



АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

ISSN 2713-1513

#13 (195), 2024

Часть II

Актуальные исследования

Международный научный журнал

2024 • № 13 (195)

Часть II

Издается с ноября 2019 года

Выходит еженедельно

ISSN 2713-1513

Главный редактор: Ткачев Александр Анатольевич, канд. социол. наук

Ответственный редактор: Ткачева Екатерина Петровна

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей.

При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Абидова Гулмира Шухратовна, доктор технических наук, доцент (Ташкентский государственный транспортный университет)

Альборад Ахмед Абуди Хусейн, преподаватель, PhD, Член Иракской Ассоциации спортивных наук (Университет Куфы, Ирак)

Аль-бутбахак Башшар Абуд Фадхиль, преподаватель, PhD, Член Иракской Ассоциации спортивных наук (Университет Куфы, Ирак)

Альхаким Ахмед Кадим Абдуалкарем Мухаммед, PhD, доцент, Член Иракской Ассоциации спортивных наук (Университет Куфы, Ирак)

Асаналиев Мелис Казыкеевич, доктор педагогических наук, профессор, академик МАНПО РФ (Кыргызский государственный технический университет)

Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, проректор по научной работе, профессор, директор НИИ биогеографии и ландшафтной экологии (Дагестанский государственный педагогический университет)

Бафоев Феруз Муртазоевич, кандидат политических наук, доцент (Бухарский инженерно-технологический институт)

Гаврилин Александр Васильевич, доктор педагогических наук, профессор, Почетный работник образования (Владимирский институт развития образования имени Л.И. Новиковой)

Галузо Василий Николаевич, кандидат юридических наук, старший научный сотрудник (Научно-исследовательский институт образования и науки)

Григорьев Михаил Федосеевич, кандидат сельскохозяйственных наук, доцент (Арктический государственный агротехнологический университет)

Губайдуллина Гаян Нурахметовна, кандидат педагогических наук, доцент, член-корреспондент Международной Академии педагогического образования (Восточно-Казахстанский государственный университет им. С. Аманжолова)

Ежкова Нина Сергеевна, доктор педагогических наук, профессор кафедры психологии и педагогики (Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого)

Жилина Наталья Юрьевна, кандидат юридических наук, доцент (Белгородский государственный национальный исследовательский университет)

Ильина Екатерина Александровна, кандидат архитектуры, доцент (Государственный университет по землеустройству)

Каландаров Азиз Абдурахманович, PhD по физико-математическим наукам, доцент, декан факультета информационных технологий (Гулистанский государственный университет)

Карпович Виктор Францевич, кандидат экономических наук, доцент (Белорусский национальный технический университет)

Кожевников Олег Альбертович, кандидат юридических наук, доцент, Почетный адвокат России (Уральский государственный юридический университет)

Колесников Александр Сергеевич, кандидат технических наук, доцент (Южно-Казахстанский университет им. М. Ауэзова)

Копалкина Евгения Геннадьевна, кандидат философских наук, доцент (Иркутский национальный исследовательский технический университет)

Красовский Андрей Николаевич, доктор физико-математических наук, профессор, член-корреспондент РАЕН и АИН (Уральский технический институт связи и информатики)

Кузнецов Игорь Анатольевич, кандидат медицинских наук, доцент, академик международной академии фундаментального образования (МАФО), доктор медицинских наук РАГПН,

профессор, почетный доктор наук РАЕ, член-корр. Российской академии медико-технических наук (РАМТН) (Астраханский государственный технический университет)

Литвинова Жанна Борисовна, кандидат педагогических наук (Кубанский государственный университет)

Мамедова Наталья Александровна, кандидат экономических наук, доцент (Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова)

Мукий Юлия Викторовна, кандидат биологических наук, доцент (Санкт-Петербургская академия ветеринарной медицины)

Никова Марина Александровна, кандидат социологических наук, доцент (Московский государственный областной университет (МГОУ))

Насакаева Бакыт Ермекбайкызы, кандидат экономических наук, доцент, член экспертного Совета МОН РК (Карагандинский государственный технический университет)

Олешкевич Кирилл Игоревич, кандидат педагогических наук, доцент (Московский государственный институт культуры)

Попов Дмитрий Владимирович, доктор филологических наук (DSc), доцент (Андижанский государственный институт иностранных языков)

Пятаева Ольга Алексеевна, кандидат экономических наук, доцент (Российская государственная академия интеллектуальной собственности)

Редкоус Владимир Михайлович, доктор юридических наук, профессор (Институт государства и права РАН)

Самович Александр Леонидович, доктор исторических наук, доцент (ОО «Белорусское общество архивистов»)

Сидикова Тахира Далиевна, PhD, доцент (Ташкентский государственный транспортный университет)

Таджибоев Шарифджон Гайбуллоевич, кандидат филологических наук, доцент (Худжандский государственный университет им. академика Бободжона Гафурова)

Тихомирова Евгения Ивановна, доктор педагогических наук, профессор, Почётный работник ВПО РФ, академик МААН, академик РАЕ (Самарский государственный социально-педагогический университет)

Хайтова Олмахон Саидовна, кандидат исторических наук, доцент, Почетный академик Академии наук «Турон» (Навоийский государственный горный институт)

Цуриков Александр Николаевич, кандидат технических наук, доцент (Ростовский государственный университет путей сообщения (РГУПС))

Чернышев Виктор Петрович, кандидат педагогических наук, профессор, Заслуженный тренер РФ (Тихоокеанский государственный университет)

Шаповал Жанна Александровна, кандидат социологических наук, доцент (Белгородский государственный национальный исследовательский университет)

Шошин Сергей Владимирович, кандидат юридических наук, доцент (Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н.Г. Чернышевского)

Эшонкулова Нуржахон Абдужабборовна, PhD по философским наукам, доцент (Навоийский государственный горный институт)

Яхшиева Зухра Зиятовна, доктор химических наук, доцент (Джиззакский государственный педагогический институт)

СОДЕРЖАНИЕ

СОЦИОЛОГИЯ

Высокович А.О.

ВИДЕОИГРЫ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНЫХ НАВЫКОВ И ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА У ЛЮДЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ.....6

Самосоров Г.Г., Бышовец В.А., Громова И.А., Пастухов М.О., Лякаев Д.В.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ КАК СПОСОБ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОСНОВНОГО СВОЙСТВА ТОВАРА..... 10

Солодова О.М.

СОЦИОКУЛЬТУРНАЯ АДАПТАЦИЯ ТРУДОВЫХ МИГРАНТОВ В МЕГАПОЛИСЕ..... 16

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Большакова Ю.О.

THE DIGITAL VEIL ГОСРЕГИСТРАЦИИ ПРАВ НА НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО 20

Ильина М.С.

ЗНАЧЕНИЕ НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАВЕЩАНИЮ..... 25

Ильина М.С.

ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ ЗАВЕЩАНИЯ 28

Исроилов Б.И., Ибрагимов Б.Б.

ЛИЗИНГ КАК СПЕЦИФИЧЕСКОЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВО В РАЗЛИЧНЫХ ПРАВОПОРЯДКАХ 31

Клюева Е.А.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ 35

Мелкомукова Е.А.

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИИ ОБ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ И ЭКСПЛУАТАЦИИ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ..... 39

Муллозода Р.Т.

ПЕРЕГОВОРЫ О ЗАКЛЮЧЕНИИ ДОГОВОРА 42

Папина А.Д.

ПОНЯТИЕ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ 46

Папина А.Д.

СУЩНОСТЬ СПОСОБОВ ЗАЩИТЫ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ 49

Фроленко Е.Е.

ПОНЯТИЕ «СЕМЬЯ» ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИИ..... 52

Шибанов Д.В.

ПРЕСТУПЛЕНИЯ, СВЯЗАННЫЕ С НАРУШЕНИЯМИ ОХРАНЫ ТРУДА 57

МАРКЕТИНГ, РЕКЛАМА, PR

Первушина А.А.

ЭВОЛЮЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ РЕКЛАМЫ И КОММУНИКАЦИЙ: ВЫЗОВЫ И ТЕНДЕНЦИИ В ЦИФРОВУЮ ЭПОХУ.....61

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Петрова А.М.

РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНЫХ ПАРТНЕРСТВ УЧРЕЖДЕНИЙ КУЛЬТУРЫ В НОВЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ.....63

ПСИХОЛОГИЯ

Воронцов К.А.

СТИЛЬ РУКОВОДСТВА КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ БЛАГОПРИЯТНОГО ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КЛИМАТА.....68

Муллозда Р.Т.

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ПОВЕДЕНИЕМ ПЕРСОНАЛА В УСЛОВИЯХ СОЦИАЛЬНО-ТРУДОВЫХ КОНФЛИКТОВ.....71

СОЦИОЛОГИЯ

ВЫСОКОВИЧ Антон Олегович

магистрант, Санкт-Петербургский государственный экономический университет,
Россия, г. Санкт-Петербург

ВИДЕОИГРЫ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНЫХ НАВЫКОВ И ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА У ЛЮДЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ

Аннотация. Современные исследования все чаще указывают на значимую роль видеоигр в развитии социальных навыков и эмоционального интеллекта у широкого круга лиц, включая людей с ограниченными физическими, психологическими и когнитивными возможностями. Эта статья посвящена анализу потенциала видеоигр как инструмента социальной адаптации и психоэмоционального развития для таких индивидов. В статье рассматриваются различные типы видеоигр и их влияние на развитие коммуникативных навыков, умение работать в команде, принимать решения. Особое внимание уделяется исследованиям, демонстрирующим, как виртуальное взаимодействие в играх способствует улучшению эмпатии, саморегуляции и адаптивности в социальных ситуациях.

Ключевые слова: видеоигры, социальные навыки, эмоциональный интеллект, люди с ограниченными возможностями, социальная адаптация, психоэмоциональное развитие, коммуникативные навыки, эмпатия, саморегуляция, социальная интеграция.

Актуальность исследования

В настоящее время общество сталкивается с необходимостью обеспечения более широких возможностей для интеграции и развития людей с ограниченными физическими, психологическими, и когнитивными способностями. В этом контексте исследование приобретает особую актуальность, предлагая инновационный взгляд на использование современных технологий в целях социальной адаптации и психоэмоционального развития этой группы людей. С одной стороны, увеличение численности людей с ограниченными возможностями подчеркивает важность поиска новых подходов к их образованию, реабилитации и социальной адаптации. С другой стороны, стремительное развитие информационных технологий и видеоигр открывает перед исследователями и практикующими специалистами невиданные ранее перспективы.

Видеоигры, как показывают многочисленные исследования, обладают значительным потенциалом для развития когнитивных функций, социальных навыков и эмоционального

интеллекта. Это делает их мощным инструментом, способным в значительной степени улучшить качество жизни людей с ограниченными возможностями, предоставляя им не только средства для обучения и реабилитации, но и возможности для социального взаимодействия и развлечения.

Кроме того, общество все больше осознает необходимость обеспечения инклюзии и равных возможностей для всех его членов, что делает исследование влияния видеоигр на людей с ограниченными возможностями особенно актуальным. Такой подход не только способствует их социальной интеграции, но и подчеркивает ценность междисциплинарных исследований в области психологии, социологии, педагогики и информационных технологий.

В свете вышеизложенного исследование предлагает анализ потенциала видеоигр как инструмента для развития социальных навыков и эмоционального интеллекта у людей с ограниченными возможностями, открывая новые горизонты для исследований и

практического применения в этой важной социальной сфере.

Цель исследования

Целью исследования является всесторонний анализ потенциала видеоигр в качестве эффективного средства для социальной адаптации, образования и психоэмоционального развития людей с ограниченными возможностями. Исследование стремится выявить, как различные типы видеоигр могут способствовать развитию ключевых социальных навыков, таких как коммуникация, командная работа, умение принимать решения, а также эмоционального интеллекта, включая эмпатию, саморегуляцию и понимание эмоций других. Особое внимание уделяется механизмам, с помощью которых видеоигры могут облегчить социальную интеграцию и улучшить качество жизни этих людей.

Материалы и методы исследования

Изучением вопросов, посвященных видеоиграм как фактору развития социальных навыков и эмоционального интеллекта у людей с ограниченными возможностями, занимались такие ученые, как Р. Ф. Абдеев, Ю. Ф. Гаркуша, О. И. Кукушкина, Е. И. Машбиц, З. А. Репина и Л. Р. Лизунова, Л. В. Тхоржевская и другие.

Методами исследования являются: метод кейс-исследования, метод теоретического и практического анализа, метод сравнительного анализа.

Результаты исследования

Видеоигры, особенно те, что включают в себя элементы социального взаимодействия, такие как мультиплеерные онлайн-игры, обеспечивают пользователям платформу для обмена информацией и идеями, что способствует улучшению вербальных навыков. Игроки учатся формулировать свои мысли четче и эффективнее, чтобы быть понятыми партнерами по игре. Также, общаясь с другими игроками через чаты и голосовое общение, пользователи развивают невербальные навыки, такие как понимание интонации и эмоционального окраса сообщений.

Кооперативные видеоигры требуют от игроков совместных усилий для достижения общих целей. В таких играх участники разрабатывают стратегии, распределяют роли и отвечают за различные аспекты игрового процесса, что способствует развитию командного духа и умения работать в коллективе. Эти навыки являются ключевыми для успешной социальной

адаптации и могут быть перенесены в реальную жизнь, улучшая взаимодействие с другими людьми.

Игры с сильным сюжетом и развитыми персонажами могут стимулировать развитие эмпатии, поскольку игроки погружаются в историю, переживания и чувства персонажей. Такое погружение помогает формировать способность понимать и разделять чувства других людей. Кроме того, в мультиплеерных играх игроки часто сталкиваются с необходимостью понимать эмоциональное состояние и намерения своих партнеров и оппонентов, что также способствует развитию эмоционального интеллекта. Можно выделить отдельно ролевые видеоигры, которые позволяют игрокам погружаться в виртуальные миры, управляя персонажами, развивая их навыки, выполняя задания и взаимодействуя с другими персонажами. RPG также могут способствовать развитию эмпатии и пониманию социальных ситуаций, так как игрокам часто приходится принимать моральные решения, которые влияют на ход сюжета и отношения с другими персонажами. Ролевые игры могут помочь в освоении социальных ролей и улучшении коммуникативных навыков [1, с. 430].

Образовательные видеоигры разработаны с целью обучения, сочетая в себе развлекательный аспект с образовательным контентом. Они могут быть нацелены на развитие конкретных навыков, таких как математика, языки, наука, история, или на развитие когнитивных функций, внимания, памяти, логического мышления. Для людей с ограниченными возможностями такие игры могут стать доступным и эффективным средством обучения, предлагая адаптированные упражнения и задачи в интересной форме.

Симуляторы и стратегические игры требуют от игроков планирования, принятия решений и управления ресурсами, что способствует развитию аналитического мышления и решения проблем. Эти игры могут быть особенно полезны для развития умений, связанных с организацией, планированием и стратегическим мышлением. Игры-симуляторы, воссоздающие реальные профессии или жизненные ситуации, могут также способствовать социальной адаптации и пониманию различных социальных контекстов [2, с. 22].

Видеоигры могут предложить пользователям безопасную среду для экспериментов с различными социальными ролями и поведением, что способствует укреплению самооценки и уверенности в своих способностях. Достижения в играх, такие как завершение сложных заданий или победа над сильными оппонентами, улучшают самочувствие и мотивацию, что может положительно сказаться на общем эмоциональном состоянии и желании взаимодействовать с окружающим миром. Победы и достижения в играх могут переноситься в реальную жизнь, улучшая общую адаптацию и уверенность в социальных взаимодействиях [5, с. 74].

Видеоигры все чаще интегрируются в специализированные программы для людей с ограниченными возможностями как средство для достижения конкретных образовательных и реабилитационных целей. Игры, разработанные специально для обучения определенным навыкам или для реабилитации после травм, могут предоставлять индивидуализированный подход, учитывая интересы и потребности каждого пользователя. Такой подход может значительно повысить мотивацию и заинтересованность в процессе обучения или восстановления, делая его более эффективным и приятным [3, с. 784].

Необходимы дальнейшие исследования для более глубокого понимания механизмов, с помощью которых видеоигры влияют на развитие социальных навыков и эмоционального интеллекта. Важно также изучить долгосрочные эффекты от использования видеоигр в этих целях, а также разработать методики для оценки прогресса и адаптации игровых стратегий под индивидуальные потребности. Интерес представляет разработка новых видеоигр, специально направленных на улучшение социальной адаптации и эмоционального развития, с учетом последних достижений в области психологии и образовательных технологий [4, с. 4213].

Выводы

Видеоигры имеют значительный потенциал как инструмент для развития социальных навыков и эмоционального интеллекта у людей с ограниченными возможностями. Они могут способствовать улучшению коммуникативных навыков, развитию способности к сотрудничеству и командной работе, повышению эмпатии и понимания эмоций других, а также укреплению уверенности в себе и социальной адаптации. Внедрение видеоигр в образовательные и реабилитационные программы может предложить новые подходы к обучению и восстановлению, делая процесс более интересным и мотивирующим для пользователей. Однако для достижения наилучших результатов необходим комплексный подход, включающий адекватный выбор игр, индивидуальную адаптацию и постоянный мониторинг, а также дальнейшие исследования в этой области.

Литература

1. Борблик Ю.В., Шабалина О.А. Применение обучающих игр в учебном процессе коррекционных школ VIII вида // Образовательные технологии и общество. – 2019. – Т. 18, № 1. – С. 427-439.
2. Гаврилова Е.В., Шепелева Е.А., Валуева Е.А., Хуснутдинова М.Р. Успешность совместного решения игровых компьютерных задач учащимися подросткового и юношеского возраста: вклад социального интеллекта // Психологическая наука и образование. – 2023. – Том 28, № 4. – С. 20-31.
3. Горшкова Т.В. Развитие коммуникативных навыков у детей с ограниченными возможностями здоровья через игровую деятельность / Т.В. Горшкова // Молодой ученый. – 2016. – № 2 (106). – С. 783-785.
4. Дьяконова Д.А. Роль информационных ресурсов в социализации людей с ограниченными возможностями // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2019. – Т. 39. – С. 4211-4215.
5. Лисенкова А.А. Вызовы и возможности цифровой эпохи: социокультурный аспект // Российский гуманитарный журнал. – 2018. – № 3. – С. 73-76.

VYSOKOVICH Anton Olegovich

Undergraduate Student,

St. Petersburg State University of Economics, Russia, St. Petersburg

VIDEO GAMES AS A FACTOR IN THE DEVELOPMENT OF SOCIAL SKILLS AND EMOTIONAL INTELLIGENCE IN PEOPLE WITH DISABILITIES

Abstract. *Modern research increasingly points to the significant role of video games in the development of social skills and emotional intelligence in a wide range of people, including people with physical, psychological and cognitive disabilities. This article is devoted to the analysis of the potential of video games as a tool of social adaptation and psycho-emotional development for such individuals. The article discusses various types of video games and their impact on the development of communication skills, the ability to work in a team, and make decisions. Special attention is paid to research demonstrating how virtual interaction in games improves empathy, self-regulation and adaptability in social situations.*

Keywords: *video games, social skills, emotional intelligence, people with disabilities, social adaptation, psycho-emotional development, communication skills, empathy, self-regulation, social integration.*

САМОСОРОВ Георгий Германович

кандидат геолого-минералогических наук, начальник,
Центральное экспертно-криминалистическое управление ФТС России, Россия, г. Москва

БЫШОВЕЦ Валерий Анатольевич

начальник, Управление товарной номенклатуры ФТС России, Россия, г. Москва

ГРОМОВА Ирина Альбертовна

кандидат химических наук, заместитель начальника,
Центральное экспертно-криминалистическое управление ФТС России, Россия, г. Москва

ПАСТУХОВ Максим Олегович

кандидат химических наук, заместитель начальника,
Центральное экспертно-криминалистическое управление ФТС России, Россия, г. Москва

ЛЯКАЕВ Денис Владимирович

кандидат химических наук, начальник, Центральное экспертно-криминалистическое
управление ФТС России – Нижегородский филиал, Россия, г. Нижний Новгород

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ КАК СПОСОБ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОСНОВНОГО СВОЙСТВА ТОВАРА

Аннотация. Определение основного свойства товара для целей его классификации в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС является актуальной задачей для таможенных органов и участников ВЭД. Для принятия решений о классификации товара таможенные органы ставят перед таможенными экспертами вопрос об определении основного свойства товара. Экспертные методики определения данного свойства в современной экспертной практике не встречаются. В статье рассмотрен альтернативный способ определения основного свойства товара посредством проведения потребительских исследований. Показано, что потребительские исследования являются объективным методом определения основного свойства товара, результаты которого позволяют эффективно его использовать в таможенном деле.

Ключевые слова: таможенная экспертиза, основное свойство товара для его классификации, классификация, органолептический анализ.

Введение

Постоянно расширяющийся спектр товаров в международной торговле обуславливает необходимость поиска новых подходов к процессу идентификации товаров для решения задач таможенного контроля.

Проблемы идентификации многофункциональных товаров «нового поколения», а также традиционных – подвергнутых значительной модернизации и комбинированных, неоднократно поднимались авторами в различных публикациях [1, с. 92-97; 2, с. 9-21; 3, с. 50-55; 4, с. 162-165 и др.]. При этом ими отмечалось, что наибольшее количество споров и противоречий при таможенном декларировании и таможенном контроле возникает в случаях, когда

для принятия решения о классификации товара, необходимо определить его основное свойство.

Сущность и методы исследования

Экспертные методики определения «основного свойства» товара в современной экспертной практике не встречаются. В современных условиях развития рынка с его многообразием товаров и практически ежегодным обновлением их ассортиментов возможность разработки и поддержания в актуальном состоянии экспертных методик по определению основных свойств товара сложно представить. В этих условиях представляется целесообразным поиск новых эффективных путей определения «основного свойства» товаров с учетом

результатов исследования предпочтений потребителей.

Потребительские исследования – это исследование предпочтений потребителей с целью выяснения различных вопросов, связанных с использованием (потреблением) того или иного товара.

Обоснованность применения потребительских исследований для определения основного свойства товара вытекает из следующих положений.

Товар – это продукция, удовлетворяющая какой-нибудь спрос и предназначенная для продажи на рынке [5].

Розничный покупатель (потребитель) – физическое лицо, имеющее намерение заказать

или приобрести товары исключительно для личного использования.

Потребительское свойство товара – свойство товара, проявляющееся при его использовании потребителем в процессе удовлетворения потребностей.

Следовательно, товар приобретается покупателем (потребителем) для удовлетворения своих потребностей, а свойства товара, включая основное свойство, проявляются при его использовании (потреблении) потребителем. Таким образом, можно выделить следующие этапы формирования основного свойства товара (рис. 1).



Рис. 1. Этапы формирования основного свойства товара

Потребитель, выбирая товар с теми или иными функциональными возможностями, формирует спрос, который производитель реализует, усиливая и развивая основное свойство товара в конкурентной борьбе. Современный телефон уже больше средство общения и поиска информации в Интернете, чем средство связи. Вместе с тем, необходимо отметить, что предложенная схема идентификации основного свойства товара в большей степени подходит в случае реализации товара при розничной торговле для личного пользования.

На основании вышесказанного можно сделать следующие выводы:

- основное свойство товара определяется потребителем;
- основное свойство товара формируется при его использовании (потреблении);
- способ определения основного свойства товара – потребительские исследования (исследование потребителей).

Любое исследование на выходе должно давать достоверный результат. В случае классических лабораторных исследований достоверность результата обеспечивается целым комплексом мероприятий (поверка оборудования, применение аттестованных методик проведения измерений и т. д.).

В случае потребительских исследований, как вида социальных исследований, достоверность результата обеспечивается применением научно-обоснованной методологии проведения исследования со статистической обработкой полученных результатов.

Важно отметить, что все стандарты органолептического анализа на методы исследования, которые гармонизированы с соответствующими международными стандартами, уже содержат методологию и процедуру статистической обработки полученных результатов. При применении этих стандартов при проведении потребительских исследований вполне допустима замена понятия «органолептическая характеристика» на свойство или функция товара.

Результаты исследования

Наиболее подходящими стандартами для использования при проведении потребительских исследований являются:

ГОСТ Р 53161 «Органолептический анализ. Методология. Метод парного сравнения» (при числе исследуемых свойств (функций) товара = 2) [6];

ГОСТ ISO 8587 «Органолептический анализ. Методология. Ранжирование» (при числе

исследуемых свойств (функций) товара > 2) [7, с. 675-701].

Указанные методы были апробированы при проведении потребительских исследований следующих товаров:



Ирригатор полости рта



Смарт-часы



Кокосовое молоко

Рис. 2.

Для всех товаров при обработке результатов потребительских исследований было принято значение α (альфа)-риска = 0,05.

Для товаров «ирригатор полости рта» и «смарт-часы» методология исследования и обработка результатов проводились в соответствии с ГОСТ Р 53161-2008 «Органолептический анализ. Методология. Метод парного сравнения.» Был использован случай G (гедонический тест на установление различия при двустороннем критерии). В данном методе реализуется сравнение двух продуктов с точки зрения предпочтения одного другому. При одностороннем критерии руководителю испытаний априори известно направление различия, и альтернативная гипотеза состоит в том, что между образцами продукта существует различие в предполагаемом направлении. При двустороннем критерии руководитель испытаний не имеет какой-либо исходной информации относительно направления различия, и альтернативная гипотеза состоит в том, что между образцами существует различие в одном или в другом направлении.

Вопрос, на который отвечали потребители: как Вы в основном будете использовать указанный товар? Ответ на данный вопрос должен помочь таможенному органу в принятии решения о классификации товаров в соответствии с ОПИ 3(а).

Для товара «ирригатор полости рта» представляет собой электрический прибор весом не

- ирригатор полости рта (рис. 2);
- смарт-часы (рис. 2);
- кокосовое молоко (рис. 2).

более 20 кг, со встроенным насосом, оснащенный ручкой для крепления насадок, насадками, блоком управления включения (переключения режимов) подачи струи воды, блоком питания, резервуаром для воды, предназначенный для использования в бытовых (домашних) целях при очистке зубов, десен, межзубных промежутков, ортопедических конструкций, имплантов, слизистой поверхности рта и языка с помощью струи воды под давлением) на исследование были выделены две функции:

- очистка зубов;
- массаж языка и полости рта.

В зависимости от выделенной основной функции данный товар может быть классифицирован в товарной позиции 9019 ТН ВЭД ЕАЭС [8] «Устройства для механотерапии; аппараты массажные; аппаратура для психологических тестов для определения способностей; аппаратура для озоновой, кислородной и аэрозольной терапии, искусственного дыхания или прочая терапевтическая дыхательная аппаратура» как «Аппараты электрические вибромассажные (код ТН ВЭД ЕАЭС 9019 10 100 0), так и в товарной позиции 8509 ТН ВЭД ЕАЭС «Машины электромеханические бытовые со встроенным электродвигателем, кроме пылесосов товарной позиции 8508», как «Приборы прочие» (код ТН ВЭД ЕАЭС 8509 80 000 0).

В таблице 1 приведены результаты потребительских исследований в отношении указанного товара.

Таблица 1

Результаты потребительских исследований товара – ирригатор полости рта

Число потребителей	Ответы потребителей		Минимальное число согласующихся ответов, необходимое для заключения о существовании заметного различия	Основное свойство
	Для очистки зубов	Для массажа языка и полости рта		
68	57	11	43	Очистка зубов

По итогам проведенного исследования можно сделать обоснованный вывод, что основным свойством (функцией) ирригатора полости рта является очистка зубов.

Для товара «смарт-часы» на исследование были выделены две функции:

- устройство для коммуникации;
- электронные часы.

Вместе с тем, выделенные функции не являются исчерпывающими и не в полной мере отвечают современным потребительским ожиданиям от смарт-часов. В настоящее время смарт-часы обладают такими функциями, как мониторинг состояния здоровья, системы навигации, средства коммуникации, доступа к системе бесконтактной оплаты и др. Однако именно разграничение функций «электронные часы» и «устройство для коммуникации» является причиной возможной различной классификации в товарной позиции 8517 ТН ВЭД

ЕАЭС «Аппараты телефонные, включая смартфоны и прочие аппараты телефонные для сетей связи или других беспроводных сетей связи; прочая аппаратура для передачи или приема голоса, изображений или других данных, включая аппаратуру для коммуникации в сети проводной или беспроводной связи (например, в локальной или глобальной сети связи), кроме передающей или приемной аппаратуры товарной позиции 8443, 8525, 8527 или 8528», как устройство для коммуникации, или в товарной позиции 9102 ТН ВЭД ЕАЭС «Часы наручные, карманные и прочие, предназначенные для ношения на себе или с собой, включая секундомеры, кроме часов и секундомеров товарной позиции 9101», как электронные часы.

В таблице 2 приведены результаты потребительских исследований в отношении указанного товара.

Таблица 2

Результаты потребительских исследований товара – смарт-часы

Число потребителей	Ответы потребителей		Минимальное число согласующихся ответов, необходимое для заключения о существовании заметного различия	Основное свойство
	Как электронные часы	Как устройство для коммуникации		
68	31	37	43	Электронные часы и устройство для коммуникации

По итогам проведенного исследования можно сделать обоснованный вывод, что основное свойство смарт-часов обеспечивается двумя равнозначными функциями: электронные часы и устройство для коммуникации. Следует отметить, что полученный в ходе исследований объективный вывод, можно сказать, подтверждается различной судебной практикой при рассмотрении споров по классификации данных товаров.

Для товара «кокосовое молоко», представляющего собой водную эмульсию мякоти кокосового ореха, методология исследования и обработка результатов проводились в соответствии с ГОСТ ISO 8587-2015

«Органолептический анализ. Методология. Ранжирование.» Был использован статистический тест Фридмана, позволяющий определить, есть ли статистически значимые различия между группами или условиями на основе ранжирования данных [8].

Вопрос, на который отвечали потребители: Расположите в порядке убывания как Вы в основном будете использовать «кокосовое молоко»? Число потребителей – 65.

Для товара «кокосовое молоко» на исследование были выделены три свойства, такие как:

- напиток;
- кокосовый сок;
- пищевой продукт.

Выделение именно данных трех основных свойств «кокосового молока» связано с процессом получения товара – посредством водной экстракции мякоти кокосового ореха и разбавления водой до соответствующего содержания растительного жира (не менее 5 процентов для нежирного кокосового молока или не менее 10 процентов, но не более 20 процентов для кокосового молока), с добавлением пищевых добавок (стабилизаторов, эмульгаторов). В целом, основная область применения данного товара – это кулинария. Выбранные свойства обусловлены тремя конкурирующими товарными позициями ТН ВЭД ЕАЭС:

- 2202 «Воды, включая минеральные и газированные, содержащие добавки сахара или

других подслащивающих, или вкусо-ароматических веществ, и прочие безалкогольные напитки, за исключением фруктовых, ореховых или овощных соков товарной позиции 2009»;

- 2009 «Соки фруктовые или ореховые (включая виноградное сусло и кокосовую воду) и соки овощные, несброженные и не содержащие добавок спирта, с добавлением или без добавления сахара или других подслащивающих веществ»;

- 2106 «Пищевые продукты».

В таблице 3 приведены результаты потребительских исследований в отношении указанного товара.

Таблица 3

Результаты потребительских исследований товара – кокосовое молоко

	Ответы потребителей			Минимальное значимое различие между суммарными рангами	Основное свойство
	Как напиток	Как кокосовый сок	Как пищевой продукт		
Суммарный ранг	131	161	98	12	Пищевой продукт

Опрошенные потребители меньше всего воспринимают кокосовое молоко как кокосовый сок и больше всего воспринимают этот продукт как пищевой (как замена молока или сливок преимущественно для приготовления каш, добавок в кофе и чай).

В результате исследования можно сделать обоснованный вывод о том, что основное свойство кокосового молока – пищевой продукт. Это подтверждается рекомендацией Поправки к Сборнику Классификационных Мнений, которая классифицирует кокосовое молоко как готовый пищевой продукт в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС (товарная позиция 2106).

Заключение

Проведенное исследование показало, что изучение и анализ предпочтений целевой аудитории в отношении конкретного товара или группы однородных товаров могут быть полезными при их идентификации как таковых и являться контекстной подсказкой для определения весомости такого критерия как «направление использования» при определении основного свойства комбинированного товара.

Для сложных случаев классификации товаров рассмотренный способ установления «основного свойства» товара на основе исследования потребительских предпочтений может быть объективной предпосылкой для выработки единых подходов по классификации таких товаров, как на площадке Евразийской

экономической комиссии, так и в рамках заседаний Комитета по Гармонизированной системе Всемирной таможенной организации.

Очевидно, что выявленные предпочтения и ассоциации потребителей относительно отдельных категорий товаров, рассмотренные в рамках данного исследования, позволят аргументированно идентифицировать классифицировать товар в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС.

Таким образом, установлено, что проведение потребительских опросов является действенным механизмом для определения основного свойства товара при проведении экспертных исследований.

Литература

1. Токарев П.И., Воробьев И.И. Проблемы идентификации товаров при производстве таможенных экспертиз / Зеленый коридор. Наука и образование в таможенном деле. 2021. № 2 (16). С. 92-97.

2. Андреева Е.И., Алексеева Н.Н., Караулова А.Н. Классификация технического оборудования в международной торговле / Вестник Российской таможенной академии. 2023. № 1 (62). С. 9-21.

3. Хоршев Д.Ю. Идентификация и классификация продовольственных товаров для таможенных целей с использованием технологий искусственного интеллекта / Товаровед продовольственных товаров. 2016. № 1. С. 50-55.

4. Андреева Е.И. Проблемы классификации товаров во внешнеторговой деятельности / в сборнике: Церевитиновские чтения – 2018. Материалы V Международной конференции. 2018. С. 162-165.

5. ГОСТ Р 53161-2008 (ИСО 5495:2005). «Национальный стандарт Российской Федерации. Органолептический анализ. Методология. Метод парного сравнения» [Электронный ресурс] // ИПС «Стандарт+ 2.0.40». URL: <ftp://10.40.1.21/CTDINFORM> (дата обращения 08.08.2023).

6. ГОСТ ISO 8587-2015. «Межгосударственный стандарт. Органолептический анализ. Методология. Ранжирование» [Электронный ресурс] // ИПС «Стандарт+ 2.0.40». URL: <ftp://10.40.1.21/CTDINFORM> (дата обращения 08.08.2023).

7. Friedman, M. Использование рангов, чтобы избежать допущений нормальности, подразумеваемой в дисперсионном анализе, *Journal of the American Statistical Association*, 32, 1937, С. 675-701.

8. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности ЕАЭС // Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 14.09.2021 № 80 (ред. от 11.04.2023) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, а также об изменении и признании утратившими силу некоторых решений Совета Евразийской экономической комиссии».

SAMOSOROV Georgy Germanovich

Candidate of Geological and Mineralogical Sciences, Head,
Central Forensic Department of the Federal Customs Service of Russia, Russia, Moscow

BYSHOVETS Valery Anatolyevich

head, Department of Commodity Nomenclature of the Federal Customs Service of Russia,
Russia, Moscow

GROMOVA Irina Albertovna

Candidate of Chemical Sciences, Deputy Head,
Central Forensic Department of the Federal Customs Service of Russia, Russia, Moscow

PASTUKHOV Maxim Olegovich

Candidate of Chemical Sciences, Deputy Head,
Central Forensic Department of the Federal Customs Service of Russia, Russia, Moscow

LYAGAEV Denis Vladimirovich

Candidate of Chemical Sciences, Head of the Department of the Forensic Service,
Central Forensic Department of the Federal Customs Service of Russia – Nizhny Novgorod branch,
Russia, Nizhny Novgorod

CONSUMER RESEARCH AS A WAY TO DETERMINE THE MAIN PROPERTY OF THE PRODUCT

Abstract. *Determination of the main property of the goods is an actual task for the purposes of classification of goods according to the Customs Code of the EAEU., The customs authorities put before customs experts the classification's question of determining the main property of the goods. The expert methods for determining this property are not found in modern expert practice. The article considers an alternative way to determine the main function of a product by conducting consumer research. The consumer research is an objective way to determine the basic properties of goods for the customs purpose.*

Keywords: *customs expertise, basic property, classification, organoleptic analysis.*

СОЛОДОВА Ольга Михайловна

магистрантка, Санкт-Петербургский государственный экономический университет,
Россия, г. Санкт-Петербург

СОЦИОКУЛЬТУРНАЯ АДАПТАЦИЯ ТРУДОВЫХ МИГРАНТОВ В МЕГАПОЛИСЕ

Аннотация. В данной статье рассматривается вопрос взаимодействия между местным населением и трудовыми мигрантами, выявляются ключевые факторы, влияющие на их успешное взаимодействие и интеграцию. В статье подчеркивается важность того, что обе стороны должны активно работать над улучшением взаимопонимания и сотрудничества, развитием толерантности. Взаимное уважение и терпимость способствуют созданию гармоничной и инклюзивной среды, благоприятной для всех участников общества.

Ключевые слова: социокультурная адаптация, трудовые мигранты, интеграция, миграционная активность.

Актуальность данной статьи обуславливается необходимостью научной оценки, разработки превентивных мер, направленных на минимизацию негативных последствий, связанных с ростом и значительным развитием миграционных движений в Российской Федерации. Научный интерес представляет рассмотрение механизмов социально-культурной адаптации, позволяющих снизить социальное напряжение в обществе при активизации миграционных движений и обеспечить экономическую и социальную безопасность страны. Стоит отметить, что в нынешней российской социологии отсутствует единое мнение о действенных формах социального включения в общество трудовых мигрантов.

Человечество уже десятки тысяч лет ведёт оседлый образ жизни, в этой связи у индивида отсутствует на уровне инстинктов естественное стремление к смене места проживания или сферы деятельности. Естественным стремлением каждого человека является улучшение своего финансового положения, а также условий проживания, в этой связи одним из распространённых способов добиться поставленных целей становятся территориальные передвижения.

На основе данных, предоставленных Министерством внутренних дел Российской Федерации (ГУВМ МВД России), за период январь - октябрь 2023 года на 58,9% выросло количество иностранных лиц, пересекающих границу с целью занятия трудовой деятельностью [1]. При этом прослеживается уменьшение выданных

государством иностранным гражданам разрешений на временное проживание (РВП – три года) на 53,7% (71,9 тыс.) [2] и вида на жительство (ВНЖ – бессрочный) на 12,1% (227,6 тыс.) [2]. Значительный вклад в снижение данных показателей оказала плодотворная работа, проводимая территориальными подразделениями ГУВМ МВД России, связанная с реализацией превентивных мер, направленных на пресечение злоупотреблений в области использования правового статуса квалифицированного специалиста и заключения фиктивных браков с гражданами РФ.

На текущий момент политика РФ в отношении трудовых мигрантов направлена на активное содействие их привлечению на работу, так как существует необходимость обеспечения экономики страны трудовыми ресурсами. В этой связи, отмечается увеличение количества выданных разрешений на работу на 28,9% (выдано 80,7 тыс. разрешений), рост количества оформленных и выданных патентов (+4,5%; 2 млн.) [1].

Основные потоки трудовых мигрантов стремятся в Москву и Московскую область, Санкт-Петербург и Ленинградскую область. Население данных регионов становится мультикультурным обществом, отмечается разнообразие включения представителей различных национальностей, религий и культур.

В последние несколько лет мигранты в Москве и Санкт-Петербурге стали особенно заметны, о чем свидетельствует не только увеличение их численности. Мигранты стали

уверенней вести себя в общественных местах, а особенно на городских праздниках в центре городов, там, где проходят массовые бесплатные мероприятия (концерты). Безусловно, возрастает коммуникативная плотность социальных связей общества. Но кто едет в Россию на работы из стран Центральной Азии, как можно охарактеризовать этих людей, какие цели они преследуют, каково их отношение к религии, социальным нормам и законам?

Трудовые мигранты предпочитают снимать жилье по минимальной стоимости, а это значит, что основные места их дислокации – это окраины городов и близлежащая область с плохой транспортной доступностью, которая обуславливает низкую стоимость аренды. Для Санкт-Петербурга – это Всеволожский район, город Мурино и город Кудрово.

Общий портрет приехавших в Москву и Санкт-Петербург на заработки граждан из стран Центральной Азии невозможно однозначно обобщить и создать единый стереотипный образ, граждане любой страны являются представителями разных культур, носителями отличных друг от друга традиций, религий и правил поведения. Однако подавляющее большинство трудовых мигрантов – мужчины в возрасте от 18 до 40 лет; обычно со средним или средним специальным образованием. Их цель – зарабатывать деньги; семьи мигрантов в подавляющем случае остаются дома, на родине. Граждане Таджикистана, Узбекистана и Киргизии исповедуют ислам, большинство являются суннитами, однако есть и такие представители, которые не знают и не понимают к какой именно из ветвей ислама они относятся.

Основная проблема, с которой сталкиваются трудовые мигранты – коммуникация. У ряда трудовых мигрантов отсутствует знание русского языка на достаточном уровне, позволяющем свободно писать и читать. Отсюда вытекает ещё одна проблема – одиночество.

В этой связи, многие трудовые мигранты используют привычные для себя формы поведения для адаптации и защиты в новой среде обитания. Привычные механизмы используются, когда мигрант не может достичь своих старых целей в новых реалиях жизни, в том числе доступными новыми средствами, или не в состоянии использовать свои привычные действия и социальные коммуникации для достижения новых целей. Зачастую активизируются механизмы социальной агрессии, социального сопротивления и (или) противодействия, что

естественно для человека, столкнувшись с чем-то новым и непонятным, особенно на фоне стресса. Также мигранты могут неосознанно использовать инструменты социальной микрии и социального вымещения (направление негативных эмоций с одного объекта, который недостижим для контактирования на реально достижимый) [3, с. 41].

Предпочтительным механизмом адаптации для всех участников миграционного процесса будет являться механизм социальной адаптации, выраженный у мигранта в форме адаптации-развития. В данном случае, сам мигрант будет являться субъектом адаптации, разумно принимающим изменения условий окружающей среды, а это значит, становиться более открытым и готовым к таким существенным шагам в жизни, как смена жизненных целей, ориентиров, а также методов и средств их достижения. В этой связи, для эффективной социальной адаптации должны применяться комплексные меры. В основе данного процесса закладываются механизмы принятия и применения новых целей, новых средств для достижения старых целей, новых средств достижения новых целей, понимание и принятие новых ролей и моделей поведения в различных социальных и общественных группах, а также изменение, уточнение или создания нового мировоззрения у мигрантов, соответствующего реальному миру. Поэтому трудовым мигрантам необходимы знания в правовой сфере, понимание и соблюдение законов, по которым они будут жить и работать в Российской Федерации, важны курсы русского языка и культуры общения, проработка вопросов в области религии.

Таким образом, объективная система адаптации трудовых мигрантов состоит из трех основных этапов. Первый – это языковая интеграция в среду. Второй этап включает социально-бытовую адаптацию мигрантов. Третий этап заключается в оказании помощи в части интеграции в культурную среду страны.

Чтобы адаптироваться к труду человек должен обладать необходимыми для этого личностными факторами. У каждой личности множество качеств, но не все они помогают при адаптации к новым реалиям. К положительным качествам личности для успешной трудовой адаптации можно отнести: физиологическую и психофизиологическую (экологическую) адаптируемость, мобильность, активность и творческий потенциал. Активность даёт мигранту возможность войти в современный ритм

большого мегаполиса, так как, преимущественно, мигранты – выходцы из маленьких населённых пунктов (деревень, сел, аулов, кишлаков и пр.), в которых присутствует совершенно другой, более размеренный и спокойный, ритм жизни. Мобильность характеризует готовность мигранта соответствовать необходимым требованиям техники, технологии, групповой динамики и времени. Творческий потенциал играет важную роль в адаптации мигранта так как он содействует адаптации к техническому прогрессу, тем самым значительно повышает шансы на получение хорошего места работы и достойной оплаты труда. В зависимости от того какой набор личностных качеств имеет и культивирует мигрант, будет зависеть его возможность и скорость адаптации.

Помимо факторов, способствующих адаптации, современная социологическая наука выделяет факторы, затрудняющие адаптивные процессы, так называемые адаптивные помехи. К адаптивным помехам относят факторы, условия, обстоятельства, наличие которых затрудняет или делает невозможным реализацию адаптивного процесса [3, с. 43]. Помехи могут иметь по отношению к рассматриваемому субъекту как внутренний, так и внешний характер. Внутренние помехи – это помехи характерные непосредственно для данного субъекта, его свойств личности. К данным факторам можно отнести: социальные (структура ценностей, статус и пр.), психологические, медико-физиологические свойства (здоровье, старость, большое число иждивенцев (дети, родственники, старики), склонность к следованию сложившимся стереотипам поведения). К внешним факторам относятся помехи, обусловленные средой. К ним можно отнести действующую законодательную базу, религиозные нормы и догмы, экономические факторы, социальные факторы и пр.

Для сглаживания внешних адаптивных помех, власти Москвы и Санкт-Петербурга, Комитет по межнациональным отношениям и реализации миграционной политики помимо мигрантов, работают непосредственно с гражданами Российской Федерации. Основные усилия направлены на формирование у граждан уважительного и толерантного отношения к представителям различного этноса, принятия особенностей их культуры и религии.

Значительным достижением становится формирование мультикультурного

толерантного общества. Толерантность характеризуется терпимым отношением к чему-либо, умением без вражды относиться к выражению чужого мнения. Если человек проявляет толерантность, это не означает слабость или принятие социальной несправедливости, это не отказ от своих правил и позиций, или уступка чужим убеждениям. Толерантность трактуется как воля индивида придерживаться своих личных убеждений и понимание, что это право есть у других.

Школа как социальный институт имеет большие возможности для воспитания у детей толерантности, так как в этот возрастной период дети наиболее адаптивны и любознательны.

В педагогической практике существует большое количество эффективных методик по воспитанию толерантности у школьников. К ним относятся: анализ произведений художественной литературы и кинофильмов, организация диалогов, дискуссий, диспутов, дебатов на тему толерантности.

Толерантность – интегративное качество: если оно сформировано, то проявляется во всех жизненных ситуациях и по отношению ко всем людям. В то же время, опыт показывает, что человек может быть толерантным в отношениях с близкими, знакомыми, но пренебрежительно, нетерпимо относиться к людям другой веры или национальности. В этой ситуации проявляется межличностная, социальная, национальная нетерпимости. Межличностная толерантность проявляется по отношению к конкретному человеку; социальная – к группе; национальная – к другой нации; веротерпимость – к другой вере.

Безусловно, в рамках концентрации и усиления усилий государственной системы на достижение общественного согласия и позитивного настроения граждан в отношении общественно-политических и социально-экономических вопросов жизнедеятельности городов должны создаваться условия для социальной, языковой и культурной интеграции мигрантов в российское общество, адаптации их к условиям жизни в крупных мегаполисах в целях снижения социальных и иных рисков, связанных с миграцией. Однако для эффективного достижения поставленных целей необходимы усилия обеих сторон.

Литература

1. Аналитическая справка о результатах деятельности подразделений по вопросам миграции территориальных органов МВД России за январь – октябрь 2023 года – [Электронный ресурс]. – URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/dejatelnost/statistics/migracionnaya/item/44633859/> (дата обращения: 08.02.2024).

2. Сводка основных показателей деятельности по миграционной ситуации в Российской

Федерации за январь-июль 2023 года – [Электронный ресурс]. – URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/dejatelnost/statistics/migracionnaya/item/40830191/> (дата обращения: 08.02.2024).

3. Управление социальной адаптацией трудовых мигрантов в Санкт-Петербурге: монография / О.С. Петрова. – Чебоксары: Среда, 2022. – 176 с.

SOLODOVA Olga Mikhailovna

Undergraduate student, St. Petersburg State University of Economics,
Russia, St. Petersburg

SOCIO-CULTURAL ADAPTATION OF MIGRANT WORKERS IN THE MEGALOPOLIS

Abstract. *This article examines the issue of interaction between the local population and migrant workers, identifies the key factors influencing their successful interaction and integration. The article emphasizes the importance that both sides should actively work to improve mutual understanding and cooperation, and develop tolerance. Mutual respect and tolerance contribute to the creation of a harmonious and inclusive environment conducive to all participants in society.*

Keywords: *socio-cultural adaptation, labor migrants, integration, migration activity.*

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ



10.5281/zenodo.10902484

БОЛЬШАКОВА Юлия Олеговна

магистрантка,

Российский государственный университет правосудия – Северо-Кавказский филиал,
Россия, г. Краснодар

THE DIGITAL VEIL ГОСРЕГИСТРАЦИИ ПРАВ НА НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО

Аннотация. В статье рассмотрены пробелы и проблемы в действующем законодательстве Российской Федерации о сделках с недвижимым имуществом и порядке оформления государственных прав осуществления сделок с недвижимым имуществом, в связи с которыми у обычных людей и профессиональных участников рынка недвижимости, специалистов данной отрасли возникают трудности.

Действующее законодательство недостаточно упорядочено и содержит недостатки, делающие его практическое применение весьма проблематичным, что определяет актуальность предмета исследования данной статьи.

В статье на основании общенаучных методов, а именно анализа, сравнения, системного и логического методов, а также научно-научных методов, в том числе метода сравнительного правоведения и историко-правового метода, анализа правоприменительной практики, судебных актов высших инстанций рассмотрены проблемы государственной регистрации сделок с недвижимостью, проверки правоустанавливающих документов на недвижимость государственными регистраторами в ходе данной процедуры, изменения законодательства о регистрации в ходе его реформирования. Выявлены причины указанных проблем, рассмотрен зарубежный опыт, и сформулированы предложения по улучшению российского законодательства о регистрации недвижимости.

Автор делает выводы, что общая проблема правоприменения проистекает из пробела в законодательстве, являющегося следствием общего несовершенства действующей системы государственной регистрации недвижимого имущества. Законодательство в области государственной регистрации недвижимого имущества нуждается в доработке.

В статье также рассматриваются концептуальные вопросы, связанные с государственной регистрацией прав на недвижимость, которая является одной из основ функционирования любой экономической системы, путем внесения информации в Единый государственный реестр недвижимости (ЕГРН).

Ключевые слова: недвижимое имущество, сделки с недвижимостью, государственная регистрация, гражданский кодекс, законодательство, вещное право, право собственности, правовой режим недвижимого имущества, единый государственный реестр недвижимости.

К одному из самых значительных изменений действующего законодательства в области вещных прав можно отнести внесение изменений в Федеральный закон от 13.07.2015 № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» и введение строгой нотариальной формы определенных операций с недвижимым имуществом, вызывающих наибольшие затруднения при совершении. Несмотря

на такую положительную динамику изменения законодательства, проблем со сделками с недвижимостью по-прежнему много [19].

В связи с этим в рамках данной статьи представляется важным рассмотреть основные вопросы, возникающие как в теории, так и на практике, в процессе оформления сделок с недвижимостью. Права на недвижимое имущество, зарегистрированные в соответствии с

настоящим Федеральным законом, могут быть оспорены только в судебном порядке. Конституционный Суд Российской Федерации в Определении от 18.07.2019 г. № 1966-0 дал разъяснение о формальном характере процедуры государственной регистрации недвижимости, создающей возможности для государственной и судебной защиты участников сделок и подтверждающей со стороны государства юридическую силу представленных на регистрацию документов о правах на недвижимость [18]. Данная позиция нашла свое отражение и в определении Верховного Суда Российской Федерации по делу № 5-КГ19-196Г от 26.11.2019 г., в котором суд подчеркнул функцию государственной регистрации недвижимости как гаранта надлежащего исполнения сторонами сделки своих обязательств, способствующего повышению стабильности гражданского оборота недвижимости, но не затрагивая прав, равенства, свободы воли и имущественной независимости сторон, участвующих в совершении конкретных сделок [17].

Безусловно, одной из мер защиты участников сделок с недвижимостью является законодательно установленная обязанность государственных регистраторов сообщать в правоохранительные органы о своих сомнениях в подлинности документов, а также о любых фальсификациях, обнаруженных в процессе регистрации.

Анализ судебной практики показывает неоднозначное отношение судей к определению размера возмещения убытков, в каждой конкретной ситуации вопрос о выплате компенсации разрешается в зависимости от обстоятельств дела [16, с. 177-183]. Существуют следующие тенденции судебной практики по искам граждан к Федеральной службе государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестр): взыскание убытков в полном объеме; взыскание реального ущерба и отказ во взыскании упущенной выгоды по причине ее незаконности; взыскание государственной пошлины по причине неосуществленной регистрации сделки; полный отказ в удовлетворении убытков при недоказанности нарушений законодательства со стороны Росреестра, отказ в удовлетворении убытков по причине задержки выдачи документов после государственной регистрации, не являющейся задержкой самой государственной регистрации; отмена апелляционной инстанцией

положительного решения суда первой инстанции о взыскании убытков [9, с. 216-218].

Еще одной проблемой российской системы регистрации является необходимость четкого определения принципов общественной достоверности государственной регистрации недвижимого имущества в Гражданском кодексе Российской Федерации.

Статья 8.1 «Государственная регистрация прав на имущество» ГК РФ устанавливает принципы государственной регистрации, такие как: проверка законности оснований, публичность и достоверность данных реестра. Данные реестра должны определенно устанавливать объект, в отношении которого возникает право, правообладателя, сущность права и его основания [15].

В сфере регистрации прав на недвижимое имущество общественная определенность означает защиту прав покупателей жилья, которые доверяют общедоступной информации в национальном реестре о бывших владельцах, которые практически не имеют прав на спорное имущество.

Российские ученые-цивилисты пришли к единству в понимании значения принципа «публичной достоверности» как концепции организации регистрационного учета прав на недвижимое имущество, заимствованной из немецкого гражданского права [4, с. 27-31]. Но часть российских ученых, например, Ф. О. Богатырев и Е. Ю. Самойлов, склоняются к тому, что данный принцип в России не действует [2, с. 37-43; 8].

Формулировка ст. 8.1 ГК РФ устанавливает право собственности за лицом, данные которого внесены в реестр, без проверки законности оснований таких сведений.

Принцип публичной достоверности, изложенный в ст. 8.1 ГК РФ, может быть отнесен к положениям п. 2 ст. 223 «Момент возникновения права собственности у приобретателя по договору» и ст. 302 ГК РФ [15]. При этом необходимо внести в закон более точное определение в виде отдельного пункта, который гласит следующее: «Добросовестным приобретателем является лицо, которое возмездно приобрело имущество в соответствии с компенсационным соглашением, в соответствии с Реестром собственников недвижимого имущества».

В таком случае статья 302 ГК РФ будет относиться только к виндикации движимого имущества, и можно будет исключить абзац 2 пункта 2 статьи 223 ГК РФ, так как основание

возникновения права добросовестного покупателя недвижимого имущества будет предусмотрено в принципе достоверности государственного реестра недвижимости.

Одним из способов повышения надежности, гибкости, простоты и эффективности систем государственной регистрации информации и оборота недвижимости является передача регистрационных данных в систему блокчейн консорциума.

При такой системе разрешение на внесение изменений может быть предоставлено только специалистам по недвижимости: чиновникам Росреестра, сотрудникам МФЦ, банкам, страховым компаниям, риелторам, что позволит всем пользователям вносить определенные виды информации в Росреестр [1, с. 126-132].

Для защиты владельца от неправомерных операций с объектом прав при проведении блокчейна необходимо ограничить и запретить доступ к цифровым кодам посредством общепринятых утверждений и технических возможностей сети «Интернет» [5, с. 14-19].

К тому же целесообразно одновременно ввести и новые принципы ведения государственного реестра:

1. Абсолютный характер достоверности и достаточности записи, внесенной в реестр;
2. Бесповоротный характер записи, внесенной в реестр;
3. Запрещение возврата, зарегистрированного по добровольному волеизъявлению предыдущего собственника права;
4. Обязанность регистратора по возмещению убытков в случае утраты недвижимого имущества из-за недостоверности внесенной в реестр записи [1, с. 126-132].

Многие ученые критикуют действующую в России систему регистрации прав на недвижимое имущество как недостаточно развитую, потому что и земля, и здания классифицируются как недвижимое имущество, а трехмерная реальность в государственном реестре отображается в виде плоской двумерной фигуры [14, с. 58-63], является системой для загрузки пространственных данных.

Отображение трехмерной реальности в двух измерениях негативно влияет на информативность кадастров и реестров, усложняет получение информации о наложении объектов недвижимости на общедоступные кадастровые карты, требует дополнительных методов исследования и другой документации, что отнимает время пользователя [9, с. 216-218].

Всё это ставит под вопрос достоверность учетных сведений, поэтому имеет смысл вести трехмерный учет участков в кадастре, без четко обозначенных верхних и нижних границ, но с ограничениями по высоте и глубине [4, с. 27-31].

Включение таких сведений о недвижимом имуществе в кадастр значительно повысит качество государственного реестра недвижимого имущества [13, с. 179-183].

Значительно повышает безопасность сделок с недвижимостью и применение в российской системе регистрации принципа Торренса, реализованного в австралийской системе регистрации.

То есть участники торгов платят регистрационный сбор в размере 0,1 % от цены, поэтому сложностей не возникает. Он выплачивается участникам сделки, но служит гарантом защиты прав собственности, способствуя созданию национального компенсационного фонда участников сделки [12].

Заключение

Общая проблема правоприменения проистекает из пробела в законодательстве, являющегося следствием общего несовершенства действующей системы государственной регистрации недвижимого имущества. Законодательство в области государственной регистрации недвижимого имущества нуждается в доработке.

Законодатели могут использовать предложения, сделанные в статье, при формировании нормативно-правовой базы в сфере сделок с недвижимостью в рамках реформы вещного права Российской Федерации.

Из анализа данной статьи можно сделать вывод, что система регистрация прав на недвижимое имущество в России нуждается в совершенствовании путем внедрения современных цифровых технологий, дальнейшей разработки и уточнения правовых норм регистрации.

Представляется необходимым привести национальное регистрационное законодательство в соответствие с реальными потребностями участников гражданского оборота недвижимого имущества.

Цифровая вуаль должна быть исключена в вопросах регистрации прав на недвижимое имущество. Однако для этого необходимо сделать дополнительных законодательный шаг и определить базовое регулирование применения цифры в ЕГРН в целом.

Литература

1. Бевзенко Р.С. Основные направления изменения законодательства о регистрации прав на недвижимое имущество в связи с внедрением технологии распределенных реестров: взгляд цивилиста // Закон. 2018. № 2. С. 126-132.
2. Богатырев Ф.О. Публичная достоверность реестра прав на недвижимость и признание добросовестного приобретателя собственником // Законодательство. 2004. № 4. С. 37-43.
3. Гожва О.О. Обзор государственной регистрации прав на недвижимое имущество на основании судебных решений // Исследования молодых ученых: материалы IX Международной научной конференции. 2020. С. 12-14.
4. Жиляев М.С. Особенности порядка государственной регистрации перехода прав на недвижимое имущество на основании электронных документов // Проблемы государственной регистрации недвижимости и кадастрового учета: материалы V научно-практической конференции / отв. ред. С.В. Праскова. 2020. С. 27-31.
5. Лоренц Д.В. Цифровые права в сфере недвижимости: юридическая природа и способы защиты // Российская юстиция. 2020. № 2. С. 14-19.
6. Махотлова М.Ш., Маммеева А.Э., Хачиев Л.И., Мизиев З.И. Особенности недвижимости как объекта оценки // Аграрное и земельное право. 2021. № 2 (194). С. 113-116.
7. Пищулин В.И., Данилова Л.В., Шляпина Е.В. Проблемы государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним // Теоретические и практические исследования XXI века: труды II международной научно-практической конференции. 2016. С. 164-166.
8. Самойлов Е.Ю. Публичная достоверность при приобретении недвижимого имущества: автореф. дис. канд. юрид. наук. М., 2010.
9. Сасиков А.С., Гызыев А.Х., Сасиков Т.А. Кадастровые работы при межевании земельного участка // Актуальные проблемы аграрной науки: прикладные и исследовательские аспекты: сборник научных трудов Всероссийской (национальной) научно-практической конференции. Нальчик, 2021. С. 216-218.
10. Сасиков А.С., Гызыев А.Х., Сасиков Т.А. Применение современных кадастровых технологий при межевании земельных участков // Материалы всероссийской научно-практической конференции: в 2 ч. Благовещенск, 2021. С. 412-416.
11. Stoter J.E. 3D Cadastre. PhD thesis. Delft, the Netherlands: Delft University of Technology, 2004.
12. Предложения завтра же перевести весь реестр прав на недвижимость на блокчейн представляются смешными: Интервью с Людмилой Новоселовой [Электронный ресурс]. URL: http://www.zakon.ru/discussion/2018/09/07/predlozheniya_zavtra_zhe_perevesti_ves_reestr_prav_na_nedvizhimost_na_blokchejn_predstavlyayutsya_sm.
13. Балкизов А.Б., Балкизов В.А. Экологизация агропромышленного комплекса как основа экологоэкономической эффективности хозяйствования // Инженерное обеспечение в реализации социально-экономических и экологических программ АПК: материалы Международной научно-практической конференции. Курган, 2021. С. 179-183.
14. Лифинцев В.Н. Формирование системы государственной регистрации прав на недвижимое имущество на территории России // Теоретические аспекты юриспруденции и вопросы правоприменения: сборник статей по материалам IX международной научно-практической конференции. 2018. С. 58-63.
15. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая). Введен Федеральным законом от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 08.12.2022 № 430-ФЗ от 21.12.2021) // СЗ РФ. 1994. 5 декабря. № 32. Ст. 3301.
16. Шалов Т.Б., Шалова Ш.Т. Земельный фонд и управление развитием территорий КБР // Проблемы агропромышленного комплекса стран Евразийского экономического союза: материалы I Международной научно-практической конференции. 2015. С. 177-183.
17. Определение СК по гражданским делам Верховного Суда РФ от 26 ноября 2019 г. № 5-КГ19-196. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.legalacts.ru/sud/opredelenie-sudebnoikollegii-po-grazhdanskim-delam-verkhovnogo-sudarossiiskoi-federatsii-ot-26112019-n-5-kg19-196/?ysclid=ld4viv27jr984891240>.
18. Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 18.07.2019 № 1966 [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ARB&n=597945#Krcvvttyoi1ltdXm>.
19. Федеральный закон от 13.07.2015 № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» (ред. от 28.12.2022) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_182661/.

BOLSHAKOVA Yulia Olegovna

graduate student, Russian State University of Justice – North Caucasus Branch,
Russia, Krasnodar

THE DIGITAL VEIL OF STATE REGISTRATION OF REAL ESTATE RIGHTS

Abstract. *The article examines the gaps and problems in the current legislation of the Russian Federation on real estate transactions and the procedure for registration of state rights to carry out transactions with real estate, in connection with which ordinary people and professional participants in the real estate market, specialists in this industry have difficulties.*

The current legislation is insufficiently streamlined and contains shortcomings that make its practical application very problematic, which determines the relevance of the subject of this article.

The article considers the problems of state registration of real estate transactions, verification of title documents on the basis of general scientific methods, namely analysis, comparison, systematic and logical methods, as well as private scientific methods, including the method of comparative jurisprudence and the historical and legal method, analysis of law enforcement practice, judicial acts of higher institutions for real estate by state registrars in the course of this procedure, changes in the legislation on registration in the course of its reform. The causes of these problems have been identified, foreign experience has been reviewed, and proposals have been formulated to improve Russian legislation on real estate registration.

The author concludes that the general problem of law enforcement stems from a gap in legislation, which is a consequence of the general imperfection of the current system of state registration of real estate. Legislation in the field of state registration of real estate needs to be finalized.

The article also discusses conceptual issues related to the state registration of real estate rights, which is one of the foundations of the functioning of any economic system, by entering information into the Unified State Register of Real Estate (EGRN).

Keywords: *real estate, real estate transactions, state registration, civil code, legislation, property law, property right, legal regime of immovable property, unified state register of real estate.*

ИЛЬИНА Марина Сергеевна

магистрантка, Институт деловой карьеры, Россия, г. Москва

ЗНАЧЕНИЕ НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАВЕЩАНИЮ

Аннотация. *Завещательное наследование представляет собой правовой процесс передачи собственности и активов умершего лица, осуществляемый в соответствии с его волей, как указано в завещании. Значение наследования по завещанию заключается в том, что оно позволяет человеку выбирать, кому и в какой форме передать свои активы после смерти. Наследование по завещанию также играет важную роль в сохранении благополучия и финансовой безопасности потомков и других наследников.*

Ключевые слова: наследование, завещание.

Наследование по завещанию – это правовая процедура, которая осуществляется после смерти человека с целью передачи его имущества определенными лицам или организациям в соответствии с его последней волей. Этот вид наследования является одним из основных способов передачи имущественных прав в современном обществе [2].

Ключевым аспектом наследования по завещанию является то, что лицо, оставляющее завещание (завещатель), самостоятельно определяет, кому и какая часть его имущества должна быть передана после его смерти. В завещании завещатель может указать как конкретных лиц (наследников), так и организации, которые станут правопреемниками по передаче имущества.

Завещание, может быть, различных видов и форм, однако наиболее распространенными являются четыре основных типа: простое завещание, нотариальное завещание, международное завещание и «закрытая» форма завещания [4, с. 441-446].

Следует отметить, что наследование по завещанию является важным механизмом перераспределения имущества и обеспечения правопреемников. Благодаря этому виду наследования человек имеет возможность определить, кому и какую часть его имущества следует передать, что создает условия для сохранения семейных традиций, защиты интересов близких и общественной поддержки различных организаций и фондов.

Однако несмотря на преимущества наследования по завещанию, существуют определенные ограничения и правовые нормы, которые регулируют этот процесс. Общественный интерес и справедливость должны быть соблюдены при передаче имущества. Например,

законодательство может предусматривать обязательные доли наследников, которые не могут быть лишены волей завещателя. Также возможны оспаривания завещания в судебном порядке, основываясь на различных правовых и фактических основаниях.

Завещание отличается от обычной сделки тем, что для завещателя оно не предполагает никаких обязанностей. Только завещатель решает, говорить о существовании завещания или нет [5].

Завещание нацелено на достижение определенных правовых последствий, которые заключаются в переходе имущественных и некоторых неимущественных прав от умершего гражданина к другим лицам.

Еще одним отличием можно выделить то, что гражданин имеет право завещать либо все имущество, которое ему принадлежит, либо какую-то определенную часть. Важно отметить, что есть вероятность того, что завещатель не всегда может знать о том, каким имуществом он распоряжается, потому что он не знает, какое имущество у него будет на момент его смерти.

Некоторые ученые утверждают, что завещание является срочной сделкой. Например, С. М. Оганесян придерживался такой точки зрения: «смерть есть юридический факт, который когда-то наступит, и на случай которого составляется завещание» [3, с. 128-137].

Такой же точки зрения придерживался и В. А. Беловым, он говорит о том, что срок смерти лица, составившего завещание, является обязательной составляющей, хотя время его наступления неизвестно [2].

Но есть и мнения, которые опровергают такую точку зрения, аргументируя тем, что в соответствии с законом, составление завещания

это уже есть совершенная сделка. И в данной ситуации, смерть завещателя не является фактом, от которого зависит момент совершения сделки.

По моему мнению, завещание не может быть срочной сделкой, так как смерть завещателя – это не срок, а необходимое условие для того, чтобы завещание являлось завещанием.

В процессе написания завещания завещатель имеет возможность свободно распоряжаться своими активами, определять конкретные доли наследников в праве на наследство, а также назначать исполнителя завещания, который будет осуществлять передачу имущества и заботиться о выполнении последних волеизъявлений завещателя.

При наследовании по завещанию важно учитывать требования законодательства, которые могут различаться в зависимости от страны и региона. Завещание должно соответствовать требованиям формы и содержания, установленным законодательством, а также быть составленным на основе полного и точного знания имущественного состояния завещателя.

Кроме того, наследование по завещанию может включать различные виды имущества – недвижимость, денежные средства, ценные бумаги, автомобили, предприятия и т. д. Завещатель может предусмотреть как передачу имущества целиком, так и его частичное распределение между наследниками на основе своих личных предпочтений и обстоятельств.

Важным аспектом наследования по завещанию является сохранение интересов наследников, а также учет возможных юридических споров и конфликтов, которые могут возникнуть в процессе передачи наследства.

Наследование по завещанию является сложным процессом, требующим комбинации юридических знаний и тщательной проработки деталей завещания. Эта форма наследования

позволяет завещателю контролировать распределение своего имущества после своей смерти и обеспечить защиту интересов своих наследников.

В целом, наследование по завещанию имеет огромное значение для общества, поскольку осуществляет баланс между правами человека на свободное распоряжение своим имуществом и общественной необходимостью защиты интересов наследников и населения в целом. Такой механизм имеет давние традиции и всегда соответствует развивающемуся обществу и его потребностям.

Таким образом, можно сказать, что завещание – это достаточно произвольный порядок наследования, который может быть решен и определен наследодателем еще при жизни.

Литература

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, № 32, ст. 3301.
2. Белов В.А. Гражданское право в 2 т. Том 1. Общая часть: учебник для вузов. М.: Изд-во Юрайт, 2022. 451 с.
3. Оганесян С.М. Правовое регулирование института наследования в современной России / С.М. Оганесян // Новеллы права и политики 2019: материалы Международной научно-практической конференции. – 2019. – С. 128-137.
4. Тимралиева, Р.З. Особенности наследования по завещанию в РФ / Р.З. Тимралиева, Д.А. Васильева, И.В. Овод // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2021. – № 1-2. – С. 441-446.
5. Гонгало Ю.Б. Основы наследственного права России, Германии, Франции. М.: Статут, 2022. 271 с.

ILYINA Marina Sergeevna

Graduate student, Institute of Business Career, Russia, Moscow

THE MEANING OF INHERITANCE BY WILL

Abstract. *Testamentary inheritance is a legal process of transferring the property and assets of a deceased person, carried out in accordance with his will, as specified in the will. The significance of inheritance by will is that it allows a person to choose to whom and in what form to transfer their assets after death. This makes it possible to control the distribution of property and ensures the preservation of inheritance within the family or other close persons who were specified in the will. Inheritance by will also plays an important role in maintaining the well-being and financial security of descendants and other heirs.*

Keywords: *inheritance, will.*

ИЛЬИНА Марина Сергеевна

магистрантка, Институт деловой карьеры, Россия, г. Москва

ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ ЗАВЕЩАНИЯ

***Аннотация.** В данной статье рассматривается понятие и содержание завещания как важнейшего юридического института. Рассматриваются основные аспекты завещательного права, а именно: определение завещания, его юридическое значение, принципы составления завещания, а также его основные элементы. В статье также подробно анализируются различные типы завещаний, включая простое и условное завещание, с указанием их отличительных черт и юридической значимости. В заключение статьи делаются выводы о важности понимания понятия и содержания завещания для обеспечения правовой защиты имущественных интересов участников завещательного процесса.*

***Ключевые слова:** наследование, завещание.*

Завещание – это документ, в котором физическое или юридическое лицо (завещатель) определяет судьбу своего имущества и имущественных прав после собственной смерти. Завещатель имеет полное право распоряжаться своими активами и выбирать наследников, устанавливать условия наследования и ограничения на использование наследства [2, с. 195-199].

Содержание завещания может быть совершенно разнообразным. Завещатель может указать, кому и какой частью имущества он хочет передать, а кому – лишить права наследования вовсе. Кроме того, он может возложить наследственные обязанности на каких-либо лиц или организаций, установить условия, которые должны быть выполнены наследниками для получения наследства, или назначить исполнителя завещания.

Завещание является личной волей завещателя и может формироваться в различных формах. Существуют простые устные завещания, составленные в присутствии свидетелей или нотариуса, и завещания в письменной форме, которые оформляются в виде нотариально заверенного документа [6, с. 94-97].

Однако для того, чтобы завещание было правомочным и принималось к исполнению, необходимо соблюдение определенных юридических требований. Важным моментом является наличие полной дееспособности завещателя, то есть его способности совершать сделки, а также наличие свидетелей или нотариуса при оформлении завещания.

Завещать имущество может как физическое лицо, так и организация. Указывая свои наследников или бенефициаров, завещатель

имеет возможность распорядиться своим имуществом в соответствии с собственными пожеланиями. Тем не менее необходимо помнить, что законодательство может устанавливать обязательные доли наследников в зависимости от семейного положения завещателя и других факторов.

Завещание является важным инструментом планирования наследства и обеспечения указания завещателя после его смерти. Обращение к опыту специалистов в области наследственного права рекомендуется для того, чтобы составить завещание, соответствующее законодательным требованиям и удовлетворяющее воле завещателя. Четкость и ясность формулировок, а также соблюдение всех необходимых формальностей, позволят достичь надежности и исполнимости документа [3, с. 73-81].

Завещание является юридическим документом, который используется для установления воли человека относительно распоряжения своим имуществом после его смерти. Оно имеет огромное значение и служит основным инструментом для передачи собственности от одного поколения к другому.

Принципы составления завещания основаны на принципах свободы воли и равенства наследников. Завещание должно быть составлено сознательно и в порядке, предусмотренном законодательством. Закон также устанавливает определенные требования и ограничения к его составлению, включая момент, с которого фиксируется воля завещателя.

Основными элементами завещания являются его форма, содержание и наследники. В зависимости от законодательства страны завещание может быть совершено в простой

письменной форме или необходимо проведение процедуры нотариального удостоверения. Важно также указать четкое и конкретное содержание завещания, чтобы избежать возможных интерпретаций или споров. И, наконец, завещатель должен указать наследников, а также доли или конкретное имущество, которое передается им по завещанию [4, с. 114-117].

Завещание является важным правовым инструментом, позволяющим человеку иметь контроль над распределением своего имущества после смерти. Он позволяет обеспечить финансовую поддержку для близких людей и предоставить им возможность защитить свои интересы. Поэтому, важно помнить о значимости завещания и обратиться к профессионалам для его правильного составления.

Простое завещание является одним из наиболее распространенных типов завещаний. В нем завещатель указывает конкретные лица, которым он желает передать свое имущество после смерти. Это может быть как близкая родственница или друг, так и благотворительная организация, приют или иной общественный фонд. В простом завещании завещатель имеет свободу выбора и может определить своего наследника на свое усмотрение [5, с. 177-180].

Условное завещание отличается от простого тем, что его сила вступает в действие только при наступлении определенного условия. Например, завещатель может указать, что его имущество будет передано определенному лицу только в случае, если оно достигнет определенного возраста или выполнит определенное условие, такое как получение высшего образования или создание семьи. Это позволяет завещателю контролировать передачу своего имущества и обеспечить его передачу в соответствии с его желаниями и в зависимости от выполнения определенного условия.

Юридическая значимость завещания связана с правовыми последствиями выполнения волеизъявления завещателя. Завещание, как правовой документ, наделяет его наследников или обладателей определенных прав и обязанностей. Оно является законным способом передачи имущества и может быть оспорено только в случае наличия недействительности завещания или нарушения законодательства о наследовании. В зависимости от страны, вида завещания и соблюдения всех необходимых

юридических требований, его юридическая значимость может быть различной.

В заключение, различные типы завещаний, включая простое и условное завещание, предоставляют завещателю возможность распоряжаться своим имуществом после смерти в соответствии со своими волеизъявлениями. Они обладают своими отличительными чертами и юридической значимостью, которые могут иметь влияние на передачу имущества и правовые последствия для наследников. Важно учесть все юридические аспекты и получить квалифицированную юридическую помощь при составлении завещания, чтобы обеспечить его правовую силу и соблюдение релевантных законов.

Литература

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) // «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, № 32, ст. 3301.
2. Воронова, В.А. Современные проблемы частного права в сфере правового регулирования наследования по завещанию / В.А. Воронова // Проблемы защиты прав: история и современность: Материалы XIV международной научно-практической конференции, Санкт-Петербург, 17 октября 2019 года / Отв. редактор Е.Б. Гоголевская. – Санкт-Петербург: Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, 2020. – С. 195-199.
3. Воротынцева, А.А. Наследование по завещанию / А.А. Воротынцева // Трибуна ученого. – 2023. – № 4. – С. 73-81.
4. Гаврилов, В.Н. Отдельные аспекты наследования по завещанию по российскому законодательству / В.Н. Гаврилов, В.С. Симонихин, А.В. Белозеров // Право и государство: теория и практика. – 2022. – № 4(208). – С. 114-117.
5. Гасанов К.Г. Современные проблемы наследования по завещанию. Закон. Право. Государство. 2022. № 2. С. 177-180.
6. Голованов, Н.М. Особенности правового регулирования наследования по завещанию в странах континентальной Европы и в России / Н.М. Голованов // Актуальные проблемы науки и практики: Гатчинские чтения-2022. – Гатчина: Государственный институт экономики, финансов, права и технологий, 2022. – С. 94-97.

ILYINA Marina Sergeevna

Graduate student, Institute of Business Career, Russia, Moscow

THE CONCEPT AND CONTENT OF THE WILL

Abstract. *This article examines the concept and content of a will as the most important legal institution regulating the appropriation of property after the death of its owner. The authors explore the main aspects of testamentary law, namely: the definition of a will, its legal significance, the principles of making a will, as well as its main elements. The article also analyzes in detail various types of wills, including simple and conditional wills, indicating their distinctive features and legal significance. In conclusion, the article draws conclusions about the importance of understanding the concept and content of a will to ensure the legal protection of the property interests of participants in the testamentary process.*

Keywords: *inheritance, will.*

ИСРОИЛОВ Боходир Ибрагимович

профессор, International School of Finance Technology and Science,
Узбекистан, г. Ташкент

ИБРАГИМОВ Бобуршоҳ Боходир

доцент, International School of Finance Technology and Science,
Узбекистан, г. Ташкент

**ЛИЗИНГ КАК СПЕЦИФИЧЕСКОЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВО
В РАЗЛИЧНЫХ ПРАВОПОРЯДКАХ**

***Аннотация.** Данная работа посвящена исследованию общественных отношений, складывающихся по поводу предоставления лизингового имущества во владение и пользование. Цель исследования состоит в изучении сущности лизинговых правоотношений в гражданском праве. С учетом выявленных особенностей и специфики договора лизинга определить пути дальнейшего усовершенствования лизинговых правоотношений.*

***Ключевые слова:** лизинг, гражданское право, аренда, обязательство.*

Замысел исследования был вызван прежде всего тем, что лизинговое право Узбекистана практически не изучено в российской юридической литературе. Это позволяет полагать, что предлагаемая работа будет комплексным исследованием частного права как лизинг, что несомненно восполнит существующий пробел по данной проблеме в изучении гражданского и торгового права зарубежных государств. Кроме того, на сегодняшний день отсутствуют актуальные научные работы, посвященные комплексному исследованию практической сложности использования договорной конструкции лизинга в различных правовых порядках и на международном уровне.

В современных условиях лизинговый бизнес – один из сложнейших видов предпринимательской деятельности, в котором задействованы арендные отношения, элементы кредитного финансирования под залог, расчеты по долговым обязательствам и другие финансовые механизмы.

Лизинговый бизнес является одним из ключевых инструментов финансирования для малого и среднего бизнеса, поэтому его важность и актуальность будут только расти в будущем. Успешная лизинговая компания должна быть гибкой, инновационной и надежным партнером для своих клиентов, предлагая им выгодные условия и высокий уровень сервиса.

Кроме того, в настоящее время lessor (лизингодатели) столкнулись с целым рядом

новых проблем, таких как стремительный рост просроченной дебиторской задолженности и необходимость массового изъятия предметов лизинга. При этом действующее законодательство Российской Федерации и Республики Узбекистан не содействует реальному взысканию задолженности по лизинговым платежам, убытков лизингодателей и возврату переданного в лизинг имущества, поскольку, в частности, законодателем в качестве обеспечения прав лизингодателя предусмотрено только право потребовать возврата лизингополучателем имущества в случаях, предусмотренных законодательством и договором лизинга.

Однако, как показывает практика, если лизингополучатель не соглашается отдать предмет лизинга добровольно, практически единственным способом вернуть его оказывается судебный процесс, минимальный срок которого составляет шесть-семь месяцев, а поскольку лизингополучатель вправе обжаловать решение суда первой инстанции, подавать встречные иски, судебное разбирательство может затянуться на годы. К его окончанию лизингополучатель, возможно, прекратит свою деятельность, реализует активы, на которые можно обратиться взыскание, а предмет лизинга будет приведен в негодное состояние для эксплуатации.

Вместе с тем, как показал анализ нормативно-правовых актов и судебной практики по исследуемому вопросу, в гражданском

законодательстве, регулирующем лизинг, имеются пробелы и противоречия, что усложняет его практическое применение.

В середине 70-х годов, как пишут, в частности, А. И. Изюмов, Р. А. Мишукова и Е. В. Кабатова [1, с. 114], американская экономика оказалась перед необходимостью широкого обновления основного капитала. В Европе это произошло несколько позднее. Причин тому было несколько, но среди наиболее важных, авторы отмечают физический износ значительной части средств производства. Это привело к тому, что сложившаяся к середине 70-х годов структура основного капитала США перестала соответствовать новым условиям экономического развития. Необходимо было провести в сжатые сроки обновление оборудования. Для решения этой задачи как нельзя кстати подошел лизинг. В 1981 г. в США была проведена налоговая реформа, основные положения которой содержатся в Налоговом законе экономического восстановления (Economic Recovery Tax Act), принятого Конгрессом по предложению администрации Рейгана. Экскурс в экономику был необходим для объяснения «лизингового бума», который, как и любой другой бум, имеет свои объективные причины. Прошло достаточно времени, но до сих пор лизинг остается актуальным средством финансирования, и возникает естественный вопрос – неужели основной капитал в Российской Федерации, Республике Узбекистан и Германии еще не обновился?

Если в 80-х годах актуальность исследования правовых вопросов лизинговых отношений обосновывались тем, что экономика оказалась перед необходимостью широкого обновления основного капитала, а сейчас актуальность данной темы заключается в том, что лизинговый бизнес продолжает активное восстановление и развитие [2, 3], источники финансирования лизинговых компаний имеют многогранную структуру [4]. Кроме этого структурная сложность договора лизинга, обусловленная участием в ней наряду с lessor (лизингодателем) и lessee (лизингополучателем) поставщика объекта лизинга, а также заключением взаимосвязанных договоров поставки и лизинга, осложняет вопрос применения той или иной шаблон договора.

Нормативную основу исследования составляют российские, узбекские, международно-правовые, зарубежные акты, а также отдельные источники *lex mercatoria*, в частности:

- Конвенция УНИДРУА «О международном финансовом лизинге» 1988 г.;
- Конвенция «О международных гарантиях в отношении подвижного оборудования» 2001 г.;
- Конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров» 1980 г.;
- Конвенция СНГ «О межгосударственном лизинге» 1998 г.;
- Гражданский кодекс Республики Узбекистан 1997 г.;
- Гражданский кодекс Российской Федерации с учетом изменений, вступивших в силу в 2014 г.;
- Гражданское уложение Германии (ГГУ) от 18.08.1896 (с изм. и доп. по 31.03.2013);
- Арбитражный процессуальный кодекс РФ 2002 г.;
- Экономический процессуальный кодекс РУз 2018 г.;
- Гражданский процессуальный кодекс РУз 2018 г.;
- Гражданский процессуальный кодекс РФ 2002 г.;
- ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» 1998 г., Закон Республики Узбекистан «О лизинге»;
- Ertragsteuerliche Behandlung von Leasing-Verträgen über bewegliche Wirtschaftsgüter BMF vom 19.4.1971 (BStBl I S. 264);
- Модельный закон УНИДРУА «О лизинге» 2008 г., Принципы международных коммерческих контрактов УНИДРУА 2010 г., Международные правила унификации торговых терминов ИНКОТЕРМС 2010. В работе также анализируются иностранные другие законы (акты).

В Российской Федерации исследованием вопросов лизинга занимались следующие правоведы: Е. В. Кабатова, Л. Ю. Василевская, И. В. Торрес Ортега, И. А. Решетник, А. В. Егоров, С. А. Громов, и др.

В иностранной литературе проблематику лизинга освещали: Х. Бук, К. Ларенц, Ф. Плате, М. Н. Шимкович, Л. М. Бурханова и др.

Договор лизинга можно определить, как многогранную сделку, в которой участвуют лизингодатель, лизингополучатель и поставщик со своими правами и обязанностями. Как известно, договор лизинга заимствован современными континентальными правовыми порядками из англо-американского права. Сущность лизинга определяется российскими и зарубежными учеными преимущественно через

призму понимания лизинга как гражданско-правового института, имеющего в первую очередь характер купли-продажи. Множество доктринальных позиций исследователей разных стран относительно сущности лизинга порождает проблему конфликта квалификации и необходимости перекалфикации договора. Доктрина оказывает существенное влияние на российские и зарубежные суды, анализирующие при рассмотрении лизинговых споров не только договор, породивший спор, но и научные положения, раскрывающие его суть.

Лизинг – это особый вид арендных отношений. Формирование гражданско-правового института лизинга продолжается и в России, и в других рассматриваемых государствах. Несмотря на множество научных подходов, разработанных теоретиками лизинга, Европейская федерация лизинговых компаний (European Federation of Equipment Leasing Company Association-Leaseurope) вынуждена была признать, что «никто не может точно определить, что же такое лизинг [5, с. 217].

Сходство элементов лизинга с элементами аренды привело к появлению концепции, согласно которой договор лизинга рассматривается как договор аренды со специфическими чертами. Эту точку зрения, в частности, разделяют немецкие специалисты Х. Бук и К. Ларенц [6].

Немецкий ученый Ф. Плате [7] создал теорию, так называемой, «покупки права» (Rechtskauf). Он утверждает, что пользователь покупает у лизингодателя право на использование оборудования, ограниченное во времени.

Рассматривая правовое регулирование лизинга, нужно отметить, что лизинг является одним из альтернативных методов кредитования субъектов предпринимательства. Лизинг открывает «новые горизонты» для инвестирования, поскольку связан с большим оборотом финансовых ресурсов и содействует оперативному решению проблемы приобретения имущества предпринимателями, снижает риск преждевременного износа оборудования.

Лизинг установил систему прав арендатора в гражданском праве, приоритет арендатора на аренду право на возникновение юридических прав. Система приоритетного права аренды неэффективна, что может легко повлиять на эффект от реализации приоритетного права лизинга. В гражданских спорах право преимущественной аренды имеет некоторые недостатки,

например, арендатору трудно заявить о своем праве, трудно определить стандарт одного и того же условия, а меры защиты неясны.

Когда российское законодательство о лизинге устанавливает лизинг как «приобретение имущества лизингодателем и его передача в собственность лизингополучателя и не только в предпринимательских целях» [8], лизинговое право Республики Узбекистан гласит что, прежде всего, лизингополучатель должен быть коммерческим субъектом [9], а лизингодатель должен также иметь соответствующее лизинговое намерение. В то же время, исходя из специфики финансовой аренды (коммерческого лизинга), между двумя сторонами должны существовать долгосрочные и стабильные договорные отношения по лизингу. Для того чтобы защитить реальные интересы арендатора, арендатор должен осуществлять его в разумные сроки и быть готовым принять «те же условия», предложенные третьей стороной. В соответствии с законодательным духом Гражданского кодекса (РФ и РУз), арендатор специального имущества должен пользоваться приоритетным правом аренды. Однако, чтобы защитить потерю государственного имущества, приоритет права аренды государственного и коллективного имущества может быть использован гибко, например, напрямую заменяя приоритет права аренды посредством компенсации в договоре аренды, с тем чтобы в дальнейшем реализовать приоритет права аренды государственной и коллективной собственности, чтобы сделать хорошую работу по институциональной гарантии.

В Республике Узбекистан на законодательном уровне следует предусмотреть возможность получения имущества в лизинг не только предпринимателями, но и остальными участниками оборота.

Литература

1. Кабатова Е.В. Лизинг: понятие, правовое регулирование, международная унификация / АН СССР, Ин-т государства и права. – Москва: Наука, 1991. – С. 114.
2. Статистические данные по рынку лизинга 2016–2022 гг. Подготовлено Подкомитетом ТПП РФ по лизингу и НП «ЛИЗИНГОВЫЙ СОЮЗ» (<https://www.tpprf-leasing.ru/>) совместно с Федресурсом (<https://fedresurs.ru/>).
3. Обзор сектора лизинговых услуг в Узбекистане по итогам первого полугодия 2023 года. Лизинговая Ассоциация Узбекистана.

<https://ula.uz/rezultaty-issledovanij-lizingovogo-rynka-uzbekistana#>.

4. Рынок лизинга по итогам 1-го полугодия 2023 года: розничный подъем. Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования лизинговых компаний https://raexpert.ru/researches/leasing/1h_2023/.

5. Rapport sur le contract de credit-bail (leasing). UNIDROIT. 1975. Etude LIX – Doc. 1. P. 217.

6. Book H. Leasing in Deutschland // Frankfurt a.M. 1965.

7. Plathe F. Die Rechtliche Beurteilung des Leasing-Geschäfts. 1969.

8. Федеральный закон РФ от «О финансовой аренде (лизинге)» 29.10.1998 № 164-ФЗ (ред. от 28.04.2023) [Электронный ресурс]. – URL:

https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20780/8764f1ea3b4838d75bea542a4b17522b6649f35d/ (дата обращения: 25.03.2024).

9. Закон Республики Узбекистан «О лизинге» от 14.04.1999 № 756-I [Электронный ресурс]. Ст.3. – URL: <https://lex.uz/docs/85248> (дата обращения: 25.03.2024).

ISROILOV Bahodir Ibrahimovich

Professor, International School of Finance Technology and Science,
Uzbekistan, Tashkent

IBRAGIMOV Boburshokh Bokhodir

Associate Professor, International School of Finance Technology and Science,
Uzbekistan, Tashkent

LEASING AS A SPECIFIC OBLIGATION IN DIFFERENT LEGAL ORDERS

Abstract. *This paper is devoted to the study of social relations that develop in relation to the provision of leasing property for possession and use. The purpose of the research is to study the essence of leasing legal relations in civil law. Taking into account the revealed features and specificity of the leasing agreement to determine ways of further improvement of leasing legal relations.*

Keywords: *leasing, civil law, rent, obligation.*

КЛЮЕВА Елизавета Александровна

магистрантка,

Тамбовский государственный университет имени Г. Р. Державина,
Россия, г. Тамбов

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

***Аннотация.** В данной статье будет проанализированы организационные, социально-экономические основы взаимодействия органов государственной власти и органов местного самоуправления на основе конституционных принципов, а также конкретизация этих принципов в современных законодательных актах. Целью работы является анализ законодательства Российской Федерации, научной литературы и трудов (монографий, научных статей, авторефератов диссертаций), выявление актуальных проблем. Основными задачами работы являются: раскрыть формы взаимодействия и правовые связи между органами публичной власти и составляющими единой системы публичной власти на основе действующего законодательства. Методологию проведенного исследования составляют: аналитический, логический и формально-юридический методы. Результатами работы являются: анализ законодательства, регламентирующий деятельность органов государственной власти и органов местного самоуправления, исследование механизмов принятия решений на государственном уровне, и исследование взаимодействий между органами государственной власти и органами местного самоуправления.*

***Ключевые слова:** публичная власть, федеральные органы государственной власти, местное самоуправление, органы местного самоуправления, система органов, органы государственной власти, политико-правовые связи, формы взаимодействия, делегирование полномочий.*

Изучение процессов взаимодействия органов государственной власти и местного самоуправления имеет практическое значение. Эта тема связана с оптимизацией систем управления и повышением качества государственных услуг. Правильное взаимодействие между органами власти разных уровней может способствовать более эффективному решению проблем граждан и повышению их благосостояния.

В настоящее время органами государственной власти сохраняется стойкое развитие экономическо-социальных механизмов. Ключевыми целями при взаимодействии между органами государственной власти и органами местного самоуправления выделяются:

- единые во всех регионах условия политического и социально-экономического характера;
- реализация на территории субъектов Российской Федерации прав, закрепленных в Конституции РФ, федеральном законодательстве;

- гарантия получения всеми гражданами равной социально-правовой защиты и минимальных социальных стандартов.

В настоящее время развитие регионов во многом зависит от уровня экономического направления и географического положения. Регионы с направлением в промышленности, особенно в европейской части страны, показывают большую устойчивость, в то время как удаленные регионы сталкиваются с более серьезными проблемами. Регионы с хорошо развитым военно-промышленным комплексом находятся в более выгодном положении. Малые и средние предприятия, особенно в менее развитых регионах, сталкиваются с проблемами, требующими поддержки и внимания. Государству, с одной стороны, необходимо максимально использовать преимущества каждого региона, выявить и раскрыть потенциал его развития, с другой - сформировать режим экономического регулирования, стимулирующий и гарантирующий устойчивый экономический рост, направленный на выравнивание уровня финансовой безопасности государства и регионов. В настоящее время социально-

экономическая сфера российских регионов существенно изменилась. Результаты развития отдельных регионов подчеркивают важность экономической направленности, географических особенностей и влияния внешних условий на региональное развитие.

Экономическая адаптация в регионах осложняется внешней средой и санкциями. Как иностранные, так и внутренние инвестиции сталкиваются с ограничениями. В социальной сфере внимание органов местного самоуправления сосредоточено на поддержке военнослужащих и членов их семей. Меры социальной поддержки были расширены.

Федеральное правительство пытается выровнять региональное развитие и сократить дотационные зоны, что в ближайшие годы не предвидится. Это означает передачу ответственности за управление местным властям и на приспособление в использовании имеющихся ресурсов для реструктуризации экономики.

Социально-экономическое развитие регионов Российской Федерации в настоящее время подчеркивает целесообразность к режиму адаптации в новых условиях, особенно в контексте внешних вызовов и многообразия экономического потенциала. Развитие инфраструктуры и эффективное использование региональных ресурсов становятся важными критериями для будущего прогрессивного развития. Для развития социально-экономической инфраструктуры региона органы местного самоуправления реализуют инициативы, направленные на увеличение доходов населения, улучшение качества образовательных услуг, повышение уровня здравоохранения, снижение уровня безработицы, улучшение состояния окружающей среды, повышение личной независимости и равенства возможностей, а также повышение уровня культурной жизни.

Вопрос государственного взаимодействия с органами местного самоуправления по-прежнему остается актуальным. Конституцией Российской Федерации установлено, что самостоятельность органа местного самоуправления означает, что оно вправе решать вопросы местного значения в пределах своих полномочий, владеть, пользоваться и распоряжаться муниципальным имуществом, принимать необходимые и обязательные для исполнения решения [1].

Существует несколько организационных основ и принципов взаимодействия

государственной власти и органов местного самоуправления:

- правовая основа деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления составляют Конституция Российской Федерации и федеральные законы, основной региональный государственно-правовой акт, и законы субъекта Российской Федерации;
- контрольно-надзорная основа, при реализации которой контролирующие органы выявляют и предотвращают факты неэффективного и незаконного осуществления органами местного самоуправления управленческих решений, а также проверяют соответствие принятых решений к поставленным целям и задачам, что предполагает поддержание порядка и взаимодействие различных субъектов;
- координационная основа, подразумевает согласованные действия органов государственной власти и органов местного самоуправления, которые осуществляются с помощью различных способов таких как совещания, совместные действия и обмен информацией, что является основой их деятельности;
- сотрудничество и совместная деятельность подразумевает достижение общих целей и задач с помощью взаимодействия и принятия решений на основе сотрудничества;
- финансовое обеспечение. Органы местного самоуправления осуществляют свою деятельность исходя из финансовых ресурсов, предоставляемых им государством. Финансовая поддержка государства является необходимым условием для эффективного функционирования органов местного самоуправления. Органы местного самоуправления самостоятельно управляют муниципальной собственностью, формируют, утверждают и исполняют местный бюджет, вводят местные налоги и сборы, решают иные вопросы местного значения, а также в соответствии с федеральным законом обеспечивают в пределах своей компетенции доступность медицинской помощи [1].

На федеральном уровне основополагающие принципы взаимодействия закреплены в Конституции Российской Федерации, а также в федеральных законах, таких как «Об общих принципах организации публичной власти в Российской Федерации», «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».

На региональном уровне основы взаимодействия определены в основном

региональном государственно - правовом акте, и законах субъекта Российской Федерации.

Социально-экономическое развитие регионов Российской Федерации в настоящее время подчеркивает целесообразность к режиму адаптации в новых условиях, особенно в контексте внешних вызовов и многообразия экономического потенциала. Развитие инфраструктуры и эффективное использование региональных ресурсов становятся важными критериями для будущего прогрессивного развития. Для развития социально-экономической инфраструктуры региона органы местного самоуправления реализуют инициативы, направленные на увеличение дохода населения, улучшение качества образовательных услуг, повышение уровня здравоохранения, снижение уровня безработицы, улучшение состояния окружающей среды, повышение личной независимости и равенства возможностей, а также повышение уровня культурной жизни.

Основами взаимодействия органов государственной власти и органов местного самоуправления являются правовая основа, контрольно-надзорная основа, координационная основа, сотрудничество и совместная деятельность, финансовое обеспечение. При реализации различных основ необходим контроль, при реализации которого контролирующие органы выявляют и предотвращают факты неэффективного и незаконного осуществления органами местного самоуправления управленческих решений. К основным формам контроля относят: проведение контрольных проверок, выдача инструкций, подотчетность и согласование решений. Координационная основа поддерживает согласованные действия, осуществляется через различные формы координации и сотрудничества, такие как консультации, совместная работа и обмен информацией, на чем основана синхронизация их деятельности. Сотрудничество и совместная деятельность подразумевает достижение общих целей и задач с помощью взаимодействия и принятия решений на основе сотрудничества. Финансовой основой является финансовая поддержка государства, что является необходимым условием для эффективного функционирования органов местного самоуправления. В свою очередь органы местного самоуправления самостоятельно управляют муниципальной собственностью, формируют, утверждают и исполняют

местный бюджет. Все это базируется на правовой основе, которой являются Конституция Российской Федерации и федеральные законы, основной регионально государственно-правовой акт, и законы субъекта Российской Федерации.

Литература

1. Конституция Российской Федерации: [принята всенародным голосованием 12.12.1993] (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ, от 14.03.2020 № 1-ФКЗ) // Российская газета. – 2020. – № 144.
2. О Правительстве Российской Федерации: Федеральный конституционный закон от 06.11.2020 № 4-ФКЗ: [Одобен Государственной Думой 27 октября 2020 года; Одобен Советом Федерации 3 ноября 2020 года] // Российская газета. – 2020. – № 251.
3. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Собрании законодательства Российской Федерации. – 2003. – № 40 ст. 3822.
4. Постановление Правительства РФ от 11 ноября 2006 г. № 670 «О порядке предоставления органами местного самоуправления органам государственной власти статистических показателей, характеризующих состояние экономики и социальной сферы муниципального образования» // Собрание законодательства Российской Федерации от 20 ноября 2006 г. № 47. Ст. 4901
5. Мальцев И.А. К вопросу о системе разделения властей на уровне субъектов Российской Федерации / Мальцев И.А. // Конституционное и муниципальное право. – 2011. – № 4. – С. 18-21.
6. Дудко И.Г. Взаимодействие органов государственной власти и субъектов РФ // Государство и право. – 2011. – № 9. – С. 22-24.
7. Петренко Н.И., Маслова С.В., Дормачев Р.Ю. Основные формы взаимодействия органов государственной власти и органов местного самоуправления в Российской Федерации [электронный ресурс дата обращения 19.12.2023].

KLYUEVA Elizaveta Alexandrovna

graduate student, Tambov State University named after G. R. Derzhavin,
Russia, Tambov

SOCIO-ECONOMIC AND ORGANIZATIONAL BASES OF INTERACTION BETWEEN PUBLIC AUTHORITIES AND LOCAL SELF-GOVERNMENT BODIES

Abstract. *This article will analyze the organizational, socio-economic foundations of interaction between public authorities and local governments based on constitutional principles, as well as the specification of these principles in modern legislative acts. The purpose of the work is to analyze the legislation of the Russian Federation, scientific literature and works (monographs, scientific articles, abstracts of dissertations), identify relevant problems. The main objectives of the work are to reveal the forms of interaction and legal relations between public authorities and the components of a unified system of public authority on the basis of current legislation. The methodology of the conducted research consists of: analytical, logical and formal legal methods. The results of the work are: an analysis of legislation regulating the activities of public authorities and local self-government bodies, a study of decision-making mechanisms at the state level, and a study of interactions between public authorities and local governments.*

Keywords: *public authority, federal public authorities, local self-government, system of bodies, public authorities, local self-government bodies, political and legal relations, forms of interaction, delegation of powers.*

МЕЛКОМУКОВА Екатерина Александровна

магистрантка, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации – Уральский филиал, Россия, г. Екатеринбург

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИИ ОБ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ И ЭКСПЛУАТАЦИИ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ

***Аннотация.** Сфера обеспечения безопасности дорожного движения и эксплуатации транспортных средств является одной из наиболее важных и ответственных в России. Каждый день миллионы граждан страны используют дороги и транспортные средства, их безопасность и надежность являются основными предпосылками для комфортной и безопасной жизни населения. Однако, несмотря на все усилия государства в этой сфере, преступления, связанные с нарушением правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, остаются актуальной и серьезной проблемой.*

***Ключевые слова:** дорожное движение, безопасность дорожного движения, уголовная ответственность, эксплуатация транспортных средств.*

Развитие уголовного законодательства России в области обеспечения безопасности дорожного движения и эксплуатации транспортных средств всегда являлась и является важной частью развития правовой системы страны на всех ее этапах. Уголовное законодательство, регулирующее преступления в сфере дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, постепенно развивалось и совершенствовалось с течением времени, отражая изменения в общественных отношениях и технологическом прогрессе.

Так, в период с XVII века по XVIII век, гужевой транспорт регламентировался правилами и предписаниями свода законов Русского царства 1649 года «Соборное уложение», указанного в XXII главе «Указ за какие вины кому чинити смертная казнь, и за какие вины смертию не казнити, а чинити наказание» [2].

Следующим важным шагом в развитии уголовного законодательства в сфере обеспечения безопасности дорожного движения и эксплуатации транспортных средств является появление железнодорожного транспорта и развитие транспортной инфраструктуры.

Так, 15.08.1845 года Указом императора Николая I, утверждено уложение «О наказаниях уголовных и исправительных», которое вступило в законную силу 01.05.1846 года. Уложение «О наказаниях уголовных и исправительных» 1845 года следует считать первым уголовным кодексом в истории России, содержащего

положения, устанавливающие юридическую ответственность за совершение конкретных противоправных действий на гужевом и железнодорожном транспорте, которые вошли в 8 раздел «О преступлениях и проступках против общественного благоустройства и благочиния» [7].

Следующим важным этапом развития законодательства в области преступлений на транспорте стало новое «Уголовное уложение» 1903 года, состоящее из 37 глав и 687 статей, подписанное 23.03.1903 года Указом императора Николая II, но не вступившее в законную силу. Новое «Уголовное уложение» 1903 года признавало не только умышленное преступление, но и неосторожное нарушение безопасности железнодорожного движения [1].

Так, в XVIII главе «О нарушении постановлений о производстве строительных работ и о пользовании путями сообщения и средствами сношения» усиливалась ответственность за нарушения правил пользования железнодорожным транспортом.

После Великой Октябрьской социалистической революции в 1917 году, важным этапом в развитии уголовного законодательства России являлось принятие первого советского Уголовного Кодекса РСФСР 1922 года (далее УК РСФСР), который вступил в законную силу 01.06.1922 года, включающего в себя 8 глав, состоящих из 227 статей [3].

Ответственность за нарушение безопасности движения содержалась в статье 218 главы VIII «Нарушение правил, охраняющих народное здравие, общественную безопасность и публичный порядок» УК РСФСР.

Затем с многочисленными изменениями и дополнениями, в 1926 году на второй сессии Всероссийского центрального исполнительного комитета XII созыва (далее ВЦИК) был принят УК РСФСР 1926 года, который вступил в законную силу 01.01.1927 года, постановлением ВЦИК от 22.10.1926 года. УК РСФСР включал в себя 10 глав, состоящих из 205 статей [4].

В УК РСФСР 1926 года, в первой главе особенной части, предусматривалось строгое наказание за разрушение или повреждение с контрреволюционной целью взрывом, поджогом или другими способами железнодорожных или иных путей и средств сообщения. Особо опасными преступлениями против порядка управления для СССР признавались разрушения или повреждения железнодорожных путей, дорог и мостов, вызванные массовыми беспорядками, бандитизмом, а также осознанным разрушением или повреждением железнодорожных и иных путей сообщения, в результате нарушения работниками транспорта трудовой дисциплины. За данные виды преступлений были предусмотрены разные виды наказания, от лишения свободы с конфискацией имущества до высшей меры наказания [4].

Принятие УК РСФСР 1960 года является следующим этапом в развитии законодательства в сфере транспорта. Впервые в истории законодательства появляется статья 211 «Нарушение правил безопасности движения и эксплуатации транспортных средств лицами, управляющими транспортными средствами», где описаны различные виды уголовного наказания за нарушение правил безопасности движения и эксплуатации транспортных средств лицами, управляющими транспортными средствами, повлекшее причинение различной степени тяжести здоровья или смерти одного, или нескольких лиц [5].

Ранее данные виды нарушений, рассматривались в статьях за преступления против жизни, здоровья, свободы и достоинства личности.

В настоящее время, завершающим этапом истории развития уголовного законодательства России об уголовной ответственности за преступления в сфере обеспечения

безопасности дорожного движения и эксплуатации транспортных средств является принятый Государственной Думой 24.05.1996 года, одобренный Советом Федерации 05.06.1996 года Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (далее УК РФ) [6].

Нарушение правил безопасности движения и эксплуатации транспортных средств, отражены в 27 главе «Преступления против безопасности движения и эксплуатации транспорта».

Так, за нарушение правил безопасности движения и эксплуатации железнодорожного, воздушного, морского и внутреннего водного транспорта и метрополитена (статья 263), нарушение требований в области транспортной безопасности (статья 263.1), нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств (статья 264) предусмотрена уголовная ответственность в виде штрафа, ограничением свободы, принудительных работ, лишением свободы [6].

Управление транспортным средством в состоянии опьянения лицом, подвергнутым административному наказанию или имеющим судимость (статья 264.1), нарушение правил дорожного движения лицом, подвергнутым административному наказанию и лишенным права управления транспортными средствами (статья 264.2), управление транспортным средством лицом, лишенным права управления транспортными средствами и подвергнутым административному наказанию или имеющим судимость (статья 264.3), уголовная ответственность назначается в виде штрафа, обязательных или принудительных работ, лишением свободы.

Уголовная ответственность также назначается за недоброкачественный ремонт транспортных средств и выпуск их в эксплуатацию с техническими неисправностями (статья 266), приведение в негодность транспортных средств или путей сообщения (статья 267), действия, угрожающие безопасной эксплуатации транспортных средств (статья 267.1), нарушение правил, обеспечивающих безопасную работу транспорта (статья 268) [6].

В заключении хочется отметить, что первые шаги в направлении формирования уголовного законодательства в этой области были приняты с 1649 года, когда были приняты нормы, регулирующие правила дорожного движения и устанавливающие ответственность за их нарушение. В последующие годы, в связи

с увеличением различных видов транспорта, уголовное законодательство совершенствовалось и дополнялось новыми нормами, отражающими современные требования безопасности дорожного движения и эксплуатации транспортных средств.

Литература

1. Новое «Уголовное уложение» 1903 года. – Текст: электронный // Архив открытого доступа Санкт-Петербургского государственного университета: [сайт]. – URL: <https://dspace.spbu.ru/handle/11701/17772> (дата обращения: 24.03.2024). – Режим доступа: свободный.
2. Соборное уложение 1649 года – Текст: электронный // Конституция РФ: [сайт]. – URL: https://constitution.garant.ru/history/act1600-1918/2001/#sub_para_N_22 (дата обращения: 24.03.2024). – Режим доступа: свободный.
3. Уголовный кодекс РСФСР 1922 года. – Текст: электронный // Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов: [сайт]. – URL: <https://docs.cntd.ru/document/901757375> (дата обращения: 24.03.2024). – Режим доступа: свободный.
4. Уголовный кодекс РСФСР 1926 года. – Текст: электронный // Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов: [сайт]. – URL: <https://docs.cntd.ru/document/901757374> (дата обращения: 24.03.2024). – Режим доступа: свободный.
5. Уголовный кодекс РСФСР 1960 года. – Текст: электронный // Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов: [сайт]. – URL: <https://docs.cntd.ru/document/9037819> (дата обращения: 24.03.2024). – Режим доступа: свободный.
6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63. – Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов: [сайт]. – URL: <https://docs.cntd.ru/document/9017477> (дата обращения: 24.03.2024). – Режим доступа: свободный.
7. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 года. – Текст: электронный // Архив открытого доступа Санкт-Петербургского государственного университета: [сайт]. – URL: <https://dspace.spbu.ru/handle/11701/8933> (дата обращения: 24.03.2024). – Режим доступа: свободный.

MELKOMUKOVA Ekaterina Aleksandrovna

Master's student, Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation – Ural branch, Russia, Yekaterinburg

THE HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF RUSSIAN CRIMINAL LEGISLATION ON CRIMINAL LIABILITY FOR CRIMES IN THE FIELD OF ROAD SAFETY AND VEHICLE OPERATION

Abstract. *the field of road safety and vehicle operation is one of the most important and responsible in Russia. Everyday millions of citizens of the country use roads and vehicles, their safety and reliability are the main prerequisites for a comfortable and safe life of the population. However, despite all the efforts of the State in this area, crimes related to violation of traffic rules and operation of vehicles remain an urgent and serious problem.*

Keywords: *traffic, road safety, criminal liability, vehicle operation.*

МУЛЛОЗОДА Рустам Тохирбек

дипломат,

Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б. Н. Ельцина,
Россия, г. Екатеринбург**ПЕРЕГОВОРЫ О ЗАКЛЮЧЕНИИ ДОГОВОРА**

Аннотация. *Перед тем как заключить любой договор, как правило, потенциальные контрагенты ведут переговоры (рассматривают коммерческие и юридические условия проекта договора, проводят проверку на чистоту сделки, составляют протоколы разногласий, проекты договора и пр.). Иногда такие переговоры затягиваются на месяцы и требуют проведения серьезной работы. Результата может быть два: стороны согласовали все условия и подписывают договор, либо стороны не пришли к компромиссу и договор не подписывается. Последний вариант можно трактовать двояко – как «не договорились» или «недобросовестное уклонение одной стороны». И здесь по закону жанра маленький нюанс. А использование его зависит от того, с какой Вы стороны.*

Ключевые слова: *переговоры о заключении договора, преддоговорные отношения, организационные отношения, свобода договора, соглашение о порядке ведения переговоров.*

Основная часть

Процесс заключения любого договора характеризуется тем, что к моменту начала этого процесса содержание воли каждой из сторон договора уже сформировано и предельно конкретизировано – потенциальные контрагенты, исходя из своего интереса, имеют чёткое представление о том, чего они хотят получить от подлежащего заключению договора.

Исходя из этого, в основе любых переговоров лежит обсуждение условий договора, результатом которых является его подписание. Однако на этапе обсуждения могут возникнуть трудности: стороны могут выйти из переговоров на любой стадии. Статья 434.1 ГК РФ регулирует процесс переговоров, а также ответственность за их недобросовестное ведение.

Эти ситуации возникают, если субъекты обладают интересом (намерением) вступить в договорные правоотношения в отсутствие каких-либо чётких ориентиров относительно того, что и на каких условиях они готовы предложить друг другу, то в этом случае возникает потребность в проведении переговоров о заключении договора. При этом вхождение в процесс переговоров не возлагает ни на одного из субъектов обязанности инициировать направление оферты. Переговоры всегда рассматриваются вне процесса заключения договора [1, с. 50-64]. Более того, они юридически безразличны для цели установления будущей правовой связи (возникновения договорного

правоотношения), поскольку в ходе проведения переговоров не возникает ни прав, ни обязанностей.

При проведении переговоров предполагается соблюдение определенных принципов, установленных ст. 434.1 ГК РФ:

- добросовестность, которая, в частности, подразумевает, что стороны не вступали в переговоры о заключении договора или их продолжение при заведомом отсутствии намерения достичь соглашения с другой стороной;
- ответственность: сторона, которая ведет или прерывает переговоры о заключении договора недобросовестно, обязана возместить другой стороне причиненные этим убытки;
- соблюдение конфиденциальности полученной информации, если стороны о таковой договорились;
- возможность заключения соглашения о порядке ведения переговоров. Такое соглашение конкретизирует требования к добросовестному ведению переговоров.

Вместе с тем отсутствие каких-либо ориентиров законодательного установления содержания переговорного процесса порождает проблему определения его существа, поскольку действия по проведению переговоров всегда относились к разряду фактических действий, не порождающих каких-либо правовых последствий. Субъекты гражданского оборота, соглашаясь с тем, что они являются участниками переговорного процесса, исходят из того, что начало такому процессу положило какое-то

известное им фактическое действие, совершённое одним из них.

При этом переговоры как совокупность фактических действий не имеют целью уточнить или конкретизировать условия договора. Эту задачу выполняют действия в рамках заключения договора, когда на предложение заключить договор приходит ответ о согласии заключить договор на иных условиях, чем было предложено в оферте.

В законодательстве и, соответственно, в судебной практике прослеживается развитие определения добросовестности «от обратного», то есть квалифицируется недобросовестное поведение и необходимость доказывания добросовестности.

Касательно ведения переговоров судебная практика акцентирует внимание на следующих особенностях. Законодатель рассматривает проявления недобросовестности при проведении переговоров согласно ч. 2 ст. 434.1 ГК РФ как:

1. Предоставление стороне неполной или недостоверной информации, в том числе умолчание об обстоятельствах, которые в силу характера договора должны быть доведены до сведения другой стороны. Поведение можно признать недобросовестным и в случае, если усматривается очевидное отклонение действий участника гражданского оборота от добросовестного поведения. Например, в виде предоставления стороне неполной или недостоверной информации, в том числе умолчание об обстоятельствах, которые в силу характера договора должны быть доведены до сведения другой стороны. Внезапное и неоправданное прекращение переговоров о заключении договора при таких обстоятельствах, при которых другая сторона переговоров не могла разумно этого ожидать, также можно оценить в качестве недобросовестного поведения.

2. Внезапное и неоправданное прекращение переговоров о заключении договора при таких обстоятельствах, при которых другая сторона переговоров не могла разумно этого ожидать. Например, критерию правомерного выхода из переговоров может соответствовать выход из переговоров в связи с отсутствием согласования сторонами существенных условий. Сторона может указывать на сохранение заинтересованности в совершении сделки на условиях, описанных в оферте. Также в качестве недобросовестного рассматривается поведение, когда лицо вступает в переговоры или

продолжает их, хотя оно знает или должно знать, что оно уже не будет заключать договор, по крайней мере, с этим контрагентом. В этом случае следует установить следующие обстоятельства:

- ответчик изначально не имел намерения заключать договор;
- ответчик впоследствии утратил это намерение, но не сообщил об этом своему контрагенту и продолжал создавать видимость намерения заключить договор именно с этим контрагентом (например, запрашивая лучшую цену и иные улучшения оферты, хотя к моменту такого запроса лицо знает или должно знать, что оферта не будет принята ни при каких условиях).

Однако, стоит помнить и следующие моменты. Переговоры предполагают наличие такой ситуации, когда у лиц, имеющих встречные интересы в отношении чего-либо, ещё не сформировалась субъективная воля. Соответственно, в ходе переговоров субъекты лишь исходят из возможности заключения договора в будущем. Перед участниками переговорного процесса стоит лишь задача проработать возможные варианты установления и развития будущей договорной связи. Как только один из таких вариантов приобретёт чёткие очертания, переговоры завершатся направлением оферты. В то же время направление оферты – это лишь одно из возможных оснований прекращения правоотношения о переговорах. Переговорный процесс может прерваться, в том числе и тогда, когда участник переговоров потеряет интерес в установлении будущей договорной связи, так и не сформировав субъективную волю.

Возникшее в таком случае правоотношение о переговорах в принципе не может быть подвержено дефектам, пока не будет прервано кем-либо из участников. Негативные последствия для участников переговоров предусмотрены законом лишь на случай нарушения одним из них масштабов добросовестного поведения и выражаются в виде обязанности возмещения убытков, что порождает потребность в уяснении того, какие переговоры о заключении договора являются добросовестными, а какие – нет.

Таким образом, если что-то и может породить правовые последствия в виде возмещения убытков, то это вовсе не сами переговоры, а выявленные при их проведении дефекты.

В качестве примера возникновения договорной ответственности можно привести

необоснованное уклонение от заключения договора той стороны, для которой заключение договора обязательно (абз. 2 п. 4 ст. 445 ГК РФ), или уклонение от согласования условий договора поставки (п. 2 ст. 507 ГК РФ). В каждом из этих случаев одна из сторон нарушает обязанность, составляющую содержание соответствующего организационного правоотношения, которое возникает и развивается в рамках той или иной стадии заключения договора. Правоотношение же о переговорах если и возникает, то его развитие всегда предшествует процессу заключения договора.

В настоящее время обсуждается также идея не только о причинно-следственной связи заключённого договора с переговорами о его заключении [2, с. 28-36], но и о подведении переговоров под непосредственно сам процесс заключения договора [3, с. 176-178]. Так, из содержания постановления Пленума Верховного Суда РФ от 25 декабря 2018 г. № 49 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора» следует, что переговоры о заключении договора рассматриваются в качестве достижения соглашения сторон.

В частности, разъясняя положения ст. 432 ГК РФ, высшая судебная инстанция предлагает воспринимать достижение соглашения сторон посредством принятия оферты в качестве одной из допускаемых законом модели заключения договора наряду с такой, как совместная разработка и согласование условий договора в переговорах. При таком подходе состоявшиеся переговоры о заключении договора полностью отождествляются с достижением соглашения сторон.

Кроме того, там же правоприменитель находит переговорам ещё одно применение – условия договора могут быть определены путём отсылки «к условиям, согласованным предварительно в процессе переговоров сторон о заключении договора».

Остается непонятным при этом, что если бы лица, обладающие взаимным интересом в заключении договора, имели чёткое представление о его содержании, то первое же действие одного из них подлежало бы квалификации в качестве направления оферты (совершения односторонней сделки), а не какого-либо действия переговорного характера, которое по своей сути лишено свойств юридического действия.

Кроме того, стороны не прибегают к переговорам, если обстоятельства дела таковы, что каждая из них уже сформировала субъективную волю относительно содержания договора. Поэтому переговоры о заключении основного договора нельзя относить к действиям сторон, направленным на исполнение обязанности заключить договор.

Заключение

Подводя итоги, следует отметить, что все действия участников переговорного процесса совершаются в рамках единого организационного правоотношения, возникающего в силу закона, объектом которого выступают переговоры. В то же время основанием возникновения правоотношения о переговорах является фактическое действие, воспринимаемое с позиции любого субъекта гражданского оборота в качестве приглашения к переговорам о заключении договора.

Эти правоотношения регулируются законом и предусмотрена ответственность за их недобросовестность, поскольку переговоры о заключении договора представляют собой совокупность фактических действий участников переговорного процесса, направленных на уяснение возможных вариантов установления и развития будущей договорной связи между ними.

Вместе с тем переговорные действия характеризуются абсолютным юридическим безразличием относительно того, будет или нет заключён договор в будущем, что исключает установление какой-либо связи между переговорным процессом и процессом заключения договора, поскольку переговоры о заключении договора не являются обязательным атрибутом в цепочке тех действий, которые завершаются фактом совершения договора.

Литература

1. Сулейменов М.К. Преддоговорные отношения // Вестник Института законодательства Республики Казахстан. – 2018. – № 4 (53). – С. 50-64.
2. Саркисян В.В. К вопросу о моменте возникновения переговорных правоотношений // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. – 2020. – Т. 10, № 6. – С. 28-36.
3. Боярский Д.А. Юридические основания возникновения переговоров о заключении договора // Эволюция российского права: материалы XVII Междунар. науч. конф. молодых

учёных и студентов. – Екатеринбург: Урал. гос. юрид. ун-т, 2019. – С. 176-178

4. Малеина М.Н. «Переговоры о заключении договора (понятие, правовое регулирование, правила)», 2016 г.

5. Егорова М.А. «Переговоры о заключении договора (комментарий к ст. 434.1 ГК РФ)», 2015 г.

6. Кучер А.Н. «Теория и практика преддоговорного этапа: юридический аспект», 2005 г.

7. Малеина М.Н. «Соглашение о процедуре переговоров как договор и документ в предпринимательской деятельности», 2012 г.

8. Паденок А.В. «Переговоры о заключении договора и соглашение о порядке их проведения» Текст: непосредственный. 2023 г.

9. URL:
<https://moluch.ru/archive/454/100136/> (дата обращения: 13.03.2024).

10. Методология и принципы размещения активов / В.В. Осадчий, А.Л. Золкин, О.П. Шевченко [и др.] // SHS Web of Conferences: XVII Международная научно-практическая конференция по устойчивому развитию регионов (МФУУР 2021), Екатеринбург, 23-25 ноября 2021 года. – Екатеринбург: SHS Web of Conferences, 2021. – С. 04006. – DOI 10.1051/shsconf/202112804006.

11. Осадчий, В.В. Многофакторная модель в коммерческой финансовой системе / В.В. Осадчий // Журнал прикладных исследований. – 2021. – Т. 3. – № 3. – С. 12-16. – DOI 10.47576/2712_7516_2021_3_3_12.

12. Осадчий, В.В. Основы инвестирования. Правила для начинающих инвесторов / В.В. Осадчий // Управленческий учет. – 2020. – № 4. – С. 35-38.

MULLOZODA Rustam Tokhirbek

Diplomat, Ural Federal University named after the first President of Russia B. N. Yeltsin,
Russia, Ekaterinburg

NEGOTIATIONS ON CONCLUSION OF AN AGREEMENT

Abstract. *Before concluding any agreement, as a rule, potential counterparties negotiate (consider the commercial and legal terms of the draft agreement, check the purity of the transaction, draw up protocols of disagreements, draft agreements, etc.). Sometimes such negotiations drag on for months and require serious work. There can be two results: the parties agreed on all the terms and signed the contract, or the parties did not come to a compromise and the contract is not signed. The last option can be interpreted in two ways - as “no agreement” or “unfair evasion by one party.” And here according to the law of the genre. a small nuance. And its use depends on which side you are on.*

Keywords: *negotiations on concluding a contract, pre-contractual relations, organizational relations, freedom of contract, agreement on the procedure for conducting negotiations.*

ПАПИНА Анна Дмитриевна
магистрант, Институт деловой карьеры, Россия, г. Москва

ПОНЯТИЕ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ

Аннотация. Понятие права собственности относится к основам гражданского права и описывает право человека владеть, пользоваться и распоряжаться своим имуществом. Право собственности является одним из основных конституционных прав и признается во многих международных документах о правах человека. Право собственности играет важную роль в обществе, поскольку является основой для экономической активности, стимулирует инвестиции и предоставляет защиту прав и интересов собственников. Оно также способствует стабильности и развитию правового государства.

Ключевые слова: способы защиты, право собственности.

Право собственности – одно из фундаментальных понятий в современной правовой системе. Оно олицетворяет возможность физических и юридических лиц владеть, пользоваться и распоряжаться имуществом в соответствии с установленными законом правилами и ограничениями.

Право собственности является неотъемлемой частью правовой и социальной структуры общества, поддерживая и обеспечивая индивидуальные и коллективные интересы его членов. Оно способствует стабильности и развитию экономики, поскольку обеспечивает возможность привлечения инвестиций и развития предпринимательства. Право собственности также служит гарантией защиты частной жизни и интимных сфер владельца имущества.

Право собственности также является основой для дальнейшего развития социальной справедливости и эффективного функционирования правового государства. Оно обеспечивает стабильность и предсказуемость в отношениях между субъектами, способствуя разрешению конфликтов и обеспечению справедливости.

Однако право собственности не является безусловным и неограниченным. Законодательство устанавливает ограничения на использование и распоряжение имуществом в целях защиты общественных интересов и обеспечения справедливости. Ограничения могут быть связаны с охраной окружающей среды, общественной безопасностью, культурным наследием и другими аспектами жизни общества.

Кроме того, право собственности не должно нарушать прав и свобод других людей. Оно не дает владельцу право злоупотреблять своим

статусом или причинять ущерб другим лицам. В случаях нарушения правил использования имущества или нарушения прав других лиц, существуют механизмы, предусмотренные законодательством, которые позволяют обратиться в суд или иные органы, чтобы защитить свои интересы и восстановить справедливость [3, с. 42-47].

Для более подробного изучения сущности способов защиты прав собственности стоит сначала указать на то, что понятия «охрана прав» и «защита прав» – понятия различные. Гражданско-правовая охрана права собственности и иных вещных прав – достаточно широкое понятие. Нужно сказать, что она реализуется при помощи всей совокупности гражданско-правовых норм, которая обеспечивает необремененное развитие рассматриваемых отношений. Так, гражданско-правовые нормы, обеспечивающие защиту отношений собственности, определяют принадлежность материальных благ субъектам гражданских правоотношений и указывают на степень их имущественного суверенитета; создают юридически-благоприятные условия собственникам для реализации их прав в определенных границах; создают юридически-неблагоприятные последствия для лиц, нарушающих права собственников [5, с. 84-88].

Гражданская защита права собственности и иных вещных прав – понятие узкое, применяемое только к случаям их правонарушения. Нужно отметить, что она представляет собой совокупность гражданско-правовых способов (мер), которые применяются к нарушителям отношений, оформляемых с помощью вещных прав. При этом защита права собственности и других вещных прав осуществляется одними и

теми же правовыми способами. В ст. 45 Конституции Российской Федерации устанавливается, что каждый вправе защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законодательством. Основными способами защиты является судебная защита, которая предоставляется субъекту гражданских правоотношений посредством обращения им в суд с иском о защите нарушенного или оспариваемого права собственности [1].

В доктрине гражданско-правовых способов защиты права собственности принято подразделять на вещно-правовые способы и обязательственно-правовые способы. Вещно-правовые способы защиты – это защита от всех субъектов гражданско-правовых отношений; используются при конкретном нарушении права собственности. Обязательственно-правовые способы защиты права собственности представляют собой относительную защиту против конкретного круга нарушителей, а также при нарушении относительного права, когда право собственности нарушается косвенно. Например, арендатор отказывается возвращать жилое помещение арендодателю после истечения срока аренды [4, с. 169-172].

Римское право разграничивало понятия «*actiones in rem*» (иски вещные) и «*actiones in personam*» (иски личные). При этом отсутствовало разделение имущественных прав на вещные и обязательственные, однако, оно упоминается в более поздний период. Так, римскими юристами была разработана формула: «вещному праву соответствует вещный иск, обязательственному праву – обязательственно-правовой иск» которая была введена в гражданское право. Согласно вышесказанному, вещные права защищаются только вещными исками, а обязательственные права обязательственно-правовыми. Результатом этого стало то, что большая часть научных исследований отводится проблеме конкуренции исков [2, с. 10-12].

Понятие права собственности является одним из фундаментальных понятий в области права. Оно определяет отношение человека к вещам и имуществу, а также устанавливает его права и обязанности в отношении этого имущества. Однако, несмотря на значимость этого понятия, возникает ряд проблем, связанных с правом собственности [5, с. 84-88].

Одной из проблем является нечеткость определения права собственности и его границ. Во многих случаях возникают споры и

конфликты, связанные с определением собственности на определенный объект. Это может привести к длительным и сложным судебным процессам, которые могут продолжаться годами. В результате, приобретение, передача или использование имущества затрудняются, что негативно сказывается на развитии экономики и общем благосостоянии общества.

Другой проблемой является наличие различных форм ограничений на право собственности. Например, это может быть предоставление права пользования или аренды имущества, налоговые обязательства, законодательные ограничения в отношении определенных категорий объектов собственности и другие. Такие ограничения часто вызывают конфликты интересов и неопределенности в отношении правомерности использования или распоряжения имуществом.

Также, нередко возникают проблемы с защитой права собственности от нарушений. В некоторых странах существуют проблемы с коррупцией и недобросовестностью властей, что может привести к незаконному отчуждению имущества или его конфискации без должных процедур. Это создает неуверенность и непредсказуемость для собственников и подрывает доверие к системе правосудия.

Чтобы решить проблемы, связанные с понятием права собственности, необходимо принимать соответствующие меры. Во-первых, важно четко определить законодательное понятие права собственности и установить четкие критерии его применения. Это позволит уменьшить возникновение споров и судебных процессов.

Во-вторых, необходимо устранить неопределенности в отношении ограничений на право собственности. Законодательство должно быть прозрачным и понятным, а ограничения на право собственности должны быть объективными и обоснованными. Это поможет в установлении справедливого баланса между интересами собственников и интересами общества.

Также, важно усилить меры защиты права собственности от нарушений. Необходимо улучшить эффективность правосудия, бороться с коррупцией и обеспечить соблюдение конституционных гарантий в отношении собственности. Подобные меры помогут повысить доверие к системе правосудия и укрепить права собственников.

Таким образом, понятие права собственности является важным для общества, однако оно сталкивается с определенными проблемами. Необходимо принимать соответствующие меры для улучшения определения права собственности, устранения неопределенностей в отношении ограничений и усиления защиты права собственности. Это позволит обеспечить более стабильную и предсказуемую систему собственности, способствующую экономическому развитию и благополучию общества.

Литература

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.
2. Аминова, А.О. Право собственности и собственность в Российской Федерации / А.О. Аминова // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2020. – № 12-3(51). – С. 10-12.
3. Васин, А.В. Собственность и право собственности / А.В. Васин // Национальный вестник Республики Крым. – 2022. – № 4. – С. 42-47.
4. Корнилова, Н.В. Отдельные аспекты осуществления преимущественного права покупки доли в праве общей долевой собственности / Н.В. Корнилова // Право и государство: теория и практика. – 2021. – № 9(201). – С. 169-172.
5. Ящикова, А.А. Собственность и право собственности: цивилистические аспекты / А.А. Ящикова // Форум молодёжной науки. – 2022. – Т. 3, № 2. – С. 84-88.

PAPINA Anna Dmitrievna

Graduate student, Institute of Business Career, Russia, Moscow

THE CONCEPT OF OWNERSHIP

Abstract. *The concept of property rights refers to the basics of civil law and describes a person's right to own, use and dispose of their property. The right to property is one of the fundamental constitutional rights and is recognized in many international human rights instruments. Property law plays an important role in society, as it is the basis for economic activity, stimulates investment and provides protection of the rights and interests of owners. It also contributes to the stability and development of the rule of law.*

Keywords: *methods of protection, property rights.*

ПАПИНА Анна Дмитриевна
магистрант, Институт деловой карьеры, Россия, г. Москва

СУЩНОСТЬ СПОСОБОВ ЗАЩИТЫ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ

Аннотация. *Сущность способов защиты права собственности заключается в том, чтобы обеспечить возможность владельцам имущества свободно распоряжаться им и защитить их права от незаконного присвоения или ограничения. В данной статье анализируются различные способы защиты права собственности, такие как правовой, экономический и физический.*

Ключевые слова: *способы защиты, право собственности.*

Сущность способов защиты права собственности заключается в обеспечении надлежащего владения, пользования и распоряжения имуществом в соответствии с установленными законодательством нормами. В условиях современной экономики, где право собственности является одним из основных принципов функционирования рыночной системы, эффективная защита этого права становится крайне важной для обеспечения стабильного развития общества и экономики [2, с. 29-31].

Особенность способов защиты права собственности заключается в обеспечении безопасности и неприкосновенности собственности от незаконного присвоения, использования или посягательства со стороны других лиц. Защита права собственности позволяет владельцу свободно пользоваться и распоряжаться своими имущественными правами, а также защищает его от потери или ущемления имущества.

Существуют различные способы защиты права собственности, включая:

- законодательная защита: право собственности заложено в законодательстве, которое определяет и гарантирует права собственников, и устанавливает ответственность за их нарушение;
- гражданско-правовая защита: в случае нарушения права собственности, владелец имеет право обратиться в суд для защиты своих интересов и взыскания убытков;
- административная защита: государственные органы, такие как полиция или правоохранительные органы, могут принимать меры по защите прав собственности и пресечению преступлений в этой сфере;
- физическая защита: владельцы имущества могут принимать меры по физической защите своей собственности, включая

использование замков, охранной системы, видеонаблюдения и т. д.;

- экономическая защита: государство может создавать условия для развития и защиты собственности путем введения законодательных, налоговых и экономических мер;
- международная защита: права собственности также подлежат международной защите в соответствии с законами и договорами о защите инвестиций и торговли [5, с. 106-107].

Способы защиты права собственности служат для создания правового и экономического окружения, которое обеспечивает стабильность, инвестиционную привлекательность и процветание общества в целом [4, с. 352-358].

Одним из наиболее распространенных способов защиты права собственности является гражданско-правовая защита, осуществляемая через судебные инстанции. Этот способ предоставляет легальную возможность обратиться за защитой права собственности к компетентным органам, которые в случае нарушения права владельца имущества принимают соответствующие решения и выносят судебные акты. Это позволяет восстановить нарушенные права собственности и наказать виновных лиц.

Кроме того, для защиты права собственности существуют и альтернативные способы, такие как юридический консалтинг и арбитражные процедуры. Юридический консалтинг предоставляет владельцам имущества возможность получения профессиональной поддержки и консультаций по вопросам защиты и восстановления их прав. Арбитражные процедуры, в свою очередь, обеспечивают мирное разрешение споров, возникающих в сфере собственности, с помощью независимых специализированных органов.

Необходимо также отметить важность превентивных мер, направленных на защиту права собственности. К ним относятся различные меры контроля и надзора, предотвращающие возможные нарушения права собственности, а также создание благоприятного инвестиционного климата и стимулов для владельцев имущества. Данные меры способствуют повышению доверия инвесторов и укреплению правовой культуры в обществе, что, в свою очередь, создает условия для устойчивого экономического развития.

Осторожное отношение законодателя к общей собственности оправдано многочисленными спорами, возникающими на практике как вследствие самого факта общего правообладания, так и по причине непонимания сособственниками природы своего общего правообладания и сущности доли в праве собственности. Например, многие собственники уверены, что если они не пользуются общим имуществом, то это обстоятельство само по себе достаточная причина требовать денежную компенсацию от собственника, который пользуется общей вещью.

На первый взгляд основанием для таких требований является правило ст. 247 ГК РФ: участник долевой собственности имеет право на предоставление в его владение и пользование части общего имущества, соразмерной его доле, а при невозможности этого вправе требовать от других участников, владеющих и пользующихся имуществом, приходящимся на его долю, соответствующей компенсации. Однако суды склонны отказывать истцам в удовлетворении их требований о выплате компенсации, если те не докажут наличие убытков, вызванных, например, необходимостью платить за пользование чужим имуществом в то время, когда их собственная аналогичная вещь недоступна им по причине владения со стороны другого сособственника [1].

Более того, эффективная защита права собственности также будет связана с повышением образования и правовой культуры, улучшением информированности о правах собственности и доступности справедливых механизмов разрешения споров. Это поможет предупредить нарушения и способствовать поддержанию справедливых и устойчивых отношений собственности в обществе.

Сущность способов защиты права собственности заключается в обеспечении надлежащего владения, пользования и распоряжения

имуществом и является неотъемлемой частью общественного и экономического развития. Консультация юристов, обращение в суд, использование арбитражных процедур и развитие превентивных мер – все эти способы в совокупности обеспечивают эффективную защиту прав собственности и способствуют созданию условий для стабильного развития общества.

Как автор, я считаю, что понятия защиты права собственности представляет собой важный аспект в области правовой науки.

Первоначально, важно отметить, что право собственности является одним из основных прав человека, которое защищается и гарантируется законодательством в большинстве современных демократических государств.

В контексте способов защиты права собственности существует несколько подходов. Один из них – это использование судебного пути, который позволяет владельцу права собственности обратиться в суд для защиты своих интересов и получения справедливого решения. Это включает в себя возможность подачи исков, рассмотрение дел и вынесение судебных решений.

Другой подход – это использование альтернативных методов разрешения споров, таких как медиация или арбитраж. Эти методы позволяют сторонам самостоятельно решить свои споры без непосредственного участия суда. Они могут быть более быстрыми и более гибкими, что способствует достижению более эффективных результатов.

Несмотря на разнообразие способов защиты права собственности, каждый из них имеет свои преимущества и ограничения. Судебное разбирательство может быть более формальным и затратным процессом, требующим много времени и ресурсов. В то же время, альтернативные методы разрешения споров могут быть более гибкими, но их решения могут не иметь такой же силы и обязательности, как судебные решения.

Так же существуют проблемы, которые заключается в том, что не все страны и общества эффективно защищают право собственности своих граждан. Существуют различные способы защиты права собственности, такие как законодательная защита, судебная защита и обеспечение правопорядка. Однако, проблемы могут возникнуть в случаях, когда право собственности не признается или не уважается, что может привести к незаконным

отчуждениям или нарушениям собственности. Это может ограничить развитие бизнеса и инвестиций, а также привести к социальной и экономической нестабильности. Решением данной проблемы может стать совершенствование законодательства и судебной системы для обеспечения более надежной защиты права собственности, а также повышение осведомленности граждан о своих правах.

Разработка и принятие более жестких законов и правил, которые гарантируют эффективную защиту прав собственности. К ним могут относиться законы, регулирующие процедуры регистрации собственности, правила ведения бизнеса, судебные процессы и т. д.

Также можно проводить регулярные мониторинги судебной системы для выявления проблем и их устранения.

Введение специальных государственных или негосударственных организаций, которые будут заниматься защитой прав собственности. Они смогут проводить расследования, выявлять нарушения и принимать меры для восстановления нарушенных прав.

Таким образом, сущность способов защиты права собственности заключается в создании справедливого, прозрачного и эффективного правового режима, позволяющего гарантировать стабильность, надежность и защиту этого основного права человека.

Литература

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, № 32, ст. 3301

2. Благина, Н.С. Некоторые проблемные аспекты регулирования права

собственности при продаже долевой собственности / Н.С. Благина // Юридические клиники и со НКО в системе оказания бесплатной Юридической помощи Российской Федерации: история, реальность, стратегия развития. – Шадринск: Шадринский государственный педагогический университет, 2020. – С. 29-31.

3. Онкин, Д.Г. Государственная регистрация права как инструмент защиты права частной собственности / Д.Г. Онкин // Проблемы и перспективы развития государства и права в XXI веке. – Улан-Удэ: Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления, 2021. – С. 57-59.

4. Тихоненко, Е.Ю. Проблема применения исковой давности при защите права собственности и других вещных прав / Е.Ю. Тихоненко, С.С. Бондаренко // Нравственные императивы в праве, образовании, науке и культуре. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2020. – С. 352-358.

5. Тропина, А.П. Иск о признании права собственности в долевом строительстве в системе способов защиты прав / А.П. Тропина // Эволюция российского права. – Екатеринбург: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Уральский государственный юридический университет», 2020. – С. 106-107.

6. Федотова, Ю.Ю. Государственная собственность и государственная недвижимая собственность: понятие, необходимость, предназначение, право и правомочия / Ю.Ю. Федотова // Современная наука в условиях модернизационных процессов: проблемы, реалии, перспективы. – Уфа: Общество с ограниченной ответственностью "Научно-издательский центр «Вестник науки», 2020. – С. 112-117.

PAPINA Anna Dmitrievna

Graduate student, Institute of Business Career, Moscow, Russia

THE ESSENCE OF THE METHODS OF PROTECTING PROPERTY RIGHTS

Abstract. *The essence of the methods of protecting property rights is to ensure that the owners of property can freely dispose of it and protect their rights from illegal appropriation or restriction. This article analyzes various ways of protecting property rights, such as legal, economic and physical.*

Keywords: *methods of protection, property rights.*

ФРОЛЕНКО Елена Евгеньевна

магистрантка, Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики,
Россия, г. Санкт-Петербург

ПОНЯТИЕ «СЕМЬЯ» ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИИ

***Аннотация.** Статья посвящена анализу научных определений понятия семьи, её признаков и функций в российской социологической и семейно-правовой доктрине, а также нормативного закрепления понятия на законодательном уровне.*

***Ключевые слова:** семья, право, семейное право, союз, объединение.*

В российском законодательстве существует большое количество норм, регулирующих семейные правоотношения, но все они базируются на таком понятии как семья. Данное понятие часто употребляется в законодательстве, но четкого понятия «семья» нет даже в Семейном кодексе РФ. Его нет и в других нормативно-правовых актах, где акцентируется внимание на семье. Существует множество мнений по данному вопросу, по многим критериям они различны, но в каждом из понятий есть и схожие черты. Поэтому интерпретировать понятия «семья» каждый человек по-разному исходя из своих убеждений.

В разные эпохи человеческой истории понятие «семья» претерпевало значительные изменения. Разные отрасли права также трактовали понятие «семья», как и семейные отношения.

В юридической сфере, несмотря на разнообразие подходов в определении понятия «семья», нет ясности в данном аспекте. В российском законодательстве отсутствует единое определение, характеризующее семью, что привело к возникновению данной проблемы. Многие авторы отрицают необходимость разработки общеправового определения семьи, ссылаясь на многообразие критериев, которые характеризуют семью, другие считают это необходимым.

Монографические исследования не содержат единого определения семьи. В XX веке семья обычно определялась, как совокупность людей, связанных с родством или браком. В связи с тем, что многие ученые принимали участие в разработке доктринальных понятий, это было компенсировано большим количеством исследовательских работ, которые проводились под руководством таких ученых, как М. В. Антокольская, Г. М. Матвеев, А. М. Нечаева, В. А. Рясенцев и др.

По данному вопросу М.В. Антокольской отмечает, что в настоящее время фактические брачные отношения в разных странах становятся все более юридически признанными, и семья может быть основана на данных отношениях, что является важным аспектом социальной защиты семьи [4, с. 223].

Семейное законодательство предусматривает объединение прав и обязанностей, связанных с совместно проживающими лицами, и это является одним из аспектов семейной жизни, и составной частью понятия «семья», к такому выводу в своих работах пришла А. М. Ничаева.

Г. К. Матвеев при изучении семейных отношений дал свое определение понятия семья. В его понимании семья – это основанная на браке и родстве, объединение людей, связанных друг с другом моральными и материальными правами, социальными обязанностями и взаимной поддержкой [7, с. 53].

В своей статье Аникина А. А. уделила внимание научным трудам В. А. Рясенцева, который определял семью «как круг лиц, связанных правами и обязанностями, вытекающими из брака, родства, усыновления или иной формы принятия детей на воспитание и призванными способствовать укреплению и развитию семейных отношений» [5, с. 38].

В своих исследованиях при изучении определения «семья» Башков В. И. сформулировал определение семьи. Семья, как он считал это объединения людей как моральной, так и материальной поддержкой, а также заботой о детях и здоровье. Основой этого понятия является объединение по принципу заботы, поддержки и ответственности, в том числе и морально-нравственной.

Сергеев А. П. предупреждает о негативных последствиях, связанных с законодательным закреплением понятия «семья». Он считает,

что семья является многообразным социальным явлением, которое не может быть определено законным определением. Также, по его мнению, законодательство не рассматривает семью как самостоятельный субъект права, в то время как отдельные отрасли и правовые институты используют различные подходы к определению понятия «семья» [8, с. 356].

Ильина О. Ю. утверждает, что семья и брак являются институтами, которые изучаются различными науками: юриспруденцией, социологией, и т. д. В зависимости от специфики своего предмета каждая общественная наука выделяет особые аспекты функционирования семьи и ее развития. Также семья определяется, как разные по содержанию понятия, такие как социальные категории и правовые категории.

Семейное право и иные отрасли права не могут быть равно применимы друг к другу, в связи с чем был сформулирован вывод о невозможности существования единого понятия семьи.

Социальный, психологический и правовой подходы могут быть применены к изучению понятия семьи, в то время как социология, психология и педагогика не ограничиваются рассмотрением данного понятия.

Так, О. Г. Прохорова сформулировала, что семья – это сложная система отношений, в которую входят не только супруги и их дети, но также и другие родственники или просто близкие им люди. А. И. Антонов определяет семью как совокупность людей, объединенных тесными узами родства и брака, связанных общими семейными функциями, в то время как родство – это отношения, основанные на семейном единении.

Семья, связанная с браком, родством, усыновлением или иными формами принятия детей на воспитание, включает в себя права и обязанности, связанные с семьей.

Также семья, является добровольным союзом, основанным на добровольной договоренности о продолжении рода и совместном быте. Экономические, социальные, политические, правовые и другие отношения, в которых используется понятие «семья», применяются к различным аспектам деятельности.

В юридических источниках существует два основных подхода, касающихся понятия «семья»: социологический и юридический. В социологическом плане семья социальная группа, состоящую из членов одной семьи,

связанных брачными отношениями, которая обусловлена потребностями общества.

В социологическом понимании семья – это общество, в котором отношения членов семьи основаны на моральных нормах, и права и обязательства для них не применяются из-за того, что они не были зарегистрированы в органах ЗАГСа.

В своей работе, посвященной изучению понятия «семья», Смоленский М. В. акцентировал внимание на научных трудах Г. Ф. Шершеневич, в которых он при изучении определения «семья» утверждал, что в основе лежит физический и нравственный склад двух лиц, создающих семью, а также что в отношении имущественных отношениях членов семьи необходим юридический момент [9, с. 85].

Выделяют две группы научных определений семьи, которые были разработаны ведущими учеными-цивиристами. В основе определения общая территория проживания лежит критерий, который был закреплен в одной из групп ученых. Другая определяет семью, основываясь на иных критериях. Приведем ряд определений «семья» по совпадающим критериям [9, с. 86]:

- союз лиц, объединенных взаимной материальной и моральной поддержкой, заботой о воспитании потомства и обладающих соответствующими правами и обязанностями;
- союз лиц, характеризующийся соответствующими правами и обязанностями;
- объединение лиц, связанных личными и имущественными правами и обязанностями, моральной и материальной общностью и поддержкой, ведением общего хозяйства и воспитанием детей.

В связи с указанными выше основаниями возникновения семьи и ее содержательным проявлением в виде общности жизни, интересов и семейных прав, можно утверждать, что предложенное Р. П. Мананковой определение означает, что семья представляет собой малую социальную группу, состоящую из супругов и детей. Государство и семья находятся под защитой, что может быть дополнено с помощью указанного определения.

Семейный кодекс Российской Федерации содержит основные идеи, которые полностью соответствуют конституционным нормам и положениям международного права.

В связи с чем семья может быть конкретизирована благодаря правовой норме, которая зафиксирована в законодательстве.

Традиционная семья является предметом рассмотрения в рамках российской правовой системы. Семья рассматривалась как субъект права, и это обсуждалось в юридической науке. В настоящее время, согласно семейному законодательству, семья представляет собой совокупность прав и обязанностей, связанных с совместно проживающими людьми.

СК РФ является основным нормативным документом, регулирующим отношения между супругами. Семейное законодательство, как правило, не соответствует определению семьи, которое дают многие отрасли права. В соответствии с законом, семья может быть представлена супругами, родителями и детьми (усыновителями и усыновленными), а также другими родственниками и другими лицами, указанными в СК РФ. В соответствии с законодательством, членами семьи признаются родные братья и сестры, бабушки (дедушки) и внуки, а также отчим и падчерица. Не утрачиваются семейные связи и у родителей, лишенных родительских прав [4].

В Жилищном кодексе приводится иной список членов семьи. В соответствии с ним, члены семьи собственников или нанимателей жилых помещений (ст. 31) являются супругами, проживающими совместно в жилом помещении, которое принадлежит данному собственнику, и их дети, и родители. Некоторые родственники, иждивенцы и другие лица могут быть приняты собственником, как член своей семьи, даже если он не является членом его семьи [3].

Толкование данного перечня дается в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 02.07.2009 № 14 «О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного кодекса Российской Федерации». В соответствии с данным постановлением, членами семьи признаются родственники, которые не имеют родства и являются родственниками, а также члены его семьи, включая бывших супругов, а также дети, в отношении которых родители лишены родительского права.

В соответствии с Семейным кодексом, члены семьи не могут быть признаны в качестве членов семьи лицами, не связанными браком или родством. В соответствии с Жилищным кодексом, список членов семьи может быть дополнен лицами, не связанными браком или родством, а также иными основаниями. Это делается с целью обеспечения конституционного права каждого гражданина на жилое помещение.

Гражданский кодекс не содержит как такого определения понятия «семья» [2]. Нормы гражданского права описывают членов семьи, поэтому следует отметить, что ГК РФ не рассматривает как членов семьи опекунов, в отличие от СК.

Помимо отраслей права собственную трактовку термина «семья» содержит и уголовное право. Так, согласно п. 6 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27 января 1999 г. № 1 «О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)» к близким лицам, наряду с кровными родственниками, относятся лица, состоящие в свойстве с потерпевшим (родственники супруга), а также лица, жизнь, здоровье и благополучие которых дороги потерпевшему в силу личных отношений.

В качестве таких лиц могут выступать, в частности, опекун или попечитель, а также усыновленные дети, в отношении которых были лишены прав родители, и бывшие супруги. Суды, защищая интересы детей, намеренно нарушают закон, подменив истцов и ответчика.

Этот момент является ключевым. Общность и совместное проживание должно быть определено в понятии «семья». Понятие «семья» обладает ярко выраженным социологическим, но в него входит правовая компонента. Согласиться следует с тем, что социальный характер семьи не противоречит, тому, что семья не может быть определена в соответствии с правовым регулированием, а наоборот, позволяет включить в свое определение различные социальные, правовые черты. Об этом писали в своих трудах С. А. Муратова и Н. Ю. Тарсамаева.

В связи с тем, что понятие «семья» стало общеправовым, возникла необходимость закрепить его законодательно. СК РФ установил, что включение термина семья в список членов семьи приводит к нарушению прав и необоснованному расширению перечня лиц, которые относятся к членам семьи. Семья – это союз людей, связанных с браком, рождением и воспитанием детей, общим хозяйством и моральной поддержкой, а также общностью жизни.

Теоретическая и практическая целесообразность законодательного закрепления понятия «семья», как считает Аникина А. А. обусловлена, прежде всего, практической необходимостью, связанной с обеспечением стабильности и устойчивости российского общества и государства, в то время как практическая

необходимость должна закреплена на законодательном уровне [5, с. 39].

В научной литературе, как мне кажется, нет универсальных предложений по определению «семья». Совместное проживание – это одна из категорий, а также выделяется взаимное право и обязанности.

В статье, посвященной современному этапу развития рассматриваемого явления, Аникина А. А. точно подметила достоинства и недостатки всех определений, которые были приведены выше. Семья, основанная на браке, является объединением близких родственников и детей, связанных друг с другом имущественными правами, обязанностями, а также общением между собой. Представленное определение не является универсальным, как и другие ранее представленные. В понятии, сформулированном Аникиной А. А. отсутствует такой критерий, как совместное проживание [5, с.40].

Понятие «семья» по результатам проведенного исследования многогранно и для того, чтобы учесть все критерии и удовлетворить все дискуссионные стороны по данному вопросу, целесообразно сформулировать понятие с учетом всех норм и критериев с юридической точки зрения.

Семья в целом не обладает семейными обязанностями и правами, а только её члены, что необходимо учитывать. Юридическая ответственность также может быть возложена на конкретных членов семьи, которые могут совершать юридически значимые и правовые действия. В специальной литературе отмечается, что семья не является субъектом правового статуса, а объектом правовой охраны, и это следует учитывать если речь идет о право-субъективности семьи.

Доктринальные разработки позволяют определить семью как малую общественную группу, которая находится под защитой государства. Она является социальной группой, связанной браком, родством и другими формами, связанными с общими семейными обязанностями и правами.

Семья, как социальная категория, является важнейшей ценностью в обществе и государстве, должна быть определена законодательно, отражая основания ее возникновения, содержание и основные характеристики. В связи с этим, наука семейного права должна искать оптимальные формы и методы правового воздействия на семейные отношения, чтобы помочь семье выполнять свои социальные функции. Две позиции существуют по вопросу понятия

«семья». Понятие семья определяется на законодательном уровне, что может привести к трудностям при применении его в других отраслях права. Понятие «семья», которое подойдет для всех отраслей права.

Многообразие критериев, характеризующих семью, является препятствием для применения законодательного определения семьи. Семья, как социальное явление, не является объектом права, в то время как ее конкретные члены являются субъектами права. Семейный кодекс РФ должен содержать единое определение понятия «семья», что следует из сказанного выше.

На основании изученных многообразий определений «семья» и обобщая все критерии можно сформулировать понятия. Семья – это юридический закреплённое совместное проживание лиц, объединённых браком, близким родством, имеющих близкие личные связи и учитывающие семейные ценности.

Литература

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 22.03.2024) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32, ст. 3301.
3. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 25.02.2024) // Собрание законодательства РФ. 2005. № 1, ст. 14.
4. Семейный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 31.07.2023) // Собрание законодательства. – 1996. – № 1. – Ст. 16.
5. Аникина А.А. Определения понятия «семья»: проблемы нормативного толкования. // Наука через призму времени. 2020. № 5.
6. Антокольская М.В. Семейное право. – М.: ИФРА-М, 2013. С. 223.
7. Куксин И.Н., Матвеев П.А. Семейно-правовые принципы как основные положения, выражающие сущность семейного права. // Юридическая наука. 2014. № 1.
8. Сергеева А.П. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. – СПб.: Проспект, 2019. С. 356.
9. Смоленский М.Б. Семейное право. – М.: Кнорус, 2023. С. 85.

FROLENKO Elena Evgenievna

Graduate student, St. Petersburg University of Management and Economics Technologies,
Russia, St. Petersburg

THE CONCEPT OF "FAMILY" ACCORDING TO THE LEGISLATION OF RUSSIA

***Abstract.** The article is devoted to the analysis of scientific definitions of the concept of family, its signs and functions in the Russian sociological and family law doctrine, as well as the normative consolidation of the concept at the legislative level.*

***Keywords:** family, law, family law, union, association.*

ШИБАНОВ Дмитрий Владимирович

магистрант, Санкт-Петербургская академия Следственного комитета РФ,
Россия, г. Санкт-Петербург

ПРЕСТУПЛЕНИЯ, СВЯЗАННЫЕ С НАРУШЕНИЯМИ ОХРАНЫ ТРУДА

Аннотация. В статье рассмотрены понятие системы охраны труда и ее составляющие, исследован механизм преступления, связанный с нарушением охраны труда. Процесс развития российского законодательства от появления правил в сфере труда и ответственности за их нарушение до конкретизации в современном законодательстве рассмотрен в историко-правовой ретроспективе. Определены виды наказаний за нарушение охраны труда, проведен анализ основных положений статей 216, 217 и 143 Уголовного Кодекса РФ и выявлено разное понимание объекта преступления. Проведенный автором анализ нарушений правил безопасности и правил охраны труда позволил определить особенности субъекта преступления и позволил разграничить это понятие в случаях нарушения правил охраны труда и допущенной халатности. Автором выявлены особенности преступлений, связанных с нарушением охраны труда и внесены предложения по изменению статьи 143 Уголовного Кодекса РФ.

Ключевые слова: преступление, халатность, механизм, ответственность, охрана труда, объект, субъект, безопасность.

Российское законодательство устанавливает строгие требования к соблюдению охраны труда, так их нарушение связано с жизнью и здоровьем сотрудников. Каждый из работников должен быть уверен, что его трудовая деятельность осуществляется в условиях, ничем не угрожающих его жизни и здоровью. Таким образом, установление ответственности в случае намеренного или ненамеренного нарушения правил охраны труда становится одной из значимых гарантий для работника.

Право на труд включает в себя, прежде всего, право на безопасные условия его осуществления, так как жизнь и здоровье человека провозглашены в нашей стране высшей ценностью. Вместе с тем, в большинстве случаев руководители за несоблюдение существующих правил охраны труда, ограничиваются штрафом, о происшествиях стараются не сообщать ни руководители, ни сотрудники.

В соответствии со ст. 209 ТК РФ под понятием охраны труда имеется в виду «система сохранения жизни и здоровья работников в процессе трудовой деятельности» [10].

Она включает в себя целый ряд направлений: правовые (защита прав работника на безопасность труда); социально-экономические (компенсации причиненного ущерба в следствии не соблюдения правил охраны труда): организационно-технические (организация и проведение инструктажей, связанных с осуществлением техники безопасности,

назначение ответственных лиц), санитарно-гигиенические (необходимая освещенность, чистота воздуха и др.), лечебно-профилактические (обеспечением лечения сотрудника в случае возникновения профессионального заболевания), реабилитационные и иные мероприятия.

Рассмотрим процесс развития российского законодательства, связанного с правонарушениями при осуществлении трудовой деятельности в исторической ретроспективе. Первые правила в сфере труда и установление ответственности за их нарушения были установлены в «Уголовном Уложении» 1903 г. Уже в начале XX века женщины и подростки были выделены в отдельную категорию работников, в отношении которых устанавливались дополнительные меры защиты, что привело к появлению в их отношении «самостоятельного состава правонарушений» [5, с. 1146], в случае если они пострадали на производстве.

Уголовный Кодекс РСФСР, принятый в 1926 г. объединил нарушения, возникающие в случае нарушения безопасности работников в отдельные виды преступлений. В Уголовном Кодексе 1960 г. появилось новое, не существовавшее ранее понятие: наступление и привлечение к ответственности за нарушение правил, при организации и осуществлении строительных и горных работ, сюда же были отнесены работы на взрывоопасных предприятиях.

Дальнейшее развитие законодательства в этом направлении позволило не только установить виды ответственности, но и отнести подобного вида преступления согласно ст. 143 УК РФ 1996 г. к «преступлениям против конституционных прав и свобод человека и гражданина» [5, с. 1147].

Кодекс предусматривает различные виды наказаний, начиная от «штрафа до лишения свободы сроком на один год» [11].

В случае смерти сотрудника предприятия основным наказанием могут быть «принудительные работ сроком до 4-х лет либо лишение свободы» [11], дополнительным – лишение виновника возможности находиться на определенных должностях до трех лет. К примеру, в 2020 г. к «уголовной ответственности было привлечено 233 человека» [6], многие отделались условным наказанием.

Вопросам, связанным с нарушением безопасности при проведении отдельного вида работ посвящены ст. 216 и 217 УК РФ.

Проведем анализ основных положений ст. 216, 217 и 143 УК РФ. У них есть общий объект – безопасность, но ст. 143 безопасные условия труда рассматривает как основной объект, а направленность преступления состоит в посягательстве на права и свободы человека, закрепленные в Конституции, а в ст. 216 и ст. 217 основным объектом является общественная безопасность.

Следовательно, преступления, предусмотренные вышеназванными статьями, посягают на разные объекты и отнесены к разным главам Уголовного Кодекса, но и в той, и в другой статье дополнительным объектом правонарушения становится здоровье человека или его жизнь. Выявленное нами сходство приводит нас к пониманию того, что их следует отнести к материальным преступлениям, но «ст. 216 УК РФ в качестве последствий указан еще и крупный ущерб» [4, с. 70].

Последствия, наступившие из-за того, что были нарушены правила безопасности, которые необходимо соблюдать при проведении строительных работ, имеют неблагоприятное влияние как на жизнь, так и на здоровья людей, которые выполняют эти виды работ, но в то же время могут пострадать и «иные лица, оказавшихся в сфере их выполнения» [1, с. 17].

Проведем сравнение нарушений правил техники безопасности и правил охраны труда. В первом случае нарушение заключается в отсутствии инструктажа с работниками,

контроля за соблюдением правил обращения с техникой, не обеспечение сотрудников средствами защиты, как индивидуальной, так и коллективной, не прохождение работающими в организации или на предприятии медосмотров в случаях установленных ТК РФ и т. д. Во втором случае нарушение заключается в отсутствии контроля за воздействием вредных и опасных факторов на здоровье работника.

В случаях нарушении охраны труда субъект преступления особенный, обеспечивающий соблюдение норм охраны труда.

К субъектам преступлений в сфере охраны труда относятся «руководители организаций, их замы, главные специалисты, руководители структурных подразделений, специалисты службы охраны труда» [7].

Именно основная обязанность руководителя заключается в организации системы мероприятий и принятии определенных мер для создания в организации или на предприятии безопасных для его работников и комфортных условий труда с помощью «необходимых организационно-технических мероприятий» [9, с. 538].

Следует разграничить понятие субъекта, который нарушил или способствовал нарушению правил охраны труда и субъекта, который будучи руководителем или иным ответственным лицом проявил халатность. В первом случае субъектом будет являться лицо, «ответственное за соблюдение конкретных правил безопасности на вверенном ему согласно должной инструкции участке работ» [5, с. 1149]. Во втором случае – это руководитель объекта или его подразделения, в обязанности которого входит обладание сведениями происходящих событиях на каждом из участков того или иного производственного объекта».

Особенности при проведении горных и строительных работ, связаны с тем, что в данном случае потерпевшими могут быть даже работники, которые в силу определенных причин, либо обстоятельств не заключили трудовой договор, но уже начали работать «с ведома или по поручению работодателя либо его уполномоченного представителя» [7].

Важную роль в преступлениях, связанных с нарушениями охраны труда играет механизм происшествия, для его изучения нужно смоделировать возможное развитие событий, с этой целью следует изучить влияние и взаимосвязь отдельных элементов производственной среды, участников трудовой деятельности,

проследить развитие событий, выявить источник опасности, а самое главное – установить имеющуюся связь между наступившими последствиями и определенными обстоятельствами, связанными с нарушением правил охраны труда и имеющими «организационно-технические, технологические, контрольные, психологические, временные условия» [8, с. 479].

На основании анализа норм статей 216, 217 и 143 Уголовного Кодекса РФ, а также Постановления Пленума ВС РФ, автор выявил следующие особенности преступления, связанные с нарушением охраны труда:

1. Совершение действия или бездействия, имеющее характер общественно опасного деяния;

2. Совершенное преступление всегда приводит к наступлению негативных последствий;

3. Условия совершения такого вида преступлений связаны с особенностями производственной обстановки на предприятии или в организации; напрямую зависят от объема и характера выполняемых работ; тесно связаны с установленным перечнем полномочий лиц, ответственных в сфере труда и должностью, которую занимает правонарушитель;

4. Способы совершения противоправного деяния могут быть «личные (целенаправленные) и безличные (игнорирование) правил охраны труда» [12, с. 296];

5. Специальным субъектом преступления в данном случае является руководитель или иное должностное лицо, в обязанностях которого прописано соблюдение правил безопасности и охраны труда;

6. Виды ответственности за нарушения охраны труда можно разделить на «дисциплинарную, административную, уголовную и материальную» [2, с. 164];

7. Тяжесть преступления оценивается в связи с наступившими последствиями, имеющими общественную опасность, такие последствия могут иметь отдаленный характер;

8. Преступления этого вида относят к латентным, так как зачастую руководитель пытается скрыть следы преступления, обезопасить себя и препятствует привлечению к ответственности;

9. Преступления в сфере охраны труда имеют структурированный состав, включающий способ, механизм, обстановку, личность правонарушителя, способ сокрытия и характеризуются взаимосвязью элементов и их последствий.

На основании проведенного исследования автор поддерживает точку зрения О.В. Минаковой о необходимости возвращения понятия «причинения средней тяжести вреда здоровью» [4, с. 70] в ст. 216 УК РФ.

Автор вносит предложение, связанное с необходимостью разграничения преступлений за нарушение правил охраны труда (ст. 143 УК РФ) и преступлений, совершенных в случае халатного отношения к своим обязанностям (ст. 293 УК РФ), на основании анализа соответствующих обязанностей должностного лица, которые на него были возложены согласно должностной инструкции. Для этого необходимо внести изменения в статью 143 УК РФ и определить субъектом преступления, которое нарушило правила охраны труда лицо, которое на основании своих должностных обязанностей должно обеспечить соблюдение таких правил.

Литература

1. Безбородов, Д.А. О некоторых особенностях применения уголовного закона в случае нарушения правил безопасности при ведении строительных и иных работ // КриминалистЪ. 2014. № 2 (15). С. 17-21.

2. Курило Л.В. Виды ответственности за нарушение законодательства об охране труда // Юридическая наука, законодательство и правоприменительная практика: закономерности и тенденции развития. Сборник научных статей Международной научно-практической конференции, в 2 частях. 2020. С. 163-167.

3. Курсаев А.В. О некоторых факторах криминализации нарушения правил охраны труда при ведении работ // Вестник Сибирского юридического института МВД России. 2019. № 2 (35). С. 62-70.

4. Минакова О.В. О разграничении нарушения прав безопасности при ведении строительных и иных работ и нарушения правил охраны труда // Вестник Российской правовой академии. 2019. № 4. С. 69-73.

5. Нгуен В.Х., Осипов Д.Д. Развитие уголовного законодательства об ответственности за нарушение правил охраны труда в Российской Федерации // Синергия Наук. 2018. № 30. С. 1145-1152.

6. Обухов А. Анализ статистических данных по проверкам и привлечению к ответственности за 2020 год // URL: <https://ohranatruda.top/article-5/?ysclid=ls8xby7sqp124183917> (дата обращения: 02.02.2024).

7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.11.2018 № 41 «О судебной практике по уголовным делам о нарушениях требований охраны труда, правил безопасности при ведении строительных или иных работ либо требований промышленной безопасности опасных производственных объектов» // URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_312308/?ysclid=ls49dlsn6s866466306 (дата обращения: 02.02.2024).

8. Скачек Р.Ф. Криминалистическая характеристика преступлений, связанных с нарушением правил охраны труда // Актуальные вопросы современной юридической науки: теория, практика, методика. Сборник материалов II Международной заочной научной конференции. 2017. С. 478-481.

9. Спирина А.П. Спорные вопросы квалификации нарушений правил охраны труда по признакам субъекта преступлений // Science Time. 2015. № 11 (23). С. 537-539.

10. Трудовой Кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 г. № 197-ФЗ (послед. ред.) // URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/?ysclid=ls60ojk514646602022 (дата обращения: 01.02.2024).

11. Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (послед. ред.) // URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/9832856c9030e766faac1edc516e2a61648e7711/?ysclid=ls3m4o853y535139473 (дата обращения: 02.02.2024).

12. Филиппенко А.С. К вопросу о способе совершенствования преступления в сфере охраны труда как важнейший элемент криминалистической характеристики преступлений // Грядущим поколениям завещаем: творить добро в защиту права. Материалы всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Ногинск, 2021. С. 294-296.

SHIBANOV Dmitry Vladimirovich

Master's student,

St. Petersburg Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation,
Russia, St. Petersburg

CRIMES RELATED TO VIOLATIONS OF LABOR PROTECTION

Abstract. *The article considers the concept of a labor protection system and its components, examines the mechanism of crime associated with labor protection violations. The process of development of Russian legislation from the appearance of rules in the field of labor and responsibility for their violation to concretization in modern legislation is considered in historical and legal retrospect. The types of penalties for violation of labor protection are determined, the analysis of the main provisions of Articles 216, 217 and 143 of the Criminal Code of the Russian Federation is carried out and a different understanding of the object of the crime is revealed. The analysis of violations of safety rules and labor protection rules carried out by the author made it possible to determine the peculiarities of the subject of the crime and allowed to distinguish this concept in cases of violation of labor protection rules and negligence. The author has identified the features of crimes related to labor protection violations and made proposals to amend Article 143 of the Criminal Code of the Russian Federation.*

Keywords: *crime, negligence, mechanism, responsibility, labor protection, object, subject, safety.*

МАРКЕТИНГ, РЕКЛАМА, PR

ПЕРВУШИНА Алина Андреевна

студентка, Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого,
Россия, г. Санкт-Петербург

ЭВОЛЮЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ РЕКЛАМЫ И КОММУНИКАЦИЙ: ВЫЗОВЫ И ТЕНДЕНЦИИ В ЦИФРОВУЮ ЭПОХУ

Аннотация. В данной статье рассматриваются особенности международной рекламы и коммуникаций в условиях цифровой эпохи. Автор анализирует вызовы и основные тенденции нового времени, а также предлагает стратегии и подходы, которые могут помочь успешно конкурировать на международном рынке в условиях постоянных изменений. Отдельное внимание уделяется взглядам Маршалла Маклюэна на влияние электричества и электронных средств массовой информации на общество.

Ключевые слова: международная реклама и коммуникации, цифровой век, вызовы, тенденции, стратегии, подходы, взгляд.

Международная реклама и коммуникации играют существенную роль в современном мире, представляя собой мощный инструмент для привлечения внимания, распространения информации и формирования имиджа продуктов и услуг на международном уровне. Реклама не только помогает компаниям представлять свои продукты и марки на разных рынках, но и способствует повышению узнаваемости и конкурентоспособности брендов.

Однако в последние годы мы свидетелем переходу к цифровой эпохе, которая кардинально изменила ландшафт международной рекламы и коммуникаций. В этой статье мы рассмотрим вызовы и тенденции, с которыми сталкиваются международная реклама и коммуникации в цифровую эпоху, а также обсудим необходимые стратегии и подходы для успешного преодоления этих вызовов.

Взгляд Маклюэна, например, заключается в том, что появление электричества отмечает начало новой эпохи, которая связывает общество в единое целое, возвращая его к органическому состоянию. Он сравнивает мир с «большой деревней», где события, происходящие на больших расстояниях, могут иметь не меньшее значение, чем то, что происходит рядом с нами. Маклюэн обсуждал появление электронных СМИ и концепцию "глобальной деревни", но не рассматривал новые медиа в контексте изменений в общественном порядке. Он

осознавал влияние медиа на мир в XX веке, однако не исследовал такие вопросы, как роль медиа в современном капиталистическом обществе, экономические аспекты СМИ и взаимосвязь между медиа и властью. Маклюэн рассматривал телевидение как возвращение к первобытному обществу, где восстанавливается баланс наших чувств, таких как зрение и слух, благодаря чему центральная нервная система человека функционирует лучше. Он считал, что развитие коммуникационных средств играет главную роль в цивилизации, превосходя роль индивида или общественного уклада [1].

Принципиально новые черты массовой коммуникации отображают ряд изменений, которые произошли в обществе под воздействием развития средств коммуникации. Вот некоторые из них:

1. Утрата чувства реальности: С развитием массовой коммуникации и электронных СМИ, люди сталкиваются с огромным потоком информации, в котором сложно различить правду от вымысла. В результате возникает утрата чувства реальности, где люди могут быть подвержены манипуляции и дезинформации.

2. Глобализация и персонализация: Массовая коммуникация позволяет связывать людей со всего мира, создавая единое глобальное сообщество.

3. Роль индивида возрастает: С развитием медиа и социальных сетей, индивидуальные голоса и мнения стали более слышными и доступными.

4. Личность становится СМИ: С развитием социальных сетей и персональных блогов, личность каждого человека становится своего рода медиа-платформой [2].

Международная реклама – это процесс продвижения товаров и услуг на глобальном рынке с целью привлечения внимания и заинтересованности у международной аудитории. Вот некоторые принципы и советы для успешной международной рекламы. Перед запуском рекламной кампании необходимо провести комплексное исследование каждого конкретного рынка, включая такие аспекты, как культурные особенности, язык, поведенческие тенденции и предпочтения потребителей. Для успешной международной рекламы важно создать контент, который максимально соответствует местным предпочтениям и культурным особенностям. В каждой стране существуют различные медиаканалы и платформы, популярные среди местных потребителей. При планировании международной рекламной кампании необходимо учитывать предпочтения местной аудитории и выбирать наиболее эффективные каналы коммуникации для достижения целевых клиентов. В каждой стране могут существовать различные правовые, регуляторные и этические нормы, ограничивающие рекламную деятельность. При разработке и запуске международной рекламы важно учитывать эти нормы и следовать соответствующим правилам и требованиям, чтобы избежать конфликтов и негативных последствий для бренда [3].

В современной цифровой эпохе происходят значительные изменения в сфере международной рекламы и коммуникаций. Основные тенденции в этой области свидетельствуют о необходимости постоянного развития и адаптации под влиянием новых технологий и требований аудитории. Эволюция международной рекламы становится все более значимой и актуальной в современном мире, где конкуренция на рынке продолжает усиливаться. Важно учитывать все изменения и тенденции, чтобы успешно преуспеть в международном маркетинге и достичь поставленных целей.

Литература

1. Архангельская И.Б. Маршалл Маклюэн: монография / И.Б. Архангельская. – Н. Новгород: НКИ, 2010. – 291 с.

2. Вокуев Н.Е. Между дневником и масс-медиа: особенности блога как средства коммуникации / Н.Е. Вокуев // Электронное научное издание «Аналитика культурологии». – 2011. – № 1(19) [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

<http://analiculturolog.ru/journal/archive/item/675-between-diaries-and-media-especially-blog-as-a-communication-tool.html>.

3. Краснаярова О.В. Развитие массовой коммуникации и изменения статуса аудитории / О.В. Краснаярова // Электронный научный журнал «Известия Иркутской государственной экономической академии (Байкальский государственный университет)». – 2014. – № 4 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://brj-bguerp.ru/reader/article.aspx?id=19315>.

PERVUSHINA Alina Andreevna

student, Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University,
Russia, St. Petersburg

THE EVOLUTION OF INTERNATIONAL ADVERTISING AND COMMUNICATIONS: CHALLENGES AND TRENDS IN THE DIGITAL AGE

Abstract. *This article examines the features of international advertising and communications in the digital age. The author analyzes the challenges and main trends of modern times, and also suggests strategies and approaches that can help successfully compete in the international market in conditions of constant changes. Special attention is paid to Marshall McLuhan's views on the impact of electricity and electronic media on society.*

Keywords: *international advertising and communications, digital age, challenges, trends, strategies, approaches, view.*

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

ПЕТРОВА Анастасия Михайловна

руководитель клубным формированием,
Московский государственный институт культуры, Россия, г. Москва

РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНЫХ ПАРТНЕРСТВ УЧРЕЖДЕНИЙ КУЛЬТУРЫ В НОВЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

Аннотация. Государственно-частные партнерства (ГЧП) представляют собой эффективную форму взаимодействия государства и частных организаций в различных сферах, включая и учреждения культуры. В новых экономических условиях, особенно с учетом увеличения роли частного сектора и ограничений бюджетного финансирования, развитие ГЧП становится основополагающим фактором для поддержания и развития культурного сектора, т. к. данный формат взаимодействия помогает сохранить, улучшить и восстановить большее число объектов культуры и культурного наследия. В данной статье мы рассмотрим значимость ГЧП и факторы, способствующие развитию данной формы партнерства в современных экономических условиях. Мы оценим целесообразность внедрения и развития государственно-частного партнерства в целях сохранения, обслуживания и модернизации объектов культуры, повышения популярности различных объектов культурного развития и привлечения граждан за счет развития новых форм досуга. Рассмотрим эффективность реализованных ранее проектов ГЧП в области культуры и выявим проблемы, которые в настоящее время могут препятствовать развитию проектов государственно-частного партнерства.

Ключевые слова: культурная сфера, инновации, государство, объект культурного наследия, государственно-частное партнерство, частные инвестиции, государственный бюджет, федеральный закон.

На сегодняшний день государственно-частные партнерства (ГЧП) играют ключевую роль в развитии и поддержке культурной сферы. В современном мире, где государственный сектор сталкивается с ограничениями в финансировании и ресурсах, сотрудничество с частным сектором позволяет достигать более высоких результатов в развитии культуры. Подобный вид взаимодействия создаёт новые возможности и интеграции, способствующие расцвету и разнообразию культурных проектов [2]. В данной статье мы рассмотрим значимость государственно-частных партнерств в культурной сфере, их влияние на развитие и доступность культурного наследия, примеры подобного сотрудничества и трудности, с которыми приходится сталкиваться участникам подобных партнерств.

Одной из главных причин, по которой государственно-частные партнерства стали значимыми в культурной сфере, является их

способность привлекать дополнительные финансовые средства. В экономически сложные для государства периоды, такое сотрудничество дает возможность продолжать развивать отрасль независимо от сложившихся обстоятельств. Частные инвесторы и организации могут внести значительный вклад в развитие культурных проектов, что позволит создавать новые ценные объекты, новые виды досуга в культурной сфере, а также реставрировать и сохранять культурное наследия страны. Яркими примерами успешных проектов ГЧП в отрасли культуры являются проектирование и дальнейшее создание и обслуживание Центра экстремальных видов спорта «Парк Адреналин» в Республике Бурятия, организация реконструкции кинотеатра «Россия» в Ставропольском крае, благоустройство парка им. Горького в Самарской области. Таким образом, мы можем увидеть, что ГЧП играют важную роль не только в развитии, но и в сохранении и восстановлении

культурного наследия. Частные инвестиции могут быть направлены на восстановление и реставрацию памятников архитектуры и предметов искусства, сохранение и модернизацию музеев, театров и других культурных объектов, которые без такого содействия подверглись бы разрушению или деградации. Благодаря сотрудничеству государства и частного сектора удается сохранить и передать будущим поколениям ценные артефакты и историческое наследие страны.

С каждым годом государственно-частные партнерства в сфере культуры становятся все более важными и их эффективность для развития учреждений культуры возрастает. Для государственных учреждений это особенно важно, в первую очередь, в связи с возможностью получить дополнительное финансирование. Несмотря на современные государственные инициативы, положительно влияющие на развитие сферы, финансовая сторона данного вопроса все еще требует дополнительных решений. И развитие ГЧП является одним из наиболее удачных вариантов решения проблемы в данной ситуации. Ограничения в государственных бюджетах могут затруднять реализацию проектов и мероприятий. Сотрудничество с частными инвесторами, фондами или компаниями позволяет привлечь дополнительные средства для развития учреждений культуры и реализации и поддержки новых проектов. Стоит отметить, что ГЧП в культурной сфере имеют далеко не одностороннюю выгоду: такой тип отношений строится, в первую очередь на принципе взаимовыгодности. Государство и частный сектор находят преимущества в сотрудничестве: государство получает дополнительное финансирование и технические возможности, а частные инвесторы получают возможность участвовать в культурных проектах и использовать их для своих целей, например, для повышения имиджа и статуса, развития узнаваемости бренда и, соответственно, привлечения новых клиентов. Взаимовыгодность является важным фактором, без которого сотрудничество сторон было бы невозможно.

ГЧП также способствуют расширению аудитории, увеличению ее лояльности и повышению доступности культурных мероприятий. Частные компании обладают широкими маркетинговыми возможностями, ресурсами и опытом для разработки и реализации эффективных маркетинговых стратегий, включая использование социальных сетей, цифрового

маркетинга и спонсорской поддержки. Это позволяет привлечь большее число посетителей, способствует созданию новых культурных форматов, и их разнообразию и доступности. Такое сотрудничество способствует увеличению посещаемости учреждений культуры и развитию их популярности. Также это помогает учреждениям культуры перенять опыт и привлечь больше посетителей. Вклад частных компаний в развитие культурной сферы также даёт возможность для внедрения различных инноваций. Частный сектор зачастую обладает современными технологиями и опытом их применения, который может быть задействован для улучшения качества культурных мероприятий. Использование новейших технологий и компьютеризация позволяют создавать совместные проекты в области виртуальной реальности, интерактивных выставок и цифровых искусств [1, с. 1285-1288]. Таким образом удается создать новые способы взаимодействия с культурным наследием и тем самым повысить интерес и вовлеченность публики. Использование подобных форматов также позволяет более комфортно пользоваться культурными благами, в том числе гражданам с ограниченными возможностями. Примером подобного формата является введение системы QR-кодов с дополнительной аудиоинформацией об экспонатах в музеях России.

Государственно-частные партнерства в сфере учреждений культуры стали значимым инструментом не только для развития отрасли, но и для налаживания благоприятных отношений между государством и частным сектором в целом. Однако в своем развитии государственно-частные партнерства так или иначе сталкиваются с различными вызовами и сложностями. Мы рассмотрим не только перспективы, но и основные трудности ГЧП учреждений культуры. Один из основных вызовов для государственно-частных партнерств учреждений культуры заключается в ограниченности ресурсов и доступных финансов [3]. Партнерство с частными инвесторами, фондами и компаниями может быть источником дополнительного финансирования и ресурсов, однако, во избежание трудностей, подобное сотрудничество требует четкого планирования и эффективного распределения ресурсов для достижения взаимовыгодных результатов.

Еще одним вызовом для ГЧП учреждений культуры является несоответствие целей и интересов государственных и частных партнеров.

Государственные учреждения культуры, как правило, ставят перед собой общественные цели и служат интересам общества, в то время как частные инвесторы и компании, как правило, преследуют коммерческие цели и ищут возможности для продвижения своих брендов и проектов. Обеспечение взаимовыгодности в данном аспекте требует сбалансированности интересов для обеих сторон и тщательного планирования. Во избежание конфликта интересов, необходима скрупулёзно проработанная стратегия и открытый диалог между партнерами. ГЧП в учреждениях культуры также сталкиваются с организационными и управленческими вызовами. Партнерство между государственными и частными структурами предполагает совместное управление проектами, распределение ответственности и принятие стратегических решений. Достижение эффективных результатов требует четкого определения ролей и обязанностей, развития механизмов управления, а также эффективного обмена информацией и координации. Еще одним вызовом для ГЧП учреждений культуры является соблюдение правовых и регуляторных норм. Различные правовые и законодательные рамки могут влиять на объем и характер партнерства, а также определять права и обязанности каждой стороны. Необходимость соблюдения законодательства в сфере культуры, а также выполнение требований по безопасности, равенству и доступности может создавать дополнительные ограничения и сложности в организации и управлении ГЧП.

Несмотря на вызовы и сложности, с которыми сталкиваются государственно-частные партнерства учреждений культуры, они представляют значительные перспективы и возможности для сотрудничества и развития. ГЧП позволяют объединить различные ресурсы, знания и опыт государственных и частных партнеров, что способствует созданию инноваций, повышению конкурентоспособности и эффективности учреждений культуры. Разработка эффективных стратегий, соблюдение правовых норм и развитие механизмов управления являются ключевыми аспектами успешных ГЧП, которые могут преодолеть сложности и добиться взаимовыгодных результатов для всех сторон.

Государственная политика в отношении финансирования и улучшения культурных учреждений в России является ключевым инструментом для сохранения и расширения

культурного наследия, стимулирования творческого развития и обеспечения доступа к культурным благам для всех слоёв населения. Мы рассмотрим изменения, которые произошли в государственной политике в отношении финансирования и развития культурных учреждений в России за последние годы. В государственной политике наблюдается особое увеличение внимания к развитию партнерств с частным сектором. Государственные учреждения культуры активно взаимодействуют с частными компаниями, бизнес-сообществом и благотворительными организациями для привлечения дополнительных ресурсов и навыков. Такие партнерства могут поспособствовать не только проведению различных культурных мероприятий, а также и развитию инновационных образовательных программ. В последние годы государство активно работает над повышением эффективности управления культурными учреждениями. Создание профессиональных управляющих органов, а также развитие системы мониторинга и оценки деятельности помогает оптимизировать работу учреждений, рационализировать расходы и привлекать внешние инвестиции.

Создание более свободного доступа к культурным благам для населения остаётся одной из значимых составляющих государственной политики в отношении развития культурных учреждений. Введение программ социального культурного развития, субсидирование билетов и развитие онлайн-платформ способствуют тому, чтобы больше людей имели возможность получить доступ к высококачественной культуре и искусству. Государственная политика в отношении культурных учреждений также направлена на поддержку региональных и малых учреждений. Выделение дополнительного финансирования, развитие региональных центров культуры, а также организация культурных фестивалей и событий в регионах способствует развитию культурной индустрии за пределами крупных городов и обеспечивает равные возможности для жителей всех регионов страны.

Важным изменением государственной политики в сфере финансирования культурных и образовательных учреждений является увеличение их финансирования из госбюджета. Правительство России выделяет все больше средств на поддержку культурных учреждений, в том числе музеев и театров. Это позволяет повысить качество и уровень оказываемых услуг, привлечь лучших специалистов для развития

новых проектов. Согласно долгосрочной стратегии развития России, культуре отводится ключевая роль в развитии общества. В Бюджетном послании Президента РФ от 2012 года поддержка культуры впервые стала приоритетным направлением расходов бюджета. К 2014 году расходы на культуру и кинематографию в консолидированном бюджете Российской Федерации увеличились на 33,1 млрд. рублей по сравнению с предыдущим годом. Однако, расходы на культуру по расчету на душу населения в России по-прежнему оставались низкими в сравнении с европейскими странами. По данным Евростата за 2013 год, на развитие культурной сферы в России приходилось всего 57 евро в год на одного человека. В сравнении с другими странами-членами Организации экономического сотрудничества и развития. Россия обошла Португалию, Румынию, Болгарию и Грецию. Однако, она значительно отстает от таких стран, как Норвегия, Франция и Германия. Международный опыт показывает, что культурная сфера может стать важной частью экономики. Доля творческой экономики по отношению к ВВП в мире составляет 7%. В России этот показатель составляет 6%, а в США – 12%. Мировая практика показывает, что привлечение частных инвестиций в крупные проекты весьма эффективно, однако, необходимы стратегические меры по привлечению инвестиций, а также создание условий для развития частно-государственного партнерства. Важно для этого проводить прозрачную и эффективную работу по привлечению частных инвесторов, а также предоставлять им достаточные гарантии успешного вложения средств [7]. Примерами успешных зарубежных проектов ГЧП являются восстановление и поддержание состояния Бруклинского моста, Эйфелевой башни и Колизея. В реконструкцию Колизея инвестировала крупная компания по производству обуви, а знаменитый фонтан Треви был реконструирован за счёт модного дома Fendi [6, с. 12-20].

Исходя из данных, предоставленных главным информационно-вычислительным центром Министерства культуры РФ, доля бюджетного финансирования учреждений культуры и искусства в 2014 году была распределена следующим образом: 73,1% для театров, 80,2% для музеев, 78,6% для концертных организаций и 91,2% для культурно-досуговых учреждений (включая парки культуры и отдыха), 91,1% для детских школ искусств и 98% для библиотек [4].

В феврале 2016 года была утверждена стратегия государственной культурной политики,

рассчитанная на пятнадцатилетний период (до 2030 года включительно) [5]. Данная стратегия разделена на два этапа. Первый этап был реализован в 2016–2020 годы, на данный момент происходит реализация второго этапа, который начался в 2021 году и продолжится до 2030 года. В рамках второго этапа стратегии основное внимание уделяется ресурсной обеспеченности культуры. Это предполагает привлечение инвестиций и создание партнерских отношений между государственными органами и частным сектором. Принимаются меры законодательного и нормативно-правового характера, чтобы обеспечить законодательную базу для развития государственно-частного партнерства в культурной сфере. В частности, такой вид партнерства регулируется Федеральным Законом № 224 [8]. Также принимаются организационные и финансовые меры, направленные на достижение целей Стратегии. Это включает в себя, в том числе создание институтов развития культуры, которые будут отвечать за финансовую поддержку и развитие культурных проектов. Данные меры направлены на повышение доступности и качества культурных услуг для населения, а также на развитие творческого потенциала и сохранение культурного наследия. В целом, Стратегия предусматривает комплексный подход к развитию культуры в России и стремится к созданию благоприятной среды для культурного развития и процветания.

Для достижения более эффективного и целенаправленного использования культурных инвестиций необходимо привлекать дополнительных инвесторов, особенно в условиях финансовых и ресурсных ограничений. Государственно-частные партнерства являются наиболее эффективным способом развития культурной сферы. Реализация Стратегии позволит сформировать новую модель культурной политики, увеличить финансирование культуры и обеспечить долю внебюджетных инвестиций не менее 25% совокупных расходов на культуру к 2030 году. Государственная политика в отношении финансирования и развития культурных учреждений в России прошла значительные изменения в последние годы. Увеличение государственного финансирования, развитие партнерств с частным сектором, повышение эффективности управления и поддержка региональных учреждений способствуют развитию культуры и обеспечению равных возможностей доступа к ней для всех жителей России. Однако, необходимо продолжать работу над

улучшением этих политик и адаптировать их к изменяющимся потребностям и требованиям современного общества. Это поможет сохранить культурное наследие и обеспечить равные возможности доступа к культуре для всех слоев населения.

Выводы

Проанализировав актуальные федеральные законы, опыт зарубежных коллег и рассмотрев уже реализованные проекты, мы можем прийти к выводу, что государственно-частные партнерства имеют большую значимость для культурной сферы. Они обеспечивают дополнительные финансовые ресурсы, инновационные подходы и технологии, что способствует развитию и доступности культурного наследия. Такое партнерство предоставляет возможность совместными усилиями достичь общественных целей в направлении обогащения культурной жизни общества.

Литература

1. Бжассо А.А. Формирование информационной базы для оценки результативности управления корпорациями при реализации проектов с государственным участием // Экономика и предпринимательство, 2019, № 6 (107), С. 1285-1288.
2. Борщевский Г.А. Государственно-частное партнерство: учебник и практикум для вузов // Москва: Издательство Юрайт, 2023. 314 с.
3. Йескомб Э.Р. Государственно-частное партнерство. Основные принципы финансирования. Москва: Альпина Паблишер, 2015. 451 с.
4. Официальный сайт Министерства культуры РФ: URL: <https://culture.gov.ru/about/> (дата обращения: 25.09.2023).
5. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29.02.2016 г. № 326-р: URL: <http://government.ru/docs/all/105704/> (дата обращения 01.10.2023)
6. Рожкова С.А. Анализ мирового опыта использования государственно-частного партнерства в различных отраслях экономики // Рынок ценных бумаг, 2018, № 352. С. 12-20.
7. Сиваев С.Б. Маркварт Э. Государственно- и муниципально-частное партнерство в России и за рубежом: учебное пособие // РАНХиГС Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Высшая школа государственного управления. Москва: Издательский дом Дело, 2018. 401 с.
8. Федеральный закон от 13.07.2015 № 224-ФЗ «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (в ред. от 29.07.2018) // «Консультант Плюс» – прав. площадка.

PETROVA Anastasia Mikhailovna

Head of the club formation, Moscow State Institute of Culture, Russia, Moscow

DEVELOPMENT OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIPS OF CULTURAL INSTITUTIONS IN NEW ECONOMIC CONDITIONS

Abstract. *Public-private partnerships (PPPs) are an effective form of interaction between the state and private organizations in various fields, including cultural institutions. In the new economic conditions, especially taking into account the increasing role of the private sector and the limitations of budget financing, the development of PPP becomes a fundamental factor for the maintenance and development of the cultural sector, because this format of interaction helps to preserve, improve and restore a greater number of cultural objects and cultural heritage. In this article we will consider the importance of PPP and the factors contributing to the development of this form of partnership in today's economic conditions. We will assess the feasibility of introducing and developing public-private partnerships in order to preserve, maintain and modernize cultural facilities, increase the popularity of various cultural development facilities and attract citizens through the development of new forms of leisure. We will examine the effectiveness of previously implemented PPP projects in the field of culture and identify problems that may currently hinder the development of public-private partnership projects.*

Keywords: *cultural sphere, innovation, state, cultural heritage object, public-private partnership, private investment, state budget, federal law.*

ПСИХОЛОГИЯ

ВОРОНЦОВ Куприян Андреевич

магистрант, Международный инновационный университет, Россия, г. Сочи

*Научный руководитель – доцент Международного инновационного университета,
канд. психол. наук Авдеева Татьяна Геннадьевна*

СТИЛЬ РУКОВОДСТВА КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ БЛАГОПРИЯТНОГО ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КЛИМАТА

Аннотация. В статье представлено анализ значимости стиля руководства как фактора формирования социально-психологического климата. Представлены результаты проведения корреляционного анализа по выявлению взаимосвязи стиля руководства и показателей социально-психологического климата торговой организации.

Ключевые слова: климат организации, социально-психологический климат, руководство, стиль руководства.

В современном мире бизнеса и управления ключевым фактором является команда сотрудников организации, которые направляют свои усилия под контроль руководителя. Главное значение имеют общие ценности организации, которые объединяют всех членов коллектива. Новые рыночные условия требуют изменения взаимоотношений между руководителями и подчиненными. Теперь подчиненные также выдвигают новые требования как к своим руководителям, так и к самой организации, в которой они трудятся. Все это сказывается на социально-психологическом климате.

Непосредственно, социально-психологический климат в коллективе сотрудников являлся предметом рассмотрения целого ряда исследователей (В. В. Бойко, А. Г. Ковалев, А. Н. Панферов, А. И. Донцов, Ю. М. Жуков, А. Г. Ковалев, Б. Д. Парыгин, В. В. Шпалинский и др.).

В организации формирование социально-психологического климата и мотивации сотрудников подверглось изучению в контексте лидерства, межличностных отношений и руководства в ходе проведенных исследований как в зарубежной психологии (К. Левин, Д. МакГрегор, Р. Ликурц, Д. Гоулман), так и в отечественной психологии (В. В. Бойко, А. В. Морозов, О. П. Нечепоренко, А. Н. Панферов, А. И. Ракитов, А. А. Реан, А. А. Русалинова, В. М. Шепель, В. П. Шестаков и др.).

Теоретический анализ литературных источников свидетельствует, что наряду с термином «психологический климат», используется и ряд других, понимаемых порой как синонимы: «социально-психологическая климат», «социально-психологическая атмосфера», «морально-психологический климат» и др.

По мнению Б. Д. Парыгина, социально-психологический климат выступает как мотивирующий фактор эффективной деятельности и взаимодействия в трудовом коллективе в ситуации различных организационных изменений [5].

В трудах А. Н. Лутошкина и А. А. Русалиновой, суть социально-психологический климат выражает коллективное настроение или общее эмоциональное состояние группы [7].

По мнению Г. Г. Голубева и К. К. Платонова, психологический климат – это такое свойство группы, которое определяется межличностными отношениями, групповыми настроениями и мыслями, влияющие на степень активности членов группы, играют ключевую роль в достижении целей, которые группа ставит перед собой [6].

В. М. Шепель рассматривал влияние лидерства на психологический климат в организации. Его работы подчеркивают важность роли руководителя в формировании и поддержании психологического климата в коллективе. В. М.

Шепель утверждал, что стиль лидерства, коммуникация и поведение руководителей могут значительно влиять на то, какие эмоциональные и психологические состояния переживают сотрудники [8].

Лидер организации играет важную роль в создании социально-психологической атмосферы внутри коллектива. Он контролирует все аспекты, связанные с подбором персонала, мотивацией и наказанием сотрудников, управлением рабочим процессом и карьерным ростом.

Когда речь идет о руководстве, часто имеется в виду такая его характеристика, как «стиль руководства».

О. В. Евтихов рассматривает стиль руководства как управленческий стиль, который характеризуется уникальной системой методов и приемов воздействия на сотрудников [2].

Способности и особенности руководителя в решении организационных проблем определяются интегральной характеристикой его личностных качеств, на что указывает А. В. Морозов, Е. К. Степанова. Личность руководителя проявляется в его стиле управления коллективом, который оценивается через способы и методы управления, применяемые им в повседневной деятельности [4, с. 445-449].

Выделяют три основных стиля руководства: авторитарный, демократический и либеральный. Методы постановки задач, уровень вовлеченности руководства и коммуникативные навыки сотрудников – все это различные аспекты, которые отличаются друг от друга в рамках процесса руководства.

Руководитель с уникальным стилем управления оказывает значительное влияние на своих сотрудников, используя различные методы и стратегии. Как указывает А. В. Морозов, руководитель способен вдохновить свою команду, устанавливая четкие цели и обеспечивая мотивацию для достижения успеха. Важной частью его работы является поддержка подчиненных в трудных ситуациях и стимулирование их развития. Кроме того, лидер играет важную роль в создании позитивной психологической атмосферы в коллективе, способствуя гармонии и эффективной работе [3, с. 33-49].

Целью эмпирического исследования является выявление связи стиля руководства и степени благоприятности социально-психологического климата в торговой организации.

Исследование проводилось на базе ТД «Дом Куприяна». В исследовании приняли участие 50 сотрудников.

Психодиагностический комплекс включал в себя следующие методики диагностики: методика оценки психологической атмосферы в коллективе (по А. Ф. Филлеру); диагностика психологического климата в малой группе (В. В. Шпалинский, Э. Г. Шелест); методика «Определение индекса групповой сплоченности» (К. Э. Сишор) и методика «Диагностика деятельностных особенностей руководства и лидерства» (А. Л. Журавлев, В. П. Захаров).

Для определения взаимосвязи стиля руководства и показателей социально-психологического климата использовался t-критерий Спирмена.

Проведение корреляционного анализа позволило получить следующие корреляционные связи (на уровне $p < 0.05$):

- умеренная прямая связь степени благоприятности климата в коллективе с демократическим стилем руководства ($r = 0,490$);
- прямая умеренная связь показателя сотрудничества между сотрудниками с демократическим стилем руководства ($r = 0,422$);
- отрицательная умеренная связь показателя удовлетворенности отношениями в коллективе с показателем авторитарного стиля руководства ($r = - 0,389$).

Таким образом, проведенный корреляционный анализ связи стиля руководства в организации и психологического климата молодежной организации позволяет сделать следующий вывод: сотрудники при демократическом руководстве в большей степени ориентированы на сотрудничество, при авторитарном стиле руководства не удовлетворены взаимоотношениями с сотрудниками и с руководством.

Литература

1. Алексеенко О.И. Стиль руководства как способ обеспечения социально-психологического климата в коллективе // Сфера услуг: инновации и качество. 2019. № 41. С. 4-14.
2. Евтихов О.В. Управление персоналом организации. М.: ИНФРА-М, 2019. 297 с.
3. Морозов А.В. Психологические аспекты управленческой деятельности руководителей системы образования // Управление образованием: теория и практика. 2017. № 3 (27). С. 33-49.
4. Морозов А.В., Степанова Е.К. Характерологические особенности портрета лидера // В сборнике: Социокультурные проблемы современного человека // Материалы III

Международной научно-практической конференции. Новосибирск: НГПУ, 2008. С. 445-449.

5. Парыгин Б.Д. Социальная психология: истоки и перспективы. СПб.: СПбГУП, 2010. 532 с.

6. Платонов К.К., Голубев Г.Г. Психология. М.: Инфра-М, 2017. 298 с.

7. Почебут Л.Г., Чикер В.А. Организационная социальная психология: учебное пособие для вузов. М.: Изд-во Юрайт, 2022. 246 с.

8. Шепель В.М. Управленческая психология. – М.: Академия, 2017. 255 с.

VORONTSOV Kupriyan Andreevich

Master's student, International Innovation University, Russia, Sochi

*Scientific Advisor – Associate Professor of the International Innovation University,
PhD in Psychology Avdeeva Tatyana Gennadievna*

LEADERSHIP STYLE AS A FACTOR IN THE FORMATION OF A FAVORABLE PSYCHOLOGICAL CLIMATE

Abstract. *The article presents an analysis of the importance of leadership style as a factor in the formation of a socio-psychological climate. The results of a correlation analysis to identify the relationship between leadership style and indicators of the socio-psychological climate of a trade organization are presented.*

Keywords: *organization climate, socio-psychological climate, leadership, leadership style.*

МУЛЛОЗОДА Рустам Тохирбек

дипломат,

Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б. Н. Ельцина,
Россия, г. Екатеринбург**СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ПОВЕДЕНИЕМ ПЕРСОНАЛА
В УСЛОВИЯХ СОЦИАЛЬНО-ТРУДОВЫХ КОНФЛИКТОВ**

Аннотация. Конфликты занимают одно из центральных мест в управлении персоналом не только в силу значительности связанных с ними временных затрат, но и вследствие высокой организационной инновационных, созидательных, а особенно разрушительных последствий. Вместе с тем конструктивный конфликт – единственный способ поиска путей выхода из кризиса конкретного предприятия. Только его персонал владеет информацией о внутреннем взаимодействии возможностях коллектива. Реализация же этого материализация в реструктуризации бизнеса, освоении немыслима без конфликтов. Мастерство управления конфликтом строится на глубоких знаниях руководителя о природе, технологии и особенностях соответствующего инструментария. Начальный этап работы с конфликтом – выявление его природы ведения переговоров. Этим и обусловлена актуальность темы работы.

Ключевые слова: персонал, социально-трудовой конфликт, управление конфликтами, организационное поведение, третейский суд, переговоры.

Основная часть

Человек является социальным существом, поэтому одним из факторов удовлетворенности человека работой является социально-психологический климат в коллективе. Каждому руководителю необходимо знать, какой социально-психологический климат в коллективе, которым он управляет. От этого напрямую зависит как успешность деятельности каждого члена рабочей группы, так и всего трудового коллектива в целом. В любом коллективе отношения между его членами определяются производственной деятельностью. Такие отношения называют формальными [1].

В большей степени эти отношения определяются задачами коллектива, общей целью и статусами каждого члена коллектива.

Но есть неформальная сторона межличностных отношений. Она не обусловлена трудовыми задачами и никак не регламентируется свыше, но ее влияние в некоторых случаях может оказаться сильнее формальной стороны.

Трудовые конфликты – это столкновение интересов и мнений, оценок между представителями различных групп по поводу трудовых отношений. Это могут быть условия содержания, организации труда и его оплаты [2].

Трудовой конфликт – это противоречие организационно-трудовых отношений, принимающее характер прямых социальных

столкновений между отдельным человеком и группами людей. Не всякие организационно-трудовые противоречия создают конфликтную ситуацию. Неформальные межличностные отношения психологическим климатом. Он обусловлен силой, качеством и прочностью внутренних связей между сотрудниками предприятия.

Разногласие может возникнуть на любом предприятии, как между подчиненными и руководителем (владельцем компании), так и между рядовыми сотрудниками [2].

Причинами для возникновения подобного рода ситуаций могут быть самые разные обстоятельства:

1. Невыполнение работниками предприятия своих обязанностей или же выполнение их ненадлежащим образом. Важно понимать разницу – в том случае, если руководитель сделал замечание своему подчиненному, и он сделал из этого соответствующие выводы, то такую ситуацию назвать конфликтной нельзя. Спор возникнет только в том случае, если же каждая из сторон будет настаивать на своей правоте.

2. Нарушение прав работников компании их руководителем (сокращение перерывов, принуждение к превышению служебных полномочий и так далее).

3. Личные мотивы. Что самое интересное, в подавляющем большинстве случаев,

разногласия возникают между рядовыми сотрудниками и не имеют под собой объективных оснований (то есть, имеет место неблагоприятный эмоциональный климат в коллективе, как любят говорить психологи и специалисты по кадрам) [3].

Опять-таки, вне зависимости от причин, приведших к возникновению недоразумения в рабочем коллективе, ситуация может набрать угрожающие масштабы и станет вопрос о выживании предприятия в принципе.

Именно поэтому Трудовой Кодекс РФ предусматривает несколько вариантов разрешения подобного рода вопросов [6].

Согласно действующему законодательству, социально – трудовым конфликтом является произошедшее разногласие между работодателем (владельцем компании или же его представителем) и подчиненным (сотрудниками) относительно регулирования рабочих отношений, поступивших на разрешение специального юрисдикционного органа.

Итак, конфликт – это столкновение взаимодействия, вызванное противоположной направленностью целей и интересов, позиций и взглядов. Конфликт как тип социально-трудовых отношений является стадией обострения противоречий в трудовых отношениях [3].

Трудовой конфликт - разновидность социального конфликта. Трудовой конфликт представляет собой особый вид общения, в основе которого лежат противоречия в системе социально-трудовых отношений.

Таким образом, трудовой конфликт – это столкновение противоположно направленных действий работников, которое вызвано расхождением интересов, ценностей и норм поведения. Он выражается во взаимном противодействии членов коллектива, которому сопутствует состояние напряженности во взаимоотношениях [3].

В зависимости от стадии развития трудовой конфликт может иметь различные формы: молчаливое недовольство, бойкот, открытое недовольство, ссора, забастовка, трудовой спор, массовые увольнения и т. д.

Разрешение конфликта – это заключительный этап управления конфликтом. Разрешение конфликта может быть полным и неполным. Полное разрешение конфликта достигается при устранении причин, предмета конфликта и конфликтных ситуаций, путем переговоров и устранением, либо неполным разрешением устранения причин конфликтных ситуаций. В

реальной практике по управлению конфликтами важно учитывать предпосылки, формы и способы их разрешения [3].

Организация примирительных процедур при разрешении коллективных трудовых споров определяется: Трудовым кодексом РФ, Рекомендациями об организации работы по рассмотрению коллективного трудового спора примирительной комиссией (утверждены постановлением Минтруда России 14 августа 2002 г. № 57), Рекомендациями об организации работы по рассмотрению коллективного трудового спора с участием посредника (утверждены постановлением Минтруда России 14 августа 2002 г. № 58), Рекомендациями об организации работы по рассмотрению коллективного трудового спора в трудовом арбитраже (утверждены постановлением Минтруда России 14 августа 2002 г. № 59) [4, 6].

При осуществлении примирительных процедур наряду с правовыми, юридическими тонкостями улаживания социально-трудовых конфликтов сохраняет одно из приоритетных и наиболее эффективных способов преодоления конфликтного противостояния, общепринятые и проверенные практикой - ведение переговоров. Переговоры представляют собой дискуссию, заинтересованный диалог по поводу складывающихся или уже сложившихся отношений, о приемлемых условиях погашения конфликта. Это действенный поиск взаимодовольствующего решения проблемы, породившей столкновение сторон [7].

Главным принципом ведения переговоров считаются: взаимное уважение и признание представителей сторон в качестве равнокомпетентных и полномочных; доверие и паритетность лиц, представляющих субъектов на переговорах; свобода выбора и обсуждения вопросов, относящихся к содержанию конфликта; учет реальных и обоснованных возможностей обеспечения мероприятий, направленных на устранение (ликвидацию) причин конфликта; добровольность принятия субъектами, участвующими в переговорах, определенных обязательств; контроль за выполнением обязательств, принятых сторонами, и ответственность за их осуществление.

При разрешении коллективных трудовых споров переговорный процесс необходим на всех уровнях управления. В нем при определенных условиях участвует и Российская трехсторонняя комиссия (третейский суд) по урегулированию социально-трудовых отношений –

постоянно действующий орган, образованный в соответствии с Федеральным законом «О коллективных договорах и соглашениях» еще в 1992 г. [5].

Так, Положением об этой комиссии установлено, что ее основными целями являются согласование социально-экономических интересов федеральных органов государственной власти, общероссийских объединений профсоюзов и общероссийских объединений работодателей при выработке общих принципов урегулирования социально-трудовых отношений и содействие договорному урегулированию таких отношений на федеральном уровне. Основные же задачи трехсторонней комиссии сводятся к следующему:

- обеспечение равноправного сотрудничества федеральных органов государственной власти, общероссийских объединений профсоюзов и работодателей при выработке общих принципов регулирования социально-трудовых отношений на федеральном уровне;
- ведение коллективных переговоров и подготовка генерального соглашения;
- развитие социального партнерства на федеральном уровне;
- оказание содействия участникам отраслевых (межотраслевых) и профессиональных тарифных соглашений, заключаемых на федеральном уровне, в урегулировании возникающих между ними разногласий при разработке и выполнении указанных соглашений [7].

В своей деятельности трехсторонняя комиссия вправе давать рекомендации федеральным органам государственной власти о принятии в установленном порядке нормативных правовых актов в области социально-трудовых отношений, в том числе в сфере занятости населения, оплаты труда, доходов и уровня жизни, социальной защиты, социального обеспечения и социального страхования, охраны труда, социального партнерства. Она имеет право взаимодействовать с отраслевыми и региональными комиссиями по регулированию социально-трудовых отношений, оказывать содействие в их деятельности и развитии социального партнерства на отраслевом и региональном уровнях [7].

При осуществлении примирительных процедур не менее чем правовые нормы, очень значимы общепризнанные правила коммуникации во время переговоров. Они обычно предполагают неприменную культуру общения, терпимость к чужому мнению и позиции,

занимаемой партнером в деловых отношениях или оппонентом в конфликтной ситуации, признание того, что каждый субъект конфликта по-своему прав, все участвующие в конфликтном противоборстве стороны равны между собой. Поэтому конфликтующим сторонам настоятельно рекомендуется:

- уметь слушать и спокойно, терпеливо обсуждать, избегая запальчивого спора, ибо истина в нем, как правило, гибнет;
- обращать первоочередное внимание на существо дела, не размениваться на мелочи, вести диалог достойно, в корректной форме. Ни в коем случае не переходить на личности, постоянно помнить, что излишние эмоции застилают разум, мешают вникнуть в проблему, отвлекают от главного – общих интересов в конкретной сфере деятельности;
- четко формулировать предмет обсуждения, искать общий подход к взаимоприемлемому решению, фиксировать прежде всего положительные моменты и совпадение мнений, учитывая, что интерес каждой стороны в итоге состоит в том, чтобы наилучшим образом обеспечить интерес другой стороны, без чего взаимное согласие невозможно;
- важно не только то, что говорится, но и кто и как высказывается. Необходимо вести переговоры с улыбкой, не быть агрессивным, не принимать «боевой стойки», не заставлять оппонентов или партнеров по переговорам держать «глухую оборону»;
- оптимальный вариант переговоров, как и вообще исход примирительных процедур – достижение соглашения, удовлетворяющего всех участников конфликта, но не за счет интересов тех, кто в конфликте непосредственно не участвует, т. е. какого-либо стовора [7].

Переговоры, примирительный процесс, конечно же, не панацея, но вполне могут снять или хотя бы ослабить остроту противоречий, возникающих на объективной основе. И все же как отечественный, так и зарубежный опыт позволяют считать социально-психологические методы пригодными в условиях любого конфликтного противоборства. Они в большинстве случаев открывают возможность снять напряженность в отношениях, устранить помехи на пути к взаимопониманию и согласию, выбирать такой образ действий, который непременно учитывает интересы разных сторон, вовлеченных в конфликт, дают наибольший эффект при урегулировании часто возникающих социально-трудовых конфликтов [7].

Заключение

С целью оптимизации управления в организациях определены методические подходы к урегулированию и профилактике трудовых конфликтов и разработана система управления трудовыми конфликтами, включающая конкретные программы и возможные социально-управленческие механизмы разрешения трудовых конфликтов.

Руководителям важно не стремиться моментально подавить конфликт любой ценой, особенно это касается конфликтов с категорией – рабочие, вплоть до увольнения таких работников, а овладеть методикой управления конфликтной ситуацией: деструктивные элементы держать под контролем, а конструктивные элементы вводить и использовать для эффективного решения или урегулирования конфликта, включая переговоры между сторонами конфликта [1].

Литература

1. Кулагина П.Ю. Социально-трудовой конфликт как фактор обновления мотивационной системы на предприятии, 2016 г.
2. Андреева Г.М. Социальная психология, 1994 г.
3. Козер Л. Функции социального конфликта, 2000 г.
4. Указ Президента РФ «О социальном партнерстве и разрешении трудовых споров (конфликтов)» от 15 ноября 1991 г.
5. Постановление Правительства Российской Федерации от 05.11.99 г. № 1229 «О порядке обеспечения деятельности Российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений».
6. Закон РФ «О порядке разрешения коллективных трудовых споров». – М., 1995.
7. Митрошенков О.А. «Эффективные переговоры». (Практическое пособие для деловых людей), 2000 г.
8. Методология и принципы размещения активов / В.В. Осадчий, А.Л. Золкин, О.П. Шевченко [и др.] // SHS Web of Conferences: XVII Международная научно-практическая конференция по устойчивому развитию регионов (МФУУР 2021), Екатеринбург, 23-25 ноября 2021 года. – Екатеринбург: SHS Web of Conferences, 2021. – С. 04006. – DOI 10.1051/shsconf/202112804006.
9. Осадчий, В.В. Многофакторная модель в коммерческой финансовой системе / В.В. Осадчий // Журнал прикладных исследований. – 2021. – Т. 3. – № 3. – С. 12-16. – DOI 10.47576/2712_7516_2021_3_3_12.
10. Осадчий, В.В. Основы инвестирования. Правила для начинающих инвесторов / В.В. Осадчий // Управленческий учет. – 2020. – № 4. – С. 35-38.

MULLOZODA Rustam Tokhirbek

Diplomat, Ural Federal University named after the first President of Russia B. N. Yeltsin,
Russia, Ekaterinburg

MODERN METHODS OF MANAGING STAFF BEHAVIOR IN CONDITIONS OF SOCIAL AND LABOR CONFLICTS

Abstract. *Conflicts occupy one of the central places in personnel management, not only due to the significant time costs associated with them, but also due to the high organizational innovative, creative, and especially destructive consequences. At the same time, constructive conflict is the only way to find ways out of the crisis of a particular enterprise. Only its staff has information about the internal interaction and capabilities of the team. The implementation of this materialization in business restructuring and development is unthinkable without conflicts. The skill of conflict management is built on the manager's deep knowledge of the nature, technology and features of the relevant tools. The initial stage of working with a conflict is to identify its nature of negotiation. This determines the relevance of the topic of the work.*

Keywords: *personnel, social and labor conflict, conflict management, organizational behavior, arbitration, negotiations.*

Актуальные исследования

Международный научный журнал

2024 • № 13 (195)

Часть II

ISSN 2713-1513

Подготовка оригинал-макета: Орлова М.Г.

Подготовка обложки: Ткачева Е.П.

Учредитель и издатель: ООО «Агентство перспективных научных исследований»

Адрес редакции: 308000, г. Белгород, пр-т Б. Хмельницкого, 135

Email: info@apni.ru

Сайт: <https://apni.ru/>

Отпечатано в ООО «ЭПИЦЕНТР».

Номер подписан в печать 02.04.2024г. Формат 60×90/8. Тираж 500 экз. Цена свободная.

308010, г. Белгород, пр-т Б. Хмельницкого, 135, офис 40