по себе не предполагали каких-то новых сведений.

В этой связи напомним, что в своих работах мы придерживаемся наиболее узкого подхода к следственным действиям, понимая под ними лишь производимые следователем или дознавателем уголовно-процессуальные действия познавательного характера, направленные на установление обстоятельств, имеющих значение для уголовного дела [4, с. 35].

В.Ю. Стельмах совершенно справедливо отмечает, что при назначении выемки в ряде случаев должно презюмироваться наличие определенных документов, составляемых в силу обязательного указания нормативного акта, регламентирующего ту или иную деятельность: амбулаторных или стационарных карт (историй болез-

ни) – в медицинских учреждениях; юридических дел и документов налогового учета – в территориальных налоговых органах; платежных документов – в кредитно-финансовых организациях и т.д. [1, с. 80]

В этой связи ранее мы высказывали предположение, что под выемкой как следственным действием надо понимать не сугубо технический прием легализации каких-либо предметов или документов, а полноценный механизм процессуального познания, направленный на восприятие факта нахождения определенных материальных объектов в определенном месте и, таким образом, представляющий собственное доказательственное значение в контексте ст. 83 УПК РФ. Мы подчеркивали, что подобных (познавательных) выемок в практике не может быть слишком много и что выемка является достаточно редким следственным действием, намного более редким, чем обыск со свойственными ему изначально неопределенными объектами и (или) местами их нахождения. Тогда как для простого (технического) приобщения предметов или документов к материалам уголовного дела приемлемы более простые, не обусловленные столь сильными правовыми гарантиями, процедуры – представление и истребование.

Однако, дальнейшие изыскания по данному вопросу привели нас к необходимости пересмотра прежней точки зрения и обусловили новое убеждение – о полном исключении выемки из системы следственных действий как познавательных приемов, проводимых в целях установления новых обстоятельств, имеющих значение для уголовного дела. Ведь, с одной стороны, сама доктринально-законодательная формулировка оснований производства выемки – «при необходимости изъятия определенных предметов и документов, если точно известно, где и у кого они находятся» уже изначально предполагает наличие у следователя соответствующей информации, исключающей необходимость ее установления аналогично тому, как это происходит при обыске. Само содержание ч. 1 ст. 183 УПК РФ превращает выемку в сугубо формальную процедуру изъятия, поскольку закономерно вызывает вопрос: какие, собственно говоря, новые сведения следователь может установить в процессе выемки, если ему уже и так все доподлинно известно из других источников? Если же следователь не располагает сведениями, предопределяющими подобную уверенность, то производство выемки представляется необоснованным; здесь требуется иной процессуальный прием – обыск.

С другой стороны, порядок производства выемки в современном понимании полностью вписывается в процессуальную форму и процессуальные гарантии обыска и вообще не нуждается в самостоятельной, обособленной правовой регламентации, что прямо следует из отсылочного характера ч. 2 ст. 183 УПК РФ. Как отмечали О.Я. Баев и Д.А. Солодов, возможность принудительного производства выемки во многом практически нивелирует ее тактические различия с обыском [1, с. 63]. Фактически выемка – это не что иное, как усеченный вариант обыска, проводимый по схеме: «Пришел → изъяс»; тогда как обыск проводится по более сложной схеме «Пришел → поискал → нашел → изъяс». Поэтому если обыск ограничивается добровольной выдачей искомых объектов при отсутствии оснований полагать о сокрытии каких-либо других (в порядке ч. 5 ст. 182 УПК РФ), то он *de facto* и становится той самой выемкой. И, наоборот, если в ходе проведения выемки следователь приходит к убежденности о сокрытии ряда объектов, имеющих значение для уголовного дела, то он вправе незамедлительно (прямо на месте) вынести соответствующее постановление и произвести обыск, в том числе, в порядке ч. 5

ст. 165 УПК РФ. К слову, для обыска и выемки традиционно предусмотрен даже единый, унифицированный, бланк протокола.

Представляется, что выемка полностью лишена как познавательного характера, так и процессуальной автономности, поэтому в перспективе должна быть исключена из существующей системы следственных действий, сохранив за собой лишь значение сугубо формальной юридической процедуры по легализации, «введению в уголовное дело» предметов или документов, ранее находившихся в законном владении, пользовании или распоряжении иных лиц. А задачи, направленные на изъятие объектов, имеющих незаконную природу, вполне могут решаться посредством обыска, пусть даже проведенного без необходимости выполнения поисковых мероприятий, т.е. в порядке ч. 5 ст. 182 УПК РФ.

Кстати, при подобном подходе выемка может вполне легально и совершенно обоснованно вытеснить из сферы уголовно-процессуального регулирования то самое непонятное «изъятие, в порядке, установленном настоящим Кодексом», которое, согласно ч. 1 ст. 144 УПК РФ, предусмотрено для доследственной проверки сообщений о преступлениях. Более того, в таком контексте выемка становится вполне допустимой и в судебном заседании. Ранее, рассматривая ее как познавательный прием, мы полностью исключали подобную возможность. Мы отмечали, что производство выемки в судебном заседании не только практически невозможно, но и лишено целесообразности. Ведь предусмотренное законом требование об обязательном оглашении любых судебных решений (ч. 1 ст. 256 УПК РФ) полностью исключает внезапность и оперативность как необходимые тактические условия ее производства.

Но если рассматривать выемку не как родственной обыску познавательный прием, а как юридическую процедуру легализации предметов или документов, то соответствующие тактические рекомендации, в частности фактор внезапности, теряют всякий смысл, и, следовательно, уже не требуют конфиденциальной и оперативной формы принятия соответствующих решений.

Сугубо технический характер выемки делает ее похожей на прямо не указанные в УПК РФ, но вытекающие из его смысла процедуры представления и истребования предметов или документов. Будучи лишены познавательной направленности, эти процессуальные механизмы, равно как и выемка, играют сугубо обеспечительную роль и нацелены на легализацию предметов или документов, имеющих значение для уголовного дела. Поэтому правы те авторы, которые ратуют за их более простую процессуальную структуру, не предполагающую столь сильных правовых гарантий [2, с. 21].

Однако, представляется, что подобный упрощенный подход не приемлем для выемки, отличающейся от представления и истребования отсутствием позитивного волеизъявления физического или юридического лица и, следовательно, требующей обеспечения государственным принуждением. Собственно говоря, существование выемки (принудительного изъятия) и обусловлено необходимостью создания в уголовном судопроизводстве процессуального механизма, позволяющего субъекту уголовной юрисдикции получить для приобщения к материалам дела требуемые предметы или документы против воли владеющих, пользующихся или распоряжающихся ими лиц.

Таким образом, для выемки более разумным будет существующий (или по крайней мере, близкий к нему) порядок, заключающийся в вынесении соответствующего постановления как публичного государственно властного акта, в нали-

чий четкой процедуры (разъяснение прав, обязанностей, предложение выдать объекты добровольно и т.д.) и в обязательном протоколировании ее хода и результатов. Особую актуальность сохранение существующего (близкого к нему) порядка будет иметь в части производства выемок объектов со специальным правовым статусом: а) предметов и документов, содержащих государственную или иную охраняемую федеральным законом тайну; б) предметов и документов, содержащих информацию о вкладах и счетах граждан в банках и иных кредитных организациях; в) вещей, заложенных или сданных на хранение в ломбард; г) электронных носителей информации; д) выемки у адвоката.

Список литературы

1. Баев. О.Я., Солодова Д.А. Следственные действия: криминалистический анализ УПК России, практика, рекомендации: Практик. пособие; 2-е изд. – М.: Эксмо, 2010. С. 80.
2. Воронина Л.В. Протоколы и иные документы как источники доказательств в советском уголовном процессе (по мат. Казахской ССР): Автореф. дисс. канд. юрид. наук. Л.: ЛГУ имени А.А. Жданова, 1987.С.11; Семенцов В.А. О соотношении следственных действий и иных процессуальных действий, предназначенных для собирания доказательств // Законы России; опыт, анализ, практика. 2015. № 2. С. 40.
3. Ратинов А.Р. Обыск и выемка. М.; Госюриздат, 1961. С. 8.
4. Россинский С.Б. Механизм формирования результатов «невербальных» следственных и судебных действий в уголовном судопроизводстве. М.: Проспект, 2015. С. 78.
5. Стельмах В.Ю. Концептуальные основы следственных действий. М.: Юрлитинформ, 2017. С. 99-100.

ПРАВОВОЕ ИНФОРМИРОВАНИЕ ЮРИДИЧЕСКИМИ КЛИНИКАМИ

Галкин Алексей Юрьевич

старший преподаватель кафедры «Гражданское право и процесс»,
Ростовский институт защиты предпринимателя, Россия, г. Ростов-на-Дону

Статья посвящена правовому информированию юридическими клиниками. В статье проводится исследование понятия правового информирования. Рассматриваются вопросы содержания и способов правового информирования.

Ключевые слова: юридические клиники, правовое информирование, правовое просвещение, информация, бесплатная юридическая помощь, закон, ФЗ.

Весьма актуальными, относительно деятельности юридических клиник, являются вопросы о правовом информировании и правовом просвещении. В настоящей статье концентрируется внимание на категории «правовое информирование».

Согласно п. 4 ст. 28 Федерального закона от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» [1] (далее – ФЗ от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ) юридическими клиниками может осуществляться правовое информирование. Что же такое правовое информирование? ФЗ от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ не содержит дефиницию понятия данной категории.

Статья 28 указанного закона именуется – «Правовое информирование и правовое просвещение населения». В содержании этой статьи категории «информирование» и «просвещение» употребляются в совокупности, т. е. не отделимо друг от друга. Из содержания рассматриваемой статьи усматривается, что правовое информирование, во-первых, это содержание информации, во-вторых, это способы передачи этой информации.

О содержании информации говорит термин «правовое». Это означает, что информация должна носить правовой характер.

Для уяснения термина «информирование» обратимся к нормам Федерального закона от 27.07.2006 г. № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [2]. Согласно ст. 2 данного закона информация – это сведения (сообщения, данные) независимо от формы их представления. В соответствии с указанной статьей предоставление информации – это действия, которые направлены на получение информации определенным кругом лиц или передачу информации определенному кругу лиц. Согласно данной статье распространение информации – это действия, которые направлены на получение информации неопределенным кругом лиц или передачу информации неопределенному кругу лиц.

Таким образом, информирование представляет собой действия по предоставлению и распространению информации.

Вернемся к содержанию правового информирования. Согласно п. 1 ст. 28 ФЗ от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ это следующая информация: 1) порядок и случаи оказания юридической помощи, оказываемой бесплатно; 2) содержание, пределы осуществления, способы реализации и защиты прав, свобод и законных интересов граждан, прав и законных интересов юридических лиц, содержание обязанностей граждан и юридических лиц и пределы исполнения таких обязанностей; 3) компетенция и порядок деятельности федеральных органов исполнительной власти, органов государственной власти субъектов РФ, подведомственных названным органам учреждений, органов управления государственных внебюджетных фондов, органов местного самоуправления, полномочия их должностных лиц; 4) правила оказания государственных и муниципальных услуг; 5) основания, условия и порядок обжалования решений и действий государственных органов, органов управления государственных внебюджетных фондов, органов местного самоуправления, подведомственных им учреждений и их должностных лиц; 6) порядок совершения гражданами юридических действий и ошибки при их совершении.

В соответствии с п. 1 ст. 28 ФЗ от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ указанную информацию обязаны размещать: 1) федеральные органы исполнительной власти и находящиеся в их ведомстве учреждения; 2) органы исполнительной власти субъектов РФ и находящиеся в их ведомстве учреждения; 3) органы управления государственных внебюджетных фондов; 4) органы местного самоуправления и должностные лица. В соответствии с п. 2 ст. 28 ФЗ от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ обязанности, по размещению указанной информации, могут также возлагаться на государственные юридические бюро, адвокатов и нотариусов, в соответствии с нормативными правовыми актами РФ и субъектов РФ. Согласно п. 3 ст. 28 ФЗ от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ правовое информирование и правовое просвещение населения могут осуществлять органы местного самоуправления, в соответствии с муниципальными правовыми актами. Что же касается юридических клиник, то согласно п. 4 ст. 28 Федерального закона от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ, как уже было отмечено, ими может осуществляться правовое информирование.

Теперь вернемся к способам правового информирования. Правовое информирование осуществляется путем размещения правовой информации: 1) в местах, доступных для граждан; 2) в СМИ; 3) в сети «Интернет»; 4) доведение данной информации до граждан другим способом. Представляется что информирование, другими способами, может осуществляться лицами, участвующими в деятельности юридических клиник путем выступлений с докладами, путем проведения лекций,

уроков по тем или иным вопросам правового характера, путем проведения круглых столов и т. п., по темам правового характера. Осуществляя данные мероприятия, юридические клиники также могут предоставлять и распространять информацию правового характера.

Таким образом, правовое информирование представляет собой действия по предоставлению и распространению правовой информации указанными выше способами.

Следует отметить, что в некоторых документах приводятся понятия правового просвещения и правового информирования, а также правовой информации. В Законе г. Москвы от 19.03.2008 г. № 14 «О системе профилактики правонарушений в городе Москве» [3] правовое просвещение и правовое информирование определяется как деятельность органов и учреждений системы профилактики правонарушений или лиц, участвующих в профилактике правонарушений, по доведению до сведения граждан и организаций информации, направленной на обеспечение защиты прав и свобод человека и гражданина, общества и государства от противоправных посягательств. В Материалах по классификации от 29.09.1999 г. № МКПА-118 «Концепция системы классификации правовых актов Российской Федерации» [4] правовая информация понимается как массив правовых актов с содержащимися в них нормами права и тесно связанных с этими актами правоприменительных, нормативно-технических, научных и справочных материалов, охватывающих все сферы правовой деятельности.

Рассматривая вопросы правового информирования, следует также обратить внимание еще на один момент. Согласно п. 12 Приказа Минобрнауки России от 28.11.2012 г. № 994 [5] юридические клиники в целях информирования о своей деятельности размещают указанными выше способами следующую информацию о юридической клинике: 1) место нахождения, телефон, факс, адрес электронной почты и (или) адрес сайта в сети «Интернет» (если имеется техническая возможность); 2) график работы; 3) о видах оказываемой бесплатной юридической помощи; 4) устав (если клиника является юридическим лицом); 5) положение (если клиника является структурным подразделением образовательного учреждения).

Здесь возникает вопрос, являются ли понятия «правовое информирование» и «информирование о деятельности» тождественными понятиями или же между ними существует разница? Правовое информирование, как уже было отмечено выше, представляет собой действия по предоставлению и распространению правовой информации, указанными выше способами. Как уже было отмечено выше, согласно п. 4 ст. 28 ФЗ от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ, эта деятельность может осуществляться юридическими клиниками. Таким образом, осуществление правового информирования это право юридических клиник. Информирование может быть в форме комментариев, разъяснений законодательных и иных нормативных правовых актов, порядка и практики их применения, разъяснения тех или иных вопросов в области права и т. п. Содержание информирования о деятельности состоит из сведений о конкретной юридической клинике. Это информирование осуществляется такими же способами, что и правовое информирование. Как уже было указано выше, в соответствии с п. 12 Приказа Минобрнауки России от 28.11.2012 г. № 994 юридические клиники размещают эту информацию.

Список литературы

1. Федеральный закон от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 28.11.2011. № 48. Ст. 6725.

2. Федеральный закон от 27.07.2006 г. № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 31.07.2006. № 31 (1 ч.). Ст. 3448.

3. Закон г. Москвы от 19.03.2008 г. № 14 «О системе профилактики правонарушений в городе Москве» // Ведомости Московской городской Думы. 04.05.2008. № 4. Ст. 51.

4. Материалы по классификации от 29.09.1999 г. № МКПА-118 «Концепция системы классификации правовых актов Российской Федерации» (д.ю.н. А.Л. Маковский, к.ф.-м.н. Д.Б. Новиков, А.В. Силкина, А.Н. Симбирцев) // СПС КонсультантПлюс: ЭкспертПриложение.

5. Приказ Минобрнауки России от 28.11.2012 г. № 994 «Об утверждении Порядка создания образовательными учреждениями высшего профессионального образования юридических клиник и порядка их деятельности в рамках негосударственной системы оказания бесплатной юридической помощи» (Зарегистрировано в Минюсте России 19.12.2012 г. № 26198) // Российская газета. № 298. 26.12.2012.

ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА УБИЙСТВО В СОСТОЯНИИ АФФЕКТА

Жилина Наталья Юрьевна

доцент кафедры уголовного права и процесса, канд. юрид. наук, доцент,
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,
Россия, г. Белгород

В данной статье автор делает на основе изученной практики попытку сделать определенные выводы и внести предложения теоретического и практического характера по совершенствованию уголовного законодательства, предусматривающего ответственность за убийство в состоянии аффекта.

Ключевые слова: убийство, состояние аффекта, душевное волнение, уголовная квалификация, ошибки, проблемы.

Эффективность действия уголовно-правовых норм, предусматривающих уголовную ответственность за умышленное убийство, во многом зависит от эффективности и меткости применения судебной репрессии, которая не возможна без правильного разграничения преступлений с отягчающими и смягчающими обстоятельствами. В настоящее время проблема применения ст. 107 УК РФ остается актуальной. Данная норма применяется крайне редко из-за недоработки и множества оценочных понятий. Убийство, совершенное в состоянии аффекта ошибочно, квалифицируется по ст. 105 УК РФ. Изученная статистика показала, что больше половины дел в суде второй инстанции были переквалифицированы на ст. 107 УК РФ [3, с. 13]. Это в очередной раз свидетельствует о том, что при квалификации данного состава преступления возникают некоторые сложности.

Так Ф был осужден по ч.1 ст. 105 УК РФ за убийство П., не согласившись с приговором суда, и подав апелляционную жалобу, дело было рассмотрено в суде второй инстанции. При изложении обстоятельств дела выяснялось, что Ф. приехал со своими друзьями в гости к П., где весь вечер П. вел себя вызывающе, оскорблял друзей, угрожал совершением полового акта сестре Ф. против ее воли, а когда П. ударил сестру Ф. за столом по руке и у нее выскочила ложка, Ф. попросил П. успокоиться, на что П. его толкнул. Так, Ф., не выдержав поведения П., ударил его ножом в грудь несколько раз, от чего последний скончался. В суде второй инстанции еще раз были изучены все обстоятельства дела, проведена судебно-

психологическая экспертиза, опрошены свидетели и эксперты. На основании вышеизложенного суд второй инстанции пришел к мнению о переквалификации действий Ф. с ч.1 ст. 105 УК РФ на ч.1 ст. 107 УК РФ [1].

Исследования данной правовой нормы дают нам понять, что «аффект» не является установкой, это ситуация, которая возникает внезапно и не вяжется с поведением виновного, а также является неожиданной как для него самого, так и для окружающих [4]. Поэтому важно отметить, что у лиц, совершивших преступление в состоянии аффекта, не имеется антиобщественной установки как у преступника, здесь основным мотивом преступления выступает месть. Не совершение той или иной правовой нормы, попытка сделать ее как можно короче и проще приводит к проблеме квалификации данного состава преступления.

В ст. 107 УК РФ нет психологического понятия аффекта, именно поэтому возникают разногласия по толкованию понятия. На практике его подразделяют на две группы: патологический и физиологический. При физиологическом аффекте лицо осознает действительную реальность и руководит своими действиями. Такой вид характеризуется взрывным характером, и тем, что лицо, находясь в данном состоянии, не осознает всю общественную опасность своих действий. Патологический аффект предусматривается у лиц, страдающих болезнью психического расстройства, и эти лица признаются невменяемыми.

Обстоятельствами, приводящими к состоянию аффекта, называют: насилие (психическое и физическое), издевательства, которые выражаются в истязание, глумление, а также оскорбление человека, которое характеризуется как тяжкое, выражающееся в дерзком обращении, грубом унижении, как правило, в неприличной форме [5]. Суд и органы предварительного следствия, считают, какое оскорбление считать тяжким при оценке совокупности всех обстоятельств преступления. Единого подхода, как в науке, так и на практике к понятию тяжкого оскорбления нет, это является одной из причин не правильной квалификации преступления. Именно поэтому оно нуждается в разъяснении Пленума Верховного Суда Российской Федерации.

Так же к причинам возникновения аффекта относится наличие психотравмирующей ситуации для лица, а также противоправное или аморальное (например, измена) поведение потерпевшего [6]. Данные понятия оцениваются в каждом конкретном случае, и так же нуждаются в едином толковании. Длительная психотравмирующая ситуация существует определенное время, имеет определенный промежуток, а затем происходит внезапный взрыв эмоций, то есть ответная реакция виновного на потерпевшего [2]. Следует отметить, что реакция на психотравмирующую ситуацию у всех разная, и при квалификации данного состава нужно оценивать характер, темперамент, а также психику человека.

При возникновении аффекта, насилие или иные противоправные действия могут быть направлены не только на виновного. Но в данной правовой норме не указывается в отношении, каких еще лиц могут быть направлены эти аморальные действия со стороны потерпевшего. Поэтому предлагается включить в норму права понятие «близкие и иные лица», и растолковать, кто именно является «иным лицом».

Так, С.А. Элоян считает, что «для правильного применения данной уголовно-правовой нормы, стоит провести разграничения между ст. 105 УК РФ и ст. 107 УК РФ» [7]. Оно должно проводиться по объективной стороне, то есть нужно обязательно установить какая именно ситуация противоправного или аморального по-

ведения потерпевшего повлекла возникновение у виновного особого психического состояния. А также по субъективной стороне, то есть наличие у виновного в момент совершения преступления аффекта. Важными условиями разграничения данного вида убийства от других является изучение всех деталей преступления, а также мотива и цели. Данные понятия должны быть отражены в правовой норме, раскрыты и уточнены, так как они могут толковаться каждым правоприменителем по-разному, что ведет к нарушению применения уголовного законодательства.

В более детальном изучении нуждается вопрос о влиянии аффекта на поведение виновного в период критической ситуации и по миновании ее. По-прежнему значительный теоретический и практический интерес представляют вопросы мотивации поведения и вины в убийстве, совершенном в состоянии аффекта. Нуждаются в дополнительном исследовании и виктимологические аспекты убийства, совершенного в состоянии аффекта.

Считается целесообразным из ст. 107 УК РФ исключить такое понятие как «внезапно возникшее сильное душевное волнение» и оставить только понятие «аффект», так как в теории и на практике применяется достаточно разнообразные синонимы, которые приводят к неупорядоченности и не единообразному применению данной нормы. Так же предлагается исключить понятие «тяжкие», так как это понятие является оценочным и нет единого критерия понимания тяжести.

Для того чтобы преступление подлежало правильной квалификации по ст. 107 УК РФ, а именно для установления аффекта, нужно четкое представление о причинах и действиях, которые могут повлиять на его возникновение. В ст. 107 УК РФ хоть и прописаны эти действия, но они носят более оценочный характер и часто выходят за их границы. Полагаем целесообразным исключить термин «сильное душевное волнение» и оставить единый термин «аффект», которому в законе дать единое определение. По мнению автора, существование двух терминов синонимов «сбивает с толку» органы следствия и суда, и существование их вместе считается не обоснованным.

Список литературы

1. Апелляционное определение от 6 августа 2019 г. по делу № 2-14/2019// Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sudact.ru> (дата обращения 25.11.2019).
2. Гасанова Я.О. Убийство в состоянии аффекта: актуальные проблемы и особенности нормы // Адвокатская практика. – М.: Юрист, 2006. №3.
3. Обзор судебной практики по уголовным делам // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2018. № 4.
4. Романов В.В. Толкование понятие «аффекта» при расследовании преступлений против жизни и здоровья: о серьезных последствиях терминологической путаницы / В.В. Романов, М.Н. Панова // Российская юстиция, 2010. № 6.
5. Сафуанов Ф.С. Судебно-психологическая экспертиза: учебник для академического бакалавриата. – М.: Юрайт, 2015.
6. Чугунов А.А. К вопросу об убийстве, совершенном в состоянии аффекта. // Уголовному кодексу России 10 лет (итоги и перспективы). Сборник научных статей Московского университета МВД России. М., 2006.
7. Элоян С.А. Проблемы квалификации преступлений, совершаемых в состоянии аффекта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rae/forum> 2011/22/1599 russian-scientists.ru>communication/forum (дата обращения 25.11.2019)
8. <http://www.cdep.ru> – Официальный интернет-сайт Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации (дата обращения 25.11.2019)

РОЛЬ ПОСТОЯННОЙ ПАЛАТЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВОСУДИЯ В РАЗВИТИИ ПРИНЦИПА МИРНОГО РАЗРЕШЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СПОРОВ

Кортаев Евгений Эдуардович

студент, Всероссийский государственный университет юстиции,
Россия, г. Санкт-Петербург

Степанян Жаклина

студентка, Санкт-Петербургский филиал Высшей школы экономики,
Россия, г. Санкт-Петербург

В статье Постоянная палата международного правосудия рассматривается в качестве одного из приоритетных факторов развития принципа мирного разрешения международных споров. В работе исследованы источники международного права, принятые до Первой мировой войны.

Ключевые слова: Постоянная палата международного правосудия, международный суд, Статут Постоянной палаты международного правосудия, международное право, принципы международного права.

Окончание Первой мировой войны, зафиксированное в Версальском мирном договоре 1919 г., ознаменовало то, что состояние «мира» держится на очень шатком фундаменте, и без международного стабильного права его не закрепить. Первая мировая война не только изменила карту Европы, но и запустила механизм разрушения системы международного права в целом, представленного в виде конвенций, международных соглашений и договоров. Сам факт начала Первой мировой войны был недопустимым актом со стороны государств. «Войну не удалось предотвратить прежде всего вследствие отрицания руководством Германии и германской правовой доктриной общепризнанных норм международного права, их усилий добиться «ничтожности» принципа верховенства (господства) права в международных отношениях» – пишет Евгений Ростиславович Воронин [1, с. 31]. Это был международно-правовой нигилизм в своем чистом проявлении. Л. Камаровский писал, что «цель войны, как и остальных юридических средств, лежит в обеспечении и возобновлении мира, то есть прочного правового порядка» [2, с. 74]. Первая мировая война не только не привела к «прочному правовому порядку», но и стала показателем того, что существующие органы защиты норм международного права не соответствовали столь скачкообразному развитию международного сообщества. На рубеже XIX-XX в. международная система правосудия уже имела сложившиеся принципы деятельности, которые можно рассмотреть на примере Постоянной палаты третейского суда. Такие принципы, как справедливость, публичность судебного процесса (если иное не предусмотрено законом), разрешение дел беспристрастным судом, формально лежали в основе международной судебной системы, но не всегда соблюдались международным сообществом.

В 1919 г. на политическую арену вступила Лига Наций, решившая учредить универсальный орган для разрешения международных диспутов – Постоянную палату международного правосудия. Стремление международного сообщества обязать всех взаимной ответственностью и разрешать конфликты мирным путем стали главными причинами создания Постоянной палаты международного правосудия. Была необходимость поставить государства в рамки зависимости друг от друга. Ведь «проблема международной ответственности государств является одной из

сложнейших в международном праве и не имеет однозначного решения ни в доктрине, ни в практике межгосударственного общения. Она является коренной для обеспечения международного правопорядка» [3, с. 165]. Оле Спирмен писал, что «обладая своим уставом и постоянным компетентным судейством, Постоянная палата международного правосудия стала первым значительным судом на международной арене» [4, с. 3].

Основными функциями нового органа юстиции стали разбирательство международных споров и дача консультативных заключений, по всем спорам и по всем вопросам, которые будут внесены в неё Советом или Ассамблеей В статье 14 Устава Лиги Наций закреплено, что «эта Палата будет ведать всеми спорами международного характера, которые стороны предадут ей. Основной задачей Постоянной палаты международного правосудия стало построение международного правопорядка и укрепление роли международного права. В Статуте были выделены источники права, применяемые Постоянной палатой международного правосудия: «международные конвенции, международный обычай, общие принципы права, признанные цивилизованными нациями, судебные решения и доктрины» [5, ст. 38]. Однако если стороны придут к соглашению, то суд может рассматривать дела, не ограничивая себя нормами международного права.

Юрисдикция Постоянной палаты международного правосудия признается государством автоматически, когда оно становится членом Статута суда. Важно отметить, что Статут выделяет два понимания юрисдикции. Юрисдикция в широком смысле, которая определяет полномочия судебного органа, закрепленные в правовом акте и юрисдикция в узком значении, то есть стороны спора сами решают может ли судебный орган рассматривать их дело. Факультативная юрисдикция находится в прямой связи от этих двух значений, так как в Статуте закреплены виды дел, которые находятся под властью Палаты, а стороны решают, передавать дело под рассмотрение суда или нет. Источниками факультативной юрисдикции являются: односторонние заявления, которые являются залогом договорных взаимосвязей, акты, показывающие согласие на передачу вопроса суду, кроме того источником может стать перечень вопросов, которые стороны обозначили для рассмотрения в суде. Факультативная юрисдикция включает в себя три очень важных аспекта: временной, предметный и субъективный. Временной критерий обозначает, что дело должно быть рассмотрено в период, на который распространяется временная юрисдикция судебного органа. Предметный критерий значит, что дело по своему основному предмету, должно подходить к категории споров, которые судебный орган может рассматривать. Субъективный критерий основывался на том, что спорящие стороны должны подходить к субъектам, дела которых судебный орган вправе рассматривать. На основе данных параметров, следует отметить, что в основе Постоянной палаты международного правосудия лежала факультативная юрисдикция. Однако Статут содержал совершенно новую особенность, которая заключалась в том, что государство, признавшее обязательную юрисдикцию суда в отношении любого вопроса, могла возбудить в одностороннем порядке дело на другое государство, тем самым обходя стороной согласие всех сторон на рассмотрение дела судебным органом. Несмотря на то, что Постоянная палата международного правосудия была учреждена Лигой Наций, она не являлась её частью. члены Лиги Наций не были обязаны признавать юрисдикцию суда, однако к 1939 г. обязательную юрисдикцию суда впервые за всю историю международного правосудия признали более шестидесяти пяти стран.

Статут Постоянной палаты международного правосудия довольно детально регулировал структуру деятельности органа, однако он имел ряд недостатков. Как и у предшествующих органов правосудия, в Статуте Постоянной палаты международного правосудия отсутствовали процессуальные нормы, направленные на привлечение к ответственности государства, нарушающие нормы международного права, а также процедуры применения санкций. В конечном счете вся деятельность судебного органа опиралась на добрую волю сторон исполнять решения. Но несмотря на это Постоянная палата международного правосудия, выполнявшая свои функции более двадцати лет, рассмотрела 37 споров и вынесла 28 консультативных заключений. При вынесении решений новый судебный орган ссылался на общепризнанные конвенции и договоры, это позволило интегрировать государства в единое международно-правовое поле. Ведь решения, которые выносит суд, опираясь на международное право и справедливость, не только служат основанием регулирования конкретного спора, но и способствуют прогрессивному развитию международного права и его институтов.

Значение Статута Постоянной палаты международного правосудия для международного сообщества довольно неоднозначно. С одной стороны, Статут был первым детально проработанным актом, который давал исчерпывающую информацию, касающуюся порядка деятельности суда. Он регулировал порядок отбора кандидатов на должность члена суда, определял полномочия нового органа юстиции, выдвинул основные функции и задачи, которые должна была осуществить Постоянная палата международного правосудия. Кроме того, впервые была введена обязательная юрисдикция суда, которая в дальнейшем сыграет очень важную роль в деятельности Международного Суда при Организации объединенных наций. С другой, отсутствие норм процессуального права сделало из него предсказуемый орган разрешения споров. Это стало самым главным пробелом в деятельности Постоянной палаты международного правосудия. Статут был показателем неразвитости международного процессуального права. Однозначно можно сказать, что создание Постоянной палаты международного правосудия стало очень важной ступенью в развитии принципа мирного разрешения международных споров. Статут Постоянной палаты международного правосудия стал частью Устава ООН, а также оказал огромное влияние на деятельность Международного суда ООН, учрежденного в 1946 г.

Список литературы

1. Воронин Е. Р. Первая мировая война. *Errare humanum*. Кто виноват? // Аналитические доклады № 2 (41). М., 2014. 36 с.
2. Камаровский Л. А. О международном суде. М., 1881. 550 с.
3. Тимошенко А. С. Формирование и развитие международного права окружающей среды. М., 1986. 191 с.
4. Spiermann O. *International Legal Argument in the Permanent Court of International Justice: The rise of the International Judiciary*. Cambridge: Cambridge unive. press, 2005. 490 p.
5. Statute of the Permanent Court of International Justice. Geneva, 1920.

РЕЦИДИВНАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ ЛИЦ С ПСИХИЧЕСКИМИ РАССТРОЙСТВАМИ, НЕ ИСКЛЮЧАЮЩИМИ ВМЕНЯЕМОСТИ

Костенникова Елизавета Ивановна

аспирант кафедры уголовного права и процесса юридического института,
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,
Россия, г. Белгород

Научный руководитель – к.ю.н., доцент Жилина Н.Ю.

В рамках данной статьи рассматриваются некоторые особенности рецидивной преступности лиц с психическими расстройствами, не исключаящими вменяемость, а также производится анализ возможности использования ряда превентивных мер, направленных на ее предотвращение после отбывания лица в исправительных учреждениях.

Ключевые слова: рецидивная преступность, психические расстройства, психопатия, педофилия, вменяемость.

Как известно, понятие рецидивной преступности закреплено в ст. 18 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ). Это «совершение умышленного преступления лицом, имеющим судимость за ранее совершенное умышленное преступление» [6]. Данной теме посвящены исследования многих ученых-правоведов, однако тема рецидива преступлений, совершенного лицами с психическими расстройствами на сегодняшний день не получила широкого освещения, хотя и является весьма актуальной. В силу того, что тема является достаточно широкой для раскрытия ее в рамках одной статьи, мы сконцентрируем внимание на таком аспекте как превенция рецидива преступлений, совершенных лицами с психическими расстройствами, не исключаящими вменяемости.

Обратим внимание, что согласно исследованиям Ю.М. Антоняна, наибольший удельный вес среди преступников-рецидивистов приходится на лиц, с психическими расстройствами, не исключаящими вменяемость, а именно – около 57,6% [1, с. 12]. Большая часть из них – это лица, страдающие психопатией. Последняя рассматривается в зарубежной и отечественной криминологии как патологическое, болезненное состояние психики, при котором происходит нарушение эмоциональных и волевых качеств личности. Нередко психопатию рассматривают как ярко выраженную черту характера, из-за проявления которой могут страдать как сама личность, так и окружающие ее лица. В более, чем 80% случаев психопаты признаются вменяемыми.

Как следует из исследования, представленного О.В. Зайцевой «среди преступников-рецидивистов соотношение психических отклонений выглядит следующим образом» [3, с. 78]:

Таблица

Процентное соотношение лиц, страдающих расстройствами психики, не исключаящими вменяемость

Отклонение	Процент
1	2
Психопатия	73.3%
Олигофрения	58.7%
Лица, имеющие остаточные явления черепно-мозговых травм	55.2%

1	2
Хронические алкоголики и наркоманы	48%
Лица, с органическими поражениями головного мозга	41.4%
Эпилептики	33.3%
Лица с иными психическими отклонениями	30.8%

Общей особенностью всех перечисленных отклонений психического состояния является то, с медицинской точки зрения они не могут быть излечены полностью. Как утверждают многие ученые-психиатры, отклонения в психике, особенно такие тяжелые как психопатия и олигофрения, можно «скорректировать», однако нельзя полностью излечить от них страдающее лицо.

Отметим, что особенно опасными такие психические отклонения делает тот факт, что лицо, совершая преступление, не находится в полностью невменяемом состоянии, а в определенной степени отдаёт отчет своим действиям, что в случае рецидива делает их более опасными для окружающих. Кроме того, как отмечает О.А. Бухановская «всех лиц, страдающих психическим отклонением вне зависимости от того, исключают они вменяемость или нет, необходимо «лечить всю жизнь принудительно и по месту отбывания наказания» [2, с. 11]. Нельзя не согласиться с данной позицией, учитывая тот факт, что отклонения психического типа наиболее тяжело поддаются коррекции и (или) излечению.

Таким образом, особенно остро стоит вопрос относительно разработки системы превентивных мероприятий в целях предотвращения рецидива преступлений лиц, страдающих психическим расстройством, не исключая вменяемость. В данном случае мы предлагаем обратиться к опыту зарубежных стран, где, в отличие от Российской Федерации, отношение к лицам, имеющим психические отклонения и осужденным к отбыванию наказания за совершение преступления, находится на совершенно ином уровне. В частности, если лицо в момент совершения преступления имело психическое отклонение, не исключающее вменяемости и отбыло наказание, то перед его фактическим освобождением производится специальная экспертиза, в ходе которой психиатры принимают решение о том, безопасно ли выпускать такого человека в общество или нет, в целях предотвращения возможного рецидива. Если они приходят к выводу, что лицо, страдающее психическим расстройством, не исключающим вменяемости, может быть опасно для общества, в дальнейшем его переводят на принудительное лечение (амбулаторное или стационарное). Такая практика наиболее широко распространена в ФРГ, имеет также место в США, Франции и ряде иных западных стран. Например, если лицо имеет психическое отклонение в форме парафилии, и оно совершило насильственное преступление, то после отбывания наказания такое лицо на свободу не выйдет. В России, к сожалению, такие ситуации нередки. Особенно часто это просматривается в отношении преступников, имеющих психическое отклонение в форме педофилии.

Как справедливо отмечает Х. Кури «недооценка опасности лица, имеющего психическое расстройство, не исключающего вменяемости, приводит к рецидиву преступлений после его освобождения, например, повторным изнасилованиям малолетних, насильственным преступлениям и пр.» [5, с. 24]. Хрестоматийным примером в данном случае является дело преступника-педофила Павла Добкина, который впервые был осужден в 1997 году за изнасилование тринадцатилетней девочки, затем в 1998 году – за изнасилование школьницы, в 2017 году – изнасилование 9-летней девочки.

Мы разделяем мнение О.В. Зайцевой, что «рецидивная преступность относится к числу наиболее общественно опасных видов делинквентного поведения. Она обуславливает относительную стабильность преступности, как социального явления, и выступает условием порождения новых криминальных деяний. Особую склонность к многократному совершению преступлений, как указывается в уголовно-правовой и криминологической литературе, обнаруживают лица с нарушениями психической деятельности, не исключаящими вменяемости» [4, с. 3].

Мы полагаем, что данный пробел в законодательстве должен быть практически урегулирован, и необходимо принять во внимание опыт зарубежных законодателей в отношении лиц, имеющих психическое расстройство, не исключающее вменяемости, и не ограничиваться их отбыванием наказания в исправительном учреждении в течение определенного срока. Именно халатное отношение законодателя к последующей судьбе осужденного и отбывшего наказание лица приводит к рецидиву, что нередко ломает судьбы обычных людей.

Мы считаем, что необходимо на законодательном уровне рассматривать вопрос относительно проведения психиатрической экспертизы перед «выходом» лица на свободу в целях определения безопасности его нахождения в социуме для окружающих. В случае, если психиатры приходят к выводу, что осужденное лицо будет представлять опасность для окружающих, то он должен быть направлен на принудительное лечение в медицинское учреждение до тех пор, пока психиатры не придут к выводу, что его нахождение в обществе не будет опасным для людей.

Список литературы

1. Антонян Ю.М. Почему люди совершают преступления. Причины преступности // Уголовное право и криминология. 2017. № 8. С. 10-16.
2. Бухановская О.А. Психические расстройства у лиц с серийными сексуально опасными действиями. М., 2003. 26 с.
3. Зайцева О.В. Рецидивная преступность лиц с психическими отклонениями. М., 2016. 136 с.
4. Зайцева О.В. Рецидивная преступность лиц с психическими отклонениями: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08. Саратов, 2002. 253 с.
5. Кури Х. Криминологическое прогнозирование в отношении сексуальных и других опасных преступников. Опыт Германии // Криминология: вчера, сегодня, завтра. 2008. № 1. С. 23-28.
6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 № 63-ФЗ (ред. от 16.10.2019) // Собрание законодательства РФ. 1996, 17 июня.

АНАЛИЗ ИСТОРИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД

Лицавкин Максим Юрьевич

студент юридического института, Белгородский государственный
национальный исследовательский университет, Россия, г. Белгород

Научный руководитель – к.ю.н., доцент Жилина Н.Ю.

В работе отмечается, что на сегодняшний день экстремистская деятельность отдельных субъектов характеризуется эволюционным подъемом, а именно: широкое распространение принимают не только традиционные его формы, но и образуются новые течения с тем, чтобы существенно дестабилизировать ситуацию не только в отдельном государстве, но и в рамках между-

народной арены. В связи с чем, возникает необходимость в определении исторических предпосылок становления и развития преступлений экстремистской направленности.

Ключевые слова: уголовное право, экстремизм, преступления экстремистской направленности.

Во многих трудах исследователей, мы можем встретить сведения о развитии преступлений экстремистской направленности, датированные 1866 годом, а именно: с момента покушения на императора Александра II силами революционной организации, требующей свержения действующей на тот момент царской власти [2, с. 35].

Однако истории известны факты совершения преступных деяний, содержащих признаки экстремизма, имевшие место в период становления государства российского, чему способствовали отдельные ключевые факторы: зарождение государственности неизбежно способствует разделению общества на классы, где обнаруживается противостояние меньшинства и большинства, при этом первая категория наделяется властью по отношению к последней. Вместе с тем, легализация власти меньшинства приводит к получению ими различных материальных благ, что, в свою очередь, открывает им возможность приобретения таковых различными способами, в том числе и неправомерными. Непосредственно данное обстоятельство является первопричиной для высказывания недовольства по отношению к субъектам, обладающим существенной властью, как в политическом смысле (составление определенных правил, обязательных к исполнению), так и с точки зрения материальной составляющей (богатство).

Желание овладеть властью оправдывало любые средства, применяемые экстремистами, такие как убийство, насильственное свержение существующего строя, террористические акции и т.п. [5, с. 85].

Первоначально экстремизм имел чисто политический оттенок, так как являлся основным инструментом решения политических споров и способом борьбы за власть. Чаще всего свое проявление он находил в совершении убийств политических лидеров государства. Например, убив князей Бориса и Глеба, их двоюродный брат Святополк устранил претендентов на власть и получил возможность занять великокняжеский пост [5, с. 86].

Так, совершение рассматриваемых нами противоправных деяний, берет свое начало в период раздробленности, а именно – смерть князя Владимира, объединившего многие земли Руси, породила борьбу за власть его наследников, в результате чего возникшие народные волнения подорвали авторитет князей, однако усилили положение других феодалов. Вместе с тем, попытки, направленные на стабилизацию обстановки все же предпринимались, а именно: Владимир Мономах в 1113 году объединил основные земли, но противостояния между князьями и иными феодалами за власть послужило причиной для распада древнерусского государства. Отметим, что объединение представлялось необходимым как для предупреждения массовых беспорядков и восстаний, так и для возможной борьбы с внешнеполитическими врагами [3, с. 77].

Вместе с тем, законодательство рассматриваемой нами эпохи, предусматривало наказание за преступные деяния, совершаемые в отношении государства или государственного аппарата в целом, а именно: восстание против князя, измена, переход во вражеский лагерь. Указанные посягательства признавались тяжкими, и за

их совершение предусматривалось единственно справедливое наказание – смертная казнь [1, с. 6].

Так, первым кодифицированным актом и памятником российского права является Судебник, датированный 1497 годом, в котором закреплялись основные положения, направленные на противодействие экстремизму, а именно: ведомые лихие люди, под которыми законодатель понимал лиц, несогласных с существующим феодальным гнетом, привлекались к уголовной ответственности с назначением наказания в виде смертной казни [8, с. 342].

Ответственность за преступления экстремистской направленности в Уложении 1497 г. находит свое отражение в ст. 9: «крамольнику, ведомому лихому человеку... живота не дати, казнити его смертною казньою» [8, с. 342].

Первая категория отличалась тем, что лица, именуемые таковыми, подозревались в измене родине, которая, в свою очередь, проявлялась в двух аспектах: как совершение определенных действий на поле сражения в угоду врагу, так и совершение определенных посягательств в отношении первого лица государства непосредственно или в отношении его близких лиц. Существенных различий объект преступного деяния не имел, а именно: личность монарха или проводимая им политика представлялись единым целым, в связи с чем, преступлением признавались не только совершенные действия или попытки их совершения в отношении царя, но также и выявление умысла на причинение вреда. Категория лиц, именуемая крамольниками, представляла собой слои населения, деятельность которых направлена на борьбу с действующей властью и подрыв установленного государственного строя [7, с. 11].

Вторая категория именовалась «лихими людьми», что подразумевало под собой слои населения, которые считали своей целью выступать против господствующего класса [7, с. 11].

Затем, взяв за основу Судебник 1497 г., законодатели усилили ответственность за преступления, содержащие в себе признаки экстремизма [5, с. 87].

Например, п. 61 Судебника 1550 года предусматривал суровое наказание за убийство государственного служащего: «государьскомуубойце, коромольнику... живота не дати, казнити смертною казньою» [7, с. 12].

Вместе с тем, период правления Ивана Грозного ознаменован множеством событий, в которых прослеживаются признаки преступных деяний непосредственно экстремисткой направленности, а именно: начавшаяся по велению монарха опричнина преследовала цель уничтожения политического и экономического влияния боярства [9, с. 270], что способствовало захвату власти и единоличному правлению царем, путем уничтожения неугодных лидеров боярской верхушки.

С установлением единой централизованной власти потребовалось создание нового правового акта, соответствующего реалиям общественной жизни, а именно: Соборное Уложение 1649 года более подробно урегулировало преступные деяния, связанные с экстремизмом. Так, в нем предусматривалась ответственность за создание и руководство бунтом с целью свержения существующей власти в виде смертной казни: «...хотя Московским государством завладеть и Государем быть...» [7, с. 17].

Вместе с тем, для привлечения к ответственности и применению наказания в виде смертной казни, представлялось достаточным быть уличенным в приготовлении к совершению такого деяния: «...начнет рать собирать» [4, с. 263], при этом

после вынесения приговора конфискации подлежало все имущество виновного лица. Ключевой особенностью привлечения лица к ответственности за совершение указанного деяния выступал тот факт, что негативные последствия распространялись и на родственников виновного, а именно: в зависимости от того, знали ли они о противоправной деятельности или не были осведомлены [7, с. 19].

Рассматриваемый правовой акт регламентировал: «лица, знавшие об измене, наказывались наравне с изменником, а незнавшие ответственности не подлежали» [6, с. 252].

Следующий период массовых волнений и недовольства действующей властью приходится на XIX век, который характеризовался следующими отличительными чертами: экстремизм выступал в качестве средства свержения царского правления; его субъектами являлась дворянская молодежь; характерным способом проявления рассматриваемого явления выступал терроризм.

Таким образом, история развития преступлений экстремисткой направленности достаточно многогранна и имеет глубоко уходящие корни. Так, проявление их признаков мы можем отметить в процессе становления российского государства, когда борьба за власть между наследственными князьями и царями обострялась, в связи с желанием получить материальные богатства и могущество. Однако само возникновение рассматриваемого нами явления обуславливается разделением общества на классы, нежеланием большинства подчиняться меньшинству. Основываясь на исторических фактах, считаем необходимым к лицам, признанным виновными в совершении преступных деяний экстремисткой направленности, применять дополнительное наказание в виде конфискации имущества в пользу государства, при этом с возложением определенных негативных последствий на их родственников и близких лиц. Это необходимо с тем, чтобы виновный, совершая такое преступление, осознавал, что создает опасность не только для тех, на кого направлены его действия, но и на близких ему лиц.

Список литературы

1. Баринов Д.А., Мартынова О.А. Противодействие экстремистской деятельности в России. Хабаровск: изд. М-во внутренних дел Российской Федерации Дальневосточный юридический ин-т, 2009.
2. Будницкий О.В. Терроризм в российском освободительном движении: идеология, этика, психология (вторая половина XIX – начало XX в.). М.: РОССПЭН, 2000.
3. Калинин Г.С., Гончаров А.Ф. История государства и права СССР. М.: Юридлит, 1972.
4. Маньков А.Г., Чистяков О.И. Российское законодательство X-XX веков. М.: Юридлит., 1985.
5. Петрянин А.В. Становление уголовной ответственности и регламентация наказания за преступления экстремистской направленности в России // Вестник института. Научно-практический журнал Вологодского института права и экономики ФСИН. Преступление. Наказание. Исправление. – 2011. №16.
6. Тельберг Г.Г. Очерки политического суда и политических преступлений в Московском государстве XVII века. М.: Юридлит, 1912.
7. Чернявская Т.А. Законодательные памятники России до 1917 года. Н. Новгород: Право, 1995.
8. Черепнин Л.В. Памятники русского права. М.: Юридлит, 1955.
9. Юшков С.В. История государства и права СССР. М.: Юридлит, 1961.

ПРИЕМНАЯ СЕМЬЯ И ОПЕКА (ПОПЕЧИТЕЛЬСТВО): СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Лыженкова Алёна Александровна

магистрант третьего курса кафедры гражданского права и процесса,
Поволжский институт управления имени П.А. Столыпина – филиал Российской
академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,
Россия, г. Саратов

Статья посвящена исследованию различных форм семейного устройства детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей.

Ключевые слова: приемная семья, опека, семейное устройство.

Реализация на практике различных форм семейного устройства детей, оставшихся без попечения родителей, является одним из важнейших аспектов защиты прав ребёнка и соблюдения его интересов. Актуальность этой проблемы заключается в особой значимости института семьи в гражданском праве. Для любого государства приоритетной задачей является охрана интересов ребёнка и его родителей (воспитателей) как основ стабильности гражданского общества в целом. Понимание природы различных форм семейного устройства детей, оставшихся без попечения родителей, как правового явления, имеет немаловажное значение.

Перед гражданами, желающими взять на воспитание ребенка или детей, часто встает вопрос – что лучше оформить: опеку или приемную семью? У каждой из форм семейного устройства детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, есть свои плюсы и минусы.

Семейное законодательство Российской Федерации предусматривает различные формы такого устройства: усыновление (удочерение), опека или попечительство, приёмная семья, патронатная семья (ст. 123 Семейного кодекса РФ) [5].

Приемная семья – это форма семейного устройства детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, образуется на основе договора о приемной семье на определенный срок (до 18 лет). Приемными родителями могут быть как супруги, так и граждане, не состоящие в браке. Кандидаты в приемные родители должны отвечать определенным требованиям, предъявляемым органами опеки и попечительства.

На воспитание приемным родителям передаются несовершеннолетние, над которыми в данный момент нельзя оформить усыновление или опеку. Им выплачивается пособие на содержание детей, а также заработная плата. Время воспитания несовершеннолетнего включается в трудовой стаж.

Претенденты в приемные родители и опекуны обязаны, и это закреплено в ст. 127 Семейного кодекса РФ, пройти подготовку по специальной программе в школе приемных родителей. Обучение осуществляется бесплатно, но есть и дополнительные платные курсы. Окончание курсов для приемных родителей с получением сертификата стало обязательным с 2012 года [2, с. 58].

Договор о приемной семье может быть заключен на определенный срок (временный договор) или до достижения ребенком 18 лет (постоянный договор). С одной стороны, приемная семья является разновидностью опеки, и поэтому к ней применяются нормы законодательства об опеке (попечительстве). С другой сторо-

ны, юридическая природа договора о приемной семье является более сложной и неоднозначной.

При оформлении опеки, в отличие от приемной семьи, опекунами обычно становятся родственники ребенка, и такая форма воспитания считается безвозмездной. Несоввершеннолетний принимается в дом для воспитания, при этом права взрослых по отношению к нему ограничены [6, с. 90].

Оформить опеку можно только над детьми, которым еще не исполнилось 14 лет. Над ребенком старше 14 лет оформляется попечительство. К преимуществам опеки относят:

- ежемесячное пособие, положенное на содержание и воспитание ребенка;
- помощь органов опеки в организации лечения и оздоровления несовершеннолетнего;
- после 18 лет ребенку полагается жилье, если оно у него отсутствует.

Если в семье уже воспитываются дети, достигшие 10-летнего возраста, их мнение при заключении договора об опеке и попечительстве также учитывается. Опекун является законным представителем подопечного и совершает от его имени и в его интересах все юридически значимые действия (статья 2 Федерального закона «Об опеке и попечительстве») [4].

Условия содержания и воспитания ребенка в обязательном порядке проверяются государственными служащими. К минусам такой формы устройства несовершеннолетнего, как опека, относят то, что при появлении подходящих кандидатов ребенка могут передать на усыновление. Преимущество на статус опекуна остается за родственниками ребенка.

Но в то же время, опекаемый не является полноправным членом семьи и не участвует в принятии наследства. При передаче ребенка под опеку не сохраняется тайна, и контакт с биологическими родителями и другими близкими родственниками возможен [1, с. 60].

Статистика детей сирот в России демонстрирует ежегодное увеличение доли малышей, которые нашли новую семью. В 2017 году показатель достиг 88,6% от общего количества подопечных. В 2018 году в РФ отмечено около 180 тыс. приемных родителей и усыновителей, столько же – кровных опекунов [3, с. 102].

В декабре 2018 года членами Межведомственной рабочей группы при Министерстве просвещения Российской Федерации подготовлен законопроект «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам защиты прав детей». Законопроект был размещен на федеральном портале проектов нормативных актов для широкого общественного обсуждения.

В законопроекте содержатся новые подходы к передаче детей-сирот на воспитание в семьи, которые позволят развивать институт опеки, совершенствовать условия для подготовки лиц, желающих взять в свою семью ребенка-сироту.

Впервые законопроектом предлагается ввести в федеральное законодательство понятие «сопровождение». Планируется, что этим полномочием будут наделяться уполномоченные региональные органы власти и организации, в том числе некоммерческие организации [3, с. 104].

Таким образом, проанализировав такие формы устройства детей, оставшихся без попечения родителей, как приемная семья и опека, можно сделать следующий вывод. Данная форма семейного устройства – приемная семья, обладает большей эффективностью, по сравнению с опекой, для социализации детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей.

Список литературы

1. Брюхина Е.Р., Козлова В.С. Некоторые проблемы правового регулирования временной опеки (попечительства) над несовершеннолетними в РФ // Проблемы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2014. № 6. С. 58-63.
2. Бурдо Е.П. Проблемы правового регулирования опеки и попечительства над детьми в РФ // Марийский юридический вестник. 2015. № 3. С. 57-59.
3. Медведская Е.Р. Правовая характеристика приемных семей в РФ // Вестник науки и образования. 2018. № 3. С.101-104.
4. Об опеке и попечительстве: Федеральный закон от 24 апреля 2008 г. №48-ФЗ (в ред. от 29.05.2019 г.) // СЗ РФ. 2008. № 17. Ст. 1755; 2019. № 22. Ст. 2663.
5. Семейный кодекс РФ: Федеральный закон от 29 декабря 1995 г. №223-ФЗ (в ред. от 02.08.2019 г.) // СЗ РФ. 1996. № 1. Ст. 16; 2019. № 31. Ст. 4478.
6. Харсеева В.Л. О некоторых аспектах установления опеки и попечительства над детьми, оставшимися без попечения родителей // Общество: политика, экономика, право. 2013. № 3. С. 88-92.

РОЛЬ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ, КАДАСТРА И КАРТОГРАФИИ (РОСРЕЕСТРА) В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЗЕМЕЛЬНОГО НАДЗОРА

Тишуренкова Анна Максимовна

магистрант, Саратовская государственная юридическая академия,
Россия, г. Саратов

Данная статья посвящена анализу роли Федеральной службе государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестра) при осуществлении государственного земельного надзора в Российской Федерации. Актуальность данной темы обусловлена тем, что важную роль в выявлении нарушений земельного законодательства играет Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестр) при осуществлении государственного земельного надзора.

Ключевые слова: земельное законодательство, земельное право, государственный земельный надзор, нарушение земельного законодательства, проверка соблюдения земельного законодательства, Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестр).

В соответствии со статьей 71 Земельного кодекса Российской Федерации государственный земельный надзор является деятельностью уполномоченных федеральных органов исполнительной власти, направленной на предупреждение, выявление и пресечение нарушений органами государственной власти, органами местного самоуправления, а также юридическими лицами, их руководителями и иными должностными лицами, индивидуальными предпринимателями, гражданами требований законодательства Российской Федерации, за нарушение которых законодательством Российской Федерации предусмотрена административная и иная ответственность, посредством организации и проведения проверок указанных органов, юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и граждан, принятия предусмотренных законодательством Российской Федерации мер по пресечению и (или) устранению последствий выявленных нарушений, и деятельность указанных уполномоченных органов государственной власти по систематическому наблюдению за исполнением требований земельного законодательства, проведению анализа и прогнозированию состояния исполнения требований земельного законодательства при осуществлении органами государственной власти, органами местного самоуправления, юридическими лицами, индивидуальными предпринимате-

лями, гражданами своей деятельностью [1, ст. 71]. То есть осуществление деятельности различными органами государственной власти, органами местного самоуправления, юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями и гражданами должно подвергаться контролю со стороны уполномоченных федеральных органов исполнительной власти. Действия таких органов направлены на выявление нарушений земельного законодательства, пресечение, а также устранение последствий выявленных нарушений. Согласно действующему законодательству существует несколько различных уполномоченных федеральных органов, необходимо выделить один из самых важных специальных уполномоченных федеральных органов исполнительной власти, которым является Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестр).

Федеральным органом, который осуществляет государственный земельный надзор, и играет при этом важную роль, является Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестр). Государственный земельный надзор осуществляется должностными лицами Росреестра. Данными должностными лицами производится контроль соблюдения:

1) выполнения требований земельного законодательства о том, чтобы не было допущено самовольное занятие различных земельных участков, использование земельных участков без документов, за исключением случаев, которые предусмотрены законодательством Российской Федерации, а также, чтобы не происходила самовольная уступка права пользования землей или самовольная мена земельными участками;

2) выполнения требований о том, чтобы юридические лица осуществляли переоформление права постоянного (бессрочного) пользования на право аренды этих земельных участков или их приобретения в собственность;

3) выполнения требований земельного законодательства, связанные с использованием земельных участков по их целевому назначению;

4) выполнения требований земельного законодательства, связанных с обязательным использованием земельных участков, имеющих предназначение для сельскохозяйственного производства, жилищного или иного строительства в определенных целях (исключением является выполнение требований, которые связаны с обязательным использованием земельных участков из земель, имеющих сельскохозяйственное назначение; оборот таких земель регулируется Федеральным законом 24.07.2002 №101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» [2], при осуществлении сельскохозяйственного производства или ведения иной деятельности, имеющей связь с сельскохозяйственным производством.

5) выполнения требований земельного законодательства при предоставлении органами местного самоуправления земельных участков, которые находятся в государственной или муниципальной собственности;

б) выполнения обязанности по приведению земельного участка в такое состояние, которое является пригодным для использования этого участка по целевому назначению;

7) исполнения предписаний, которые были выданы должностными лицами Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестра), а также ее территориальных органов в пределах определенных их компетенций, касающихся вопросов соблюдения требований земельного законодательства и устранения всевозможных нарушений в процессе осуществления земельных правоотношений.

Государственный земельный надзор осуществляет Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестр) при помощи различных форм:

- 1) проводит плановые и внеплановые проверки;
- 2) систематически производит наблюдение за тем, как происходит исполнение требований земельного законодательства; данное наблюдение исполнения требований земельного законодательства производится путем осуществления административной проверки объектов земельных правоотношений, анализа нормативно-правовых актов, которые были приняты органами государственной власти и органами местного самоуправления, касающихся вопросов использования и охраны земель и (или) земельных участков, а также иными формами, которые предусмотрены земельным законодательством Российской Федерации;
- 3) устанавливает меры, предусмотренные законодательством Российской Федерации, по пресечению и (или) устранению, возникающих последствий при выявлении нарушений;
- 4) проводит анализ и осуществляет прогнозирование состояние по исполнению земельного законодательства.

После проведения проверок происходит оформление результатов данной проверки. Должностные лица, которые уполномочены на осуществление государственного земельного надзора, производят составление актов о проведении проверки. В том случае если при проверке были выявлены нарушения требований законодательства Российской Федерации, то к актам о проведении проверок прилагают предписания об устранении выявленных нарушений, в которых указан срок устранения нарушения [3]. Также прилагается протокол об административных правонарушениях и иные акты, которые предусмотрены законодательством Российской Федерации, в порядке, установленном законодательством об административных правонарушениях составленные в отношении лиц совершивших нарушение.

Росреестр систематически проводит наблюдение за тем, чтобы надлежащим образом осуществлялось исполнение требований земельного законодательства по средствам административного обследования объектов земельных правоотношений. Также проводит анализ правовых актов, которые принимаются органами государственной власти и органами местного самоуправления по тем вопросам, которые касаются использования и охраны земли и (или) земельных участков, а также в других формах, предусмотренных земельным законодательством Российской Федерации [4]. Роль Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестра) заключается в выявлении, пресечении и устранении нарушений земельного законодательства, по средствам осуществления государственного земельного надзора.

При осуществлении плановых и внеплановых проверок государственного земельного надзора, решения и действия (бездействия) должностных лиц Росреестра, могут быть обжалованы в административном и (или) судебном порядке в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Список литературы

1. «Земельный кодекс Российской Федерации» от 25.10.2001 №136-ФЗ (ред.от 20.08.2019) URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/20124e24812aac9b53f0067c47916ab79ca837b3/ (дата обращения: 20.10.2019)
2. Федеральный закон от 24.07.2002 №101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» // СЗ РФ. 2002. №30. Ст. 3018

3. Колесова К.О., Балабкина Е.Н. Сущность и полномочия органов, осуществляющих государственный земельный надзор // Вопросы студенческой науки. URL: <http://cyberleninka/article/n/suschnost-i-polnomochiya-organov-osuschestvlyayuschih-gosudarstvennyy-zemelnyy-nadzor/viewer> (дата обращения: 13.10.2019)

4. РОСПРЕЕСТР URL: <https://rosreestr.ru/site/activity/gosudarstvennyy-zemelnyy-kontrol-nadzor/statistika/> (дата обращения: 17.10.2019)

К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ НЕКОТОРЫХ ПОЛОЖЕНИЙ КОДЕКСА ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ ПРИ РАССМОТРЕНИИ ОБРАЩЕНИЙ ГРАЖДАН В ОРГАНЫ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Чемерчева Анна Андреевна

магистрант, кандидат филологических наук,

Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина, Россия, г. Тамбов

В работе рассматриваются положения Кодекса об административных правонарушениях, касающиеся применения норм о проведении административного расследования при возбуждении дел об административных правонарушениях органами исполнительной власти Российской Федерации в рамках рассмотрения обращений граждан. Целью статьи является выявление проблемных вопросов правового регулирования в указанной области и предложение возможных путей их решения.

Ключевые слова: обращения граждан, административное производство, административное расследование, органы исполнительной власти.

В настоящее время в связи с развитием цифровых технологий, повышением уровня цифровой и общей грамотности населения, доступности сервисов, связанных с интернет-технологиями, большое количество граждан получили возможность реализовать своё конституционное право на обращения в органы публичной власти, в том числе за защитой своих прав в порядке административного производства. Анализ статистических данных федеральных органов исполнительной власти (анализ официальных сайтов:

Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций: <https://rkn.gov.ru/treatments/p436/>,

Федеральной службы по надзору в сфере образования и науки: http://obrnadzor.gov.ru/ru/open_government/statements/information/,

Федеральной антимонопольной службы: https://fas.gov.ru/documents/type_of_documents/106?filter_materials%5Bcentral%5D=true&filter_materials%5Bdocument_types%5D%5B%5D=106&filter_materials%5Bpravo_document%5D=false)

показывает, что за последние годы количество обращений граждан неуклонно растёт. Статистику мы можем увидеть на приведенной ниже таблице.

Наименование органа власти	2016	2017	2018
Роскомнадзор	97253	115932	154855
Рособрнадзор	18021	18057	16088
Федеральная антимонопольная служба	33852	42676	57437

Вместе с тем, повышается юридическая грамотность граждан, и, как следствие этого, повышается количество заявлений, подаваемых в рамках статьи 28.1

Кодекса об административных правонарушениях (КоАП РФ) [3]. Федеральные органы исполнительной власти рассматривают данные обращения в рамках указанного Кодекса, при этом чрезвычайно важным остаётся вопрос неурегулированности процедур при рассмотрении подобных обращений. В нашей работе мы рассмотрим проблемные вопросы правового регулирования обращений граждан, рассматриваемых по нормам Кодекса об административных правонарушениях.

По сложившейся административной практике, все обращения, поступающие в органы публичной власти (в частности, в органы исполнительной власти), регистрируются в соответствии с требованиями Федерального закона «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» от 02.05.2006 № 59-ФЗ [8].

Одним из интересных и малоисследованных аспектов применения норм Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях о проведении административного расследования при рассмотрении обращений граждан, поступивших в рамках статьи 28.1.

В исследовательской литературе вопросу проведения административного расследования посвящен ряд работ. Так, в своей работе «Административное расследование в механизме производства по делу об административном правонарушении» А.А. Арзуманян указывает, что существуют противоречия в понятии сущности административного расследования. Исследователь также отмечает, что на данный момент отсутствует законодательно закрепленное понятие «административное расследование», и указывает на ряд незакрепленных в действующем законодательстве процессуальных норм [1]. Рассмотрение административного расследования как стадии производства по делу об административном правонарушении, исследование «стадий» и «форм» административного расследования приводятся в статье Е.А. Пятиковой [7]. В работе А.Ю. Денисовой административное расследование рассматривается через характеристику административного производства. Исследователем выделяется понятие «административного расследования», а также производится анализ всех компонентов [2].

Вместе с тем, рассматриваемый нами аспект проведения административного расследования при рассмотрении обращений граждан до сих пор остаётся практически не изученным.

Рассмотрим данный вопрос подробнее.

В соответствии с требованиями ст. 28.7 указанного Кодекса в отдельных случаях может проводиться административное расследование. Так, например, административное расследование проводится в случаях нарушения антимонопольного законодательства, законодательства о средствах массовой информации, законодательства о выборах и референдумах, а также законодательства о защите прав потребителей. При этом абзацем 2 пункта 21 постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 02.06.2004г. №10 «О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при рассмотрении дел об административных правонарушениях» [5] отмечено, что законодательство о защите прав потребителей не вынесено в отдельную главу КоАП РФ, поэтому при решении вопросов о применении норм законодательства о защите прав потребителей суды должны исходить из сущности административного правонарушения.

Рассмотрим процедуру проведения административного расследования подробнее. Так, частью 2 статьи 28.7 КоАП РФ предусмотрено, что решение о проведении административного расследования принимает должностное лицо, уполномоченное составлять протокол об административном правонарушении. Решение о

проведении административного расследования принимается в виде определения о возбуждении дела об административном правонарушении и проведении административного расследования. В части 3 статьи 28.7 КоАП РФ указываются обязательные требования к содержанию такого определения. Срок проведения административного расследования по общему правилу не может превышать один месяц с момента возбуждения дела об административном правонарушении, однако в части 5 статьи 28.7 КоАП РФ указываются также исключения по срокам для разных категорий административных дел.

Результатом административного расследования является либо составление должностным лицом органа исполнительной власти протокола об административном правонарушении, либо определения об отказе в возбуждении дела об административном правонарушении.

В соответствии с Положением о Федеральной службе по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека, утвержденном постановлением Правительства РФ от 30 июня 2004 г. № 322 [6], Федеральная служба по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека (Роспотребнадзор) осуществляет федеральный государственный надзор в области защиты прав потребителей. Таким образом, из этого следует, что именно Федеральная служба по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека уполномочена применять положения части 1 статьи 28.7 КоАП РФ в отношении законодательства о защите прав потребителя. Однако существует также судебная практика, которая применяет положения законодательства о защите прав потребителей в отношении протоколов об административных правонарушениях, составленных иными органами исполнительной власти.

Для примера рассмотрим судебную практику по обращениям гражданина в Роскомнадзор (и его территориальные органы) о привлечении к административной ответственности ФГУП «Почта России» (в настоящее время АО «Почта России») по части 3 статьи 14.1 КоАП РФ за нарушение правил пересылки почтовых отправок. Так, в Роскомнадзор обратился гражданин с заявлением о привлечении к административной ответственности ФГУП «Почта России» и признании его потерпевшим. Гражданин в своём заявлении указывает, что ФГУП «Почта России» нарушаются его права как потребителя на получение качественной почтовой услуги, а потому рассмотрение его обращения должно осуществляться в рамках статьи 28.7 КоАП РФ, а также должен применяться годичный срок давности привлечения к административной ответственности. Анализ судебной практики показал следующее. Так, в решениях Арбитражного суда Тамбовской области от 23 ноября 2015 г. по делу № А64-5330/2015, от 23 ноября 2015 г. по делу № А64-5371/2015, Арбитражного суда Мурманской области по делу № А42-8467/2014 от 23.12.2014 и иных применяется годичный срок давности привлечения к административной ответственности, в связи с тем, что правонарушение в области почтовой связи напрямую затрагивает права и интересы заявителя – потребителя почтовых услуг. При этом, судебная практика по данным вопросам складывалась противоречиво даже в рамках одного региона. Так, в постановлении Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 31 октября 2016 г. по делу № А64-3221/2016, решении Арбитражного суда Тамбовской области от 6 октября 2016 г. по делу № А64-4287/2016 судами применяется общий трехмесячный срок давности привлечения к административной ответственности, а нормы законодательства о защите прав потребителей в данной части не применяются. В январе 2019 года Конституционный суд Российской Фе-

дерации вынес постановление от 15 января 2019 г. № 3-П «По делу о проверке конституционности части 1 статьи 4.5 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с жалобой общества с ограниченной ответственностью «СПСР-ЭКСПРЕСС», согласно которому по делам об административных правонарушениях, предусмотренных частью 3 статьи 14.1 КоАП РФ, не может быть применен годичный срок давности привлечения к административной ответственности [4].

Таким образом, мы видим, что существующие нормы КоАП РФ не находят своего подтверждения в судебной практике и не могут быть реализованы. Таким образом, и в административной практике органов исполнительной власти представляются нереализуемыми и лежащими вне рамок правового поля вопросы установления юридически значимых для административного дела составляющих. Подобное положение дел приводит к преимущественному отказу в возбуждении дел об административных правонарушениях и, как следствие, нарушению прав граждан на принятие мер административного реагирования.

Считаем, что рассмотрение вопроса о регламентации данных норм в новых редакциях Кодекса об административных правонарушениях заслуживает самого пристального внимания и проработке на уровне законодательной власти Российской Федерации.

Список литературы

1. Арзумян А.А. Административное расследование в механизме производства по делу об административном правонарушении // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2008. № 2. С. 427-429.
2. Денисова А.Ю. Административное расследование в системе производства по делам об административных правонарушениях // Вестник Белгородского юридического института МВД России имени И.Д. Путилина. 2019. № 1. С. 80-84.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2002. № 1 (часть 1). – ст. 1, 2.
4. Постановление Конституционного Суда РФ от 15 января 2019 г. № 3-П «По делу о проверке конституционности части 1 статьи 4.5 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с жалобой общества с ограниченной ответственностью «СПСР-ЭКСПРЕСС». URL: www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/72047482/ (дата обращения: 24.11.2019).
5. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 02.06.2004г. №10 «О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при рассмотрении дел об административных правонарушениях». URL: <https://base.garant.ru/12136176/>. (дата обращения: 24.11.2019).
6. Постановление Правительства РФ от 30 июня 2004 г. № 322 «Об утверждении Положения о Федеральной службе по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека». URL: base.garant.ru/12136005/ (дата обращения: 24.11.2019).
7. Пятикова Е.А. К вопросу о стадиях административного расследования // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2009. № 2-1. С. 278-281.
8. Федеральный закон «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» от 02.05.2006 № 59-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2006. – № 19. – ст. 2060; 2015. – № 45. – ст. 6206.

ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ ДОЛИ ПО ЗАКОНУ В ПРАВЕ ОБЩЕЙ СОВМЕСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ СУПРУГОВ

Эюпова Алина Шамуратовна

студентка магистратуры кафедры гражданского права и процесса,
Северо-Кавказский федеральный университет, Россия, г. Ставрополь

В статье рассматриваются проблемные вопросы наследования доли по закону в праве общей совместной собственности супругов, поскольку вопрос о сроках реализации пережившим супругом его права на выдел доли из общей долевой собственности супругов в настоящее время является дискуссионным. Автором даются ссылки на решения подобных вопросов из судебной практики по делам о наследовании и приводятся ссылки на статьи гражданского кодекса, на которые необходимо опираться в спорных ситуациях.

Ключевые слова: имущественные отношения, наследство, совместная собственность.

При вступлении в брак возникает особое правовое регулирование имущественных отношений супругов, не только при жизни, но и после смерти одного из супругов. Если следовать закону, то переживший супруг является наследником первой очереди, только если супруги состояли в зарегистрированном браке. Права и обязанности супругов возникают только с момента государственной регистрации брака в органах ЗАГС. Таким образом, фактический брак не порождает никаких юридических последствий. Фактические супруги (сожители), не имеют право претендовать на имущество наследодателя по закону, так как брак официально не зарегистрирован и не регулируется законодательством.

По действующему законодательству принадлежащее пережившему супругу наследодателя в силу завещания или в силу закона, право наследования не умаляет его права на часть имущества, нажитого во время брака с наследодателем и являющегося их совместной собственностью.

Право наследования имущества, нажитого во время брака, зависит от правового режима, установленного для данного вида имущества. В соответствии с п. 1 ст. 256 ГК РФ законным режимом супругов является режим их совместной собственности. Иной режим между супругами можно установить только брачным договором, по которому их собственность может являться совместной, долевой или раздельной. Но в отличие от завещания в брачном договоре невозможно предусмотреть порядок раздела имущества на случай смерти одного из супругов. Исходя из п. 1 ст. 39 Семейного кодекса РФ доли супругов в совместно нажитом имуществе признаются равными, если иное не установлено брачным договором.

Согласно ст. 256 ГК РФ и Семейного кодекса (ст. 33, 34, 36), в состав наследства лица, которое состояло в браке входит его имущество, а также его доля в имуществе супругов, которое нажито ими во время брака независимо от того, на кого из супругов оно было приобретено или кем из них были внесены денежные средства, если брачным договором не установлено иное. При этом переживший супруг вправе подать заявление об отсутствии его доли в данном имуществе, которое было приобретено во время брака. Получается, что в соответствии с документами собственником недвижимости является один из супругов, но при наследовании следует учитывать, что ему принадлежит только половина имущества, которая и будет являться объектом наследственных правоотношений.

В целях единства судебной практики Верховным судом РФ дано разъяснение по условиям брачного договора. В п. 33 Постановлении Верховного суда РФ «О

судебной практике по делам о наследовании» отмечается, что договорный режим имущества супругов распространяется только на случай расторжения брака, а при определении состава наследства условия брачного договора не учитываются [1].

Таким образом, особенности наследования супругами недвижимого имущества возникают, прежде всего, из-за самой природы отношений между супругами, основанных на доверии и взаимном согласии, что проявляется как в основаниях приобретения права собственности, так и при отчуждении или разделе общего имущества супругов.

Несовершенство законодательства проявляется в том, что нет четкого порядка определения долей супругов на общую долевую собственность. В статье 1150 ГК РФ указывается, что доля пережившего супруга определяется в соответствии со статьей 256 ГК РФ, которая содержит отсылку на нормы семейного законодательства. Так, в ст. 38 СК РФ доля супругов в общем имуществе определяется путем его раздела, который осуществляется путем соглашения между ними или в судебном порядке. Применение данной нормы к наследственным правоотношениям видится затруднительным, так как один из супругов умер, наследники, кроме пережившего супруга, не являются участниками общей совместной собственности, поэтому заключить соглашение между супругами уже невозможно. Обращение в суд, в данной ситуации, тоже не приведет к желаемому результату, потому что ответчиком по иску будет являться умерший супруг и другие наследники, субъект права отсутствует, значит, иск предъявить невозможно. Хотя в практике судов общей юрисдикции суд определяет долю за умершим, но такая позиция судов полностью противоречит законодательству [2, с. 26].

Определение судом доли супругов в праве общей совместной собственности на недвижимое имущество (квартиру) за умершим противоречит требованиям ст. 3 ГПК РФ, ст. ст. 35-37 ГПК РФ, поскольку судом решается вопрос о правах лиц, не являющихся сторонами процесса и в связи со смертью не имеющие гражданской процессуальной правоспособности и дееспособности. Однако, как отмечает Е. С. Путилина, и сегодня нотариальная практика все еще тяготеет к необходимости при оформлении наследственных прав сначала определить долю наследодателя в общей совместной собственности в судебном порядке. Она указывает на неправомерность отказа некоторых нотариусов в оформлении права на наследство квартиры после смерти одного из собственников, мотивируя это тем, что имущество находилось в их общей совместной собственности, и поэтому не существует тех долей, которые подлежали бы наследованию. Неправомерным является требование к наследникам обращаться в суд, который бы определил размер долей собственников. Во-первых, при этом отсутствует спор, поэтому обращение наследников в суд даже не искусственно имитирует наличие спора, а создает его. Во-вторых, решение этого вопроса в добровольном порядке не противоречит закону.

В случае отсутствия спора между собственниками, обратившимися к нотариусу с оформлением права на наследство и готовых воплотить свое соглашение в письменной форме в случае необходимости в этом, нотариус не имеет никаких оснований для отказа. Любое соглашение допускается законом (прежде всего ГК РФ), если оно не затрагивает общих принципов, сущности отношений между сторонами или это прямо запрещено законом.

Таким образом, нами была определена невозможность признания доли в общей совместной собственности за умершим. Отказ нотариуса в оформлении права на наследство после смерти одного из собственников (супругов) на основании

того, что наследственное имущество находилось в их общей совместной собственности, прежде всего связано не с неправильным толкованием нормы закона, а с целью «перестраховаться» судебным решением на случай, если кто-то из наследников будет не согласен с распределением долей между сособственниками и обжалует действия нотариуса. Само определение общей совместной собственности не предполагает наличия долей, а поэтому большинство правоприменителей считают, что общая совместная собственность супругов является единым целым, неделимым имуществом, и это вполне логично, если учитывать лично-доверительный характер отношений супругов. В связи со смертью одного из супругов во время определения правового режима имущества, приобретенного во время брака, для дальнейшего наследования доли следует исходить из того, что в общем имуществе осуществляется определение реальных долей и выдел доли, в связи с чем возникает общая долевая собственность. При этом такой режим может быть установлен по соглашению между всеми наследниками или в случае возникновения спора – судом.

Дискуссионным является вопрос о сроках реализации пережившим супругом его права на выдел доли из общей долевой собственности супругов. В статье 75 Основ законодательства РФ о нотариате говорится, что свидетельство о праве собственности на долю в общем имуществе супругов выдается нотариусом по месту открытия наследства по письменному заявлению пережившего супруга с извещением наследников, принявших наследство [3]. По общему правилу, которое содержится в ст. 1154 ГК РФ – срок для принятия наследства установлен в шесть месяцев со дня открытия наследства. Данные нормы позволяют полагать, что переживший супруг вправе обратиться за свидетельством о праве собственности даже после истечения шестимесячного срока со дня открытия наследства. Однако доля пережившего супруга в общем имуществе не является наследственной массой (ст. 1150 ГК РФ). Согласно п.7 ст. 38 СК РФ к требованиям супругов о разделе общего имущества супругов, брак которых расторгнут, применяется трехлетний срок исковой давности. Течение трехлетнего срока начинается с момента, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении своего права. Смерть одного из супругов, как и расторжение брака, является основанием прекращения брачных отношений (ст. 16 СК РФ). В связи с выше изложенным, кажется логичным вывод о применении трехлетнего срока исковой давности для выдела доли пережившего супруга. Но подобное положение ущемляет права наследников по завещанию, в том числе тех, которые уже приняли наследство. При решении данной проблемы, стоит согласиться с мнением А.В. Никифорова, согласно которому, «заявление о выделе доли в общем имуществе может быть подано в течение срока, предусмотренного законом для принятия наследства» [4, с.5-6].

Список литературы

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 г. № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» // Бюллетень Верховного Суда РФ. – № 7. июль, 2012.
2. Гарин И., Таволжанская А. Выделение супружеской доли из наследственной массы: право или обязанность? // Российская юстиция 2003 г. № 9. С. 26.
3. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате, утв. ВС РФ 11.02.1993 № 4462-1 (ред. от 29.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // [Электронный ресурс] Справочная правовая система «КонсультантПлюс».
4. Никифоров, А.В. Права пережившего супруга при наследовании по российскому законодательству /А. В. Никифоров. // Наследственное право. -2012. – № 4. – С. 5-6.

СЕКЦИЯ «ПОЛИТОЛОГИЯ»

МАНИПУЛЯТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СОЗДАНИИ МЕДИАОБРАЗА ПОЛИТИЧЕСКОГО ДЕЯТЕЛЯ: КЕЙС МЭРА г. ЯКУТСК САРДАНЫ АВКСЕНТЬЕВОЙ

Абдирова Динара

магистрант «Высшей школы журналистики и массовых коммуникаций»,
Санкт-Петербургский государственный университет, Россия, г. Санкт-Петербург

Фадеева Алина Витальевна

магистрант «Высшей школы журналистики и массовых коммуникаций»,
Санкт-Петербургский государственный университет, Россия, г. Санкт-Петербург

Филиппова Христина Николаевна

магистрант «Высшей школы журналистики и массовых коммуникаций»,
Санкт-Петербургский государственный университет, Россия, г. Санкт-Петербург

В статье рассматривается использование манипулятивных технологий в создании медиаобраза политического деятеля в процессе избирательной кампании. Выявляются специфические особенности воздействия социальных сетей на восприятие аудитории сформированного имиджа политика с помощью всестороннего освещения его деятельности, поступков и заявлений.

Ключевые слова: манипулятивные технологии, медиаобраз, имидж, социальные сети, политические коммуникации.

Политическая сфера – это одна из важнейших составляющих функционирования общества. В современной политической коммуникации есть несколько способов воздействия на адресата: речевые стратегии и информационные технологии. Все способы имеют тенденцию воздействия на избирателя, его убеждения и принятия решения, необходимого для субъекта политической кампании.

Очень часто в политических технологиях используется такой приём, как фрейминг – повышение значимости определенных вопросов. Благодаря нему формируется образ политика за счет сложившихся в обществе стереотипов и остросоциальных проблем [1, с.56].

Например, медиаобраз Сарданы Авксентьевой, мэра г. Якутск, стал популярным благодаря противопоставлению ее радикальных управленческих решений клишированным поступкам чиновников в представлении массовой аудитории. Основным фактором, повлиявшим на рост внимания общественности к личности мэра, стали социальные сети, где имидж сформировался с помощью всестороннего освещения деятельности, поступков и заявлений социального субъекта.

Мы рассмотрели аккаунты Сарданы Авксентьевой в социальных сетях, так как страница политика также является отражением его личности, точнее, сформированного имиджа. Как оказалось, мэр Якутска ведет страницы, размещенные в соцсетях Instagram, ВКонтакте, Facebook собственноручно, без помощи имиджмейкеров и политтехнологов. Свои профили в соцсетях мэр зарегистрировала ровно за месяц до начала выборов (9 сентября 2018 г.): Instagram – 10 августа 2018 г., ВКонтакте – 25 ноября 2018г., Facebook – 16 августа 2018 г.

Instagram у политика насчитывает большую пользовательскую аудиторию в сравнении с другими соцсетями (92 900 подписчиков). Это объясняется тем, что

Instagram является вторым по популярности приложением (на первом месте мессенджер WhatsApp) среди населения Якутии, в частности г. Якутска. Однако в данном случае учитывается, что не все профили подписчиков являются реальными, поскольку в Instagram больше всего фейковых страниц. Далее по численности читателей страниц следует аккаунт в Facebook (3 168 подписчиков) и страница в ВКонтакте (3 103 подписчиков). Данные отображены в диаграмме (рисунок).

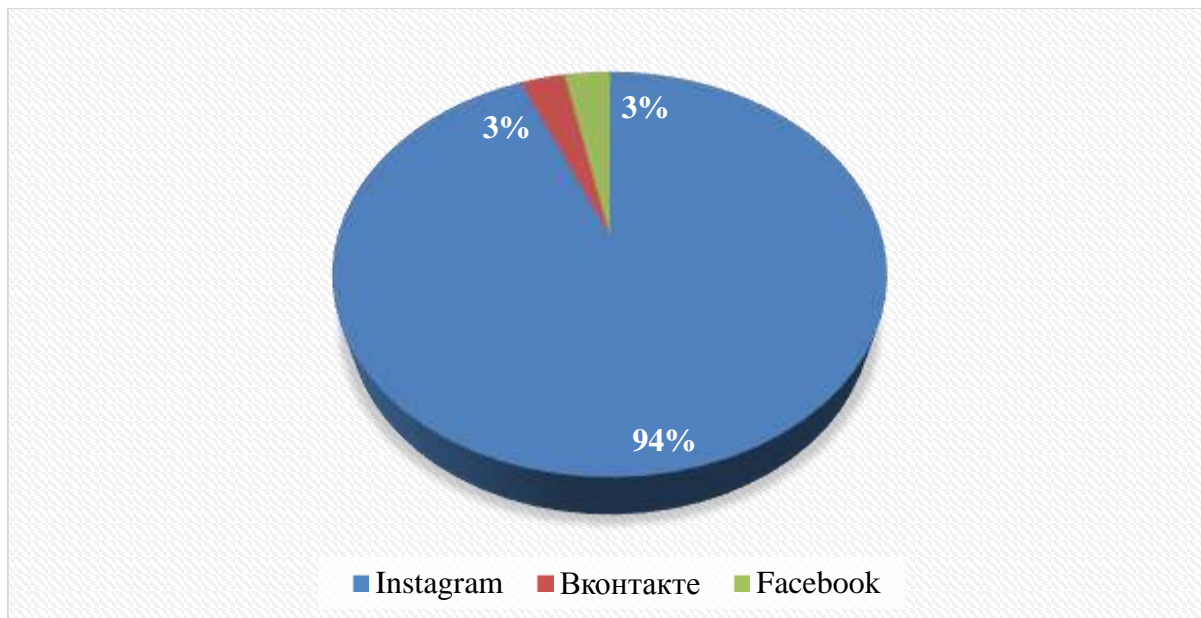


Рис. Подписчики С. Аксентьевой

При рассмотрении аккаунтов Сарданы Авксентьевой в социальных сетях в ходе анализа был выявлен какой тип контента она использует (табл. 1). По степени активности ведения страниц в социальных сетях С. Авксентьева наиболее часто публикует посты в профиле ВКонтакте. Публикации на платформах Instagram и Facebook появляются периодичностью 1-2 раза в неделю. Помимо отчетов о встречах, работы с обращениями населения, она, как и обычный пользователь социальных сетей публикует личные фотографии, а также делится фотоснимками подписчиков. К примеру, в посте от 18 августа 2018 г. в Instagram, С. Авксентьева поделилась фотографией из личного архива, на котором она с мужем были на свадьбе дочери: «17 августа в нашей семье произошло важное событие. Моя единственная любимая дочь Наталья вышла замуж» [2]. Эффект «личного присутствия» и близости к народу находит весомый отклик в виде положительных комментариев и отметок «нравится» от подписчиков.

Таблица

Результаты контент-анализа страниц Сарданы Авксентьевой в социальных сетях

№	Публикации/соцсети	Instagram	ВКонтакте	Facebook
1	Общее кол-во публикаций (записей), размещенных на странице, шт.	141	233	109
2	Текстовые материалы (без визуального контента), шт.	0	6	3
3	Фото, шт.	283	3	239
4	Видео, шт.	18	42	10
5	Репосты без комментариев, шт.	0	3	7
6	Репосты с комментариями, шт.	7	108	37

Отметим, что публикации, размещенные на страницах в Instagram и Facebook, практически дублируют друг друга за исключением некоторых фото и видеоматериалов. На странице ВКонтакте помимо собственного контента представлены репосты с собственными комментариями. Как видно из таблицы подобные записи составляют практически половину публикаций в данной соцсети. Однако, мы не можем назвать это механическим мультиплицированием постов, поскольку мэр обогащает репосты собственными замечаниями и суждениями. Таким примером является пост от 28 февраля 2019 г., в котором мэр отреагировала на заявление депутата Пермской городской думы от партии «Единая Россия» о предложении расчистить снег и наледь самим жителям Перми ответным фото, в котором убирает снег с собственного двора [3].

Пост от 7 сентября 2018 г., опубликованный на странице в Facebook, вызвал общественный резонанс в связи с хулиганским покушением на Сардану Авксентьеву, которая участвовала в проведении городского субботника. Сардану облил краской неизвестный мужчина и тут же скрылся [5]. «Я думала обратиться в правоохранительные органы и это было бы уже третье заявление от меня и сотрудников моего штаба о попытках запугать и дезориентировать. Решила не тратить на это силы. <...> Раз мы настолько неудобны, значит вероятность честных выборов высока», – написала на странице Facebook С. Авксентьева [4]. Публикация вызвала бурную реакцию среди подписчиков, при этом негативные комментарии были адресованы, как оппонентам, так и самой обладательнице страницы с упреками на постановочные кадры [4].

Проанализировав личные аккаунты Сарданы Авксентьевой в социальных сетях: ВКонтакте, Instagram, Facebook, выявлено, что мэр ведет страницы, размещенные в социальных сетях лично, активно использует визуальный контент, как и обычные пользователи. Публикации для размещения глава городского округа выбирает высокого качества, материалы на страницах являются первичными. На личных аккаунтах мэра имеет место высокая активность со стороны подписчиков, их активность в комментариях к публикациям демонстрирует интерес к профессиональной деятельности и самой персоне.

Немаловажное влияние соцсети оказывают и на формирование имиджа политического деятеля, тем самым определяет для электората медиаобраз избираемой кандидатуры. Свойства и возможности Интернет-технологий несоизмеримы, а значит, они усиливают манипуляционный потенциал методов воздействия на сознание, что ведет к повсеместному масштабу их использования в сети. Использование социальных сетей с существующими типами контента эффективно для формирования имиджа политического деятеля в глазах аудитории.

Таким образом, использование сетевой коммуникации стимулирует активное создание и продвижение медийного образа публичных личностей, в частности политических деятелей с помощью перенесения реальных социальных связей в Интернет, копирования и моделирования общественной структуры в сетевом пространстве.

Список литературы

1. Кара-Мурза С.Г. Манипуляция сознанием. – М.: Изд-во: Эксмо, 2005. – 832 с. ISBN 5-699-08331 // URL: <http://socioline.ru/book/s-kara-murza-manipulyaciya-soznaniem> (дата обращения: 07.04.2019)
2. Аккаунт Instagram С. Авксентьевой // URL: https://www.instagram.com/p/Bmnm2_PH3nm/ (дата обращения: 07.04.2019)

3. Профиль «ВКонтакте» С. Авксентьевой // URL: https://vk.com/wall518389020?owners_only=1&q=%D1%81%D0%BD%D0%B5%D0%B3&w=wall518389020_3214 (дата обращения: 07.04.2019)
4. Аккаунт Facebook С. Авксентьевой // URL: https://www.facebook.com/pg/sardanaavksentieva/posts/?ref=page_internal (дата обращения: 07.04.2019)
5. «Грязное покушение»: неизвестный облил краской Сардану Авксентьеву // URL: <http://yakutia.info/article/185501> (дата обращения: 07.04.2019)

ОСВЕЩЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ СУВЕРЕНИЗАЦИИ ДОНБАССА В НЕМЕЦКИХ СМИ

Маматова Ольга Михайловна

Кун Артур Иванович

Юрченко Алексей Вячеславович

магистранты, Белгородский государственный национальный
исследовательский университет, Россия, г. Белгород

Научный руководитель – старший преподаватель кафедры международных отношений, зарубежного регионоведения и политологии Белгородского государственного национального исследовательского университета, к.и.н.

Крупская Светлана Юрьевна

В статье рассматривается проблема суверенизации Донбасса и отражение данного процесса в немецких СМИ. Германия в данном вопросе выступает как лидер общественного европейского мнения. В данном исследовании в качестве примеров нами используются статьи информационных порталов – Die Zeit, Der Spiegel.

Ключевые слова: украинский кризис, суверенизация, информационная политика, внешняя политика, СМИ.

После проведения референдума в Крыму, в апреле 2014 г., в Восточной части Украины вспыхнули боевые действия между действующей армией государства и повстанцами из самопровозглашенных ДНР и ЛНР. Первопричиной вооруженного конфликта внутри страны стал приход новой государственной власти, которая не учитывала интересы республик.

По поводу событий в Крыму США и ряда других государств, а также НАТО, ОБСЕ, ЕС всецело обвиняет Россию в прямом вмешательстве в вооруженный конфликт на территории украинского государства, поставках оружия и финансовой поддержке повстанцев. Российская сторона не согласна с обвинением и отвергает свое участие в боевых действиях [2].

7 апреля 2014 г. в связи с занятием оппозиционерами Майдана административных зданий в Донецке, Луганске, Харькове и других городах, был подписан указ № 405/2014 о проведении «Антитеррористической операции» на юго-востоке Украины [4].

Противостояние ограничивалось перестрелками, рейдами и нападениями на блокпосты вплоть до конца апреля 2014 г. Однако постепенно вооружение украинских силовиков и повстанцев было улучшено (появление бронетехники, вертолетов и пр.), следовательно, начались артиллерийские обстрелы [1].

11 мая 2014 г. в двух республиках Донбасса (ДНР и ЛНР) были проведены похожие референдумы, как и в Крыму. Однако в этом случае Российская Федера-

ция не рискнула принять в состав два новых субъекта, опасаясь дальнейшего углубления сложных отношений, как с Киевом, так и с Западом.

В связи с осложнением кризисной ситуации в Украине, в рамках сотрудничества «нормандской группы» была подписана декларация, которая предусматривала мирные действия в рамках урегулирования конфликтной ситуации в Украине. Основные положения декларации заключались в следующем: немедленное прекращение огня в Восточной части Украины; миссия ОБСЕ в рамках наблюдения происходящего в стране; расположение на пограничных территориях (Донецк, Гуково) наблюдателей миссии ОБСЕ [6].

Следует заметить, что осенью-зимой 2014-2015 гг. была сформирована основная форма Европейских стран урегулирования конфликта внутри Украины – Минские переговоры, в ходе которых были подписаны Минские соглашения 1, 2.

Минск-1 состоял из мирного плана урегулирования конфликта П.А. Порошенко, который заключался в: свертывании конфликта; новой административной реформе; особом статусе русского языка на территории страны; общей амнистии [3].

Решение соглашения Минск-1 также было задекларировано в законе «Об особом статусе» новой действующей власти Украины. Вместе с тем, реально Киев не был готов к дипломатическому урегулированию гражданской войны в Украине. Что касается Донбасса, руководство сдержало принятые обязательства. Как итог, все аспекты по урегулированию конфликта мирно соглашения Минск-1 не были реализованы в полной мере.

В январе 2015 г. начался новый этап развития гражданской войны в Украине. Обстрелы, захват заложников и важных сооружений Восточной части Украины продолжались. Однако вскоре конфликтная ситуация стабилизировалась в пользу ополченцев, были проведены ряд успешных операций (освобождение аэропорта в Донецке и г. Дебальцево).

Информационная политика Федеративной Республики Германии действовала параллельно немецкому внешнеполитическому курсу страны по отношению к происходящим событиям в Донбассе.

В апреле 2014 г., ситуация в немецкой прессе кардинально меняется по сравнению с мартом 2014 г., активнее рассматривались проблемы во внутренней политике украинского государства; в конфликте ДНР, ЛНР; в отношении Запада к украинскому кризису. Число публикаций на эту тему увеличивается в «Der Spiegel online» вдвое, в «Die Zeit online» наоборот идет на спад (март 2014 г. – 53, апрель 2014 г. – 42). Динамика рассмотрения украинского конфликта имеет тенденцию к дальнейшему снижению в апреле 2014 г. и в количественном эквиваленте составляет – 12 и 6 единиц соответственно.

Сложившуюся в немецкой прессе ситуацию относительной тишины в адрес России в мае – июне 2014 г. можно частично объяснить отсутствием провокаций в адрес последней и наличием серьезных внутренних проблем в самой Украине. Следовательно, немецкая пресса уделяла внимание различного рода событиям, начиная с боев повстанцев с Нацгвардией Украины и спецназом МВД батальона «Азов» в Мариуполе до результатов референдумов в Донецкой и Луганских областях и досрочных выборов президента Украины.

Начиная с июля 2014 г. характер публикаций в Der Spiegel online и Die Zeit online несколько меняется, это связано как с осложнениями на Юго-востоке Украины, так и крушением самолета Boeing на территории Донецкой области Украины (в чем была обвинена РФ). Итогом станут публикации с несколько негативным, об-

винительным контекстом в адрес России. Например, в июльской статье «Кнут и пряник» немецкого политика, Карла-Георга Вельмана, говорится о том, каким образом ЕС должен противодействовать в связи с украинским кризисом. Он убежден, что санкции могут быть приостановлены в любой момент, если ситуация в Украине улучшится. «Отношение Запада к России весьма сложное, тесное сотрудничество было бы во взаимных интересах. С нашей точки зрения Европа будет неполноценной без Российской сырьевой базы и человеческого капитала, а российская экономика, инфраструктура и система образования необходима помощь со стороны Запада в модернизации, т.к. они находятся в тревожном состоянии». В заключение автор пишет о том, что «санкции против РФ не являются самоцелью, но теперь это необходимое средство, даже если это делает тем или иным больно» [7].

Также стоит отметить, что с первых дней разворачивания вооруженного конфликта в Восточной части Украинского государства на многих информационных платформах был создан «живой блог», где поминутно немецкое население оповещали о происходящих действиях на Донбассе. Данные сообщения имели вид коротких новостных сводок без каких-либо комментариев. Одним из таких «живых блогов» был на информационной платформе Die Zeit [5].

На информационном поле Федеративной Республики Германии 2015-2018 гг. значительных изменений замечено не было по отношению к гражданскому конфликту в Восточной части Украины. Немецкие СМИ стали больше освещать вопросы, касающиеся конфликта в Сирии. Что касается выполнения минских соглашений, о которых было написано выше, они так и остались лишь на «бумаге». Киев почти утратил контроль над республиками Донбасса, Россия все также поддерживала ДНР, ЛНР и придерживалась норм международного права. В целом в этот период Украинская проблема в немецкой прессе оказалась на втором месте, сразу после Сирийского конфликта.

Список литературы

1. Быстрая победа в Крыму обернулась долгой войной, 26.12.2014//РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/newspaper/2014/12/26/56bd476c9a7947299f72c509> (дата обращения: 10. 12. 2018)
2. Песков: не стоит преувеличивать влияние Путина на ополченцев Донбасса. 01.07.2014//РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/rbcfreenews/20140701104315.shtml> (дата обращения: 10. 12. 2018)
3. Петр Порошенко представил свой мирный план по Донбассу // Информационный портал «Подробности» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://podrobnosti.ua/981383-petroshenko-predstavil-svoj-mirnyj-plan-po-donbassu.html> (дата обращения 8.03.2019)
4. Турчинов объявил о начале антитеррористической операции на юго-востоке Украины. 07.04.2014 // ВЕСТИ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vesti-ukr.com/donbass/47463-turchinov-podpisal-ukaz-o-nachale-antiterroristicheskoy-operacii> (дата обращения: 10. 12. 2018)
5. Drohungen auf beiden Seiten 15. 05. 2014 // Die Zeit [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.zeit.de/politik/ausland/2014-05/ukraine-liveblog-mai-15> (дата обращения: 27.05.2019)
6. Joint Declaration by the Foreign Ministers of Ukraine, Russia, France and Germany // Auswärtiges Amt [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.auswaertigesamt.de/EN/Infoservice/Presse/Meldungen/2014/140702_Statement.html (дата обращения 8.03.2019)
7. Wellmann K-G. Peitsche und Zuckerbrot // Zeit online. 29.07.2014 [Электронный ресурс]. – URL <http://www.zeit.de/politik/deutschland/2014-07/russland-ukraine-sanktionen-debatte-karl-georg-wellmann/seite-2> (дата обращения: 11.10.2019).

СЕКЦИЯ «ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ»

МАССМЕДИА КАК ИНСТРУМЕНТ УКРЕПЛЕНИЯ ПРЕСТИЖА ГОСУДАРСТВА НА МЕЖДУНАРОДНОЙ АРЕНЕ

Дмитриев Алексей Александрович

магистрант первого курса Института государственной службы и управления,
Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации, Россия, г. Москва

В статье масс-медиа рассматривается как один из инструментов, обеспечивающий приоритеты государства на международной арене. Масс-медиа в XXI веке, учитывая глобализацию, формируют глобальную медиа-среду – единое мировое культурно-информационное пространство, новую систему коммуникаций, основываясь на множестве видов коммуникации благодаря цифровой и сетевой интеграции. Эффективное воздействие масс-медиа на общественность, создавая необходимое общественное мнение, содействует укреплению престижа государства на международной арене.

Ключевые слова: масс-медиа, государство, международная политика, глобальная медиа-среда, цифровые коммуникационные технологии, мировое информационное пространство, глобализация и деглобализация.

Введение

Учитывая процессы глобализации и деглобализации, которые порождают общемировые проблемы, вызовы и угрозы, государство обязано обеспечивать свои интересы и жизнеспособность. В такой мировой нестабильности, перед каждой страной стоит задача с помощью правильно выстроенной информационной политики выработать комплекс мер по минимизации рисков глобального мира и укреплению национальной безопасности. Самостоятельная роль на внешнем и внутреннем информационном рынке является основной задачей государства при вхождении государства в глобальные процессы, сохраняя при этом свой суверенитет. Учитывая постоянные новые тенденции в информационных технологиях, масс-медиа также подвергаются качественному преобразованию, а именно возникновению новых медиа, позволяющих перейти от массовой аудитории к более сегментированной и диверсифицированной.

Масс-медиа в XXI веке

XXI век ознаменован возникновением новой информационно-коммуникационной средой. Это означает, что новые цифровые масс-медиа не имеют расстояния и национальных границ. Для будущего России – это возможности сохранения величия государства.

Массовая коммуникация – это разновидность публичных отношений, механизм и сфера организации общественных дебатов, ведения открытых дискуссий, поддержания полемики власти и населения.

Рассмотрим, каким образом воздействует массовая коммуникация на общественное сознание. Во-первых, это процесс массового информационного взаимодействия субъектов коммуникации. Во-вторых, средство или технология, обеспечивающая возможность массового информационного воздействия между равноправными субъектами.

Следовательно, массовую коммуникацию можно рассматривать как систему управления, куда входят в качестве субъекта – властные структуры, инфраструкту-

ры обеспечения и структуры производства информации, а объект – общественное сознание, которое во многом определяет общественное поведение.

Интерес исследователей к роли масс-медиа в развитии общества, позволил рассматривать этот вопрос с различных теоретических подходов, которые были выделены в две группы: медиаориентированный и социально-ориентированный. В медиаориентированном подходе присутствует автономия средств массовой коммуникации и информации, которые выступают источником изменений в самой медиа системе, а также в обществе. Социально-ориентированный подход – это процессы, вызывающие изменения в обществе и влияющие на медиа. Исследованием данным подходом занимался В.Д. Попов, который считает, что более интересным представляется интегрированный подход – «синтезу общественно-ориентированного и медиаориентированного подходов, т.е. социально-медиаориентированного, направленного на исследование социальной информации, информации о жизни социума, циркулирующей в масс-медиа» [3, с. 47-48].

Свою модель вывели Э.Херман и Н.Хомски – «модель пропаганды». С их точки зрения, данная модель – это такой механизм, с помощью которого «деньги и власть создают фильтры для новостей, поступающих в средства массовой информации, маргинализируют несогласие, позволяют правительству и господствующим коммерческим интересам беспрепятственно доставлять свои сообщения публике» [1, с. 2].

Нельзя обойти стороной В.М. Березина, который обращает внимание на то, что массовая всеохватность порождает массовую культуру с весьма специфическими свойствами, так как она оперирует одними и теми же штампами и известными кодами и символами. В результате теряются ценные духовные потребности, обусловленные культурной и нравственной памятью народа, нации. Это ставит задачу отбора ценного и оригинального в потоке информации, порожденной социальной практикой. Березин В.М. Массовая коммуникация: сущность, каналы, действия. М., 2004. С.146.

Таким образом масс-медиа в XXI веке, учитывая глобализацию, формируют глобальную медиа-среду – единое мировое культурно-информационное пространство, новую систему коммуникаций, основываясь на множестве видов коммуникации благодаря цифровой и сетевой интеграции. Коммуникационные услуги, с помощью цифрового метода, включают в себя три технологические сферы: компьютерная, телефонная, телевизионная, объединяясь в мультимедиа и Интернете.

Функции масс-медиа в формировании престижа государства на международной арене

Интенсивность международных коммуникаций в эпоху глобализации постоянно растет и с каждым разом требования к их качеству повышаются. Вес на международной арене государства определяется его престижем. Для формирования положительного престижа страны на международном уровне большое значение имеет информационная подготовленность государства. Только в условиях повышенной информационной подготовленности, государство может достигнуть лидирующего положения о внешнеполитической сфере. А это означает постоянное развитие информационно-коммуникационных технологий, появления новых масс-медиа, которые будут оказывать необходимое воздействие на массовое сознание не только внутри страны, но и за ее пределами. К функции медиа относят формирование общественного мнения и массового политического сознания, которое способно через

лидеров мнений, лоббирование оказывать воздействие на официальную позицию государства.

Уже давно стало понятным, что информационная структура становится по существу основным источником информации для человека, оказывает непосредственное влияние на его психическую деятельность, формирование его социального поведения [2, с. 179].

С развитием глобализационных процессов, интенсивной глобализацией медиа, отметим, что власть средств массовой информации – это контроль над определением действительности, манипуляция условностями, повторять одни и те же идеи и насущные проблемы, инструмент ведения информационно-психологических войн, а также оказывать влияние на механизмы принятия решений. В таком контексте масс-медиа рассматривается как один из инструментов, обеспечивающий приоритеты государства на международной арене, что дает нам основание видеть в медиа механизм саморазвития международной политики как важный фактор международных отношений. Из чего прослеживается четкая связь между правительствами, средствами массовой информации, и общественным мнением в процессе формирования престижа государства.

К другим функциям масс-медиа в формировании престижа государства на международной арене можно отнести: распространение сведений о государстве и обществе; привлечение внимания обществ, правительств ко многим мировым проблемам; предлагать варианты разрешения международных кризисов; создание имиджа страны, главной функцией которого является формирование позитивного образа государства и власти.

Страна, обладающая информационной мощью, вносит существенные коррективы в стратегии внешней политики, так как медиа позволяют оказывать влияние на общественное мнение.

На современном этапе престиж России превращается в одно из приоритетных направлений внешней политики Российской Федерации. Поэтому масс-медиа должны стать важным фактором достижения внешнеполитических целей и мирового влияния для нашей страны.

Заключение

Исходя из вышеизложенного, можно констатировать, что с помощью эффективного воздействия масс-медиа на общественность, государство может создавать необходимое общественное мнение, что, несомненно, содействует укреплению престижа государства на международной арене. Кроме того, в политической структуре глобального мира, масс-медиа являются объектом пристального внимания политических режимах, институтов государства и пр.

Государства, которые заботятся о своем престиже на мировой арене, должны исходить из новой реальности информационной эпохи и определять новые коммуникационные стратегии и особенности функционирования средств массовой информации.

Список литературы

1. Herman E., Chomsky N. Manufacturing Consent. The Political Economy of the Mass Media. London, 1994. P.2.
2. Манойло А.В., Петренко А.И., Фролов Д.Б. Государственная информационная политика в условиях информационно-психологической войны. – М.: Горячая линия – Телеком, 2013. – 541 с.
3. Попов В.Д. Социальная информатиология и реформа государственной службы: Учеб. пособие. – М.: Изд-во РАГС, 2007. – 336 с.

СЕКЦИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ»

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ПРИАМУРСКОМ ГОРОДСКОМ ПОСЕЛЕНИИ ЕАО

Агеева Юлия Сергеевна

магистрант, Дальневосточный институт управления – филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,
Россия, г. Хабаровск

В статье представлен анализ состояния малого предпринимательства на территории Приамурского городского поселения ЕАО, как в целом, так и по отраслям экономики. Выявлены проблемы в развитии малого предпринимательства городского поселения. Кроме этого, проведенный анализ деятельности администрации Приамурского городского поселения ЕАО по содействию в развитии малого бизнеса, позволил автору выделить некоторые проблемы реализуемой местной властью политики в данной сфере.

Ключевые слова: малое предпринимательство, муниципальное образование, программа развития предпринимательства.

Малое предпринимательство в рыночной экономике в значительной мере определяют социально-экономический и отчасти политический уровень развития страны. Роль малого предпринимательства в экономике страны трудно переоценить. Малое предпринимательство является важным субъектом экономической деятельности страны, ведь без его участия развитие и формирование самой структуры экономики практически невозможно. Большое количество социально-экономических задач выполняет данный вид бизнеса: создание рабочих мест, повышение конкуренции в стране, участие в формировании бюджетов всех уровней [1].

Важнейшим пунктом современной стратегии муниципальных образований становится развитие малого предпринимательства, выступающего ключевым фактором стабильности рыночной системы, что, в свою очередь, позволяет добиться повышения качества жизни местного населения.

Однако, развитие малого предпринимательства невозможно без участия органов местного самоуправления (МСУ).

Органы местного самоуправления, организуя реализацию мероприятий государственной поддержки субъектов малого предпринимательства на подведомственных территориях, в то же время формируют собственную программу поддержки малого предпринимательства, исходя из приоритетов социально-экономического развития муниципального образования и финансовых возможностей.

Основной задачей органов МСУ является создание благоприятного климата и оказание всемерного содействия развитию предпринимательства. При этом существует обширный перечень механизмов, через которые муниципалитеты обеспечивают процесс содействия развитию предпринимательской деятельности. В обязанности органов МСУ входят разработка и участие в реализации муниципальных целевых программ развития и поддержки малого предпринимательства, привлекая муниципальные средства и ресурсы.

По состоянию на 1 января 2019 года в Приамурском поселении действует 72 субъекта малого предпринимательства [2]. Надо отметить, что данный показатель за последние три года претерпевает изменения в сторону уменьшения.

В таблице 1 представлена численность субъектов малого предпринимательства на территории Приамурского поселения в 2016 – 2018 годах.

Таблица 1

**Количество субъектов малого предпринимательства
на территории Приамурского поселения в 2016 – 2018 годах**

	2016	2017	2018
Юридические лица	36	36	36
Индивидуальные предприниматели (ИП)	41	39	36
Всего	77	75	72

Источник: составлено автором на основании реестров малого и среднего предпринимательства за период с 2016 по 2018 год. Официальный сайт администрации Приамурского городского поселения. URL: <https://www.priamgorpos-eao.ru>.

Согласно таблице 1 наблюдается тенденция снижения количества ИП: общее их количество в 2017 году снизилось по отношению к показателю 2016 года на 5%, а в 2018 году число ИП к показателю предыдущего года уменьшилось на 7,7%. Анализируя весь рассматриваемый период, можно отметить общее снижение количества ИП на 12,2%.

Причины снижения количества субъектов малого предпринимательства видятся в следующем:

- прекращение деятельности из снижения покупательской способности;
- запрет торговли подакцизными товарами в киосках и ларьках;
- ликвидация нестационарных торговых объектов;
- переоценка кадастровой стоимости земли, которая привела к увеличению налога на землю и другие причины.

В таблице 2 представлены данные о распределении субъектов малого предпринимательства на территории Приамурского поселения в 2016 – 2018 годах по видам экономической деятельности.

Таблица 2

Распределение субъектов малого предпринимательства на территории Приамурского поселения в 2016 – 2018 годах по видам экономической деятельности

Вид экономической деятельности	2016	2017	2018
1	2	3	4
Здравоохранение	3	3	2
Жилищно-коммунальное хозяйство	1	1	1
Услуги связи	2	2	2
Бытовые услуги	6	6	6
Дополнительное образование	4	4	3
Торговля продуктами питания	19	18	18
Торговля промышленными товарами	16	15	15
Тех обслуживание и ремонт автомобилей	3	3	3
Деревообработка	3	3	3
Производство изделий из пластика	1	1	1
Изготовление металлоконструкций	2	2	2
Строительство	6	6	5
Выпечка хлебобулочных изделий	3	3	3
Торговля цветами	1	1	1
Правовые услуги	2	2	2
Изготовление мебели	1	1	1
Рыбопереработка	1	1	1

1	2	3	4
Изготовление аэродромной техники	1	1	1
Разведение лошадей	1	1	1
Разведение рыбы	1	1	1
Всего	77	75	72

Источник: составлено автором на основании списков предприятий, организаций и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих деятельность на территории Приамурского городского поселения за период с 2016 по 2018 год. Официальный сайт администрации Приамурского городского поселения. URL: <https://www.priamgorpos-eao.ru>.

Из представленного анализа видно, что уменьшение количества субъектов малого предпринимательства происходит в сферах: здравоохранение, дополнительное образование, торговля промышленными и продовольственными товарами и строительстве.

Динамика количества субъектов малого предпринимательства в данных секторах экономики количества субъектов малого предпринимательства по отдельным видам экономической деятельности на территории Приамурского поселения в 2016 – 2018 годах представлена на рисунке.



Рис. Динамика количества субъектов малого предпринимательства по отдельным видам экономической деятельности на территории Приамурского поселения в 2016 – 2018 годах (Источник: составлено автором на основании списков предприятий, организаций и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих деятельность на территории Приамурского городского поселения за период с 2016 по 2018 год. Официальный сайт администрации Приамурского городского поселения. URL: <https://www.priamgorpos-eao.ru>)

Кроме этого, анализ отраслевой структуры малого предпринимательства также показывает, что в числе секторов экономики, в которых малый бизнес осуществляет свою деятельность не представлен такой сектор, как сельское хозяйство (фермерство).

Между тем, географические и климатические условия Приамурского городского поселения ЕАО, как нельзя кстати, указывают на возможность осуществления сельскохозяйственной деятельности на данной территории – это, в первую очередь, земельные ресурсы и климатические условия, позволяющие заниматься сельским хозяйством, например, выращивать овощную продукцию.

Преимущества рынка сбыта такой продукции для малого предпринимательства очевидны: это и население Приамурского поселения, и близкое расположение г. Хабаровска.

Таким образом, наблюдается, как минимум, две проблемы в развитии малого предпринимательства в Приамурском поселении: это общее снижение количества субъектов малого предпринимательства по отдельным секторам экономики и не представленность субъектов малого предпринимательства в секторе «сельское хозяйство (фермерство)», в то время как, территория муниципального образования располагает для этого необходимыми ресурсами.

Это подтверждается и в Стратегии социально-экономического развития ЕАО [3]:

– по своим климатическим условиям область принадлежит к одному из наиболее благоприятных регионов Дальнего Востока;

– несмотря на невысокий бонитет почв из-за высокой заболоченности и постоянной эрозии, при условии внесения удобрений и проведения мелиорации область обладает преимуществами для ведения экономически эффективных сельского и лесного хозяйств.

Стоит отметить, что сельское хозяйство в 2017 году заняло четвертое место в структуре валового регионального продукта ЕАО и составило 11,1% от общего числа ВРП, о чем свидетельствует таблица 3.

Таблица 3

Структура ВРП ЕАО по состоянию на 01.01.2018 г.

№	Структура ВВП	Доля в (%)
1.	Транспорт и связь	18,4
2.	Государственное управление, военная безопасность и организация социального обеспечения	14,8
3.	Промышленное производство	12,8
4.	Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	10,8
5.	Строительство	10,4
6.	Оптовая и розничная торговля, ремонт транспортных средств, бытовых изделий и предметов личного пользования	9,8
7.	Здравоохранение и предоставление социальных услуг	8,3
8.	Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	6,8
9.	Образование	4,6
10.	Прочие	3,3

Источник: составлено автором на основании Стратегии социально-экономического развития ЕАО на период до 2030 года. URL: <http://docs.cntd.ru/document/550248947>.

Далее проанализируем деятельность администрации Приамурского поселения в сфере поддержки и развития малого предпринимательства на территории муниципального образования.

В соответствии с Уставом Приамурского поселения [4] содействие в развитии сельскохозяйственного производства, создание условий для развития малого предпринимательства отнесено к вопросам местного значения Приамурского поселения.

Непосредственную деятельность в данной сфере осуществляет структурное подразделение администрации – Отдел по социальным вопросам (Отдел СВ), в числе задач которого – содействие развитию малого предпринимательства. В рамках выполнения поставленной задачи Отдел СВ:

- разрабатывает и реализует муниципальные программы (подпрограммы) социальной направленности;
- содействует в развитии сельскохозяйственного производства, создании условий для развития малого предпринимательства;
- готовит дислокации предприятий, учреждений и организаций, осуществляющих свою деятельность на территории городского поселения, а также предприятий розничной и оптовой торговли, складов, хлебопекарен, рынков, аптек, предприятий общественного питания, предприятий бытового обслуживания населения и др.;
- разрабатывает и утверждает схемы размещения нестационарных торговых объектов на территории городского поселения.

На сегодняшний день в муниципальном образовании реализуется программа «Развитие малого и предпринимательства на территории муниципального образования «Приамурское городское поселение» на 2017-2019 годы» (Программа) [5], целями которой являются:

- увеличение количества малых и средних предприятий, новых рабочих мест, что будет способствовать сдерживанию роста безработицы, увеличению доли налоговых поступлений от субъектов малого среднего предпринимательства, улучшению качества жизни населения на территории городского поселения;
- создание благоприятных экономически условий для усиления роли малого предпринимательства в хозяйственной жизни поселения, в том числе занятости населения, привлечения молодежи в малый бизнес;
- обеспечение конкурентоспособности субъектов малого и среднего предпринимательства;
- обеспечение занятости населения и развитие самозанятости;
- укрепление социального партнерства между органами местного самоуправления, населением и предпринимателями;
- формирование инфраструктуры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства и обеспечение ее деятельности;
- эффективное применение мер по реализации финансовых, экономических, социальных показателей.

Анализ конкретных мероприятий, предусмотренных Программой, позволяет сделать вывод, что отдельные мероприятия, направленные на развитие сельскохозяйственного (фермерского) сектора экономики в программе отсутствуют.

Между тем, как было уже сказано ранее, субъектов малого предпринимательства в данном секторе не представлено.

Таким образом, наметившаяся тенденция к снижению количества субъектов малого предпринимательства в Приамурском поселении, не занятость малым бизнесом такого сектора экономики, как сельское (фермерское) хозяйство, недостаток в деятельности местной администрации мероприятий, направленных на развитие сельского хозяйства в муниципальном образовании, актуализируют вопрос о необходимости разработки мер, направленных на совершенствование деятельности Приамурского поселения в сфере содействия развития малого предпринимательства.

Список литературы

1. Сибгатулина, А.И. Государственная поддержка малого и среднего бизнеса / А.И. Сибгатулина // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2016. – № 5 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ekonomika.snauka.ru/2016/05/11420>.
2. Субсидии по кредитам // Господдержка предпринимательства: перспективы 2016. – Режим доступа: <http://субсидии-по-кредитам.рф/господдержка-предпринимательства-п/>.

3. Об утверждении стратегии социально-экономического развития Еврейской автономной области на период до 2030 года : Постановление Правительства ЕАО от 15 ноября 2018 г. № 419-пп // Сетевое издание "Сборник правовых актов Еврейской автономной области и иной официальной информации" Режим доступа: <http://nra79.eao.ru>, 20.11.2018.

4. Устав муниципального образования «Приамурское городское поселение» Смидовичского района Еврейской автономной области : решение Собрания депутатов муниципального образования «Приамурское городское поселение» Смидовичского муниципального района Еврейской автономной области от 09 августа 2005 г. № 13 // Сетевое издание "Сборник правовых актов Еврейской автономной области и иной официальной информации". – Режим доступа: <http://nra79.eao.ru>.

5. Муниципальная программа «Развитие малого и среднего предпринимательства на территории муниципального образования «Приамурское городское поселение» на 2017-2019 годы» : постановление администрации Приамурского городского поселения от 6 декабря 2016 г. №1034 // Официальный сайт администрации Приамурского городского поселения. URL: <https://www.priamgorpos-eao.ru>.

К ВОПРОСУ ОБ ОБЕСПЕЧЕНИИ КАЧЕСТВА ПРОИЗВОДСТВА ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ИЗВАРИНО ФАРМА»)

Антипин Евгений Анатольевич

студент кафедры проектного менеджмента,
МИРЭА – Российский технологический университет, Россия, г. Москва

Данилкина Юлия Викторовна

доцент кафедры проектного менеджмента, канд. эконом. наук, доцент,
МИРЭА – Российский технологический университет, Россия, г. Москва

На примере ООО «Изварино Фарма» рассмотрены особенности современной фармацевтической системы качества. В статье актуализируется необходимость осуществления производства лекарственных препаратов предприятиями отечественной промышленности в соответствии с требованиями международных стандартов.

Ключевые слова: фармацевтическая система качества, качество лекарственных препаратов, безопасность, стандарт ISO:9000, 9001, стандарт GMP.

Качество лекарственных препаратов, как известно, закладывается на всех этапах их производства. Невозможно гарантировать безопасность и эффективность лекарственных препаратов исключительно определением требований к готовой продукции. Необходимо предъявлять аналогичные требования ко всем этапам при производстве лекарственных препаратов. Основная цель определяемых требований качества лекарственных препаратов – охрана здоровья и жизни людей.

Для лекарственных препаратов понятие «качество» представляет собой комплексное понятие, включающее в себя такие две обязательные составляющие, как «эффективность» и «безопасность». Определение указанных терминов содержит в себе статья 4 Федерального закона «О лекарственных средствах» [1].

На современном этапе понимание качества лекарственных препаратов включает обязательную устойчивость процесса, когда показатели качества лекарственных препаратов получаются близкими, насколько это возможно, к номинальным показателям.

Производство лекарственных препаратов должно соответствовать международным и российским стандартам ISO:9000, ISO:9001 и GMP.

Согласно ISO:9001, система обеспечения качества должна постоянно развиваться, проходя периоды улучшений [2].

Согласно ISO:9001, организация должна разрабатывать, актуализировать и применять документацию для обеспечения нормального функционирования процессов [3].

Согласно положениям стандарта GMP, предприятие–производитель должно создать систему обеспечения качества, включающую в себя организацию работы по GMP, анализ рисков и контроль качества лекарственных препаратов [4].

Фармацевтическая компания «Изварино Фарма» существует на российском рынке с 2007 г. и специализируется на производстве, маркетинге и дистрибуции лекарственных препаратов.

Производственные площади компании «Изварино Фарма» оснащены оборудованием, отвечающим международным стандартам.

Основная идея обеспечения качества лекарственных препаратов фармацевтической компании «Изварино Фарма» заключается в использовании такой организации производства, когда выпустить лекарственные препараты с нарушениями определенных требований к качеству было бы маловероятно или невозможно.

Система управления качеством ООО «Изварино Фарма» построена в соответствии с требованиями Правил GMP (Приказ Минпромторга РФ № 916 с изменениями от 18.12.2015, EU GMP) и других нормативных документов в области качества. Политика качества изложена в специальном документе, основные принципы обеспечения качества изложены в стандартных операционных процедурах (СОП). Политика качества предприятия направлена на:

- стабильный выпуск качественной продукции на базе современных технологических процессов при условиях экологической безопасности производства с учетом экономических интересов предприятия;
- завоевание доверия потребителя, то есть уверенности в том, что качество выпускаемой продукции поддерживается на заданном уровне;
- организацию производства в соответствии с требованиями национальных и европейских Правил GMP (Приказ от 18.12.2015 № 4148 «О внесении изменений в Приказ Министерства промышленности и торговли Российской Федерации от 14.06.2013 № 916 «Об утверждении Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств»).

Ответственным за результативное функционирование, развитие и совершенствование Фармацевтической системы качества является Директор по качеству.

ООО «Изварино Фарма» с самого основания строит свою деятельность в соответствии с требованиями «Правил производства и контроля качества лекарственных средств (GMP)». Основной целью предприятия является выпуск безопасных и эффективных лекарственных средств, которые, прежде всего, должны гарантировать отсутствие риска для пациента. На департамент качества возложена функция контроля соблюдения принципов GMP на всех этапах производства лекарственных препаратов, а также постоянное развитие и совершенствование Фармацевтической системы качества. Вовлечение всего персонала в общую фармацевтическую систему качества означает, что весь персонал осведомлен о том, что предприятие работает с соблюдением требований GMP и выполняет данные требования.

На ООО «Изварино Фарма» принята модель Риск-менеджмент качества/ICH Q9/управление рисками для качества (QRM)- системный процесс для систематиче-

ской оценки, контроля, информирования и обзоров рисков для качества лекарственного средства на протяжении его жизненного цикла. Принцип QRM: управление рисками для качества и оценка риска для качества базируется на научных знаниях, опыте относительно процесса. Система разработана таким образом, что оценка, контроль, процесс передачи информации и обзор рисков проводятся способом, который гарантирует защиту пациентов. Уровень усилий, формализации и документирования процесса управления риском для качества должен соответствовать уровню риска.

Для получения полного представления о продукте посредством последовательного прослеживания данных о производстве и контроле качества готового продукта для документального подтверждения стабильности существующих процессов, пригодности применяемых спецификаций и возможности предложения мер по улучшению качества и предпосылок для планирования возможных необходимых изменений в ООО «Изварино Фарма» формируются ежегодные Обзоры качества.

Основной целью управления документацией фармацевтической системы качества является разработка документов в соответствии с требованиями GMP, а также организация контроля и поддержания в рабочем состоянии документов на всех стадиях их жизненного цикла от разработки до изъятия и, при необходимости, их периодическая актуализация.

Фармацевтическая система качества (ФСК) ООО «Изварино Фарма» включает следующие уровни документации:

- Уровень 1: Политика в области качества, Цели и миссия компании в области качества, Сайт-мастер-файл, Органограмма предприятия; Соглашение по качеству; Лицензии, Государственные документы (ГОСТы, ОСТы, ГФ, ОФС, НД, ТУ и т. д);

- Уровень 2: Генеральные процедуры, Валидационный мастер план, Технологические регламенты, ФСП, Положения о структурных подразделениях, Операционные процедуры;

- Уровень 3: Рабочие процедуры, метрологические инструкции; Правила эксплуатации, пользования и поддержания в рабочем состоянии оборудования и систем обеспечения, методики испытаний; спецификации;

- Уровень 4: Подтверждающие документы (записи) – свидетельства о результативности ФСК (Маршрутные карты, Досье на серию, паспорт качества на выпущенную продукцию, разрешение на выпуск готовой продукции, журналы, акты, протоколы, прочие заполняемые формы).

ФСК включает документы по обучению персонала, должностные инструкции, документация по калибровке/поверке приборов, документация по квалификации оборудования и валидации технологических процессов, протоколы расследования выявленных несоответствий (девиаций), протоколы контроля запланированных изменений Change control и др. Указания по составлению этой документации и формуляры также описаны в соответствующих стандартных операционных процедурах.

В ООО «Изварино Фарма» разработана система самоинспекций или внутренних аудитов. Главной целью внутренних аудитов является:

Результат функционирования системы качества производства лекарственных препаратов в фармацевтической компании «Изварино Фарма» отражается в:

- сокращении критичности и количества ошибок, минимизации рисков для качества лекарственных препаратов;

- сокращении непродуктивного расходования ресурсов;
- обеспечении более точного планирования производства за счет стандартизации всех процессов предприятия;
- постоянном совершенствовании за счет применения предупреждающих и корректирующих действий;
- росте экономических показателей, создании имиджа «производителя качественной продукции», выходе на зарубежные рынки;
- оперативном регулировании производства лекарственных препаратов;
- минимизации непроизводственных потерь;
- улучшении дисциплины в коллективе предприятия;
- минимизации количества ошибок и несоответствий на всех уровнях производственного предприятия;
- улучшении системы документооборота в фармацевтической компании «Изварино Фарма»;
- повышении мотивации сотрудников фармацевтической компании «Изварино Фарма»;
- повышении имиджа среди предприятий-конкурентов.

На примере ООО «Изварино Фарма» актуализирована необходимость разработки системы качества производства лекарственных препаратов в соответствии с международными стандартами качества. Внедрение эффективных методов менеджмента качества на всех этапах жизненного цикла лекарственных препаратов является конкурентным преимуществом для фармацевтической отрасли любой страны.

Список литературы

1. Федеральный закон от 12 апреля 2010 г. N 61-ФЗ "Об обращении лекарственных средств" (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://base.garant.ru/12174909/>.
2. ГОСТ Р ИСО 9000-2015 Системы менеджмента качества. Основные положения и словарь (с поправкой) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_195013/
3. ГОСТ Р ИСО 9001-2015 Системы менеджмента качества. Требования. [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_194941/
4. Лебединец В. А., Коваленко С. Н., Ромелашвили Е. С. Управление качеством: учеб. пособ. – Х.: Изд-во Мадрид, 2014. – 320 с.

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Белашева Екатерина Владимировна

студентка, Российский государственный гуманитарный университет,
Россия, г. Москва

В статье рассмотрены некоторые методики оценки конкурентоспособности предприятия, которые позволят осуществить качественный анализ конкретных конкурентных позиций. Методы оценки конкурентоспособности разнообразны и зависят от цели исследования, возможности получения необходимой исходной информации и субъектов исследования.

Ключевые слова: конкуренция, конкурентоспособность, методы оценки конкурентоспособности.

В современном мире, как в отечественной, так и в международной практике не отработан единый общепринятый подход к оценке конкурентоспособности хозяйствующих субъектов.

Конкуренция является дополнением и своеобразным противовесом индивидуализму рыночной экономики. Если личные интересы дают сильнейший стимул всем участникам хозяйственных процессов (так как они делают все для собственной выгоды), то конкуренция же ориентирует их деятельность в благоприятное русло для всего общества. К тому же в конкуренции выигрывает тот, кто способен лучше удовлетворять интересы конкретных потребителей.

Рассмотрим, что дает исследование оценки конкурентоспособности. Мы отталкиваемся от факта, по которому причиной процесса социальной самоорганизации выступает рост экономических издержек. Экономические системы вначале пытаются самопроизвольно конкурировать и приживаться к постоянно изменяющимся в не лучшую сторону условиям экономики. Механизм весьма прост: в случае, когда один участник рынка уменьшает свои издержки, он приобретает дополнительную прибыль и возможность расширения своей деятельности.

Впоследствии ущемляются интересы других участников рынка, которые вынуждены выбирать один из двух путей, либо догнать лидера, либо стать банкротом. Кто-то сумеет остаться в выигрыше, но ненадолго, ведь ценовая конкуренция необратимо следует за технологическим соревнованием. В итоге индикатор прибыли вновь опустится до прежнего уровня. И так далее до бесконечности.

Результаты исследования всех аспектов деятельности конкурентов применяются для выяснения, с кем из них можно соперничать и с кем не стоит вступать в конкурентную борьбу, служат целям выбора эффективных стратегий рыночной деятельности.

В современном мире для оценки конкурентоспособности компаний большое распространение получили матричные методы. Наиболее популярной является матрица БКГ («Бостон Консалтинг Групп»), предполагающая исследование конкурентоспособности предприятия с учетом жизненного цикла товара. Ось матрицы по вертикали означает темп роста объема продаж (что является абсолютным показателем), по горизонтали – относительная доля товара на рынке. Тем самым, чем выше доля рынка и темп роста, тем выше уровень конкурентоспособности объекта [1, с. 19].

Сочетание данных оценок дает возможность классифицировать продукцию по четырем основным областям (рис. 1):

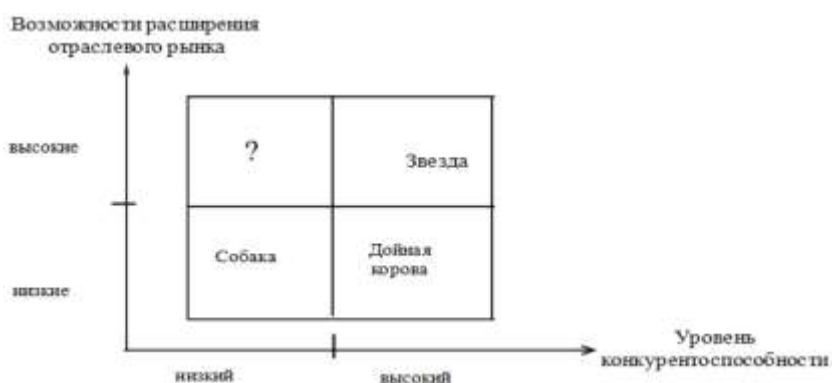


Рис. 1. Матрица БКГ

Каждая область имеет следующее обозначение [3, с.75]:

1. малая доля рынка с медленным темпом роста – «Собаки» (или «Неудачники»). Чаще всего данная категория является убыточной, трата времени и ресурсов не оправдана.

2. «Вопросительные знаки» («Трудные дети») занимают малую долю рынка, требуют к себе, но за ними наблюдается быстрый темп роста. Применительно к данной категории требуется повышение внимание, траты значительных средств, чтобы они превратились в «Звезд», иначе лучше прекратить их финансирование.

3. высокая доля рынка с быстрым темпом роста – «Звезды». Данные товары высококонкурентны, за счет чего приносят высокую прибыль, однако для сохранения своей позиции и поддержания дальнейшего роста требуют много инвестиций. Основная проблема «звезд» лежит в неизвестности о судьбе рынка.

4. «Дойные коровы», («Сливки») так же занимают высокую долю рынка, но не нуждаются в высокой поддержке, так как характеризуются низким конкурентным давлением и уровнем роста рынка. Данная группа товаров приносит значительно больше прибыли, чем требуется затрат на поддержание их роста, причем часть прибыли можно использовать на финансирование предыдущей группы.

Наиболее конкурентоспособными считаются предприятия, занимающие значительную долю на быстрорастущем рынке, и товары которых относятся к группе «Звезды».

К минусам матрицы БКГ можно отнести те факты, что она не всегда отображает реальное состояние предприятий, так как относительная доля рынка многих предприятий находится посередине, не является высокой или низкой; не отображает относительных возможностей инвестирования между хозяйственными подразделениями или продуктами. Путем данной матрицы невозможно определить является «вопросительный знак» победителем или неудачником.

Весьма распространенным методом в группе матричных методов является также и построение SWOT-анализа, с помощью которого можно обнаружить сильные и слабые стороны организации (strengths и weakness – факторы внутренней среды), а также возможности и угрозы (opportunities и threats – факторы внешней среды) [4, с.73]. В ходе анализа разрабатывается перечень стратегических действий, нацеленных на повышение конкурентных позиций предприятия и его развитие, далее на основе данных составляется таблица SWOT (таблица).

Таблица

Общая форма SWOT-анализа

		Сильные стороны		Слабые стороны	
Внутренняя среда	1.	...	1.	...	
	2.	...	2.	...	
	3.	...	3.	...	
		Возможности		Угрозы	
Внешняя среда	1.	...	1.	...	
	2.	...	2.	...	
	3.	...	3.	...	

После чего следует ответить на вопросы:

- имеет ли фирма какие-либо сильные стороны или достоинства, на которых должна основываться стратегия;
- приводят ли слабые стороны компанию к уязвимости в конкурентной борьбе и, какие из этих сторон необходимо сгладить;
- какие возможности предприятие способно использовать со своими ресурсами и опытом для того, чтобы реально рассчитывать на успех;

- каких угроз в большей степени должно опасаться руководство, чтобы обеспечить надежную защиту для своей компании.

Для оценки конкурентоспособности предприятия можно также использовать и метод сравнительного анализа конкурентов, для проведения которого первоначально необходимо собрать сведения о конкурентах. Затем показать преимущества и недостатки конкурирующих фирм, определить сферу влияния каждого из них на рынок, и в результате, обнаружить какая из фирм конкурентов имеет максимальную и минимальную цену, чья продукция наиболее качественна.

Источниками информации о конкурирующих фирмах служат официальные данные о них, данные публикаций в периодических изданиях, статистические отчеты, а также сведения непосредственно с рынков сбыта: от сбытовых подразделений фирм, инженерного персонала, поставщиков и других агентов на рынке. Помимо этого, используются и материалы совещаний, конференций, информация выставок и презентаций.

Наиболее часто оценку первостепенных конкурентов производят по некоторому числу факторов с помощью бальной системы экспертным путем. К примеру, можно обозначить все параметры для каждого предприятия по шкале в баллах от 1 до 5, где самый высокий балл означает «отлично», а самый низкий – «неудовлетворительно». Если какой-нибудь параметр оценен баллом 1, то это говорит о том, что именно он является слабой стороной предприятия, и, наоборот, если проставлена оценка 5 – значит предприятие является лидером по данному параметру. Для наглядной картины составляют таблицу результативности деятельности, которая наглядно отображает рейтинг предприятий [2, с.153].

В ходе анализа весьма важно дать развернутое смысловое объяснение или обоснование того, по какой причине тому или иному параметру присвоена данная оценка. Только тогда общий итог листа оценки (сумма баллов) способен показать подлинное состояние предприятия по отношению к основным конкурентам на рынке. Суммирование по отдельным факторам и сопоставление этих данных с общим итогом таблицы дает возможность руководству компании разобраться, за счет усовершенствования каких параметров необходимо повышать конкурентоспособность.

В результате, оценка возможностей фирмы позволяет построить многоугольник конкурентоспособности (рис. 2). Данный многоугольник представляет собой соединение положения полученных в результате анализа оценок, представленных в виде векторов осей. Путем накладывания многоугольников конкурентоспособности различных предприятий друг на друга, и можно выявить сильные и слабые стороны одного предприятия по отношению к другому.



Рис. 2. Многоугольник конкурентоспособности

Таким образом, можно сделать вывод, что конкуренция в рыночной экономике является главной движущей силой развития, так как производители всё время ведут борьбу за потребителей. Нельзя однозначно выявить сущность конкурентоспособности компании, однако в обобщенном виде она характеризуется способностью бороться за рынок, а именно в зависимости от стратегии предприятия уменьшать, увеличивать или сохранять занимаемую долю рынка.

Чаще всего конечно, предприятия для оценки своей конкурентоспособности используют матричные методы. Однако необходимо помнить и придерживаться одного важного принципа, который говорит о том, что необходимо провести комплексную диагностику компании, и на основе полученных результатов, выбрать наиболее подходящий условиям собственной компании подход, который в последующем внести в единую систему управления с целью формирования крепкой устойчивой позиции на рынке.

Список литературы

1. Болодурина В.А. Методы оценки конкурентоспособности предприятия // Экономические науки. – 2015. – №11 (42). – С.18-21
2. Денисова О.В. Оценка конкурентоспособности предприятия // Инновационная наука. – 2016. – №4. – С.152-156.
3. Сафронова Д.В., Тарасова Н.Е. Применение матрицы БКГ в портфельном анализе строительной организации // Журнал "У". Экономика. Управление. Финансы. – 2016. – №5. – С. 69-78.
4. Чуркина В., Сухова О.В. Применение метода swot анализа в исследовании системы управления организации // Научно-исследовательские публикации. – 2016. – №4 (36). – С.72-76.

СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА В РАЗНЫХ СТРАНАХ (США И ВЕЛИКОБРИТАНИЯ)

Грабова Валентина Михайловна

студентка факультета «Инженерный бизнес и менеджмент»,
Московский государственный технический университет им Н.Э. Баумана,
Россия, г. Москва

В статье размарируется социальная политика в США и Великобритании. А также проанализированы основные модели, принципы и задачи социальной политики этих государств. Рассмотрены данные и сделаны выводы о динамике показателей социальной политики в разрезе времени.

Ключевые слова: социальная политика в США и Великобритании, модели, задачи, роль, принципы.

Социальная политика является одним из приоритетных направлений государственного регулирования экономики. Она – органическая часть внутренней политики государства, направленная на обеспечение благополучия и всестороннего становления его граждан и социума в совокупности. Роль социальной политики определяется ее влиянием на процессы воспроизводства рабочей силы, возрастания продуктивности труда, образовательного и квалификационного показателя производительности труда кадрового состава, на уровень научно-технического совершенствование продуктивных сил, на культурную и духовную жизнь населения. Социальная политика, направленная на совершенствование условий труда и быта, становление физкультуры и спорта, обеспечивает снижение заболеваемости и тем

самым оказывает ощутимое влияние на сокращение экономических потерь в производстве. В итоге становления таких подходов к социальной сфере, как общественное питание, дошкольное образование, освобождается часть граждан из индустрии домашнего хозяйства, возрастает занятость в общественном производстве. Наука и научное обеспечение, определяющие перспективы экономического становления страны в эру НТП, также являются частью социальной сферы и их развитие и производительность регулируются в границах социальной политики. Социальной отрасль не только регулирует процедуры занятости населения, но и является в первую очередь местом приложения труда и обеспечивает работой миллионы людей в стране.

Основное ее предназначение – полное удовлетворение материальных, культурных и духовных надобностей, образование всесторонне и слаженно развитых членов социума.

Основными задачами социальной политика страны выступают:

- Оптимизация общественных отношений, согласование интересов и надобностей отдельных групп населения с долговременными интересами социума, стабилизация социально-политической системы.
- Создание условий для возрастания материального благосостояния граждан, высокого уровня качества жизни.
- Обеспечение социальной защиты всех граждан и их основных гарантированных государством общественно-экономических прав, в том числе помощь малообеспеченных и слабо защищённых групп населения.
- Обеспечение эффективной занятости в обществе.
- Снижение показателя криминогенной обстановки в обществе.
- Развитие института социальной концепций, таких, как образование, здравоохранение, научная деятельность, сфера культура, жилищно-коммунальное хозяйство и т.д.

Социальная политика является важнейшей сферой деятельности современного государства и в этой области собран существенный навык. Современные модели социальной политики отличаются по степени вмешательства государства в общественно-экономическую сферу социума, по степени общественной защищённости граждан, по показателю обеспеченности воли общественного выбора у разных слоёв населения, по влиянию общественных процессов на экономическое становление страны.

Шведская модель социальной политики характеризуется многогранной ответственностью и высоким показателем регулирования государством социальной сферы. Она обеспечивает высокую степень общественной защищённости граждан, но из-за принадлежащей для всех непомерно централизованных систем унификации в социальной направленности, ограниченности воли выбора для потребителей не пользуется широким распространением и популярностью, потому что это расценивается как масштабные недочёты в системе западной демократии. Для шведской модели также свойственно высокое налоговое давление на предпринимательство и население, что также не исключительно притягательно для других стран

Модель "государства благосостояния" является оптимальной рыночной моделью с высоким показателем регулирования общественной сферы. Государство, имея приоритетом рыночное хозяйство, берет на себя функцию обеспечения общественной устойчивости граждан, обеспечивает широкий спектр социальных услуг населению, которые рынок обеспечить не может. В "государстве благосостояния"

высок коэффициент затрат на общественные нужды, высоки социальной минимальные эталоны, зачастую они приближены к средним показателям по стране.

Модель общественно-ориентированного рыночного хозяйства, родоначальником которой является Людвиг Эрхард, основывается на тезисах свободной доли конкуренции, свободного выбора предметов потребления, воли раскрытия и процветания нации. При абсолютном приоритете экономической воли рынка эта модель характеризуется также высокой степенью защищённости граждан, которая обеспечивается посредством государственного вмешательства посредством перераспределение благ, налоговую политику, правовое обеспечение и т.д. В этой модели действует целая система общественных амортизаторов, обеспечивающая качество жизни не ниже черты бедности.

Рыночная социальная методика отличается наибольшей социальной жёсткостью. В качестве основного правила тут действует приоритет рыночных способов регулирования общественной сферы перед способами прямого государственного вмешательства. Она характеризуется разгосударствлением общественной сферы, сведением до минимума государственных субсидий и дотаций и ростом рыночных инструментов в функционировании [1].

Подвергнем рассмотрению подходы к сущности социальной политики Великобритании и США.

Великобритания (Соединённое королевство Великобритании) является одним из величайших европейских государств, культурные обычаи которого оказали непосредственное могущество на образование нынешней цивилизации. Что касается модели социальной политики Великобритании, то для неё свойственно смешение патерналистских и эстетических начал. Система общественного обеспечения носит смешанный нрав, заключая в себе черты «государственно – перераспределительной» и «остаточной» моделей. Патерналистская, консервативная, «остаточная» модель основана на предрасположенности направления общественных источников социума на поддержку особенно нуждающихся, которые не могут обеспечивать себя сами. Такая модель абсолютно естественна для такой страны традиций, как Великобритания. Состоятельные члены социума обязаны сами, посредством собственных накоплений организовывать для себя нужное общественное обслуживание. Своеобразие британской модели во многом обусловлено деформацией тезисов общественного государства в 80-е годы была повальная приватизация и уход государства от решения многих общественных проблематик не могли не сказаться на состоянии и становлении общественной практики. Сокращение затрат на социальные потребности привело к резкому (на 53%) за десятилетие росту числа людей за чертой бедности (больше 10 млн. человек) и дискредитации идей социальной работы в обществе [3].

Страхование по безработице в рассматриваемых странах находится в руках государства. Сбор средств в фонды страхования осуществляется в Великобритании Министерством общественной охраны. Сплачивание программ занятости осуществляется за счёт налога на фонд зарплаты. В Великобритании ставки сборов в фонд страхования изменяются в зависимости от экономических показателей отдельных предприятий. Преимущественным условием назначения пособия является минимальная длительность занятости до момента потери работы. В Британии для приобретения права на пособие нужно проработать не менее 13 недель за последние 26 недель и при этом быть занятым не менее 16 часов в неделю. В Британии пособие может выплачиваться не более 1 года. Охват пособиями безработных со-

ставлял в 80-е гг. в Великобритании 32%. Пенсионное обеспечение в рассматриваемых странах является многоуровневым. Так, 1-й этап составляют незначительные по размерам базовые пенсии. Отмечается, что в Великобритании размер базовой пенсии не превышает 15% среднего заработка (3179 фунтов в год для одинокого человека и 5003 фунта для семейной пары) [5].

Далее, 2-й ярус составляют накопительные пенсионные системы, носящие добровольный нрав. В Великобритании 2-й ярус носит наименование государственной пенсии по выслуге лет. Данная пенсионная выплата предоставляется наёмным работникам и зависит от стажа и размера заработной платы. Основа данной пенсии была утверждена в 1959 году, когда к базовой пенсии по старости была установлена прибавка, которая исчислялась пропорционально прошлому заработку. Размер дополнительной части пенсии по старости ориентировочно равняется 25% от заработка. Что касается пенсионного возраста, то в Великобритании право на пенсионную выплату получают мужчины в возрасте 65 и женщины в возрасте 60 лет.

Пособие по беременности и родам составляет в Великобритании в течение первых 6 недель 91% от заработной платы и 25% в дальнейшие 12 недель. В Великобритании существует программа семейного кредита. Данный вид помощи предоставляется семьям со среднедушевым доходом ниже прожиточного минимума. Существуют пособия неполным семьям, не получающим алиментов. В Великобритании оно составляет 38% от средней зарплаты позже вычета налогов [5].

В основе социальной политики США заложено добротное и действительное обеспечение беспрепятственного воздействия разных механизмов производственных отношений, которые содействуют возрастанию конкурентоспособности и становлению в совокупности.

Детальное рассматривание сущности социального обеспечения в стране обнаруживают, что экономическая система США представлена в наибольшей развитой степени, отражает новую, международную по нраву и степени становления систему капиталистических отношений. Базой социальной-капиталистических отношений является отчётливо отрегулированный императив поддержки общественно нуждающихся слоев населения. Таким образом, в стране достигается максимально результативная экономика – социальная политика.

В США по утверждению многих социологов, приворотным поводом высокого уровня развития экономического становления стало вложения капитала в “человеческий фактор”. В стране многозначительную роль отводится на созидание конкурентоспособной системы существования предпринимателя на рынке труда, созданию нужных и эффективных условий для возрастания продуктивности его бизнеса. В США самый низкий показатель бедности в мире, расходы на здравоохранение годично составляют около 14% от ВВП (в России 3%), на обеспечение образования – 7,6% (в России 4,5), на становление науки и научных планов 2,6% (в России 0,5%). Государство осуществляет финансирование 80% учебных заведений, затраты на образовательные программы в течении жизни составляют 7,6% от ВВП страны, среднее образование имеют 90% американцев, высшее – 56%. В вузах обучаются 81% граждан соответствующего возраста. Помимо этого, США регулярно занимаются привлечением ведущих экспертов, учёных, квалифицированных рабочих из стран всего мира, что дополняет и формирует сильную систему социальной политики труда.

Кроме официальной программы политики социальной защищенности граждан в стране отмечается не менее тактически нацеленные проекты, обеспечивающие значимые секторы в пакете общественно значимых услуг. В 1-ую очередь к ним относятся концепции социального страхования и взаимопомощи, их всеобщий объем сегодня превышает 1 трлн. долларов [2].

Социальная политика США характеризуется 2 направлениями:

1) государственное социальное страхование (пенсионные начисления, выплаты по инвалидности и др.);

2) государственное вспомоществование. К ним относятся 180 на сегодняшний день общественных планов страны, которые дозволено поделить на 3 системы:

- федерально-штатное содействие, осуществляемое в финансовом эквиваленте; соц. помощь нуждающимся в натуральном проявлении;

- оплата государством медицинских услуг, обеспечение среднего образования для нуждающихся граждан, высокопрофессиональная подготовка, обеспечение жилья, коммунальных услуг;

- частная система социального страхования и взаимопомощи [4].

Самой масштабной является программа социального обеспечения (Social Security Program), которая финансируется средствами от налогообложения всего трудоспособного слоя населения. Фактически у трудящегося американца вычитается 7% на обеспечение программы социального страхования. По достижении пенсионного возраста, не ранее 62 лет, американец может оставить работу и получить ежемесячную пенсионную выплату по социальному страхованию (в большинстве случаев американцы предпочитают не выходить на пенсию до 65 лет). Если рабочий либо работница теряют трудоспособность в итоге увечья, они традиционно получают право на пособие по социальному страхованию. Также выплачиваются пособия по социальному страхованию вдовам и детям рабочих, скончавшихся до достижения пенсионного возраста. Пожилым американцам (старше 65 лет) предоставляется содействие в медицинском обслуживании и госпитализации в границах федеральной программы Medicare. Однако, расходы на лечение эта программа не покрывает, но действенную помощь она, тем не менее, оказывает существенную. В среднем, она оплачивает около 74% затрат на госпитализацию и около 55% врачебных гонораров.

Список литературы

1. Быковская, Ю.В. Социальная политика в органах внутренних дел зарубежных стран. Монография. / Ю.В. Быковская. – М.: ЮНИТИ, 2016. – 143 с.

2. Рука помощи. Система социальной поддержки в США // politika.temadnya.com URL: <https://politika.temadnya.com/1377369792479496476/sotsialnaya-podderzhka-v-ssha/> (дата обращения: 26.11.2019).

3. Сорокина Валентина Федоровна Социальное обеспечение в Великобритании // Современная Европа. 2002. №1 (9). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialnoe-obespechenie-v-velikobritanii> (дата обращения: 29.11.2019).

4. Социальная политика США // URL: https://yandex.ru/turbo?text=https%3A%2F%2Fspravochnik.ru%2Fsotsialnaya_rabota%2Fsuschnost_i_principy_socialnoy_politiki%2Fsotsialnaya_politika_ssha%2F (дата обращения: 26.11.2019).

5. Туарменский Владимир Викторович Социальное обеспечение в Великобритании и Ирландии // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2019. №2 (36). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialnoe-obespechenie-v-velikobritanii-i-irlandii> (дата обращения: 29.11.2019).

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИПОТЕЧНОГО РЫНКА В РФ

Грицунова Светлана Викторовна

доцент кафедры инновационного менеджмента и предпринимательства,
канд. экон. наук, доцент,
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
Россия, г. Ростов-на-Дону

Щетинина Светлана Александровна

студентка, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
Россия, г. Ростов-на-Дону

Мосиенко Владлена Николаевна

студентка, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
Россия, г. Ростов-на-Дону

В статье рассматриваются тенденции развития рынка ипотечного кредитования в РФ. Описано отличие понятие ипотека и ипотечный рынок, заострено внимание на трактовку данных понятий на федеральном уровне, и некоторые вопросы, касающиеся исторического аспекта данного понятия. Описана деятельность участников ипотечного рынка. Рассмотрены льготные программы ипотечного кредитования в РФ.

Ключевые слова: ипотека, рынок ипотечного кредитования, жилищный вопрос, банки, сельхозтерритории.

Ипотечный рынок является актуальным во все времена и одним из самых быстрорастущих элементов российского банковского бизнеса. Вопрос о приобретении своей недвижимости волнует миллионов граждан, о данной сфере говорят ежедневно: в средствах массовой информации, на уроках в школах и ВУЗах, да и просто на соседнем рынке за углом, и не все способны купить собственное жилье без кредитования, и для многих людей является единственным вариантом решения жилищного вопроса именно приобретение жилья с помощью заемных средств.

На первый взгляд рынок ипотеки может показаться сложным, большинство людей не знают, как он работает. Важно разбираться в ключевых понятиях, чтобы понимать динамику рынка, перспективы его развития и, возможно, делать прогнозы. Ипотека – это форма залога, при которой у должника остается в собственности заложенное имущество. Если должник не возвращает банку все денежные средства и не платит по договору, банк реализует имущество должника, возвращая, таким образом, себе деньги. Ипотеку часто путают с таким понятием, как «ипотечный кредит». Он является лишь частью ипотечной системы. Ипотечный кредит выдается на покупку недвижимости, а гарантией возврата денег выступает сама недвижимость. Как гласит федеральный закон об ипотеке, ее предметом могут быть жилые дома, квартиры, дачи и садовые дома, предприятия, земельные участки, гаражи, воздушные и морские суда, а также иное недвижимое имущество, используемое в предпринимательской деятельности. Само понятие ипотеки существовало еще в Древней Греции. Должник на своем участке должен был поставить камень или столб, который назывался «ипотека», после того как ему выплачивали деньги под залог участка и всего имущества. На этом камне или столбе высекались имена кредитора и должника, а также сумма долга и его срок. Если должник не мог вовремя погасить свой долг, то его собственность, обремененная ипотекой, переходила к

кредитору. В наши дни в глобальном плане мало что изменилось. Суть ипотеки сегодня такова: при получении ипотечного кредита квартира переходит в залог банку-кредитору до момента, когда заемщик окончательно рассчитается по кредитному договору. Срок ипотеки может составлять в каждом отдельном случае от трех до 50 лет. Чаще всего ипотеку берут на десять или 20 лет.

Рынок ипотеки объединяет участников, так или иначе связанных с операциями ипотечного кредитования. Это банки, предоставляющие ипотечные кредиты, рефинансирующие организации, в том числе агентство ипотечного жилищного кредитования (АИЖК), ипотечные брокеры, страховые компании, специализированные депозитарии, застройщики и риелторы, заемщики, рейтинговые агентства и др. Банки оказывают непосредственное влияние на динамику ипотечного рынка в целом, а также отражают текущую ситуацию в этой сфере. Например, многие кредитные организации в период кризиса сворачивают свои ипотечные программы и, наоборот, в годы финансовой стабильности наращивают кредитование. По словам руководителя рейтингового агентства строительного комплекса (РАСК) Николая Алексеенко: «снижение ипотечных ставок возможно при условии отсутствия макроэкономических и геополитических шоков».

Российская ипотечная отрасль все еще относительно молода, ей 20 лет, и существует множество вариантов, в зависимости от того, с каким российским банком или ипотечным кредитором вы имеете дело. Ипотека – это ссуда, которую банк или ипотечный кредитор предоставляет вам для финансирования покупки дома. Наиболее выгодно занимать примерно 80% стоимости дома или меньше. Жилье, которое вы покупаете, выступает в качестве залога в обмен на деньги, которые вы одалживаете для финансирования ипотеки жилища. Ипотечный платеж состоит из четырех частей: основной суммы, процентов, налогов и страхования. Обычно он оплачивается ежемесячно. По сравнению с другими мировыми рынками российские ипотечные кредиты не требуют больших комиссионных сборов. С другой стороны, российские процентные ставки, как правило, более чем на 10% больше, чем основные ставки на других мировых рынках. При передаче акта покупателя российской недвижимости, как правило, должны будут уплатить агенту по недвижимости в размере от 2% до 5%, нотариальный сбор и регистрационный сбор в размере до 1%. Правительство стремится стимулировать российский рынок недвижимости, предлагая льготные ставки по ипотечным кредитам для тех, кто покупает недвижимость. Например, программы поддержки молодых семей семьям, у которых в период с 01.01.2018 по 31.12.2022 г. родится 2 или 3 ребенка предоставлять льготный период ипотечного жилищного кредитования со сниженной процентной ставкой под 6% годовых. Вдобавок будет существовать дополнительная поддержка для многодетных семей суть которой частичное погашение ипотечного долга многодетной семьи напрямую из Федерального бюджета Российской Федерации в размере 450 тысяч рублей, для поддержания данной программы в 2020 году дополнительно потребуется 28,6 миллиарда рублей, а в 2021 году – 30,1 миллиарда рублей. Также министерство сельского хозяйства России предложило внедрить программу льготной ипотеки для жителей сельской местности. Данная разработка регламентируется в качестве одного из инструментов целевой программы по развитию сельских территорий Российской Федерации [1]. Правила и условия льготной ипотеки государственной программы «Устойчивое развитие сельских территорий» установлены на 2020-2025 годы. Процентную ставку планируют установить в размере 1%, сроком до 25 лет. Прогнозируется, что общий объем финансирования ведомствен-

ной целевой программы в 2020–2025 годах может составить около 207 миллиарда рублей. Средства из федерального бюджета планируются на уровне 121-122 миллиарда рублей.

Как следует из материалов Центрального банка Российской Федерации о развитии банковского сектора в январе–августе 2019 года в январе–июле россияне стали брать в среднем более крупные ипотечные кредиты по сравнению с тем же периодом прошлого года, средняя ставка по ипотечным кредитам выросла до 9,66%. По данным объединенного кредитного бюро (ОКБ), за шесть месяцев было выдано 676 тыс. кредитов на сумму 1,5 трлн руб. Это ниже, чем за аналогичный период 2018 года, в количественном выражении на 13,9%, а в денежном измерении – на 4,5%. По данным регулятора, представленным в июне, средний размер ипотечного кредита за последний год увеличился на 18% и по итогам апреля составил рекордные 2,55 млн руб. Власти намерены удвоить объемы выдачи ипотеки с 3 трлн рублей до 6,2 трлн рублей до 2024 года. Размер рынка должен достигнуть 17 трлн руб., такие прогнозы дает Минфин. Одни игроки рынка считают, что даже при «вялом» росте экономики цель будет достигнута раньше – к 2022 году. Другие полагают, что целевых показателей невозможно добиться в условиях, когда банки повышают ставки, а цены на квартиры растут [3].

Одним из основных изменений в сфере ипотечных сделок является возраст заемщика: он заметно помолодел. Молодежь сейчас более продвинута, нежели старшее поколение.

Ирина Тютрина, руководитель отдела ипотечного кредитования группы компаний «ПСК», считает, что «тренд на омоложение покупателей будет продолжаться, а что же касается размера ставок, предсказать их на долгосрочный период крайне сложно, так как они зависят от ключевой ставки Центробанка РФ» [2].

Ипотечное кредитование является значимым фактором экономического и социального развития страны, в этой сфере наблюдается ряд положительных тенденций. Рынок жилой недвижимости подвержен периодам роста и спада. Невозможно знать наверняка может ли рынок жилья снова обрушиться. Проблемы, связанные с развитием ипотечного кредитования нашей страны, должны решаться комплексно, но уже сейчас видно, что рынок находится в фазе своего развития и характеризуется динамичным ростом. Сегодня ипотеку можно взять в любом ведущем банке страны: Сбербанке, ВТБ, Россельхозбанке, Газпромбанке, РайффайзенБанке и т.д. Каждый из них предлагает множество программ улучшения жилищных условий с различными сроками, процентными ставками и требованиями к заемщикам.

Список литературы

1. Постановление Правительства Российской Федерации от 30.12.2017 г. №1711 "Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям и акционерному обществу "Агентство ипотечного жилищного кредитования" на возмещение недополученных доходов по выданным (приобретенным) жилищным (ипотечным) кредитам (займам), предоставленным гражданам Российской Федерации, имеющим детей"// СПС консультант «Плюс».
2. Газета «Банки Сегодня» [Электронный ресурс] https://bankstoday.net/last-articles/aktualnye-usloviya-i-perspektivy-razvitiya-ipotechnogo-kreditovaniya-v-rossii-v-2019-godu#_1
3. Портал «GoldenFront.ru» [Электронный ресурс] <https://goldenfront.ru/articles/view/rynok-ipoteki-v-rossii-prodolzhil-padenie/>

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ТЕХНОЛОГИИ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Драмарецкая Яна Васильевна

доцент кафедры мировой экономики и менеджмента, канд. экон. наук,
Кубанский государственный университет, Россия, г. Краснодар

В данной статье исследована сущность понятия «проектное финансирование». Рассмотрен методический подход к оценке эффективности технологии формирования системы проектного финансирования промышленных предприятий Краснодарского края, основанный на применении структурно-логической модели, представленной в статье. Охарактеризованы основные этапы процесса оценки технологии формирования системы проектного финансирования промышленных предприятий данного региона. Также в статье рассматриваются основные направления, по которым осуществляется оценка технологии формирования системы проектного финансирования промышленности в Краснодарском крае.

Ключевые слова: инвестиционная деятельность, проектное финансирование, инструменты систематизации инвестиционной деятельности, технология формирования системы проектного финансирования, методическая модель оценки формирования системы проектного финансирования.

В настоящее время, большинство российских ученых-экономистов, экспертов, известных международных институтов, занимающихся вопросами проектного финансирования, понимают под ним особый механизм привлечения финансовых ресурсов, когда объектом инвестирования является не вся экономическая деятельность заемщика, а конкретный проект, реализуемый конкретной хозяйственной структурой [2, с. 135].

Теоретические и практические вопросы проектного финансирования являются предметом детального исследования ученых, экспертов и международных организаций. Первые научные работы по проектному финансированию были опубликованы в конце 70-х – начале 80-х гг. XX в., но наиболее активным периодом изучения механизма проектного финансирования является последнее десятилетие XXI в. [3, с. 36].

Несмотря большое количество публикаций по различным аспектам проектного финансирования, некоторые вопросы требуют более детального изучения, в частности, методика оценки технологии формирования системы проектного финансирования промышленных предприятий Краснодарского края.

Оценка эффективности технологии формирования системы проектного финансирования промышленности в Краснодарском крае, осуществляется по следующим основным направлениям:

- обеспечение привлечение инвестиций в промышленный сектор, в целях инновационного развития экономики края;
- улучшение условий ведения бизнеса в промышленной отрасли региона (предпринимательского климата);
- повышение качества предоставления государственных услуг в инвестиционной среде;
- обеспечение энергетической инфраструктурой инвестиционных проектов;
- совершенствование администрирования и налогообложения;
- оптимизация процессов предоставления банковских кредитов;

- совершенствование законодательной базы в целях защиты прав инвесторов;
- внедрение нормативных Стандартов деятельности органов исполнительной власти по обеспечению управления системой проектного финансирования.

Для реализации представленных направлений в Краснодарском крае разработают индивидуальный план инвестиционного развития региона, который будет утверждать губернатор. Следует напомнить, что Минэкономразвития России рекомендовало регионам начать работу по формированию индивидуальных планов инвестиционного развития [1].

Процесс оценки технологии формирования системы проектного финансирования промышленных предприятий Краснодарского края, состоит из следующих основных этапов:

- 1) определение целей оценки;
- 2) составление планов и прогнозов оценки;
- 3) сбор и обработка информации;
- 4) выбор альтернативных подходов к оценке и реализация оценки показателей;
- 5) сопоставление результатов и подготовка комплексного итогового заключения;
- 6) формирование отчетов о результатах оценки технологии;
- 7) обоснование результатов оценки и предоставление его участникам инвестиционной деятельности.

Для оценки технологии формирования системы проектного финансирования региона рекомендуется использовать методический подход, основанный на применении структурно-логической модели, представленной на рисунке. Обобщенная оценка внедрения данной технологии, в призме рассматриваемой модели, характеризует показатели отдельных составляющих ее элементов, отражающие развитие инвестиционной системы региона.

Инструментарий оценки данной технологии представлен инвестиционными возможностями регионального развития, обусловленный инфраструктурными, ресурсными и институциональными факторами, а именно:

- 1) объемом инвестиционных ресурсов, сосредоточенных в промышленном секторе региональной экономической системы, и, впоследствии, систематизированных в интегральный показатель;
- 2) параметрами инвестиционной инфраструктуры, которые классифицированы по стадиям аккумулирования ресурсов, а также обмена и перераспределения продукции и услуг инвестиционного процесса;
- 3) идентифицированием институциональных характеристик процесса инвестирования законодательно-правовыми нормами инвестиционной деятельности.

Оценка технологии формирования системы проектного финансирования промышленных предприятий Краснодарского края, включает в себя пять основных процедур:

- 1) обоснование обобщенных показателей эффективности, которые отражают самые значимые экономические и социальные индикаторы отрицательных и положительных эффектов внедрения технологии;
- 2) определение значимости (весомости) частных экономических и социальных показателей, отражающих положительные и отрицательные эффекты внедрения технологии;

3) построение модели обобщенного показателя на основе обобщающих показателей, отражающих положительные и отрицательные эффекты, в системе инвестиционных процессов в количественном и качественном выражении;

4) оценка состояния и потенциала эффективности применения технологии в системе управления инвестиционным потенциалом региона на долгосрочную перспективу.

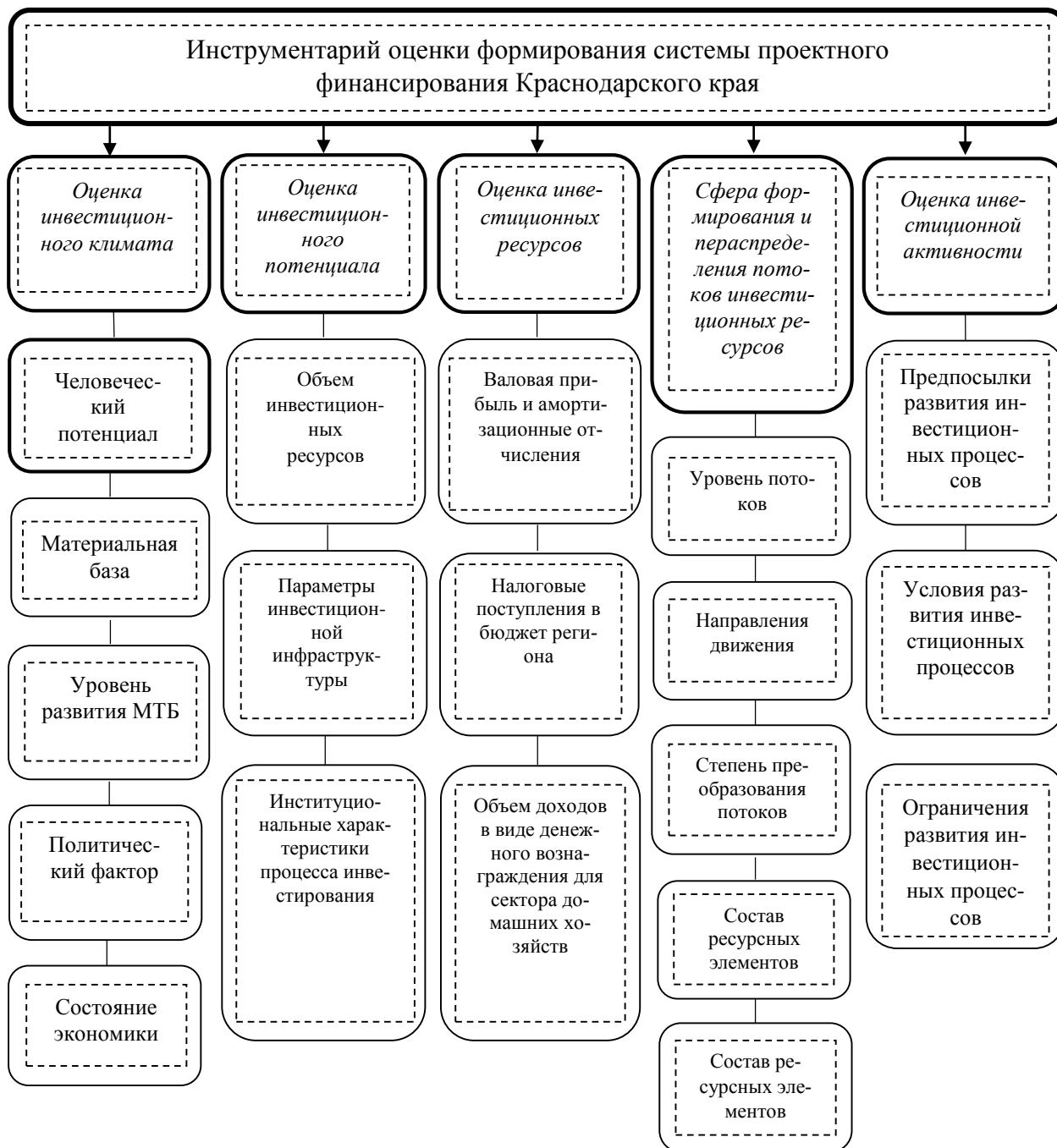


Рис. Методологическая модель оценки формирования системы проектного финансирования Краснодарского края (авторская визуализация)

Комплексная оценка технологии формирования системы проектного финансирования основывается на интегральном результативном показателе эффективности от ее внедрения в систему инвестиционных процессов промышленного сектора Краснодарского края.

Список литературы

1. Официальный сайт департамента инвестиций и развития малого и среднего предпринимательства Краснодарского края URL <http://www.kubaninvest.ru> (дата обращения 01.12.2019).
2. Переверзева В. В. Эффективная система проектного финансирования: принципы и практика // Изв. Саратов. ун-та. Нов. сер. Экономика. Управление. Право. 2018. Т. 18, вып. 2. С. 135.
3. Переверзева В. В., Юрьева Т. В. Проектное финансирование в системе проектного управления // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. 2017. № 5. С. 36.

К ВОПРОСУ О ВНЕДРЕНИИ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА В ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ

Ефимкина Полина Андреевна

магистрант второго года обучения,
МИРЭА – Российский технологический университет, Россия, г. Москва

Яковлева Анна Олеговна

доцент кафедры проектного менеджмента, к.э.н.,
МИРЭА – Российский технологический университет, Россия, г. Москва

В статье рассматриваются вопросы актуальности и преимущества внедрения системы менеджмента качества в учебных заведениях. Выявлены проблемы при внедрении системы менеджмента качества в вузах. Укрупнено описаны этапы внедрения системы менеджмента качества обучения.

Ключевые слова: качество, учебные заведения, система менеджмента качества, система менеджмента качества обучения, СМК, СМКО, внедрение системы менеджмента качества образования.

В настоящее время прослеживается тенденция внедрения систем менеджмента качества (СМК) в деятельность образовательных учреждений. Это способствует повышению конкурентоспособности учебного заведения на рынке образовательных услуг. Как правило, качество работы высших учебных заведений характеризуется высокими показателями подготовки выпускников и востребованности их на рынке труда, квалификацией преподавательского состава и соответствием государственным образовательным стандартам.

Для того чтобы котироваться на рынке, учебные заведения должны повышать уровень подготовки выпускников, осуществлять набор на приоритетные направления, совершенствовать и повышать эффективность существующих форм обучения, регулярно обновлять учебную и лабораторную базы, а также повышать компетентность профессорско-преподавательского состава.

Для успешного функционирования образовательного учреждения вводят систему менеджмента качества обучения (СМКО), с помощью которой определяются единые правила выполнения процессов и критерии оценки, а также полномочия работников и их сферы ответственности. При построении системы менеджмента качества основной задачей является разработка документации, в которой описывается порядок выполнения процессов. Документированные описания позволяют снизить риски возникновения ошибок при выполнении работы или смягчить их последствия.

Основой для создания СМКО высшего учебного заведения, как правило, является государственный стандарт ГОСТ Р 57189-2016 Системы менеджмента качества. Руководство по применению ИСО 9001:2015.

Формирование системы качества в образовательном учреждении происходит в 3 этапа (рисунок). В ходе первого, подготовительного, этапа происходит разработка программы формирования системы внутреннего аудита [2, с. 81]. Также разрабатывается организационная структура управления качеством и создается рабочая группа по разработке и внедрению СМК. Затем определяются уполномоченные по качеству, и происходит обучение внутренних аудиторов.

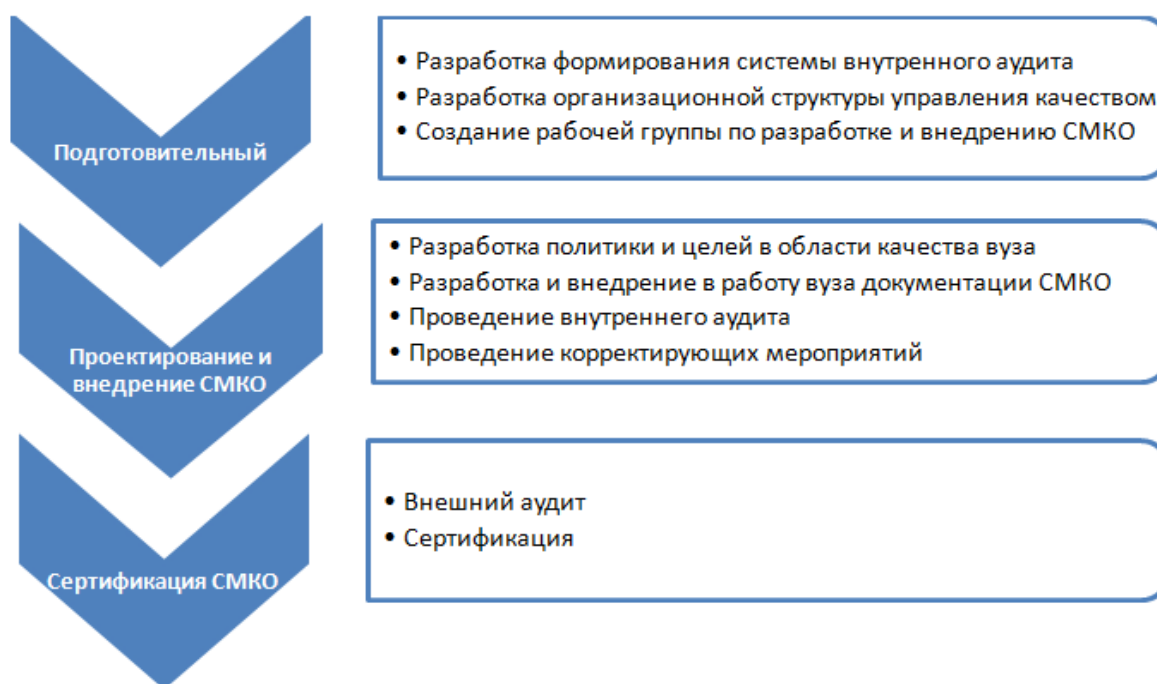


Рис. Этапы формирования СМКО

На втором этапе разрабатывается политика и цели в области качества организации, а также положения структурных подразделений и должностные инструкции сотрудников. Кроме того, разрабатывается и внедряется в работу образовательной организации документация системы менеджмента качества. На этом этапе происходит внутренний аудит, подготовка и реализация плана корректирующих действий.

Третий этап может содержать внешний аудит, устранение не критичных замечаний и несоответствий, проведение сертификации. Процедура сертификации представляет собой проверку и оценку соответствия требованиям установленных стандартов, проводится специальным аккредитованным органом.

Важно, чтобы руководство проявляло заинтересованность в ходе функционирования системы менеджмента качества. Руководителям необходимо знать, где происходят сбои и оценивать результативность СМК учебной организации. Эту информацию можно получить из результатов внутреннего аудита.

Практика внедрения системы менеджмента качества в образовательном учреждении на основе стандартов серии ИСО 9000 имеет ряд сложностей. Условно, их можно разделить на три группы – психологические, методические и информационные. Первая группа препятствий обусловлена опасениями сотрудников, представляющих систему менеджмента качества как реформаторскую кампанию. Методологическая группа сложностей определяется непониманием работников об-

разовательной организации работы СМК. Появление информационной группы сложностей обусловлено противоречием между обилием информации о стандартах ИСО 9000 и разными возможностями по ее изучению сотрудниками образовательной организации [1, с. 269-275].

Для внедрения современных методов управления с целью совершенствования качества образования требуется оптимизация организационной и функциональной структуры организации. Необходимо разработать план стратегического развития учебного заведения, продумать кадровую политику и сформировать сеть стратегических партнеров.

Наличие сертификата СМК позволит вузу улучшить имидж, повысить конкурентоспособность и усилить позиции при комплексной оценке [4, с. 102]. Сертификация СМК дает преимущество при участии в тендерах и конкурсах, а также способствует установлению связей с международными ассоциациями и образовательными учреждениями других стран, увеличению количества иностранных студентов.

Необходимость регулярного подтверждения сертификата СМК стимулирует образовательное учреждение не только поддерживать, но и улучшать показатели качества деятельности организации.

Международные стандарты серии ИСО 9000 содержат требования и рекомендации для применения методов мониторинга, анализа и совершенствования всех процессов системы менеджмента качества. В случае если деятельность организации не привела к достижению запланированных результатов, предпринимаются необходимые меры коррекции. Таким образом, внедрение системы менеджмента качества в деятельность образовательной организации требует понимания перспектив развития и применения объективных методов измерения с целью оценки СМК организации, и в частности, ее отдельных процессов.

Согласно стандартам серии ИСО 9000, успех организации зависит от степени удовлетворенности потребителей. Также важна солидарность работников с руководством при улучшении качества деятельности образовательного учреждения. Не вызывает сомнения, что наряду с анализом удовлетворенности потребителей учебному заведению важно анализировать степень удовлетворенности и вовлеченности преподавательского состава.

В процессе функционирования системы менеджмента качества в образовательной организации появляется необходимость в применении механизма управления финансовыми ресурсами. Эта подсистема должна планировать и контролировать расходование ресурсов. В этом случае механизм управления затратами должен обеспечивать достижение поставленных целей и результатов деятельности образовательной организации [3, с. 45].

Качество образования является важнейшей проблемой модернизации российского образования. Основные требования к образовательной деятельности изложены в Болонской декларации. В условиях постоянной модернизации образовательных процессов и деятельности образовательных учреждений важно координировать и эффективно управлять качеством образования.

Это имеет большое значение для высших образовательных учреждений, из-за перехода высшего образования на уровневую систему. Многие вузы разрабатывают методы и модели управления качеством образования, которые соответствуют международным стандартам. Ведущие образовательные организации Российской Федерации разрабатывают системы менеджмента качества, основываясь на кон-

цепции всеобщего управления качеством (Total Quality Management) и международных стандартов ISO (International Organization for Standardization) серии 9000. Основой этих моделей менеджмента качества является системный подход [5, с. 42].

Внедрение системы управления деятельностью образовательных учреждений, ориентированных на качество образования, влечет за собой повышение конкурентоспособности организаций и российской системы образования в целом.

Качество образования является неотъемлемой составляющей повышения уровня жизни граждан Российской Федерации. Результаты деятельности образовательных организаций в течение последних лет показывают уверенное движение в этом направлении.

Список литературы

1. Гаязова Э.Б., Зинурова Р.И., Маслова З.Б. Вариативность национальных моделей двухуровневой подготовки: сравнительный анализ/ Гаязова Э.Б., Зинурова Р.И., Маслова З.Б.// Вестн. Казан.технол.ун-та – 2015. – №22.
2. Менеджмент качества образования в ТГГПУ: Проблемы и перспективы. Серия «Обеспечение качества высшего образования». Выпуск 2.– Казань: ТГГПУ, 2016.
3. Мищенко Елена Сергеевна. Автореф. дисс. докт. экон. наук, ГОУ ВПО «Саратовский государственный социально-экономический университет», Саратов 2018.
4. Система менеджмента качества образования ТГГПУ: на пути к совершенству. Серия «Обеспечение качества высшего образования». Выпуск 6. – Казань: ТГГПУ, 2018.
5. Швецов Михаил Николаевич. Автореф. дисс. докт. экон. наук, ГОУ ВПО "Марийский государственный технический университет" Йошкар-Ола 2017.

АНАЛИЗ ВОЗДЕЙСТВИЯ ФАКТОРОВ РЫНКА, ВЛИЯЮЩИХ НА СТОИМОСТЬ ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ НА ПРИМЕРЕ КАБАРДИНО-БАЛКАРСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Казиев Валерий Михайлович

доцент кафедры землеустройства и экспертизы недвижимости, канд. эконом. наук,
Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет им. В.М. Кокова,
Россия, г. Нальчик

Муртазова Мариям Асадуллаховна

магистрант кафедры землеустройства и экспертизы недвижимости,
Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет им. В.М. Кокова,
Россия, г. Нальчик

В статье рассмотрен рынок жилой недвижимости по КБР, который в качестве инвестиционного актива оценивается неоднозначно, скорее можно говорить о привлекательности отдельных объектов, имеющих наилучшее соотношение ценовых, концептуальных и репутационных характеристик. Поведение на рынке жилья сильно зависит от внешних факторов – общей экономической конъюнктуры и внутривнутриполитических факторов – позиции государства, политических и экономических решений, предпринимаемых на федеральном и региональном уровнях.

Ключевые слова: недвижимость, инвестиции, ценовая политика, экономическая конъюнктура.

Объемы строительства

Рынок жилья Российской Федерации в целом настолько стабилен, что даже достаточно резкое колебание курсов валют и стоимости энергоносителей не смогли вывести его из равновесия. При этом отдельные индикаторы говорят о том, что рынок готов начать новое движение «вверх».

Наиболее вероятным сценарием поведения российского рынка жилой недвижимости, по рассматриваемой специалистами Минрегионразвития выборке (в домах массовых серий на вторичном рынке и в новостройках, сданных государственной комиссии, либо находящихся в процессе сдачи), представляется продолжение плавного повышения средневзвешенных рублевых цен «предложения» в пределах 8-17% в год (т.е. в размере, компенсирующем потерю реальной стоимости денег). Так же по-прежнему нельзя исключать возможность локальных колебаний цен в достаточно широком коридоре – «вплоть до $\pm 15\%$ » от средних значений [4].

Привлекательность рынка жилой недвижимости в качестве инвестиционного актива оценивается очень неоднозначно. Скорее можно говорить о привлекательности отдельных объектов, имеющих наилучшее соотношение ценовых, концептуальных и репутационных характеристик. Общая внешняя экономическая нестабильность и новостной фон предостерегают инвесторов от вхождения в активы с сомнительным уровнем ликвидности. С другой стороны, эти же факторы увеличивают привлекательность готовой жилой недвижимости для инвесторов в качестве «тихой гавани».

Дальнейшее поведение на рынке жилья по-прежнему сильно зависит от внешних факторов – общей экономической ситуации и конъюнктуры, действий международных финансовых регуляторов, стоимости, энергоносителей, уровня деловой активности, политической стабильности, изменения покупательной способности целевых групп и т.д. [2].

В более длительной перспективе заметное влияние на уровень цен на недвижимость может оказать коррекция стоимости нефти, как определяющей величины курса рубля по отношению к основным валютам.

По-прежнему велика зависимость поведения рынка жилья от внутривнутриполитических факторов – позиций государства, политических и экономических решений, предпринимаемых на федеральном и региональном уровне.

По данным территориального органа статистики, в КБР за семь месяцев текущего года построено более 130 тысяч квадратных метров жилья, что на 11,5% больше, чем годом ранее.

Предприятиями и организациями с учетом индивидуального жилищного строительства с начала года на территории республики построено 946 новых квартир общей площадью 130,7 тысячи квадратных метров, что на 11,5% больше, чем в январе-июле 2016 года [1].

В сельских поселениях введено 36,3 тысячи квадратных метров жилья, что на 35,9% больше, чем годом ранее.

Населением за свой счет и с помощью кредитов построено 120,7 тысячи квадратных метров жилья, что на 11,7% больше аналогичного периода предыдущего года. Доля индивидуального строительства составила 92,4% от общего объема введенного жилья».

Основные ценообразующие факторы

Основными ценообразующими факторами вторичного рынка жилья в КБР являются:

- Местоположение (район, окружение);
- Транспортная доступность (маршруты общественного транспорта, хорошие транспортные развязки);
- Этаж;
- Количество комнат в квартире;
- Характеристики квартиры [3].

Предложение

После падения объемов предложений на вторичном рынке г.Нальчик в 2014г. (по сравнению с 2013г.) и продолжающимся снижением в 2015г., в 2016г. наблюдается рост активности рынка. Объем предложений увеличился в 1,5 раза по отношению к итогам 2015г. (с 1835 в 4 кв.2015г. до 3815 в 1 кв. 2018г.), см. рис. 1.

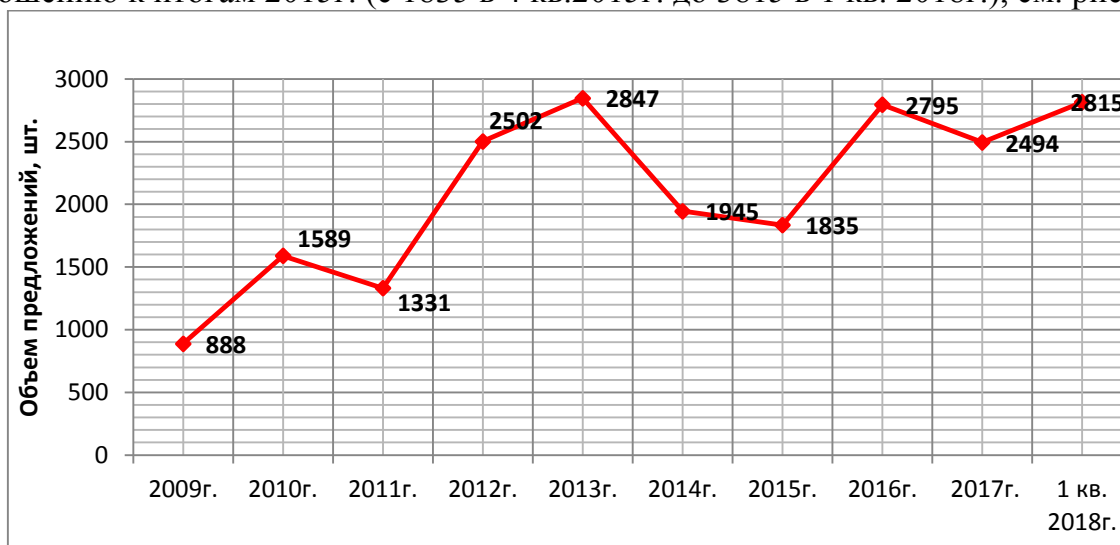


Рис. 1. Объем предложений на вторичном рынке жилья г. Нальчик

Что касается районов КБР, то здесь за анализируемый период наблюдается стабильный рост объемов предложений, при этом наибольший рост отмечен в 2014 г. (см. рис. 2), что совпало с резким падением объемов предложений в г.Нальчик. Это может быть связано с тем, что наряду с ростом цен на недвижимость снизилась покупательская способность населения. За счет меньшей стоимости за 1 кв. м жилья в небольших городах республики у населения имеется возможность приобрести более большую площадь, кроме того, меньше финансовая нагрузка по выплате кредитов. Все это способствовало росту спроса на квартиры в населенных пунктах, незначительно удаленных от г.Нальчик. Немаловажным фактором является не большая удаленность таких городов как Чегем, Нарткала, Баксан или Прохладный от г.Нальчик, что позволяет, имея место работы в г.Нальчик, с незначительными транспортными расходами добираться до места работы.

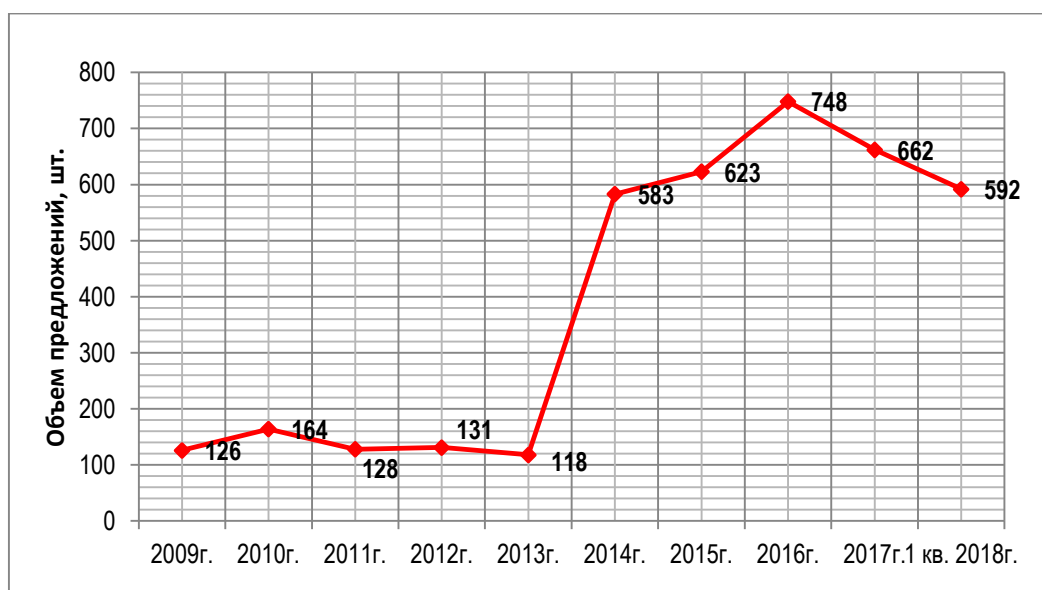


Рис. 2. Объем предложений на вторичном рынке жилья районов КБР

При этом наибольший объем предложений наблюдается в г. Прохладный, по итогам 1 кв. 2018 года на его долю приходится 32%, на втором месте находится г. Нарткала – 22%, см. рис. 3.

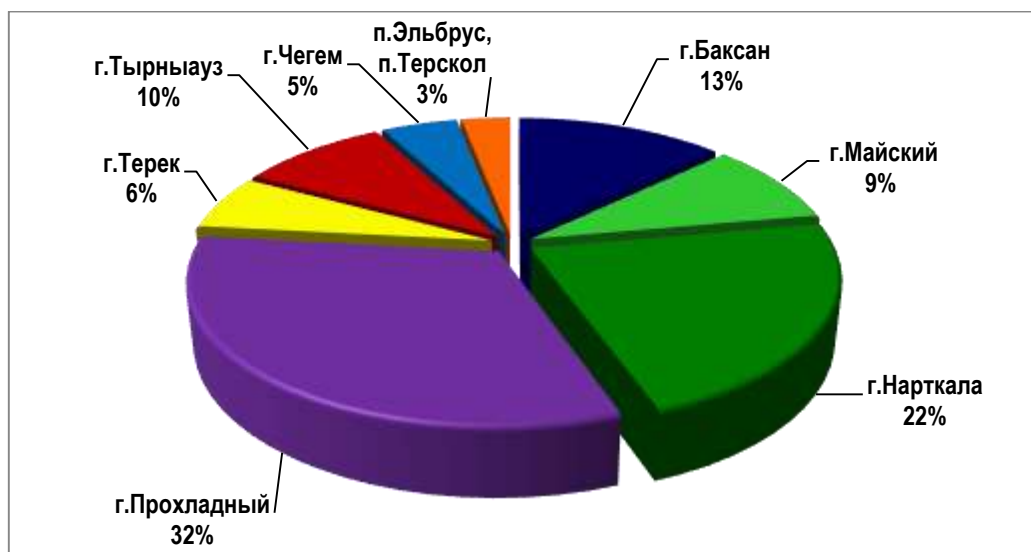


Рис. 3. Наибольший объем предложений

Таблица 1

Структура предложений по районам КБР

Районы КБР	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	1 кв. 2018
г. Баксан	30	20	21	25	62	94	86	122	117
г. Майский	15	19	6	7	56	62	70	81	83
г. Нарткала	64	43	52	36	169	126	167	193	201
г. Прохладный	4	10	7	12	141	197	237	307	290
г. Терек	7	5	5	3	20	37	33	45	55
г. Тырнауз	25	15	17	13	93	75	93	90	84
г. Чегем	13	11	11	13	20	15	36	39	43
п. Эльбрус, п. Терскол	6	5	12	9	22	17	26	28	28

Таблица 2

Структура предложений в г. Нальчик по количеству комнат в квартире

Количество комнат	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	1 кв. 2018
однокомнатные	292	220	496	619	357	314	485	381	389
двухкомнатные	543	494	825	1103	733	518	783	605	709
трехкомнатные	544	444	846	868	698	407	536	588	623
многокомнатные	160	145	245	202	111	104	160	160	155
Новостройки и элитные квартиры	50	28	90	55	46	492	831	760	939

Как видно из таблиц (табл. 1 и 2) в 1 кв. 2018 г. наибольший удельный вес в общем объеме предложений приходится на двухкомнатные квартиры и квартиры в новостройках, см. рис. 4. Наблюдается значительный рост объемов предложений первичного жилья, что говорит и о росте введенного в эксплуатацию жилья. Так если в 2014г. на долю квартир, так называемого первичного жилья, приходилось

всего лишь 2% от общего объема предложений, то в 1 кв. 2018г. данный показатель составил 33%:



Рис. 4. Удельный вес в общем объеме предложений

Ценовые показатели, см. в таблице (табл. 3).

Таблица 3

Динамика цен на рынке вторичного жилья г.Нальчик, руб./кв.м

Район в черте г.Нальчик	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	1 кв. 2018
Аэропорт	37 388	35 175	32 562	32 120	36 712	41 375	48 158	40 978	41 908	40 865
Александровка	27 680	28 755	32 874	31 367	32 797	38 201	35 199	39 657	38 881	32 277
Богданка	34 157	34 388	33 406	37 242	35 855	41 430	46 585	41 956	40 554	44 880
В.Аул	33 681	32 760	34 457	36 474	39 735	41 151	41 566	43 486	40 192	35 011
Горный	40 366	40 255	40 931	46 412	46 101	48 574	53 475	55 511	54 832	50 407
Искож	31 605	30 103	33 090	36 856	37 290	39 198	47 573	40 392	40 316	37 084
Стрелка	34 256	30 743	31 356	36 416	37 530	40 539	42 394	42 602	36 632	40 768
Центр	42 520	46 636	45 941	48 202	49 873	49 432	57 245	63 089	54 650	52 765

После снижения цен в 2009г. цены предложений стабилизировались, см. рис. 5.

На основании выше приведенной таблицы были проанализированы такие факторы влияния как:

- Площадь объекта;
- Этаж расположения
- Физическое состояние

Влияние площади объекта на стоимость

Была проверена зависимость стоимости предложения объекта от площади.

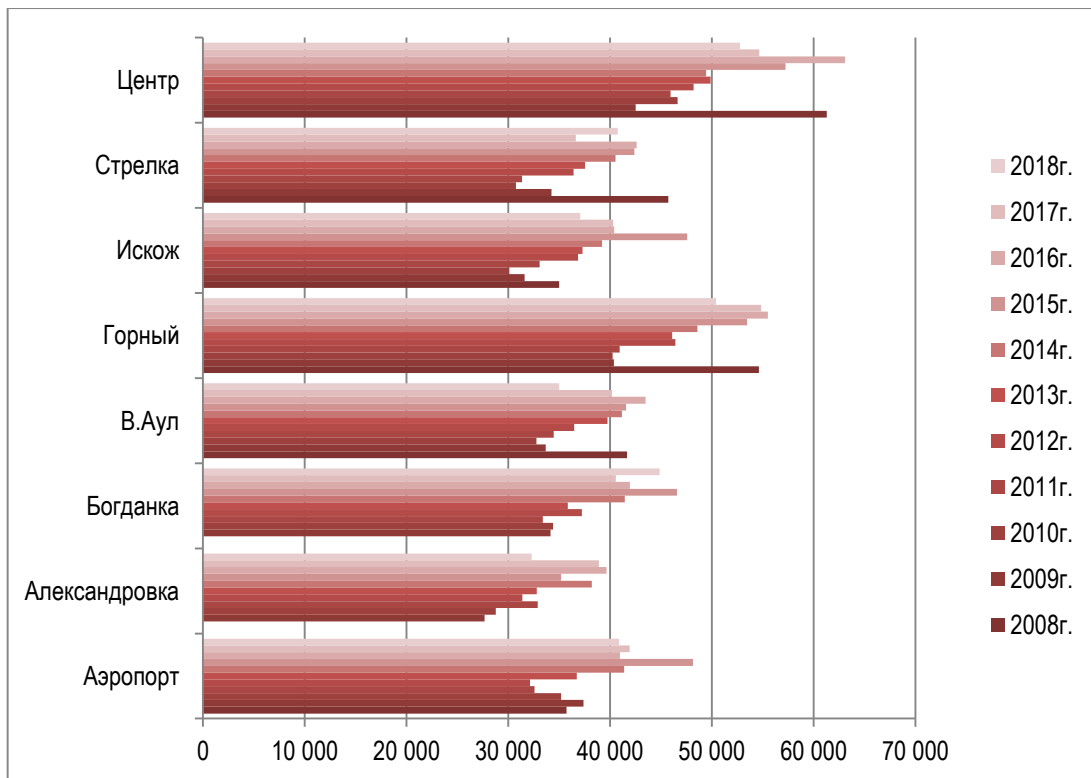


Рис. 5. Динамика цен на рынке вторичного жилья г.Нальчик

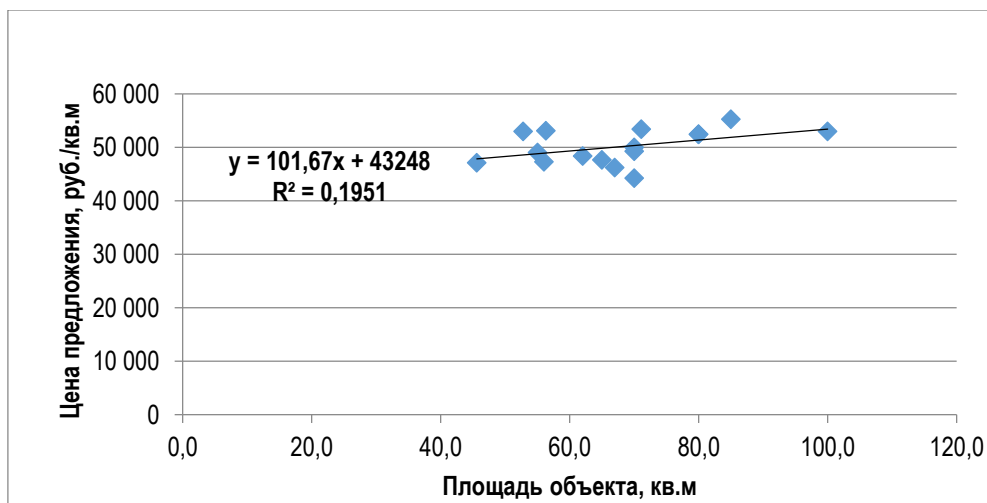


Рис. 6. Влияние фактора масштаба

Низкий коэффициент корреляции R говорит о том, что влияния на стоимость квартиры данный фактор практически не оказывает. Это связано с тем, что обычно удельная стоимость в пределах некоторых диапазонов не претерпевает заметных изменений. Поэтому зависимость цены от площади рассматривают как общую тенденцию, проявляющуюся при существенно различающихся площадях. Внутри же небольших диапазонов площадей удельные цены рассматривают как примерно одинаковые.

Влияние этажа расположения на стоимость

Была проверена зависимость стоимости предложения объекта от этажа расположения (рис. 7).

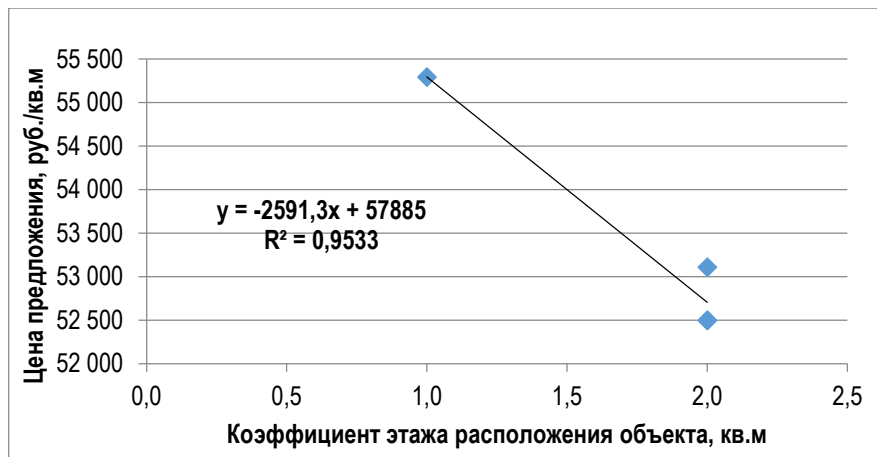


Рис. 7. Влияние фактора этажа

Полученный коэффициент корреляции R говорит о наличии влияния данного фактора на ценообразование.

Влияние физического состояния на стоимость

Для построения линейной зависимости значению неколичественного признака «состояние» присвоим числовые метки, пользуясь процедурой равномерной оцифровки, см. в таблице (табл. 4).

Таблица 4

Влияние физического состояния на стоимость

Наименование признака	Наименования градаций	Числовые метки
Состояние	Отличное евроремонт, дизайнерский ремонт (физический износ от 0 до 10%)	0,5
	Отличное (физический износ от 0 до 10%)	1
	Хорошее (физический износ 11-20%)	2
	Удовлетворительное (физический износ от 21-30%)	3
	Не удовлетворительное (физический износ свыше 31%)	4

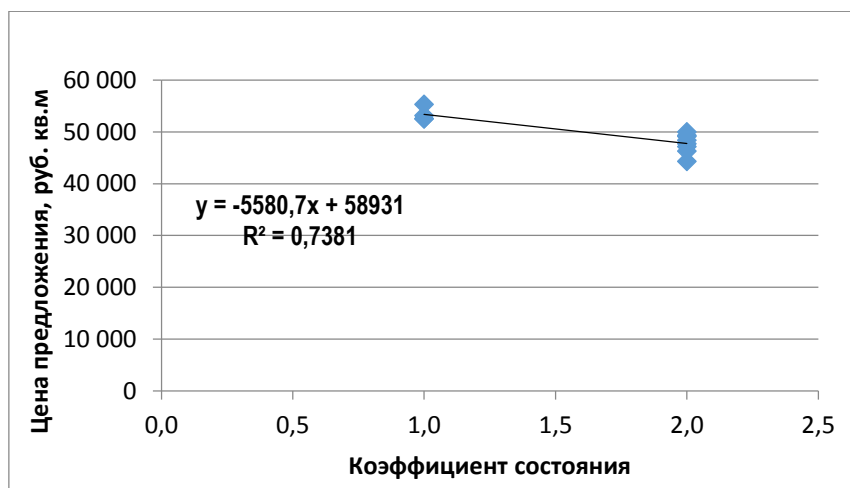


Рис. 8. Влияние фактора физического состояния

Выводы

На основе выполненных исследований сделаны следующие выводы, сведенные в таблицу (табл. 5).

Корреляционно-регрессионные связи	Коэффициент корреляции R	Примечание
Зависимость стоимости от площади квартиры	0,1951	Площадь объекта не влияет на стоимость. Зависимости нет
Этаж расположения объекта	0,9533	Имеется зависимость
Физическое состояние	0,7381	Имеется зависимость

Список литературы

1. Кабардино-Балкария в цифрах. / Федеральная служба государственной статистики. // Территориальный орган федеральной службы государственной статистики по Кабардино-Балкарской республике. Нальчик, 2019. 172 с.
2. Казиев В.М., Муртазова М.А. Влияние эстетического восприятия природно-антропогенного ландшафта на стоимость недвижимости. Актуальные проблемы и инновационные технологии в отраслях АПК / Материалы международной научно-практической конференции, посвященной 35-летию Кабардино-Балкарского ГАУ // часть II, 18-20 октября 2016 г. Нальчик, 2016. С. 149-152. ISBN 978-5-89125-095-6
3. Казиев В.М., Муртазова М.А. Эстетика природно-антропогенного ландшафта и ее влияние на стоимость недвижимости. Этап первый. Сборник публикаций научного журнала "Globus" по материалам XI международной научно-практической конференции: «Технические науки – от теории к практике». С-П.: Научный журнал "Globus", 2016. С.29-34.
4. Справочник оценщика недвижимости-2019. Квартиры / Корректирующие коэффициенты и характеристики рынка недвижимости на основе рыночной информации и коллективных экспертных оценок // Научное руководство проектом, общее редактирование справочником: Л.А. Лейфер, Т.В. Крайникова. Нижний Новгород, 2019. 292 с.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ КАК ОДИН ИЗ ПОДХОДОВ К КОМПЛЕКСНОЙ ОЦЕНКЕ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЙ ОПК

Карасёв Юрий Владимирович

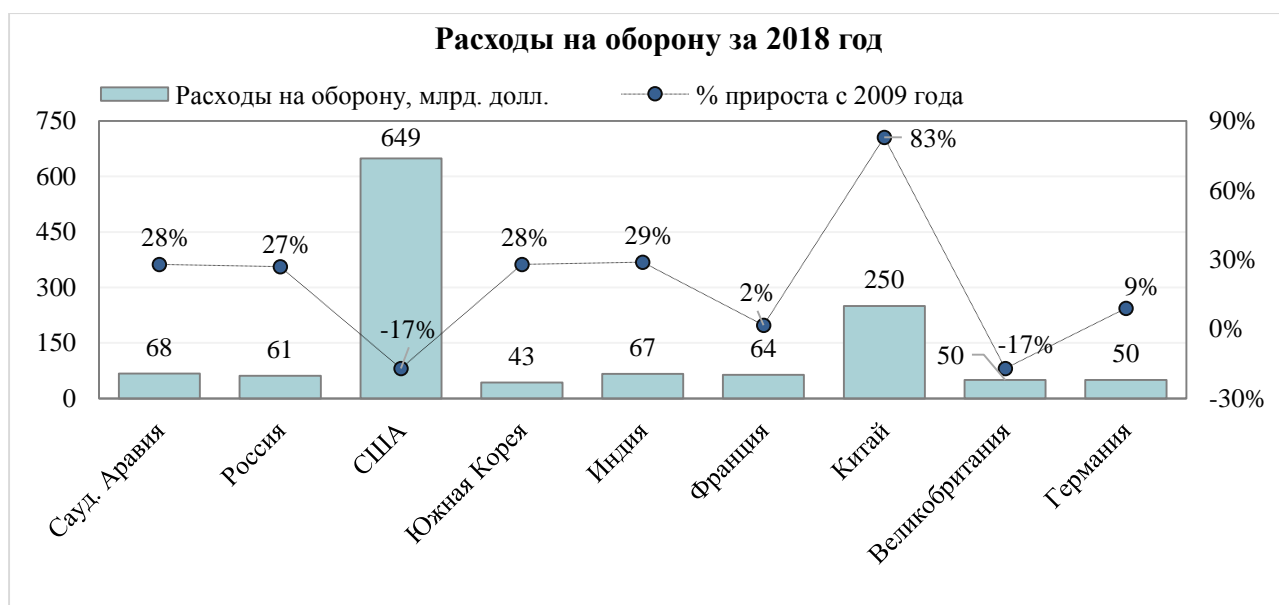
студент кафедры математических методов в экономике,
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва

В статье рассматривается специфика функционирования предприятий оборонно-промышленного комплекса и особенности оценки рисков хозяйственной деятельности. Одним из подходов к оценке является разработка стратегической финансово-экономической модели организации, на основе которой может быть проведен количественный анализ как общеизвестных категорий рисков, так и специфических угроз для подобных организаций.

Ключевые слова: предприятие ОПК, финансово-экономическая модель, риски, отчетность, баланс, загрузка, анализ сценариев развития.

В настоящее время актуальность оценки рисков хозяйственной деятельности предприятий, входящих в ОПК, существенно возрастает, что обусловлено ростом напряженности межгосударственных отношений и ежегодно возрастающим числом разного рода конфликтов на мировой геополитической арене. Ниже представлен график (рис. 1), отражающий расходы на оборону в миллиардах долларов США за 2018 год для десяти крупнейших экономик мира, а также их процентное изменение относительно 2009 года.

Существенный рост расходов говорит о том, что сегодня крупнейшие державы мира уделяют значительное внимание безопасности и готовности отстаивать свои интересы на мировой арене.



Источник: Стокгольмский институт исследований мира (SIPRI)

Рис. 1. Расходы на оборону за 2018 год

Деятельность предприятий ОПК весьма специфична и во многом отличается от хозяйственной деятельности других организаций. Как правило, результатом функционирования предприятия оборонно-промышленного комплекса является конструктивно и технологически сложная, наукоемкая продукция, создание которой требует от персонала предприятия высочайшей степени ответственности. Помимо изделий, период изготовления которых может занимать несколько лет, предприятия также проводят научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР), которые могут существенно варьироваться по стоимости проведения, срокам сдачи, длительности и трудоемкости этапов таких работ. Отдельного внимания заслуживает финансовая составляющая деятельности организации – характер поступления средств по реализуемым работам, услугам и изделиям может существенно различаться в зависимости от группы заказчика, продукции и многих других факторов. Более того, спрос на продукцию и услуги таких предприятий напрямую зависит от нужд государства в поддержании и развитии обороны страны, а также объемов выделяемых средств из федерального бюджета на реализацию поставленных целей. Таким образом, спрос уже не определяется чисто рыночными факторами, как это происходит во многих других отраслях экономики и, следовательно, является сложно прогнозируемым.

Специфика деятельности предприятий ОПК, очевидно, требует индивидуального подхода как к планированию и прогнозированию результатов деятельности, так и к оценке возможного наступления неблагоприятных ситуаций, в результате которых предприятие может понести потери и не достичь ранее запланированных результатов. Стратегическое финансово-экономическое моделирование представляет собой гибкий инструмент, позволяющий решать целый ряд задач, а именно:

1. Оценка финансово-экономического состояния организации.
2. Выявление потребности в ресурсах, в том числе человеческих.
3. Оценка характера развития организации на будущие периоды.
4. Проведение оценки нескольких сценариев развития при различных условиях.

Типовая структура финансово-экономической модели предприятия представлена ниже (рис. 2).

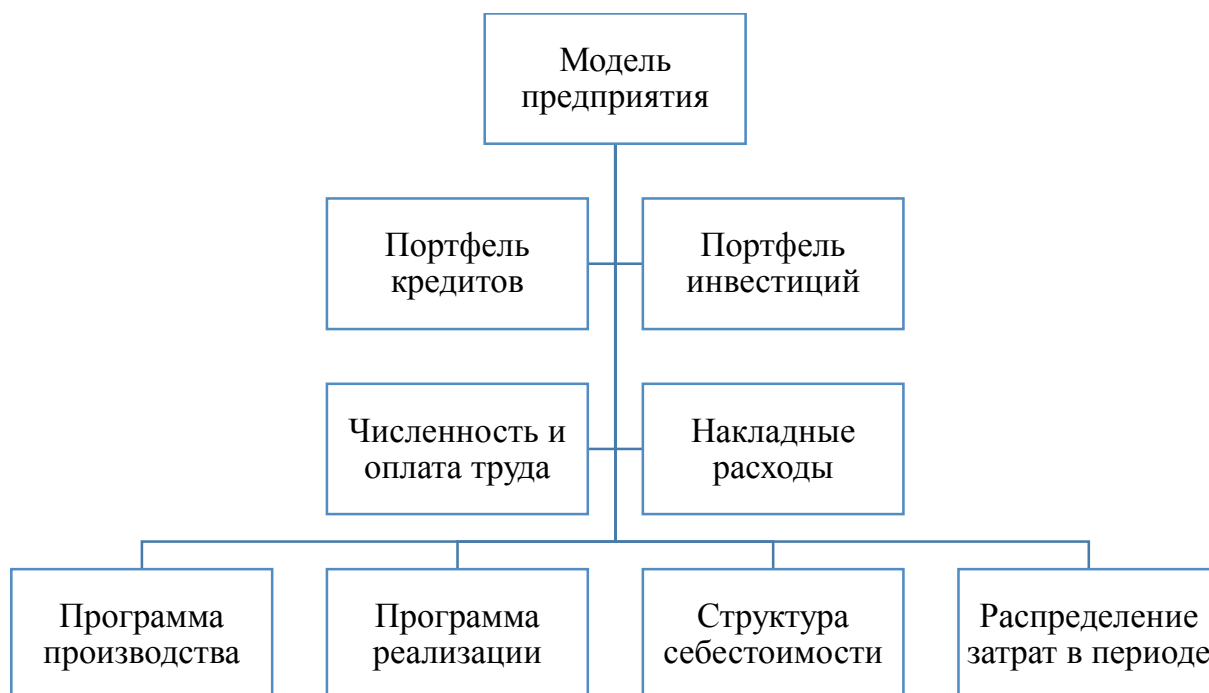


Рис. 2 Типовая структура модели предприятия

Результатом построения финансово-экономической модели являются три основные формы: отчет о финансовых результатах, отчет о движении денежных средств, баланс. Полученная информация может быть использована для проведения количественной оценки как общеизвестных рисков хозяйственной деятельности, так и специфических, присущих именно промышленным предприятиям. Так, например, с помощью подобной модели представляется возможным провести оценку таких угроз как риск срыва сроков по контрактам и риск увеличения себестоимости изготовления продукции. Оба риска тесно связаны с показателем загрузки производственных подразделений, который в общем случае может быть найден по формуле (1).

$$Z_t = \left[\frac{T_t}{\bar{c}_t \times \text{Фрв}_t \times M_t \times \text{Квн}_t \times \text{Кпв}_t} \right] \times 100\%, \quad (1)$$

где Z_t – Баланс загрузки подразделения в периоде t в процентах;

T_t – Суммарная трудоемкость работ в нормо-часах в периоде t ;

\bar{c}_t – Средняя численность основного персонала подразделения в периоде t ;

Фрв_t – Месячный фонд рабочего времени в часах в периоде t ;

M_t – Число месяцев в периоде t ;

Квн_t – Коэффициент выполнения норм в периоде t ;

Кпв_t – Коэффициент полезного времени в периоде t .

Баланс загрузки показывает, насколько процентов загружен основной производственный персонал данного подразделения в рассматриваемом периоде. Как показывает практика, превышения показателя загрузки основного персонала 110% может свидетельствовать о возможном срыве сроков по исполняемым контрактам, а также о наступлении разного рода профессиональных рисков, связанных с некачественным выполнением сотрудниками поставленных задач.

Риск увеличения себестоимости неразрывно связан с балансом фонда оплаты труда основного персонала на предприятии, а также балансом накладных расходов. В ситуации, когда начисленный фонд оплаты труда основного производственного персонала (ФОТ ОПП) существенно отличается от ФОТ, заложенного в исполняе-

мых контрактах, возникает разница, которая неминуемо скажется на конечном финансовом результате предприятия. Подобно ФОТ, начисленная масса накладных расходов также может превышать сумму накладных, заложенных в плановой себестоимости. С помощью финансово-экономической модели организации ответственное лицо может заранее проанализировать состояние баланса ФОТ и накладных расходов для того, чтобы предпринять соответствующие действия, к примеру, обеспечить сокращение или наоборот набор основного персонала в случае его нехватки, разработать программу сокращения накладных расходов и т.д.

В целом, стратегическая финансово-экономическая модель обеспечивает возможность проведения мониторинга текущего состояния организации и анализа перспектив ее развития при регулярной актуализации данных. Это уникальный инструмент, позволяющий объединить всю имеющуюся на предприятии информацию в единое целое и подвергнуть ее анализу с целью выявления вероятных угроз и возможностей, слабых и сильных сторон предприятия, тенденции его развития в долгосрочной перспективе.

Список литературы

1. Жариков В.В., Жариков И.А., Евсейчев А.И. Антикризисное управление предприятием: учебное пособие, Тамбов: Издательство Тамбовского государственного технического университета, 2009. 128 с.
2. Зайцев Н.Л. Экономика промышленного предприятия. М.: ИНФРА-М, 2008. 414 с.
3. Шаститко А.Е. Экономическая теория организаций. М.: ИНФРА-М, 2010. 304 с.

К ПРОБЛЕМЕ РАЗВИТИЯ ЛИЧНЫХ ПОДСОБНЫХ ХОЗЯЙСТВ НАСЕЛЕНИЯ (РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ)

Лисин Игорь Леонидович

магистрант второго года обучения,
Дальневосточный государственный аграрный университет,
Россия, г. Благовещенск

Макаров Дмитрий Николаевич

магистрант третьего года обучения,
Дальневосточный государственный аграрный университет,
Россия, г. Благовещенск

Журавлев Ярослав Дмитриевич

магистрант первого года обучения,
Дальневосточный государственный аграрный университет,
Россия, г. Благовещенск

Реймер Валерий Викторович

профессор кафедры экономики агропромышленного комплекса,
д-р экон. наук, профессор,
Дальневосточный государственный аграрный университет,
Россия, г. Благовещенск

В статье рассматриваются социально-экономические аспекты функционирования и развития личных подсобных хозяйств населения. Личные подсобные хозяйства вносят определенный вклад в производство сельскохозяйственной продукции. Определены сдерживающие факторы в их развитии и предложены пути преодоления.

Ключевые слова: аграрная экономика, личные подсобные хозяйства населения, государственная поддержка, аграрная политика, экономическое развитие.

Личные подсобные хозяйства населения – это один из субъектов аграрной экономики, составная часть второй сферы агропромышленного комплекса. Основную функцию личных подсобных хозяйств можно определить как воспроизводство и сохранение человеческого капитала, который определяется как совокупность знаний, умений, практических навыков и трудовых усилий индивида. Цель личного подсобного хозяйства – обеспечение своим членам гарантированного дохода и определенного уровня благосостояния за счет организации и ведения аграрного производства. Личное подсобное хозяйство представляет собой группу людей, объединенных общей целью и задачей воспроизводства человеческого капитала, местом проживания, бюджетом, родственными связями. В основе данного типа хозяйствования лежат властно-распорядительные отношения и права по контролю над совместной хозяйственно-экономической деятельностью по ведению сельскохозяйственного производства передаются одному из его членов, как правило главе семьи [4]. Функциональный синтез собственника и управленца в одних руках и труда членов семьи дает импульс к более эффективному ведению своего хозяйства.

Сегодня личное подсобное хозяйство целесообразно рассматривать как традиционную, привычную для сельского жителя форму хозяйствования, которая сформировалась сравнительно давно и оказалась наиболее жизнеспособной. В определенной мере этот тезис может быть распространен и на жителей городских агломераций. Попытки определить социально-экономическую и институциональную природу личного подсобного хозяйства на различных временных интервалах, а также причины устойчивости существования в разных экономических системах и факторы тормозящие их развития уже делались в экономической литературе, но и сегодня остаются дискуссионными.

Отношение к личному подсобному хозяйству на различных этапах трансформации общества было неоднозначно, но необходимо отметить, что это традиционно-исторически существовавшая в аграрной сфере форма ведения хозяйства. Так, в период трансформации организационно-экономического механизма хозяйствования агропромышленного комплекса резко возросло значение личных подсобных хозяйств и всплеск их развития в 90-е годы прошлого столетия как раз связан со структурными изменениями в коллективных хозяйствах. Причина их функционирования и развития кроется в неполном обеспечении общества продуктами питания со стороны других секторов экономики в эпоху социализма и продуктового дефицита в условиях разрушения колхозно-совхозной системы, которая выступала базисом развития сельских территорий. В период рыночных преобразований и на современном – этапе они становятся сферой занятости и получения дохода. Отличительная черта личного подсобного хозяйства в рыночной экономике – это более крупные размеры и увеличение числа семей, работающих в нем. На всех этапах социально-экономического развития общества личное подсобное хозяйство защищает индивида от неопределенности внешней среды, от навязываемых ему норм и правил игры, от излишнего внимания к повседневным проблемам. При этом характеристики институциональной среды (степень неопределенности, соотношение формальных и неформальных норм, скорость происходящих изменений) оказывают влияние на структурные особенности личного подсобного хозяйства [2, 4].

В эволюционном развитии личные подсобные хозяйства на территории Амурской области реально могут составить организационно-экономический базис для формирования мощного сектора мелкотоварного производства вследствие их развития до уровня семейных ферм. В перспективе так же возможен процесс трансформации и объединения части личных хозяйств в высокотоварные сельскохозяйственные кооперативы с использованием инфраструктуры обанкротившихся сельскохозяйственных предприятий и разорившихся фермеров. Но не исключен и другой путь социально-экономической пролификации – их реверсия на прежний «подсобный» уровень в условиях наращивания производства и роста конкурентоспособности со стороны других организационно-правовых форм хозяйствования в аграрной экономике. С другой стороны, личное подсобное хозяйство может быть институционально организовано таким образом, что оно приблизится по своим характеристикам к контракту о найме с четко оговоренными имущественными и прочими взаимными правами, и обязанностями его членов.

В современных реалиях социально-экономического анагенеза личные подсобные хозяйства в Амурской области являются своеобразной производственно-трудовой нишей для населения, теряющего основное место занятости. Данная тенденция распространяется не только на сельские территории, но и на городскую местность, где многие промышленные предприятия были закрыты вследствие банкротства или находятся в стадии ликвидации. В этих трудных реалиях земельные наделы помогают выжить и существовать отдельным категориям населения, и труд характеризуется как экономическая необходимость и социальная потребность направленная на обеспечение продуктами питания и в определенной степени позволяет решить проблему доходов. В связи с этим, государственная поддержка данной формы хозяйствования является чрезвычайно важной экономической, социальной и политической задачей. Она должна приобрести приоритетное значение в системе стратегических целей государства при реализации аграрной политики и разработки государственных программ поддержки сельского хозяйства и развития сельских территорий [1].

Сегодня факторами торможения в социально-экономическом развитии личных подсобных хозяйств населения выступают:

- диспаритет цен на продукцию промышленного и сельскохозяйственного производства, провоцирующий дефицит и нехватку сельскохозяйственной техники;
- отсутствие специализированных видов сельскохозяйственной техники для проведения отдельных агротехнологических операций;
- высокая стоимость материальных ресурсов – удобрений, кормов и т.д.;
- в отдельных случаях недостаток специальных знаний и навыков в организации и ведении аграрного производства;
- неэффективность кредитного механизма, ограниченный доступ к кредитным ресурсам и высокие процентные ставки;
- слабое развитие социально-экономической инфраструктуры в сельской местности, а в отдельных случаях полная ее деградация;
- проблемы со сбытом произведенной сельскохозяйственной продукции, что не позволяет повышать уровень их товарности;

- трудности в переработке произведенной сельскохозяйственной продукции;
- практически полное отсутствие финансовой поддержки со стороны государственных структур и др. [3].

Личные подсобные хозяйства вносят существенный вклад в валовое производство сельскохозяйственной продукции Амурской области за счет возделывания овощей и картофеля, производства молока и мяса крупного рогатого скота. На современном этапе аграрной эволюции личные подсобные хозяйства все более приобретают черты товарного предпринимательства, но юридически не спешат это оформлять, что позволяет избежать налогообложения. При этом несовершенство правового и налогового механизмов дает возможность игнорировать уплату основной части налогов в личных подсобных хозяйствах, что повышает уровень их доходности. Себестоимость произведенной сельскохозяйственной продукции снижается в подсобных хозяйствах населения за счет отсутствия статьи затрат – «заработная плата», так как не учитываются затраты труда. В определенной степени это является ограничителем конкурентоспособности между личными подсобными хозяйствами населения и крестьянскими (фермерскими) хозяйствами, в виду того что последние не имеют экономических стимулов для производства овощей и картофеля из-за их низкой рентабельности, и высоких трудозатрат [4].

В аграрной экономике Амурской области личные подсобные хозяйства рассматриваются как традиционно-историческая и наиболее жизнеспособная формы ведения сельскохозяйственного производства. Сегодня имеются отдельные личные подсобные хозяйства, функционирующие как семейные фермы. В перспективе личные подсобные хозяйства имеют возможность трансформации в семейные фермы при условии преодоления сдерживающих факторов их развития, среди которых важнейшим является решение вопросов институционально-правового обустройства среды их функционирования.

Проводимая аграрная политика должна быть адекватна социально-экономической роли личных подсобных хозяйств населения в аграрной экономике региона и в развитии сельских территорий. В связи с этим, целесообразно на них распространить все меры государственной поддержки, оказываемые другим категориям сельскохозяйственных товаропроизводителей. Особого подхода требует решение вопросов пенсионного и социального страхования граждан, для которых личные подсобные хозяйства являются основной сферой приложения труда [4]. В ближайшей перспективе государство должно в аграрной политике сделать акцент на кооперацию личных подсобных хозяйств в направлении сбыта и переработки сельскохозяйственной продукции, а также обеспечения их средствами малой механизации, удобрениями, кормами и т.д., что призвано стимулировать их развитие и обеспечить максимальный мультипликативный и синергический эффекты [5]. Для этого требуется разработка и принятие государственных программ, а также выделение отдельной строкой в федеральном и региональном бюджетах средств для поддержки хозяйств населения, развития социальной инфраструктуры в сельской местности и в садово-огородных товариществах за счет ассигнований, предназначенных для агропромышленного комплекса.

Список литературы

1. Непомнящая, О.В. Личное подсобное хозяйство в эволюции форм аграрного производства (по материалам Амурской области): автореф. дис. канд. экон. наук: 08.00.01 / О.В. Непомнящая. – Хабаровск: ХГАЭиП, 2000. – 27 с.
2. Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие / А.Н. Олейник. – Москва: ИНФРА-М, 2000. – 416 с.
3. Павличенко, А.А. Личные подсобные хозяйства в системе аграрных отношений (на примере Амурской области) / А.А. Павличенко, В.В. Реймер // Экономика и предпринимательство. – 2019. – № 4 (105). – С. 364-369.
4. Реймер, В.В. Институт личного подсобного хозяйства в системе социально-экономических отношений в аграрном секторе (на примере Амурской области) / В.В. Реймер, С.Б. Пастушенко, Е.И. Тихонов // Экономика и предпринимательство. – 2019. – № 3 (104). – С. 505-509.
5. Улезько, А.В. Приоритетные направления повышения конкурентоспособности малых форм хозяйствования аграрной сферы [Электрон. ресурс] / А.В. Улезько, Н.В. Алексеева // Политический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2015. – № 106. – С. 867-882.

СТРАТЕГИЯ И МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Лозикова Альбина Алексеевна

студентка пятого курса специальности «Экономическая безопасность»,
Волгоградский государственный университет, Россия, г. Волгоград

Исаева Ираида Евгеньевна

доцент кафедры бухгалтерского учета и экономической безопасности, к.э.н.,
Волгоградский государственный университет, Россия, г. Волгоград

В данной статье рассмотрена сущность экономической и кадровой безопасности предприятия. Сформулированы основные направления системы и стратегии обеспечения кадровой безопасности. Предложены методы обеспечения кадровой безопасности на микроуровне с учетом современных особенностей.

Ключевые слова: кадровая безопасность, экономическая безопасность, риски, угрозы, персонал.

В настоящее время большинство предприятий сталкивается с различными проблемами и барьерами для осуществления основной деятельности. Персонал предприятия, как человеческий ресурс не только выявляет и предотвращает риски экономической безопасности, но и в некоторых случаях является ее основной угрозой.

Под экономической безопасностью предприятия понимают состояние хозяйственного субъекта, который при эффективности использования корпоративных ресурсов обеспечивает защиту и предотвращение от существующих опасностей и непредвиденных ситуаций, способствует достижению целей и решению задач в условиях конкуренции и повышенного риска [3, с. 29].

В системе экономической безопасности выделяют: финансовую, информационную, правовую, техническую и кадровую безопасность.

Обеспечение кадровой безопасности одна из важнейших задач экономической безопасности предприятия, направленная на выявление рисков и потенциаль-

ных угроз, оказывающих негативное воздействие на корпоративную безопасность предприятия связанных, в первую очередь, с персоналом предприятия и системой трудовых отношений в целом. Процесс обеспечения кадровой безопасности- это сбор и анализ информации, оценка и предотвращение нежелательных и правонарушений действий сотрудников в отношении компании, формирование требований к сотрудникам на основе полученных данных.

Значительное влияние на осуществление деятельности предприятия и уровень его безопасности оказывают как внешняя, так и внутренняя среда. Под внешними угрозами понимают факторы, возникающие за пределами предприятия и влияющие на его устойчивое положение [2, с. 12].

На кадровую безопасность также влияют и внутренние факторы, которые возникают непосредственно внутри предприятия. В основном, эти угрозы связаны с недобросовестными действиями сотрудников, нарушениями трудовой дисциплины, использованием ресурсов организации в личных целях, отсутствием контроля над действиями персонала и напрямую влияют на развитие и функционирование предприятия.

Так как кадровая безопасность, является элементом экономической безопасности любого предприятия, ее целью является безопасная работа с персоналом, установление трудовых отношений, формирование корпоративной этики и психологического климата внутри коллектива, обеспечивающих безубыточность и эффективность деятельности предприятия. Организация должна сформировать систему обеспечения кадровой безопасности, определить ее цели и задачи, в соответствии с которыми будет внедрен комплекс эффективных методов защиты от потенциальных угроз и рисков.

При формировании системы обеспечения кадровой безопасности решающим фактором является разработка стратегии кадровой безопасности организации. Она представляет собой совокупность приоритетных целей и управленческих решений, направленных на защиту организации от любых угроз, связанных с функционированием кадрового направления ее деятельности [1, с. 32]. Данная стратегия, как составная часть корпоративной стратегии экономической безопасности включает в себя ряд направлений деятельности предприятия при взаимодействии с персоналом, в результате выполнения которых риск возникновения угрозы кадровой безопасности будет минимизирован или предотвращен (рис. 1).

Важнейшей задачей в стратегии развития и совершенствования кадровой политике является обеспечение лояльности сотрудника. Кадровая и социальная политика предприятия, система мотивации и материального стимулирования создает благоприятную среду для трудовой деятельности персонала. Внедрение и совершенствование стратегии управления персоналом способствует повышению уровня кадровой безопасности предприятия. Именно удовлетворение основных нефинансовых потребностей сотрудника, определяет уровень удовлетворенности работодателям и работой в целом.

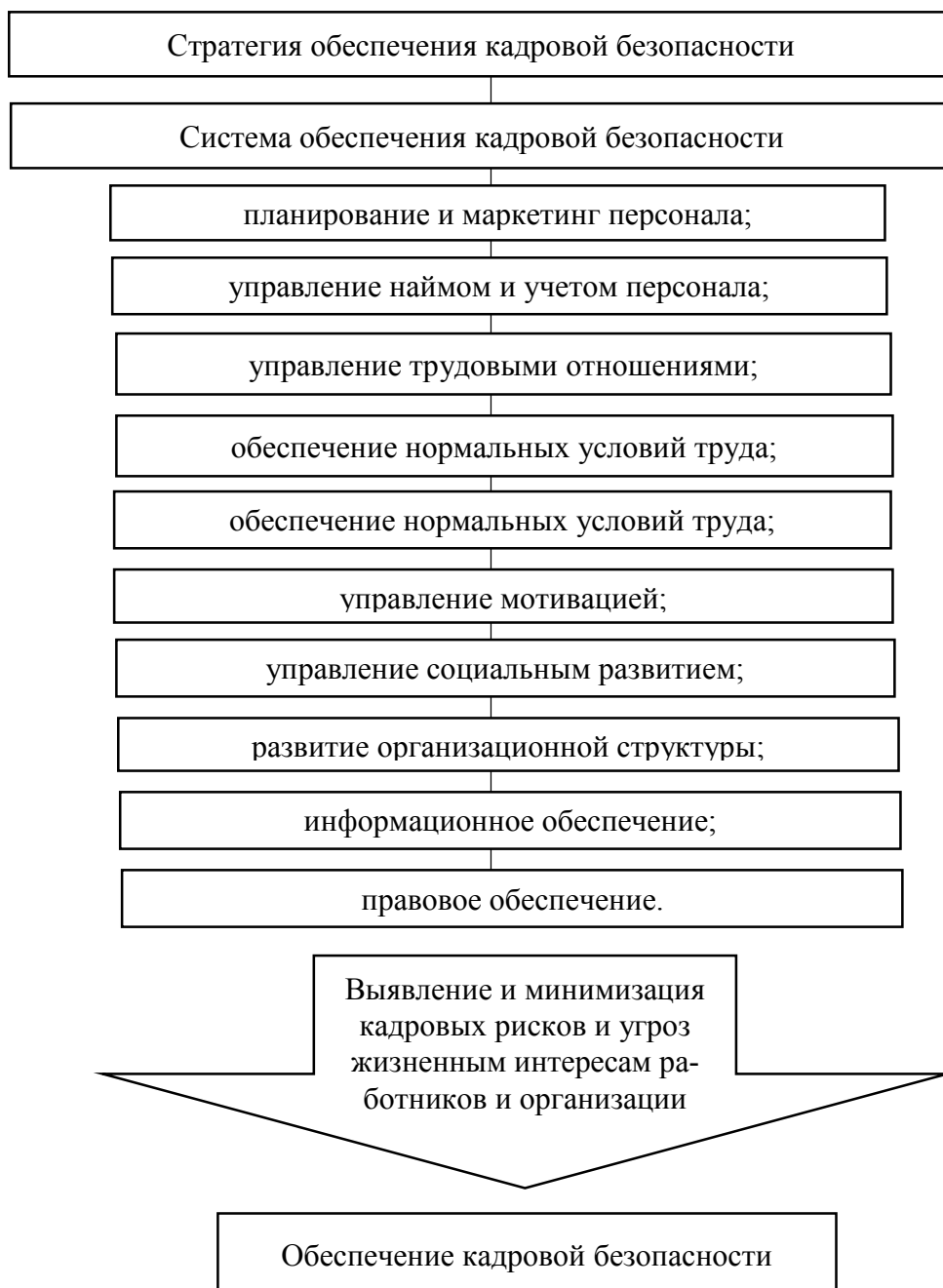


Рис. 1. Направления стратегии обеспечения кадровой безопасности предприятия

Для оптимизации данной составляющей экономической безопасности необходимо принимать соответствующие меры, так как непосредственно за всеми процессами стоят конкретные люди и именно от них зависит эффективность деятельности. Наиболее распространёнными методами обеспечения кадровой безопасности являются процедурные и интерактивные методы (рис. 2).



Рис. 2. Методы обеспечения кадровой безопасности предприятия

Данные методы по предотвращению и минимизации угроз со стороны собственных работников универсальны. Они подходят для сотрудников любого уровня, квалификации, не зависят от отдела и занимаемой должности и включают:

- подбор и проверка потенциальных кандидатов, проверка наличия рекомендаций, выявление наиболее опытных и надежных работников;
- внутренний контроль, своевременное устранение обстоятельств и угроз;
- материальная мотивация, предоставление социальных льгот;
- создание благоприятного эмоционального климата при взаимодействии между сотрудниками, уважительное отношение как со стороны персонала, так и самой компании;
- введение системы наставничества, прохождение тренингов и различных обучений;
- правильное и обоснованное отсеивание источников внешних и внутренних угроз со стороны сотрудников.

Только в совокупности всех мероприятий описанные методы могут дать не только положительный эффект по обеспечению кадровой безопасности, но и в какой-то степени предотвратить возможность распространения в интересах третьих лиц конфиденциальной информации предприятия.

Таким образом, для оптимизации данной составляющей экономической безопасности необходимо принимать соответствующие меры, так как непосредственно за всеми процессами стоят конкретные люди и именно от них зависит эффективность деятельности.

Список литературы

1. Алавердов А.Р. Управление кадровой безопасностью организации: учебник / А.Р. Алавердов. – М.: Маркет ДС, 2018. -176 с.
2. Балкова, К.М. Особенности формирования службы экономической безопасности предприятия / К.М. Балкова // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 11. – С. 812-814.

3. Саламова С.С. Теоретические подходы к обеспечению экономической безопасности предприятия / Т.А. Волкова, М.Н. Волкова, Н.В. Плужникова, С.С. Саламова // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия – 2015. – №3. – С.29-32.

УЧЁТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Мелешенко Екатерина Юрьевна

Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ»,
Россия, г. Новосибирск

В статье представлены результаты исследования финансового состояния ООО «Венский лес-Новосибирск». В частности, с учетом финансового состояния организации, акцент сделан на анализ дебиторской и кредиторской задолженности. Предложены методики, на основе проведенного анализа, для улучшения системы управления дебиторской и кредиторской задолженностью.

Ключевые слова: учётно-аналитическое обеспечение, дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, коммерческая организация.

Дебиторская задолженность выступает одной из ключевых составляющих оборотных активов организации, что, с одной стороны, обусловлено тем, что рост дебиторской задолженности обеспечивает рост оборотных активов организации, а, следовательно, и ее экономического потенциала.

А с другой стороны, отсутствует гарантия, что дебиторы рассчитаются за отгруженную продукцию (оказанные услуги, выполненные работы) в указанный срок, что в свою очередь влечет за собой финансовую зависимость от дебиторов.

Такая ситуация, связана в первую очередь, с тем, что, как правило, в момент отгрузки у дебиторов отсутствуют денежные средства, необходимые для полной оплаты стоимости продукции, и для их получения им, как правило, необходимо перепродать продукцию с наценкой, вернув часть средств от продажи для погашения задолженности перед поставщиками. Именно поэтому одним из важнейших аспектов эффективной системы управления активами организации является своевременный и качественный анализ дебиторской задолженности.

Основным способом достижения конкурентного преимущества по управлению дебиторской задолженностью является минимизация просроченной задолженности, а самый эффективный метод минимизации просроченной задолженности – реализация продукции на условиях предоплаты [3].

Однако возможности для применения данного метода ограничены, они возможны лишь при значительной рыночной власти поставщика и превышении спроса над предложением.

Под управлением задолженностью следует понимать часть общей политики управления организацией, ее выручкой и активами. Оптимизация задолженности ведет к стабилизации финансового состояния в целом [1].

Грамотное и эффективное управление задолженностью крайне важно для организации, ведь источником средств для погашения текущей кредиторской задолженности может служить вовремя погашенная дебиторская задолженность.

Дебиторская задолженность крайне негативно сказывается на хозяйственной деятельности организации, ведь она отвлекает средства предприятия от оборота,

предназначенные для погашения текущих нужд предприятия, таких как на выплата заработной платы, на погашение задолженности по налогам и сборам и др. [2].

В процессе осуществления финансово-хозяйственной деятельности у организации наряду с дебиторской задолженностью возникает и кредиторская. Экономическая сущность дефиниции «кредиторская задолженность» сводится к задолженности организации перед другими юридическими лицами и физическими лицами. Наличие у организации кредиторской задолженности указывает на то, что организация использует деньги контрагентов для осуществления своей деятельности. Управленческий персонал наличие кредиторской задолженности у организации характеризует как «благо» поскольку привлечение кредитов и займов осуществляется на условиях платности, а платить за использование кредиторской задолженности не нужно. И это действительно так, если не нарушен срок погашения кредиторской задолженности [4].

У предприятия с устойчивым финансовым состоянием обычно дебиторская задолженность превышает кредиторскую. В процессе анализа особое внимание, естественно, уделяется просроченной дебиторской задолженности. Для предупреждения ее возникновения необходимо напоминать заказчикам, которым была предоставлена отсрочка оплаты поставленных им товаров, о приближении установленного контрактом срока оплаты.

По результатам предварительного анализа финансового состояния ООО «Венский Лес-Новосибирск» за 2016-2018 гг. можно сделать вывод о кризисном положении организации, что подтверждается снижением имущественного потенциала, существенной долей внеоборотных активов, отсутствием собственного капитала. При этом положительной оценки заслуживает динамика показателей результативности деятельности, которая показывает, что организация смогла справиться с кризисом и стремится к улучшению ситуации, что подтверждается ростом всех показателей прибыли, кроме того, многие показатели, характеризующие имущественный потенциал в 2018 году, демонстрируют положительную динамику.

В целом резюмируя итоги анализа финансового состояния можно сделать вывод, что ООО «Венский Лес-Новосибирск» на протяжении всего периода исследования характеризуется кризисным положением, однако можно отметить ряд положительных тенденций, например, рост прибыльности и рентабельности деятельности, повышение ликвидности и платежеспособности. Однако достигнутых результатов недостаточно для стабилизации ситуации в организации, что требует разработки мероприятий, направленных на улучшение финансового положения организации.

По итогам анализа дебиторской и кредиторской задолженности можно сделать следующие выводы:

– в целом можно с уверенностью утверждать, что дебиторская задолженность для организации является достаточно значимой статьей имущества в целом и оборотного капитала в частности. Значительный стабильный рост дебиторской задолженности оценивается крайне негативно и указывает на снижение эффективности политики управления дебиторской задолженностью.

– кредиторская задолженность организации является существенным источником финансирования ее деятельности. В целом в организации происходит снижение кредиторской задолженности, которое обусловлено сокращением задолженности поставщикам и подрядчикам. В целом снижение кредиторской задолженности оценивается позитивно, и указывает на повышение платежеспособности и сни-

жении зависимости организации от внешних источников финансирования.

Рассмотрим конкретные инструменты, позволяющие добиться конкурентного преимущества в управлении дебиторской задолженностью.

Одним из первых инструментов, целесообразно рассмотреть реструктуризацию задолженности с постоянными заказчиками. В основе поддержания партнерских отношений лежит проведение переговоров с клиентами, на основе которых возможно установление новых сроков оплат, вместо применения штрафных санкций, которые могут негативно сказаться на дальнейших взаимоотношениях.

Распространенной формой реструктуризации дебиторской задолженности является погашение ее векселем – это по существу все та же отсрочка платежа, но оформленная долговой ценной бумагой.

Еще одной эффективной формой управления дебиторской задолженностью является внедрение факторинга.

Факторинг – уступка прав требования банку оформленная договором. Смысл факторинга заключается в том, что на основании договора с покупателем поставщик уступает банку права требования на взыскание основного долга, штрафов и неустоек [6].

Факторинг значительно дороже кредита, но его преимущество для предприятия состоит в том, что банк берет на себя работу по взысканию долга. Однако, стоит учитывать, что при использовании факторинга для банка наш клиент становится обезличенным юридическим лицом. Но для предприятия важно сохранять и лояльные, и даже дружеские отношения со своими партнерами. Поэтому при выборе использования факторинга, в качестве оптимизации дебиторской задолженности, нужно учитывать, какой контрагент не предоставляет особой ценности для нашей организации, а с каким контрагентом мы хотим остаться в партнерских отношениях и рассматриваем вариант самостоятельного взыскания дебиторской задолженности [6].

Также стоит учесть тот факт, что факторинговые соглашения имеют, как правило, долговременный характер. Когда же речь идет о разовой операции по конвертации конкретного долга в денежные средства, то более простой, хотя и менее эффективной финансовой операцией является цессия – уступка прав требования банку или иной финансовой организации по договору с единовременным получением всей суммы долга, но с дисконтом.

Следующим способом управления задолженностью является финансовый аутсорсинг, то есть уступка прав требования коллекторскому агентству – специализированной финансовой организации.

Использование всех методов оптимизации дебиторской задолженности все же не исключает факт образования безнадежной задолженности, которая возникает при большом количестве клиентов и не достаточным и не эффективным управлением дебиторской задолженностью [2]. Для уменьшения возможных потерь от списания безнадежной задолженности создается резерв по сомнительным долгам. Данный резерв создается в организации по задолженности, которая не обеспечена никакими гарантиями и у нее высокая степень вероятности неоплаты в установленные договором сроки [5].

Также необходимо рассмотреть рекомендации для управления кредиторской задолженностью компании:

– необходимо определить структуру, и анализировать динамику кредиторской задолженности на регулярной основе;

– из проведенного анализа структуры, выделять суммы задолженностей по критериям: оправданная и не оправданная; необеспеченную и обеспеченную; краткосрочной и долгосрочной;

– оптимизировать систему учета кредиторской задолженностью, которая позволит исключить возникновение просроченной задолженности, позволит своевременно принимать меры по урегулированию спорных вопросов и исключит риск приостановки выполнения условий договора контрагентом;

– оптимизировать систему сверок с контрагентами, как метод оптимизации возникновения просроченной задолженности.

Наибольшее влияние на деятельность предприятия оказывают внутренние факторы. Среди них особое место занимает наличие дебиторской и кредиторской задолженностей.

Дефицит денежных средств в экономике и неплатежеспособность многих предприятий сделали вопросы работы с дебиторами одними из главных в перечне функций финансовых менеджеров.

Вопросы организации учета расчетов с контрагентами на предприятиях и в организациях, обеспечивающие достоверной и своевременной информацией менеджеров при принятии ими управленческих решений, заслуживают особого внимания в силу того, что постоянно совершающийся кругооборот хозяйственных средств вызывает непрерывное возобновление многообразных расчетов.

В рамках управления дебиторской и кредиторской задолженностями организации немаловажное значение имеют своевременное и полное выявление должников и кредиторов организации, достоверное и обоснованное отражение дебиторской и кредиторской задолженности на счетах бухгалтерского учета, контроль ее погашения. Необходимо учитывать, что четкое знание и соблюдение правил списания дебиторской и кредиторской задолженности обезопасят организацию от привлечения к ответственности за нарушение налогового законодательства при исчислении налога на прибыль, налога на добавленную стоимость и обеспечит отсутствие судебных тяжб с кредиторами.

Подведя итог всему вышеизложенному, можно сделать вывод, что следствием наличия серьезных проблем в финансовом состоянии организации является недостаточная эффективность управления дебиторской и кредиторской задолженностью.

Список литературы

1. Бородина Ю.Б. Факторы экономического роста: финансовый аспект / Ю.Б. Бородина // Проблемы современной науки и образования. – 2014. №9 (27). С. 46-48.
2. Ендовицкий Д.А., Исаенко А.И. Финансовые резервы организации. Анализ и контроль. М.: КноРус, 2009. – 302 с.
3. Дзобелова В.Б., Давлетбаева Н.Б., Тулупова С.В. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью и ее влияние на финансовое состояние предприятия: монография – Стерлитамак: АМИ, 2018. – 121 с.
4. Коревина Л.А. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью организации: Монография – Курский институт кооперации (филиал) АНО ВО «Белгородский университет кооперации, экономики и права». – Курск, 2015. – 141 с.
5. Куликова Л. И. Формирование резерва по сомнительным долгам: бухгалтерский и налоговый учет // Официальные документы для бухгалтера. М: Бухгалтерский учет, 2011. № 7.
6. Усанов А.Ю., Фефелова Н.П., Мощенко О.В. / Управление дебиторской задолженностью и использование факторинга. -М. 2013. – 168 с.

ОЦЕНКА МЕТОДИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К АНАЛИЗУ ПЕРСОНАЛА

Наумова Елена Ивановна

магистрант, Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева, Россия, г. Саранск

В статье рассматриваются методические подходы ученых России к анализу персонала в качестве одной из предпосылок роста производительности труда и эффективности управления персоналом. Аналитическое обеспечение управления персоналом способствует принятию экономически обоснованных решений в процессе управления предприятием, что является основой эффективной финансово-хозяйственной деятельности любого хозяйствующего субъекта.

Ключевые слова: персонал, анализ персонала, направления анализа персонала, система аналитических показателей, приемы анализа персонала.

Аналитическое обеспечение в системе управления предприятием развивается и совершенствуется в ответ на усложнение внешней и внутренней среды, органически дополняя интуитивную составляющую процесса принятия управленческих решений [1, с. 6].

Основная цель анализа персонала заключается в подготовке информации, необходимой для экономического обоснования решений в процессе управления персоналом.

В отечественной теории анализа выделяют различные подходы к классификации показателей, используемых для анализа персонала предприятия. Некоторые из них представлены в табл. 1.

Таблица 1

Методические подходы ученых России к анализу персонала

Автор	Набор показателей
1	2
Когденко В. Г. Методология и методика экономического анализа в системе управления коммерческой организацией: монография. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 543 с.	<i>Качество персонала:</i> структура персонала по уровню образования, квалификации, возрасту, стажу; коэффициент текучести кадров; уровень оплаты труда и затрат на труд; фондовооруженность. <i>Производительность и эффективность использования персонала:</i> производительность труда; зарплатоотдача. <i>Ресурсоемкость персонала:</i> трудоемкость; зарплатоемкость. <i>Обеспеченность персоналом:</i> соответствие фактической и нормативной численности (которая определяется трудоемкостью производственного процесса).
Мельник М. В., Бороненкова С. А. Комплексный экономический анализ в управлении предприятием : учеб. пособие. М. : ФОРУМ : ИНФРА-М, 2018. 352 с.	<i>Численность и состав персонала:</i> структура персонала по категориям, по профессии и квалификации, по уровню образования; коэффициент оборота по приему и по выбытию; коэффициент замещения; коэффициент текучести кадров; коэффициент постоянства состава. <i>Использование рабочего времени:</i> средняя продолжительность рабочего дня; число часов работы одного рабочего за год; число человеко-дней, отработанных одним рабочим за год. <i>Производительность труда:</i> трудоемкость продукции; рентабельность персонала. <i>Оплата труда:</i> структура доходов персонала; коэффициент дохода на одного работника; изменение фонда оплаты труда по категориям; средняя заработная плата. <i>Эффективность труда и заработной платы:</i> ресурсоотдача.

1	2
<p>Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности : учеб. пособие. М. : ИНФРА-М, 2019. 284 с.</p>	<p><i>Обеспеченность трудовыми ресурсами:</i> качественный состав персонала по категориям и уровню квалификации, по возрасту, образованию и трудовому стажу; коэффициент оборота по приему и по выбытию; коэффициент замещения; коэффициент текучести кадров; коэффициент постоянства состава персонала; коэффициент стабильности кадров.</p> <p><i>Использование фонда рабочего времени:</i> фонд рабочего времени номинальный, явочный, полезный.</p> <p><i>Производительность труда:</i> среднегодовая, среднедневная и среднечасовая выработка продукции одним рабочим; трудоемкость продукции.</p> <p><i>Эффективность использования персонала:</i> рентабельность персонала.</p> <p><i>Использование фонда заработной платы:</i> состав и структура фонда заработной платы, средний заработок работников; производство продукции на 1 рубль зарплаты; выручка на 1 рубль зарплаты.</p>
<p>Чернышева Ю. Г. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия (организации) : учебник. М. : ИНФРА-М, 2019. 421 с.</p>	<p><i>Обеспеченность рабочей силой:</i> общая численность персонала и численность персонала по категориям; структура персонала по стажу, образованию, профессии.</p> <p><i>Движение рабочей силы:</i> коэффициент текучести кадров; коэффициент оборота по приему и по выбытию; индекс численности работников; коэффициент постоянства кадров; коэффициент замещения кадров.</p> <p><i>Использование рабочего времени:</i> общее число отработанных человеко-дней всеми рабочими и одним рабочим за год; общее число отработанных человеко-часов всеми рабочими за год; средняя продолжительность рабочего дня; фонд рабочего времени.</p> <p><i>Производительность труда:</i> выработка; трудоемкость.</p>

Исходя из вышепредставленных данных табл. 1, можно обобщить направления анализа персонала, рекомендованных ведущими учеными:

- обеспеченность персоналом;
- использование рабочего времени;
- производительность труда;
- оплата труда.

С учетом этого, можно сгруппировать систему показателей по направлениям анализа (табл. 2).

Таблица 2

Система показателей, используемых для анализа персонала

Направления анализа	Показатели
1	2
Обеспеченность персоналом	численность работников на определенную дату; среднесписочная численность работников; структура персонала по категориям, профессиям, квалификации, уровню образования, возрасту, трудовому стажу; коэффициент оборота по приему и по выбытию;

1	2
	коэффициент замещения; коэффициент текучести кадров; коэффициент стабильности кадров; коэффициент постоянства состава; коэффициент восполнения работников.
Использование рабочего времени	средняя продолжительность рабочего дня; число часов работы одного рабочего за год; число человеко-дней, отработанных одним рабочим за год; фонд рабочего времени.
Производительность труда	выработка; трудоемкость; рентабельность персонала.
Оплата труда	состав и структура фонда платы труда, в том числе по категориям персонала; коэффициент дохода на одного работника; уровень социальных льгот; средняя заработная плата; производство продукции на 1 рубль зарплаты; выручка на 1 рубль зарплаты; зарплатоотдача; зарплатоемкость.

Расчет аналитических показателей, используемых для анализа персонала, необходим работникам экономических служб предприятий для оценки производительности труда и эффективности управления персоналом.

Информационной базой для анализа персонала служат: формы статистической отчетности (№1-П «Основные сведения о деятельности предприятия, №П-4 «Сведения о численности, заработной плате и движении работников», и др.), данные табельного учета и отдела кадров, отчет о финансовых результатах.

Анализ обеспеченности персоналом позволяет оценить рациональное использование персонала как одного из условий бесперебойной работы производства и успешного выполнения поставленных задач. Стабильность состава кадров является важной предпосылкой роста производительности труда. В процессе анализа происходит оценка качественного состава персонала, проявляющаяся в таких характеристиках, как структура персонала по категориям, по профессии и квалификации, по уровню образования, по возрасту и трудовому стажу. На основании показателей структуры работников делаются выводы о социальных изменениях, происходящих на предприятии. Для анализа обеспеченности персоналом рассчитывают также показатели движения персонала: коэффициент оборота по приему и по выбытию; коэффициент замещения; коэффициент текучести кадров; коэффициент стабильности кадров; коэффициент постоянства состава; коэффициент восполнения работников.

Все перечисленные показатели обеспеченности предприятия персоналом и его движения еще не дают полную характеристику степени его использования, поэтому проводят анализ использования фонда рабочего времени.

Полноту использования персонала можно оценить по количеству отработанных дней и часов одним работником за анализируемый период времени, а также по степени использования фонда рабочего времени (ФРВ). Такой анализ проводится

по каждой категории работников, по каждому производственному подразделению и в целом по предприятию [3, с. 26].

Фонд рабочего времени рассчитывается как произведение численности рабочих, количества отработанных дней одним рабочим в среднем за год и средней продолжительности рабочего дня [3, с. 26]. Для анализа использования фонда рабочего времени рассчитывают следующие показатели: среднюю продолжительность рабочего; число часов работы одного рабочего за год; число человеко-дней, отработанных одним рабочим за год; фонд рабочего времени номинальный, явочный, полезный.

В процессе анализа использования рабочего времени производится оценка потерь рабочего времени и выявляются факты его нерационального использования.

Основным показателем эффективности использования персонала предприятия является производительность труда. Она характеризует эффективность, результативность затрат труда и определяется количеством продукции, произведенной в единицу рабочего времени, или затратами труда на единицу произведенной продукции или выполненных работ [4, с. 164].

Выработка – основной показатель производительности труда, характеризующий количество (в натуральных показателях) или стоимость произведенной продукции (товарная, валовая, чистая продукция), приходящиеся на единицу времени (час, смена, квартал, год) или одного среднесписочного работника [4, с. 164–165].

Трудоёмкость – показатель затрат труда на выполнение работы, выпуск продукции. Трудоёмкость измеряется по тем же признакам, что и выработка, но дополнительно ее отличают и анализируют по составу включаемых затрат (например, затрат труда основных производственных рабочих – технологическая трудоёмкость).

Большое значение для оценки эффективности использования трудовых ресурсов на предприятии в условиях рыночной экономики имеет показатель рентабельности персонала – отношение прибыли к среднесписочной численности производственного персонала [3, с. 31].

С увеличением производительности труда возникают предпосылки повышения уровня оплаты труда персонала. Основными задачами анализа эффективности труда и заработной платы персонала являются:

- характеристика состава фонда оплаты труда по категориям персонала и формам выплат;
- анализ уровня средней заработной платы и факторов, изменяющих ее;
- определения рационального использования средств, направляемых на оплату труда.

Показатели анализа эффективности затрат на оплату труда (зарплатоотдачи) определяются как соотношения между финансовыми результатами (выручка, прибыль) и затратами на оплату труда. Эти показатели можно также интерпретировать как показатели эффективности системы мотивации персонала [1, с. 131–132].

Зарплатоёмкость показывает удельный вес расходов на оплату труда персонала в выручке.

При расчете показателей для анализа персонала используются следующие приемы анализа:

- сравнение (сравнение средней заработной платы по предприятию со средней заработной платой по Республике Мордовия, сравнение среднесписочной численности работников в динамике за несколько лет и др.);

- группировки по какому-либо признаку (группировка персонала по категориям, должностям, возрасту, образованию, стажу и др.);
- расчет средней величины (средняя заработная плата, средняя продолжительность рабочего дня и др.);
- балансовый метод (использование рабочего времени, баланс трудовых ресурсов и др.).

Таким образом, обобщая вышеизложенное, можно сделать вывод о сложившейся методике анализа персонала, так как персонал является обязательным элементом финансово-хозяйственной деятельности любого хозяйствующего субъекта.

Список литературы

1. Когденко В. Г. Методология и методика экономического анализа в системе управления коммерческой организацией: монография. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 543 с.
2. Мельник М. В., Бороненкова С. А. Комплексный экономический анализ в управлении предприятием : учеб. пособие. М. : ФОРУМ : ИНФРА-М, 2018. 352 с.
3. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности : учеб. пособие. М. : ИНФРА-М, 2019. 284 с.
4. Чернышева Ю. Г. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия (организации) : учебник. М. : ИНФРА-М, 2019. 421с.

ОСНОВЫ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ

Панова Евгения Витальевна

студентка кафедры экономики и менеджмента Института права и управления,
Московский городской педагогический университет, Россия, г. Москва

Статья посвящена основам финансовой грамотности школьников. В ходе работы были проведены социологические опросы, анализ учебников математики 5-11 классов и спецификаций ОГЭ и ЕГЭ. Сделан вывод о необходимости обучения основам финансовой грамотности в школе.

Ключевые слова: основы финансовой грамотности, школьники, роль.

Без основ финансовой грамотности очень трудно человеку управлять собственными доходами и расходами, т.к. с финансами сталкивается абсолютно каждый человек в своей жизни.

Что такое финансовая грамотность? Это способность принимать обоснованные решения и совершать эффективные действия в сферах, имеющих отношение к управлению финансами, для реализации жизненных целей и планов в текущий момент и будущие периоды [1].

Мы считаем, что каждый человек должен знать основы финансовой грамотности, так как без этого невозможно распоряжаться личными доходами, управлять и использовать разнообразие финансовых продуктов и услуг.

Мы решили узнать мнение окружающих о необходимости изучения основ финансовой грамотности в школе. Поэтому мы провели опрос школьников и их родителей, а также пользователей сети «ВКонтакте». Нами были предложены вопросы родителям и ученикам.

Вопросы для родителей

1. Используете ли вы математические знания в жизни?
2. Как вы считаете, необходимо ли в школе изучать основы финансовой грамотности?

3. А с какого возраста необходимо это делать?

Таблица 1

Используете ли вы математические знания в жизни?		Как вы считаете, необходимо ли в школе изучать основы финансовой грамотности?		А с какого возраста необходимо это делать?		
Да	Нет	Да	Нет	1-4 классы	5-7 классы	8-11 классы
132	5	116	21	6	108	23

Всего было опрошено 137 человек.

Из таблицы видно, что большая часть взрослых используют математические знания в жизни и считают необходимым изучать основы финансовой грамотности в школе. Большинство опрошенных считают, что изучать финансовую грамотность необходимо, начиная с 5 класса.

Вопросы для детей

1. Можешь ли ты управлять своими финансами?
2. Пригодятся ли тебе знания финансовой грамотности в жизни?
3. Нужны ли проценты в нашей жизни?

Таблица 2

Можешь ли ты управлять своими финансами?		Пригодятся ли тебе знания финансовой грамотности в жизни?		Нужны ли проценты в нашей жизни?	
Да	Нет	Да	Нет	Да	Нет
93	135	187	41	205	23

Было опрошено 228.

Из таблицы видно, что большинство детей не умеют управлять своими финансами. Также ребята считают, что знания финансовой грамотности пригодятся им в жизни.

Проанализировав опрос, можно сделать вывод, что финансовая грамотность играет большую роль в нашей жизни.

Также мы проанализировали учебники математики 5-11 классов и увидела, что в учебнике «Математика-5» класса Н. Я. Виленкин, В. И. Жохов и учебнике «Математика-6» класса Н. Я. Виленкин, В. И. Жохов статистика задач, связанных с финансами и процентами, такова:

Таблица 3

Класс	Всего заданий	По теме	%
5	1590	45	3
6	1595	42	3

В учебнике «Алгебра-7» класса Ю. Н. Макарычев, Н. Г. Миндюк, в учебнике «Алгебра-8» класса Ю. Н. Макарычев, Н. Г. Миндюк и в учебнике «Алгебра-9» класса Ю. Н. Макарычев, Н. Г. Миндюк статистика задач, связанных с финансами и процентами, такова:

Таблица 4

Класс	Всего заданий	По теме	%
7	1231	20	2
8	1153	9	1
9	1097	10	1

А в учебнике «Алгебра 10-11» классов А. Н. Колмогоров, А. М. Абрамов статистика задач, связанных с финансами и процентами, такова:

Таблица 5

Класс	Всего заданий	По теме	%
10-11	1143	7	1

Теперь посмотрим сколько всего процентов от всех заданий составляют задачи, связанные с финансами и процентами

Таблица 6

Класс	Всего заданий	По теме	%
5-11	7809	133	2

Из таблицы видно, что в школьной программе очень мало внимания уделяется этой теме. Мы проанализировали спецификации ОГЭ и ЕГЭ профильного и базового уровня по математике. На основе анализа составила следующую таблицу:

Таблица 7

Экзамен	Всего заданий	По теме	%	Баллы
ОГЭ(9 класс)	26	3	11,5	4
ЕГЭ базовый уровень	20	4	20	4
ЕГЭ профильный уровень	19	3	16	16

Из таблицы мы увидели, что в ОГЭ всего 26 заданий, из них 3 задания, связанные с финансовой грамотностью, что составляет 11,5% и даёт 4 балла.

В ЕГЭ базового уровня всего 20 заданий, из них 4 задания, связанные с финансовой грамотностью, что составляет 20% и даёт 4 балла.

А в ЕГЭ профильного уровня из 19 заданий, 3 задания, связанные с этой темой, что составляет 16% от всех задач экзамена, которые дают 16 баллов. А иногда ребенку не хватает одного балла, чтобы сдать экзамен!

Мы считаем, что этой теме нужно уделить больше внимания, потому что эта тема востребована не только на экзамене, но и в жизни.

Список литературы

1. Гушин Д.Д. РЕШУ ЕГЭ [Электронный ресурс]/Д.Д.ГУШИН-Электрон. текстовые дан. – 2011. – Режим доступа: <https://soc-ege.sdangia.ru>, свободный
2. Алгебра и начала математического анализа:учеб. для общеобразоват. учреждений / [А. Н. Колмогоров, А. М. Абрамов,Ю.П. Дудницын и др.]; под ред. А. Н. Колмогорова.-17-е изд. – М., 2008. – 384 с.
3. Алгебра. 9 класс. В 2 ч. Ч. 1. Учебник для общеобразовательных учреждений/ Под ред. А. Г. Мордковича. – 4-е изд. – М.: Мнемозина, 2005.
4. Алгебра. 7 класс :учеб. для общеобразоват. учреждений / А 45 [Ю. Н. Макарычев, Н. Г. Миндюк]; под ред. С.А.Теляковского. – М.: Просвещение, 2013. – 256 с.
5. Алгебра. 8 класс :учеб. для общеобразоват. учреждений / А 45 [Ю. Н. Макарычев, Н. Г. Миндюк]; под ред. С.А.Теляковского. – М.: Просвещение, 2013. – 287 с.
6. Алгебра. 9 класс. В 2 ч. Ч. 1. Учебник для общеобразовательных учреждений/ Под ред. А. Г. Мордковича. – 4-е изд. – М.: Мнемозина, 2005.
7. Математика. 5 класс :учеб. для общеобразоват. учреждений / Н. Я. Виленкин, В. И Жохов -31-е изд.,стер – М.: Мнемозина, 2013. – 280 с.
8. Математика. 6 класс :учеб. для общеобразоват. учреждений / Н. Я. Виленкин, В. И Жохов -30-е изд.,стер. – М.: Мнемозина, 2013. – 288 с.

ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Пташникова Анна Юрьевна

декларант, ООО «Эверест Логистик»;

магистрант кафедры экономической теории, экономики и менеджмента,
Государственный морской университет им. адмирала Ф.Ф. Ушакова,
Россия, г. Новороссийск

Статья посвящена исследованиям в современных условиях конкурентоспособности среди организаций, что является ключевой составляющей наряду с эффективностью, а проблема достижения конкурентных преимуществ – одной из основных в управленческой, экономической и деловой жизни. Цель данного исследования – систематизация и уточнение сложившихся подходов к определению конкурентоспособности организации.

Ключевые слова: конкуренция, конкурентоспособность, организация, соперничество, методы, капитал, предприятия.

На современном этапе экономического развития проблема конкурентоспособности занимает центральное место в экономической политике государства. Создание конкурентных преимуществ перед соперником становится стратегическим направлением деятельности государства и его органов в области обеспечения конкурентоспособности национальной экономики. При этом повышение конкурентоспособности касается всех уровней ее иерархии: продукции (товаров и услуг), предприятия, отрасли, региона и страны в целом, но особую важность приобретает конкурентоспособность организации как основного звена экономики. Несмотря на большое количество факторов, влияющих на конкурентоспособность организации, все же основным и определяющим из них остается его способность производить конкурентоспособную продукцию и создавать условия для ее продвижения на рынок [1].

Конкуренция – это эффективный и доступный метод экономического контроля, так как стоит обществу минимальных затрат. Такой контроль мотивирует производителя сокращать издержки и цены, увеличивать объем сбыта, конкурировать за заказы и потребителя, повышать качество продукции [2].

Зачастую кризис в экономике приводит к активизации менеджеров организаций по поиску эффективных и антикризисных решений. Текущие тенденции и повышают риски для предприятия при принятии не эффективных или ошибочных управленческих решений. В этом случае для принятия правильного управленческого решения и минимизации рисков необходимо измерять конкурентоспособность. Снижение рисков предприятия закладывается на стадии измерения конкурентоспособности и разработки путей ее повышения.

В условиях высокой конкуренции конкурентоспособность среди организаций является ключевой составляющей наряду с эффективностью, а проблема достижения конкурентных преимуществ, т.е. обеспечения конкурентоспособности, – одной из основных в управленческой, экономической и деловой жизни. Адаптация отечественного бизнеса в условиях жесткой конкуренции предопределяет поиск новых моделей управления и разработку путей повышения конкурентоспособности, совершенствование применения инструментария по повышению конкурентоспособности на микроуровне.

Множество специалистов, работающих над задачами усиления деятельности управления, повышения эффективности организационных структур и привлекательности товара, трудятся в конечном итоге для повышения конкурентоспособности своей фирмы. С обострением борьбы за потребителя усиливается интенсив-

ность соперничества. Конкуренция стимулирует поиск новых путей развития, повышение эффективности и качества работы, активизирует творческий подход к бизнесу.

Однако современная экономическая наука не дает единой общепринятой трактовки содержания категории «конкурентоспособность», однозначного определения данного понятия невозможно найти ни в отечественной, ни в зарубежной литературе.

Следует понимать, что конкурентоспособность организации является более сложным и обобщающим понятием по сравнению с понятием «конкурентоспособность товара». Конкурентоспособность организации – это интегральная числовая характеристика, с помощью которой оцениваются достигнутые предприятием конечные результаты его деятельности в течение определенного периода, это система элементов, каждый из которых предназначен для отражения числовой (например, балльной) оценки определенного вида потенциала. Конкурентоспособность организации обеспечивается за счет приобретаемых им разного рода конкурентных преимуществ, а именно: экономических, финансовых, инвестиционных, кадровых, имиджевых и т.п.

Современные условия экономической деятельности в России характеризуются усилением конкуренции и изменением ее форм, вследствие чего руководители предприятий находятся в постоянном поиске новых, адекватных условиям конкуренции, инструментов управления предприятиями и рычагов повышения их конкурентоспособности.

Таким образом, определения «конкурентоспособность» различных авторов, где главным пересечением термина различных авторов является эффективность функционирования предприятия и повышение прибыли. Также были выявлены основные свойства конкурентоспособности организации такие, как измеримость, динамизм, относительность, системность, комплектность.

Список литературы

1. <http://tisbi.ru>
2. <https://elibrary.ru>
3. <http://myuniversity.ru>

АНАЛИТИЧЕСКИЕ ПРОЦЕДУРЫ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ АУДИТА ЗАТРАТ НА ОПЛАТУ ТРУДА

Путинцева Виктория Вячеславовна

Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ»,
Россия, г. Новосибирск

Постоянное развитие экономических отношений, усложнение межхозяйственных связей, углубление процессов интеграции и глобализации, а также повышение экономической грамотности пользователей отчетности требует от аудиторских организаций и индивидуальных аудиторов непрерывного повышения качества оказываемых услуг. Необходимость использования аналитических процедур в аудиторской проверке не вызывает сомнений. Аналитические процедуры используются в ходе формирования мнения о достоверности бухгалтерской отчетности экономического субъекта, а значит большое внимание необходимо уделить планированию аналитических процедур перед тем как начинать аудиторскую проверку.

Ключевые слова: международные стандарты аудита отчетности, затраты на оплату труда, аналитические процедуры.

Аудиторская деятельность – это предпринимательская деятельность по независимой проверке бухгалтерского учета и финансовой отчетности организации и индивидуальных предпринимателей.

В соответствии с п. 3 ст. 1 Федерального закона от 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» целью аудита является выражение мнения о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности (во всех существенных аспектах) аудируемых лиц, которое отражается в официальном документе, предназначенном для пользователей финансовой отчетности, именуемом аудиторским заключением. Аудит бывает двух видов: внешний аудит, который проводит аудиторская организация или индивидуальный аудитор, и внутренний аудит, который проводит специальное подразделение организации – служба внутреннего аудита. Основная задача аудита состоит в том, чтобы повысить степень уверенности пользователей в достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности [1].

Аналитическая процедура представляет собой оценку финансовой информации, содержащейся в бухгалтерской отчетности компании с использованием анализа вероятных взаимосвязей между финансовыми и нефинансовыми данными. Кроме того, аналитические процедуры помимо прочего предусматривают анализ выявленных отклонений, соотношений, противоречащих имеющейся информации или существенно расходящихся с ожидаемыми показателями.

Применение аналитических процедур в аудите регулируется Международным стандартом аудита № 520 «Аналитические процедуры», введенным в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 09.01.2019 г. № 2н [2].

Суть настоящего стандарта заключается в установлении обязанности аудитора непосредственно в отношении аналитических процедур проверки по существу. Кроме того, данный стандарт призван регламентировать обязанность аудитора в проведении таких аналитических процедур на заключительном этапе аудита, что будет способствовать формированию у него общего вывода в отношении бухгалтерской финансовой отчетности аудируемого лица.

Программа проверки расчетов с персоналом по оплате труда, как и любого другого участка проверки, должна отвечать критерию оптимальности, то есть, с одной стороны, обеспечивать получение убедительных аудиторских доказательств, а с другой стороны, снижать трудозатраты на проведение детальных процедур. Стандартных методик построения оптимальных программ проверки не предусмотрено, оптимизация производится на основании вариативных действий аудитора исходя из его опыта, профессионального суждения, результатов оценки рисков существенного искажения, и аналитических процедур, а также корректировок, обусловленных уточнением показателей риска, на протяжении процесса проверки. Важную задачу на этапе планирования выполняют аналитические процедуры, под которыми понимается оценка финансовой и нефинансовой информации, основанная на исследовании существенных показателей, их соотношений, выявлении и рассмотрении тенденций (особенно необычных), вызванных наличием явной причинно-следственной связи между анализируемыми показателями. Значимость аналитических процедур в аудите проявляется в использовании не только внутренней информации аудируемого лица, но и возможности ее сопоставления с внешними данными, оценке эффективности решений, принимаемых руководством.

Затраты на оплату труда являются одной из важнейших категорий начислений при определении производственных затрат, а также управленческих и коммер-

ческих расходов, они оказывают влияние на определение величины расходов организации в целом, и соответственно влияют на ее финансовый результат.

Подход российских ученых к проведению аналитических процедур строится на анализе фонда оплаты труда, видов начислений, среднесписочной численности сотрудников, их сравнении между собой и установлении различных корреляционных зависимостей для того чтобы в конечном счете установить размер выборки для проведения детальных тестирований.

Данная теория отлично подходит для тестирования затрат на оплату труда, поскольку действительно поддается простому анализу и позволяет выявить проблемные области. Однако, необходимо более детально описать подход к самому тестированию затрат, что является средством для достижения главной цели аудиторской проверки – формированию аудиторского заключения, что финансовая отчетность компании не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

Затраты на оплату труда являются довольно критической областью, подверженной риску мошенничества, поэтому аудитору очень важно обратить внимание на систему внутреннего контроля компании. В настоящее время система начисления заработной платы автоматизирована, поскольку существуют специальные учетные программы, ведущие расчеты начислений и удержаний. Однако, важно понимать, существует ли в организации контроль по внесению данных в таблицу учета рабочего времени для каждого сотрудника, существует ли риск сбоя системы при отражении начислений и так далее.

Важной областью при проверке начислений является проверка корректности внесения в систему данных об окладе сотрудника, его персональной надбавке (в случае наличия), и прочим установленным начислениям. В данной ситуации, аудитор может сделать выборку сотрудников, основываясь на уровне существенности и индивидуального искажения и запросить трудовые договоры с ними. На основании данных трудового договора аудитор также может выполнить пересчет начислений за отчетный период. Кроме того, используя эти данные, а также изучив положение о премировании сотрудников организации, можно произвести пересчет сумм начисленной ежемесячной премии. Для корректности пересчета необходимо обладать информацией о длительности использованного отпуска сотрудников, а также больничных днях. На основании этих данных представляется возможным выполнить пересчет и прочих начислений – отпускных, командировочных и прочих. Выше описанный подход подходит для компаний с небольшим штатом сотрудников.

Таким образом, необходимо выработать подход для случаев, когда среднесписочная численность превышает несколько сотен работников.

В данном случае отлично подойдет подход с анализом сумм начислений, сравнении его с фондом оплаты труда, а также анализом изменений в зависимости от изменения среднесписочной численности, а также индексации заработной платы, если таковая проводилась в организации. На основании этих данных аудитор сможет сделать прогноз сумм начислений и определить может ли это являться областью существенного искажения, чтобы проводить дальнейшие детальные процедуры проверки. Однако, нужно понимать, что данный способ прогнозирования сумм начисленной заработной платы является очень грубым и может не подойти для компаний, в которых сильно стратифицированы уровни сотрудников и соответственно сами оклады.

Таким образом, аналитические процедуры для проверки затрат на оплату труда являются важнейшей областью в аудите компании. При разработке подхода необходимо уделить данной области повышенное внимание. Поскольку искажения в расчетах с персоналом могут привести к существенным искажениям в затратах на себестоимость, и прочих расходах, а также могут повлиять на финансовый результат деятельности компании.

Список литературы

1. Об аудиторской деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ // Доступ из СПС «Консультант плюс».
2. Международный стандарт аудита 520 «Аналитические процедуры» (введен в действие на территории Российской Федерации приказом Минфина России от 09.01.2019 № 2н) – URL: <http://base.consultant.ru/> (дата обращения 20.01.2019).

ПЕРЕХОД РОССИЙСКОГО АУДИТА НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ АУДИТА

Путинцева Виктория Вячеславовна

Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ»,
Россия, г. Новосибирск

Долгое время аудит в России претерпевал многообразные изменения: законодательные, отраслевые, профессиональные. Часть изменений были революционными, другие же наоборот не очень. В настоящее время аудит проходит по пути эволюционного развития. Статья посвящена актуальной проблеме перехода от национальных стандартов ведения аудиторской деятельности к международным. Описаны причины, а также возможные трудности и последствия, связанные с применением международных стандартов аудиторской деятельности в России.

Ключевые слова: аудит, аудиторская практика, международные стандарты аудиторской деятельности, национальные стандарты аудиторской деятельности, аудиторские услуги.

Одним из ключевых элементов осуществления финансовой деятельности государства является финансовый контроль, который, прежде всего, служит инструментом для обеспечения эффективного и прозрачного функционирования государственной финансовой системы. Под финансовым контролем следует понимать комплекс мероприятий по проверке законности, целесообразности и эффективности формирования, распределения и использования финансовых ресурсов, находящихся в распоряжении государства, субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления. Финансовый контроль проявляется на различных этапах финансово-хозяйственной деятельности, он осуществляется государственными органами, состав и полномочия которых закреплены законодательством. Значение финансового контроля в России существенно возросло в период перехода к рыночной экономике.

Помимо государственного финансового контроля существует и независимый (негосударственный) финансовый контроль – аудит. Аудиторская деятельность служит инструментом для осуществления контроля за деятельностью предприятий независимыми аудиторскими организациями или физическими лицами, имеющими право на проведение таких контрольных мероприятий (индивидуальными аудиторами). Целью аудита является проверка достоверности финансовой и бухгалтерской отчетности хозяйствующего субъекта, установка правильности и корректно-

сти порядка ведения финансовых и хозяйственных операций, а также соответствие их действующему законодательству Российской Федерации.

Аудиторская деятельность является одним из важнейших элементов инфраструктуры рыночной экономики. В настоящее время в России активно развивается система общественного регулирования, а именно переход от государственного регулирования к саморегулированию. Вместе с этим, имеется определенный ряд проблем, связанных с нормативно-правовой базой регулирования аудиторской деятельности, в частности, к ним можно отнести вопросы стандартизации аудиторской деятельности.

Со 2 декабря 2014 года в силу вступили изменения, внесенные в п. 1 статьи 7 Федерального закона от 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности», в связи с которыми аудиторская деятельность должна осуществляться в соответствии с международными стандартами аудита [1].

Международные стандарты аудита, подлежащие применению на территории Российской Федерации, введены в действие Приказом Минфина России от 24.10.2016 № 192н (ред. от 30.11.2016) «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации», а также приказом Минфина России от 09.11.2016 № 207н «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации» [2,3].

Таким образом, с 1 января 2017 г. международные стандарты аудита (МСА) стали обязательными к применению всеми аудиторскими организациями и аудиторами страны.

Глобализация мировой экономики, усиление общемировых интеграционных процессов, сопровождающиеся стремлением каждой страны защитить национальные интересы, в том числе путем сохранения конкурентоспособности своих предприятий на мировом рынке, сформировало потребность в установлении единых общемировых стандартов ведения учета и проведения аудита финансовой отчетности компаний и заставило российские аудиторские фирмы осознавать для себя роль и значение международных стандартов аудита в эффективной и экономически обоснованной системе обеспечения качества аудита.

Таким образом, возникает вопрос об основных возможных изменениях в регулировании аудиторской деятельности в свете принятого варианта стандартизации путем отказа от национальных стандартов (от увязки с национальным законодательством). Очень важно обозначить причины перехода на международные стандарты аудита, а также определить влияние сложившейся ситуации на общее развитие аудита в стране в целом, а также на деятельность отдельных аудиторских организаций и индивидуальных аудиторов в частности.

Принято считать, что внедрение МСА способствует развитию коммуникации между аудиторами и бизнесом, повышению качества аудиторских услуг, повышению доверия к аудиту среди пользователей финансовой отчетности в условиях глобализации экономики [5, с. 58]. К преимуществам перехода на международные стандарты можно отнести следующее:

- использование единого подхода к аудиту на глобальном уровне;
- повышение доверия к качеству предоставляемых услуг со стороны не только клиента, но и пользователей отчетности в России и за рубежом;
- обеспечение понимания всеми заинтересованными сторонами процесса, лежащего в основе аудита;
- сопоставимость данных по результатам проведенного аудита между компаниями стран мира.

Необходимо также упомянуть и о возможных трудностях в условиях перехода, а именно различиях между отечественной и мировой практикой, возникающих по причине имеющихся несоответствий бухгалтерского законодательства в России и в мире.

В целом, можно определить следующую классификацию федеральных стандартов аудиторской деятельности (ФСАД), применяемых ранее в нашей стране, по отношению к международным стандартам аудита (МСА):

- российские стандарты, имеющие аналоги среди МСА;
- российские стандарты, не имеющие аналогов среди МСА;
- российские стандарты, имеющие существенные отличия от МСА в силу сложившейся специфики ведения аудиторской деятельности;
- МСА, не имеющие аналогов среди российских стандартов.

Имеющиеся несоответствия, на мой взгляд, приводят к трудностям в понимании международных стандартов, при их первичном применении, а также к усложнению работы аудиторов в рамках предоставления услуг по проверке финансовой отчетности [7].

Несмотря на то, что российские стандарты аудита представляли собой некое изложение международных стандартов доступным для российских специалистов языком и в форме, привычной для лиц, которым такие нормативные документы предназначены, адаптация МСА в нашей стране обусловлена рядом проблем:

- трудностью перевода разработанных стандартов на другие языки;

В связи с этим необходимо установить процедуру, с помощью которой при разработке высококачественных стандартов учитывались бы потребности неанглоговорящих пользователей.

- сложностью содержания стандартов и их структурой;
- частотой, объемом и сложностью изменений, вносимых в стандарты;
- трудностью применения МСА малыми и средними аудиторскими, а также бухгалтерскими фирмами;
- потенциальной нехваткой знаний у российских специалистов.

Возможной причиной возникновения трудностей можно назвать различия в подходах к аудиту, а также формальные различия в рамках проведения аудиторской проверки (например, оформление рабочих документов и их стилистика).

Еще один немаловажный фактор, который стоит учитывать при введении МСА в России – проблема точности перевода и, соответственно, корректности терминологии [6].

По мнению Минфина РФ, переход на международные стандарты аудита не влечет серьезных последствий для российских аудиторов, поскольку им не потребуется проходить переобучение, пересдавать квалификационные экзамены или кардинально менять подход к проведению аудита. Изменения, в большинстве случаев, носят частный характер, в первую очередь, в части организационных вопросов.

Для того, чтобы проект введения МСА в России оказался успешным, требуется работа регулятора, профессиональных объединений аудиторов и непосредственных участников рынка.

В этой связи регулятор и саморегулируемые организации аудиторов должны обеспечить решение следующих ключевых задач:

- унификация терминологии – обеспечение точного и корректного перевода МСА, подготовка глоссария ключевых терминов;

- актуализация стандартов – проведение мониторинга изменений оригинальных МСА, внесение соответствующих корректировок;
- контроллинг и консалтинг – осуществление контроля за выполнением МСА, предоставление разъяснений по спорным вопросам и другое.

Подводя итог, можно сказать, что переход на международные стандарты аудита – это не сама цель, а средство для её достижения. Цель проста – это качество отчетности, финансовой информации, представляемой внешнему рынку и пользователям отчетности.

Ключевой проблемой при трансформации международных стандартов аудита в российскую практику является контроль выполнения их аудиторскими организациями. На сегодняшний день квалификация работников государственных контрольных органов не всегда позволяют им разбираться в тонкостях методики аудита.

Еще одной не менее важной проблемой проведения в России аудита согласно МСА заключается в необходимости создания надежного механизма, который обеспечил бы выполнение этих стандартов теми российскими аудиторскими организациями, которые выдают экономическим субъектам аудиторское заключение по результатам обязательного ежегодного аудита [4, с. 120].

Таким образом, введение в действие МСА на территории Российской Федерации обуславливает существенное увеличение нагрузки на практикующих аудиторов с точки зрения необходимости теоретического освоения и практической адаптации к применению огромного массива новых нормативных подходов и концепций ведения аудиторской деятельности

Внедрение в отечественную практику работы аудиторов полного комплекта МСА, служащих нормативно-правовой базой регулирования работы ведущих аудиторских фирм во всем мире является, безусловно, позитивным шагом прежде всего потому, что нацелено на адаптацию наиболее прогрессивных и усовершенствованных методик контроля оказания аудиторских услуг, планирования и выполнения аудиторских процедур, обобщения результатов аудиторских проверок.

Однако, стоит отметить, что переход к мировой практике осуществления аудита, является необходимым толчком для развития данной сферы в России, повышения качества предоставляемых услуг, а также выхода на новый уровень подготовки специалистов в данной области.

Список литературы

1. Об аудиторской деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ // Доступ из СПС «Консультант плюс»;
2. «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации» [Электронный ресурс]: приказ Минфина России от 24.10.2016 № 192н (ред. от 30.11.2016) // Доступ из СПС «Консультант плюс»;
3. «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации» [Электронный ресурс]: приказ Минфина России от 09.11.2016 № 207н // Доступ из СПС «Консультант плюс»;
4. Колесников, В.В. Переход на международные стандарты аудита в России: миф или реальность? / Колесников В.В. // Ученые записки Тамбовского отделения РОСМУ. – 2016. – № 6. – С.120-123.
5. Владимирова, П.М. Финансово-правовые аспекты аудиторской деятельности в период перехода на международные стандарты аудита / Владимирова П.М. // Вестник РГГУ. Серия: Экономика. Управление. Право. – 2016. – № 1. – С. 55-67.
6. Переход к МСА: изменения в практике документирования аудита [Электронный ресурс] URL: <https://gaap.ru> (дата обращения 25.03.2018).
7. Внедрение международных стандартов аудита в России [Электронный ресурс] URL: <https://gaap.ru> (дата обращения 25.03.2018).

ОСОБЕННОСТИ МОТИВАЦИИ ЧЛЕНОВ КОМАНДЫ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ ЕЕ РАЗВИТИЯ

Шушкевич Елизавета Евгеньевна

магистрант кафедры «Промышленная логистика»,
Московский государственный технический университет им. Н.Э. Баумана,
Россия, г. Москва

В данной статье рассмотрено понятие мотивации как комплексного процесса воздействия на поведение людей с целью достижения поставленных целей. При этом акцент делается на максимально возможном сближении личных и корпоративных целей. Автором определено, что в настоящее время перспективным направлением мотивации является организация и развитие командной работы. В связи с этим, раскрыто содержание понятий команды, командной работы, основываясь на которых и, учитывая практический опыт, предложены основные этапы развития команды. Особенности развития команды определяют методы и направления мотивации ее членов.

Ключевые слова: мотивация, команда, командная динамика, синергия.

Введение

В настоящее время возрастает значимость человеческих ресурсов в потенциале компании. Современная управленческая парадигма говорит о том, что люди являются ключевым ресурсом любой организации независимо от ее размеров и направлений деятельности. При этом возникает вопрос формирования вектора действий сотрудников, ориентированного на достижение стратегических целей компании. Это возможно в случае правильного определения потребностей человека и их удовлетворения.

Результаты и обсуждение

Потребности выступают импульсом активности работника, посредством которых возможно управлять поведением сотрудников, регулировать его направленность и эффективность. Поведение личности в основном формируется под воздействием наиболее сильной потребности человека, которую он стремится удовлетворить, активизируя при этом всю свою энергию и возможности.

В широком смысле слова процесс побуждения человека к действию в определенном целевом направлении называется мотивацией.

Мотивация занимает ведущее место в структуре личности и является одним из основных понятий, которые используются для объяснения движущих сил поведения. В роли мотива могут выступать потребности, интересы, влечения, эмоции, установки, идеалы.

Потребности – это осознанная нужда человека в том, что обеспечивает его жизнедеятельность и развитие. В зависимости от источника возникновения различают материальные и духовные потребности.

Материальные (биологические) потребности – совокупность материальных благ, имеющая вещественную форму и выступающая в качестве главного побудительного мотива трудовой деятельности человека. Разновидностями материальных потребностей являются жилье, мебель и оборудование, одежда и обувь, транспорт и средства связи, продукты питания, предметы культуры, отдых и развлечения и другие, необходимые для поддержания организма в нормальном жизнедеятельном состоянии [2].

Духовные (социальные) потребности – совокупность духовных благ, имеющих информационную форму и необходимых для становления и развития личности

человека. Разновидностями духовных потребностей являются получение профессионального образования, принадлежность к национальности и социальной группе, самовыражение и планирование служебной карьеры, научное и художественное творчество, культура и искусство, услуги массовой культуры (книги), кино, видео, театр, здравоохранение [1, 4].

Определения понятия мотивации по-разному представлено российскими учеными. Предлагаем рассмотреть детализированное определение мотивации.

Мотивация – это совокупность внутренних и внешних движущих сил, которые побуждают человека к деятельности, задают границы и формы деятельности и придают этой деятельности направленность, ориентированную на достижение определенных целей. Влияние мотивации на поведение человека зависит от множества факторов, во многом индивидуально и может меняться под воздействием обратной связи со стороны деятельности человека.

Результаты психологических исследований поведения человека в труде дают некоторые общие объяснения мотивации и позволяют создать теории и модели мотивации.

Основной упор в теориях мотивации делается на выявление мотивов, движущих сил поведения людей в труде. Человеческая деятельность побуждается одновременно несколькими мотивами, один из которых является основным, ведущим, а другие подчиненными, иногда выполняющими функцию дополнительной стимуляции.

Особенность ведущих мотивов состоит в том, что кроме функции побуждения и направленности деятельности они придают деятельности, ее объектам и условиям специфический личностный смысл. Каждая из теорий мотивации стремится отразить эту специфику.

Учитывая изложенное, мотивацию можно рассматривать как процесс активизации мотивов работников (внутренняя мотивация) и создания стимулов (внешняя мотивация) для их побуждения к эффективному труду. Целью мотивации является формирование комплекса условий, побуждающих человека к осуществлению действий, направленных на достижение цели с максимальным эффектом. Процесс мотивации упрощенно представлен на рисунке 1.

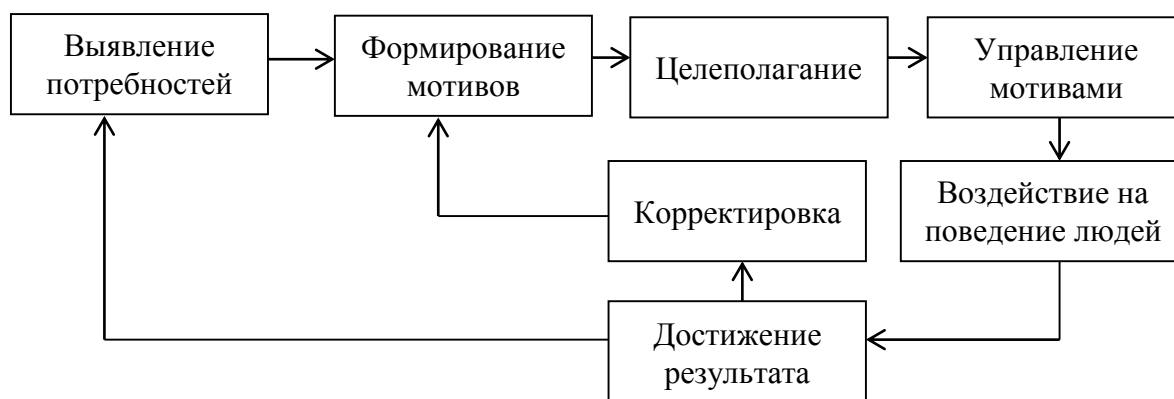


Рис. 1. Содержание процесса мотивации

Поведение людей определяется не только желанием удовлетворения той или иной потребности, но и затратами усилий на ее получение. Поэтому удовлетворение потребностей – условие, необходимое для эффективной работы, но не достаточное [3].

Подводя итог вышеизложенному, отметим, что понятие «мотивация» в предоставленном исследовании устанавливается, с одной стороны, как процесс сопряжения целей предприятия и целей рабочего для наиболее совершенного удовлетворения потребностей обоих (управленческий аспект), с другой стороны – это система разнообразных способов влияния на персонал для достижения запланированных целей и работника, и организации (экономический аспект).

Мотивация человека, как показывает, предложенное выше определение, затрагивает ценностный аспект, выражающийся в максимальном сближении личных и корпоративных целей. В последнее время одним из эффективных инструментов данного процесса является командная работа. Внутри команды возможно создать определённое ценностное поле, которое является дублером корпоративных целевых установок.

Для понимания сути командной работы и методов ее мотивации, рассмотрим более подробно понятие команда.

В литературе встречаются различные определения данного термина.

Обобщая существующие трактовки, предлагаем под командой в данной статье понимать управляемое состояние группы от двух человек, созданной для решения задач компании и обладающей способностью к самоорганизации и наделенной определенной степенью ответственности.

Для эффективного решения задач командой, для нее будет характерно наличие единой цели, общность взглядов и убеждений, ценностных установок. Таким образом, определим основные признаки команды на рисунке 2 [2, 4].

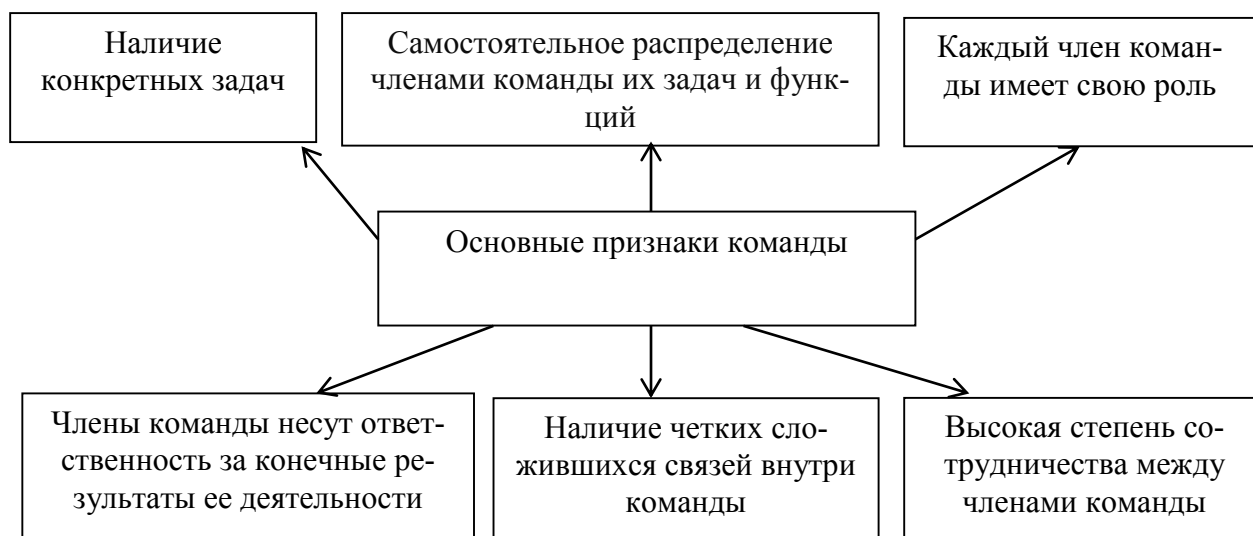


Рис. 2. Основные признаки команды

Команда в своем становлении проходит несколько основных этапов:

Формирование. На данном этапе происходит знакомство членов команды друг с другом. Для уменьшения степени неопределённости и тревожности лидер команды должен обеспечить максимально благоприятную психологическую обстановку, познакомить участников команды друг с другом, устранить все сомнения и колебания. Это возможно за счет четкого определения роли каждого члена команды, его ответственности и выполняемых задач.

Бурление. На данном этапе могут возникать споры из-за несоответствия точек зрения, наличия различных мнений. Задача лидера команды состоит в том, чтобы ликвидировать все разногласия и возможные конфликты.

Если лидер не сможет выполнить эту задачу или склонится к авторитарному стилю руководства, то возможно возникновение оппозиции с последующей сменой лидера. Поэтому на данном этапе важен открытый обмен мнениями среди членов команды в условиях максимальной доброжелательности и учета мнения каждого сотрудника.

Нормирование. Данный этап характеризуется формированием единой ценностной основы, которая сплотит команду и позволит ей функционировать максимально эффективно. Лидер инициирует разработку единых правил и норм поведения внутри команды, которые позволят сплотиться команде и работать в едином направлении по достижению установленных целей.

Функционирование. Этот этап характеризуется слаженной эффективной работой команды в атмосфере доверия и единой целевой направленности. Лидер координирует деятельность команды и осуществляет мониторинг итоговых показателей. При этом лидером оценивается как индивидуальные, так и командные достижения.

Однако мотивация должна быть направлена только в отношении всей команды, а не отдельных ее членов. В обратном случае возможны конфликты и утрата сплоченности между членами команды.

Состязательность может привести к враждебности, что отрицательно скажется на эффективности команды, снизит командный дух может привести к расколу. Поэтому на данном этапе важными действиями лидера являются одобрение, оценка членов команды, вовлечение их в принятие решений [5].

Изучение особенностей формирования команды позволяет сделать вывод об эффекте синергии, который предполагает под собой достижение эффекта всеми членами команды большего, чем при индивидуальном выполнении задачи. Эффект синергии является основой явления командной динамики, которое можно проследить по мере формирования команды.

Понятие командной динамики вводится Куртом Левиным, который предлагает рассматривать процессы взаимодействия членов команды.

Содержание командной динамики представим на рисунке 3.



Рис. 3. Содержание командной динамики

Вопросами командной динамики среди отечественных ученых занимались Л.И. Уманский, А.В. Петровский, которые отмечали, что ее развитие отражается через следующие показатели:

- сплоченность;
- эмоциональный микроклимат;
- референтность;
- интрагрупповая и интергрупповая активность.

Развитие командной динамики предполагает улучшение перечисленных показателей за счет усиления синергии внутри команды. Другими словами, команда должна представлять собой единый механизм, который четко работает для решения общих задач и достижения поставленных целей.

При этом важными моментами является развитие системы коммуникаций внутри команды, принятие всеми членами норм и системы ценностей, грамотное поведение лидера команды [6].

Основные направления и условия развития командной динамики определяют направления мотивации команды на различных этапах ее развития. Представим их на рисунке 4.

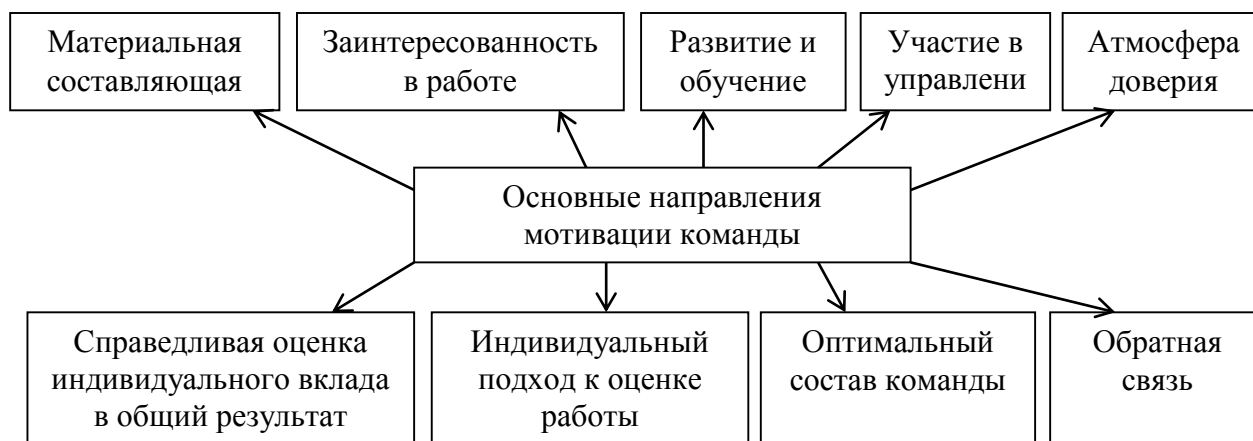


Рис. 4. Содержание мотивации членов команды

Исходя из представленного, мотивацию команды можно определить как характеристику психологического состояния команды, которая отражает структуру потребностей ее членов и соответствующий им процесс формирования и реализации мотивов под воздействием внешних и внутренних факторов.

Рассмотрим более подробно представленные направления мотивации членов команды.

Материальная составляющая является, пожалуй, наиболее распространённой мерой мотивации, поскольку, прежде всего, она удовлетворяет базовые потребности человека. Материальное вознаграждение должно носить справедливый характер, иначе работник будет мало мотивирован на достижение поставленных целей и на включение в процессы командной динамики.

Использование материальной составляющей особенно важно на начальных этапах формирования команды, когда коллектив не совсем сработался, возможно недопонимание поставленных задач, конфликты из-за несовпадения мнений.

Материальная составляющая может быть выражена не только в достойной заработной плате, но также посредством премий, бонусов, процентов с продаж и т.д. и т.п.

Комплект материальных стимулов должен быть разным на стадиях развития команды. Доля переменной части оплаты труда членов команды должна увеличиваться по мере ее развития. При этом критерии выплаты переменной части должны учитывать как результат команды в целом, так и индивидуальный вклад ее членов. Благодаря этому будет поощряться стремление членов команды работать на достижение общего результата и учитываться личный вклад каждого члена команды.

Наряду с материальной мотивацией рекомендуется активно применять нематериальные стимулы. Одним из них является создание и поддержание высокой заинтересованности в работе. Если сотруднику интересны задачи, которые перед ним ставит руководитель, они разнообразны и имеют различный уровень сложности и направленности, у человека возникает стремление раскрыть весь свой потенциал для выполнения работы.

В случае выполнения сотрудником длительное время однотипных задач, которые со временем приводят к монотонному рутинному труду, снижается уровень удовлетворенности своим трудом и, как следствие, уменьшается производительность и ухудшается качество работы.

Поддержание заинтересованности в работе может осуществляться на основе ротации кадров, чередования сложных и простых задач, учета интересов сотрудников при распределении работ.

Обучение и развитие членов команды должно осуществляться на системной и постоянной основе. В результате обучения увеличиваются компетенции, как отдельных членов команды, так и в целом всей команды. Более того, увеличивается лояльность сотрудников по отношению к компании. Инициатива обучения и развития должна исходить не только от лидера команды, но и от сотрудников.

Наличие пассивных членов в команде, которые не стремятся к развитию, может отрицательно сказаться на общей атмосфере внутри команды. В связи с этим следует заранее планировать виды обучения и количество членов команды, которые примут в нем участие. Обучение может проводиться относительно профессиональной сферы детальности команды, командообразования, развития процессов командной динамики. Тренинги, усиливающие эффект синергии внутри команды, не менее важны, чем повышение квалификации или обучение новым навыкам.

Участие членов команды в управлении, принятии решений, распределении работы положительно сказывается на взаимоотношениях между членами и ее лидером. С одной стороны, лидер имеет возможность выслушать мнение каждого работника, понять его целевую направленность и стремления. С другой стороны, сотрудники осознают, что могут открыто высказывать свою точку зрения, и их лидер учтет ее при принятии решения по тому или иному вопросу.

Одной из основных задач лидера команды является создание атмосферы доверия и уважения. Безусловно, в процессе деятельности возникают причины высказывания критики. Однако это должно быть сделано максимально корректно и уважительно.

В обратном случае система норм и ценностей, которая укрепляется по мере формирования команды, не будет эффективна и целесообразна. Каждый член команды должен понимать и ощущать свою ценность для руководителя и уважение с его стороны.

Руководитель, в свою очередь, должен принимать вероятность ошибки в работе своих подчиненных и конструктивно подходить к ее устранению. Разбор причин ошибок должен осуществляться совместно руководителем с работником для предотвращения их появления в будущем.

Участие работника в обсуждении с руководителем своих ошибок приведет к увеличению чувства ответственности у подчиненного и будет больше его мотивировать к качественному выполнению обязанностей.

Высокая степень доверия между руководителем и членами команды позволит сформировать крепкие вертикальные связи, которые будут основаны не на авторитарном стиле руководства, а на демократическом, создающим больше возможностей для самореализации человека.

Наличие обратной связи в команде позволяет значительно улучшить коммуникационные потоки в команде. Любому человеку важно знать и понимать реакцию своего руководителя на его действия, достигнутые результаты выполнения за-

дачи, проведенной работы. Лидер команды посредством обратной связи дает положительную реакцию и критику в случае наличия ошибок.

Обратная связь может реализовываться в процессе ежедневных планерок, «летучек», на которых обсуждаются кратко предстоящие задачи на день и результаты, полученные накануне.

Кроме этого обратная связь может отображаться графически через достигнутые показатели и степень их близости к плановым значениям: графики, шоуборды, диаграммы Ганта и прочее.

Если в компании внедрено проектное управление, то соответствующий программный продукт ежедневно отражает, на сколько каждый сотрудник укладывается в запланированные сроки, хватает ли ему на выполнение задачи всех необходимых ресурсов, есть ли проблемы или узкие места.

Обратная связь позволяет произвести оценку результативности каждого члена команды. Результаты оценки могут быть положены в основу расчета материального поощрения членов команды. Таким образом, каждый работник имеет возможность отслеживать величину переменной части своего заработка и влиять на нее, если по какой-то причине она уменьшается.

Данный факт является еще одним плюсом командной работы, когда ее членам предоставляется определённая свобода в распределении работы, определении алгоритма ее выполнения. В то же время одновременно на человека накладывается ответственность за результаты его работы, так как он самостоятельно достигает их и может влиять как в сторону улучшения, так и в сторону уменьшения.

Помимо материального стимула обратная связь и оценка результатов труда каждого члена команды играет роль морального стимулирования. Любому человеку требуется поощрение и поддержка, особенно, если рассматривается командная работа.

Если же лидер команды не определяет для себя приоритет реализации обратной связи, то это может отрицательно повлиять на общую психологическую атмосферу команды. У членов команды, в свою очередь, возрастает чувство неопределенности, если они не получают реакцию своего лидера на результаты их деятельности.

Недостаток информации от лидера команды может повлечь за собой возникновение у членов команды чувства ненужности и бесполезности своей работы. Впоследствии отсутствие обратной связи может стать демотивирующим фактором, поэтому лидеру команды важно использовать несколько каналов для организации обратной связи и оценки результатов работы каждого члена команды.

При оценке результатов работы членов команды лидеру необходимо использовать индивидуальный подход к каждому работнику. Несмотря на общие задачи, которые ставятся перед командой. Признание заслуг каждого работника в отдельности повышает его статус в собственных глазах и престиж его работы.

Лидер команды помимо общего командного результата и командной динамики должен отслеживать уровень компетенций и развития каждого члена команды. На основе полученных данных лидер команды может формировать планы обучения, тренингов, семинаров. Более того при распределении задач лидер команды, основываясь на имеющихся данных, может более четко понимать кому следует поручить выполнение определённой работы для более качественного ее выполнения.

Оценка лидером команды индивидуально каждого ее члена должна находить свое отражение в материальном вознаграждении. Другими словами, должна быть

разработана система критериев, отражающая индивидуальные достижения работника и его вклад в общий результат. В данном случае повысится эффективность материальных стимулов мотивации.

Справедливая оценка индивидуального вклада в результат деятельности всей команды в целом дает каждому ее члену чувство уверенности в себе, в правильности используемых ими методов работы и повышает уровень доверия к лидеру команды и другим ее участникам.

Оценка индивидуального вклада работника должна соответствовать рыночной оценке аналогичного труда и в полной мере учитывать все особенности выполняемой задачи (срочность, сложность, недостаток информации и т.д.). Справедливость оценки индивидуального вклада работника обеспечивается также объективностью отношения лидера команды к ее членам. В связи с этим разработкой показателей для проведения такой оценки должна заниматься служба управления персоналом компании, что обеспечит беспристрастность специалистов. Далее на этапе самой оценке кроме лидера команды также должны участвовать менеджеры оп персоналу и функциональный руководитель, который курирует проект, закрепленный за определённой командой.

Задача лидера команды при этом состоит в презентации каждого члена команды, его результатов и предоставления подтверждающих документов, материалов и т.д. Анализируя в комплексе всю информацию эксперты, проводящие оценку личного вклада каждого члена команды, коллегиально принимают решение по значению критериев, определяющих переменную часть оплаты труда работника.

Естественно невозможно полностью устранить субъективизм при проведении оценки вклада каждого члена команды. Однако учет мнения ряда экспертов повышает реалистичность каждого критерия. При возникновении спорных вопросов эксперты могут приглашать на обсуждение самого работника, чтобы снять возникшие вопросы и противоречия.

В любом случае задача лидера команды обеспечить мотивирующий характер проводимой оценки вклада каждого сотрудника. Для этого необходимо избегать больших разрывов в оценках разных работников, что создаст нежелательную ситуацию состязательности и может привести к ухудшению психологической атмосферы в коллективе.

Задача лидера команды с точки зрения ее мотивации сформировать команду, оптимальную по своему составу. Оптимальность состава команды предполагает включение в ее состав тех участников, которые мотивированы на совместную работу, достижение поставленных перед командой задач.

Если в состав команды входят люди, которые обладают низкой мотивацией и преследуют лишь удовлетворение собственных целей, то их присутствие в команде отрицательно повлияет на общую атмосферу и взаимоотношения между ее членами.

Члены команды, которые не разделяют общих ценностей и норм, проявляют ярко выраженный индивидуализм, являются деструктивными элементами, которые необходимо вовремя исключать из команды.

Если же лидер команды длительное время сохраняет таких работников в составе своей команды, то их влияние на других ее членов может привести к снижению сплоченности коллектива, увеличению ориентированности на достижение личных целей, а не общекомандных.

Постоянный контакт лидера с членами его команды позволяет вовремя обнаружить ее участников, не мотивированных к своему участию в общем результате. В этом случае лидеру команды надо сразу же поднимать вопрос об их исключении из команды.

Мотивации членов команды различна на этапах ее формирования. В таблице представим матрицу, отражающую методы мотивации, которые рекомендуются для каждого этапа формирования команды.

Таблица

Методы мотивации на различных стадиях развития команды

№	Направление мотивации	Этапы развития команды			
		Формирование	Бурление	Нормирование	Функционирование
1	Материальная составляющая	*	*	*	*
2	Заинтересованность в работе	*		*	
3	Развитие и обучение		*		*
4	Участие в управлении	*	*		*
5	Атмосфера доверия		*		*
6	Обратная связь		*	*	*
7	Индивидуальный подход к оценке работы				*
8	Справедливая оценка индивидуального вклада в общий результат			*	*
9	Оптимальный состав команды	*		*	*

Представленная матрица отражает рекомендации по методам мотивации на различных стадиях развития команды. Рекомендации отражают взгляд автора и не являются обязательными. Используемые методы мотивации зависят от особенностей развития конкретной команды, сроков прохождения ею основных этапов формирования, личности лидера и характера выполняемой деятельности.

На начальных этапах создания команды важно выявить у потенциальных членов команды их заинтересованность к совместной работе, привлечь их к целеполаганию, принятию управленческих решений, формированию и распространению системы ценностей и норм.

Дальнейшее развитие команды обуславливает необходимость включения таких направлений мотивации, как развитие обучения, обратная связь, справедливая оценка индивидуального подхода к оценке вклада каждого члена команды. При этом материальное стимулирование должно использоваться на каждом этапе, так как оно удовлетворяет базовые потребности человека. Также важными методами мотивации для сформированной команды являются оптимальный состав команды, развитие атмосферы доверия и индивидуальный подход к оценке работы.

Заключение.

Подводя итог изложенному, можем отметить, что мотивация – это совокуп-

ность внутренних и внешних движущих сил, которые побуждают человека к деятельности, задают границы и формы деятельности и придают этой деятельности направленность, ориентированную на достижение определенных целей. Влияние мотивации на поведение человека зависит от множества факторов, во многом индивидуально и может меняться под воздействием обратной связи со стороны деятельности человека.

Автором предлагается под командой понимать управляемое состояние группы от двух человек, созданной для решения задач компании и обладающей способностью к самоорганизации и наделенной определенной степенью ответственности. К основным признакам команды предложено относить: наличие конкретных задач, самостоятельное распределение членами команды их задач и функций, каждый член команды имеет свою роль, члены команды несут ответственность за конечные результаты ее деятельности, наличие четких сложившихся связей внутри команды, высокая степень сотрудничества между членами команды.

Основные стадии развития команды: формирование, бурление, нормирование, функционирование. Для каждой стадии рекомендованы методы мотивации, которые включают материальное и нематериальное стимулирование.

Список литературы

1. Артемьева И.Г. Подбор и расстановка кадров как необходимые составляющие эффективного управления персоналом // *European Social Science Journal*. – 2016. – №9-2 (25). – С. 366-373.
2. Кибанов А.Я. Система управления персоналом. – М.: Проспект, 2017. – 64 с.
3. Мескон М.Х., Альберт М., Хедоури Ф. Основы менеджмента / Пер. с англ. 2-е изд. – М.: Дело, 2014. – 428 с.
4. Митрофанова Е.В. Управление персоналом. Теория и практика. Компетентностный подход в управлении персоналом – М.: Проспект, 2017 – 215 с.
5. Шекин С.В. Управление персоналом в современной организации. – М.: Бизнес-школа «Интел-Синтез», 2017. – 300 с.
6. Полушкина Т.М., Коваленко Е.Г., Якимова О.Ю. Социология управления: учебное пособие. – М.: Академия Естествознания, 2016. – 341 с.

Подписано в печать 10.12.2019. Гарнитура Times New Roman.
Формат 60×84/16. Усл. п. л. 8,94. Тираж 500 экз. Заказ № 247
ООО «ЭПИЦЕНТР»
308010, г. Белгород, пр-т Б. Хмельницкого, 135, офис 1
ООО «АПНИ», 308000, г. Белгород, Народный бульвар, 70а