



АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

ISSN 2713-1513

#42 (224), 2024

часть II

Актуальные исследования

Международный научный журнал

2024 • № 42 (224)

Часть II

Издается с ноября 2019 года

Выходит еженедельно

ISSN 2713-1513

Главный редактор: Ткачев Александр Анатольевич, канд. социол. наук

Ответственный редактор: Ткачева Екатерина Петровна

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей.

При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Абидова Гулмира Шухратовна, доктор технических наук, доцент (Ташкентский государственный транспортный университет)

Альборад Ахмед Абуди Хусейн, преподаватель, PhD, Член Иракской Ассоциации спортивных наук (Университет Куфы, Ирак)

Аль-бутбахак Башшар Абуд Фадхиль, преподаватель, PhD, Член Иракской Ассоциации спортивных наук (Университет Куфы, Ирак)

Альхаким Ахмед Кадим Абдуалкарем Мухаммед, PhD, доцент, Член Иракской Ассоциации спортивных наук (Университет Куфы, Ирак)

Асаналиев Мелис Казыкеевич, доктор педагогических наук, профессор, академик МАНПО РФ (Кыргызский государственный технический университет)

Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, проректор по научной работе, профессор, директор НИИ биогеографии и ландшафтной экологии (Дагестанский государственный педагогический университет)

Бафоев Феруз Муртазович, кандидат политических наук, доцент (Бухарский инженерно-технологический институт)

Гаврилин Александр Васильевич, доктор педагогических наук, профессор, Почетный работник образования (Владимирский институт развития образования имени Л.И. Новиковой)

Галузо Василий Николаевич, кандидат юридических наук, старший научный сотрудник (Научно-исследовательский институт образования и науки)

Григорьев Михаил Федосеевич, кандидат сельскохозяйственных наук, доцент (Арктический государственный агротехнологический университет)

Губайдуллина Гаян Нурахметовна, кандидат педагогических наук, доцент, член-корреспондент Международной Академии педагогического образования (Восточно-Казахстанский государственный университет им. С. Аманжолова)

Ежкова Нина Сергеевна, доктор педагогических наук, профессор кафедры психологии и педагогики (Тулский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого)

Жилина Наталья Юрьевна, кандидат юридических наук, доцент (Белгородский государственный национальный исследовательский университет)

Ильина Екатерина Александровна, кандидат архитектуры, доцент (Государственный университет по землеустройству)

Каландаров Азиз Абдурахманович, PhD по физико-математическим наукам, доцент, декан факультета информационных технологий (Гулистанский государственный университет)

Карпович Виктор Францевич, кандидат экономических наук, доцент (Белорусский национальный технический университет)

Кожевников Олег Альбертович, кандидат юридических наук, доцент, Почетный адвокат России (Уральский государственный юридический университет)

Колесников Александр Сергеевич, кандидат технических наук, доцент (Южно-Казахстанский университет им. М. Ауэзова)

Копалкина Евгения Геннадьевна, кандидат философских наук, доцент (Иркутский национальный исследовательский технический университет)

Красовский Андрей Николаевич, доктор физико-математических наук, профессор, член-корреспондент РАЕН и АИН (Уральский технический институт связи и информатики)

Кузнецов Игорь Анатольевич, кандидат медицинских наук, доцент, академик международной академии фундаментального образования (МАФО), доктор медицинских наук РАГПН,

профессор, почетный доктор наук РАЕ, член-корр. Российской академии медико-технических наук (РАМТН) (Астраханский государственный технический университет)

Литвинова Жанна Борисовна, кандидат педагогических наук (Кубанский государственный университет)

Мамедова Наталья Александровна, кандидат экономических наук, доцент (Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова)

Мукий Юлия Викторовна, кандидат биологических наук, доцент (Санкт-Петербургская академия ветеринарной медицины)

Никова Марина Александровна, кандидат социологических наук, доцент (Московский государственный областной университет (МГОУ))

Насакаева Бакыт Ермекбайкызы, кандидат экономических наук, доцент, член экспертного Совета МОН РК (Карагандинский государственный технический университет)

Олешкевич Кирилл Игоревич, кандидат педагогических наук, доцент (Московский государственный институт культуры)

Попов Дмитрий Владимирович, доктор филологических наук (DSc), доцент (Андижанский государственный институт иностранных языков)

Пятаева Ольга Алексеевна, кандидат экономических наук, доцент (Российская государственная академия интеллектуальной собственности)

Редкоус Владимир Михайлович, доктор юридических наук, профессор (Институт государства и права РАН)

Самович Александр Леонидович, доктор исторических наук, доцент (ОО «Белорусское общество архивистов»)

Сидикова Тахира Далиевна, PhD, доцент (Ташкентский государственный транспортный университет)

Таджибоев Шарифджон Гайбуллоевич, кандидат филологических наук, доцент (Худжандский государственный университет им. академика Бободжона Гафурова)

Тихомирова Евгения Ивановна, доктор педагогических наук, профессор, Почётный работник ВПО РФ, академик МААН, академик РАЕ (Самарский государственный социально-педагогический университет)

Хайтова Олмахон Саидовна, кандидат исторических наук, доцент, Почетный академик Академии наук «Турон» (Навоийский государственный горный институт)

Цуриков Александр Николаевич, кандидат технических наук, доцент (Ростовский государственный университет путей сообщения (РГУПС))

Чернышев Виктор Петрович, кандидат педагогических наук, профессор, Заслуженный тренер РФ (Тихоокеанский государственный университет)

Шаповал Жанна Александровна, кандидат социологических наук, доцент (Белгородский государственный национальный исследовательский университет)

Шошин Сергей Владимирович, кандидат юридических наук, доцент (Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н.Г. Чернышевского)

Эшонкулова Нуржахон Абдужабборовна, PhD по философским наукам, доцент (Навоийский государственный горный институт)

Яхшиева Зухра Зиятовна, доктор химических наук, доцент (Джиззакский государственный педагогический институт)

СОДЕРЖАНИЕ

ФИЛОЛОГИЯ, ИНОСТРАННЫЕ ЯЗЫКИ, ЖУРНАЛИСТИКА

Тань Хуэйчжу

К ВОПРОСУ О РИТОРИЧЕСКИХ ОШИБКАХ В РУССКОМ ЯЗЫКЕ КИТАЙСКИХ
СТУДЕНТОВ7

КУЛЬТУРОЛОГИЯ, ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ, ДИЗАЙН

Яничев И.О.

ИЛЛЮЗИОНИЗМ В ВОСТОЧНЫХ КУЛЬТУРАХ: ТРАДИЦИИ И ОСОБЕННОСТИ
РАЗВИТИЯ В ИНДИИ И КИТАЕ 10

СОЦИОЛОГИЯ

Черкасов М.Н.

ПЕРСПЕКТИВЫ МИГРАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 13

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Авдеенко А.А.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ВСЛЕДСТВИЕ ПРИЧИНЕНИЯ ВРЕДА ЖИЗНИ И ЗДОРОВЬЮ
ГРАЖДАНИНА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ДРУГИХ
СТРАН..... 15

Бобкова А.О.

ПОНЯТИЕ И РОЛЬ НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ, КАК ОДНОГО ИЗ ОСНОВАНИЙ
ДЛЯ ОСВОБОЖДЕНИЯ ЛИЦА ОТ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ:
ЮРИДИЧЕСКИЙ И ПРАВОВОЙ АСПЕКТЫ 17

Бояринова Д.В.

ВЕЩНЫЕ ПРАВА НА ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ 20

Калинина А.А.

ОСОБЕННОСТИ НЕТИПИЧНЫХ ФОРМ ЗАНЯТОСТИ: АДАПТАЦИЯ
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА К НОВЫМ РЕАЛИЯМ..... 24

Клепченко О.А.

БАНКРОТСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО
КРИЗИСА 27

Кудрявцева А.И.

ОСОБЕННОСТИ ОКОНЧАНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ
В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ..... 31

Кудрявцева А.И.	
ПРЕДМЕТ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ: ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ.....	35
Кулинченко Н.Н.	
ЮРИДИЧЕСКИЕ ФАКТЫ КАК ОСНОВА ДИНАМИКИ СЕМЕЙНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ	39
Мельникова Ю.Р.	
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	43
Шабельская О.Э.	
СРАВНИТЕЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ НАСЛЕДСТВЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИИ С ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ СТРАН АЗИИ	47
Яндакова В.С.	
ПРАВА РЕБЕНКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	51

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Ершова Н.И.	
МЕТОДЫ МОТИВАЦИИ КАДРОВ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ	55
Попов И.В.	
ОСОБЕННОСТИ ЗАКУПКИ ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ В БЮДЖЕТНОМ УЧРЕЖДЕНИИ.....	60
Попов И.В.	
ОСОБЕННОСТИ КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЫ В СФЕРЕ ЗАКУПОК ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ В БЮДЖЕТНОМ УЧРЕЖДЕНИИ.....	65
Тараненко Д.В., Илюхин А.С., Комиссаров С.С., Дорошев А.В., Зельдин Н.В.	
МОДЕЛЬ ДОПУСКА К ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЕ: ПРАВОВЫЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ.....	69

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Иванова В.А.	
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПАО «ЛУКОЙЛ»: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ	75
Маслов П.И.	
СУЩНОСТЬ ПОНЯТИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА»	80
Скрябин Р.А.	
АНАЛИЗ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ РЕСУРСАМИ СЛУЖБ АЭРОПОРТА ПРИ ОБСЛУЖИВАНИИ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ НА ПЕРРОНЕ	83

МАРКЕТИНГ, РЕКЛАМА, PR

Кобзева Е.Ф.	
СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕТОДОВ КОНТЕНТ- МАРКЕТИНГА ДЛЯ ПОДДЕРЖАНИЯ ДОЛГОСРОЧНОЙ ВОВЛЕЧЕННОСТИ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ YOUTUBE	86

Шиян Д.А.

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ И КУЛЬТУРНО-СПЕЦИФИЧНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ В ВИЗУАЛЬНЫХ СИСТЕМАХ БРЕНДОВ 90

ПЕДАГОГИКА

Вахрушева В.А.

ВЛИЯНИЕ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛЕЗНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РАЗВИТИЕ СОЦИАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ 97

Гринченко В.П.

СОЦИАЛЬНО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ 99

ФИЛОЛОГИЯ, ИНОСТРАННЫЕ ЯЗЫКИ, ЖУРНАЛИСТИКА

Тань Хуэйчжу

старший преподаватель,

Шэньчжэньский политехнический университет, Китай, г. Шэньчжэнь

К ВОПРОСУ О РИТОРИЧЕСКИХ ОШИБКАХ В РУССКОМ ЯЗЫКЕ КИТАЙСКИХ СТУДЕНТОВ

Аннотация. Под риторическими ошибками обычно подразумеваются неадекватное использование слов или неправильная структура предложения, как повторение, избыточность, смешение и так далее. В этой статье анализируются несколько распространенных типов риторических ошибок, приводятся примеры.

Ключевые слова: русский язык, риторика, риторические ошибки, лингвистические нормы.

1. Введение

Риторика – это субдисциплина лингвистики, объектом изучения которой является правильная спецификация и яркость языковых средств и их использование в соответствии с конкретными целями и в конкретных контекстах. Обычно причина риторических ошибок состоит в нестандартном использовании лексических единиц в языке и неадекватности синтаксических структур. Утверждается, что риторические ошибки на самом деле не говорят о том, что говорящий плохо владеет языком, а просто говорящий находится на промежуточном уровне владения языком. На ранних этапах изучения иностранного языка студенты склонны делать много грамматических ошибок, а затем постепенно количество таких ошибок уменьшается, в то время как риторические ошибки сохраняются в течение более длительного периода.

Языковые нормы – это согласованные людьми, использующими данный язык, правила, касающиеся произношения, ударения, интонации, орфографии, пунктуации, словообразования, значения слов и словосочетаний, словообразовательных изменений, грамматических связей между словами, структуры предложения и т. д. [1, с. 5-17]. Эти правила зафиксированы в различных учебниках и словарях. Риторические нормы (стилистические нормы),

с другой стороны, ориентируют людей на правильный выбор слов, словоформ и предложений в зависимости от конкретной коммуникативной ситуации и отношения говорящего к собеседнику. Таким образом, риторические нормы касаются выбора языковых средств, а также коллокации и стилистических явлений между этими средствами. Считается, что языковые нормы являются жесткими и крайне обязательными, и их нарушение является ошибкой, тогда как риторические ошибки являются неуместными в использовании речи, поскольку риторические нормы, как правило, менее жесткие и более гибкие. Другими словами, языковые нормы решают вопрос «правильно или неправильно», риторические нормы решают вопрос «уместно или неуместно» [2].

2. Общие типы риторических ошибок

2.1. Повторение

1. Повторение слов. Одно и то же слово повторяется несколько раз на более коротком пространстве. Например: *Недавно я прочитал одну книгу. Эта книга называется «Собачье сердце». В этой книге интересно рассказывается... (Недавно я прочитал одну интересную книгу, которая называется «Собачье сердце»). В этой книге интересно рассказывается...).*

2. Повторение однокоренных слов. В тексте есть повторение однокоренных слов на коротком расстоянии. Например: *В рассказе*

«Муму» рассказывает... (В рассказе «Муму» повествуется...).

3. Плеоназмы. Синонимы используются в сочетании. Например: *Он негодовал от возмущения (Он возмущался/Он негодовал).*

4. Тождесловие. Повторение смысла предложения в другом полном эквиваленте. Например: *Авторские слова – это слова автора.*

5. Повторение предложений. Когда несколько предложений связаны между собой, используется одна и та же структура предложения. Например: *Мужчина был одет в прожженный ватник. Ватник был грубо заштопан. Сапоги были почти новые (Мужчина был одет в грубо заштопанный прожженный ватник, хотя сапоги были почти новые, носки оказались изъедены молью.).*

6. Грамматический повтор. Использование нескольких существительных одной грамматики подряд. Например: *с целью избегания возможности возникновения опасности...*

2.2. Многословие

1. Избыточные глагольно-номинативные фразы. Вместо употребления краткого и точного глагола, в тексте используется семантически общий и широкий глагол (например, поднять, обеспечить, получить) плюс существительное, преобразованное из глагола. (Если этого не требуют стилистические особенности данного текста). Например: *Рабочие приняли решение произвести ремонт трактора в кратчайшие сроки (Рабочие решили отремонтировать трактор в кратчайшие сроки.).*

2. Избыточные существительные. Использование существительных, содержащих крайне неопределенные, широкие понятия, такие как дело, факт, вопрос, задача. Например: *Дело повышения дисциплины обсуждено на заседании правления завода.*

3. Клише. Использование крайне неопределенных клише, распространенных в средствах массовой информации. Например: *Они отдали свою жизнь за светлое будущее человечества.*

4. Слова-паразиты. В тексте используются избыточные, бессмысленные междометия и т. д., которые часто встречаются в разговорном языке. Например: *типа, как бы, короче, собственно, ну..., так сказать, вот, как сказать, в общем-то, и т. д.*

2.3. Смешанное использование

1. Смешанное использование стиля. Это беспорядочное использование слов и предложений, принадлежащих к разным стилям, в одном и том же тексте. Стили – это разновидности речи, которые формируются в процессе

осуществления функций стандартного языка в соответствии с особенностями и потребностями общения в различных сферах социальной деятельности и имеют свои отличительные способы выражения. Например, функция научного выражения и фиксации научной информации, нормативная функция закона, пропагандистская и агитационная функция политики, эстетическая функция искусства и т. д. Эти функции предъявляют соответствующие требования к речи текстов, например, научные тексты требуют объективности и логической строгости, политический стиль требует четкого показа отношения говорящего, литературные произведения требуют ярких образов и т. д. [1, с. 5-17]. Например: *Попечитель богоугодных заведений подлизывается к ревизору (Попечитель богоугодных заведений заискивает перед ревизором.).*

2. Смешивание слов, относящихся к разным эпохам. Например: *На богатырях были кольчуги, брюки и варежки (На богатырях были одеты кольчуги, латы, рукавицы.).*

2.4. Неправильный выбор слов

1. Паронимы. Однокоренные слова сходны по значению, и студенты часто путают их. Например: *Он [Болконский] готов пожертвовать жизнью ради успеха общего дела, поэтому во время боя он выхватывает знамя из рук падающего бойца и ведет за собой солдат в атаку.*

2. Синонимы. Синонимы имеют почти одинаковое значение, и в словарях синонимы часто используются для объяснения значения слова. На самом деле, синонимы в целом имеют множество различий, хотя и имеют общее основное значение [3]. Например: *Вчера мне было печально (Вчера мне было грустно).*

3. Неправильное употребление слов. Использование слов, которые не обозначают определенного значения. Например: *Вместе с духовным ростом у Павла и Ниловны растет их речь (Одновременно с духовным ростом Павла и Ниловны развивается их речь.).*

4. Неуместное использование метонимией. Сравниваются совершенно разные типы объектов. Например: *Судья был такой же простой и скромный, как его кабинет.*

5. Язык слишком прост и лишен ярких образов, например: *Зимой всегда красиво. Мне нравится белый снег на деревьях. Голубоватый снег тоже выглядит красиво.*

6. Подмена понятий, которая часто вызвана пропуском слов в тексте. Например: *Больные, не посетившие амбулаторию в течение трех лет, выкладываются в архив.*

7. Нарушение фиксированных словосочетаний. Многие словосочетания, которые давно закрепились в письменной или устной речи, не следует нарушать. Например: *В стихах Есенина особую роль имеют сравнения (В стихах Есенина особую роль играют сравнения.)*.

Некоторые из упомянутых выше типов ошибок очень очевидны, в то время как другие могут быть менее серьезными или даже не рассматриваться некоторыми как ошибки. То есть, ошибки различаются по степени серьезности. Например, различные риторические ошибки, связанные с избыточностью в пункте 2, часто считаются просто вопросом языковой краткости или недостаточной краткости, и не относятся к ошибкам.

Кроме того, иногда в литературных произведениях автор может намеренно использовать необычные выражения для достижения определенного художественного эффекта, когда это фактически не подпадает под понятие риторической ошибки. Например, оксюморон. Такие семантически противоречивые словосочетания, как «холодный огонь», «живой труп» используют для придания особого контрастного эффекта.

Такие ошибки, как повторение в пункт 1 и 5, обычно связаны с недостатком мастерства или гибкости говорящего в использовании разнообразных выражений. Риторические проблемы, такие как смешанное использование в пункт 3, 4 и 7, могут быть связаны с тем, что говорящий освоил множество различных выражений, но еще не понял нюансы этих выражений.

3. Заключение

В процессе изучения иностранного языка грамматические ошибки обычно уменьшаются на начальном и среднем уровнях, в то время

как риторические ошибки неизбежно возникают постоянно. Если преподаванию грамматики мы придаем достаточное значение, то этого нельзя сказать о преподавании риторики. Пренебрежение к преподаванию риторики привело к тому, что наши студенты говорят и пишут на иностранном языке с упором на «правильно» и пренебрежением к «хорошо», что в конечном итоге приводит к плохому владению языком [5, с. 142-143]. К распространенным риторическим ошибкам относятся: повторение, избыточность, подмена понятий, нарушение фиксированных словосочетаний и так далее. Серьезность этих ошибок различна, и чтобы попытаться избежать их в той или иной мере, нужно расширять знания языка студентов, требовать больше читать, осознанно думать о риторических особенностях различных выражений в оригинальном русском языке и практиковаться в их имитации.

Литература

1. Люй Фань и др. Риторика русского языка М.: Издательство по обучению иностранным языкам и исследованиям, 1988, С. 5-17.
2. Чжан Хуэйсэнь. Общая теория риторики М.: Шанхайское издательство по обучению иностранным языкам, 2002, 83 с.
3. Гвоздев А.Н. Введение в русскую риторику М.: Перевод Сян Мина и Чжао Юя, Коммерческая пресса, 1959, 57 с.
4. Суэтина А.И. Типы упражнений для формирования стилистических умений при обучении русскому языку китайских студентов // Педагогическое образование в России, 2015 (1), С. 185-188.
5. Сунь Цинго. Анализ задач русской риторики J. Журнал Хэйлунцзянского педагогического колледжа, 2010 (11): С. 142-143.

Tan Huizhu

Lecturer, Shenzhen Polytechnic University, China, Shenzhen

COMMON RHETORICAL ERRORS IN THE RUSSIAN LANGUAGE OF CHINESE STUDENTS

Abstract. *Rhetorical errors usually refer to inappropriate word usage or improper sentence structure like repetition, redundancy, confusion and so on. This article analyses several common types of rhetorical errors and gives examples.*

Keywords: *Russian language, rhetoric, rhetorical errors, linguistic norms.*

КУЛЬТУРОЛОГИЯ, ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ, ДИЗАЙН

ЯНИЧЕВ Илья Олегович

профессиональный фокусник-иллюзионист,
ведущий мировой эксперт в направлении Close-Up Magic и Tech Magic,
Нижегородский государственный архитектурно-строительный университет,
Россия, г. Нижний Новгород

ИЛЛЮЗИОНИЗМ В ВОСТОЧНЫХ КУЛЬТУРАХ: ТРАДИЦИИ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ В ИНДИИ И КИТАЕ

Аннотация. Статья посвящена особенностям развития иллюзионного искусства в восточных культурах, с акцентом на индийские и китайские традиции. Рассматривается история влиятельных иллюзионистов, таких как Сун Сиу-Ли, и дерево их влияния на театральное представление и цирковое искусство. Особое внимание уделяется жанру манипуляции, который считается одним из самых сложных и востребованных в современном иллюзионизме. В статье также анализируются различия в подходах к иллюзиям между восточными и западными фокусниками, подчеркивая культурные и эстетические аспекты. Завершает работу вывод о значимости развития мастерства исполнителя и его способности создавать уникальный образ в контексте восточной философии.

Ключевые слова: иллюзионизм, восточные культуры, индийское искусство, китайское искусство.

Древние восточные культуры сыграли ключевую роль в формировании иллюзионизма как вида искусства. Однако с течением времени восточные иллюзионисты адаптировали свои методы демонстрации иллюзий.

Наибольший расцвет восточного иллюзионного искусства зафиксирован в Древней Индии, где оно имеет более пятнадцати веков истории и тесно связано с философией йогов. Основопологающей концепцией данного учения является идея о всемогуществе скрытой психической силы, называемой «праной», что, как утверждают йоги, позволяло им совершать чудеса [3, с. 37].

Создание этих «чудес» предполагало длительные и изнурительные тренировки. Тем не менее существуют свидетельства о том, что выступления индийских йогов часто основывались на использовании иллюзионных аппаратов и приемов. Например, один из известных иллюзий состоит в том, что йог замедляет или даже останавливает пульс в одной из рук с помощью различных медитативных техник. Однако такой эффект можно достичь, просто

разместив под подмышкой резиновый шар и сжимая его с определенной силой.

Основное представление о трюках индийских иллюзионистов восходит к записям зарубежных путешественников. Американский иллюзионист Гарри Келлар, наблюдая выступление в Калькутте в 1875 году, описал следующий иллюзий: «Старый факир всадил в землю три сабли, рукоятками вниз. Острия были сильно наточены, и лишь позже я в этом убедился. Молодой факир, по знаку старшего, лег на землю, прижав руки к телу. После нескольких движений старика он казался ооченевшим. Затем вышел третий факир, взял его за ноги, а старик – за голову. Безжизненное тело положили на острия сабель, при этом никаких повреждений не произошло. Одно острие находилось под затылком, второе – между плечами, третье – в конце позвоночника. Ноги не имели опоры. Тело, наклоняясь вправо и влево, находилось в состоянии равновесия. Старый факир подрыл землю под одной из сабель и вынул ее; тело не изменило своего положения. После удаления оставшихся двух сабель тело продолжало

парить в воздухе на расстоянии около двух футов от земли, и только тогда старый факир и его ассистент положили его на землю. После еще нескольких движений старика молодой факир встал. На самом деле тело факира поддерживалось искусно сконструированными скрытыми опорами» [1, с. 201].

Репертуар индийских иллюзионистов действительно обширен и включает в себя заклинателей змей, глотателей огня, а также факиров, которые способны лазить по свободно висящим в воздухе канатам, и многих других. Однако для более полного понимания восточного иллюзионного искусства также важно обратить внимание на китайских фокусников.

Интересно отметить, что первый известный контакт между древнеримской и древнекитайской культурами произошел благодаря фокусам: в 120 году н. э. в китайский город Лоянг прибыла труппа бродячих фокусников из Рима [2, с. 88]. Однако, к сожалению, описание их представления не сохранилось до наших дней.

Китайское иллюзионное искусство, в отличие от западного, развивалось преимущественно в контексте китайского цирка, который является одним из самых древних цирков в мире и имеет более четырех тысяч лет истории. Главной особенностью китайского цирка является то, что каждый номер несет символическое значение. Например, знаменитый номер с вращающимися блюдцами на тростях символизирует солнце, а артист выступает в роли посредника между светилом и людьми [2, с. 54].

В китайском цирке традиционно не используют дрессированных животных, и акробатика занимает центральное место. Это не умаляет значения иллюзионного искусства; иллюзионные трюки зачастую играют ключевую роль в номерах, которые представляют собой сочетание различных жанров. Иногда выступление иллюзиониста становится полноценным номером, демонстрируя богатство и разнообразие китайской цирковой традиции.

Одним из выдающихся китайских иллюзионистов был Сун Сиу-Ли. В XIX веке он гастролировал по европейским странам с номером «Китайский жонглер», который представлял собой синтез акробатики, иллюзии, жонглирования и эквилибра. Этот номер пользовался большим успехом, однако после получения травмы Сун Сиу-Ли был вынужден заменить его на номер «Иллюзионная симфония». В рамках этого выступления, получившего также название «игра лентами», он извлекал шесть больших горящих

китайских фонарей из шелковых лент, висящих на пятиметровом шесте [2, с. 137].

Китайское иллюзионное искусство отличается самобытностью и народной основой. Оно передается из поколения в поколение и в значительной степени отличается от репертуара фокусников других стран. Выступления китайских иллюзионистов завершаются оригинальной подачей трюков. Обычно они не используют крупногабаритный реквизит и не полагаются на механические устройства, а вместо этого основываются на ловкости рук. Во время выступления пустая сцена наполняется множеством появляющихся предметов: фонарей, платков, пиал с рисом и водой, бумажных лент, зонтов, флагов и вееров. Китайские иллюзионисты также известны своим знаменитым трюком с соединением и разъединением металлических колец, который получил название «китайские кольца».

Ключевой чертой иллюзионного искусства в азиатских странах всегда оставался жанр манипуляции, основывающийся исключительно на ловкости рук исполнителя. Этот жанр считается одним из самых сложных, так как требует значительных тренировок и выдающихся актерских способностей.

Тенденция к манипулятивному искусству сохраняется и в наши дни. Сегодня азиатские иллюзионисты занимают лидирующие позиции на международных конкурсах в категории «манипуляция». Например, на Чемпионате мира по иллюзионному искусству в 2012 году (FISM 2012) победителем стал южнокорейский иллюзионист Йоу Хо Джин с элегантной манипуляцией игральными картами.

Несмотря на относительную условность иллюзионного искусства, оно, подобно другим формам творческой деятельности восточных культур, является продуктом интровертного типа мышления, предложенного швейцарским психологом Карлом Густавом Юнгом. В восточных культурах иллюзионное искусство направлено на развитие исполнителя, его техники исполнения, актерского мастерства и создания самобытного образа. Если индийским факирам иллюзионное искусство позволяло создавать видимость сверхспособностей, достигнутых путем саморазвития, то для китайских иллюзионистов оно служит для придания особого эстетического восприятия выступления, в котором, наряду с внешними эффектами трюков, в значительной мере ценится мастерство самого исполнителя.

Литература

1. Вадимов А.А. Фокусы на клубной сцене / А.А. Вадимов. – М.: Профиздат, 1959. – 197 с.
2. Макаров С.М. Китайская мудрость русского цирка. Взаимовлияние китайского и

русского цирка / С.М. Макаров. – М.: Красанд, 2009. – 224 с.

3. Томас П. Легенды, мифы и эпос древней Индии / П. Томас; пер. с англ. Н.Г. Краснодембская. – СПб.: Евразия, 2000. – 402 с.

IANICHEV Iliia Olegovich

Professional Magician-Illusionist,

The World's Leading Expert in the Field of Close-Up Magic and Tech Magic,

Nizhny Novgorod State University of Architecture and Civil Engineering,

Russia, Nizhny Novgorod

**ILLUSIONISM IN EASTERN CULTURES:
TRADITIONS AND DEVELOPMENT FEATURES IN INDIA AND CHINA**

Abstract. *The article is dedicated to the features of the development of illusionism in Eastern cultures, with a focus on Indian and Chinese traditions. It examines the history of influential illusionists, such as Sun Siu-Li, and their impact on theatrical performance and circus art. Special attention is given to the genre of manipulation, which is considered one of the most complex and sought-after in contemporary illusionism. The article also analyzes the differences in approaches to illusions between Eastern and Western magicians, highlighting cultural and aesthetic aspects. The work concludes with the significance of developing the performer's skills and their ability to create a unique persona within the context of Eastern philosophy.*

Keywords: *illusionism, Eastern cultures, Indian art, Chinese art.*

СОЦИОЛОГИЯ

ЧЕРКАСОВ Максим Николаевич

учитель, МБОУ «Лознянская средняя общеобразовательная школа
Ровеньского района Белгородской области»,
Россия, Белгородская область, Ровеньской район, с. Лозная

ПЕРСПЕКТИВЫ МИГРАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В статье рассматриваются перспективы миграционной политики Российской Федерации с учётом действующего нормативно-правового документа – указа «О Концепции государственной миграционной политики РФ на 2019–2025 гг.». Основное внимание уделяется изменению приоритетов государственной политики, которая сместилась с борьбы с нелегальной иммиграцией к стимулированию роста численности населения и привлечению трудовых мигрантов. Рассматриваются особенности интеграции стран Евразийского Экономического Союза (ЕАЭС) и их влияние на миграционные потоки.

Ключевые слова: миграционная политика, Российская Федерация, Евразийский Экономический Союз, иммиграция, эмиграция, репатриация, трудовая миграция, утечка мозгов, интеграция, гражданство.

Рассуждая о перспективах миграции на территории Российской Федерации важно понимать, что основным нормативно-правовым документом с 2018 г. выступает указ «О Концепции государственной миграционной политики РФ на 2019–2025 гг.». Важно понимать, что данный указ освещает приоритеты государства в миграционной политике, прежде всего, в отношении иммиграционных потоков. Если предыдущие версии миграционного законодательства делали упор на формирование безопасности Российской Федерации и борьбу с нелегальной иммиграцией, то новая политика направлена на рост численности населения и расширения трудовой деятельности приезжих. За рубежом создано более 26 центров, которые позволяют реализовать заполнение и получение всех необходимых документов для иммиграции на территорию Российской Федерации. В том числе, информационную и организационную поддержку получили и такие страны, в которых Российская Федерация выступает геополитическим партнёром – Сирия, Йемен, Ливия.

Необходимо подчеркнуть, что ядром роста численности населения считается естественный прирост. Президент Российской Федерации Путин В. В. регулярно делает акцент на демографические показатели при общении с политическими и финансовыми элитами.

Государственные власти создают фундамент для добровольного переселения тех специалистов, которые необходимы социально-экономическим институтам депопуляционных и малоосвоенных регионов.

На наш взгляд, актуальным иммиграционным коридором в ближайшем будущем является Евразийский Экономический Союз (ЕАЭС). Напомним, что ЕАЭС – международная организация региональной экономической интеграции, государствами-членами которого являются Армения, Беларусь, Казахстан, Киргизия, Российская Федерация. Данный союз обеспечивает свободное движение товаров, услуг, капитала и рабочей силы. Таким образом, численность иммигрантов зависит не только от социально-экономической напряженности в государствах-участниц, но и от глубины интеграции.

Однако, возникает логичный вопрос о том, чем будет отличаться миграционная политика для страны ЕАЭС и СНГ. Гибкость миграционного законодательства ЕАЭС в дальнейшем позволит трудовым мигрантом работать на срок действия трудового договора, осуществлять пересечение государственных границ по одному из документов стран-участниц без заполнения миграционной карты. Уточним, что граждане Беларуси уже сейчас имеют право находиться на территории Российской

Федерации до 90 суток с даты въезда, что принято считать одним из примеров успешно реализованной интеграции. Миграционная интеграция ЕАЭС в будущем позволит полностью освободить жителей стран-участниц от бюрократических барьеров предоставляя особые условия в области пограничного контроля.

Обратим внимание, что актуальными изменениями в иммиграционном законодательстве является указ «Об определении в гуманитарных целях категорий лиц, имеющих право обратиться с заявлениями о приёме в гражданство России в упрощённом порядке», который позволяет гражданам Донецкой и Луганской областей Украины получать гражданство Российской Федерации в упрощённом формате. Период рассмотрения заявления на гражданство – три месяца. В данном пункте уже упоминалось, что одним из акцентов в миграционной политики Российской Федерации является репатриация, которая возможна с территории Донецкой и Луганской областей.

«Утечка мозгов» из Российской Федерации, на наш взгляд, продолжится, так как при изучении данного вопроса сложно назвать весомую программу, которая бы являлась драйвером реализации молодых талантов. Существует мнение, что около трети из эмигрирующих граждан едет осуществлять образовательную

деятельность в зарубежные ВУЗы и НИИ, другая треть – трудовые мигранты.

По мнению Росстата, доля высокообразованных эмигрантов в 2018 г. достигает 70%, однако, сложно производить исследования из-за «двойного гражданства», в том числе, и Российской Федерации. Высшее образование имеют 40% эмигрировавших за рубеж. Суммарно численность высокообразованной элиты, которая эмигрировала – 800 тыс. чел.

Таким образом, рассуждая о данном вопросе формируется ситуация, при которой «интеллектуальная база» будущего поколения ограничена, что значительно ослабит переход Российской Федерации от сырьевой экономики к инновационной. Высшее или незаконченное высшее образование у иммигрантов составляет 13–17%, у эмигрантов – 28%.

В освещённом пункте представлены материалы в области нового миграционного законодательства на территории Российской Федерации. Отражены вероятные направления иммиграции и эмиграции с учётом интеграции стран-участниц ЕАЭС. Также, представлен указ «Об определении в гуманитарных целях категорий лиц, имеющих право обратиться с заявлениями о приёме в гражданство России в упрощённом порядке», который служит катализатором иммиграции из Украины.

CHERKASOV Maxim Nikolaevich

Teacher, MBOU "Loznyanskaya secondary school of the Rovensky district of the Belgorod region",
Russia, Belgorod Region, Rovensky District, Loznaya

MIGRATION PROSPECTS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. *The article examines the prospects of the migration policy of the Russian Federation, taking into account the current regulatory document - the decree "On the Concept of the State Migration Policy of the Russian Federation for 2019-2025". The main focus is on changing the priorities of public policy, which has shifted from combating illegal immigration to stimulating population growth and attracting migrant workers. The features of the integration of the countries of the Eurasian Economic Union (EAEU) and their impact on migration flows are considered.*

Keywords: *migration policy, Russian Federation, Eurasian Economic Union, immigration, emigration, repatriation, labor migration, brain drain, integration, citizenship.*

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

АВДЕЕНКО Анастасия Александровна

магистрантка, Восточно-Сибирский институт экономики и права, Россия, г. Ангарск

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ВСЛЕДСТВИЕ ПРИЧИНЕНИЯ ВРЕДА ЖИЗНИ И ЗДОРОВЬЮ ГРАЖДАНИНА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ДРУГИХ СТРАН

Аннотация. Статья посвящена анализу обязательств, возникающих из причинения вреда, как ключевого инструмента защиты прав и интересов граждан в рамках внедоговорных отношений. Автор рассматривает правовые механизмы возмещения ущерба в различных странах, таких как Россия, США, Китай и Япония.

Ключевые слова: обязательства, причинение вреда, деликтная ответственность, возмещение ущерба, моральный вред, гражданский кодекс, компенсация, Россия, США, Китай, Япония.

Обязательства, возникающие из причинения вреда, представляют собой ключевой инструмент защиты прав и интересов участников гражданского оборота, нацеленный на восстановление имущественного положения потерпевшего. Институт обязательств по возмещению ущерба распространен во всем мире, так как в нашем современном обществе ежедневно происходят случаи, когда наносится вред в рамках внедоговорных отношений, которые нередко невозможно предсказать [1, с. 86].

С учетом роста правонарушений против личности и необходимости усиления правовых гарантий граждан, вопрос о возмещении вреда, причиненного здоровью или жизни человека, становится особенно актуальным. Эта тема привлекает внимание множества цивилистов и активно обсуждается как в научных кругах, так и в повседневной жизни. Меры деликтной ответственности, основывающиеся на компенсации, служат защитой интересов людей, пострадавших от правонарушений. Право на возмещение вреда является конституционным правом, напрямую связанным с защитой жизни и здоровья граждан в каждой стране. Учитывая, что такие обязательства нацелены на восстановление первоначального состояния, они способствуют охране жизни и здоровья людей.

Основным нормативным актом, регулирующим обязательства по возмещению вреда в России, является Гражданский кодекс РФ. В

Соединенных Штатах Америки дела, связанные с возмещением ущерба, часто рассматриваются на основании частных прецедентов. В США действия, нарушающие субъективные права других лиц, признаются противоправными. В Китае для регулирования ответственности за нарушение прав действует Гражданский кодекс, где в третьей главе подробно рассматриваются случаи гражданской ответственности. Японское законодательство также включает соответствующие нормы в Гражданском кодексе [2, с. 163].

Японский Гражданский кодекс определяет общие условия деликтной ответственности как умысел и неосторожность. Умысел подразумевает осознание лицом возможности причинения вреда другим, цель при этом может быть не связана с намерением причинить вред. Неосторожность выражается в недостаточной внимательности, требуемой законом – «внимательности добропорядочного управляющего». Кроме того, в японском праве существуют случаи ответственности без вины, такие как ответственность за действия недееспособного лица или за использование труда других.

Что касается субъектного состава в Японии, здесь нет четко определенного возраста, с которого наступает деликтоспособность. Суд в каждом конкретном случае решает, обладает ли несовершеннолетний достаточными умственными способностями, чтобы осознавать свои действия. Японское законодательство

также учитывает особенности ответственности за специальные деликты, такие как контроль за действиями недееспособных или ущерб, причиненный несчастными случаями [2, с. 177].

В Соединенных Штатах моральный вред понимается как психический ущерб, и возмещению подлежит преимущественно вред, причиненный неосторожностью. Если противоправное поведение приводит лишь к внутреннему психическому ущербу, компенсация, как правило, не предоставляется, хотя есть некоторые исключения [3]. В отличие от этого, в России правовую конструкцию морального вреда определяют как совокупность нравственных и физических страданий. В США компенсация может быть предоставлена не только непосредственно потерпевшему, но и свидетелям происшествия, тогда как в России право на компенсацию имеют только пострадавшие и члены их семей [2, с. 187].

В Китае существует общее правило о возмещении вреда. Согласно законам, при причинении телесного повреждения должны быть возмещены как расходы на лечение, так и упущенный доход, а в случае смерти – расходы на похороны и средства для содержания иждивенцев. Китайское законодательство в этом аспекте схоже с российским, но также учитывает ответственность за вред, причиненный в результате падения предметов или действий домашних животных [4].

Таким образом, каждое государство формирует свои правила в области обязательств, возникающих из деликтов. На примере различных стран видно, что права субъектов внедоговорных отношений имеют защиту при нарушении.

Эти правоотношения возникают в ответ на непредсказуемые обстоятельства, которые нередко случаются в жизни. Сравнение показывает, что Россия и другие страны имеют много общего в обязательствах по возмещению вреда, но и различия, касающиеся компенсации морального вреда. Отсутствие законодательной инициативы по созданию универсальных механизмов оценки морального ущерба не позволяет эффективно учитывать гражданский статус и социальное положение. Законодателям необходимо разработать единые и универсальные нормы, которые бы учитывали практику многих стран и позволяли установить справедливую стоимость компенсации страданий, испытываемых гражданами.

Литература

1. Сокрутова Т.Ю. Сравнение деликтных обязательств в римском, гражданском и международном частном праве // Вестник СГАП. 2009. № 1. С. 86.
2. Зенин И.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран. 5-е изд. М.: Изд-во МЭСИ, 2005. Вып. 5. С. 163-187.
3. Кonyгин Д.В. Сравнительно-правовой анализ моделей компенсации морального вреда в Российской Федерации и Соединенных Штатах Америки // Научное сообщество студентов: Междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. XXXVI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 1(36). С. 843.
4. Положения гражданского права КНР [Электронный ресурс]. URL: http://chinalawinfo.ru/civil_law (дата обращения: 12.09.2024).

AVDEENKO Anastasia Alexandrovna

Graduate Student, East Siberian Institute of Economics and Law, Russia, Angarsk

OBLIGATIONS RESULTING FROM HARM TO THE LIFE AND HEALTH OF A CITIZEN IN THE CIVIL LAW OF THE RUSSIAN FEDERATION AND OTHER COUNTRIES

Abstract. *The article is devoted to the analysis of obligations arising from harm as a key tool for protecting the rights and interests of citizens within the framework of non-contractual relations. The author examines the legal mechanisms of compensation for damages in various countries such as Russia, the USA, China and Japan.*

Keywords: *obligations, infliction of harm, tort liability, compensation for damage, moral damage, civil code, compensation, Russia, USA, China, Japan.*

БОБКОВА Анастасия Олеговна

студентка, Саратовская государственная юридическая академия, Россия, г. Саратов

ПОНЯТИЕ И РОЛЬ НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ, КАК ОДНОГО ИЗ ОСНОВАНИЙ ДЛЯ ОСВОБОЖДЕНИЯ ЛИЦА ОТ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ: ЮРИДИЧЕСКИЙ И ПРАВОВОЙ АСПЕКТЫ

***Аннотация.** В рамках написания настоящей статьи будут рассмотрены актуальные вопросы, связанные с теоретическими и практическими аспектами непреодолимой силы, как одного из оснований освобождения лиц от гражданско-правовой ответственности. Кроме того, будут рассмотрены не только теоретические основы, но и юридическая и нормативно-правовая роль данного основания освобождения от гражданско-правовой ответственности в современном законодательстве.*

***Ключевые слова:** непреодолимая сила, гражданско-правовая ответственность, гражданское право, ответственность, исключение гражданско-правовой ответственности, вина, чрезвычайная ситуация.*

Прежде всего, стоит начать с того, что сама гражданско-правовая ответственность занимает важное место в рамках гражданского права, что обуславливает наличие демонстративных факторов, одним из которых является наличие в перечне оснований освобождения от гражданско-правовой ответственности такого института, как непреодолимая сила, речь о которой и будет идти в рамках настоящего исследования.

Отметим, что важным вводным аспектом будет являться то, что непреодолимая сила имеет непосредственную тесную связь именно с гражданско-правовой ответственностью, а не с самим гражданским правом, как разновидностью права, в связи с чем, данное основание может возникать как на договорной, так и на бездоговорной основе, а также при наличии или даже отсутствии вины, что напрямую характеризует гражданско-правовую ответственность на настоящий момент [5, с. 7].

Прежде чем переходить к особенностям и сущностным характеристикам данного основания освобождения от ответственности, стоит рассмотреть её юридический и правовой аспекты. Так, прежде чем рассматривать какие-либо научные и теоретические подходы к данному понятию, обратимся к законодательству, в рамках которого, как ни странно, термин непреодолимая сила не раскрывается.

Однако, обращаясь к статье 401 Гражданского кодекса, отмечается, что лицо при осуществлении предпринимательской деятельности будет нести гражданско-правовую

ответственность, в тех случаях, если не докажет, что те или иные обязательства он не исполнил вследствие каких-либо обстоятельств непреодолимой силы [1]. Тут же дается пояснение, что к данным видам обстоятельств можно отнести как чрезвычайные, так и непредотвратимые обстоятельства, однако их пояснение в законодательных нормах отсутствует, что на мой взгляд является правовым пробелом и может стать проблемой не только при изучении данных положений и норм, но и при квалификации определенных деяний.

В рамках написания настоящей научной статьи было исследовано достаточное количество актуальных научных публикаций, входящих в предмет настоящего исследования, и, на их основании можно сформулировать следующее авторское определение непреодолимой силы в гражданском праве. Так, под непреодолимой силой, как основанием для освобождения лица от гражданско-правовой ответственности, понимаются те или иные обстоятельства, которые невозможно было предотвратить даже при должной внимательности и предусмотрительности.

Ранее, мной уже было сказано о некоторых формах, в рамках которых имеет место непреодолимая сила, как основание для освобождения для гражданско-правовой ответственности. К числу таких форм можно отнести: внедоговорную, договорную, а также формы, связанные с виной. В связи с чем, отметим, что данные формы имеют место лишь при следующих обстоятельствах: [2, с. 19]:

1. В случае, когда от гражданско-правовой ответственности освобождается лишь одна из сторон;

2. В случае, когда гражданско-правовая ответственность и вовсе исключается.

Отмечу, что данные подходы хоть и схожи между собой на юридическом уровне, однако в корне отличаются. Главное и существенное нормативное отличие вышеуказанных факторов заключается в том, что освобождение от ответственности является окончательным действием, которое устраняет все обязанности и меры, направленные на возмещение какого-либо вреда, то есть, юридических обязательств у лица.

И для того, чтобы все-таки определиться с тем, что же делает непреодолимая сила с гражданско-правовой ответственностью, исключает или освобождает от нее, стоит обратиться к судебной практике, поскольку, не в теоретических аспектах, не в нормативных, ответа на данный вопрос не содержится.

И так, при изучении нескольких судебных приговоров, в частности, касающихся освобождения лица или исключение ответственности у лица вследствие наступления обстоятельств непреодолимой силы, отмечу, что суды, чаще всего, учитывают следующие факторы [3, с. 397]:

1. Проявлена ли лицом должная степень осмотрительности;

2. Проявлена ли лицом должная степень внимательности;

3. Приняло ли лицо все необходимые и должные меры, которые оно должно было принять в следствии наступлении определённых обстоятельств.

Также, в данном случае определяется вина лица. Однако, по поводу данного фактора ведутся теоретические споры, которые так или иначе не находят истинности, поскольку, одни теоретики считают, что невиновность лица как раз таки обуславливается обстоятельствами непреодолимой силы, другие считают напротив, что при исполнении определенных обязательств непреодолимой силы, вина лица (должника) отсутствует. Поэтому, вина также является важным критерием в изучении данного обстоятельства судами.

Важно отметить, что только при изучении указанных выше факторов можно сделать вывод о том, исключается вина лица в конкретном случае, или же лицо будет освобождено от

ответственности вследствие непреодолимой силы обстоятельств, что важно.

Таким образом, рассмотрев актуальные вопросы, связанные с теоретическими и практическими аспектами непреодолимой силы, как одного из оснований лиц от гражданско-правовой ответственности, а также проанализировав некоторые теоретические и юридические основы, нормативно-правовую роль данного основания освобождения от гражданско-правовой ответственности в современном законодательстве, можно прийти к выводу о том, что непреодолимая сила, все же, играет важную, основополагающую роль в рамках обстоятельства, которое может исключить противоправность совершенного лицом деяния, а в следствии чего, наступит и его освобождение от гражданско-правовой ответственности [4, с. 64].

Также, подводя итог выше проведенному исследованию, все же стоит сделать вывод и о том, что в настоящее время, судебная практика оценивает данное основание, как показатель невиновности, что важно при квалификации совершенного деяния.

Литература

1. Часть первая Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // «Российская газета» от 8 декабря 1994 г. № 238-239, Собрание законодательства Российской Федерации от 5 декабря 1994 г. № 32 ст. 3301.

2. Аблятипова Н.А. Непреодолимая сила как основание для освобождения от гражданско-правовой ответственности / Н.А. Аблятипова, И.Ю. Волкова // Вестник Московского университета МВД России. – 2022. – № 2. – С. 18-22.

3. Дмитриченко М.В. Место категории непреодолимой силы в понятийном аппарате гражданского права / М.В. Дмитриченко // Интеллектуальные ресурсы - региональному развитию. – 2023. – № 1. – С. 395-399.

4. Кончаков А.Б., Черноштанова Ю.И. Обстоятельства непреодолимой силы как основание освобождения от гражданско-правовой ответственности // Современная научная мысль. 2020. № 2. С. 54-71.

5. Чельшев М.Ю. О некоторых тенденциях развития гражданско-правовой отрасли и динамике системы межотраслевых связей гражданского права / М.Ю. Чельшев // Российская юстиция. – 2021. – № 11. – С. 6-9.

BOBKOVA Anastasia Olegovna
Student, Saratov State Law Academy, Russia, Saratov

**THE CONCEPT AND ROLE OF FORCE MAJEURE
AS ONE OF THE GROUNDS FOR THE RELEASE OF A PERSON
FROM CIVIL LIABILITY: LEGAL AND LEGAL ASPECTS**

***Abstract.** As part of writing this article, topical issues related to the theoretical and practical aspects of force majeure as one of the grounds for the release of persons from civil liability will be considered. In addition, not only the theoretical foundations will be considered, but also the legal and regulatory role of this basis for exemption from civil liability in modern legislation.*

***Keywords:** irresistible force, civil liability, civil law, liability, exclusion of civil liability, guilt, emergency situation.*

БОЯРИНОВА Дарья Валерьевна

студентка, Восточно-Сибирский институт экономики и права, Россия, г. Иркутск

ВЕЩНЫЕ ПРАВА НА ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ

Аннотация. В статье рассмотрены актуальные проблемы защиты гражданских прав и ответственности при реализации охранительной функции гражданского права в области земельных отношений. Гражданское право знает много видов ограниченных вещных прав на земельные участки. Рассмотрим ограниченные вещные права, которые характеризуются производностью от права собственности, ограниченностью по содержанию, следованием за вещью и др.

Ключевые слова: вещные права, защита гражданских прав, ответственность в гражданском праве, охранительные правоотношения, земельные отношения.

Целью настоящей статьи является изучение и анализ наиболее актуальных теоретических и практических вопросов, складывающихся вокруг права собственности и других вещных прав на земельные участки.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие **задачи**:

- дать общую характеристику правового режима земельных участков в России;
- изучить основания возникновения, ограничения и прекращения вещных прав граждан на земельные участки;
- выявить особенности гражданско-правового регулирования отдельных сделок с земельными участками.

Владение и пользование земельными участками, может быть, на основании права собственности или на ограниченных вещных правах. Гражданское право знает много видов ограниченных вещных прав на земельные участки.

Ограниченные вещные права характеризуются производностью от права собственности, ограниченностью по содержанию, следованием за вещью и др.

Земельный участок представляет собой основной, базовый вид недвижимого имущества, без которого невозможно существование других видов недвижимости (жилых домов, зданий, сооружений и т. д.). Последние объекты во всех смыслах зависят от участка и являются его продолжением, составной частью.

Право собственности на земельный участок представляет собой возможность владеть, пользоваться и распоряжаться данной вещью по своему усмотрению. Ограниченное вещное право определяется как предусмотренная законом возможность на чужую вещь,

предоставляющее непосредственное господство и характеризующееся абсолютным характером, выражающееся в возможности владения, пользования.

Важное значение имеет соотношение правового режима земельного участка и строений (зданий, сооружений), расположенных над или под его поверхностью. В последнее время в литературе все большее значение приобретает принцип «единого объекта». Согласно данному началу, строения, возведенные над и под поверхностью земли на основании права собственности, должны быть признаны существенными составными частями земельного участка, что влечет невозможность отделения их судьбы от судьбы земельного участка без того, чтобы строение было разрушено или изменено [8, с. 33].

Здания и сооружения, возведенные над или под поверхностью чужого земельного участка в силу ограниченного вещного права (застройки, узуфрукта, вещного сервитута) либо обязательственного права аренды, а также независимо от права, на котором возведены, но не имеющие прочной связи с землей и обладающие временным характером (некапитальные постройки), должны признаваться составными частями земельного участка.

Однако, когда образуются составные части строения, то они могут быть в случаях, предусмотренных законом или договором, объектом самостоятельных прав. По мнению ряда авторов, некоторым вещным правам следует придать правовой режим недвижимости с целью введения их в гражданский оборот (праву застройки, узуфрукту и эмфитевзису). Подобный режим требует занесения указанных вещных прав в отдельный лист государственного

реестра прав на недвижимое имущество. Распространение режима недвижимости при помощи фикции к вещным правам позволит ввести в оборот вещные права так же, как и иную недвижимость, учитывая то, что они являются составной частью главной вещи и не могут иметь собственную юридическую судьбу.

Основное различие между указанными классификациями состоит в том, что пандектная система строится не только на реципированных из римского права институтах, но и национальных, созданных под влиянием фактических жизненных потребностей. Тогда как французская и итальянская системы вещных прав основаны в большей части на положениях римского права. В этой связи перечни вещных прав, в основном имеющие общие элементы, тем не менее, содержат права, которые вытекают из этого различия [10, с. 108].

По признаку содержания вещного права их можно классифицировать на три группы:

1. Ограниченные вещные права пользования чужим земельным участком (узуфрукт (право личного пользования), вещные сервитуты, эмфитевзис (право постоянного владения и пользования), право застройки);

2. Ограниченные вещные права преимущественного приобретения чужого земельного участка (преимущественное право покупки и право приобретения чужой вещи в будущем);

3. Ограниченные вещные права реализации чужого земельного участка (обеспечительные права) (ипотека и иные зарегистрированные залоговые права, вещные обременения (вещные выдачи)).

Важнейшим вещным правом является сервитут. Он сформулирован в законе в виде предоставления возможности совершать сервитуарию определенные действия для пользования земельным участком. Сервитут представляет вещное право ограниченного пользования чужим земельным участком.

Содержание данного ограниченного вещного права составляет правомочие ограниченного пользования чужой недвижимой вещью. Собственник недвижимости, обремененной сервитутом, должен претерпевать определенные ограничения своих прав. Обременение сервитутом недвижимой вещи не лишает собственника служащей вещи прав владения, пользования и распоряжения ею. Сервитут обременяет не собственника, а именно вещь. Соответственно, сервитуту как ограниченному вещному праву свойствен такой признак, как

право следования. При переходе права собственности на служащую вещь к другому лицу обременение в виде сервитута сохраняется.

По общему правилу сервитут устанавливается по соглашению между собственниками служащей и господствующей вещи. В случае недостижения между ними соглашения об установлении сервитута он устанавливается судом в принудительном порядке (п. 3 ст. 274 ГК).

Наиболее распространенной сферой личного пользования (узуфрукта) в зарубежном праве выступает наследственное и семейное право, в виде предоставления в силу дарения или завещания обширного по содержанию личного права пользования недвижимым имуществом супругу, родителям, детям и другим лицам с правомочием присвоения плодов (в том числе и доходов).

Узуфрукт – непередаваемый по наследству и неотчуждаемый иным способом ограниченное вещное право, предоставляющее его субъекту – узуфруктуарию право владения и пользования имуществом присвоением плодов (в т. ч. доходов), с обязанностью сохранения субстанции вещи, оставлением за собственником номинального права собственности. Узуфрукту свойственны такие признаки, как абсолютный характер, непосредственное отношение к вещи, свойство следования, публичность, закрепление законом видов и содержания.

Право застройки (суперфиций) – это ограниченное вещное право, обладающее абсолютным характером и предоставляющее управомоченному лицу (застройщику) возможность владения и пользования земельным участком для последующего возведения строений и их эксплуатации.

Под эмфитевзисом, как правило, понимают вещное долгосрочное наследуемое право пользования земельным участком (сельскохозяйственным), которое предоставляет управомоченному лицу (эмфитевту) широкие по содержанию правомочия владения, пользования, а также отчуждения участка.

Эмфитевзис является бессрочным (однако по соглашению сторон может быть установлено на срок не менее 50 лет), отчуждаемым (переходит в порядке сингулярного или универсального правопреемства) и платным. Размер платы может существенным образом различаться в зависимости от характера использования земельного участка и условий его предоставления.

Преимущественное право покупки стало востребованным в связи с необходимостью разрешения современных проблем градостроительства, защиты экологии, прокладки коммуникаций, строительства железных и автомобильных дорог в виде основанного на законе права публичных образований (общины, органов местного самоуправления и т. п.) на преимущественное приобретение земельных участков. Традиционными случаями применения этого института выступают как договорное преимущественное право покупки (члена семьи для сохранения бизнеса либо земельного участка в «собственности семьи», соседа при продаже соседнего земельного участка и др.), так и законное преимущественное право покупки (нанимателя жилого помещения, сонаследника, участника общей собственности) [6, с. 51].

Основаниями возникновения договорных преимущественных прав покупки могут выступать условия договоров купли-продажи, дарения, мены (применяемого однократно либо на несколько случаев продажи или на определенный срок). Либо это может быть самостоятельный договор (например, право преимущественной покупки недвижимости членом семьи), условия о праве обратной купли; условия договора имущественного найма недвижимости при установлении в пользу нанимателя преимущественной покупки объекта найма, условия завещательного отказа.

Право вещных обременений состоит в предоставлении управомоченному лицу субъективного вещного права на земельный участок с правомочием получения периодических платежей либо иных имущественных предоставлений пожизненно, либо в течение длительного периода, обеспеченных возможностью принудительного удовлетворения требований за счет земельного участка.

Обозначаются сферы применения вещных обременений в зарубежных правовых порядках при продаже земельного участка или предприятия на основе ренты, обеспечении пожилых людей в старости, содержании имущества в кондоминиуме (общей собственности), регулировании соседских отношений, осуществлении сервитутных прав, в отношениях застройки [7, с. 145].

Распространение получили вещные обременения покупки, жилищные, индустриальные и отопительные вещные обременения. Многие из перечисленных вещных обременений не

были известны прошлому столетию, их конструкция разработана в связи с требованиями усложнившегося имущественного оборота.

Вещные обременения обнимают собой следующие правомочия:

1. Пользование земельным участком;
2. Принудительное удовлетворение требований за счет обращения взыскания на обремененный земельный участок;
3. На приведение осуществляемых предоставлений в соответствии с изменившимися обстоятельствами без дополнительных согласований, если вид и объем обременения могут быть определены включенными в соглашение условиями (ценностная оговорка).

Вещный характер носит право залога, право ипотеки. Суть действующего института залога по российскому законодательству состоит в том, что это субъективное гражданское право залогодержателя – кредитора на реализацию заложенного имущества в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения должником – залогодателем обеспеченного залогом обязательства.

Право залога недвижимости (ипотеки) имеет абсолютный характер, так как праву управомоченного лица – залогодержателя на имущественную ценность заложенной вещи противостоит неограниченное число обязанных не нарушать право залога лиц. Залогодержатель в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства вправе произвести взыскание на имущество преимущественно перед всеми другими лицами (как кредиторами, так и иными лицами).

Вывод

Отличительной чертой институту вещных прав на земельные участки является то, что абсолютной земельной собственности не существует. С одной стороны, государство предоставляет собственникам земли право самостоятельно владеть, пользоваться и распоряжаться ею (в пределах предусмотренных законом), а с другой – ограничивает это право в силу специфики земли (природный объект). В теории земельного права ограничения подразделяются на постоянные и временные.

Литература

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный текст Конституции РФ с

внесенными поправками от 14.03.2020 опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.

2. Гражданский кодекс РФ. Часть первая от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (с изменениями от 8 августа 2024 г.) // СЗ РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3302.

3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ (с изменениями от 8 августа 2024 г.) // СЗ РФ. – 2001. – № 44. – Ст. 4147.

4. О приватизации государственного и муниципального имущества: Федеральный закон от 21 декабря 2001 г. № 178-ФЗ (с изменениями от 6 апреля 2024 г.) // СЗ РФ. – 2002. – № 4. – Ст. 251.

5. О государственной регистрации недвижимости: Федеральный закон от 13 июля 2015 г. № 218-ФЗ (с изменениями от 8 августа 2024 г.) // СЗ РФ. – 2015. – № 29. – Ст. 4344.

6. Кархалев Д.Н. Вещные права на земельные участки / Д.Н. Кархалев, А.П. Томина // Аграрное и земельное право. – 2022. – № 5(209). – С. 49-54.

7. Мусалов М.А. Государственная регистрация как элемент возникновения вещных прав на земельные участки / М.А. Мусалов // Академическая публицистика. – 2022. – № 2-1. – С. 144-147.

8. Суханов Е.А. О вещном праве собственности недвижимости / Е.А. Суханов // Закон. – 2023. – № 7. – С. 32-42.

9. Чежин Ф.В. ограниченные вещные права на земельные участки / Ф.В. Чежин, С.В. Кубиевич // Аллея науки. – 2023. – Т. 1, № 12(87). – С. 671-677.

10. Шигонина Л.А. Правовое регулирование вещных прав на земельные участки в России и Китае: сравнительно-правовой анализ / Л.А. Шигонина // Юридический вестник Дагестанского государственного университета. – 2022. – Т. 42, № 2. – С. 105-111.

BOYARINOVA Daria Valeryevna

Student, East Siberian Institute of Economics and Law, Russia, Irkutsk

PROPERTY RIGHTS TO LAND PLOTS

Abstract. *The article considers the actual problems of protection of civil rights and responsibility in the implementation of the protective function of civil law in the field of land relations. Civil law knows many types of limited property rights to land plots. Let's consider limited property rights, which are characterized by their derivation from the right of ownership, limitation in content, following the thing, etc.*

Keywords: *property rights, protection of civil rights, responsibility in civil law, protective legal relations, land relations.*

КАЛИНИНА Анастасия Александровна

студентка, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Россия, г. Екатеринбург

ОСОБЕННОСТИ НЕТИПИЧНЫХ ФОРМ ЗАНЯТОСТИ: АДАПТАЦИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА К НОВЫМ РЕАЛИЯМ

Аннотация. В статье рассматриваются основные виды и особенности нетипичных (нестандартных) форм занятости, получающих все большее распространение в современных условиях. Анализируются особенности таких форм занятости, как временная, дистанционная, заемный труд, самозанятость и др. Особое внимание уделяется необходимости адаптации трудового законодательства к новым реалиям рынка труда. Рассматриваются подходы к правовому регулированию нестандартных форм занятости и актуальные изменения в российском законодательстве. Обосновывается потребность в сочетании традиционных и альтернативных моделей трудовых отношений, а также поиске баланса между интересами работников и работодателей.

Ключевые слова: занятость населения, нетипичные формы занятости, трудовые отношения, трудовое законодательство, правовое регулирование, социальная защита работников, гибкие формы занятости, трудовые права, рынок труда.

Традиционно под занятостью понимается деятельность граждан, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, которая, как правило, приносит им доход в денежной или иной форме [2, с. 195-196]. В классическом понимании занятость предполагает наличие бессрочного трудового договора между работником и работодателем, при котором работник выполняет трудовые функции на условиях полного рабочего времени.

Однако в последние десятилетия в связи с существенными изменениями социально-экономических условий и рынка труда в развитых странах наблюдается тенденция к расширению так называемых нетипичных (нестандартных) форм занятости, которые существенно отличаются от традиционной модели занятости по таким параметрам, как характер трудового договора, режим рабочего времени, место выполнения работы и другие.

Актуальность рассмотрения темы обусловлена тем, что широкое внедрение интернета, мобильной связи, облачных сервисов и других технологических новшеств создает предпосылки для децентрализации и виртуализации трудовых процессов. Возникновение и развитие нетипичных форм занятости – это объективный процесс, обусловленный как экономическими, так и социальными факторами,

отражающий изменение моделей трудовых отношений в современном обществе.

В последнее время распространение нестандартных видов занятости растёт и уже превысило 43% в общей структуре занятости населения в Российской Федерации и имеет тенденцию к росту [4]. Вместе с тем распространение нестандартной занятости способствует увеличению числа работников, не имеющих гарантированной социальной защиты, сокращает сферу применения социального партнёрства, в силу чего ослабевает коллективно трудовой механизм защиты работников. Одной из разновидностей нетипичного труда является дистанционная работа, которая регулируется трудовым законодательством и подразумевает работу работника вне нахождения работодателя от структурного подразделения вне своего рабочего места или объекта. Л. В. Куревина указывает на то, что в соответствии со ст. 312.1 ТК РФ [1] первым и главным признаком дистанционной работы является то, что свою трудовую функцию работник осуществляет вне места нахождения работодателя. Второй главный признак – это осуществление взаимодействия между работодателем и работником по вопросам, связанным с выполнением работы, осуществляется при помощи информационно-

телекоммуникационных сетей общего пользования, в том числе Интернета [3, с. 15-21].

С одной стороны, нетипичные формы занятости предоставляют работникам больше возможностей для совмещения профессиональной деятельности с личной жизнью, повышают их мотивацию и вовлеченность. Для работодателей использование альтернативных трудовых моделей открывает перспективы повышения эффективности, снижения издержек и адаптации к изменениям рыночной конъюнктуры.

С другой стороны, расширение нестандартных форм занятости влечет за собой ряд рисков – неустойчивость занятости, ограничение социальных гарантий, недостаточную защиту трудовых прав работников. В этой связи сегодня перед государством и законодателем стоит задача – найти баланс между гибкостью рынка труда и социальной защищенностью занятых в нетипичных формах занятости.

От решения данных проблем во многом зависит повышение эффективности использования трудового потенциала общества, обеспечение баланса интересов работников и работодателей.

Опираясь на результаты проведенного анализа, были предложены следующие меры по совершенствованию правового регулирования нетипичных форм занятости населения в РФ:

1. Расширения сферы действия трудового законодательства. Необходимо внести изменения в Трудовой кодекс, которые четко определят статус работников нетипичных форм занятости и обеспечат их основными социально-трудовыми правами.

2. Создания системы социального страхования для самозанятых и фрилансеров. Данная категория трудящихся должна иметь возможность добровольно участвовать в программах пенсионного обеспечения, медицинского страхования и других социальных фондах.

3. Разработки специальных стимулирующих мер для работодателей, практикующих нестандартные формы занятости, например, налоговые льготы, субсидии или иные преференции за соблюдение трудовых прав и социальных гарантий.

4. Повышения информированности работников и работодателей об их правах и обязанностях. Консультационная поддержка снижает правовую неопределенность в нетипичных формах занятости.

Перспективы дальнейшего развития нетипичных форм занятости видятся в их постепенном укоренении и расширении, особенно в условиях глобальных технологических и социально-экономических трансформаций. Вместе с тем необходимо обеспечить баланс между гибкостью занятости и сохранением трудовых и социальных прав работников. Государственная политика в этой сфере должна быть направлена на поиск оптимального сочетания стандартных и нестандартных форм занятости, разработку эффективных механизмов их регулирования.

Литература

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 01.2002. № 1 (ч. 1). Ст. 3.
2. Григорьева Ю.С. Особенности правового регулирования отдельных видов нетипичной занятости // Молодой ученый. – 2024. – № 26 (525). – С. 195-196.
3. Куревина Л.В. Как перевести работника на удаленную работу? // Отдел кадров государственного (муниципального) учреждения. – 2020. – № 4. С. 15-21.
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики за 2021–2023 годы. Режим доступа: <http://www.gks.ru/>, свободный.

KALININA Anastasia Alekhandrovna

Student, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration,
Russia, Yekaterinburg

FEATURES OF ATYPICAL FORMS OF EMPLOYMENT: ADAPTATION OF LEGISLATION TO NEW REALITIES

Abstract. *The article examines the main types and features of atypical (non-standard) forms of employment, which are becoming more widespread in modern conditions. The features of such forms of employment as temporary, remote, borrowed labor, self-employment, etc. are analyzed. Special attention is paid to the need to adapt labor legislation to the new realities of the labor market. Approaches to the legal regulation of non-standard forms of employment and current changes in Russian legislation are considered. The need for a combination of traditional and alternative models of labor relations, as well as the search for a balance between the interests of employees and employers, is justified*

Keywords: *employment of the population, atypical forms of employment, labor relations, labor legislation, legal regulation, social protection of employees, flexible forms of employment, labor rights, labor market.*

КЛЕПЧЕНКО Олег Александрович

студент, Восточно-Сибирский институт экономики и права, Россия, г. Иркутск

БАНКРОТСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Аннотация. В статье рассматривается банкротство физических лиц в условиях текущей экономической ситуации, проводится раскрытие проблем, возникающих перед должниками и кредиторами во время процедуры. Освещаются дальнейшие перспективы развития института банкротства физических лиц.

Ключевые слова: банкротство физических лиц, внесудебное банкротство, арбитражный суд, экономический кризис, кредиторы, защита прав граждан.

Целью настоящей статьи является исследование процедуры банкротства физических лиц в условиях экономического кризиса, исследование проблем и перспективы развития института.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие **задачи**:

- рассмотреть основные причины, которые приводят к банкротству.
- оценить текущую ситуацию по данным статистики «Федресурса».
- изучить законодательную базу и процедуру банкротства физических лиц, проанализировать эффективность данной процедуры.
- выявить возможные проблемы и недостатки.
- необходимо оценить перспективы развития института банкротства физических лиц, и предложить рекомендации по его улучшению.

В соответствии со ст. 213.4. Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 04.08.2023) «О несостоятельности (банкротстве)» гражданин обязан обратиться в арбитражный суд с заявлением о признании его банкротом в случае, если удовлетворение требований одного кредитора или нескольких кредиторов приводит к невозможности исполнения гражданином денежных обязательств и (или) обязанности по уплате обязательных платежей в полном объеме перед другими кредиторами и размер таких обязательств и обязанности в совокупности составляет не менее чем пятьсот тысяч рублей, не позднее тридцати рабочих дней со дня, когда он узнал или должен был узнать об этом.

В текущих экономических реалиях подать заявление о признании гражданина банкротом вынуждают:

- повышение уровня цен на потребительские товары;
- увеличение тарифов по оплате услуг ЖКХ;
- усиление действий мошенников в адрес граждан;
- повышение уровня ключевой ставки;
- сильный психологический стресс;
- и т. д.

Согласно статистическому релизу Федресурса от 15.10.2024 г. темпы роста спроса на судебную процедуру продолжают сокращаться в процентном соотношении. В третьем квартале 2024 года суды вынесли 109103 решений о банкротстве физлиц и индивидуальных предпринимателей, что на 7,2% больше, чем во втором квартале текущего года. В апреле-июне 2024 года прирост был почти вдвое больше – 13,3% к январю-марту 2024.

Вместе с тем в сфере внесудебного банкротства показатели стабилизировались. После взрывного эффекта по итогам 4 квартала 2023 года (+181,5% к 3 кв. 2023) и первого квартала этого года (+59% к 4 кв. 2023), связанного с изменениями в закон о банкротстве, позволяющими большему количеству граждан получить доступ к внесудебной процедуре, темпы роста снизились и по итогам минувшего квартала составили 3,4% ко второму кварталу 2024. В целом за три квартала 2024 года стартовали 38389 внесудебных процедур, завершены 23335 процедур. При этом доля дел, принятых к исполнению, к числу поданных заявлений выросла до 91,7%, по сравнению с 71,5% в таком же периоде 2023 года.

«Процедура внесудебного банкротства работает с 2020 года, при этом с ноября 2023 г. по поручению Президента Российской Федерации В. В. Путина расширены условия для ее

применения. Статистика говорит о том, что процедура востребована среди тех граждан, для которых она создавалась, растет уровень финансовой грамотности населения. Также, заметно снизился процент возвратов поданных гражданами заявлений. Работа по развитию механизма внесудебного банкротства не прекращается.

На 2024 год законодательная база и процедура банкротства физических лиц в России регулируются Федеральным законом от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» и последующими поправками к нему.

Процедура банкротства физических лиц состоит из следующих этапов:

1. Инициирование процедуры: Физическое лицо может подать заявление о банкротстве в арбитражный суд по месту жительства. Заявление может быть подано как самим должником, так и кредитором.

2. Предварительная проверка: Суд проводит предварительную проверку заявления на предмет его соответствия требованиям закона. Если заявление удовлетворяется, назначается арбитражный управляющий.

3. Процедура реструктуризации: Вводится процедура реструктуризации, которая длится до 6 месяцев. В этот период банкроту предлагается составить план погашения задолженности на срок до 5 лет.

4. Рассмотрение дела о банкротстве: После завершения процедуры реструктуризации суд рассматривает дело о банкротстве и принимает решение о дальнейшем ходе – может быть введена процедура реализации имущества или мировое соглашение.

5. Реализация имущества: Если суд признает должника банкротом, может быть введена процедура реализации имущества, в рамках которой арбитражный управляющий распродает имущество должника для погашения долгов.

6. Завершение процедуры: По окончании всех процедур суд выносит решение о завершении дела о банкротстве, и должник может быть освобожден от долгов, которые не были погашены в ходе процедуры.

На 2024 год эффективность процедуры банкротства физических лиц в России остается предметом обсуждения. К положительным аспектам можно отнести:

- Защита прав должников: процедура банкротства позволяет должникам получить

второй шанс, освободившись от непосильных долгов.

- Упрощение процесса: упрощенные процедуры и возможность применения мирового соглашения способствуют более быстрому разрешению дел.

Однако есть и недостатки:

- Высокие затраты: Процедура может быть дорогостоящей, особенно для людей с ограниченными финансовыми возможностями.

- Сложность и длительность: Процедуры могут затягиваться, и не всегда должники могут быстро получить желаемый результат.

- Недостаточная информированность: Многие граждане не знают о своих правах и возможностях, связанных с банкротством.

Таким образом, хотя законодательство и процедура банкротства физических лиц в России развиваются, их эффективность может быть ограничена различными факторами, включая и экономическую ситуацию в стране, и уровень осведомленности граждан о своих правах.

Касательно внесудебного банкротства можно отметить, что оно стало гораздо популярнее после изменений требований к должникам, которые ввели 3 ноября 2023 года. Лимит по сумме долга был расширен с диапазона 50–500 тысяч рублей до 25 тысяч – 1 млн рублей.

От физического лица потребуются подтвердить в заявлении еще и одно из таких обстоятельств:

- на день обращения исполнительное производство завершили из-за отсутствия имущества для взыскания. Иных действующих производств (по истребованию денег), которые возбудили после того, как взыскателю вернули исполнительный документ, тоже нет;

- основной доход гражданина – пенсия (страховая, накопительная или пр.), а иного имущества для взыскания нет. Исполнительный документ имущественного характера, который выдали не позже, чем за год до подачи заявления, предъявляли к исполнению, но последнее не завершено;

- должник получает ежемесячное пособие в связи с рождением и воспитанием ребенка. Исполнительный документ, который выдали не позже, чем за год до подачи заявления, предъявляли к исполнению, но последнее не завершено. Также на день обращения нет имущества для погашения долгов;

- гражданин не выполнил требования исполнительного документа имущественного характера (или погасил их частично), который выдали не позже, чем за 7 лет до даты подачи заявления.

Сейчас можно заявить о внесудебном банкротстве, если при подходящей сумме долга есть только первое из этих обстоятельств.

10-летний срок, после которого возникает право повторно обратиться за таким банкротством, сократился в 2 раза, до 5 лет.

На 2025 год можно ожидать дальнейшее развитие института банкротства физических лиц в России, учитывая текущие тенденции и изменения в законодательстве.

Основные перспективы включают:

1. Упрощение процедур: Ожидается, что законодательство будет продолжать упрощаться, чтобы сделать процесс банкротства более доступным для граждан. Это может включать сокращение сроков процедур и уменьшение бумажной волокиты.

2. Увеличение информированности: Существуют планы по повышению уровня информированности граждан о их правах и возможностях, связанных с банкротством. Это может быть реализовано через образовательные программы, информационные кампании и улучшение доступа к консультациям.

3. Развитие альтернативных решений: Внедрение механизмов, позволяющих избегать банкротства, таких как медиация и финансовое консультирование, может стать важным направлением развития. Это поможет должникам находить решения, не прибегая к процедуре банкротства.

4. Улучшение взаимодействия с кредиторами: Разработка механизмов, упрощающих взаимодействие между должниками и кредиторами, может способствовать более быстрому разрешению споров и уменьшению числа судебных разбирательств.

Исходя из вышеизложенного и анализа текущей ситуации можно предоставить следующие рекомендации по улучшению института банкротства физических лиц:

1. Снижение финансовых барьеров: Необходимо рассмотреть возможность снижения расходов, связанных с подачей заявления о банкротстве. Это сделает процедуру более доступной для граждан с ограниченными финансовыми возможностями.

2. Упрощение процедуры подачи заявления: Введение онлайн-сервисов для подачи

заявлений и документов, а также создание более понятных форм и инструкций по процедуре банкротства могут значительно упростить процесс для должников.

3. Образовательные программы: Реализация образовательных инициатив, направленных на информирование граждан об их правах и возможностях в рамках процедуры банкротства, поможет повысить уровень осведомленности и снизить количество неправомерных отказов.

4. Развитие финансового консультирования: Создание системы бесплатного и доступного финансового консультирования поможет гражданам более эффективно управлять своими долгами и рассматривать альтернативные варианты до обращения в суд.

5. Улучшение работы арбитражных управляющих: Повышение квалификации арбитражных управляющих и введение системы контроля за их деятельностью может повысить качество услуг и защиту прав должников и кредиторов.

6. Мониторинг и анализ результатов: Необходимо проводить регулярный мониторинг и анализ эффективности процедур банкротства, чтобы выявлять проблемы и своевременно вносить изменения в законодательство.

Вывод

В свете ухудшения финансового положения граждан процедура банкротства физических лиц порой является единственным выходом из сложившейся ситуации, когда уже использованы альтернативные варианты: кредитные каникулы, реструктуризация, рефинансирование. Вместе с тем развитие института банкротства физических лиц в России может быть направлено на улучшение доступности и эффективности процедур, что в свою очередь будет способствовать финансовой стабильности граждан и экономике страны в целом.

Литература

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 04.08.2023) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023) // [Электронный ресурс]. Официальный интернет-портал правовой информации <https://www.consultant.ru> (Дата обращения 15 октября 2024).

2. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)

(действующая редакция) // [Электронный ресурс]. Официальный интернет-портал правовой информации <https://www.consultant.ru> (Дата обращения 15 октября 2024).

3. «Гражданский кодекс Российской Федерации» от 30.11.1994 51-ФЗ (действующая редакция) // [Электронный ресурс]. Официальный интернет-портал правовой информации <https://www.consultant.ru> (Дата обращения 15 октября 2024).

4. «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 № 138-ФЗ (действующая редакция) // [Электронный ресурс]. Официальный интернет-портал правовой информации <https://www.consultant.ru>

<https://www.consultant.ru> (Дата обращения 15 октября 2024).

5. «Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» от 24.07.2002 № 95-ФЗ (действующая редакция) // [Электронный ресурс]. Официальный интернет-портал правовой информации <https://www.consultant.ru> (Дата обращения 15 октября 2024).

6. Статистический релиз Федресурса от 15.10.2024г – «Банкротства в России: январь-сентябрь 2024 года» // [Электронный ресурс]. Официальный интернет-портал правовой информации <https://www.fedresurs.ru> (Дата обращения 15 октября 2024).

SLEPCHENKO Oleg Alexandrovich

Student, East Siberian Institute of Economics and Law, Russia, Irkutsk

BANKRUPTCY OF INDIVIDUALS IN THE CONTEXT OF THE ECONOMIC CRISIS

Abstract. *The article examines the bankruptcy of individuals in the current economic situation, discloses the problems faced by debtors and creditors during the procedure. The article highlights further prospects for the development of the institution of bankruptcy of individuals.*

Keywords: *bankruptcy of individuals, out-of-court bankruptcy, arbitration court, economic crisis, creditors, protection of citizens' rights.*

КУДРЯВЦЕВА Алена Игоревна

магистрантка, Санкт-Петербургский университет Государственной противопожарной службы МЧС России, Россия, г. Санкт-Петербург

ОСОБЕННОСТИ ОКОНЧАНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация. В статье рассматриваются особенности окончания предварительного расследования в отношении несовершеннолетних. Обращается внимание на необходимость защиты прав детей, что требует дифференцированного подхода к расследованию преступлений. Анализируются этапы окончания расследования, сроки, особенности сбора доказательств и роль органов опеки.

Ключевые слова: несовершеннолетние, предварительное расследование доказательств, законодательство.

Введение

Современное уголовное законодательство уделяет значительное внимание вопросам, касающимся несовершеннолетних правонарушителей. Это объясняется не только растущей озабоченностью общества о судьбе детей, совершивших правонарушения, но и осознанием необходимости защиты их прав и интересов. Несовершеннолетние обладают особыми психологическими и социальными характеристиками, которые делают их уязвимыми в процессе уголовного судопроизводства.

Завершение предварительного расследования в отношении несовершеннолетних требует комплексного подхода, учитывающего их возраст, уровень психоэмоционального развития и индивидуальные особенности. Это связано с тем, что несовершеннолетние могут не полностью осознавать последствия своих действий, что ставит под сомнение применение стандартных методов расследования и судебного разбирательства [1, с. 35-38]. Поэтому в данном контексте необходимо разработать специальные методы работы с несовершеннолетними, которые позволят учесть их особенности и обеспечить защиту их прав.

Важнейшими аспектами данного процесса являются дифференцированный подход к расследованию, взаимодействие с органами опеки и попечительства, а также применение альтернативных мер к уголовному преследованию. Такие меры могут включать в себя различные программы реабилитации и социального восстановления, которые направлены на предупреждение рецидивов и интеграцию несовершеннолетних правонарушителей в общество.

Цель данной статьи – проанализировать основные особенности окончания предварительного расследования в отношении несовершеннолетних, выявить существующие проблемы и предложить пути их решения. Это исследование может послужить основой для дальнейшего улучшения законодательства и практики в области уголовного судопроизводства, связанного с несовершеннолетними.

Основная часть

1. Защита прав несовершеннолетних

Защита прав несовершеннолетних – это важная составляющая уголовного процесса, которая основывается на принципах гуманизма и социальной справедливости. Правовые нормы, регулирующие эту сферу, призваны обеспечить безопасность, защиту интересов и создание благоприятных условий для развития детей. Основные аспекты защиты прав несовершеннолетних в уголовном судопроизводстве включают следующие элементы:

- Правовая основа защиты прав несовершеннолетних. На уровне России защита прав несовершеннолетних закреплена в Конституции Российской Федерации, Семейном кодексе и Уголовно-процессуальном кодексе [2]. Эти документы содержат положения, направленные на защиту прав и интересов детей в различных сферах, включая уголовный процесс.

- Участие законных представителей. Одним из ключевых аспектов защиты прав несовершеннолетних является их право на участие законных представителей (родителей или опекунов) в уголовном процессе. Законные представители играют важную роль в защите интересов ребенка, и их участие необходимо на всех

стадиях расследования [3]. Они имеют право присутствовать на допросах, получать информацию о ходе дела и участвовать в судебных заседаниях. Это гарантирует, что интересы несовершеннолетнего будут учтены, и предотвращает возможные злоупотребления со стороны правоохранительных органов.

- Специфика допроса несовершеннолетних. Допрос несовершеннолетних должен проводиться с особой осторожностью и в условиях, которые минимизируют стресс и давление на ребенка. Необходимо использовать методы, адаптированные к возрасту и психоэмоциональному состоянию ребенка. Например, рекомендуется привлекать квалифицированных психологов или педагогов, которые могут помочь создать комфортную атмосферу для общения. Кроме того, закон предоставляет несовершеннолетним право на защиту, включая присутствие адвоката во время допроса [4, с. 242].

- Взаимодействие с образовательными учреждениями. Важной частью защиты прав несовершеннолетних является сотрудничество следственных органов с образовательными учреждениями. Школы и другие учебные заведения могут предоставить важную информацию о поведении и состоянии ребенка, а также участвовать в организации реабилитационных программ [5, с. 77-82]. Образовательные учреждения играют важную роль в формировании здоровой социальной среды и предотвращении правонарушений.

- Социальная реабилитация и поддержка. После окончания уголовного дела необходимо обеспечить социальную реабилитацию несовершеннолетнего правонарушителя. Это может включать в себя работу с психологами, социальными работниками, участие в группах поддержки и образовательных программах. Целью таких мероприятий является интеграция несовершеннолетнего в общество и предупреждение повторных правонарушений.

2. Этапы окончания предварительного расследования

Завершение предварительного расследования включает в себя несколько этапов. На первом этапе следственные органы должны оценить собранные доказательства и установить наличие или отсутствие оснований для обвинения. На этом этапе важно учитывать специфику несовершеннолетних обвиняемых, что может требовать дополнительных мер по сбору и оценке доказательств. Вторым этапом

является принятие решения о направлении уголовного дела в суд или об отказе в его возбуждении. При этом необходимо учитывать возможность применения альтернативных мер к уголовному преследованию, таких как примирение сторон или назначение воспитательных мероприятий.

3. Сбор и оценка доказательств

Сбор доказательств в отношении несовершеннолетних имеет свои особенности. Следует помнить, что несовершеннолетние могут не полностью осознавать значение своих действий и последствий. Поэтому методики допроса должны быть адаптированы к их возрасту и психоэмоциональному состоянию. Также важно обеспечить защиту прав несовершеннолетнего в ходе следственных действий, что включает в себя право на присутствие законного представителя и адвоката [6].

4. Роль органов опеки и попечительства

Органы опеки и попечительства играют важную роль в процессе окончания предварительного расследования. Они должны быть вовлечены на всех этапах, чтобы обеспечить защиту интересов несовершеннолетних. Эти органы могут помочь в оценке ситуации, касающейся условия жизни ребенка, его семейных обстоятельств и других факторов, влияющих на его поведение.

5. Альтернативные меры к уголовному преследованию

Законодательство о несовершеннолетних правонарушителях предусматривает применение альтернативных мер к уголовному преследованию. Это может включать в себя различные формы реабилитации и социального восстановления, такие как общественные работы, воспитательные программы или надзор за поведением [2]. Эти меры направлены на исправление поведения несовершеннолетних и их интеграцию в общество, что является более эффективным подходом, чем уголовное преследование.

6. Взаимодействие с образовательными и медицинскими учреждениями

Важным аспектом окончания предварительного расследования является взаимодействие следственных органов с образовательными и медицинскими учреждениями. Это сотрудничество позволяет не только собрать необходимую информацию о несовершеннолетнем, но и организовать его реабилитацию. Учебные

заведения могут участвовать в проведении образовательных программ, направленных на предупреждение правонарушений, а медицинские учреждения – в обеспечении психосоциальной помощи.

Заключение

Защита прав несовершеннолетних в уголовном процессе – это многогранная и актуальная задача, которая требует внимательного подхода и тщательной проработки всех аспектов взаимодействия правоохранительных органов, образовательных и медицинских учреждений, а также органов опеки и попечительства. Данная работа не только направлена на сохранение прав детей, но и на их полноценное социальное развитие и реабилитацию.

Несовершеннолетние, совершившие правонарушения, нуждаются в особом внимании, так как они находятся в уязвимом положении. Ключевой задачей уголовного судопроизводства является не только привлечение таких детей к ответственности, но и создание условий для их исправления и социализации. Это требует применения специализированных методов работы, которые учитывают возрастные и психологические особенности подростков, а также их право на защиту и участие в процессе.

Применение альтернативных мер к уголовному преследованию и сотрудничество с образовательными учреждениями становится важным инструментом для достижения этих целей [3]. Общественные работы, участие в образовательных и реабилитационных программах позволяют несовершеннолетним не только избежать негативных последствий уголовной ответственности, но и развить навыки, способствующие их успешной интеграции в общество.

Важным аспектом является также необходимость постоянного мониторинга и совершенствования законодательства в области защиты прав несовершеннолетних. Это включает в себя не только адаптацию существующих норм, но и разработку новых подходов к расследованию

дел, связанных с детьми, чтобы учесть изменения в обществе и современные вызовы.

В целом, эффективная защита прав несовершеннолетних правонарушителей в уголовном процессе должна стать одной из приоритетных задач государства. Это не только обеспечивает справедливость и гуманизм, но и создает условия для формирования здорового, безопасного и ответственного поколения, способного внести положительный вклад в общество.

Литература

1. Богомолов В.П. Актуальность исследования проблем обеспечения прав и законных интересов несовершеннолетних в уголовном судопроизводстве // Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2010. № 12. С. 35-38.
2. Боровик О.В. Особенности окончания предварительного расследования по уголовным делам в отношении несовершеннолетних // «Черные дыры» в рос. законодательстве. 2006. № 2.
3. Голова С.И. Процессуальная деятельность следователя по уведомлению участников уголовного судопроизводства об окончании предварительного следствия с обвинительным заключением // Общество и право. 2014. № 3(49).
4. Мельникова Э.Б. Ювенальная юстиция: проблемы уголовного права, уголовного процесса криминологии / Э.Б. Мельникова – М.: Дело, 2001. – С. 242.
5. Серeda С.П. К вопросу об уголовной политике в отношении несовершеннолетних // Вестник института: преступление, наказание, исправление. – 2012. – № 19. – С. 77-82.
6. Смирнов А.В., Калиновский К.Б. Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу Российской Федерации (постатейный) / под общ. ред. А.В. Смирнова. Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс».

KUDRYAVTSEVA Alyona Igorevna

Graduate Student, St. Petersburg University of the State Fire Service
of the Ministry of Emergency Situations of Russia, Russia, St. Petersburg

FEATURES OF THE END OF THE PRELIMINARY INVESTIGATION IN RELATION TO MINORS

Abstract. *The article discusses the specifics of the end of the preliminary investigation in relation to minors. Attention is drawn to the need to protect the rights of children, which requires a differentiated approach to crime investigation. The stages of completion of the investigation, deadlines, features of evidence collection and the role of guardianship authorities are analyzed.*

Keywords: *minors, preliminary investigation of evidence, legislation.*

КУДРЯВЦЕВА Алена Игоревна

магистрантка, Санкт-Петербургский университет Государственной противопожарной службы МЧС России, Россия, г. Санкт-Петербург

ПРЕДМЕТ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ: ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ

***Аннотация.** В статье рассматриваются особенности предмета доказывания в уголовных делах, где обвиняемыми являются несовершеннолетние. Анализируются проблемы, возникающие в ходе судебного разбирательства, связанные с возрастными и психологическими особенностями данных лиц, а также их социальным статусом и уровнем развития. Обращается внимание на необходимость учета специфических факторов, влияющих на формирование доказательственной базы, и предлагает дополнительные меры для обеспечения справедливого и объективного правосудия в отношении несовершеннолетних.*

***Ключевые слова:** несовершеннолетние, уголовное дело, предмет доказывания, правосудие.*

Введение

Уголовное правосудие в отношении несовершеннолетних является одной из самых сложных и ответственных сфер правоприменительной практики. Несовершеннолетние правонарушители представляют собой особую категорию, которая требует не только правовой, но и психологической, социальной, а иногда и педагогической оценки. Основной задачей уголовной юстиции в таких делах является не только наказание, но и воспитание, реабилитация и социальная адаптация молодых людей, совершивших преступления. В силу этого, любое судебное разбирательство в отношении несовершеннолетних должно проходить с учетом множества факторов, которые могут существенно отличаться от общих принципов, применимых к взрослым.

В современных условиях вопросы о правильном подходе к доказыванию по уголовным делам, где фигурантами являются несовершеннолетние, приобретают особую значимость. Это связано с тем, что несовершеннолетние находятся в стадии активного формирования личности, и любые неблагоприятные решения или чрезмерно строгие меры наказания могут отрицательно сказаться на их дальнейшем развитии и судьбе [1]. Подход к рассмотрению таких дел требует более деликатного и всестороннего анализа, который учитывал бы возраст, психологические особенности и социальное окружение обвиняемого.

Судебные органы, следственные органы, а также органы опеки и попечительства сталкиваются с необходимостью не только формально

доказывать факт совершения преступления, но и учитывать множество факторов, влияющих на поведение несовершеннолетних. В этом процессе важно добиться равновесия между интересами общества, защитой прав несовершеннолетнего и необходимостью его исправления. Судебная ошибка в таком деле может иметь долгосрочные последствия как для самого правонарушителя, так и для общества в целом.

При этом важно отметить, что правоприменительная практика в отношении несовершеннолетних зачастую сталкивается с рядом сложностей. Вопросы доказывания в таких делах требуют особого внимания и четкого подхода.

Основная часть

1. Особенности личности несовершеннолетнего как объект доказывания

Одной из ключевых особенностей уголовных дел в отношении несовершеннолетних является возрастной фактор. Личность несовершеннолетнего, его психологическое развитие, социальное окружение и воспитание напрямую влияют на его поведение, мотивы и осознание последствий своих действий. Для объективного рассмотрения таких дел важно учитывать следующие аспекты:

- Психологическое состояние несовершеннолетнего на момент совершения преступления. Некоторые несовершеннолетние могут страдать от различных психических или поведенческих нарушений, таких как гиперактивность, расстройства настроения или другие психопатологические состояния, которые

могут влиять на их поведение и способность к осознанным действиям [2].

- Уровень эмоциональной и интеллектуальной зрелости. Многие подростки не обладают развитым критическим мышлением и способностью предвидеть долгосрочные последствия своих действий. В силу этого они могут совершать поступки, не осознавая их правовой или социальной значимости, а также возможные негативные последствия для других.

- Влияние семьи и социального окружения на формирование личности. Несовершеннолетние часто находятся под сильным влиянием своего ближайшего окружения, включая сверстников, старших товарищей и даже членов семьи [3, с. 7-10]. Это может приводить к тому, что подросток совершает правонарушения под воздействием внешних факторов, не всегда осознавая их вредоносный характер.

- Возможное влияние негативных факторов, таких как бедность, насилие в семье или асоциальная среда. Несовершеннолетние часто находятся под сильным влиянием своего ближайшего окружения, включая сверстников, старших товарищей и даже членов семьи. Это может приводить к тому, что подросток совершает правонарушения под воздействием внешних факторов, не всегда осознавая их вредоносный характер.

Без учета этих обстоятельств может быть невозможно объективно оценить степень вины и назначить адекватную меру наказания.

2. Проблемы доказывания в уголовных делах с участием несовершеннолетних

Одной из главных проблем является недостаток информации, связанной с особенностями несовершеннолетнего, что может привести к необъективному судебному решению. Следователи и судьи зачастую сталкиваются с трудностями при установлении фактов, касающихся личных и социальных аспектов жизни несовершеннолетнего, которые непосредственно влияют на его поведение.

К проблемам доказывания также относятся:

- Недостаточная квалификация специалистов, работающих с несовершеннолетними в ходе следствия и суда. В уголовных делах с участием несовершеннолетних необходимы не только юристы, но и психологи, социологи, а также педагоги, которые могут дать оценку состоянию личности обвиняемого и его окружения [4]. Однако в практике часто отсутствуют квалифицированные специалисты, способные провести комплексную экспертизу, что

негативно сказывается на качестве следствия и судебного разбирательства.

- Трудности в установлении подлинных мотивов поведения обвиняемого. Несовершеннолетние находятся под сильным влиянием своего окружения, включая семью, друзей и сверстников. Это влияние может исказить восприятие несовершеннолетнего о том, что является нормой, а что – нарушением. В результате подростки могут не осознавать серьезности своих действий, что затрудняет процесс установления фактов и мотивов преступления.

- Недостаточность психологических и социальных экспертиз, которые могли бы помочь в понимании особенностей несовершеннолетнего. Одной из главных проблем является ограниченность информации о социальном, психологическом и эмоциональном состоянии несовершеннолетнего. Поскольку многие подростки не могут или не хотят открыто делиться деталями своей жизни, следователям и суду часто не хватает данных, необходимых для объективного анализа. Это может привести к неправильным выводам о мотивах поведения и степени вины обвиняемого.

- Недооценка роли реабилитационных мер и возможностей для социальной адаптации обвиняемого. В случаях, когда несовершеннолетний является жертвой преступления или сам совершил правонарушение, возникают сложности во взаимодействии с органами опеки и попечительства. Эти органы могут не всегда быть вовлечены в процесс на должном уровне, что препятствует проведению комплексной оценки состояния несовершеннолетнего и его потребностей [5, с. 15-19].

3. Необходимость учета возрастных и психологических особенностей

Судебная практика показывает, что недостаточное внимание к возрастным и психологическим аспектам личности несовершеннолетнего может привести к непропорциональному наказанию и негативным последствиям для его дальнейшего развития. Современная юстиция требует усиленного внимания к следующим факторам:

- Оценка способности несовершеннолетнего к осознанию своих действий и последствий преступления.

- Анализ поведения до и после совершения правонарушения, что помогает выявить наличие раскаяния и желание исправиться.

- Прогнозирование возможной успешности реабилитации несовершеннолетнего в будущем [5, с. 15-19].

Эти аспекты должны учитываться не только при определении меры наказания, но и при принятии решения о применении к несовершеннолетнему альтернативных мер, таких как probation, реабилитационные программы или социальные работы.

4. Дополнительные меры для обеспечения справедливого правосудия

Для того чтобы обеспечить объективность и справедливость при рассмотрении уголовных дел в отношении несовершеннолетних, необходимо ввести дополнительные меры:

- Проведение комплексных психологических и социальных экспертиз [6].

- Введение обязательного участия психологов и педагогов в процессе следствия и судебного разбирательства.

- Увеличение внимания к вопросам социальной адаптации и реабилитации несовершеннолетних, вовлеченных в уголовный процесс.

- Подготовка специалистов, работающих с несовершеннолетними правонарушителями, с учетом их возрастных и психологических особенностей.

Заключение

Доказывание в уголовных делах с участием несовершеннолетних представляет собой уникальную задачу, которая требует от правоохранительных органов, судебной системы и специалистов, работающих в данной области, внимательного и всестороннего подхода. Проблемы, возникающие в процессе установления фактов и определения степени вины, обусловлены как особенностями психики и эмоционального состояния подростков, так и их социальным окружением.

Учитывая, что несовершеннолетние находятся в процессе формирования личности, важно осознавать, что их поведение не всегда отражает истинные мотивы и намерения. Часто их поступки обусловлены внешними обстоятельствами, влиянием сверстников или семейной ситуацией. Важно подходить к каждому делу индивидуально, анализируя не только факты преступления, но и личные, социальные и психологические аспекты, которые могли повлиять на поведение подростка.

Сложности в получении полной и достоверной информации о личности несовершеннолетнего, а также необходимость

взаимодействия с различными специалистами, такими как психологи и социальные работники, подчеркивают важность комплексного подхода к процессу доказывания. К сожалению, зачастую в правоприменительной практике не хватает квалифицированных экспертов, что затрудняет формирование объективного взгляда на дело и может привести к судебным ошибкам.

Ключевым аспектом успешного разрешения уголовных дел с участием несовершеннолетних является возможность реабилитации и социальной адаптации обвиняемого. Применение слишком суровых мер наказания может не только не решить проблему правонарушений, но и усугубить ситуацию, приведя к дальнейшим правонарушениям. Вместо этого важно искать пути, способствующие исправлению, что требует от правосудия более гуманного подхода и использования альтернативных мер наказания, направленных на восстановление личности подростка.

Необходима активная работа по повышению осведомленности и квалификации сотрудников правоохранительных органов и судебной системы, а также создание специализированных программ и курсов, направленных на обучение работе с несовершеннолетними правонарушителями. Это позволит лучше понимать психологические и социальные аспекты, влияющие на поведение подростков, и, как следствие, более эффективно реализовывать механизмы правосудия.

В заключение доказывание в уголовных делах с участием несовершеннолетних – это сложный и многогранный процесс, требующий от всех участников глубокой аналитической работы и гуманного подхода. Успешное разрешение таких дел возможно только при условии учета всех специфических факторов, касающихся личности несовершеннолетнего, и разработки эффективных механизмов реабилитации, способствующих восстановлению прав и интересов не только самих подростков, но и общества в целом.

Литература

1. Божьев В.П. Уголовный процесс: учебник для бакалавров. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2013. 573 с.

2. Даниленко И.А. Обстоятельства, подлежащие установлению при производстве по уголовным делам в отношении несовершеннолетних: дис. канд. юрид. наук. М., 2005. 166 с.

3. Загорский Г.И., Орлова Т.В. Производство по уголовным делам в отношении несовершеннолетних // Российский судья. 2012. № 10. С. 7-10.

4. Об утверждении Правил медицинского освидетельствования несовершеннолетнего на наличие или отсутствие у него заболевания, препятствующего его содержанию и обучению в специальном учебно-воспитательном учреждении закрытого типа: постановление Правительства РФ от 28 марта 2012 г. № 259 (ред. от 15

августа 2018 г.) // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

5. Подшибякина О.С. Особенности рассмотрения уголовных дел в отношении несовершеннолетних // Судья. 2015. № 7. С. 15-19.

6. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации. Главы 33–56: постатейный научно-практический комментарий / Е.К. Антонович, П.В. Волосюк, Л.А. Воскобитова и др.; отв. ред. Л.А. Воскобитова. М.: Редакция «Российской газеты», 2015. Вып. V–VI. 800 с.

KUDRYAVTSEVA Alyona Igorevna

Graduate Student, St. Petersburg University of the State Fire Service
of the Ministry of Emergency Situations of Russia, Russia, St. Petersburg

THE SUBJECT OF EVIDENCE IN CRIMINAL CASES AGAINST MINORS: FEATURES AND PROBLEMS

Abstract. *The article examines the specifics of the subject of evidence in criminal cases where the accused are minors. The problems arising during the trial related to the age and psychological characteristics of these persons, as well as their social status and level of development, are analyzed. Attention is drawn to the need to take into account specific factors influencing the formation of the evidence base, and suggests additional measures to ensure fair and objective justice for underage children.*

Keywords: *minors, criminal case, subject of evidence, justice.*

КУЛИНЧЕНКО Николай Николаевич

магистрант, Восточно-Сибирский институт экономики и права, Россия, г. Иркутск

ЮРИДИЧЕСКИЕ ФАКТЫ КАК ОСНОВА ДИНАМИКИ СЕМЕЙНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Аннотация. *Статья посвящена исследованию роли юридических фактов в механизме правового регулирования семейных отношений. В статье применяются методы системного, сравнительного и формально-юридического анализа норм семейного права и судебной практики. Выявлены основные проблемы правоприменения юридических фактов в семейных спорах, предложены пути совершенствования законодательства.*

Ключевые слова: *юридические факты, семейное право, правоотношения, брак, родство, алименты, судебная практика.*

Значение юридических фактов для динамики семейных правоотношений трудно переоценить. Юридические факты служат основанием для возникновения, изменения и прекращения прав и обязанностей субъектов семейного права [1, с. 43].

Объекты и методы исследования. Объектом исследования являются юридические факты в семейном праве. В качестве методов исследования использовались системный, сравнительный и формально-юридический анализ.

В ходе исследования юридических фактов в семейном праве было выяснено, что юридические факты создают различные виды правоотношений, касающиеся семейной жизни, включая жилищные, наследственные и прочие отношения. Для возникновения этих правоотношений, прежде всего, необходимо появление семейно-правовых связей. В системе юридических фактов семейного права первостепенное значение имеют такие связи, как брак, родственные отношения, усыновление, воспитание детей, а также другие законодательно определенные формы. Юридические факты в семейном праве являются частью юридических фактов общего права и подчиняются их общим принципам. Это обусловлено тем, что правомерное поведение граждан определяет динамику брачно-семейных правоотношений, так же как в гражданском, трудовом и земельном праве.

Выражение активной воли субъекта права означает совершение им юридического действия. Активным волеизъявлением в семейном

праве является вступление в брачные отношения, когда стороны свободно реализуют свою волю и самостоятельно принимают на себя обязательства супругов в семье. Также волевым действием можно считать возникновение прав и обязанностей родителей. В том случае, если события не зависят от воли участников семейных отношений, то наступает юридическое событие. Юридические события – это явления, процессы, обстоятельства, которые находятся вне контроля людей. Например, смерть супруга, достижение ребенком совершеннолетия, наличие родства. Таким образом, основная классификация юридических фактов в семейном праве характеризуется наличием/отсутствием волевого признака участников правоотношения.

Юридические факты в зависимости от юридических последствий могут быть правообразующими (например, заключение брака, установление отцовства), то есть создают новые правоотношения. Правоизменяющие факты (например, опека или смерть супруга) – трансформируют уже существующие правоотношения. Правопрекращающие факты (например, развод или лишение родительских прав) завершают действие определенных правовых отношений. Правовосстанавливающие факты (к примеру, отмена решения суда о лишении родительских прав), возвращают правоотношения. Правопрепятствующие факты вводят ограничения и барьеры в правоотношения. К ним можно отнести, например, условия, при которых не допускается вступление в брак.

В семейном праве России юридические факты можно классифицировать по различным основаниям. Одна из основных классификаций делит юридические факты на:

Юридические действия: действия субъектов, направленные на достижение определенных правовых последствий (например, заключение брака, подача заявления о разводе). Юридические действия, в свою очередь, подразделяются на правомерные и неправомерные.

Правомерные действия соответствуют нормам семейного права и направлены на реализацию прав и обязанностей участников семейных отношений. К ним относятся, например:

- заключение брака (ст. 10 СК РФ);
- заключение брачного договора (ст. 41 СК РФ);
- установление отцовства (ст. 48 СК РФ);
- подача заявления на усыновление (ст. 125 СК РФ);
- заключение соглашения об уплате алиментов (ст. 80 СК РФ).

Неправомерные действия, напротив, нарушают нормы семейного права и могут повлечь за собой применение мер юридической ответственности. Примерами неправомерных действий являются:

- уклонение от уплаты алиментов (ст. 80 СК РФ);
- злоупотребление родительскими правами (ст. 69 СК РФ);
- применение насилия в семье (ст. 156 УК РФ).

Юридические события: обстоятельства, не зависящие от воли субъектов, но влекущие правовые последствия (например, рождение ребенка, смерть одного из супругов). В семейном праве России к юридическим событиям относятся:

- Рождение (ст. 17 ФЗ «Об актах гражданского состояния»). Рождение ребенка является основанием для возникновения родительских прав и обязанностей, а также для установления алиментных обязательств.
- Смерть (ст. 64 ФЗ «Об актах гражданского состояния»). Смерть одного из супругов прекращает брак, а смерть родителя - родительские права и обязанности.
- Достижение определенного возраста (ст. 13, 60 СК РФ). Достижение совершеннолетия (18 лет) влечет за собой полную дееспособность в сфере семейных отношений. Достижение брачного возраста (18 лет, в отдельных случаях – 16 лет) дает право вступить в брак.
- Стихийные бедствия, техногенные катастрофы (например, если в результате таких событий родители ребенка погибли, возникает необходимость в установлении опеки).

Таблица

Классификация юридических фактов в семейном праве

Основание классификации	Виды юридических фактов	Примеры
Волевой признак	Юридические действия	Заключение брака, подача иска о разводе
	Юридические события	Рождение ребенка, смерть супруга
Правомерность	Правомерные	Заключение брачного договора
	Неправомерные	Уклонение от уплаты алиментов

Все юридические действия в семейном праве подразделяют на правомерные и неправомерные действия. Правомерные юридические действия соответствуют законодательству и могут выражаться в юридических актах и юридических поступках. Юридический акт – это активные действия, которые могут быть оформлены в виде соглашения, договора, заявления, ходатайства, решения суда и т. д. В связи с ростом правовой грамотности граждан и увеличением числа заключения брачных договоров предлагается модернизировать законодательство и изменить название Главы 8 СК на «Брачный договор» (Проект 2). Так как брачный

договор касается имущественных отношений, то предлагается закрепить в ст. 41 СК возрастной ценз – заключение брачного договора несовершеннолетними возможно с согласия его законных представителей. А для единообразия законодательства и судебной практики предлагается включить соглашение о разделе общего имущества в гарантии прав кредитора (ст. 46 СК).

Неправомерные юридические действия не соответствуют законодательству и могут означать злоупотребление правом. Все неправомерные юридические действия влекут за собой наступление семейно-правовой,

административной, гражданской, уголовной ответственности. В неправомερных действиях выделим две категории участников, чьи права и интересы могут нарушаться:

1. Нарушение прав и законных интересов детей;

2. Нарушение прав и законных интересов супругов, близких родственников, сожителей.

В качестве меры охраны прав ребенка необходима просветительская, консультационная работа и мероприятия по повышению правосознания в образовательных учреждениях. Для защиты от оскорблений, побоев супругов, близких родственников, сожителей, лиц, имеющих общих детей предлагается внести изменения в Кодекс РФ об административных правонарушениях. Внести дополнительную часть в ст. 6.1.1 «Побои» административную ответственность для участников семейно-бытовых конфликтов в виде предупреждения или наложения ареста. Так как административный штраф будет все равно выплачен из общего семейного бюджета, но он может стать причиной для продолжения конфликта (Проект 3).

Юридические события, правовые состояния и сроки взаимосвязаны между собой через фактор времени, действуют в течение определенного отрезка времени, даже если этот промежуток времени не определяется законом однозначно.

Анализ судебной практики по делам, связанным с семейными спорами, показывает, что основные сложности возникают в процессе доказывания юридических фактов. Так, в деле № 78-КГ22-48-К3 Верховный Суд РФ рассмотрел спор о взыскании алиментов на содержание ребенка. Ответчик оспаривал отцовство, ссылаясь на то, что не проживал с матерью ребенка в период его зачатия. Однако суд, оценив представленные доказательства, признал отцовство ответчика и взыскал с него алименты [5].

В ходе исследования автором были разработаны проекты по совершенствованию семейного законодательства. В частности, предлагается:

- Закрепить в Семейном кодексе РФ определение «брака» и «родства», чтобы

исключить неоднозначное толкование этих понятий.

- Уточнить нормы, регулирующие заключение брачного договора несовершеннолетними, с целью защиты их прав и интересов.
- Включить соглашение о разделе общего имущества в гарантии прав кредитора (ст. 46 СК РФ) для единообразия законодательства и судебной практики.

Проведенное исследование показало, что юридические факты играют ключевую роль в механизме правового регулирования семейных отношений. Они выступают как факторы, обуславливающие динамику и содержание правоотношений. Однако существующее законодательство не всегда в полной мере отвечает потребностям современной семьи, что приводит к сложностям правоприменения. Предложенные автором проекты направлены на устранение пробелов в законодательстве и обеспечение более эффективной защиты прав и законных интересов членов семьи.

Литература

1. Белов В.А. Юридические факты в гражданском праве: учебное пособие для вузов / В.А. Белов. М.: Издательство Юрайт, 2024. 450 с. (Сер. «Высшее образование»).
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ (в ред. ФЗ от 31 июля 2023 г. № 407-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 1. Ст. 16.
3. Маркосян А.В. Юридические факты в семейном праве Российской Федерации: дис. канд. юрид. наук / А.В. Маркосян. М.: Российский государственный социальный университет, 2007. 206 с.
4. Паластина С.Я. Юридические факты в советском семейном праве / С.Я. Паластина // Известия высших учебных заведений. Правоведение. 1976. № 3. С. 43–52.
5. Определение Верховного Суда РФ от 13 декабря 2022 г. № 78-КГ22-48-К3 [Электронный ресурс]. Доступ из Банка судебных решений ВС РФ. Режим доступа: https://vsrf.ru/stor_pdf.php?id=2192024 (дата обращения 29 августа 2024).

KULINCHENKO Nikolay Nikolaevich

Graduate Student, East Siberian Institute of Economics and Law, Russia, Irkutsk

LEGAL FACTS AS THE BASIS FOR THE DYNAMICS OF FAMILY LEGAL RELATIONS

Abstract. *The article examines the role of legal facts in the mechanism of legal regulation of family relations. The article uses the methods of systemic, comparative and formal legal analysis of the norms of family law and judicial practice. The main problems of law enforcement of legal facts in family disputes have been identified, and ways to improve legislation have been proposed.*

Keywords: *legal facts, family law, legal relations, marriage, kinship, alimony, judicial practice.*

МЕЛЬНИКОВА Юлия Руслановна

студентка, Восточно-Сибирский институт экономики и права, Россия, г. Иркутск

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация. В статье рассматривается общее понятие строительной деятельности, этапы строительства, и определение нормативно-правовых актов, регулирующих строительную деятельность. Изучение и анализ нормативно-правовой базы в строительной деятельности дает возможность определить ее несовершенства и разработать рекомендации по ее усовершенствованию.

Ключевые слова: строительство, строительная деятельность, нормативный акт, правовое регулирование в строительной деятельности.

Целью настоящей статьи является исследование правового регулирования в строительной деятельности и разработка предложений по усовершенствованию нормативно-правовой базы в данной сфере.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие **задачи**:

- Дать определение строительной деятельности и этапам строительства;
- Изучить нормативно-правовые акты, регулирующие строительную деятельность;
- Сделать анализ комплексу нормативно-правовой базы в строительной деятельности.

В общем понимании под строительством или строительной деятельностью понимается как совокупность процессов по созданию новых зданий и сооружений, либо же реконструкции и капитальному ремонту уже существующих зданий и сооружений или иных объектов недвижимого имущества, а также комплекса инфраструктуры.

Сложность строительных работ связана не только с трудоемкостью производственного цикла, но и с взаимодействием участников строительства еще до начала строительномонтажных работ. Это взаимодействие начинается на этапе планирования между проектировщиком, заказчиком и инвестором, а также с участием контрольно-надзорных органов и других участников.

Окончательным и подтверждающим документом, что заверченный объект полностью соответствует требованиям технических регламентов и имеющейся проектной документации, является заключение, выданное региональным органом Госстройнадзора (ГСН). Данное заключение является необходимым для получения разрешения на эксплуатацию объекта.

Роль государства в строительной отрасли является комплексной и включает как административные, так и экономические методы регулирования. Административные методы включают разработку и реализацию нормативно-правовых актов, контроль за соблюдением законодательства, а также формирование государственных строительных стандартов. Экономические методы включают использование инструментов налоговой, финансово-кредитной, инвестиционной, таможенной и страховой политики.

Необходимо отметить, что строительная отрасль является динамичной частью экономики, требующей постоянного обновления нормативной документации. Одним из основных инструментов регулирования строительной деятельности является законодательство. Начиная с советского периода в стране и по настоящее время, был накоплен значительный объем нормативных документов, регулирующих строительную деятельность. Эти документы объединены в массив нормативных актов, используемых контрольно-надзорными органами, проектными организациями, инвесторами, застройщиками и другими участниками строительной деятельности.

Таким образом, строительная деятельность регулируется множеством нормативных и ненормативных актов, издаваемых как государственными, так и негосударственными органами.

Правовое регулирование строительной деятельности определяется не только типом возводимого объекта и масштабами строительства, но и этапом в строительстве:

- определение целей и задач для возводимого здания или сооружения;

- приобретение прав на земельный участок;
- подготовка и утверждение проекта планировки и проекта межевания;
- инженерные изыскания;
- осуществление архитектурно-строительного проектирования;
- определение стоимости строительно-монтажных работ;
- согласование проектной документации и стоимости работ с заказчиком;
- получение разрешения на строительство и оформление земельных правоотношений;
- осуществление строительно-монтажных работ;
- ввод возведенного объекта в эксплуатацию;
- регулярное техническое обслуживание и контроль.

Каждый из перечисленных этапов имеет свои особенности и специфику. В соответствии с этим, каждый этап регулируется соответствующим набором нормативных актов.

Основополагающим для регулирования предпринимательской деятельности в области строительства в Российской Федерации используется гражданское законодательство, ключевым нормативным актом которого является Гражданский Кодекс РФ [1].

На основании главы 37, параграфа 3 Гражданского Кодекса, государство осуществляет регулирование предпринимательской деятельности в области строительства при помощи правовой регламентации основных форм договоров, используемых в данной деятельности. Так при оформлении коммерческих отношений в строительстве используется договор подряда. По договору подряда одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу и сдать ее результат заказчику, который обязуется принять результат работы и оплатить его.

Договором подряда опосредствуется широкий круг хозяйственных работ. Одними из наиболее «классических» сфер подряда являются строительные работы по возведению разного рода строений и сооружений.

Различные типовые коммерческие договоры имеют важное значение в сфере предпринимательской деятельности. Такие договоры разрабатывают, как правило, национальные или международные объединения предпринимательских структур. Особенно важны такие

договоры в области строительства, где деятельность носит повышенную опасность, и предпринимательские риски велики. В России сейчас такими объединениями являются саморегулируемые организации строителей, которые, в том числе устанавливают обязательные требования к договорам на проведение работ или оказания услуг своих членов.

В строительных отношениях также применяются другие нормы гражданского законодательства, включая положения о договорах поставки, купли-продажи, страхования и другие.

Вторым основным нормативным актом правового регулирования строительной деятельности является Градостроительный Кодекс [2].

Данный кодекс регулирует саму деятельность в области архитектуры и градостроительства в России. В Кодекс предложены 10 глав, в которых последовательно изложены нормы градостроительной деятельности, начиная с общих положений, полномочий государственных органов по управлению строительством, ценообразование строительных работ, норм проектирования, территориальное планирование и зонирование населенных пунктов, планировка территории, строительство и реконструкция объектов, а также деятельность саморегулируемых организаций (СРО) в строительной сфере и ответственности за нарушения градостроительного законодательства.

Важной функцией градостроительного кодекса является защита интересов граждан и общества в целом. Он устанавливает требования к качеству жилой и коммерческой застройки, обеспечивая безопасность и комфорт жизни горожан. Кроме того, кодекс регулирует вопросы экологической безопасности и сохранения природных ресурсов, что является важным аспектом в современном мире.

Для объектов капитального строительства, прочно связанных с землей, немаловажным нормативным актом является Земельный Кодекс РФ [3]. Регулирование вопросов земельных правоотношений в сфере строительства касательно категории земель и виды их разрешенного использования, о правах на землю, о порядке предоставления земельных участков и многие другие лежат в основе данного кодекса.

Также земельный кодекс регулирует вопросы охраны и использования природных

ресурсов на земельных участках, что является важным аспектом в строительстве. Он устанавливает требования к экологической безопасности и охране окружающей среды при проведении строительных работ.

Нарушение положений земельного кодекса может привести к серьезным последствиям, включая штрафы и прекращение строительства. Поэтому соблюдение его требований является обязательным для всех участников строительного процесса.

Федеральный закон от 27 декабря 2002 года № 184-ФЗ «О техническом регулировании» [4] является важным отраслевым нормативным актом, который регулирует вопросы, связанные с техническими стандартами и требованиями к качеству продукции, услуг и процессов производства.

Строительная отрасль является одной из самых технически сложных и ответственных сфер деятельности. Качество и безопасность зданий и сооружений являются основополагающими для жизни и здоровья граждан. Именно поэтому, для обеспечения высокого уровня безопасности в строительстве, был принят специализированный нормативный акт - Федеральный закон от 30 декабря 2009 г. № 384-ФЗ «Технический регламент о безопасности зданий и сооружений» [5]. Этот закон был разработан на основе № 184-ФЗ и устанавливает обязательные требования к проектированию, строительству, эксплуатации и ремонту зданий и сооружений. Он также регулирует вопросы сертификации и контроля за соответствием объектов строительства установленным национальным и международным стандартам и сводам правил, утвержденным Правительством РФ (п. 1 ст. 6, п. 3 ст. 42 закона № 384-ФЗ).

Вывод

Таким образом, современная система нормативно-правового регулирования строительства включает в себя сложный комплекс правовых актов, включая смежные отрасли права, специализированные строительные акты, а также обширный массив нормативно-технических документов. Эта система является громоздкой и требует систематизации, возможно, путем принятия специализированного кодифицированного акта в области строительства.

Упорядочность и оптимизация нормативно-правовой базы даст возможность для развития предпринимательской деятельности в сфере строительства.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в редакции ФЗ от 8 августа 2024 г. № 237-ФЗ) // [Электронный ресурс]. В данном виде документ опубликован не был. Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> (Дата обращения 7 октября 2024).
2. Градостроительный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 29 декабря 2004 г. № 190-ФЗ (в редакции ФЗ от 8 августа 2024 г. № 238-ФЗ, № 261-ФЗ и № 280-ФЗ) // [Электронный ресурс]. В данном виде документ опубликован не был. Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> (Дата обращения 7 октября 2024).
3. Земельный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ (в редакции ФЗ от 4 августа 2024 г. № 469-ФЗ и № 486-ФЗ) // [Электронный ресурс]. В данном виде документ опубликован не был. Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> (Дата обращения 7 октября 2024).
4. Федеральный закон «О техническом регулировании» от 27 декабря 2002 г. № 184-ФЗ (в ред. от 21 ноября 2022 г. № 453-ФЗ) // [Электронный ресурс]. В данном виде документ опубликован не был. Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> (Дата обращения 8 октября 2024).
5. Федеральный закон «Технический регламент о безопасности зданий и сооружений» от 30 декабря 2009 г. № 384-ФЗ (в ред. 25 декабря 2023 г. № 653-ФЗ) // [Электронный ресурс]. В данном виде документ опубликован не был. Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> (Дата обращения 8 октября 2024).

MELNIKOVA Yulia Ruslanovna

Student, East Siberian Institute of Economics and Law, Russia, Irkutsk

LEGAL REGULATION IN CONSTRUCTION ACTIVITIES

Abstract. *The article discusses the general concept of construction activity, the stages of construction, and the definition of normative legal acts regulating construction activities. The study and analysis of the regulatory framework in construction activities makes it possible to identify its imperfections and develop recommendations for its improvement.*

Keywords: *construction, construction activity, regulatory act, legal regulation in construction activities.*

ШАБЕЛЬСКАЯ Олеся Эдуардовна

студентка, Восточно-Сибирский институт экономики и права, Россия, г. Иркутск

СРАВНИТЕЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ НАСЛЕДСТВЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИИ С ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ СТРАН АЗИИ

Аннотация. В данной статье рассматривается понятие, характерные признаки, проблемы, существенные отличия наследственного законодательства России с законодательством стран Азии.

Ключевые слова: наследственное право, порядок вступления в наследство, наследственное законодательство России, наследственное законодательство стран Азии, правовая специфика, наследственные права.

Целью настоящей статьи является исследование понятия правовой природы наследственного законодательства России с законодательством стран Азии.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие **задачи**:

- Дать определение понятию «наследственное право»;
- Рассмотреть порядок вступления в наследство в России;
- Рассмотреть порядок вступления в наследство в странах Азии;
- Провести анализ правовой специфики различий и сходств наследственного законодательства России с наследственным законодательством стран Азии.

В объективном смысле значение наследственного права заключается в гарантии каждому человеку возможности жить с сознанием обстоятельства, что все его имущество после смерти перейдет к его близким. Таким образом, предметом наследственной отрасли права является гражданско-правовые отношения, которые возникают в связи с открытием наследства, осуществлением, защитой и оформлением наследственных прав. Принципами наследственного права является основополагающие начала, на которых базируются все нормы, которые регулируются отношения по поводу наследования.

Век человека недолог. Многие вещи, которыми он пользовался при жизни, «живут» гораздо дольше него. Например, жилье – тот самый «квартирный вопрос», который так портит людей. Но кроме «жилой» недвижимости после ухода человека в мир иной остаются земельные участки, бизнес, транспортные средства, ценные бумаги и т. п. И «вопрос наследства» портит людей не хуже квартирного. Неслучайно

мы все чаще становимся свидетелями публичных скандалов по поводу наследства усопших знаменитостей. А сколько бытовых неурядиц возникает на этой почве [4, с. 8]!

Таким образом в наследственном законодательстве России выявляют два способа наследования:

1. По завещанию.
2. Без завещания.

Наследование по завещанию должным образом составленное и удостоверенное завещательное распоряжение – беспорный документ для нотариуса и наследников. Воля умершего – закон, который должен быть исполнен. Наследодатель может передать свое имущество в наследство по завещанию даже не родственнику, учредить наследственный фонд с определенной целью, завещать собственность организации или государству.

И только в отсутствие завещательного документа, либо в отношении незавещанного имущества, может быть применен порядок наследования по закону. Он предусматривает переход собственности умершего наследодателя к его ближайшим родственникам (отец, мать, дети, супруг). По близости родства они разделены на 8 очередей наследования, и каждая последующая очередь призывается в отсутствие правопреемников предыдущей. Если нет родственников, право наследовать приобретают пасынки, отчим, мачеха и иждивенцы умершего, даже когда они не связаны кровным родством.

Наследование без завещания под процедурой вступления в наследство без завещания понимается добровольное и безусловное принятие ценностей (ст. 1152). Согласие должно быть выражено документально либо подтверждаться фактическим получением вещей,

денег, имущественных прав. Предварительно семья вправе ознакомиться со стоимостью активов и объемом долгов. Решение должно быть взвешенным, так как изменить его впоследствии нельзя. Принуждение родных к участию в процедуре по оформлению наследства у нотариуса после смерти должника не допускается. Невозможен и отказ от части активов. Гражданским законодательством РФ предусматривается получение всего комплекса.

В гражданском праве РФ наследственное право находится в разделе V, включающем 76 статей. В этой части включается в себя пять глав. Шестидесят первая глава «Общие положения о наследовании» устанавливает основания наследования, открытие наследования, наследники, недостойные наследники и так далее. В шестидесят второй главе «Наследование по завещанию» содержатся основные принципы наследования по завещанию. Шестидесят третья глава «Наследование по закону» устанавливает очереди наследников. Шестидесят четвертая глава «Приобретение наследства» посвящена принятию наследства, разделу и охране наследства, например способы и срок принятия наследства. Шестидесят пятая глава «Наследование отдельных видов имущества» устанавливает наследование прав, связанных с участием в хозяйственных товариществах и обществах, производственных кооперативах, наследования предприятия, имущества члена крестьянского хозяйства и так далее [1].

Так, например, в **Японии** могут по-разному оформить завещание. Как и в Германии, здесь пишут документ собственноручно, указывая дату и скрепляя его своей подписью и печатью. Обращаться к специалистам не нужно. Японцы могут также составить текст с нотариусом. Но в отличие от Гражданского кодекса РФ в японских законах не предусмотрены совместные завещания от имени супругов. При отсутствии завещания имущество распределяется между родственниками по закону. Первыми в Японии должны получить наследство дети наследодателя. Вторыми следуют родственники по прямой восходящей линии – родители, бабушки и дедушки. Третьи – братья и сестры наследодателя и их дети. В этом списке нет супруга умершего, поскольку, согласно японскому законодательству, он всегда наследник.

В России имущество распределяется на равных между наследниками одной очереди. В Японии раздел наследства зависит от супруга умершего и от «места» наследников в очереди.

Если наследство, например, переходит к детям, супруг получает половину имущества. А если к родителям – уже две трети.

Таким образом, доля наследства мужа или жены увеличивается ближе к концу списка [3, с. 44].

В **Китайской Народной Республике** отношения по поводу наследования возникли и нашли свое правовое закрепление задолго до периода становления Цинской империи, где основным субъектом наследования выступал мужчина. Первое подробное описание института наследования можно увидеть в древнекитайской книге «Раздел полей, построек и имущества», согласно общеобязательным установлениям о дворах, когда полагается делить поля, постройки и имущество, старшие и младшие братья делят все поровну. Полученное из семей жен имущество не подпадает под раздел. Если кто-либо из старших или младших братьев умер, его сын наследует долю отца.

В сфере наследственного права в Китае глобальные изменения произошли в 2020 году, когда был принят Гражданский кодекс Китайской Народной Республики, куда вошел отдельный раздел о наследовании «Книга VI Наследие» [1] (далее ГК Китая, Книга VI о наследовании). До этого знакового события в правовом поле Китая вопросы наследования регулировались Законом КНР «О наследовании» [2], который, в свою очередь, состоял из 5 глав, куда входили 37 статей. Первая глава указанного закона регламентировала общие вопросы наследования, а именно:

- основания возникновения наследования;
- содержание наследства;
- наследство личных доходов, которые были получены в силу исполнения договоров индивидуального подряда;
- право наследования как дееспособных, так и признанных недееспособными физических лиц;
- установление сроков для возбуждения в суде споров о праве наследования и условия, при которых лицо утрачивает право на наследование [5, с. 93].

Глава II «Наследование по закону» рассматриваемого правового акта закрепляет процедуру и специфику наследования, которое происходит в силу закона. В свою очередь, третья глава исследуемого Закона Китая «Наследование по завещанию и завещательный дар» говорит о процедуре наследования в силу наличия

завещания, а также устанавливает специфику правовой регламентации завещательного дара». Глава IV «Распоряжение наследством» закрепляет нормы, регулирующие отдельные аспекты раздела семейного имущества. Глава V «Дополнительные положения» устанавливает возможность применения местных обычаев в наследственных правоотношениях, а также коллизионные основы наследственного права Китая [3, с. 93-95]. Анализ нормативной правовой основы регулирования наследственных отношений позволяет сделать вывод о том, что наследственное право в Китайской Народной Республике выступает в качестве отдельной отрасли права, имеющей свой предмет и метод правового регулирования. Гражданский кодекс Китая, включив в себя нормы наследственного права внес определенные изменения и дополнения в существующую систему наследственных правоотношений. В соответствии с положениями ГК Китая государство предоставляет, охраняет и защищает право наследования физического лица. Процедура наследования берет свое начало после смерти наследодателя – физического лица. Наследственное имущество – это имущество, принадлежавшее наследодателю на законных основаниях. Кроме этого, ГК Китая делает устанавливает и такую особенность, при которой может сложиться ситуация при которой у наследодателя может оставаться имущество, которое в силу действующего законодательства не может выступать в качестве наследственной массы. Наследники в течение 60 дней после того, как они узнали, что им завещан дар должен либо принять его, либо написать письменные отказы. Наследственному праву Китая известно наследование по закону и по завещанию. Но прежде, чем исследовать указанные виды наследования, необходимо отметить, что наследник и по закону, и по завещанию может быть лишен наследства, если он совершил следующие действия:

- умышленное убийство наследодателя;
- убийство одного из наследников умершего;
- жестокое обращение с наследодателем при его жизни и отказ от него;
- подделал, уничтожил, скрыл завещание наследодателя;
- завещание составлено наследодателем посредством обмана, принуждения, происходило вмешательство в дела наследодателя наследником.

Если же наследник раскаялся в совершении отказа, жесткого обращения и иных действий по отношению к наследодателю при его жизни и последний его простил, то данный наследник имеет право на получение наследства [5].

И так, главные отличия наследственного законодательства России с наследственным законодательством стран Азии:

Состав наследства. В России в состав наследства входят имущественные права и обязанности, личные неимущественные права и другие нематериальные блага. В странах Азии, например в Китае, в состав наследства входят только конкретные имущественные права (авторские, патентные и другие).

Порядок наследования по закону. В Таджикистане, в отличие от многих государств СНГ, законодатель ограничился тремя очередями наследования по закону. В других среднеазиатских республиках установлена презумпция принятия наследства, а в Таджикистане сохранена необходимость принятия наследства путём фактического вступления во владение наследственным имуществом или подачи заявления об этом нотариальному органу.

Форма завещания. В Таджикистане завещание не может быть составлено в простой письменной форме, допускаются только нотариально удостоверенные завещания и завещания, приравняемые к нотариально удостоверенным.

Вывод

На основании вышеизложенного, я считаю, что наследственное право каждой страны, каждого отдельно взятого народа, основывается на традициях, вере и менталитете. Наследственное законодательство России существенно отличается от наследственного законодательства стран Азии, очевидно, что для нашего права характерна, во-первых, большая демократичность в вопросе свободы завещания; во-вторых, большая забота об интересах семьи, но вместе с тем и большая заформализованность всех этапов наследования (форма и порядок составления завещания, принятие наследства и т. д.). В той или иной степени, институт наследования затрагивает интересы почти каждого человека.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (части 1–4): федер. закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ (в ред. ФЗ от 11.03.2024 № 48-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32.

2. Гуцин В.В., Дмитрие Ю.А. «Наследственное право и процесс», учебник для высших учебных заведений. Издательство «Эксмо», 2005, 32 с.

3. Гао Япэн. Сравнительный анализ института наследования в Китае и России / Япэн Гао. – Текст: непосредственный // Актуальные вопросы юридических наук: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Чита, апрель 2017 г.). – Чита: Издательство Молодой ученый, 2017. – С. 93-95.

4. Крашенников П.В. «Наследственное право» 3-е издание, «Статут», 2018. С. 8.

5. Косихина С.С., Швец А.В. «Правовая система КНР»: учебное пособие / – Благовещенск: Амурский гос. ун-т, 2022. – 90 с.

6. Ян Чжень, Ван Гэя. Исследование вопроса перехода от наследственного права к праву собственности // Изучение и исследование. 2002. № 6. С. 44.

SHABELSKAYA Olesya Eduardovna

Student, East Siberian Institute of Economics and Law, Russia, Irkutsk

THE COMPARATIVE STUDY OF THE INHERITANCE LEGISLATION OF RUSSIA WITH THE LEGISLATION OF ASIAN COUNTRIES

Abstract. *This article examines the concept, characteristic features, problems, and significant differences between the hereditary legislation of Russia and the legislation of Asian countries.*

Keywords: *inheritance law, the procedure for entering into inheritance, the hereditary legislation of Russia, the hereditary legislation of Asian countries, legal specifics, hereditary rights.*

ЯНДАКОВА Виктория Сергеевна

магистрантка, Восточно-Сибирский институт экономики и права, Россия, г. Иркутск

ПРАВА РЕБЕНКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В статье исследуется сущность, содержание и виды прав ребенка. Раскрывается правовой статус ребенка, его структурные элементы, выявляются проблемы реализации правового статуса ребенка в современных условиях в России. Раскрыты подходы к понятию прав ребенка, определены существенные черты правового статуса ребенка в РФ. На основе анализа норм Конституции РФ, Семейного кодекса РФ, норм федерального законодательства описаны права ребенка, его обязанности, а особенности развития дееспособности ребенка в зависимости от его возраста.

Ключевые слова: дееспособность, ребенок, правовой статус, е права и обязанности, законный представитель ребенка, насилие над детьми.

Несмотря на усилия законодателя по правовой защите несовершеннолетних проблема защиты прав детей стоит достаточно остро, тем более в условиях, когда Россия выбрала собственный цивилизационный путь развития, основанный на традиционных ценностях и признании семьи и защиты прав детей основной целью современного законодательства. Российское государство как ранее, так и сейчас активно поддерживает традиционные семейные ценности, обязуется поддерживать и защищать семью, материнство, отцовство и детство, заботиться о правах несовершеннолетних, поддерживать материально многодетные семьи. Все это находит отражение в ст. 39 Конституции РФ [3], Семейном кодексе РФ [5], других нормативных правовых актах. С учетом таких приоритетов государство уделяет отдельное внимание государственной поддержке детей.

Понятие прав ребенка тесно связано с таким правовым термином, как «правовой статус несовершеннолетнего», включающий его имущественные и неимущественные права. Понятие ребенка включает в себя такую характеристику лица как его возраст менее 18 лет, т. е. несовершеннолетним является любое лицо, не достигшее восемнадцатилетнего возраста [12, с. 150].

Все несовершеннолетние лица до достижения установленного законом возраста, являются недееспособными, т. е. за их действия несут ответственность родители или лица их заменяющие, они же осуществляют, в частности, и действия по операциям с недвижимостью, действуя от имени и в интересах несовершеннолетнего. Из общего правила имеются

исключения, когда полной дееспособностью наделяются лица, не достигшие восемнадцатилетнего возраста: процедура эмансипации либо вступление в законный брак [9, с. 64].

Особенности формирования совокупности прав ребенка обусловлены влиянием норм международного права, в частности Конвенции ООН о правах ребенка [1], Декларации ООН прав ребенка [2] и других международных документов. В России гарантии права ребенка и основные направления государственной политики по защите прав ребенка в соответствии с нормами международных документов закреплены в нормах Федерального закона от 24.07.1998 г. № 124-ФЗ (ред. от 04.08.2023) «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» [6]. Отдельно следует назвать Семейный кодекс РФ [5], которым регламентируются правовой статус ребенка в семье и его взаимоотношения с родителями и иными законными представителями.

Социальные или социально-экономические права и свободы составляют особую группу в элементном составе правового статуса ребенка; к ним относятся: право на жилище, на охрану здоровья, на благоприятную окружающую среду, на образование, на свободу творчества, на свободу труда, на отдых, на социальное обеспечение, на свободу предпринимательской деятельности. Разумеется, всякая классификация в определенной степени условна, тем более, когда речь идет о правах детей, очень трудно выделить какие-либо приоритеты. Некоторые из этих прав можно отнести к имущественным, право на жилище и образование представляют собой гражданские права.

Права ребенка во многом имеют семейно-правовой характер. Так, Ю. Ф. Беспалов определяет правовой статус ребенка как «совокупность прав и интересов, которые обусловлены естественным положением ребенка в семье» [8, с. 11]. Иными словами, ребенок изначально включен в круг тесного семейного общения, поэтому невозможно исследовать его правовой статус, не затрагивая обязанности и интересы других субъектов семейно-правовых отношений – родителей и иных законных представителей ребенка.

По утверждению В. И. Абрамова, правовой статус ребенка вытекает из правового статуса человека и гражданина с учетом возрастных ограничений [7, с. 8].

Права ребенка связаны с удовлетворением его интересов, в связи с чем Г. Б. Михалева делает вывод о том, что интерес несовершеннолетнего является движущей силой по отношению к праву [11, с. 12]. Иными словами, права ребенка обусловлены его жизненными интересами, удовлетворять которые обязаны его законные представители и государственные органы, компетентные в области защиты прав ребенка.

Права ребенка связаны с удовлетворением его интересов, т. е. интерес выступает в данном случае в качестве движущей силы по отношению к праву.

Исследуя правовой статус ребенка, Л. М. Пчелинцева делает акцент на преобладающей роли семейных прав и обязанностей ребенка. В отличие от гражданского права, в области семейных правоотношений, по мнению указанного выше автора, дееспособность не имеет самостоятельного значения, при этом, должен учитываться возраст несовершеннолетнего, поскольку с возрастом несовершеннолетнего увеличивается объем его дееспособности [13, с. 10].

Отраслевое разделение объема и содержания правоспособности ребенка отмечает также Н. М. Савельева. Автор указывает на то, что в правоспособность ребенка складывается из таких элементов, как правоспособность, дееспособность, деликтоспособность. В отличие от гражданской правосубъектности структура семейной правосубъектности несовершеннолетних не зависит от возраста [15, с. 6].

Н. В. Летова в содержании правового статуса несовершеннолетнего выделяет как основные, так и дополнительные права и обязанности. При этом, основные права и обязанности

определяет содержание общего статуса любого ребенка, а при характеристике дополнительных прав и обязанностей следует учитывать его индивидуальные особенности, например наличие инвалидности, принадлежность к группе усыновленных, отсутствие надзора со стороны законных представителей и т. д. [10, с. 6].

С рассматриваемым понятием также напрямую связан такой правовой элемент как правосубъектность, которая выражается в способности быть субъектом какого-либо правоотношения. О. А. Сычева детализирует правосубъектность несовершеннолетних, рассматривая понятие имущественной правосубъектности, определяя ее как «возможность быть участниками гражданских и семейных имущественных правоотношений, то есть обладать гражданскими и семейными имущественными правами и обязанностями и самостоятельно приобретать для себя и осуществлять гражданские и семейные имущественные права и исполнять (нести) гражданско-правовые и семейно-правовые имущественные обязанности» [17, с. 7].

Помимо правосубъектности, в рассматриваемой сфере существует и понятие правоспособности – данное понятие подразумевает способность несовершеннолетнего лица иметь определенные права и нести какие-либо обязанности. Дееспособность в отличие от правоспособности обладает более конкретным «посылом», подразумевая способность к действиям, производимым лицом самостоятельно, приобретение прав и обязанностей и совершение на их основе некоторых действий, порождающих правовые последствия, охватывается юридическим институтом дееспособности [16, с. 183].

Недееспособность, обусловленная несовершеннолетием гражданина, тем не менее, не влечет его исключения из числа субъектов, участвующих в гражданско-правовых отношениях, поскольку все действия, направленные на приобретение ребенком, прав, обязанностей, имущества, от его лица и в его интересах может выполнять родитель, опекун либо иной законный представитель, предусмотренный в числе таких лиц отечественным законодателем.

Следует отметить, что та совокупность прав, которыми могут обладать или которые могут реализовывать несовершеннолетние, является разной в зависимости от возраста ребенка. Отечественный законодатель выделяет несколько возрастных категорий, наделяя их различным объемом дееспособности.

С рождения до шести лет ребенок считается полностью недееспособным. В возрасте до шести лет малолетний ребенок вправе жить, воспитываться в семье, посещать дошкольное образовательное учреждение.

Статья 28 ГК РФ [4] регулирует дееспособность малолетних, в соответствии с которой малолетний ребенок с шести до четырнадцати лет имеет право на совершение мелких бытовых сделок, а также сделок, направленных на безвозмездное получение выгоды, не требующих нотариального удостоверения либо государственной регистрации, а также сделок по распоряжению средствами, предоставленными законным представителем или с его согласия с третьим лицом для определенной цели или свободного распоряжения. Следует также отметить и такой факт расширения объема дееспособности несовершеннолетнего как его способность самостоятельного вступления в различные детские общественные объединения с восьми лет [14, с. 60].

С десятилетнего возраста возможности ребенка в контексте совершения им различных действий, порождающих юридические последствия, еще более увеличиваются. Несовершеннолетний в случае расторжения брака своих родителей может выразить свою волю и остаться проживать с матерью, либо отцом, руководствуясь собственным желанием.

Самые важные перемены в правовом статусе несовершеннолетнего, связанные с его взрослением и расширением объема правоспособности происходят в период, обозначенный отечественным законодателем как возраст с 14 до 18 лет. Данное положение нашло свое закрепление в статье 26 ГК РФ. В 14 лет происходит и такое юридически значимое событие как получение несовершеннолетним паспорта, как документа, удостоверяющего личность – это важный рубеж взросления и промежуточный этап, отделяющий детство и взрослую жизнь, когда несовершеннолетний станет полностью дееспособным.

В упомянутом возрасте (с 14 до 18 лет) дети получают право на самостоятельное совершение имущественных сделок, в частности и крупных, таких как сделки с недвижимостью, при этом согласие родителей (либо законных представителей), а также разрешение органов опеки и попечительства на совершение такой сделки обязательно. Ученые также отмечают важность такого права несовершеннолетнего как самостоятельное распоряжение

денежными средствами, пользование несовершеннолетнего платежными картами различных банков. В современном обществе без осуществления платежей сложно представить нормальную жизнедеятельность человека.

Представляется, что к сделкам эмансипированных подростков, а особенно несовершеннолетних, получивших полную дееспособность в результате заключения «раннего» брака, законодателем должно быть проявлено как можно больше внимания, поскольку дееспособность, полученная таким путем далеко не всегда может свидетельствовать об уровне психологической зрелости лица, а также понимании всех последствий совершаемой им сделки с недвижимостью в контексте отдаленного будущего.

Для более эффективной защиты прав несовершеннолетних граждан, получивших статус полной дееспособности в связи с заключением брака, предлагается дополнить пункт 1 в ст. 26 ГК РФ и изложить его в следующей редакции:

«1. Несовершеннолетние в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет совершают сделки, за исключением названных в пункте 2 настоящей статьи, с письменного согласия своих законных представителей – родителей, усыновителей или попечителя.

Сделки, совершаемые несовершеннолетними, получившими статус полной дееспособности в связи с заключением брака, должны быть письменно одобрены его родителями или иными законными представителями и лишь в таком случае являются действительными».

В заключении можно сделать вывод о том, что правовой статус ребенка представляет собой совокупность прав, свобод, обязанностей ребенка и гарантий их реализации, установленных международно-правовыми актами, Конституцией РФ, федеральным законодательством, в том числе. Для полной и всесторонней защиты интересов прав ребенка последний должен быть признан полноправной и всесторонней личностью, имеющей свое мнение и законные интересы. Защита интересов несовершеннолетних – обязанностей родителей и иных законных представителей, а также государства.

Литература

1. Конвенция о правах ребенка. Принята резолюцией 44/25 Генеральной Ассамблеи от 20 ноября 1989 года. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/childcon (дата обращения: 15.10.2024).

2. Декларация прав ребенка. Принята резолюцией 1386 (XIV) Генеральной Ассамблеи ООН от 20 ноября 1959 года. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/childcon (дата обращения: 15.10.2024).

3. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 года (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 04.10.2022 г. № 8-ФКЗ) // Официальный портал: <http://www.pravo.gov.ru>.

4. Гражданский кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (часть первая) (ред. от 08.08.2024) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

5. Семейный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 08.08.2024) // Российская газета от 27 января 1996. № 17.

6. Федеральный закон от 24.07.1998 г. № 124-ФЗ (ред. от 04.08.2023) «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 1998. – № 31. – Ст. 3802.

7. Абрамов В.И. Права ребенка и их защита в России: общетеоретический анализ: дис. докт. юрид. наук. – М., 2007. – 455 с.

8. Беспалов Ю.Ф. Семейно-правовой статус ребенка: проблемы семейного законодательства РФ // Семейное и жилищное право. – 2016. – № 5. – С. 10-14.

9. Буглимова О.В. Гарантии прав несовершеннолетних при совершении сделок с

объектами жилой недвижимости // Сборник материалов конференции. Отв. редакторы В.Г. Гольшев, Н.М. Ладнушкина. – М., 2021. С. 62-66.

10. Летова Н.В. Правовой статус ребенка в гражданском и семейном праве: автореф. дис. докт. юрид. наук. – М., 2013. – 67 с.

11. Михалева Г.Г. Способы обеспечения и защиты прав несовершеннолетних: конституционно-правовой аспект: автореф. дис. канд. юрид. наук. – М., 2019. – 34 с.

12. Пасурманов Г.В., Гуткович О.А. Особенности сделок по отчуждению жилых помещений с участием несовершеннолетних лиц // Закон. Право. Государство. – 2020. – № 4-1 (28). – С.150-156.

13. Пчелинцева Л.М. Семейное право России: учебник для вузов. – М.: Инфра-М, 2020. – 712 с.

14. Ростовцева Н.В. Защита прав несовершеннолетних при совершении сделок с недвижимым имуществом // Право. Журнал Высшей школы экономики. – 2010. – № 3. – С. 60-71.

15. Савельева Н.М. Правовое положение ребенка в Российской Федерации: гражданско-правовой и семейно-правовой аспекты: автореф. дис. канд. юрид. наук. – Белгород, 2004. – 29 с.

16. Смилык И.В. Доверительное управление недвижимым имуществом // Modern Science. – 2020. – № 9. – С. 178-183.

17. Сычева О.А. Регламентация и реализация гражданских и семейных имущественных прав несовершеннолетних в РФ: автореф. дис. канд. юрид. наук. – М., 2011. – 27 с.

YANDAKOVA Victoria Sergeevna

Undergraduate Student, East Siberian Institute of Economics and Law, Russia, Irkutsk

THE RIGHTS OF THE CHILD IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. *The article examines the essence, content and types of children's rights. The legal status of the child, its structural elements are revealed, the problems of implementing the legal status of the child in modern conditions in Russia are revealed. The approaches to the concept of the rights of the child are revealed, the essential features of the legal status of the child in the Russian Federation are determined. Based on the analysis of the norms of the Constitution of the Russian Federation, the Family Code of the Russian Federation, the norms of federal legislation, the rights of the child, his duties, and the peculiarities of the development of the child's legal capacity, depending on his age, are described.*

Keywords: *legal capacity, child, legal status, legal rights and obligations, legal representative of the child, child abuse.*

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

ЕРШОВА Наталья Ивановна

магистрантка,
Забайкальский государственный университет,
Россия, г. Чита

МЕТОДЫ МОТИВАЦИИ КАДРОВ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Аннотация. В статье рассмотрена мотивация как объект исследования, определены ее основные функции и типы. Проанализирован опыт использования различных стимулирующих методов на производстве. Выделены особенности мотивации персонала в органах государственной власти, в том числе на примере учреждений Забайкальского края. Так же в рамках исследуемой темы разработаны предложения для органов власти, внедрение которых будет способствовать повышению мотивации сотрудников.

Ключевые слова: мотивация, стимулирование, методы мотивации, типы мотивации, органы власти Забайкальского края.

Человеческие ресурсы являются важнейшей составляющей любого предприятия. Уникальные навыки, знания и опыт, которыми владеют специалисты, способствуют наиболее эффективному и быстрому достижению поставленных целей и задач организации. Таким же образом дела обстоят и на государственной службе, которая требует от сотрудников максимальной отдачи, ответственности и вовлеченности. Стимулировать усердие предлагается различными приемами и методами мотивации.

В определении мотивации лежит «мотив». Согласно психологическим словарям и справочникам мотив (от лат. «приводить в движение, толкать») – это внутренний побудитель деятельности, придающий ей личностный смысл. Мотивация – это динамический процесс физиологического и психологического

управления поведением, определяющий его направленность, организованность, активность и устойчивость. Иным словом, мотивация представляет собой совокупность мотивов, побуждающих к достижению цели.

Основными функциями мотивации являются: побуждение к действию, направление деятельности, контроль и поддержание поведения. В общем, можно заключить, что мотивация оказывает влияние на трудовой коллектив предприятия в форме побудительных мотивов к эффективному труду, посредством различных коллективных и индивидуальных поощрительных мер.

В истоках мотивации лежит теория Абрахама Маслоу, согласно которой в основе деятельности лежит пирамида потребностей, которую можно представить следующим образом (рис. 1):



Рис. 1. Пирамида А. Маслоу

Данное учение внесло важный вклад в понимание того, что находится в основе стремления людей к работе. Руководители различных рангов стали понимать, что мотивация людей определяется широким спектром их потребностей. Для того чтобы мотивировать конкретного человека, руководитель должен дать ему возможность удовлетворить его важнейшие потребности. Руководитель должен постоянно и тщательно наблюдать за своими

подчиненными, чтобы иметь возможность своевременно решить, какие активные потребности движут ими.

Говоря о мотивации, стоит затронуть и классификация работников по А. Герчикову или же «мотивация личности Герчикова» [6], согласно которой каждый сотрудник в большей или меньшей степени относится к тому или иному типу по своей мотивации (табл. 1).

Таблица 1

Типы мотивации

Тип	Характеристика
Первый	Это работники, которым интересны профессиональный рост, предмет деятельности, кто любит разбираться со сложными задачами, вникать и получать удовлетворение от того, что он смог решить то, что другие не смогли. Такие работники получают интерес от содержания работы и, как правило, впоследствии становятся высококвалифицированными специалистами.
Второй	Это работники, для которых не очень большое значение имеет работа, но очень важное значение имеет оплата работы. Они делают ту работу, за которую хорошо платят, и не делают ту работу, за которую нет никакого дополнительного вознаграждения.
Третий	Это работники, которые работают с полной отдачей, если для них созданы комфортные психологические условия в коллективе. Эти работники ценят свое рабочее место, отношения в коллективе, отношения к ним работодателя, для них очень важны чисто человеческие моменты. Им важны поощрение, признание их заслуг в коллективе и руководителем. Такие работники будут трудиться с полной отдачей, понимая, что их усилия видны и заметны.
Четвертый	Это работники, для которых очень важна самостоятельность. Они любят получить свой надел, кусок, участок, принимать на нем самостоятельные решения и отвечать по конкретным результатам. Им важно быть хозяевами в тех блоках задач, которые им поручены.
Пятый	Работники, у которых никакой собственной мотивации нет. Они не имеют никаких личных интересов, потребностей, и единственный способ, который заставит их работать, – это контроль со стороны работодателя. Они не могут сами себя мотивировать, заставлять и контролировать.

Распределение сотрудников по типам поз-волит руководителю составить наиболее эф-фективный комплекс инструментов для моти-вации персонала.

Методы мотивации можно разделить на две группы (рис. 2):



Рис. 2. Методы мотивации

Все большее значение в системе мотивации занимает так называемая нематериальная мотивация. Система нематериальной мотивации – это совокупность внешних стимулов немонетарного характера, которые используются в компании для поощрения эффективного труда сотрудников. Считается, что в каждой компании должен быть стандартный набор

корпоративных мероприятий и льгот: бесплатные обеды, чай-кофе, экскурсии, новый год, день компании и, конечно, веревочные курсы, направленные на совместное преодоление препятствий на природе и т. д.

Приведем одни из наиболее ярких примеров материальной и нематериальной мотивации сотрудников.

Таблица 2

Организация	Пример
ОАО «Газпром»	Система мотивации для Топ-менеджеров разработана система бонусов, которая зависит от пяти показателей эффективности менеджмента. Для остальных работников компании ОАО «Газпром» мотивационная политика предусматривает установление должностных окладов и тарифных ставок с учетом квалификации и деловых качеств, текущее премирование за результаты производственной деятельности работников, доплаты и надбавки в зависимости от условий труда и объема выполняемых работ, единовременное премирование, а также выплату вознаграждения по итогам работы
ОАО «РЖД»	В последние годы произошли серьезные изменения в мотивационной политики сотрудников компании. В ОАО «РЖД» разработана единая корпоративная система премирования, которая направлена на улучшение материальной заинтересованности персонала компании. В дополнение к этому, в ОАО «РЖД» применяют различные виды единовременного вознаграждения, к примеру, надбавка за экономию мазута, доплаты за разработку предложений по повышению эффективности деятельности компании в целом, отдельных её подразделений.
ПАО «МТС»	Здесь реализуется целая совокупность мероприятий, направленная на повышение нематериального стимулирования труда работников компании, карьерный рост. Она направлена на создание соревновательной атмосферы (ежеквартальные рейтинги участников, конкурс «Лидер года в области инноваций» среди участников «Фабрики идей»), другие обеспечивают сотруднику признание в коллективе (вручение почетных грамот и кубков, размещение плакатов с самыми эффективными

Организация	Пример
	инноваторами на стенах офисов компании по всей стране, регулярное проведение интервью с участниками на федеральном корпоративном портале, включение информации о реализованных инициативах и их авторах в еженедельный отчет компании для топ-менеджмента). Также победители Программ получают возможность за счет компании пройти курс профессионального обучения, посетить конференцию или семинар.

Вышеприведенные примеры затрагивают коммерческие организации, где отсутствуют жестко стандартизированные механизмы управления и имеются финансовые резервы, на уровне же органов государственной власти ситуация обстоит иначе и возникает ряд мотивационных проблем, среди которых:

1. Низкий уровень заработной платы по сравнению с аналогичными позициями в частных компаниях.

2. Низкий уровень информационных коммуникаций. Все системы достаточно стандартизированы и существует минимальный обмен информацией между работниками.

3. Высокий уровень бюрократизации.

4. Вознаграждения не соответствуют результатам труда. Не имеет значения как быстро и как качественно сотрудник выполнит свою работу, он в любом случае получит заработную плату.

5. Отсутствие инициативы [4].

Указанные проблемы решить возможно, используя следующие формы мотивации.

- Планирование карьеры сотрудников. Руководству администрации следует четко разрабатывать критерии поощрения, информировать о них персонал для того, чтобы каждый сотрудник связывал итоги своего труда с размером заработной платы. Для этого могут быть использованы стратегические карты с формированием индивидуальных планов для каждого работника.

- Создание комнаты Обея, где сотрудники бы собирались для обсуждения и решения общих вопросов, проблем и планов. Данный способ коммуникации считается более продуктивным, чем электронная или бумажная переписка, сокращается время и количество контактов важных для принятия решений.

- Организация и проведение тимбилдинга – регулярных мероприятий цель

которых построить и укрепить взаимоотношения сотрудников.

Таким образом, можно судить, что в настоящее время активно разрабатываются и используются инновационные методы мотивации персонала, так как их наличие играет большую роль в использовании рабочего потенциала по максимуму. Следует заметить, что не всегда сотруднику удастся реализовать собственные таланты на предприятии из-за недостатка мотивации.

Литература

1. Нестерова И.А. Мотивация государственных служащих // Энциклопедия Нестеровых – <https://odiplom.ru/lab/motivaciya-gosudarstvennyh-sluzhaszih.html>.

2. Белова А.В. Современный российский опыт мотивации и стимулирования персонала / А.В. Белова. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2016. – № 9 (113). – С. 491-494. – URL: <https://moluch.ru/archive/113/28868/> (дата обращения: 01.12.2023).

3. Сайт ОАО «Газпром» – Кадровая политика ОАО «Газпром» <http://www.gazprom.ru/careers/hr-policy>.

4. Михайлова А.В. Особенности мотивации персонала государственной организации // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 1(2).

5. Сайт ПАО «МТС» – <http://www.report2014.mts.ru/ru/pdf/mts-ar-2014-ru-chapter13.pdf>.

6. Типы мотивации по Герчикову и как мотивировать сотрудников <https://itanddigital.ru/bloghrconsulting/tpost/2h3p7maxh1-tipi-motivatsii-po-gerchikovu-i-kak-moti#:~:text=Мотивация%20Герчикова%20-%20это%20концепция,подходящие%20способы%20поощрения%20и%20наказания.>

ERSHOVA Natalia Ivanovna

Undergraduate, Zabaikalsky State University, Russia, Chita

METHODS OF PERSONNEL MOTIVATION IN PUBLIC AUTHORITIES

Abstract. *The article considers motivation as an object of research, defines its main functions and types. The experience of using various stimulating methods in production is analyzed. The features of staff motivation in public authorities are highlighted, including on the example of institutions in the Trans-Baikal Territory. Also, within the framework of the topic under study, proposals have been developed for authorities, the implementation of which will help to increase the motivation of employees.*

Keywords: *motivation, stimulation, methods of motivation, types of motivation, authorities of the Trans-Baikal Territory.*

ПОПОВ Илья Владимирович

магистрант, Всероссийский государственный университет юстиции, Россия, г. Москва

*Научный руководитель – исполняющей обязанности заведующего кафедрой судебной
экспертологии Всероссийского государственного университета юстиции,
доктор юридических наук, профессор Усов Александр Иванович*

**ОСОБЕННОСТИ ЗАКУПКИ ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ
В БЮДЖЕТНОМ УЧРЕЖДЕНИИ**

Аннотация. *Статья посвящена особенностям применения на практике ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» в бюджетном учреждении. В статье проведен анализ отличий требований законодательства по вопросу закупок в бюджетных учреждениях; определены проблемы применения на практике ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»; на основе полученных результатов предложены рекомендации закупочной деятельности; перечисленные положительные результаты применения законодательства.*

Ключевые слова: *контрактная система, государственная закупка, конкурс, аукцион, бюджетные учреждения.*

ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» [1] распространяется на процессы закупки, когда в качестве заказчиков выступают (ст. 1): корпорации и компании, являющиеся государственными; публично-правовые компании; организации, объём государственного участия или участия субъекта РФ, муниципалитета в которых составляет свыше 50% и пр. [3]. В перечисленных юридических лицах дол государственного участия не менее 50%.

В отличие от ФЗ № 44 «О контрактной системе», ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» оценивается как более «мягкий». Российский законодатель предоставляет заказчикам право применять различные процедуры закупки, но при условии того, что сами процедуры указаны в специальном положении, действующем на уровне учреждения (далее по тексту – Положение о закупке).

Нормы ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» предоставляют возможности для внесения изменений в контракт, который заключён по итогу закупки. Данный закон закрепляет требования для участия в закупках, в процессе их проведения, а также требования для заключения контракта в последующем с победителем. Требованиями являются: закрепление правил обеспечения исполнения контракта в Положении о закупке, как и указание в этом документе максимальной цены

контракта; обеспечение заявки при условии того, что максимальная цена контракта превышает 5 млн. руб.

Положение о закупке, как правило, включает в себя условия о противодействии продаже товаров и услуг по искусственно заниженным ценам, в том числе порядке заключения контрактов в результате проведения аукциона или конкурса; внесения изменений в документы и пр. Изменение условий контракта допускается исключительно при том условии, что стороны выражают на то согласие. Также изменение не должно противоречить законодательным нормам; в Положении могут предусматриваться условия расторжения контрактами. При нарушении требований ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» применяются ст. 18.1 ФЗ «О защите конкуренции» [1]. Процесс закупки может выступать предметом обжалования при обращении с жалобой в ФАС России.

Как правило, применение ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» на практике оказывается достаточно сложным. Данное положение обосновывается тем, что закупки товаров и услуг со стороны организаций и предприятий, подразумевают применение не только ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами», но также учёт норм и положений отдельных правительственных актов. Последние в свою очередь призваны

регламентировать отдельные вопросы применения указанного Закона, а также конкретизируют его положения. Сложность применения ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» состоит и в том, что важно учитывать также и Положение о закупке.

Существующие сложности на практике можно разрешить следующим образом.

1. Улучшение работы ЕАИСТ посредством сокращения срока для добавления необходимых позиций в классификатор предметов государственного заказа в ЕАИСТ.

2. Корректировка ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами». Так, целесообразно закрепить в качестве обязательных требования относительно описания предмета закупки; характеристик, которым должны соответствовать поставщики. Следует указать правила для ведения протоколов и этапы оценки заявок. Представленный Закон должен содержать и механизм проведения внеплановых проверок. Предложенные меры будут выступать в качестве инструмента для сокращения жалоб и усиления контроля за соблюдением действующих норм закона со стороны участников закупки.

Обратим внимание на необходимость формирования рейтинга деловой репутации поставщиков, что позволит обеспечить развитие добросовестной конкуренции. Данный рейтинг должен быть представлен в рамках единой информационной системы (далее по тексту – ЕИС) и включать в себя сведения и данные о: качественных и количественных характеристиках исполненных поставщиками контрактов; стоимости выполненных контрактов. Предлагаемый рейтинг будет выступать альтернативой реестру недобросовестных поставщиков.

Что касается такой процедуры, как закупка у единственного поставщика, все вопросы этой процедуры, как правило, подробно указываются в Положении о закупке. Подобное подтверждается в ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» (ст. 3.6). Однако на практике данная законодательная позиция рассматривается с двух сторон. Так, организации, осуществляющие, к примеру, спортивную подготовку и применяющие для закупки отмеченный выше НПА, получают свободу действий относительно осуществления собственной хозяйственной деятельности. Данные организации могут злоупотреблять принципом разумности и указывать в Положении о закупке те

правила, которые прямо противоречат нормам.

Обращая внимание на позиции юристов-правоведов, нельзя не отметить, что они придерживаются следующего мнения по толкованию представленной выше ст. 3.6 ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами». Так, заказчики могут указывать в положении о закупке максимальную сумму в рамках контракта, если последний заключается с единственным поставщиком [7, с. 60]. Российские законодательные нормы не содержат условий относительно того, что субъекты, осуществляющие хозяйственную деятельность, по аналогии должны применять ФЗ № 44 «О контрактной системе».

Можно сделать вывод относительно того, что процесс осуществления закупки у единственного поставщика – это процедура, которая регулируется и регламентируется с законодательной точки зрения, в том числе в вопросе стоимости самой закупки. Расширительное толкование действующих норм и положений в данном случае не предусматривается. При этом в рамках закупок материально-технического обеспечения спортсменов действуют некоторые послабления, которые в свою очередь размывают нормы ФЗ № 44 «О контрактной системе» и способствуют увеличению коррупционных рисков, одновременно устраняя проблему в виде установления стоимостного критерия в рамках такой процедуры, как закупка у единственного поставщика. Установление стоимостного критерия – право, но не обязанность заказчиков, которыми являются учреждения, осуществляющие спортивную подготовку. При этом практика свидетельствует о том, что не всегда возможным представляется заранее предугадать прямые сделки по предмету. Положение о закупке должно содержать в качестве резервного основания закупки у единственного поставщика по стоимости, принимая во внимание при этом принципы разумности и соразмерности. При этом будут сокращаться негативные последствия. Данной точки зрения придерживаются и некоторые представители научной доктрины. Например, Ю. В. Блинова [7, с. 35]. Её позицию стоит поддерживать. В качестве обоснования выступает отмеченный возможный результат предложенного нововведения.

Итак, рассмотрев особенности применения норм и положений ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» со стороны

бюджетных учреждений, следует заключить, что использование этого нормативного правового акта предоставлено исключительно тем учреждениям, у которых доля участия государства не менее 50%. Кроме того, несмотря на данное положение, отдельные бюджетные учреждения, например, осуществляющие спортивную подготовку, наделены обязанностью заниматься закупочной деятельностью именно в рамках ФЗ № 44 «О контрактной системе» при определённых условиях и обстоятельствах.

В настоящее время некоторые бюджетные учреждения сталкиваются с различными проблемами и трудностями, которые также продиктованы с законодательной точки зрения. Так, ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» нуждается в отдельных корректировках. Они могут служить инструментом для сокращения жалоб и усиления контроля за соблюдением действующих норм закона со стороны участников закупки.

Обратим внимание на положительные моменты введения ФЗ-223 в работу бюджетного учреждения.

Современный этап развития государства прямо свидетельствует о том, что закупочная деятельность является популярным направлением и активно осуществляется со стороны бюджетных учреждений. Регулирование закупочной деятельности оценивается многими экспертами как инструмент для обеспечения экономической безопасности всего государства, в том числе по той причине, что государство также является участником закупок. Все участники закупок должны принимать участие и совершать конкретные действия таким образом, чтобы преследовать цель в виде не только удовлетворения интересов, но и в виде обеспечения экономической безопасности страны.

В 2019 году был принят правительственный акт [3], посвящённый повышению эффективности бюджетных расходов на период с 2019 по 2024 гг. Важной задачей закрепляется установление конкурентных начал и открытого доступа к системе закупок для удовлетворения нужд как всего государства в целом, так и муниципалитетов, входящих в его состав. В качестве одного из инструментов в данном случае выступает единый агрегатор [5]. Его применение позволяет: увеличивать показатели эффективности расходования финансовых ресурсов, в том числе бюджетных учреждений; проводить расчёты максимальной цены контракта; сравнивать данные между собой и

регистрировать их; сокращать риски заключения контрактов с теми поставщиками, которые в свою очередь являются недобросовестными, и тем самым повышать возможности для исполнения контракта; контролировать весь процесс исполнения контракта.

Агрегатор – это площадка, позволяющая осуществлять торгово-закупочную деятельность в электронном формате, то есть более оперативно. Однако, несмотря на перечисленные выше положительные характеристики представленного агрегатора, невозможно утверждать, что его функционирование является полным [10, с. 297], что объясняется слабой вовлечённостью участников и наличием гарантированного обеспечения.

Для современного мира присуща цифровизация, которая охватила практически все направления деятельности. Закупочная деятельность в данном случае исключением не является. Так, введение в действие ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» позволило проводить аукционы в электронном виде, что является одним из положительных факторов применения данного НПА, в том числе и для бюджетных учреждений. Теперь существует возможность участия в закупках на всей территории государства. Кроме того, наблюдается и цифровизация закупок малого объёма.

Анализ действующих НПА позволяет сделать вывод относительно отсутствия законодательного требования в области проведения различных закупочных процедур именно в электронном формате. Но в то же время данный формат обладает рядом преимуществ. Например, экономит время и предоставляет значительные возможности для участия в большом количестве закупок, следовательно, он активно используется. Сравнивая между собой закупочную деятельность, которая осуществляется в рамках ФЗ № 44 «О контрактной системе», и согласно отдельным нормам и положениям ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами», нельзя не отметить преимущества применения второго НПА [1].

В данном случае речь идёт о таких преимуществах, как:

1. Возможности для эффективного расходования средств.
2. Сокращение рисков злоупотребления при применении той или иной процедуры закупки.

3. Предоставление заказчикам различных прав, среди которых, например: выбор более удобного способа для закупки; установление на самостоятельной основе способов и сроков проведения закупок неконкурентными способами, наряду с основаниями для такой процедуры как закупка у единственного поставщика; возможность внесения изменений в план закупок; возможность размещать закупки более чем на 100 электронных торговых площадках.

4. Предоставление льгот и преференций для субъектов малого предпринимательства, а также установление для них сроков оплаты и фиксированных размеров обеспечения контрактов. Последние два положения распространяются и на такую категорию предпринимателей как самозанятые.

5. Приоритетное положение в процессе рассмотрения заявок на участие в закупке. Данное положение действует в отношении поставщиков российских товаров и тех товаров, которые входят в соответствующие реестры [7].

Итак, проанализировав положительные моменты относительно использования со стороны бюджетных учреждений ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами», следует заключить, что применение этого нормативного правового акта по сравнению с ФЗ № 44 «О контрактной системе» оценивается как более эффективное, что объясняется в первую очередь более широким набором прав и возможностей для участников закупочной деятельности. Так, например, заказчики могут выбирать тот способ закупки, который для них является более оптимальным, самостоятельно устанавливать сроки и способы для закупок неконкурентными способами и т.п. Помимо того, введение в действие ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» обеспечило возможность осуществления закупок в электронном формате, что является ещё одним положительным фактором применения данного НПА, в том числе и со стороны бюджетных учреждений.

Литература

1. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 08.08.2024) «О защите конкуренции» // «Собрание законодательства РФ», 31.07.2006, № 31 (1 ч.), ст. 3434.

2. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ (ред. от 08.08.2024) «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» // «Собрание законодательства РФ»,

25.07.2011, № 30 (ч. 1), ст. 4571.

3. Постановление Правительства РФ от 16.09.2016 № 925 (ред. от 16.05.2022) «О приоритете товаров российского происхождения, работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами, по отношению к товарам, происходящим из иностранного государства, работам, услугам, выполняемым, оказываемым иностранными лицами» // «Собрание законодательства РФ», 26.09.2016, № 39, ст. 5649.

4. Распоряжение Правительства РФ от 31.01.2019 № 117-р «Об утверждении Концепции повышения эффективности бюджетных расходов в 2019–2024 годах» // СПС КонсультантПлюс (Дата обращения 25.09.2024).

5. Распоряжение Правительства РФ от 28.04.2018 № 824-р (ред. от 13.02.2024) «О создании единого агрегатора торговли» // СПС КонсультантПлюс (Дата обращения 25.09.2024).

6. Распоряжение Правительства РФ от 31.12.2016 № 2931-р (ред. от 01.09.2023) «Об утверждении перечня федеральных государственных унитарных предприятий, имеющих существенное значение для обеспечения прав и законных интересов граждан Российской Федерации, обороноспособности и безопасности государства» // СПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения 25.09.2024).

7. Блинова Ю. В. Закупки у единственного поставщика организациями, осуществляющими спортивную подготовку // Актуальные проблемы правового регулирования спортивных отношений (21 апреля 2022 года) – материалы XII международной научно-практической конференции, посвящённой сохранению гуманистических ценностей спорта: Челябинск, 21 апреля 2022 года / Ред. / сост. СА Захарова. – Челябинск: УралГУФК, 2022. – 216 с.

8. Закупки по 223-ФЗ в 2024 году [Электронный ресурс] URL: <https://school.konNtur.ru> (Дата обращения 24.09.2024).

9. Толстококов О.Н. Закупки товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц. Изменения 2022 года Федерального закона № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг». – М., 2022.

10. Юнусова Л.Н., Яруллин Р.Р. Создание и использование единого агрегатора торговли для закупок малого объема в целях обеспечения эффективности расходования бюджетных средств // Фундаментальные исследования. – 2019. – №. 12-2. – С. 295-299.

ПОПОВ Илья Владимирович

Undergraduate Student, All-Russian State University of Justice, Russia, Moscow

*Scientific Advisor – Acting Head of the Department of Forensic Expert Studies
at the All-Russian State University of Justice, Doctor of Law, Professor Usov Alexander Ivanovich*

PECULIARITIES OF PROCUREMENT OF GOODS, WORKS AND SERVICES IN A BUDGETARY INSTITUTION

Abstract. *The article is devoted to the peculiarities of application in practice of the Federal Law “On procurement of goods, works and services by certain types of legal entities” in a budgetary institution. The article analyzes the differences between the requirements of the legislation on the issue of procurement in budgetary institutions; the problems of application in practice of the Federal Law “On the procurement of goods, works, services by certain types of legal entities” are identified; based on the results obtained, recommendations for procurement activities are proposed; the listed positive results of the application of legislation.*

Keywords: *contract system, public procurement, competition, auction, budgetary institutions.*

ПОПОВ Илья Владимирович

магистрант, Всероссийский государственный университет юстиции, Россия, г. Москва

*Научный руководитель – исполняющей обязанности заведующего кафедрой судебной
экспертологии Всероссийского государственного университета юстиции,
доктор юридических наук, профессор Усов Александр Иванович*

**ОСОБЕННОСТИ КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЫ В СФЕРЕ ЗАКУПОК ТОВАРОВ,
РАБОТ, УСЛУГ В БЮДЖЕТНОМ УЧРЕЖДЕНИИ**

Аннотация. *Статья посвящена специфике применения ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» в бюджетном учреждении. В статье проведен анализ научных точек зрения по вопросу закупок в бюджетных учреждениях; определены основы правового регулирования закупочной деятельности; определены процедуры проведения закупок; на основе полученных результатов предложены рекомендации закупочной деятельности по ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».*

Ключевые слова: *контрактная система, государственная закупка, конкурс, аукцион, бюджетные учреждения.*

Деятельность бюджетных организаций (учреждений), как правило, не связана с получением прибыли. Однако, несмотря на некоммерческую деятельность, бюджетные учреждения могут заниматься работами, способствующими получению прибыли и далее распоряжаться полученными средствами на самостоятельной основе [1, с. 132].

Продолжая исследование относительно финансовых ресурсов, целесообразно определить, что они собой представляют. Так, под ними принято понимать финансовые активы и средства в их совокупности, которыми владеет тот или иной субъект, осуществляющий хозяйственную деятельность. Важно добавить, что средствами этот объект может как полностью владеть, так и использовать в рамках права распоряжения. Потребность в применении указанных средств обосновывается необходимостью выполнения поставленных целей и задач в процессе осуществления соответствующей деятельности.

Бюджетные организации получают средства из соответствующих бюджетов и фондов в рамках сметы, включающей в себя статьи доходов и расходов как обоснования целей расходования получаемых средств. Таким учреждениям предоставлена возможность по привлечению иных финансовых источников помимо бюджетных субсидий. Анализ научной доктрины

позволяет утверждать следующее: большая часть исследователей придерживаются мнения относительно того, что именно механизм закупок является инструментом, применяя который в свою очередь вполне возможно использовать бюджетные средства более чем эффективно и результативно.

Основными нормативными правовыми актами (далее по тексту – НПА), является ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [1] (далее по тексту – ФЗ № 44 «О контрактной системе»); а также ФЗ 18.07.2011 г. № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами» [2] (далее по тексту – ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами»).

Так, если следовать отдельным нормам и положениям первого представленного НПА, а именно ФЗ № 44 «О контрактной системе», в качестве заказчиков могут выступать: органы власти, действующие как на уровне государства и субъектов, так и на уровне муниципалитетов; государственные корпорации, среди которых «Росатом» и «Роскосмос»; государственные внебюджетные фонды; казённые учреждения, которые могут являться собственностью как государства, так и муниципалитетов; учреждения и унитарные предприятия, относящиеся к бюджетным и при этом не наделённые

правом осуществлять закупки в рамках ФЗ № 223 «О закупках отдельными юридическими лицами».

Следует добавить, что, например, офшорные компании правом такого участия не наделяются. Российский законодатель запрещает коллективное участие в закупках. Формами осуществления закупок являются аукцион или конкурс, подразумевающие проведение торгов, то есть, иными словами, соревнований между поставщиками. Как правило, победу одерживает тот поставщик, который предлагает более выгодные условия для дальнейшего сотрудничества и удовлетворения нужд заказчика.

Далее стоит выделить конкретные процедуры, допускаемые в рамках проведения закупок. Нормы и положения ФЗ № 44 «О контрактной системе» регламентируют проведение конкурентных способов закупки. Благодаря данным способам определяется дальнейший исполнитель услуг либо поставщик товаров. В свою очередь, конкурентные способы подразделяются на закрытые и открытые. Помимо этого, закупки могут реализовываться при обращении к единственному исполнителю либо поставщику, в том числе подрядчику.

Закон закрепляет и ряд требований для участия в закупках, в процессе их проведения, а также условия для заключения контракта в последующем с победителем. Требованиями являются:

1. Обоснование начальной максимальной цены контракта. Конкретная выбранная процедура закупки во внимание не принимается.

2. На основании ст. 44 ФЗ № 44 «О контрактной системе» заказчик несет обязанность предусмотреть условия по обеспечению заявок. В то же время подобное обеспечение не требуется, если максимальная цена контракта не выше одного миллиона рублей.

3. Обеспечение контракта посредством денежных средств или же с помощью банковской гарантии.

4. Подтверждение добросовестности или предоставление увеличенного обеспечения, что продиктовано целью в виде борьбы и противодействия демпинговым ситуациям.

5. Запрет на изменение существенных условий контракта в процессе его исполнения. Исключение в данном случае составляют конкретные основания, очерченные в отдельных нормах и положениях ФЗ № 44 «О контрактной системе» (ст. 95).

Основаниями для расторжения контракта выступают наличие решения суда либо соглашение сторон. Допускается расторжение контракта по волеизъявлению одной из сторон договорных отношений.

Процесс закупки может выступать предметом обжалования (ст. 105 ФЗ № 44 «О контрактной системе») при условии соответствующего обращения в такую структуру как Федеральная антимонопольная служба России (далее по тексту – ФАС России). Перечисленные требования и правила должны соблюдать все участники закупок без исключения [4, с. 64].

Процесс осуществления закупок строится на специальных принципах, которыми являются: равные условия для всех участников аукциона или конкурса; прозрачность применяемых процедур и контроль в отношении их исполнения; высокие показатели эффективности как результат закупок; исключение недобросовестной ценовой и неценовой конкуренции между участниками закупок, что продиктовано необходимостью обеспечения благоприятных условий всей закупочной деятельности, а также потребностью в формировании условий, необходимых для предоставления услуг, выполнения работ и поставок продукции как итога той или иной закупки.

Процесс закупки должен контролироваться, поскольку только при этом условии бюджетные учреждения могут достигнуть поставленной цели в процессе осуществления соответствующей деятельности. Так, бюджетные учреждения должны оценивать планирование в качестве одного из серьёзных этапов. При планировании в свою очередь во внимание принимаются: конкретные нужды и расходы бюджетных учреждений; требования, которым должны соответствовать поставщики, а также предлагаемая ими продукция; нормы затрат для обеспечения функционала и полномочий организациями, выступающими в качестве заказчиков.

На практике возможна ситуация, когда учреждение не уделяет должного внимания как планированию будущей закупки, так и вопросам её организации. В данном случае могут иметь место последствия в виде:

1. Предоставления со стороны поставщика той продукции, которая высоким показателям качества отвечать не будет.

2. Необоснованных затрат. В таком случае не исключается упущение важных деталей и моментов как характеристики продукции,

которая в свою очередь необходима и выступает предметом закупки.

3. Неэффективности всей закупки с экономической точки зрения.

4. Отмены закупки в случае выявления нарушений.

В последнем случае размер санкций может достигать до 50 тыс. руб. для должностного лица. Именно перечисленные возможные последствия должны служить своего рода тревожным сигналом для бюджетных учреждений и побуждать их на эффективное планирование будущих закупок, участниками которых они являются. Важным основанием для планирования потребности в товаре выступает деятельность в предшествующем закупке году. Во внимание следует принимать и цели, задачи текущего периода, которые могут быть достигнуты и решены посредством продукции как предмета закупки.

В качестве важного требования процесса закупки выступает добросовестность его участников. Однако на практике это требование довольно часто не соблюдается. Так, положения отдельных НПА, не в полной мере исключают все риски недобросовестного поведения участников закупки и преимущественно поставщиков. Часто для выбора последних во внимание принимается только лишь наличие у них дееспособности или ее отсутствие. При этом внимание иным критериям не уделяется. Данный факт подтверждают и некоторые представители научной доктрины, среди которых, например, Д. А. Антонов, Е. С. Силова, Ю. С. Тарынин [4, с. 92-99].

Добросовестность поставщика относится к его положительной характеристике в качестве участника закупки. Это очевидно, поскольку, например, если говорить о таких бюджетных учреждениях как медицинские организации, поставляемая им продукция должна быть качественной. Ведь далее она используется для лечения людей, как и соответствующее оборудование. Задержки сроков поставки приводят к негативным последствиям для жизни и здоровья пациентов.

Обратим внимание на причины недобросовестного поведения участников закупочной деятельности. Так, одной из причин является коррупция. Коррупция может иметь такие последствия как прекращение борьбы в рамках аукционов и конкурсов за заключение контракта на поставку; сокращение количества участников закупки и, как итог, увеличение

стоимости товаров и услуг, а также затрат бюджетных средств на приобретение необходимой продукции. Итогом коррумпированности со стороны поставщиков для бюджетных учреждений выступают финансовые проблемы. Решение представленной проблемы возможно при корректировках действующих норм и положений отдельных НПА. Целесообразно ужесточить ответственность государственных структур, допускающих победу на конкурсах и аукционах поставщиков, предлагающих низкую стоимость продукции или услуг. При таком предложении не имеют возможностей обеспечить высокие показатели качества предлагаемого товара или услуги. В случае утверждения предлагаемого нововведения станет возможным усилить контроль за развитием конкурентной среды на территории РФ, а также повысить личную мотивацию государственных структур.

Следует обратить внимание на проблемы предъявления к участникам закупки тех требований, которые не касаются объекта закупки. Подобное продиктовано усиленным контролем и необходимостью исключения в данном случае проявления недобросовестного поведения со стороны поставщиков. При этом расширяется количество формальных оснований для отклонения заявок на участие в закупке. В настоящее время заказчики имеют право заявлять любое количество технических требований. В итоге это приводит к сокращению количества участников, медленными темпами развивается конкуренция. Целесообразно закрепить в правовых нормах перечень технических требований, например, в количестве не более 7–10, которым должны соответствовать товары и продукция как объект закупки. Отмеченное позволит расширить количество участников закупки.

В качестве одной из проблем является большая доля импорта в объеме государственного заказа. Представители научной доктрины подчеркивают значимость опыта иных стран мира [6, с. 150]. Так, например, на территории РФ вполне допустимо создание специализированного государственного органа. Подобным органом на территории зарубежных государств может выступать специальная государственная структура, призванная осуществлять управление закупками, инициированными со стороны публично-правовых субъектов. Также вариантами решения могут служить:

1. Формирование рейтинга представителей бизнес-сообщества.

2. Наличие у участников закупки опыта в области реализации государственного контракта минимум в размере 30% от максимальной цены контракта.

3. Экономические преференции для поставщиков.

Предложенные в настоящей статье меры позволят устранить существующие проблемы в области осуществления закупок со стороны бюджетных учреждений, помогут оптимизировать затраты финансовых ресурсов последних, а также положительным образом отразятся на качественных показателях поставляемой им продукции [4, с. 85].

Итак, следует сделать вывод относительно того, что бюджетные учреждения проводят закупочные процедуры с целью приобретения товаров и услуг. Закон закрепляет перечень участников закупки, требования для поставщиков и иные вопросы. Однако в настоящее время не проработан вопрос добросовестности поставщиков, действуют произвольные технические требования, существует коррупция и пр. В результате сокращается количество участников закупок, что отрицательно влияет на экономическое развитие государства. В статье перечислены рекомендации для устранения выявленных проблем.

Литература

1. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 08.08.2024) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // «Собрание законодательства РФ», 08.04.2013, № 14, ст. 1652.

2. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ (ред. от 08.08.2024) «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» // «Собрание законодательства РФ», 25.07.2011, № 30 (ч. 1), ст. 4571.

3. Алиев Б.Х., Магомедова А.Б. Особенности формирования и использования финансовых ресурсов бюджетных учреждений // Эпоха науки. – 2020. – № 21. – С. 131-134.

4. Антонов Д.А., Силова Е.С., Тарынин Ю.С. Особенности института закупок в здравоохранении // Вестник Челябинского государственного университета. – 2019. – № 9 (431). – С. 92-99.

5. Вечканова Т.В. Закупки по ФЗ-223 и ФЗ-44 // Вестник науки. – 2020. – Т. 2. – № 2. – С. 60-66.

6. Кикавец В.В. Публичные закупки в практике зарубежных стран. Монография. – Издательство: «Перспектив», 2021.

POPOV Ilya Vladimirovich

Undergraduate Student, All-Russian State University of Justice, Russia, Moscow

*Scientific Advisor – Acting Head of the Department of Forensic Expert Studies
at the All-Russian State University of Justice, Doctor of Law, Professor Usov Alexander Ivanovich*

PECULIARITIES OF THE CONTRACT SYSTEM IN THE SPHERE OF PROCUREMENT OF GOODS, WORKS AND SERVICES IN A BUDGETARY INSTITUTION

Abstract. *The article is devoted to the specifics of application of the Federal Law “On contractual system in the sphere of procurement of goods, works, services for state and municipal needs” in a budgetary institution. The article analyzes scientific points of view on the issue of procurement in budgetary institutions; defines the basics of legal regulation of procurement activities; defines the procedures for procurement; based on the results obtained, the recommendations for procurement activities under the Federal Law “On Contract System in the Sphere of Procurement of Goods, Works, Services for State and Municipal Needs” are proposed.*

Keywords: *contract system, public procurement, competition, auction, budgetary institutions.*

ТАРАНЕНКО Дмитрий Викторович

слушатель, Краснодарское высшее орденов Жукова и Октябрьской Революции
Краснознаменное училище имени генерала армии С. М. Штеменко, Россия, г. Краснодар

ИЛЮХИН Андрей Сергеевич

слушатель, Краснодарское высшее орденов Жукова и Октябрьской Революции
Краснознаменное училище имени генерала армии С. М. Штеменко, Россия, г. Краснодар

КОМИССАРОВ Сергей Сергеевич

слушатель, Краснодарское высшее орденов Жукова и Октябрьской Революции
Краснознаменное училище имени генерала армии С. М. Штеменко, Россия, г. Краснодар

ДОРОШЕВ Александр Владимирович

слушатель, Краснодарское высшее орденов Жукова и Октябрьской Революции
Краснознаменное училище имени генерала армии С. М. Штеменко, Россия, г. Краснодар

ЗЕЛЬДИН Никита Вадимович

слушатель, Краснодарское высшее орденов Жукова и Октябрьской Революции
Краснознаменное училище имени генерала армии С. М. Штеменко, Россия, г. Краснодар

МОДЕЛЬ ДОПУСКА К ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЕ: ПРАВОВЫЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ

Аннотация. В статье рассматриваются правовые и организационные аспекты допуска к государственной тайне в Российской Федерации на основе анализа действующего законодательства. Модель допуска представляет собой сложную систему правового регулирования, включающую механизмы контроля за доступом к секретной информации, классификацию степеней секретности, процедуру оформления и ограничения прав лиц, имеющих доступ к государственной тайне. Особое внимание уделено изменениям, введенным в последние годы, и их влиянию на процесс защиты государственной тайны.

Ключевые слова: государственная тайна, допуск, доступ к сведениям составляющих государственную тайну, безопасность, правовое регулирование.

Введение

Государственная тайна является ключевым элементом системы национальной безопасности любого государства. Она включает в себя сведения, которые при несанкционированном распространении могут нанести ущерб безопасности страны. В Российской Федерации правовое регулирование допуска к государственной тайне осуществляется на основе Закона «О государственной тайне», который устанавливает порядок засекречивания, рассекречивания и защиты информации, а также права и обязанности лиц, допущенных к таким сведениям.

1. Понятие и структура допуска к государственной тайне

Модель допуска к государственной тайне в Российской Федерации представляет собой многоуровневую систему, регламентирующую доступ к информации, охватывающей важные аспекты государственной безопасности. Основной целью этой модели является защита информации, распространение которой может нанести ущерб интересам государства, его безопасности и национальному суверенитету. В условиях глобализации, роста международной конкуренции и угроз безопасности, эффективное управление доступом к государственной тайне становится неотъемлемой частью стратегического планирования.

Согласно статье 1 Закона «О государственной тайне», информация может быть отнесена к государственной тайне только в том случае, если её распространение может причинить вред безопасности страны. Это подчеркивает, что процедура допуска должна быть строго регламентирована и обоснована. Понимание понятия «государственная тайна» является критически важным для эффективного функционирования модели допуска, так как оно формирует основу для всех последующих действий, связанных с засекречиванием информации.

1.1. Определение государственной тайны

Государственная тайна – это информация, охраняемая государством, распространение которой может привести к ущербу безопасности Российской Федерации. Закон «О государственной тайне» определяет, какие сведения могут быть классифицированы как государственная тайна, основываясь на принципе их потенциальной угрозы для безопасности. Сведения, относящиеся к государственной тайне, могут включать военные, экономические, научные и другие данные, которые имеют стратегическое значение для страны.

1.2. Правовая основа допуска

Правовая основа модели допуска к государственной тайне в России определяется не только основным законом «О государственной тайне», но и рядом подзаконных актов, регулирующих специфические аспекты процесса допуска. Ключевыми элементами правовой основы являются:

Конституция Российской Федерации: основной закон страны, который гарантирует право граждан на информацию, но одновременно устанавливает ограничения для обеспечения безопасности государства. Конституция служит фундаментом для всех остальных правовых норм.

Федеральные законы и постановления: помимо Закона «О государственной тайне», существуют и другие законы, которые регулируют вопросы, связанные с безопасностью информации, такие как Закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и различные нормативные акты, касающиеся конкретных видов государственной тайны (например, военной, экономической, научной).

Нормативные акты органов исполнительной власти: эти документы детализируют правила и процедуры, необходимые для реализации закона на практике, включая описание

методов защиты, обработки и передачи сведений, составляющих государственную тайну.

Вместе эти элементы формируют целостную правовую структуру, в рамках которой осуществляется деятельность по допуску к государственной тайне. Таким образом, правовая основа служит гарантией соблюдения прав и свобод граждан, а также защиты интересов государства.

1.3. Процедуры допуска

Процедуры допуска – это четко прописанные этапы, которые необходимо пройти для получения доступа к государственной тайне. Эти процедуры начинаются с анкетирования, включающего информацию о заявителе и его близких. Затем проводятся проверки, которые могут включать как административные, так и уголовные аспекты, направленные на выявление возможных угроз безопасности. На данном этапе важно оценить вероятность негативного влияния лица на безопасность государства, а также его приверженность к соблюдению законодательства о государственной тайне.

Процедуры допуска к государственной тайне строго регламентированы законодательством. В соответствии со статьей 21 Закона «О государственной тайне», процесс получения допуска включает несколько важных этапов:

1. Заполнение анкеты – лицо, претендующее на получение допуска, должно заполнить специальную анкету, в которой указываются его личные данные, а также информация о близких родственниках. Это необходимо для проведения глубокого анализа связей потенциального оформляемого.

2. Проведение проверочных мероприятий – в этом этапе ключевую роль играют органы безопасности, которые проводят проверку на наличие судимости, потенциальных угроз со стороны иностранных государств и других факторов, которые могут поставить под угрозу безопасность государства.

3. Ознакомление с нормами законодательства – важно, чтобы каждое лицо, имеющее доступ к государственной тайне, было осведомлено о своих обязанностях и ответственности за нарушение правил. Это служит дополнительным средством предотвращения утечек информации.

4. Принятие решения – на завершающем этапе руководитель организации или уполномоченное лицо принимает решение о предоставлении допуска. Это решение основывается

на результатах проверок и соблюдении всех необходимых процедур.

1.4. Формы допуска

Существуют три формы допуска, которые устанавливаются в зависимости от степени секретности информации. Закон выделяет три степени секретности:

Особой важности: Информация, раскрытие которой может нанести тяжкий ущерб безопасности страны. Процедура допуска для этой категории наиболее строгая, включает в себя детальный анализ всех аспектов благонадежности заявителя.

Совершенно секретно: Сведения, распространение которых может привести к серьезным последствиям для государственной безопасности. Допуск к этой категории требует тщательной проверки, но может иметь несколько упрощенные процедуры по сравнению с допуском к информации особой важности.

Секретно: Эта категория информации менее критична, но требует защиты. Процедуры допуска для данной категории также менее жесткие, однако все равно включают обязательные проверки.

Каждая форма допуска требует соответствующих процедур и проверки, что подчеркивает важность индивидуального подхода к каждому конкретному случаю, учитывая специфику информации, к которой осуществляется доступ.

2. Модель допуска к государственной тайне: структура и принципы

Модель допуска к государственной тайне в Российской Федерации представляет собой системный подход к управлению доступом к информации, защищаемой государством. Эта модель охватывает как правовые, так и организационные аспекты, регулируя процесс оформления, проверки и контроля доступа к носителям сведений, составляющих государственную тайну. Рассмотрим основные элементы и принципы данной модели.

2.1. Правовая основа модели допуска

Правовая основа модели допуска к государственной тайне определяется Законом «О государственной тайне», который устанавливает ключевые понятия, порядок засекречивания и рассекречивания информации, а также ответственность за ее нарушение. Основные положения закона включают:

Сфера действия: закон охватывает все отношения, связанные с защитой государственной тайны, и определяет, какие сведения могут быть отнесены к государственной тайне. Это

создает четкие рамки для работы с секретной информацией и её защиты.

Классификация сведений: закон классифицирует информацию по степеням секретности (особая важность, совершенно секретно, секретно), что позволяет различать уровни угрозы, которые может представлять раскрытие той или иной информации. Каждый уровень секретности требует особого подхода к процедуре допуска.

Органы, ответственные за допуск: закон определяет, какие государственные органы и должностные лица имеют полномочия по оформлению и контролю допуска к государственной тайне. Это включает в себя как центральные, так и местные органы власти.

2.2. Структура модели допуска

Модель допуска включает несколько ключевых элементов, каждый из которых играет важную роль в обеспечении безопасности и контроле доступа:

1. Анкетирование:

Кандидат, подлежащий оформлению на доступ к государственной тайне, должен предоставить анкету, которая включает информацию о его личности и близких родственниках. Документы, удостоверяющие личность оформляемого лица и подтверждающие указанные в анкете сведения о нем и его близких родственниках. Это первый шаг в процессе получения допуска, который закладывает основу для дальнейших проверок.

2. Проведение проверочных мероприятий:

На данном этапе проводятся проверки, направленные на выявление возможных угроз, исходящих от кандидата на получение допуска. Это включает проверку:

- дееспособности, нахождения под следствием, наличие судимости;
- наличия медицинских противопоказаний для работы со сведениями, составляющими государственную тайну;
- наличия гражданства (подданства) иностранного государства либо вида на жительство или иного документа, подтверждающего право на постоянное проживание гражданина и (или) его близких родственников;
- отсутствия связей с иностранными гражданами или организациями;
- достоверности сообщенных в анкетных материалах данных;
- отсутствия нарушения требований законодательства Российской Федерации о государственной тайне.

3. Ознакомление с нормами законодательства:

Кандидат должен быть проинформирован о своих обязанностях, связанных с работой с секретной информацией, о чем берется соответствующая подписка.

4. Принятие решения о допуске:

Решение о предоставлении или отказе в допуске принимается руководителем организации или уполномоченным им должностным лицом на основании собранной информации. Это должно быть обоснованным решением, и в случае отказа заявитель должен быть уведомлен о причинах.

2.3. Принципы модели допуска

Модель допуска к государственной тайне основывается на нескольких ключевых принципах:

Принцип законности: все действия, связанные с доступом к государственной тайне, должны основываться на законе. Это включает в себя соблюдение установленных процедур и норм.

Принцип обоснованности: отказ в допуске должен быть обоснован фактическими данными и результатами проверок. Это предотвращает произвольные решения и защищает права граждан.

Принцип гибкости: современная модель допуска должна быть гибкой и способной адаптироваться к изменяющимся условиям. В условиях быстро меняющегося информационного ландшафта, когда угрозы безопасности могут возникнуть внезапно, важна возможность оперативной корректировки процедур допуска. Это включает:

Возможность быстрого реагирования на новые угрозы, такие как кибератаки и утечки информации.

Адаптация процессов допуска к новым технологиям, например, к использованию облачных хранилищ и систем защиты информации.

Принцип интеграции технологий: внедрение современных технологий в модель допуска становится необходимостью для повышения её эффективности. Это может включать:

Использование систем электронного документооборота для автоматизации процесса подачи заявлений и проведения проверок, что ускорит процесс получения допуска.

Внедрение программных решений для мониторинга и анализа рисков, связанных с доступом к государственной тайне.

Принцип прозрачности: для повышения доверия к системе допуска важно обеспечить её прозрачность. Это подразумевает:

Прозрачные и четкие процедуры, которые легко понимаются гражданами и могут быть проверены.

Обеспечение возможности обжалования решений о допуске, что позволит гражданам защищать свои права.

Принцип ответственности: современные реалии требуют, чтобы все участники модели допуска осознавали свою ответственность не только за соблюдение правил, но и за последствия своих действий. Это включает:

Повышение уровня подготовки работников, имеющих доступ к государственной тайне, что позволит им лучше осознавать свои обязанности.

Установление четких мер ответственности за нарушения, включая не только дисциплинарные, но и уголовные меры, что будет способствовать улучшению соблюдения законодательства.

Принцип сотрудничества: учитывая сложность современных угроз, сотрудничество между различными государственными органами, частным сектором и международными партнерами становится важным аспектом модели допуска. Это включает:

Обмен информацией о рисках и угрозах между органами власти и коммерческими организациями, работающими с государственной тайной.

Участие в международных форумах и соглашениях по защите информации, что позволит улучшить подходы к безопасности на глобальном уровне.

2.4. Проблемы и вызовы в реализации модели допуска

Несмотря на наличие четкой правовой базы и сформулированных принципов, модель допуска к государственной тайне сталкивается с рядом проблем и вызовов, которые могут снижать её эффективность:

2.4.1. Недостаточная осведомленность граждан

Одной из ключевых проблем является недостаточная осведомленность граждан о процедурах получения допуска к государственной тайне. Многие люди, работающие в сферах, связанных с доступом к государственной тайне, не имеют полного понимания своих прав и обязанностей, что может привести к

нарушениям и нежелательным последствиям. Для решения этой проблемы необходимо:

Проведение информационных кампаний, направленных на разъяснение норм законодательства и процедур допуска.

Включение в учебные программы курсов, посвященных вопросам государственной тайны и процессам допуска.

2.4.2. Проблемы с осуществлением проверок

Проведение проверочных мероприятий – могут сталкиваться с трудностями, связанными с их сложностью и длительностью. Процессы проверки часто зависят от множества факторов, включая доступность информации и качество взаимодействия между различными государственными органами. Для улучшения ситуации следует:

Оптимизировать процедуры проверок, внедрив современные технологии и методы работы, такие как автоматизированные информационные системы.

2.4.3. Проблемы юридической неопределенности

Некоторые аспекты законодательства о государственной тайне остаются неопределенными, что может создавать правовые пробелы. Например, недостаточная конкретизация критериев для отказа в допуске может привести к произвольным решениям и правовым спорам. Для решения этой проблемы необходимо:

Внести изменения в законодательство, четко прописывающие критерии для отказа и оснований для их применения.

3. Ограничения и контроль

Модель допуска к государственной тайне включает в себя обязательства, которые накладываются на лиц, допущенных к государственной тайне. Это включает в себя строгие меры по предотвращению утечек информации, что достигается через контроль доступа и обязательства по неразглашению. Также вводятся временные ограничения на права граждан, такие как право на выезд за границу, что подчеркивает важность соблюдения безопасности.

4. Влияние модели допуска на безопасность государства

Модель допуска к государственной тайне напрямую влияет на уровень безопасности государства, так как она регулирует доступ к критически важной информации. Эффективная система допуска помогает предотвращать возможные утечки данных, которые могут повлиять на национальную безопасность.

Кроме того, модель допуска способствует формированию культуры безопасности, где соблюдение правил и норм становится частью профессиональной этики для работников, имеющих доступ к сведениям, составляющих государственную тайну. Обязательства по неразглашению и ответственность за их нарушение формируют у работников осознание важности их роли в системе защиты государственной тайны.

Заключение

Модель допуска к государственной тайне в Российской Федерации является важным инструментом обеспечения национальной безопасности и защиты государственной тайны. Сложная структура и многоступенчатая процедура допуска позволяют организовать эффективный контроль за доступом к носителям сведений, составляющих государственную тайну, минимизируя риски утечек и нарушений.

С учетом современных вызовов, связанных с развитием технологий и изменением международной обстановки, необходимо продолжать адаптацию законодательства, внедрять новые меры по защите информации и повышать уровень подготовки сотрудников, имеющих доступ к государственной тайне. Только при комплексном подходе к вопросам безопасности можно гарантировать защиту интересов государства и его граждан.

Литература

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).
2. Закон РФ от 21.07.1993 № 5485-1 «О государственной тайне» (с изменениями и дополнениями).
3. Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации».
4. Федеральный закон от 26.07.2017 № 187-ФЗ «О безопасности критической информационной инфраструктуры Российской Федерации».
5. Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы».
6. Указ Президента РФ от 02.07.2021 № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации».

7. Постановление Правительства Российской Федерации от 07.02.2024 № 132 «Об утверждении Правил допуска должностных лиц и

граждан Российской Федерации к государственной тайне».

TARANENKO Dmitry Viktorovich

Listener, Krasnodar Higher Orders of Zhukov and the October Revolution Krasnoznamenny College named after Army General S. M. Shtemenko, Russia, Krasnodar

ILYUKHIN Andrey Sergeevich

Listener, Krasnodar Higher Orders of Zhukov and the October Revolution Krasnoznamenny College named after Army General S. M. Shtemenko, Russia, Krasnodar

KOMISSAROV Sergey Sergeevich

Listener, Krasnodar Higher Orders of Zhukov and the October Revolution Krasnoznamenny College named after Army General S. M. Shtemenko, Russia, Krasnodar

DOROSHEV Alexander Vladimirovich

Listener, Krasnodar Higher Orders of Zhukov and the October Revolution Krasnoznamenny College named after Army General S. M. Shtemenko, Russia, Krasnodar

ZELDIN Nikita Vadimovich

Listener, Krasnodar Higher Orders of Zhukov and the October Revolution Krasnoznamenny College named after Army General S. M. Shtemenko, Russia, Krasnodar

**THE MODEL OF ACCESS TO STATE SECRETS:
LEGAL AND ORGANIZATIONAL ASPECTS**

Abstract. *The article examines the legal and organizational aspects of access to state secrets in the Russian Federation based on the analysis of current legislation. The admission model is a complex system of legal regulation, including mechanisms for controlling access to classified information, classification of degrees of secrecy, registration procedure and restrictions on the rights of persons with access to state secrets. Special attention is paid to the changes introduced in recent years and their impact on the process of protecting state secrets.*

Keywords: *state secret, admission, access to information constituting a state secret, security, legal regulation.*

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

ИВАНОВА Валерия Александровна

студентка,

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет,
Россия, г. Санкт-Петербург

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПАО «ЛУКОЙЛ»: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация. В данной статье анализируются ключевые финансовые показатели ПАО «Лукойл» в их динамике. Рассматриваются значимые макроэкономические условия, оказавшие влияние на финансовые результаты компании в 2023 году, а также проводится их детальный анализ. Статья также затрагивает прогнозы компании «Лукойл» до 2035 года. В заключении отмечается, что согласно прогнозу, спрос на нефть в указанный период будет расти, и при оптимистичном сценарии ее цена может увеличиться к 2035 году. В связи с этим компания «Лукойл» определяет в качестве основных приоритетов расширение объемов добычи и реализацию новых зарубежных проектов.

Ключевые слова: нефть, Лукойл, прогноз до 2035 года, финансовые результаты, мировой рынок нефти и газа, международные инициативы Лукойла.

ПАО «Лукойл» является одной из ведущих публичных компаний в мировом нефтегазовом секторе и функционирует по модели вертикальной интеграции. Она отвечает примерно за 2% от всего мирового объема нефти и около 1% запасов углеводородов.

Компания активно занимается инвестиционной деятельностью и реализует множество

зарубежных проектов, сотрудничая более чем с 30 государствами в качестве инвестора.

По версии Forbes, в 2020 году ПАО «Лукойл» возглавило список частных нефтегазовых компаний в России. В международном рейтинге Fortune Global 500 в 2019 году компания заняла 50-е место.

Таблица 1

Основные финансовые показатели ПАО «Лукойл»

Показатель		2020	2021	2022
Выручка от реализации	млн руб.	5 936 705	8 035 889	7 841 246
ЕБИТДА ¹ , включая	млн руб.	831 570	1 114 800	1 236 192
Сегмент «Разведка и добыча»	млн руб.	569 417	870 287	893 950
Сегмент «Переработка, торговля и сбыт»	млн руб.	263 385	282 144	371 642
ЕБИТДА ¹ за вычетом проекта «Западная Курна-2»	млн руб.	814 382	1 089 370	1 214 502
(Чистый убыток) чистая прибыль, относящаяся к акционерам ПАО «ЛУКОЙЛ»	млн руб.	418 805	619 174	640 178
Капитальные затраты	млн руб.	511 496	451 526	449 975
Свободный денежный поток	млн руб.		555 125	701 869
Свободный денежный поток до изменения рабочего капитала	млн руб.		588 717	708 650

Показатель		2020	2021	2022
Добыча углеводородов Группой с учётом доли в зависимых компаниях	тыс. барр. н. э./сут	2 269	2 347	2 380
нефть и жидкие углеводороды	тыс. барр. н. э./сут	1 804	1 806	1 815
газ	тыс. барр. н. э./сут	465	541	565
Переработка нефти на НПЗ Группы	тыс. барр. н. э./сут			

В 2022 году, несмотря на снижение выручки по сравнению с 2021 годом, чистая прибыль компании возросла. Основным фактором улучшения многих финансовых показателей, включая чистую прибыль, стало увеличение добычи газа за границей и рост доли высоко маржинальных активов в структуре нефтедобычи в России. Также на результаты повлияло введение налога на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья на отдельных участках недр и обесценивание рубля.

С начала 2022 года ПАО «Лукойл» перешло на новый стандарт МСФО 16 «Аренда», что положительно отразилось на показателях EBITDA

и чистой прибыли. Однако внедрение данного стандарта негативно сказалось на расходах по амортизации и износу по сравнению с 2020 годом. Увеличение затрат также связано с ростом объемов добычи газа за рубежом. На ключевые финансовые показатели помимо объемов добычи нефти и газа существенно влияют макроэкономические факторы, среди которых одним из наиболее значимых является изменение цен на нефть.

Цены на нефть и нефтепродукты являются ведущим фактором, формирующим объемы выручки компании. Динамика цен на нефть представлена в таблице 2.

Таблица 2

Динамика цен на нефть и нефтепродукты

Продукт		2020	2021	2022
Нефть сорта «Брент» (ФОБ Роттердам)	долл./барр	54,28	70,94	
Нефть сорта «Юралс» (средняя на средиземноморском и роттердамском рынках)	долл./барр	53,09	69,75	63,89
Дизельное топливо 0,01% (ФОБ Роттердам)	долл./т	493,92	638,76	591,28
Высокооктановый бензин (ФОБ Роттердам)	долл./т	557,66	671,85	614,96
Нафта (ФОБ Роттердам)	долл./т	480,75	597,08	501,31
Реактивное топливо (ФОБ Роттердам)	долл./т	526,17	683,19	630,10
Вакуумный газойль (ФОБ Роттердам)	долл./т	369,15	487,88	450,36
Мазут 3,5% (ФОБ Роттердам)	долл./т	300,49	393,98	329,97

В 2022 году средняя цена на нефть изменялась от 53 до 75 долл./барр. По сравнению с 2021 годом средняя цена уменьшилась на 9,4%. Исходя из данной динамики, можно сделать вывод, что в 2022 году цена на нефть сыграла негативную роль, что повлекло снижению выручки в 2022 году по сравнению с 2021 годом.

Следующей тенденцией деятельности и макроэкономическими факторам, влияющим на финансовые показатели компании, являются налогообложение и динамика курса рубля.

Что касается налогообложения, то правительство реализует «налоговый маневр», который заключается в постепенном снижении и обнулении экспортных ставок пошлины и

увеличение ставок налога на добычу полезных ископаемых и акциза. Так налог на добычу ископаемых увеличился на 1,3% (с 198,83 до 201,4 долл./т), а пошлина в свою очередь снизилась на 27% (с 128,52 до 93,77 долл./т.).

Влияние обменного курса рубля на финансовые показатели связано с тем, что значительная группа доходов выражена в иностранной валюте (доллар, евро), а большая часть расходов компании выражена именно в национальной валюте (в рублях). Исходя из этого ослабление рубля относительно доллара приводит к росту выручки в рублевом исчислении и наоборот. Но при этом снижается эффективность инвестиционных сложений со стороны «Лукойла» в зарубежные проекты.

Несмотря на это объем денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности, увеличился на 21% по сравнению с 2021 годом.

В 2022 году обменный курс рубля снизили как по отношению к доллару (с 69 до 61), так и по отношению к евро (с 79 до 69), что в результате так же сказалось на объеме выручки в отчетном периоде.

Что касается перспектив и основных тенденций развития компании ПАО «Лукойл», с учетом наличия огромной базы ресурсов, основным приоритетом компании является реализация новых проектов в целях увеличения объемов добычи. Для достижения данной цели компания ведет у настоящее время большое количество проектов, а также собирается расширять свои проекты, как зарубежные, так и внутренние национальные.

Так, например, Лукойл запустил в опытно-промышленную эксплуатацию Хальмерпаутинское газоконденсатное месторождение Большехетской впадины в Ямало-Ненецком автономном округе.

В рамках освоения данного месторождения пробурят 4 скважины различной конструкции. По результатам их работы будет принято решение дальнейшего развития этого месторождения.

Также 2 октября 2020 года было подписано соглашение между ПАО «Лукойл» и АО НК «КазМунайГаз» на разведку и добычу в казахстанском секторе Каспийского моря. Распределение долей по данному соглашению следующее: КМГ – 50,01%, ЛУКОЙЛ – 49,99%.

В перспективах для компании «Лукойл» – это сотрудничество с Ираком. Поскольку 2 ноября 2020 года была встреча между министром нефти Ирака и президентом компании ПАО «Лукойл» Вагитом Алекперовым. По результатам встречи были выявлены основные направления развития как действующих проектов, таких как: Западная Курна-2 и Эриду, но и новые перспективные варианты сотрудничества между двумя сторонами на территории Ирака.

В рамках развития компании «Лукойл» важная роль отведена укреплению сотрудничества между компанией и ОАЭ, поскольку в конце 2019 года было подписано соглашение о присоединении к Концессии Ghasha с долей участия 5%. Данный проект компании является первым в ОАЭ. В будущем компания планирует

присоединиться к другим партнерам по концессии, чтобы обеспечивать рынок ОАЭ газом.

Этот проект открывает благоприятные инвестиционные возможности для Лукойла.

Кроме этого, компания планирует и отчасти реализует открытие инвестирование зарубежных проектов в следующих странах: страны Балтики, Узбекистан.

Компания реализует масштабную программу ГРП на своих зарубежных активах, постоянно расширяя портфель. Лукойл планирует нарастить свою долю в геологоразведочном Блоке 132 в Нигерии (несмотря на то что уже доля компании была увеличена с 18% до 40%).

Перспективным регионом для Компании Лукойла является Мексика. В настоящее время компания была готова начать бурение в сентябре 2020 года, но совместно с партнером Eni бурение перенесено на 2021 год из-за карантинных ограничений в Мексике. Доля Лукойла в данном проекте составляет 60%.

Лукойл будет продолжать работу по подготовке к бурению в бассейне Sureste по другим проектам.

Деятельность и успех компании «Лукойл» во многом зависит от ситуации на мировом рынке нефти и газа. Для улучшения финансовых показателей и открытия новых месторождений компанией был разработан собственный комплекс закачивания горизонтальных скважин, благодаря технологической надежности которого «Лукойл» сможет приступить к освоению запасов, разработка которых была затруднена из-за отсутствия аналогов.

Данная инновация позволит как оптимизировать существующие скважины, так и откроет возможности к новым добычам, что в последующих годах будет существенным в связи с прогнозом экспертов Лукойла в своем обзоре «Основные тенденции развития мирового рынка жидких углеводородов до 2035 года».

Основные параметры прогноза представлены на рисунках 1 и 2, в соответствии с концепциями прогноза: Равные возможности (базовая), климат, эволюция, согласие. На фоне ожидаемого роста потребления нефтепродуктов нефтяные компании планируют расширять мощности по переработке нефти. В ближайшие несколько лет к вводу в эксплуатацию планируется ряд современных нефтеперерабатывающих комплексов высокой мощности.

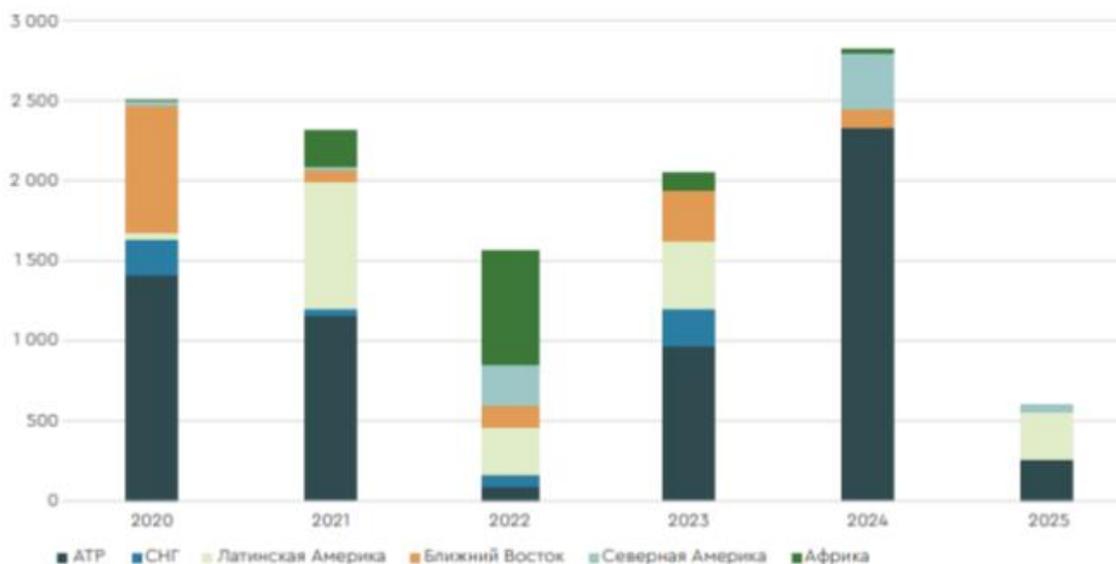


Рис. 1. Прогноз ввода мощностей первичной переработки нефти по регионам, тыс. барр./сут.

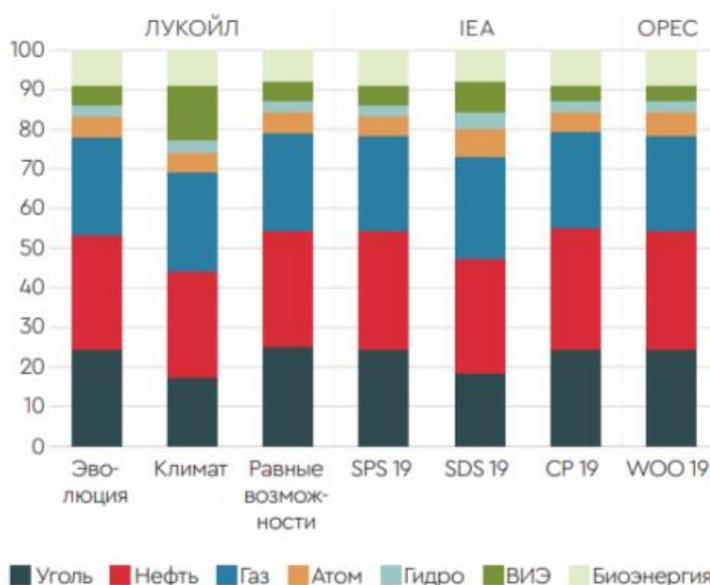


Рис. 2. Структура потребления первичной энергии в 2030 году, %

В соответствии с прогнозом цена на нефть до 2035 года может вырасти до 90 долл. за барр. Поскольку предполагается высокий спрос на нефть. В настоящее время данный сценарий является базовым. В соответствии с этим компания в будущем будет стараться нарастить объем добычи нефти, путем инновационных технологий и открытием новых зарубежных проектов.

Исходя из вышеизложенных приоритетных направлений для компании ПАО «Лукойл» являются:

- Проведение геологоразведочных работ в районе имеющихся месторождений и в перспективных регионах в целях восполнения ресурсной базы;

- Развитие проектов роста: наращивание добычи высоковязкой нефти и нефти из низкопроницаемых коллекторов, обустройство новых месторождений на Каспии и Балтике, реализация новых планов по добыче на зрелых месторождениях под НДД, поддержание полки добычи на ранее введенных крупных месторождениях. Сокращение темпов падения добычи на зрелых месторождениях;
- Реализация программ повышения эффективности, развитие технологических компетенций в области разработки сложных запасов.

Литература

1. Годовой отчет за 2022 год. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

<https://lukoil.ru/InvestorAndShareholderCenter/ReportsAndPresentations/AnnualReports>.

2. Основные тенденции развития мирового рынка жидких углеводородов до 2035 года. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://lukoil.ru/Business/Futuremarketttrends>.

3. Лукойл столкнулся с новыми шельфовыми проблемами. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://neftegaz.ru/news/>.

4. Квартальные финансовые и операционные показатели в формате Excel. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://lukoil.ru/InvestorAndShareholderCenter/ReportsAndPresentations/FinancialReports>.

IVANOVA Valeria Aleksandrovna

Student, Saint Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering,
Russia, Saint Petersburg

ACTIVITIES OF PJSC «LUKOIL»: TRENDS AND PROSPECTS

Abstract. *This article analyzes the key financial indicators of PJSC Lukoil in their dynamics. It considers significant macroeconomic conditions that influenced the company's financial results in 2023, and provides a detailed analysis. The article also touches on Lukoil's forecasts until 2035. In conclusion, it is noted that, according to the forecast, the demand for oil will grow during this period, and under an optimistic scenario, its price may increase by 2035. In this regard, Lukoil defines the expansion of production volumes and the implementation of new foreign projects as its main priorities.*

Keywords: *oil, Lukoil, forecast until 2035, financial results, global oil and gas market, Lukoil's international initiatives.*

МАСЛОВ Павел Игоревич

директор, ГБОУ Школа № 956, Россия, г. Москва

СУЩНОСТЬ ПОНЯТИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА»

Аннотация. В статье рассматривается сущность экономической культуры и ее компонентов: когнитивного, аффективного и оценочного компонента. Автор рассматривает место экономической культуры в жизни человека, особенности понимания сущности экономического равенства.

Ключевые слова: экономическая культура, когнитивный компонент экономической культуры, аффективный компонент, оценочный компонент, экономическое равенство, социализм, равенство шансов.

Экономическая культура представляет собой совокупность знаний, руководящих принципов, взглядов, ценностей и чувств, которые люди испытывают к экономической жизни общества. Как и любой жанр культуры, экономическая культура также будет иметь когнитивные, аффективные и оценочные аспекты.

Когнитивный компонент экономической культуры относится к теоретическим и эмпирическим знаниям экономической системы. Конечно, мы не включаем в когнитивное измерение экономической культуры книги и специализированные исследования, которые формируют экономическую науку. Теоретический аспект когнитивного измерения относится к более или менее правильному, более или менее полному способу, которым люди прививают свои экономические знания, способу их использования при анализе экономической жизни.

Независимо от того, насколько низки теоретические аспекты экономической культуры простого человека, он будет относиться к собственности, инструментам работы, прибыли, близким или отдаленным экономическим целям, будет определять состояние бедствия или процветания, в котором он находится.

Аффективное измерение экономической культуры предполагает, что люди проявляют определенные чувства к собственности, богатству, бедности, прибыли или убыткам.

Оценочное измерение представляет собой оценки, оценки ценности людей по отношению к тому или иному способу организации экономики или экономической единицы, в которой они работают, по сравнению с программами экономического развития, по сравнению с собственностью.

В рамках экономической культуры мы различаем два места: общую экономическую культуру членов общества, независимо от того, где они осуществляют свою деятельность: экономику, образование, культуру, здоровье, армию, администрацию и т. д. и экономическую культуру, характерную для этой организации (организационная культура).

В бывших социалистических странах экономическая культура была пропитана экономической идеологией и политикой. В переходный период происходит процесс деидеологизации экономической культуры. Возьмем пример экономического равенства, рассматриваемого в социализме как равенство перед средствами производства. Конечно, такое равенство было выдумкой. Какое равенство возможно в обществе? Возможны: равенство шансов и политическое равенство. Равенство шансов проявляется в неинградированном доступе каждого человека к обучению, культуре, экономическому лидерству и политике из-за отсутствия институциональных барьеров, которые препятствовали бы его продвижению по лестнице социальной иерархии. Равенство шансов возлагает бремя успеха или неудачи на человека. Равенство политика относится к равенству перед законом и равенству в политических правах.

Экономическое равенство и социальное равенство, вероятно, являются утопиями. Между людьми существуют различия в общей и профессиональной подготовке, интеллектуальных способностях, рабочей силе, участии в деятельности, которая несет определенный риск, организационных и управленческих навыках. Большинство членов общества владеют определенной собственностью. Дифференциация начинается, когда некоторые потребляют все, что они зарабатывают, а другие, выдерживая

лишения, экономят, накапливают и тренируются в разных компаниях, как отдельных, так и в ассоциациях. Различия в собственности и ее плодотворности вызовут другие различия в экономическом и социальном плане.

Необходимо восстановить уважение к собственности и бизнесу. К сожалению, из-за мощнического способа проведения определенной приватизации из-за некорректных процедур поиска средств для начала процветающего бизнеса старая формула П. Ж. Прудона «Собственность – это кража» вошла в экономическую культуру многих людей.

Необходимо без страха использовать такие термины, как капитализм, эффективность, прибыль. Говорят, о периоде перехода от плановой экономики к рыночной, не помня, что на уровне общества переход от социализма к капитализму. Социализм инициировал и финансировал некоторые убыточные экономические действия для поглощения рабочей силы, давая людям возможность зарабатывать на жизнь работой, хотя это было неэффективно. Это был способ предотвратить социальные конфликты, которые были бы возможны в условиях безработицы. Этот менталитет «работать только для того, чтобы работать», без выхода на рынок этих товаров, без социального выигрыша, сохраняется и сегодня. Вместо закрытия некоторых предприятий люди предпочитают производить продукты, которые будут занимать складские помещения, не имея возможности продавать. Зарплата будет получена за счет субсидий, предоставляемых из государственного бюджета. Конечно, спектр безработицы не позволит тем, кто находится в такой ситуации, правильно судить по координатам экономической эффективности.

На уровне аффективного измерения экономической культуры необходимо действовать, чтобы уменьшить последствия деструктивной зависти, которая порождает множество неприятностей для предпринимателей. Не обязательно заменять зависть восхищением тех, кто преуспевает в делах. Люди должны осознавать формулу «равенства шансов». Проблема в том, что они находят путь к шансу. Конечно, не все станут предпринимателями. Им не хватает

средств, смелости и умения. Некоторые останутся только наемными работниками. Находясь в этой позе, им не нужно превращать расхождение интересов в ненависть к покровителям.

Необходимо изменить отношение к работе. Работники должны понимать необходимость выполнения эффективной работы. Эта формула в социализме «мы делаем себя работающими, они делают себя платящими нам» должна исчезнуть из мышления, отношения и поведения людей. Эффективная работа будет хорошо оплачиваться. Работа, выполняемая в определенных единицах, покровители которых соблюдают трудовое законодательство, не должна понимать, что эксплуатируемый труд, как это представляет социалистическая пропаганда ситуации в капитализме. Тот факт, что в экономической теории заработная плата считается ценой рабочей силы или ценой за аренду рабочей силы, не должен рассматриваться работающим как нечто оскорбительное. Зарплата должна пониматься как форма дохода, наряду с прибылью, процентами, аннуитетом.

В этот переходный период выясняется, что у каждого человека, прошедшего подростковый возраст, есть свой собственный проект реформы. Сравнивая личный проект с государственной программой, человек сформирует отношение «за» или «против» мер, принимаемых на государственном уровне. Он будет ценить или критиковать экономическую политику правительства, особенно те направления, которые касаются его собственной деятельности.

Литература

1. Мизес Л. Социализм. Экономический и социологический анализ. – М.: Litres, 2020. – 931 с.
2. Федоряк В.С., Безрядин Д.Н. О понятии частной собственности // Социально-экономические проблемы совершенствования управленческой деятельности: теория и опыт. – 2017. – С. 158-159.
3. Cultura economica - Caracteristici ale culturii economice, Cultura organizational. Режим доступа: <https://goo.su/mVjdfyH>.

MASLOV Pavel Igorevich

Director, GBOU School No. 956, Russia, Moscow

THE ESSENCE OF THE CONCEPT OF "ECONOMIC CULTURE"

Abstract. *The article examines the essence of economic culture and its components: cognitive, affective and evaluative components. The author examines the place of economic culture in human life, the peculiarities of understanding the essence of economic equality.*

Keywords: *economic culture, cognitive component of economic culture, affective component, evaluative component, economic equality, socialism, equality of chances.*

СКРЯБИН Роберт Анатольевич

студент, Санкт-Петербургский государственный университет гражданской авиации
имени Главного маршала авиации А. А. Новикова, Россия, г. Санкт-Петербург

АНАЛИЗ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ РЕСУРСАМИ СЛУЖБ АЭРОПОРТА ПРИ ОБСЛУЖИВАНИИ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ НА ПЕРРОНЕ

***Аннотация.** В статье выполнен анализ методов управления ресурсами служб аэропорта при обслуживании воздушных судов на перроне. Автор отмечает, что диспетчеризация в оперативном управлении ресурсами аэропорта играет важную роль в обеспечении безопасности и эффективности работы аэропортов, однако, существующие методы управления ресурсами аэропортов при наземном обслуживании рейсов не всегда могут решить специфические задачи, связанные с часовой и суточной неравномерностью нагрузок на службы аэропорта. Автор предложил применить математические методы, основанные на решении стандартных логистических моделей, в процессы управления ресурсами служб аэропорта при наземном обслуживании рейсов.*

***Ключевые слова:** аэропорт, наземное обслуживание, математические методы, управление ресурсами аэропорта.*

В настоящее время задача распределения и управления ресурсами службы аэропорта, участвующих в обслуживании ВС на перроне, является основной задачей оперативного управления, возникающей перед аэропортовым предприятием при организации наземного обслуживания рейсов.

Традиционно существует два основных метода управления ресурсами при обслуживании воздушных судов на перроне – это методы диспетчеризации и автоматизации.

В наиболее общем смысле диспетчеризацию можно рассматривать как процесс регулирования выполнения цикла производственных задач в соответствии с принятой технологией, нормативами и календарным планом производства работ.

Процесс диспетчеризации в оперативном управлении ресурсами аэропорта является основным процессом, поскольку от него зависит безопасность и эффективность наземного обслуживания рейсов на перроне.

В небольших аэропортах диспетчеры аэропорта напрямую отвечают за координацию действий различных служб с целью обеспечения бесперебойной работы аэропорта, контролируя при этом все технологические процессы по наземному обслуживанию рейсов на перроне аэропорта.

Для этого они контролируют и управляют распределением ресурсов – местами для стоянки ВС, спецтехникой, оборудованием и

персоналом – и принимают оперативные решения для оптимизации использования этих ресурсов.

Недостатком такой «ручной диспетчеризации» является то, что эффективность распределения ресурсов аэропорты в таком случае обеспечивается человеческим фактором, следовательно, могут возникнуть ошибки приводящие к снижению регулярности полетов, снижению уровня безопасности и экономическим потерям, например, от повреждений ВС при обслуживании на перроне [3].

В связи с этим следующим логичным этапом развития системы управления ресурсами аэропортов стало внедрение информационных технологий для автоматизации и поддержки принятия решений.

Таким образом, диспетчеризация в оперативном управлении ресурсами аэропорта играет важную роль в обеспечении безопасности и эффективности работы аэропортов, однако, существующие методы управления ресурсами аэропортов при наземном обслуживании рейсов не всегда могут решить специфические задачи, связанные с часовой и суточной неравномерностью нагрузок на службы аэропорта.

Несмотря на то, что современные подходы к управлению ресурсами аэропортовых предприятий позволяют решить большую часть организационных вопросов, связанных с оперативным управлением процессов, сама по себе задача управления ресурсами является

классической задачей распределения, которую возможно решить в рамках логистического подхода, который рассматривает аэропорт и его службы как отдельные элементы логистической системы.

Эффективное управление ресурсами аэропорта при наземном обслуживании рейсов – задача, требующая оптимизации в условиях постоянно растущего трафика, сложных логистических цепочек и ограниченных ресурсов. Математические методы решения логистических задач представляют собой мощный инструмент для достижения этой оптимизации, позволяя улучшить эффективность и снизить стоимость операций.

Так, например, в настоящее время в целях оптимизации наземного обслуживания рейсов уже применяются следующие логистические методы:

1. Линейное программирование. Применяется для оптимизации загрузки ресурсов аэропорта, таких как технические площадки, персонал, оборудование. С помощью линейного программирования можно определить оптимальное распределение ресурсов между рейсами, минимизировать время простоя самолетов на земле и повысить пропускную способность аэропорта.

2. Методы сетевого планирования. Позволяют оптимизировать последовательность операций по наземному обслуживанию рейсов, учитывая зависимости между ними и ограничения по времени. С помощью методов сетевого планирования можно сократить общее время обслуживания рейса и минимизировать риск задержек.

3. Алгоритмы кластеризации. Применяются для группировки рейсов с учетом их характеристик, таких как тип самолета, тип обслуживания, время прилета и отлета. Кластеризация позволяет оптимизировать распределение ресурсов между группами рейсов и улучшить общую эффективность обслуживания.

4. Методы теории очередей. Используются для моделирования процессов ожидания в аэропорту (например, очереди на регистрацию, на багажную ленту). Анализ очередей позволяет определить необходимое количество персонала и оборудования, чтобы снизить время ожидания и улучшить удобство пассажиров.

Для оценки эффективности организации работ по наземному обслуживанию рейсов предлагается использовать метод интегральной

оценки эффективности организации процессов наземного обслуживания рейсов с помощью показателя «Аэропорт-Индекс», который требуется рассчитывать по формуле:

$$\text{«Аэропорт-Индекс»} = (\sum (\text{Индикатор} * \text{Вес}) / \sum \text{Вес}) \quad (1)$$

Где Индикатор – значение конкретного показателя для подсистемы;

Вес – коэффициент важности каждого показателя в подсистеме.

Методика расчета «Аэропорт-Индекса» заключается в том, что для каждой подсистемы разрабатывается набор индикаторов, которые оцениваются по шкале от 0 до 10 баллов. Индикаторы должны быть измеримыми и сравнимыми между разными аэропортами.

Так, например, для аэропорта «Якутск» был разработан «Аэропорт-Индекс», учитывающий влияние 4-основных факторов, каждый из которых характеризует отдельный аспект производственной эффективности:

- подсистема «Производительность» оценивает производительность процессов наземного обслуживания, включая количество обслуженных рейсов, время простоя самолетов, скорость обработки багажа и пассажиров.

- подсистема «Качество» оценивает качество услуг наземного обслуживания, включая уровень удовлетворенности пассажиров, количество жалоб и инцидентов, соблюдение регламентов и стандартов.

- подсистема «Безопасность» оценивает уровень безопасности процессов наземного обслуживания, включая количество инцидентов, соблюдение правил авиационной безопасности и эффективность систем контроля.

- подсистема «Экономическая эффективность» оценивает экономическую эффективность процессов наземного обслуживания, включая стоимость обслуживания рейса, рентабельность деятельности и эффективность использования ресурсов.

Таким образом, предлагаемый метод «Аэропорт-Индекс» представляет собой мощный инструмент для оценки эффективности организации процессов наземного обслуживания рейсов в аэропорту.

Он позволяет выявлять слабые места в работе аэропорта и разрабатывать эффективные меры по их устранению. Использование «Аэропорт-Индекса» способствует повышению эффективности и качества наземного обслуживания, что приводит к улучшению удобства пассажиров и повышению конкурентоспособности аэропорта.

Литература

1. Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2024 г. № 309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года».

2. «Воздушный кодекс Российской Федерации» от 19.03.1997 № 60-ФЗ (ред. от 30.01.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.04.2024).

3. Приказ Министерства транспорта РФ от 20 марта 2023 г. № 89 «Об утверждении Федеральных авиационных правил «Правила наземного обслуживания гражданских воздушных судов».

4. Буценко Е.В. Метод критического пути как критерий оптимизации процесса бизнес-планирования // Известия ДВФУ Экономика и управление 2016 № 3 С. 40-50.

SCRIABIN Robert Anatolyevich

Student,

St. Petersburg State University of Civil Aviation named after Chief Marshal of Aviation A. A. Novikov,
Russia, St. Petersburg

ANALYSIS OF METHODS FOR MANAGING AIRPORT SERVICES RESOURCES WHEN SERVICING AIRCRAFT ON THE APRON

Abstract. *The article analyzes the methods of managing the resources of airport services when serving aircraft on the apron. The author notes that dispatching in the operational management of airport resources plays an important role in ensuring the safety and efficiency of airports, however, existing methods of airport resource management for ground handling flights cannot always solve specific problems associated with hourly and daily uneven loads on airport services. The author proposed to apply mathematical methods based on the solution of standard logistic models to the processes of managing the resources of airport services during ground handling of flights.*

Keywords: *airport, ground handling, mathematical methods, airport resource management.*

МАРКЕТИНГ, РЕКЛАМА, PR

КОБЗЕВА Екатерина Федоровна

эксперт по маркетингу в социальных сетях, Россия, г. Москва

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕТОДОВ КОНТЕНТ-МАРКЕТИНГА ДЛЯ ПОДДЕРЖАНИЯ ДОЛГОСРОЧНОЙ ВОВЛЕЧЕННОСТИ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ YOUTUBE

Аннотация. Данная статья посвящена стратегическому анализу эффективности различных методов контент-маркетинга для поддержания долгосрочной вовлеченности пользователей на платформе YouTube. В работе представлена классификация ключевых долгосрочных контент-стратегий, направленных на удержание аудитории, в том числе создание последовательного и релевантного контента, повышение интерактивности, персонализация коммуникации, формирование сообщества вокруг бренда и др. Предложены рекомендации по оптимизации комплексного применения контент-маркетинговых инструментов для достижения долгосрочных целей удержания и повышения лояльности аудитории на YouTube.

Ключевые слова: контент-маркетинг, YouTube, долгосрочная вовлеченность, стратегии удержания аудитории, лояльность пользователей, показатели эффективности, цифровой маркетинг.

Эпоха цифровых технологий и социальных медиа кардинально изменила подходы к маркетинговым коммуникациям. Сегодня одним из наиболее эффективных инструментов для привлечения и удержания внимания целевой аудитории является контент-маркетинг. Особенно актуальным это становится для платформ видеохостинга, таких как YouTube, где пользователи ожидают не просто рекламные сообщения, а полезный, развлекательный или образовательный контент.

Однако простое создание и размещение контента уже недостаточно для достижения долгосрочных маркетинговых целей. Растущая конкуренция в digital-пространстве требует от брендов разработки стратегических подходов к контент-маркетингу, нацеленных на поддержание высокого уровня вовлеченности аудитории.

Стратегический анализ эффективности различных методов контент-маркетинга на YouTube необходим с целью:

1. Разработки комплексной стратегии контент-маркетинга, способствующей долгосрочному удержанию аудитории [1]. Эффективная стратегия должна учитывать различные аспекты, такие как тематика контента, форматы,

частота публикаций, взаимодействие с подписчиками и т. д.

2. Выявления наиболее результативных методик YouTube-маркетинга для наращивания объемов продаж и укрепления лояльности клиентов [3]. Анализ включает оценку влияния контент-стратегий на ключевые показатели вовлеченности зрителей.

3. Оптимизации контент-маркетинговых инструментов и практик для достижения долгосрочных целей бренда по привлечению, удержанию и монетизации аудитории на YouTube [2]. Это позволяет сформировать устойчивую клиентскую базу и повысить эффективность digital-маркетинга.

Для того чтобы составить классификацию долгосрочных контент-стратегий, необходимо проанализировать существующие стратегии ведущих сервисов, специализирующихся на данном вопросе.

Согласно данным VC.RU, Ecommerceplatforms.com и APNI.RU [1, 2, 3] ключевыми долгосрочными контент-стратегиями, направленными на удержание аудитории, являются:

1. Создание последовательного и релевантного контента:

- Разработка контент-плана, обеспечивающего регулярность публикаций и последовательность повествования.
- Создание контента, соответствующего интересам и потребностям целевой аудитории.
- Ориентация на производство высококачественного, уникального и полезного для пользователей контента.

2. Повышение интерактивности:

- Включение в видео призывов к действию, побуждающих пользователей оставлять комментарии, ставить лайки, делиться контентом.
- Организация прямых эфиров, вебинаров, Q&A-сессий для живого общения с аудиторией.
- Проведение конкурсов, опросов и других интерактивных активностей.

3. Персонализация коммуникации:

- Использование персонализированных обращений, учет индивидуальных предпочтений аудитории.
- Предоставление пользователям индивидуальных рекомендаций контента на основе их поведения.
- Учет особенностей поведения аудитории при создании и распространении контента.

4. Формирование сообщества вокруг бренда:

- Создание тематических групп, форумов, где пользователи могут общаться и обмениваться контентом.
- Вовлечение аудитории в процесс создания контента посредством сотрудничества, опросов, обратной связи.
- Поощрение и признание активных пользователей, формирование у них чувства причастности к бренду.

Комплексная реализация данных стратегий способствует не только привлечению новых зрителей, но и эффективному удержанию аудитории, повышению ее лояльности к бренду в долгосрочной перспективе.

Однако, каждая стратегия имеет как положительный эффект, так и отрицательные стороны. Для того чтобы определить все достоинства и недостатки ключевых долгосрочных контент-стратегий на платформе YouTube, направленных на удержание аудитории, в том числе создание последовательного и релевантного контента, повышение интерактивности, персонализация коммуникации, формирование сообщества вокруг бренда и др., я проанализировала существующие стратегии и привела их классификацию в таблице ниже (табл.).

Таблица

Классификация долгосрочных контент-стратегий, направленных на удержание аудитории на YouTube

Стратегия	Достоинства	Недостатки
Создание последовательного и релевантного контента	1. Формирование устойчивых зрительских привычек; 2. Повышение интереса и доверия аудитории к бренду; 3. Соответствие актуальным потребностям и запросам пользователей.	<ul style="list-style-type: none"> • Необходимость постоянной исследовательской работы по изучению аудитории • Риск «выгорания» аудитории при недостаточной вариативности контента
Повышение интерактивности	1. Вовлечение пользователей в активное взаимодействие с брендом; 2. Получение обратной связи и ценных инсайтов от аудитории; 3. Повышение лояльности и приверженности к бренду.	<ul style="list-style-type: none"> • Высокие временные и ресурсные затраты на модерацию и поддержание активности • Риск появления негативных комментариев, которые требуют оперативной реакции
Персонализация коммуникации	1. Повышение релевантности контента для каждого пользователя; 2. Укрепление личных связей с аудиторией; 3. Улучшение показателей вовлеченности и удержания подписчиков.	<ul style="list-style-type: none"> • Необходимость детальной сегментации и анализа больших массивов данных • Риск «переперсонализации», вызывающей ощущение навязчивости

Стратегия	Достоинства	Недостатки
Формирование сообщества вокруг бренда	<ol style="list-style-type: none"> 1. Повышение лояльности и приверженности аудитории к бренду; 2. Создание дополнительных точек контакта и каналов обратной связи; 3. Вовлечение пользователей в процесс создания контента. 	<ul style="list-style-type: none"> • Высокие требования к коммуникативным навыкам и вовлеченности команды • Риск возникновения внутренних конфликтов и негативных сообщений в сообществе

Ключевые долгосрочные контент-стратегии, направленные на удержание аудитории на YouTube, включают в себя создание последовательного и релевантного контента, повышение интерактивности, персонализацию коммуникации, а также формирование сообщества вокруг бренда.

Создание последовательного и релевантного контента является фундаментальной стратегией. Она предполагает разработку контент-плана, обеспечивающего регулярность публикаций и последовательность повествования. Важно ориентироваться на производство высококачественного, уникального и полезного для пользователей контента, соответствующего их интересам и потребностям. Например, YouTube-канал модного бренда может публиковать серии видеороликов, демонстрирующих новые коллекции, стильные образы и советы по стилю. Это формирует у аудитории устойчивые зрительские привычки и повышает доверие к бренду.

Повышение интерактивности также играет ключевую роль в долгосрочном удержании аудитории. Это достигается посредством включения в видео призывов к действию, побуждающих пользователей оставлять комментарии, ставить лайки, делиться контентом. Кроме того, эффективны прямые эфиры, вебинары и Q&A-сессии, позволяющие наладить живое общение с аудиторией. Например, обувной бренд может проводить розыгрыши новых коллекций среди активных подписчиков, вовлекая их в интерактивные активности.

Персонализация коммуникации также является важной долгосрочной стратегией. Она предполагает использование персонализированных обращений, учет индивидуальных предпочтений аудитории и предоставление пользователям персональных рекомендаций контента. Это позволяет повысить релевантность контента для каждого пользователя и укрепить личные связи с аудиторией. Так, косметический бренд может рекомендовать подписчикам видеоролики с уходовыми или

макияжными техниками, основываясь на их предыдущих просмотрах и действиях.

Формирование сообщества вокруг бренда также играет ключевую роль в долгосрочном удержании аудитории. Это достигается путем создания тематических групп, форумов, где пользователи могут общаться и обмениваться контентом. Кроме того, важно вовлекать аудиторию в процесс создания контента посредством сотрудничества, опросов и обратной связи. Например, YouTube-канал спортивного бренда может организовать закрытую группу, где подписчики могут делиться своими тренировками, обмениваться советами и мотивировать друг друга.

Комплексное применение данных стратегий с учетом их достоинств и недостатков позволяет создать эффективную систему удержания аудитории на YouTube в долгосрочной перспективе.

С целью достижения данного эффекта мной были разработаны рекомендации по оптимизации комплексного применения контент-маркетинговых инструментов для достижения долгосрочных целей удержания и повышения лояльности аудитории на YouTube:

1. Формирование последовательной и релевантной контент-стратегии:

- Проведение подробного анализа целевой аудитории, ее интересов, потребностей и боли.
- Составление контент-календаря, обеспечивающего регулярность публикаций и логичность повествования.
- Создание уникального, высококачественного и максимально полезного для пользователей контента.
- Постоянный мониторинг эффективности контента и его адаптация под изменяющиеся потребности аудитории.

2. Повышение интерактивности:

- Включение в видео-контент различных интерактивных элементов (призывы к действию, опросы, конкурсы).

- Организация регулярных прямых эфиров, вебинаров и Q&A-сессий для живого общения с аудиторией.
 - Стимулирование комментирования, лайков и репостов видео посредством геймификации и вознаграждений.
 - Оперативная реакция на комментарии и обратная связь от подписчиков.
3. Персонализация коммуникации:
- Сегментация аудитории по различным критериям (демографические, поведенческие, психографические).
 - Использование персонализированных обращений, учитывающих индивидуальные предпочтения пользователей.
 - Предоставление рекомендаций контента и специальных предложений, ориентированных на потребности каждого сегмента.
 - Анализ взаимодействия пользователей для постоянного улучшения персонализации.
4. Формирование сообщества вокруг бренда:
- Создание тематических групп, форумов и других площадок для активного общения подписчиков.
 - Вовлечение аудитории в процесс создания контента через сотрудничество, совместные проекты, опросы.

- Поощрение и признание наиболее активных участников сообщества, формирование у них чувства причастности.
- Организация офлайн-встреч, мероприятий и других форматов взаимодействия, укрепляющих связи внутри сообщества.

Литература

1. 10 простых шагов для разработки стратегии контент-маркетинга, которая работает // VC.RU. – URL: <https://vc.ru/marketing/787689-10-prostyh-shagov-dlya-razrabotki-strategii-kontent-marketinga-kotoraya-rabotaet>.
2. YouTube Marketing Techniques: How to Use YouTube for Business // Ecommerce-platforms.com. – URL: <https://ecommerce-platforms.com/ru/articles/youtube-marketing-techniques>.
3. Использование YouTube-маркетинга для наращивания объемов продаж: аналитический обзор и практические рекомендации // APNI.RU. – URL: <https://apni.ru/article/9915-ispolzovanie-youtube-marketinga-dlya-narashivaniya-obuemov-prodazh-analiticheskij-obzor-i-prakticheskie-rekomendacii>.

KOBZEVA Ekaterina Fedorovna

Expert in Social Media Marketing,

Russia, Moscow

STRATEGIC ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF CONTENT MARKETING METHODS TO MAINTAIN LONG-TERM ENGAGEMENT OF YOUTUBE USERS

Abstract. This article is devoted to a strategic analysis of the effectiveness of various content marketing methods to maintain long-term user engagement on the YouTube platform. The paper presents a classification of key long-term content strategies aimed at retaining an audience, including creating consistent and relevant content, increasing interactivity, personalizing communication, forming a community around the brand, etc. Recommendations are proposed for optimizing the integrated use of content marketing tools to achieve long-term goals of retaining and increasing audience loyalty on YouTube.

Keywords: content marketing, YouTube, long-term engagement, audience retention strategies, user loyalty, performance indicators, digital marketing.



10.5281/zenodo.15108232

ШИЯН Дарья Александровна
арт-директор,
DD.NYC, США, Джерси-Сити

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ И КУЛЬТУРНО-СПЕЦИФИЧНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ В ВИЗУАЛЬНЫХ СИСТЕМАХ БРЕНДОВ

Аннотация. В статье рассматриваются универсальные и культурно-специфичные элементы визуальных систем брендов, а также влияние цифровых технологий на их унификацию и локализацию. Исследование основано на анализе научных теорий в области брендинга, когнитивной психологии и маркетинга. Рассматриваются ключевые визуальные элементы, такие как логотип, цветовая палитра, типографика и графические символы, их восприятие в различных культурных контекстах, а также влияние цифровых технологий на адаптацию брендов. В статье представлены кейсы успешной и неудачной адаптации брендов к локальным рынкам и разработаны практические рекомендации по эффективному управлению визуальной идентичностью в глобальном контексте.

Ключевые слова: брендинг, визуальная идентичность, культурная адаптация, локализация, цифровые технологии, маркетинг, дизайн, персонализация, когнитивная психология.

Актуальность исследования

Визуальная система бренда играет ключевую роль в формировании его идентичности и восприятия аудиторией. В условиях глобализации бренды сталкиваются с вызовом: как сохранить единство визуального образа, оставаясь узнаваемыми по всему миру, и одновременно учитывать культурные особенности целевых рынков. Некоторые элементы, такие как минимализм, базовые формы и симметричные композиции, воспринимаются универсально, тогда как другие (например, цветовая символика, шрифты или изображения) могут иметь разные значения в разных культурах.

Изучение баланса между универсальными и культурно-специфичными элементами в визуальных системах брендов особенно важно в эпоху цифровых технологий, когда компании активно выходят на международные рынки и адаптируют свои бренды под локальные аудитории. Однако неудачная адаптация визуального стиля может привести к потере идентичности бренда или даже к негативной реакции потребителей.

Исследование данной темы актуально как для брендов, работающих на международном рынке, так и для маркетологов и дизайнеров, занимающихся созданием эффективных визуальных систем.

Цель исследования

Целью данного исследования является анализ универсальных и культурно-специфичных элементов в визуальных системах брендов, а также определение оптимальных стратегий их адаптации для различных культурных контекстов.

Материалы и методы исследования

Исследование основано на комплексном анализе научных источников, посвященных брендингу, когнитивному восприятию визуальных систем и цифровым технологиям. Применен сравнительный метод для изучения различий в восприятии визуальных элементов брендов в различных культурах. Используются эмпирические данные из научных исследований, а также анализ кейсов успешной и неудачной локализации брендов. В исследовании использованы количественные и качественные методы, включая контент-анализ, анализ данных цифрового маркетинга и визуальный анализ брендов в международном контексте.

Результаты исследования

Визуальная система бренда представляет собой комплекс графических элементов, обеспечивающих его идентификацию и восприятие целевой аудиторией. Она включает в себя логотип, цветовую гамму, типографику, графические элементы и фирменный стиль, каждый из

которых выполняет определенные функции и имеет ключевое значение в формировании имиджа компании (табл. 1). Современные исследования в области брендинга и визуального

маркетинга подтверждают, что эффективность визуального представления бренда напрямую влияет на уровень доверия и лояльности потребителей.

Таблица 1

Основные элементы визуальной системы бренда и их функции

Элемент	Функция	Примеры
Логотип	Обеспечивает мгновенную узнаваемость бренда, передает его ценности	Nike, Apple, Mercedes-Benz
Цвет	Создает эмоциональную ассоциацию, влияет на восприятие	Coca-Cola (красный – энергия), Chase Bank (синий – доверие, надежность)
Типографика	Формирует характер бренда, влияет на читаемость и тональность	Google Sans, Helvetica (в корпоративном дизайне)
Графические элементы	Дополняют стиль, усиливают восприятие фирменного образа	Градиенты Instagram, пиктограммы McDonald's
Фирменный стиль	Обеспечивает целостность всех визуальных проявлений бренда	Фирменный стиль IKEA, Audi

Анализ данных показывает, что наиболее значимыми элементами, определяющими визуальную идентичность бренда, являются логотип (90%), цвет (85%) и фирменный стиль (80%)

(рис.). Эти компоненты составляют основу брендинговых стратегий и формируют первичное восприятие компании на рынке.

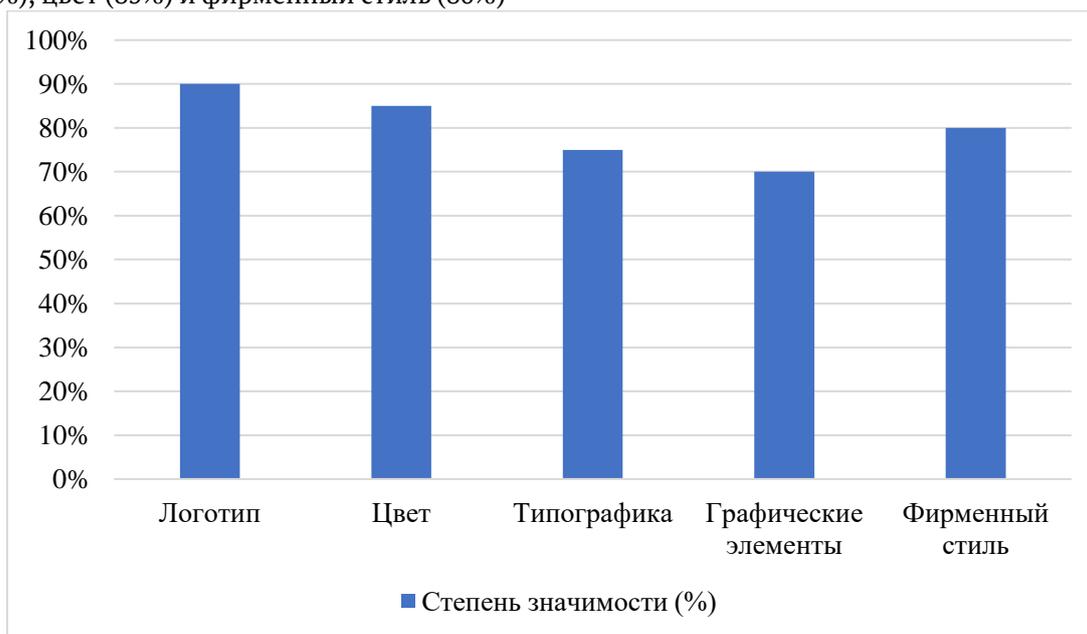


Рис. Значимость элементов визуальной системы бренда

Психология восприятия играет ключевую роль в разработке визуальной идентичности бренда. Теории гештальт-психологии утверждают, что человеческий мозг стремится к упрощению и структурированию визуальной информации. Это объясняет, почему бренды используют минималистичные логотипы, простые цветовые палитры и узнаваемые шрифты [1, с. 52].

Кроме того, цветовая психология показывает, что определенные цвета вызывают

предсказуемые эмоции и ассоциации. Например, синий ассоциируется со стабильностью и доверием (используется в корпоративном секторе – IBM, Chase Bank), красный стимулирует активность и аппетит (Coca-Cola, McDonald's), а зеленый символизирует природу и устойчивость (Starbucks, Whole Foods).

Основные принципы разработки эффективной визуальной системы включают:

1. Простоту – лаконичный дизайн обеспечивает мгновенное узнавание (логотип Nike, логотип Apple).

2. Последовательность – использование единых визуальных стандартов на всех носителях (пример: брендбук Google).

4. Гибкость – адаптация визуальной идентичности под различные каналы коммуникации (онлайн и офлайн среды).

5. Уникальность – отличительные графические элементы, создающие запоминаемость.

6. Адаптивность к различным культурам – учет национальных особенностей восприятия визуальных кодов.

Визуальные системы брендов, ориентированные на глобальный рынок, включают

универсальные элементы, которые обеспечивают их узнаваемость и эффективное взаимодействие с аудиторией независимо от культурных различий. Эти элементы основаны на принципах когнитивной психологии, дизайна и маркетинга, что подтверждается исследованиями в области брендинга [2, с. 67].

Современные исследования показывают, что пять ключевых характеристик оказывают наибольшее влияние на визуальное восприятие брендов. Эти элементы играют важную роль в обеспечении когнитивной доступности бренда и упрощении его идентификации потребителями (табл. 2).

Таблица 2

Универсальные элементы в визуальных системах брендов

Элемент	Описание	Примеры брендов
Простота дизайна	Минималистичный, лаконичный стиль, упрощающий запоминание	Apple, Nike
Минимализм	Ограниченное количество визуальных элементов, ясность стиля	Google, Tesla
Контрастность	Четкие различия между элементами, улучшающие восприятие	Adidas, FedEx
Гармония цвета	Сбалансированные цветовые сочетания, вызывающие эмоции	Coca-Cola, Starbucks
Читаемость шрифтов	Легкость восприятия текстовой информации	IBM, Microsoft
Последовательность	Единый стиль на всех платформах, узнаваемость в любом контексте	McDonald's, IKEA
Гибкость	Адаптация визуального стиля под разные среды	Netflix, Airbnb

Научные исследования показывают, что простота дизайна является важным фактором успешного восприятия бренда. Было установлено, что чем проще логотип и фирменный стиль, тем быстрее он запоминается. Это подтверждают бренды, такие как Apple и Nike, которые используют лаконичные визуальные образы, минимизируя отвлекающие элементы.

Уменьшение визуального шума позволяет создать более четкую и последовательную идентичность. Google и Tesla активно применяют минималистичные решения, что делает их бренды легко узнаваемыми.

Исследования в области когнитивной психологии восприятия цвета показывают, что гармоничные цветовые сочетания вызывают положительные эмоции у потребителей, снижая когнитивную нагрузку [4, с. 15]. Coca-Cola и Starbucks являются примерами брендов, которые используют сбалансированную цветовую

палитру для формирования сильных эмоциональных ассоциаций.

Контрастность – еще один универсальный элемент, необходимый для акцентирования ключевых визуальных компонентов бренда. Такие компании, как Adidas и FedEx, используют контрастные сочетания цветов и графических элементов, что делает их логотипы легко различимыми.

Удобочитаемость текстов непосредственно влияет на когнитивное восприятие и запоминание бренда. Бренды IBM и Microsoft делают акцент на читаемости и лаконичности своих шрифтов, создавая четкую и профессиональную визуальную систему.

Культурные особенности оказывают влияние на восприятие брендов в разных регионах мира. Визуальная система бренда должна учитывать локальные традиции, символику, цветовую палитру и стиль коммуникации, чтобы

быть эффективной и понятной для целевой аудитории. Исследования в области брендинга подтверждают, что адаптация визуальных элементов к национальному контексту способствует лучшему взаимодействию с потребителями и формированию устойчивой лояльности [5, с. 7].

Примеры адаптации брендов под культурные особенности:

- Цветовая символика – цвет в разных культурах имеет различное значение. Например, красный в Китае символизирует удачу и счастье, тогда как в Южной Африке он ассоциируется с трауром. Белый цвет в западных странах связан с чистотой, а в Японии – с трауром. Это объясняет различия в оформлении международных брендов, таких как Coca-Cola и Nivea, при выходе на разные рынки.

- Символика и знаки – национальные символы широко используются в логотипах и айдентике. Например, лотос в Индии ассоциируется с духовностью и возрождением, дракон в Китае – с силой и могуществом, а орел в США – с независимостью и патриотизмом.

- Типографика – стиль шрифта играет важную роль в культурной адаптации брендов. В арабском мире активно используется каллиграфия, в азиатских странах – иероглифы, а в западных – лаконичные латинские шрифты. Например, логотип Coca-Cola в арабском мире адаптирован с учетом особенностей арабского письма.

- Изображения и фото – использование визуального контента, соответствующего культурным особенностям. В рекламе брендов, ориентированных на азиатский рынок, часто изображаются семьи и групповые сцены, подчеркивающие коллективные ценности, в то время как в западных странах акцент делается на индивидуальность.

- Локальные мотивы – успешные международные бренды активно используют локальные культурные элементы в своих стратегиях. Например, IKEA адаптирует свой скандинавский стиль к японскому минимализму, а Starbucks использует традиционные орнаменты в дизайне своих кафе в разных странах.

Глобальные бренды, выходящие на международные рынки, вынуждены адаптировать свою визуальную систему и маркетинговые стратегии к культурным особенностям разных стран. Успешная адаптация обеспечивает высокую вовлеченность аудитории и укрепляет бренд-лояльность. С другой стороны, ошибки в

локализации могут привести к снижению доверия к бренду и его коммерческим потерям [3, с. 125].

Разбор успешных и неудачных кейсов адаптации:

1. McDonald's – один из самых успешных примеров адаптации бренда. Компания не просто адаптирует меню (например, исключение говядины в Индии или добавление терияки-бургеров в Японии), но и гибко трансформирует визуальную систему бренда, учитывая локальные особенности восприятия. В Китае и Японии McDonald's активно применяет минимализм и спокойные цвета в оформлении интерьеров, соответствуя эстетике местного дизайна. В арабских странах логотип и упаковка могут быть адаптированы с учетом особенностей арабской письменности и каллиграфии. В Индии компания внедрила отдельный суб-бренд McVeggie, выделяя в фирменной айдентике зеленые оттенки как символ вегетарианства и экологичности, что находит отклик в культуре. Кроме визуального стиля, адаптируется и коммуникационный подход – в азиатских странах McDonald's делает акцент на семейные ценности и групповые трапезы, в то время как в США и Европе упор делается на индивидуальность и удобство.

2. Coca-Cola – бренд активно использует стратегию вкусовой локализации. В Аргентине был запущен Mate Coca-Cola, адаптированный под местные традиции употребления мате, в Китае – вариант со вкусом зеленого чая. Это позволило бренду сохранить свою глобальную идентичность, оставаясь релевантным для локальных потребителей.

3. IKEA – адаптирует свои товары под особенности местных жилищных условий. В Японии и Китае компания уменьшила размер мебели, поскольку в этих странах преобладают компактные квартиры. Это сделало продукцию IKEA более востребованной среди местных покупателей.

4. Nike – спортивный бренд активно использует культурные особенности в маркетинге. В разных странах компания сотрудничает с местными спортсменами, создавая эксклюзивные коллекции. Например, в Китае Nike выпустил кроссовки, вдохновленные традиционными узорами, что усилило эмоциональную связь бренда с местной аудиторией.

5. Starbucks – компания адаптирует свои кафе под культурные особенности разных стран. В Турции Starbucks оформляет

интерьеры с учетом восточного дизайна, в Японии использует минималистичный стиль, а в России предлагает больше десертов с традиционными вкусами.

Несмотря на успешные кейсы, ошибки в культурной адаптации брендов встречаются довольно часто:

- Pepsi в Китае – слоган «Come alive with Pepsi» был переведен как «Pepsi возвращает мертвых к жизни», что вызвало негативную реакцию у потребителей.
- KFC в Китае – первоначальный перевод слогана «Finger-licking good» оказался неудачным и звучал как «Съешь свои пальцы», что потребовало корректировки локальной рекламной стратегии.
- Mercedes-Benz в Китае – изначально бренд был представлен как «Bensi», что

означало «ускоряйся к смерти», что заставило компанию изменить название на более благозвучное «Benchi».

Цифровые технологии стали ключевым инструментом в развитии и адаптации брендов на международных рынках. Современные исследования подтверждают, что внедрение персонализированного маркетинга, автоматизированных решений для локализации и адаптивного контента повышает эффективность брендинга, обеспечивая баланс между глобальной унификацией и локальной специфичностью.

В таблице 3 представлены ключевые цифровые технологии, их функции и примеры успешного применения.

Таблица 3

Влияние цифровых технологий на брендинг

Технология	Описание	Примеры брендов
Персонализированный маркетинг	Использование пользовательских данных для адаптации контента	Amazon, Netflix (персонализированные рекомендации)
Гибкость дизайна	Адаптация визуальной идентичности бренда под разные платформы	Spotify, Google (гибкость логотипов)
Автоматизация локализации	Перевод контента и адаптация маркетинговых материалов	Microsoft, Adobe (автоматизированный перевод)
Искусственный интеллект	Анализ поведения пользователей, автоматизированное принятие решений	Meta, TikTok (оптимизация контента)
Адаптивный контент	Генерация динамических рекламных и цифровых материалов	Coca-Cola, Nike (изменяемая реклама)

На основе научных исследований в области брендинга и визуального маркетинга можно сформулировать следующие практические рекомендации для брендов, стремящихся адаптировать свои визуальные системы под разнообразные культурные и цифровые среды.

Во-первых, необходимо проводить систематический анализ целевой аудитории с учетом культурных особенностей и предпочтений. Рекомендуется использовать как количественные, так и качественные методы исследования (например, опросы, фокус-группы, анализ социальных сетей), что позволит выявить особенности восприятия визуальных элементов в различных сегментах. Такой подход способствует разработке адаптивных визуальных стратегий, отвечающих требованиям конкретного рынка.

Во-вторых, брендам следует обеспечить консистентность идентичности при сохранении возможности локальной адаптации. Это

достигается путем создания детализированного брендбука, в котором четко прописаны универсальные элементы визуальной системы и указаны варианты их адаптации для разных культурных контекстов. Важно предусмотреть стандарты, позволяющие изменять второстепенные элементы (цветовые акценты, фотостилистику, иконографику) без ущерба для основной бренд-концепции.

Третьим аспектом является интеграция цифровых технологий в процессы адаптации визуальных систем. Использование аналитических платформ, искусственного интеллекта и инструментов для автоматизации перевода и локализации контента позволяет оперативно реагировать на изменения предпочтений аудитории и оптимизировать визуальные коммуникации. Персонализированный маркетинг и адаптивный дизайн, основанные на данных о поведении пользователей, способствуют

повышению вовлеченности и лояльности потребителей.

Кроме того, брендам рекомендуется регулярно проводить сравнительный анализ успешных кейсов адаптации на международном уровне. Такой анализ позволяет выявить лучшие практики, избежать повторения ошибок и своевременно корректировать стратегию. Обязательным условием является мониторинг эффективности адаптированных визуальных решений с использованием KPI, связанных с узнаваемостью бренда, эмоциональным откликом и коммерческими результатами.

Наконец, практическая реализация стратегии адаптации должна сопровождаться междисциплинарным подходом: участие специалистов по маркетингу, дизайну, культурологии и IT позволяет интегрировать различные аспекты в единое целое и обеспечить высокую адаптивность визуальной системы. Такой синергетический подход подтвержден исследованиями, показывающими, что успешная адаптация брендов требует не только творческого подхода, но и системного анализа, основанного на эмпирических данных.

Следуя этим рекомендациям, бренды смогут обеспечить устойчивое развитие своей визуальной идентичности на международном рынке, сохраняя баланс между глобальной унификацией и локальной релевантностью.

Выводы

Таким образом, эффективная визуальная идентичность бренда должна сочетать универсальные элементы, обеспечивающие глобальную узнаваемость, с культурно-специфичными компонентами, которые позволяют учитывать локальные традиции и предпочтения. Унификация брендов возможна при сохранении гибкости визуальных систем, что достигается за счет персонализации контента, адаптации цветовой палитры, типографики и графических элементов. Цифровые технологии, включая

искусственный интеллект, автоматизацию локализации и адаптивный контент, оказывают влияние на процесс адаптации брендов, позволяя оперативно реагировать на изменения в поведении аудитории. Практическое применение данных рекомендаций способствует созданию сильной визуальной идентичности бренда, которая будет эффективной как на локальных, так и на глобальных рынках.

Литература

1. Габриелян Т.О. Бренд в графическом дизайне: концептуализация, визуализация, идентификация // Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского. – 2018. – 228 с.
2. Матюк И.А. Брендинг территории. Необходимо ли разрабатывать бренд территории? // Бизнес-образование в экономике знаний. – 2017. – № 3(8). – С. 66-68.
3. Морсова К.А. Универсальное и культурно-специфическое в стратегическом моделировании рекламной коммуникации в России и за рубежом (на примере российских и американских видеороликов косметических средств) // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Лингвистика. – 2013. – Т. 10, № 1. – С. 123-127.
4. Федорова А.В., Лагутина М.А., Буханов Г.В. Проектирование вариативных систем визуальной идентификации бренда как инновационный подход в коммуникативном дизайне // Российская школа связей с общественностью. – 2023. – № 31. – С. 10-30.
5. Чунакова В.Е. Социально-идентификационные функции бренда в современной культуре // Специальность 24.00.01 «Теория и история культуры»: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата культурологии. – 2014. – 22 с.

SHIAN Daria
Art Director,
DD.NYC, USA, Jersey City

UNIVERSAL AND CULTURALLY SPECIFIC ELEMENTS IN THE VISUAL SYSTEMS OF BRANDS

Abstract. *The article examines the universal and culturally specific elements of brand visual systems, as well as the impact of digital technologies on their unification and localization. The research is based on the analysis of scientific theories in the field of branding, cognitive psychology and marketing. Key visual elements such as the logo, color palette, typography and graphic symbols are considered, their perception in various cultural contexts, as well as the impact of digital technologies on brand adaptation. The article presents cases of successful and unsuccessful adaptation of brands to local markets and develops practical recommendations for effective management of visual identity in a global context.*

Keywords: *branding, visual identity, cultural adaptation, localization, digital technologies, marketing, design, personalization, cognitive psychology.*

ПЕДАГОГИКА

ВАХРУШЕВА Виолетта Андреевна

учитель начальных классов, МАОУ СОШ № 135, Россия, г. Барнаул

ВЛИЯНИЕ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛЕЗНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РАЗВИТИЕ СОЦИАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Аннотация. *Статья рассматривает важность общественно полезной деятельности и социальной активности для школьников начальных классов. Обсуждаются примеры такой деятельности, включая волонтерство, и подчёркивается роль школы и родителей в развитии этих навыков у детей.*

Ключевые слова: *общественно полезная деятельность, социальная активность, школа, родители, волонтерство.*

Общественно полезная деятельность – это разного рода законная деятельность, направленная на поддержание, развитие общественного блага. А социальная активность – это целенаправленная деятельность человека, которая направлена на взаимодействие с окружающим миром.

Примеры общественно полезной деятельности могут быть разными. Один из самых ярких – волонтерство. Человек совершенно осознанно тратит свои ресурсы и энергию на помощь другим. Как же проявить себя школьнику начальных классов? У детей еще недостаточно опыта и возможностей, а желание участвовать в социальной жизни общества уже присутствует. Школа и родители могут совместно помочь ребёнку развить социальную активность, принимая участие в общественно-полезной деятельности.

Не для кого не секрет, что от отношений между родителями и детьми в возрасте шести-девяти лет зависит дальнейшее восприятие семьи. В данный период времени главным примером для ребёнка являются мама и папа. Именно родители могут привить малышу такие качества, как ответственность, способность и готовность к общественно полезному труду, коммуникативные навыки и творческие увлечения. Но как же это сделать? Теперь уже каждый человек слышал про объединения детей и молодёжи, которые дают возможность беспрепятственно принимать участие в жизни общества и вносить свой вклад в его развитие. Например, «Российское движение детей и

молодёжи» или простыми словами «Движение Первых», а также «Орлята России». Существует многообразие проектов, которые прививают ребёнку такие ценности, как патриотизм, дружба, добро и справедливость, взаимоуважение и взаимопомощь.

Что можно сделать для этого? Зарегистрироваться вместе со своим ребёнком в движении и стать его участником. В дальнейшем принимать активное участие в мероприятиях, что обеспечит развитие интереса малыша к общественной жизни класса, школы, общества, страны.

С первых школьных дней мы слышим, что школа – это наш второй дом. Большую часть своего времени ребёнок проводит именно там. Он учится создавать дружеские отношения с одноклассниками, отстаивать границы, а самое главное, участвовать в общественной жизни. Школа – это лучший инструмент для того, чтобы ребёнок смог беспрепятственно выстраивать активную гражданскую позицию и непосредственно вносить свой вклад в развитие общества. На примере различных мероприятий, таких как акции: «Подари книгу школьной библиотеке», «Помоги приюту бездомных животных», «Скажи спасибо» и многие другие развивают в малыше чувства социальной ответственности, заботы о ближнем, способность благодарить. Украшение классов и школы к праздникам раскрывают креативное мышление младшего школьника, способность работать в коллективе и эстетический взгляд. Остановимся подробнее на некоторых

общественно-полезных делах. Акция «Подари книгу школьной библиотеке» – общественно-полезная деятельность, которая не требует особых усилий. Есть дома книги, которые прочитаны ни один раз, поделись с товарищем, предварительно спросив разрешения у родителей. Ребенок приносит книгу в класс, где рассказывает товарищам, какая она интересная. Уносит в библиотеку. Дети идут, чтобы взять книгу для чтения. Таким образом, прививается любовь к чтению и участию в общественно-полезной деятельности. Украшение классов и создание фотозон к праздникам следует отметить особенно. Дети соревнуются между собой, кто больше вырежет балерин или снежинок. Часто в этом им помогают родители, и это очень важно для младшего школьника.

Многие считают, что субботник – это бесполезное мероприятие. Но это совершенно не так. Подобные мероприятия помогают ребёнку познавать окружающий мир, бережно относиться к среде, в которой он живёт, формировать активную жизненную позицию. И это лишь малая часть того, как школа может развить социальную активность у школьника.

Если использовать все вышеперечисленные способы, то при входе во взрослую жизнь, ребёнок сможет легко влиться в бурное течение общественной деятельности и став взрослым, беспрепятственно вносить свой вклад в развитие страны.

Дети – это наше будущее. Именно от влияния окружающего мира, внимания со стороны родителей, организованной педагогом общественно полезной деятельности, зависит развитие социальной активности младшего школьника, а также, каким будет наше завтра.

Литература

1. Александровская Э.М. [Электронный ресурс] Социально-психологические критерии адаптации к школе. В гл.: Адаптация детей к школе // Школа и психическое здоровье учащихся / под ред. С.М. Громбаха. М.: Медицина, 1988. – С. 33-42. – Режим доступа: <https://studfile.net/preview/7136259/page:3/>.
2. Давыдов В.В. Проблемы развивающего обучения. Опыт теоретического и экспериментального психологического исследования. М.: Педагогика, 1987. – 241 с.
3. Щипанова Д.Е. Психология развития [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Д.Е. Щипанова. Екатеринбург: Изд-во Рос. гос. проф.-пед. ун-та, 2017. 179 с.
4. Технологии внеурочной деятельности обучающихся: учебное пособие / Н.И. Астахова [и др.]. – Барнаул: Алтайский государственный педагогический университет, 2019. – 192 с. – Режим доступа: URL: <https://www.iprbookshop.ru/102874.html>.

VAKHRUSHEVA Violetta Andreevna

Primary School Teacher, MAOU Secondary School No. 135, Russia, Barnaul

THE IMPACT OF SOCIALLY USEFUL ACTIVITIES ON THE DEVELOPMENT OF SOCIAL ACTIVITY OF PRIMARY SCHOOL CHILDREN

Abstract. *The article examines the importance of socially useful activities and social activity for primary school students. Examples of such activities, including volunteering, are discussed, and the role of schools and parents in developing these skills in children is emphasized.*

Keywords: *socially useful activity, social activity, school, parents, volunteering.*

ГРИНЧЕНКО Виктория Павловна

социальный педагог,

Ровеньский центр социальной помощи семье и детям «Семья», Россия, г. Белгород

СОЦИАЛЬНО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация. В статье рассматривается важность педагогического сопровождения детей с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ) в образовательном процессе. Основное внимание уделяется значимости социально-педагогической поддержки для создания инклюзивной образовательной среды, которая обеспечивает равные возможности для всех учащихся.

Ключевые слова: педагогическое сопровождение, дети с ОВЗ, инклюзивное образование, социально-педагогическая поддержка, индивидуальный подход.

Педагогическое сопровождение малышей с ограниченными возможностями здоровья в учебном процессе имеет важное значение в обеспечении равных шансов для всех учеников. Для ребят, встречающихся с физическими или психическими сложностями, получение образования и полноценное развитие часто ограничено. В этой публикации мы изучим значимость социально-педагогического сопровождения и его воздействие на удачное интегрированное обучение.

Главная цель социально-педагогического сопровождения заключается в формировании благоприятной образовательной атмосферы, способствующей раскрытию возможностей каждого ребенка. Методы взаимодействия с детьми с ограничениями в здоровье требуют персонализации, модификации в соответствии с индивидуальными запросами и способностями каждого учащегося.

Особенности общественно-образовательного сопровождения малышей с инвалидностями включают в себя персональный подход к каждому малышу, учет его телесных и душевных характеристик, а также взаимодействие с экспертами разнообразных направлений. Для успешного поддержания требуется формирование удобной педагогической обстановки, приспособленной под запросы каждого ученика, и обучение учителей характеристикам работы с детьми с ограниченными возможностями здоровья. Более того, непременно нужно гарантировать доступность обучения для таких ребят, предоставляя им равные шансы на образование и рост.

Учителя в учебном процессе детей с ограниченными способностями имеют важное значение в их удачной адаптации и росте. Необходимо иметь экспертные компетенции и умения, а также раскрывать индивидуальные особенности каждого ребенка с ограниченными возможностями здоровья. Учителя формируют благоприятную и включающую атмосферу, модифицируют учебный контент, применяют разнообразные методы обучения. Необходимо, чтобы учителя осуществляли персональный подход к каждому малышу, раскрывали его способности и оказывали поддержку в преодолении трудностей. Все вместе с родителями и экспертами педагоги создают группу поддержки, обеспечивая детям с ограниченными возможностями доступ к полноценному обучению и интеграции в общество.

Гибкие подходы к обучению играют ключевую роль в социально-педагогической поддержке малышей с ограниченными возможностями физического благополучия. Они специально созданы для упрощения доступа детей к учебному процессу и увеличения их роста. Разнообразные подходы включают в себя применение специфических учебных ресурсов, формирование персонализированных учебных программ, а также модификацию учебных задач и окружения обучения в соответствии с индивидуальными потребностями каждого ученика. Существенной составляющей является также обучение учителей специфическим подходам к работе с детьми с ограниченными возможностями здоровья, с тем чтобы гарантиро-

вать им персонализированный подход и результативную помощь в обучении.

Для эффективного социально-образовательного сопровождения детей с ограниченными способностями в здоровье в учебном процессе требуется формирование инклюзивной образовательной атмосферы. Это предполагает гарантирование равных шансов для всех детей, вне зависимости от их индивидуальных характеристик и умений. Ключевым действием является приспособление учебных планов и приемов под нужды каждого ребенка, а также гарантирование доступности учебного процесса для всех студентов. Формирование дружелюбной и доступной образовательной атмосферы способствует включению детей с ограниченными возможностями и способствует их эффективной адаптации и прогрессу.

Действенные методы поддержки и поощрения в развитии детей с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ) в учебном процессе направлены на обеспечение равных шансов для каждого ребенка в процессе обучения и роста. Одним из таких подходов является персонализация учебного плана в соответствии с запросами каждого ученика с особыми образовательными потребностями. Индивидуальный подход позволяет учитывать уникальные черты и потенциал каждого малыша, способствует стимулированию интереса к образованию.

Иной действенной тактикой является формирование включающей обстановки в образовательном учреждении, где дети с особенностями здоровья могут ощущать себя уютно и

интегрированными в учебный процесс. Необходимо также гарантировать доступность обучающей среды для малышей с разнообразными формами ОВЗ, включая предоставление модифицированных учебников и оборудования.

Регулярное взаимодействие с родителями и профессионалами в области медицины и социальной помощи также является ключевым элементом эффективного социально-педагогического сопровождения детей с особыми воспитательными потребностями.

Литература

1. Банч Г. Включающее образование. Как добиться успеха? Основные стратегические подходы к работе в интегративном классе [Текст] / Г. Банч – М.: Прометей, 2005.
2. Карпенкова И.В. Тьютор в инклюзивной школе: сопровождение ребенка с особенностями развития. Из опыта работы [Текст] / И.В. Карпенкова – М.: ЦППР и К «Тверской», 2010.
3. Юнина В.В. Воспитательная среда специального (коррекционного) образовательного учреждения как условие социализации детей с ограниченными возможностями здоровья [Текст]: дис. канд. пед. наук: / В.В. Юнина. – СПб., 2009.
4. Семаго Н.Я. Технология определения образовательного маршрута для ребенка с ОВЗ [Текст]: сборник «Инклюзивное образование» выпуск 2 / Н.Я. Семаго. – М.: Центр «Школьная книга», 2010.

GRINCHENKO Victoria Pavlovna

Social Pedagogue, Rovensky Center for Social Assistance to Families and Children "Family",
Russia, Belgorod

SOCIAL AND PEDAGOGICAL SUPPORT OF CHILDREN WITH DISABILITIES IN THE EDUCATIONAL PROCESS

Abstract. *The article discusses the importance of pedagogical support for children with disabilities in the educational process. The main focus is on the importance of socio-pedagogical support for creating an inclusive educational environment that provides equal opportunities for all students.*

Keywords: *pedagogical support, children with disabilities, inclusive education, socio-pedagogical support, individual approach.*

Актуальные исследования

Международный научный журнал

2024 • № 42 (224)

Часть II

ISSN 2713-1513

Подготовка оригинал-макета: Орлова М.Г.

Подготовка обложки: Ткачева Е.П.

Учредитель и издатель: ООО «Агентство перспективных научных исследований»

Адрес редакции: 308000, г. Белгород, пр-т Б. Хмельницкого, 135

Email: info@apni.ru

Сайт: <https://apni.ru/>

Отпечатано в ООО «ЭПИЦЕНТР».

Номер подписан в печать 22.10.2024г. Формат 60×90/8. Тираж 500 экз. Цена свободная.

308010, г. Белгород, пр-т Б. Хмельницкого, 135, офис 40