



СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАУКИ И ТЕХНОЛОГИЙ

Периодический научный сборник



2016 № 3-8
ISSN 2413-0869

ПО МАТЕРИАЛАМ
XII МЕЖДУНАРОДНОЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ
Г. БЕЛГОРОД, 31 МАРТА 2016 Г.

АГЕНТСТВО ПЕРСПЕКТИВНЫХ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ
(АПНИ)

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАУКИ И ТЕХНОЛОГИЙ

2016 • № 3-8

Периодический научный сборник

*по материалам
XII Международной научно-практической конференции
г. Белгород, 31 марта 2016 г.*

ISSN 2413-0869

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАУКИ И ТЕХНОЛОГИЙ

2016 • № 3-8

Периодический научный сборник

Выходит 12 раз в год

Учредитель и издатель:

ИП Ткачева Екатерина Петровна

Главный редактор: Ткачева Е.П.

Адрес редакции: 308000, г. Белгород, Народный бульвар, 70а

Телефон: +7 (919) 222 96 60

Официальный сайт: issledo.ru

E-mail: mail@issledo.ru

Информация об опубликованных статьях предоставляется в систему **Российского индекса научного цитирования (РИНЦ)** по договору № 301-05/2015 от 13.05.2015 г.

Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте: **www.issledo.ru**

По материалам XII Международной научно-практической конференции «Современные тенденции развития науки и технологий» (г. Белгород, 31 марта 2016 г.).

Редакционная коллегия

Духно Николай Алексеевич, директор юридического института МИИТ, доктор юридических наук, профессор

Васильев Федор Петрович, профессор МИИТ, доктор юридических наук, доцент, чл. Российской академии юридических наук (РАЮН)

Тихомирова Евгения Ивановна, профессор кафедры педагогики и психологии Самарского государственного социально-педагогического университета, доктор педагогических наук, профессор, академик МААН, академик РАЕ, Почётный работник ВПО РФ
Алиев Закир Гусейн оглы, Институт эрозии и орошения НАН Азербайджанской республики к.с.-х.н., с.н.с., доцент

Стариков Никита Витальевич, директор научно-исследовательского центра трансфера социокультурных технологий Белгородского государственного института искусств и культуры, кандидат социологических наук

Ткачев Александр Анатольевич, доцент кафедры социальных технологий НИУ «БелГУ», кандидат социологических наук

Шаповал Жанна Александровна, доцент кафедры социальных технологий НИУ «БелГУ», кандидат социологических наук

Трапезников Сергей Викторович, начальник отдела аналитики и прогнозирования Института региональной кадровой политики (г. Белгород)

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ «ПОЛИТОЛОГИЯ»	6
<i>Акопова Т.С., Гомулин С.А.</i> КОЛИЧЕСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕПУТАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТНОЙ ДУМЫ).....	6
<i>Лелёвкин Д.И., Сорокин Д.В.</i> КРУПНЫЕ ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ ПРОЕКТЫ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ СТРАНЫ	9
<i>Моисеев В.В.</i> ВНЕШНИЕ И ВНУТРЕННИЕ ДОЛГИ РОССИИ: ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА.....	12
<i>Ооржак С.А.</i> ИНТЕРНЕТ В КИТАЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ	14
<i>Семыкина М.С.</i> ТРАНСТИХООКЕАНСКОЕ ПАРТНЕРСТВО И ИНТЕРЕСЫ РЕГИОНАЛЬНЫХ ИГРОКОВ.....	16
<i>Яровая С.В.</i> ПРАВОСОЗНАНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ КАК АКТУАЛЬНЫЙ ОБЪЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ ДЛЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ НАУКИ.....	26
СЕКЦИЯ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ»	31
<i>Бушенёва И.С., Сапронова З.В.</i> ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА ВОССТАНОВЛЕНИЯ ДВИГАТЕЛЬНЫХ ФУНКЦИЙ СРЕДСТВАМИ АДАПТИВНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ У МУЖЧИН ЗРЕЛОГО ВОЗРАСТА, ПЕРЕНЕСШИХ ТРАВМУ ПОЗВОНОЧНИКА.....	31
<i>Бушенёва И.С.</i> ПОДГОТОВКА ШКОЛЬНИКОВ МЛАДШЕГО ВОЗРАСТА К СДАЧЕ НОРМ КОМПЛЕКСА ГТО	33
<i>Истягина-Елисеева Е.А.</i> ПРОПАГАНДА СПОРТА И ПАТРИОТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	37
<i>Куликов М.Л.</i> ЗНАЧЕНИЕ УМЕНИЙ ОБЪЯСНЯТЬ И ПОКАЗЫВАТЬ ТЕХНИКУ ВЫПОЛНЕНИЯ УПРАЖНЕНИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ-ТРЕНЕРА	41
<i>Леонов Э.Р., Шестакова Б.Б., Кудрявцева М.Д.</i> НЕОБХОДИМЫЕ ФАКТОРЫ ТЕХНИКИ ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ОБУЧЕНИЯ ПЛАВАНИЮ СТУДЕНТОВ	44
<i>Любимова А.С.</i> К ВОПРОСУ ОБ ОПРЕДЕЛЕНИИ ПОНЯТИЯ «ДОПИНГ».....	48
<i>Молоканов А.А., Молоканова Е.В., Колесников И.А., Губанов И.С.</i> ЗАВИСИМОСТЬ СОСТОЯНИЯ ИММУННОЙ СИСТЕМЫ ОТ ФИЗИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ	50
<i>Морозов А.П., Тарасов А.Ю., Резванова С.К., Семененко Н.А.</i> ПРИМЕНЕНИЕ КОМПЛЕКСОВ ФИЗИЧЕСКИХ УПРАЖНЕНИЙ РАЗЛИЧНОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ НА ТРЕНИРОВОЧНОМ ЭТАПЕ В ЛЕГКОЙ АТЛЕТИКЕ.....	52
<i>Пищальников В.И.</i> СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПАРАЛИМПИЙСКОГО ДВИЖЕНИЯ В РОССИИ	54
<i>Селезнева О.В., Жилина Л.В., Селезнев Р.А.</i> ЭФФЕКТИВНОСТЬ ТЕХНИКО- ТАКТИЧЕСКИХ ДЕЙСТВИЙ ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ИГРОКОВ РАЗЛИЧНОГО ИГРОВОГО АМПЛУА В ВОЛЕЙБОЛЕ	56
<i>Торопов В.А., Дудчик В.И., Хыбыртов Р.Б., Игнатъев А.В.</i> ЗНАЧЕНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВОЛЕВЫХ КАЧЕСТВ СОТРУДНИКОВ	60
<i>Торопов В.А., Дудчик В.И., Хыбыртов Р.Б.</i> РОЛЬ, ЗНАЧЕНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА В ВОСПИТАНИИ РОССИЙСКОЙ МОЛОДЕЖИ.....	63

<i>Торопов В.А., Дудчик В.И., Хыбыртов Р.Б., Игнатьев А.В.</i> ЦЕЛЬ, ЗАДАЧИ ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ПРИКЛАДНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ И ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ	65
<i>Шукин А.В., Зайцев А.А.</i> НАЧАЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ ПЛАВАНИЮ КУРСАНТОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ МВД РОССИИ	69
<i>Шукин А.В., Зайцев А.А.</i> СРЕДСТВА, МЕТОДЫ И МЕТОДИЧЕСКИЕ ПРИЕМЫ, ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ ПО ПЛАВАТЕЛЬНОЙ ПОДГОТОВКЕ КУРСАНТОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ МВД РОССИИ ..	71
СЕКЦИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ»	73
<i>Аксакова Н.Е.</i> СОВРЕМЕННАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ БИЗНЕСА	73
<i>Александрова М.В.</i> ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ И КООРДИНАЦИИ АНТИКРИЗИСНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	77
<i>Бердюгина А.С., Гулльева Р.У., Михеева Е.А.</i> ТИПОЛОГИЯ НЕЗАКОННЫХ ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ	81
<i>Гусев В.В.</i> МЕХАНИЗМЫ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИИ.....	88
<i>Добросердова Е.А., Ахметшина Г.И.</i> РАЗВИТИЕ ГОРОДСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ НА ОСНОВЕ РЕАЛИЗАЦИИ ДЕВЕЛОПЕРСКИХ ПРОЕКТОВ	93
<i>Ильясова Д.А.</i> НЕЧЕТКО-ЛОГИЧЕСКАЯ ПРОЦЕДУРА ОТСЕИВАНИЯ НЕЗНАЧИМОЙ ИНФОРМАЦИИ ПРИ МНОГОКАНАЛЬНОМ МОНИТОРИНГЕ РЫНКА НЕФТЕСЕРВИСНЫХ УСЛУГ	97
<i>Маслюкова Е.А., Юткина О.В.</i> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ПОЛИТИКИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ	101
<i>Менкеева Е.Э., Сидоренко И.А.</i> ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТРАНСПОРТНЫХ КОРИДОРОВ.....	106
<i>Минаева Е.В., Проскурина З.Б.</i> КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА РОССИИ, СПОСОБСТВУЮЩИЕ СНИЖЕНИЮ ВЫДВИНУТЫХ САНКЦИЙ	108
<i>Минаева Е.В.</i> ПРИОРИТЕТЫ ДОСТИЖЕНИЯ СТАТУСА НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	113
<i>Новгородцев А.В.</i> ОРГАНИЗАЦИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК В РОССИИ	117
<i>Романенко М.А.</i> СПЕЦИФИКА УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ ПРОЕКТОВ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	121
<i>Ромашкин Т.В.</i> СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ КОМПАНИЕЙ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА.....	126
<i>Рябова Т.Ф.</i> СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РЫНОЧНОЙ КОНЪЮНКТУРЫ КАК МЕХАНИЗМ РАВНОВЕСИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	129
<i>Сапегина О.А., Сумина Е.В.</i> ОБУЧЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА В ПРОЕКТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫХ КОМПАНИЯХ	133
<i>Седых Ю.А., Макаренко Т.А.</i> НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТА В ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ, РЕАЛИЗУЮЩИХ ИННОВАЦИОННЫЕ УСЛУГИ.....	135

Чижик А.С. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕДПОСЫЛКИ КОНЦЕНТРАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА И КАПИТАЛА НА КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	140
Шовунова Н.Ю. ВЛИЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА НА РАЗВИТИЕ ХЛЕБОПРОДУКТОВОЙ СФЕРЫ.....	145

СЕКЦИЯ «ПОЛИТОЛОГИЯ»

КОЛИЧЕСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕПУТАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТНОЙ ДУМЫ)

Аконова Т.С.

доцент кафедры социально-политических теорий, канд. социол. наук, доцент,
Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова,
Россия, г. Ярославль

Гомулин С.А.

магистрант, Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова,
Россия, г. Ярославль

В статье рассматриваются количественные показатели эффективности депутатской деятельности законодательных органов власти субъектов Российской Федерации на примере Ярославской областной Думы. Приводятся показатели оценки работы и формируются основные положения по их систематизации.

Ключевые слова: Ярославская областная Дума, показатели эффективности, депутат.

Измерение эффективности депутатской деятельности актуально в рамках реализации принципов федерального и регионального законодательства, которое регламентирует их деятельность. Существуют особенности правового регулирования деятельности депутатов, они соответствуют общим принципам организации законодательных органов государственной власти субъектов Российской Федерации, прописанных в федеральном законодательстве [1].

Законом Ярославской области «О депутате Ярославской областной думы» определяется, что депутатом Ярославской областной Думы является избранный в соответствии с федеральными законами, Уставом Ярославской области и законом Ярославской области представитель граждан, уполномоченный осуществлять в Ярославской областной Думе законодательные и иные полномочия, предусмотренные федеральными законами и Уставом Ярославской области [2].

Эффективность депутатов региональных законодательных собраний рассмотрим на примере Ярославской области. Для этого необходимо определить систему показателей, заданную критериями на основе полномочий из Закона Ярославской области "О депутате Ярославской областной Думы". Данным нормативно правовым актом определена деятельность депутата и включает в себя: участие в заседаниях Думы, комитетов, рабочих групп, депутатских слушаний, участие в работе депутатских объединений Думы; взаимодействие с избирателями; правотворческая деятельность; депутатский запрос; участие в заседании федеральных, региональных и местных органов власти, обращения к Губернатору Ярославской области и иным должностным лицам; получения и распространения информации; взаимодействия со

средствами массовой информации; исполнения должностных обязанностей по замещаемой государственной должности в Ярославской областной Думе [2].

Однако для измерения эффективности деятельности в целом, необходимо определить критерии оценки исполнения полномочий. При их рассмотрении представляется возможным классифицировать их на количественные и качественные в соответствии с их сущностью. К количественным относится любое участие, где фиксируется факт их присутствия на заседаниях, число внесенных законодательных инициатив, депутатских запросов, цитируемость в средствах массовой информации, узнаваемость в округе, подписчики в социальных медиа.

К качественным показателям относятся те, которые реально вносят изменения в существующий порядок вещей. Такими являются принятые органом власти законодательные инициативы, полученные результативные ответы на депутатские запросы, решение вопросов избирателей в округе.

В рамках данной статьи более подробно рассматриваются количественные показатели. В 2014 и 2015 годах было проведено по 12 заседаний областной думы. В ходе заседаний рассмотрено более 250 и более 300 вопросов соответственно. Принято в 2014 году – 95 законов и 366 постановлений, в 2015 году -116 законов и 391 постановление. Большинство принятых думой законов вносит губернатор Ярославской области (72,6% -2014, 78,4 – 2015), депутатами внесено 15% законов в 2014 году и 16,4% законов в 2015 году [4; 5; 6; 7].

Согласно закону, депутат имеет право на участие в работе заседаний Думы, комитетов, рабочих групп, экспертных советов, депутатских слушаниях и других мероприятиях, организуемых Ярославской областной Думой [2]. Также депутат осуществляет свои полномочия путем участия в заседаниях Правительства Ярославской области, коллегиальных органов, создаваемых органами исполнительной власти Ярославской области, в мероприятиях федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, образуемых ими коллегиальных органов. Данные формы работы, кроме заседаний Думы основаны на принципе добровольности и заявительности, то есть депутаты самостоятельно и по собственному желанию принимают участие в названных мероприятиях.

Участие в деятельности депутатских объединений – фракций – еще один количественный показатель работы. Фракция включает в себя всех депутатов (депутата), избранных (избранного) в составе соответствующего списка кандидатов, допущенного к распределению депутатских мандатов. Во фракции могут входить также депутаты, избранные по одномандатным избирательным округам, а также депутаты, избранные в составе списков кандидатов политических партий, деятельность которых прекращена в связи с их ликвидацией или реорганизацией. На данный момент в Ярославской областной Думе существуют фракции: «Единая Россия», «Коммунистическая партия Российской Федерации», «Либерально-демократическая партия России»,

«Справедливая Россия». Кроме этого депутаты принимают участие в работе органов местного самоуправления.

Еще одним количественным показателем деятельности депутата следует выделить уровень цитируемости средствами массовой информации и публичность в социальных сетях. Цитируемость в СМИ отражает весомость заявлений и осведомленность парламентария в конкретной сфере. Чем больше информационных каналов транслируют сообщения того или иного депутата, тем выше уровень цитируемости. Рейтинги информационной привлекательности депутатов можно рассчитывать по каждому отдельному депутату и по деятельности областной думы в целом [8, с. 113]. Рейтинг информационной привлекательности составляет 7,3 балла.

Публичность в социальных сетях – также количественный показатель, так как он может быть замерен рядом способов: число подписчиков, посещаемость, поддержка и обсуждение записей на личной странице. Роль социальных сетей в публичной политике возросла в последние несколько лет. Это связано с распространением сети интернет, в том числе и беспроводных технологий. Это позволяет оперативно публиковать краткие отчеты о своей деятельности в форме фото, видео и текста.

Объединяя вышеуказанные количественные показатели, представляется возможным получить объективные данные, которые отражают активность деятельности депутата в работе законодательного органа региона. Однако количественные показатели не являются исчерпывающими при анализе эффективности депутатской деятельности, их необходимо дополнять качественными показателями.

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.10.1999 N 184-ФЗ (ред. от 30.12.2015) "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации".
2. Закон Ярославской области 11.10.2013 г. N 58-з "О депутате Ярославской областной Думы".
3. Федеральный закон Российской Федерации от 21 июля 2014 г. N 212-ФЗ "Об основах общественного контроля в Российской Федерации".
4. О программе законопроектной работы Ярославской областной думы на 2015 год // Постановление Ярославской областной думы № 365 от 23.12.2014.
5. О программе законопроектной работы Ярославской областной думы на 2014 год // Постановление Ярославской областной думы № 336 от 11.12.2013.
6. О внесении изменений в программу законопроектной работы Ярославской областной думы на 2014 год // Постановление Ярославской областной думы № 193 от 24.06.2014.
7. О внесении изменений в программу законопроектной работы Ярославской областной думы на 2014 год // Постановление Ярославской областной думы № 266 от 30.09.2014.
8. Акопова Т.С. Регион как субъект и объект политических отношений в современной России: монография /Т.С.Акопова; Яросл. гос.ун-т. – Ярославль: ЯрГУ, 2006. – 176 с.

КРУПНЫЕ ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ ПРОЕКТЫ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ СТРАНЫ

Лелёвкин Д.И., Сорокин Д.В.

студенты 2 курса Института социально-гуманитарного образования,
Московский педагогический государственный университет,
Россия, г. Москва

В статье рассматриваются инфраструктурные проекты как фактор, влияющий на социально-экономическое развитие территорий и страны в целом. На примере некоторых крупных инфраструктурных проектов обосновывается, что дальнейшее развитие России невозможно без реализации подобных планов.

Ключевые слова: инфраструктурный проект, социально-экономическое развитие, порт Сабетта, ЦКАД, Амурский ГПЗ.

Сегодня Правительство РФ открыто говорит о том, что экономика России находится в непростых условиях. Общее замедление экономического роста в мире, санкционные ограничения, падение курса рубля, цен на нефть – все это привело к снижению инвестиционной привлекательности нашей страны.

Социальное и экономическое развитие современной России неразрывно связано с модернизацией экономики страны. От СССР Россия унаследовала инфраструктуру, более-менее соответствующую уровню развития страны, и в предкризисные годы страна могла развиваться без значительных вложений в эту сферу. С начала 1990-х гг. среднегодовые расходы на строительство объектов инфраструктуры составляли 2,3 % ВВП. Лишь в 2008 г. стране удалось выйти на среднемировые объемы расходов на строительство инфраструктуры (4,7 % ВВП). К середине 2010-х гг. в связи с кризисом и падением темпов роста экономики государственные расходы были вновь сокращены до 2,8 % ВВП [4].

Тем не менее, позитивные изменения от развития инфраструктурных проектов заметны. Об этом, в частности, свидетельствуют данные рейтинга глобальной конкурентоспособности стран Всемирного Экономического Форума. Так, в 2006 году Россия в данном рейтинге занимала 62 место, а в 2015 году – 45 место [4].

Инфраструктурный проект – это долгосрочный стратегический проект, определяющий конкурентоспособность территории, ее устойчивое и сбалансированное развитие, предполагающий строительство или модернизацию объектов инфраструктуры в соответствии с потребностями промышленности, повышение качества оказываемых потребителям услуг, улучшение социально-экономической ситуации на территории.

Представляют интерес три крупных инфраструктурных проекта, которые оказывают или окажут большое влияние на развитие страны: северный порт Сабетта, Центральная кольцевая автомобильная дорога, Амурский газоперерабатывающий завод.

В 2012 году состоялась торжественная закладка порта Сабетта, расположенного на Ямале, на берегу Обской Губы. Порт должен стать одним из крупнейших в Арктике и обеспечить отправку сжиженного природного газа в рамках проекта «Ямал СПГ» по Северному морскому пути как на запад – в Европу и на восточное побережье США, так и на восток – в Тихоокеанский регион.

Почему порт можно выделить из объектов транспортной инфраструктуры проекта «Ямал СПГ» в самостоятельный крупный инфраструктурный проект? Сейчас прорабатывается возможность использования порта как универсального, для обеспечения кратчайшего выхода к морскому транспорту предприятий Уральского Федерального Округа, для чего предполагается подвести к нему железную дорогу.

Первые грузовые суда строящийся порт принял в октябре 2013 г. Уже в 2014 г. порт обеспечивал треть всех грузоперевозок по Северному морскому пути – 1,1 млн тонн [6].

Стоимость строительства порта оценивается в 75 млрд рублей. По сути, это крупнейшая морская стройка современной России. По проекту, порт может обслуживать 30 миллионов тонн грузов в год. Новый порт Сабетта будет обеспечивать потребности в экспорте всех близлежащих регионов, способствовать быстрому развитию новых рынков для промышленности Урала и Сибири, обеспечивая им выход к важнейшим транспортным артериям. Ориентировочный срок окончания строительства намечен на 2017 год [2, с. 12].

Обратим внимание на Центральную кольцевую автомобильную дорогу. ЦКАД спроектирована в соответствии федеральной целевой программой «Модернизация транспортной системы России (2002 – 2010 годы)». Стоимость строительства ЦКАД оценивается в 300 – 350 млрд рублей. Властями для реализации проекта принято решение о финансировании по схеме государственно-частного партнерства. Для привлечения необходимой суммы инвестиций на некоторых участках трассы будет введена плата за проезд.

Открытие трассы позволит сократить себестоимость грузовых перевозок и транспортных издержек. Вместе с тем, благодаря организации скоростного транзитного движения, будет снижено негативное воздействие на окружающую среду за счет разгрузки существующих дорог и населенных пунктов, через которые сегодня следуют «караваны» грузовиков. Строительство ЦКАД поможет сформировать на территории Московской области ряд крупных международных транспортных коридоров (МТК): «Лондон – Нижний Новгород», «Хельсинки – Юго-Восточная Европа», «Север – Юг» и «Хельсинки – Нижний Новгород». Кроме того, реализация проекта повысит безопасность дорожного движения. На всем протяжении дорога будет оснащена современной автоматической системой управления дорожным движением, станциями метеонаблюдения, вертолетными площадками, стоянками для отдыха водителей и придорожными сервисами [5].

Интересен проект Амурского газоперерабатывающего завода. Он должен стать крупнейшим газоперерабатывающим заводом в России и одним из крупнейших в мире, проектная мощность по переработке газа составит до 49

млрд куб. м в год. Также здесь будет расположено крупнейшее в мире производство гелия мощностью до 60 млн куб. м год.

Амурский ГПЗ рассчитан на переработку газа, поступающего по строящемуся газопроводу «Сила Сибири» с создаваемых ныне Якутского и Иркутского центров газодобычи. Строительство газоперерабатывающего завода официально началось в октябре 2014 года во время визита Президента Владимира Путина в Амурскую область. Стоимость проекта составит около 800 млрд рублей, будет создано около 3 тысяч рабочих мест, окончание работ запланировано на 2025 год [1].

В соответствии с поручением Правительства РФ министерствам и ведомствам РФ поручена проработка вопроса создания в Свободненском районе Амурской области территории опережающего социально-экономического развития [3].

Это далеко не все крупные инфраструктурные проекты, реализованные или реализуемые в нашей стране в последнее время. Однако стоит заметить, что подавляющая часть крупных инфраструктурных проектов осуществляется в европейской части страны, что усиливает различие между развитостью и уровнем жизни Центра и Урала, Сибири, Дальнего Востока.

Экономист Внешэкономбанка Екатерина Александровна Малицкая замечает, что «для устойчивого развития экономики в будущем России необходимо существенное наращивание объемов строительства инфраструктуры во всех ее областях и, соответственно, значительные финансовые вложения» [4]. Трудно не согласиться с данным мнением. Но его необходимо уточнить: строительство инфраструктуры должно идти равномерно по всей стране, а не по большей части в центре.

Список литературы

1. Амурский ГПЗ // Официальный сайт ОАО «НИПИгазпереработка». URL: npi-gas.ru/about/amur/ (дата обращения 24.02.2015).
2. Белоусов Алексей. Порт надежды // Эксперт – Урал. 27 апреля 2015. № 18-19 (644). С. 10-12.
3. В Правительстве области обсудили создание ТОРа, в который войдет Амурский ГПЗ // Официальный сайт администрации Свободненского района Амурской области. 3 августа 2015. URL: svobregion.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=3001:2015-08-03-07-58-47&catid=118:power&Itemid=161 (дата обращения 24.02.2015).
4. Малицкая Е.А. Понятие инфраструктурного проекта и управление его жизненным циклом // Электронный научный журнал «Вопросы современной экономики». 2014. № 3. URL: economic-journal.net/2014/07/086-1/ (дата обращения 23.02.2015).
5. Мастренков Антон. ЦКАД – перспектива длиной 530 километров // Портал Стройкомплекса Москвы. 30 октября 2014. URL: stoi.mos.ru/articles/ckad-novyi-impuls-razvitiya-ekonomiki-centralnoi-rossii (дата обращения 22.02.2015).
6. Порт Сабетта // Официальный сайт АО «СК «МОСТ». URL: skmost.ru/objects/gidro/port-sabetta/ (дата обращения 24.02.2015).

ВНЕШНИЕ И ВНУТРЕННИЕ ДОЛГИ РОССИИ: ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА

Моисеев В.В.

профессор кафедры социологии и управления, Белгородский
государственный технологический университет
им. В.Г. Шухова, Россия, г. Белгород

Статья посвящена проблемам внутреннего и внешних долгов, их выплате в период экономического кризиса. В ней проанализированы причины совокупного внешнего долга, основной из которых является, по мнению автора, неверная экономическая стратегия, ставка на сырьевой, а не инновационный путь развития.

Ключевые слова: кризис, внешний долг, внутренний долг, экономическая стратегия.

Российская Федерация, одна из богатейших стран мира по природным ресурсам, является в настоящее время крупнейшим должником. Несмотря на ежегодную добычу нефти, газа, золота, алмазов, цветных металлов, наша страна при ошибках в экономической стратегии президента и правительства накопила внешнюю задолженность к 2014 году в сумме, превышающей 700 млрд долларов США. В 2014 г. внешний долг удалось снизить на 18% до 599,5 млрд долларов. Основная его часть приходится на обязательства отечественных компаний перед внешними кредиторами (\$376,5 млрд) и задолженность банков (\$171,1 млрд). Объем внешнего долга РФ сократился за январь-сентябрь 2015 г. на 12,9% и составил на 1 октября, по данным Центробанка, 521,61 млрд долларов [1].

Отдавать долги стало проблематично, так как в 2014 г. Россия вступила в очередной системный кризис, который характеризуется низкими ценами на нефть, западными санкциями, падением промышленного производства. Следует заметить, что очередной кризис, охвативший экономику нашей страны, происходит в то время, когда нет глобального кризиса, как в 2008-2009 гг., поэтому он обусловлен структурными особенностями российской экономики, ставкой политического руководства на экспорт сырья, строительство новых нефте- и газопроводов (Северный поток-2, Южный поток, газопровод из Сибири в Китай и др.). Вместо строительства новых заводов и фабрик с высокотехнологичным оборудованием, способных не только решить проблемы импортозамещения (в некоторых отраслях до 80-90% от потребности Российская Федерация закупает по импорту) [2, с.7]. Главная причина очередного финансово-экономического кризиса в России (когда в большинстве стран мира ничего подобного нет) заключается в несостоятельности экономической стратегии последних лет, сделавшей ставку на развитие сырьевого сектора ее экономики. Но чтобы диверсифицировать экономику, перевести ее с сырьевого на инновационный путь развития, требуются сотни миллиардов долларов или триллионы рублей. А по признанию В.В.Путина таких денег в настоящее время у страны нет. Политические лидеры России неоднократно заявляли, что хотят перевести экономику на инновационный путь развития, но не

смогли организовать работу (через финансирование, налоговые преференции, тесное взаимодействие с бизнесом и т.д.), чтобы создать отечественную инновационную продукцию, которую можно было бы экспортировать наряду с нефтью и газом. Теперь, в условиях кризиса мировое потребление сырья снижается. Это уже повлекло за собой спад производства сырьевого сектора и рецессию всей российской экономики, которая по-прежнему сильно зависит от «нефтяной иглы». В результате государственный бюджет не может наполняться, как прежде, и долги России растут.

Наше правительство сделало всё для того, чтобы экономика получала минимум отечественных инвестиций для развития. Высокой процентной ставкой по кредитам (до 17% годовых) Минфин и Центробанк вынуждали российские банки и корпорации обращаться за инвестициями за рубеж. Банки, заняв деньги за рубежом, не столько кредитовали отечественные предприятия, сколько играли на фондовом рынке; забыв об осторожности, они слишком агрессивно участвовали в биржевой торговле акциями и облигациями на деньги своих вкладчиков. И когда лопнул биржевой пузырь фондового рынка, денег не оказалось ни у банков, ни у предприятий. Не государство, а бизнес и банки назанимали на Западе более 500 млрд долларов, которые теперь нужно отдавать в условиях затянувшегося кризиса (по прогнозу Минэкономразвития РФ кризис продлится еще не менее трех лет).

Кроме внешнего долга, у Российской Федерации есть и внутренний государственный долг – финансовые обязательства государства, возникающие в связи с привлечением для выполнения государственных программ и заказов средств негосударственных организаций и населения страны. Внутренний долг РФ за последние несколько лет имеет четкую тенденцию к увеличению. Если в 2011 г. внутренний долг составлял почти 355 млрд. рублей, то по состоянию на 1 декабря 2015 г. он превысил 7,160 трлн рублей. И это без учета долга перед россиянами за сгоревшие накопления в период гиперинфляции, начавшейся с шоковой терапии президента Б.Ельцина. Федеральным законом «О восстановлении и защите сбережений граждан Российской Федерации» обесцененные после 1991 года вклады граждан признаны внутренним долгом государства. По данным Минфина, государственный долг по дореформенным сбережениям россиян составляет около 11 трлн. руб. Если погашать долг такими темпами, как это делает Минфин, то обесцененные сбережения государство вернет гражданам только через 80 лет. Российская власть, отдавая приоритет выплате внешних долгов, признает, что для нее главный инвестор находится за рубежом. Жаль, что долги государства перед россиянами не исполняются полностью ни в кризис, ни в другие времена. Вот тебе и богатая страна.

Список литературы

1. ЦБ: внешний долг России сократился с начала года на 13%. URL: <http://www.banki.ru/news/lenta/?id=8363417> (дата обращения: 12.03.2016).
2. Глаголев, С.Н., Моисеев В.В. Импортзамещение в экономике России. – Белгород: Изд-во БГТУ, 2015. – 276 с.

3. Государственный внутренний и внешний долг: Российский опыт. URL: <http://www.syl.ru/article/106976/gosudarstvennyiy-vnutrenniy-i-vneshniy-dolg-rossiyskiy-opyit> (дата обращения: 12.03.2016).

4. Информация официального сайта Министерства финансов Российской Федерации. URL: http://minfin.ru/ru/performance/public_debt/internal/ (дата обращения: 12.03.2016).

ИНТЕРНЕТ В КИТАЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Ооржак С.А.

студент-бакалавр,

Тувинский государственный университет, Россия, г. Кызыл

В статье рассматриваются достижения КНР в интернет-индустрии, перспективы развития интернета в КНР в ближайшее будущее время. Развитие интернет позволит ускорить экономическое развитие страны, ее инновационный потенциал в постиндустриальном мире.

Ключевые слова: интернет, Китай, программа развития, поддержка инновации.

Интернет как один из величайших изобретений XX-го века, стал важным средством содействия экономическому развитию, социальному прогрессу и развитию международного обмена.

Китайское правительство придает большое значение развитию Интернета. При совместном усилии промышленности, Интернет-индустрия Китая для достижения синхронизации с глобальным развитием, делает большие успехи во многих аспектах [2]. В частности, развитие Интернета в Китае в основном имеет следующие характеристики:

Во-первых, растущий масштаб объема китайского интернета. По состоянию на конец октября 2013 года, общее число пользователей Интернета в Китае достигло 600 млн человек, из которых почти 80% – пользователи мобильных телефонов, общее количество абонентов широкополосного доступа достигло 187 млн, показатель обычных пользователей широкополосного доступа достигло более 4 млн; общее количество доменных имен достигло 15 млн, общее количество веб-сайтов более чем 300 млн.

Во-вторых, инновации в области прикладных услуг в Интернете идут один за другим. Более диверсифицированные сетевые приложения, быстро развиваются новые технологии развлечений – приложения для мгновенного обмена сообщениями и для социальных сетей, мобильные платежные системы, сервисы определения местоположения, новые услуги, приложения появляются в области мобильного Интернета. Служба приложений сформировало более 100 миллиардов приложений, и рынок продолжает расширяться. В 2013 году объем оборота в интернет-индустрии Китая превысило 300 млрд. юаней.

В-третьих, Интернет в значительной мере способствовал трансформации и модернизации традиционных отраслей промышленности. В качестве примера основная традиционная телекоммуникационная отрасль, доходы телекоммуникационных услуг мобильной передачи данных и услуг доступа в Интернет прихо-

дится на долю носителей более 70% от общего дохода, традиционные операторы связи постепенно фокусируют свой бизнес в сфере неголосовых услуг.

В-четвертых, Интернет приводит к устойчивому росту потребления информации. Под влиянием бурного развития Интернета, стимулируется потребительский спрос на смартфоны, планшетные ПК, умные телевизоры (smart TV) и другие информационные продукты связи, программного обеспечения и другого контента. В первой половине 2014 года Китай достиг масштабов потребления информации 1,38 трлн юаней, увеличившись на 20%. Объем сделок национальной электронной коммерции почти 5 триллионов юаней, увеличившись на 45%.

В-пятых, появляются компании, создающие конкуренцию международным интернет-компаниям. В области социальных сетей, поиска информации, электронной коммерции – это Tencent, Baidu, Alibaba и другие интернет-компании [2].

Какие шаги предпринимаются правительством КНР для поддержки развития Интернета в Китае:

Во-первых, ускорить модернизацию мощностей инфраструктуры Интернета. Продолжать содействовать осуществлению стратегии «широкополосного Интернета Китая», укреплять сетевую инфраструктуру, сокращать разницу в городских и сельских цифровых технологиях, ускорить строительство сетей 4G.

Во-вторых, для укрепления инновационной способности проводятся попытки перейти на следующее поколение Интернета, а также другие мероприятия, такие как создание облачных сервисов, развитие мобильных интернет-технологий, технологий, использование информационных технологий для преобразования и модернизации традиционных отраслей экономики.

В-третьих, регламентировать порядок на рынке Интернета. Создать орган для управления за отраслью, надзора интегрированной системы социального управления, и стремиться к созданию эффективной и упорядоченной рыночной среды для развития Интернета, в целях содействия процветанию и защитить законные права и интересы пользователей.

В-четвертых, обеспечение сетевой и информационной безопасности. Возможность повышения безопасности сети, активно участвовать в международном сотрудничестве в области кибербезопасности, создание безопасной и надежной сетевой среды, защиты безопасности информации пользователя.

Таким образом, на современном этапе, в развитии Интернета Китая ожидаются большие возможности с позитивным потенциалом и широкие просторы его использования. Китай будет следовать политике «активного использования научного развития для обеспечения безопасности», придерживающегося, а также активно принимать меры по содействию устойчивого, быстрого и здорового развития Интернета.

Список литературы

1. Ибрагимова И. Стратегия КНР в области управления интернетом и обеспечения информационной безопасности// Индекс безопасности. 2013. №104. URL: <http://www.pircenter.org/security-index/158-indeks-bezopasnosti> (дата обращения 30.01.2016)

2. 穆满起. 中国互联网发展现状及政策 // blog.sina.cn. 2014. URL: http://blog.sina.cn/dpool/blog/s/blog_4d8d8b010102e65s.html?vt=4 (дата обращения 29.01.2016)

ТРАНСТИХООКЕАНСКОЕ ПАРТНЕРСТВО И ИНТЕРЕСЫ РЕГИОНАЛЬНЫХ ИГРОКОВ

Семыкина М.С.

студентка 4-ого курса специальности «Международные отношения»,
Московский государственный лингвистический институт, Россия, г. Москва

В статье рассматривается возможное влияние, которое способно оказать формирующееся торгово-экономическое объединение – Транстихоокеанское партнерство – на экономическое и политическое положение крупнейших стран-игроков Азиатско-Тихоокеанского региона. Транстихоокеанское партнерство, вступающее на данный момент в завершающую фазу своего формирования, создает новое пространство, в рамках которого будет осуществляться межгосударственное взаимодействие между участниками соглашения, а также формирует новые законы и правила не только в торговой сфере, но и в таких областях, как инвестиционная деятельность, защита интеллектуальной собственности, экология и взаимодействия корпоративных и государственных структур. Данная статья оценивает возможные последствия деятельности Транстихоокеанского партнерства как для участников данного соглашения, так и для крупных игроков Азиатско-Тихоокеанского региона, не вошедших в договор.

Ключевые слова: Транстихоокеанское партнерство, Азиатско-Тихоокеанский регион, США, Китай, Япония, торговля, экономические интересы, стандарты, геополитика.

В современном мире все более глубокими и масштабными становятся процессы интеграции. Учитывая то, что с 1990-ых годов центр мировой экономики, а равно и политики начал смещаться в Восточную Азию, то неудивительно, что одно из самых крупных экономических объединений формируется именно там: речь идет о Транстихоокеанском партнерстве (ТПП), объединяющем такие страны, как Австралия, Бруней, Чили, Малайзия, Новая Зеландия, Перу, Сингапур, Вьетнам, США, Канада, Мексика, Япония. На членов этого соглашения приходится 36% мирового ВВП, 23,9% мирового экспорта и 26,7% мирового импорта товаров и услуг, а также более 810 млн чел. населения [30]. ТПП оценивается как крупнейшее экономическое объединение со времен создания Всемирной торговой организации (ВТО).

Объединение имеет непростую историю создания. Еще в 2003 г. Новая Зеландия, Сингапур и Чили призвали страны Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР) приступить к реализации давно обсуждавшейся идеи создания зоны свободной торговли. Однако на их приглашение откликнулся лишь Бруней, вместе с которым они в 2005 г. подписали Соглашение о Транстихоокеанском стратегическом экономическом партнерстве и договор об образовании зоны свободной торговли. Соглашение не столько изменило региональную торговлю, сколько стало платформой для создания крупного экономического объединения нового поколения, так как помимо либерализации торгов-

ли включало положения, регулирующие вопросы интеллектуальной собственности, экологии и ряд других, что отличало его от других подобных соглашений. Соединенные Штаты присоединились к объединению в 2008г., после чего оно получило свое нынешнее название – Транстихоокеанское партнерство. Присоединение США к ТТП было прокомментировано президентом Джорджем Бушем-младшим следующим образом: «Участие США в ТТП поможет американскому бизнесу стать более конкурентоспособным в Азиатско-Тихоокеанском регионе, в котором сейчас формируется несколько конкурирующих между собой проектов региональной экономической интеграции, исключая США» [13, с. 4].

Со вступлением США началось активное расширение ТТП: объявление Соединенных Штатов о присоединении было дополнено приглашением Австралии, Перу и Вьетнаму присоединиться к соглашению. Для Чили и Перу, двух латиноамериканских стран, которым пришлось пойти на многочисленные уступки для заключения соглашения о двусторонней торговле с США (в 2003г. и 2006г. соответственно), перспектива вступления в ТТП, где лидирующую роль играли Соединенные Штаты, не могла не вызывать законных опасений. Вступление в ТТП и обсуждение условий участия в объединении означало повторное прохождение через длительную и сложную процедуру переговоров, в результате которой странам вновь бы пришлось идти на уступки, однако под давлением США страны присоединились к объединению [13, с. 5]. В 2010г. предложение о присоединении было сделано Малайзии, и в 2011г. на саммите Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) в Гонолулу было сделано официальное объявление о создании торгового объединения, состоящего из 9 участников. На саммите участники ТТП достигли общего соглашения о готовности развивать этот формат сотрудничества с тем, чтобы как можно скорее заключить договор о его создании и приступить к его реализации [18]. Таким образом, на саммите состоялась «презентация» ТТП международному сообществу, а точнее странам АТР. Эта презентация имела успех, так как Канада, Мексика и Япония изъявили желание присоединиться к ТТП [28, с. 115-116].

Мексика и Канада, которые являются партнерами США по НАФТА (Североамериканскому соглашению о свободной торговле), присоединились к переговорам в 2012 году на 15 раунде переговоров по созданию объединения в Окленде. Япония же официально приняла участие в переговорах только в 2013г. Интенсивность переговоров подтверждает тот факт, что за период с 2010 по 2013 годы было проведено 19 раундов официальных переговоров по проекту соглашения. В итоге в октябре 2015г. процесс переговоров был завершен, и было объявлено, что 12 стран-участниц достигли соглашения по ТТП [16].

Необходимо сказать, что объединение, к которому изначально присоединились США – Транстихоокеанское стратегическое экономическое партнерство, и итоговый формат – ТТП – значительно различаются. Соединенные Штаты принимали живейшее участие в том, чтобы расширить круг участников соглашения и сделать его истинно межрегиональным. Кроме этого, уве-

личилось и количество сфер, которые регулирует соглашение. Помимо либерализации торговли и масштабной ликвидации тарифных и нетарифных ограничений, ТТП также регулирует такие области, как трудовое и экологическое право, государственные закупки, отношения между инвесторами и государством, финансовые услуги, интеллектуальная собственность, обмен данными. Итоговый вариант соглашения предполагает создание системы правил торговли и экономического сотрудничества, которое, по оценкам экспертов, по своему масштабу не сравнимо с другими проектами экономической интеграции в регионе, такими как зона свободной торговли в Ассоциации стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Экономическое Сообщество АСЕАН, зона свободной торговли между Китаем и Японией и Всеобъемлющее региональное экономическое партнерство (ВРЭП) [11].

Создание такого крупного экономического объединения, по оценкам специалистов, приведет к значительному увеличению объемов экспорта, экономическому росту и созданию новых рабочих мест для стран-участниц [1]. Эксперты полагают, что главными бенефициариями нового соглашения будут США и Япония, а также Малайзия и Вьетнам. Согласно данным Института мировой экономики Петерсона, благодаря ТТП годовой доход США к 2030 году увеличится на 0,5% ВВП (\$131 млрд), Япония за это же время увеличит свои доходы на 2,5 % (\$125 млрд), Малайзия на 7,6% (\$52 млрд), Вьетнам на 8,1% (\$41 млрд) [10, с. 25]. 2030 год выбран не случайно – ожидается, что к этому году будут выполнены основные положения соглашения.

Создание самой продвинутой и либеральной системы внешнеэкономического регулирования в регионе, по ожиданиям участников ТТП, приведет к взрывному росту торговли внутри его членов. Полученная выгода будет доказательством его эффективности, а значит, участники смогут привлечь другие страны, которые захотят присоединиться к соглашению [25].

Как уже отмечалось, в числе стран, которые получают наибольшую экономическую выгоду от участия в ТТП, присутствуют США. Однако говоря о Соединенных Штатах, необходимо учитывать не только экономический, но и геополитический фактор, а именно значение объединения для укрепления американских позиций в АТР.

Согласно администрации США, ТТП – это платформа для увеличения участия Соединенных Штатов в быстро развивающемся регионе и для роста их экономики. Эта платформа имеет ключевое значение, так как служит укреплению отношений с союзниками и четко определяет положение Соединенных Штатов как лидера в Тихом океане [17]. Стратегическая важность соглашения обусловлена тем, что со времен Второй мировой войны лидерство США в мировой торговой системе означало «благополучие для американского народа и для всего мира в целом и было опорой для глобального мирового лидерства США», однако конкурентоспособность США может быть подорвана созданием иных, менее открытых систем экономических отношений. Чтобы ответить на этот вызов, США должны играть лидирующую роль в составлении правил торговли, которые укрепят их экономику и будут способствовать созданию справедливой и открытой экономической системы [15].

Интерес вызывает положение об иных системах экономических отношений, которые могут подорвать лидерство США. К таким системам, по мнению американской администрации, относятся любые системы, лидерство в которых не принадлежит США, то есть те, участником которых является Китай, обладающий достаточной мощностью, чтобы оспорить лидерство США.

Многие эксперты считают, что ТТП – это средство сдерживания Китая [9]. Это предположение достаточно убедительно объясняет, почему Китай – одна из крупнейших экономик мира – не участвует в партнерстве. ТТП является интеграционным объединением, которое устанавливает основополагающие правила торговли и сотрудничества в регионе и включает таких крупных игроков, как Японию и США, но оставляет «за бортом» Китай и, таким образом не позволяет ему оказывать влияние на экономические процессы в регионе, что отвечает интересам США, для которых Китай является экономическим конкурентом. В АТР существовало несколько платформ для создания всеобъемлющего интеграционного объединения (АСЕАН, Восточноазиатский саммит (ВАС), АТЭС), однако США присоединились именно к той, которая изначально не включала в себя Китай – ТТП, которое, как уже говорилось, начиналось как соглашение о свободной торговле между 4 странами региона, и форсировали его формирование и расширение.

Оценивается, что к 2030 году Китай будет терпеть убытки в размере \$18 млрд годового дохода [10, с. 25] из-за своего неучастия в ТТП. Это произойдет по нескольким причинам. Во-первых, это перенос западных предприятий с территории Китая на территорию стран-участниц объединения. Во-вторых, это снижение китайского экспорта в США и ЕС, так как такие развивающиеся страны как Вьетнам благодаря членству в ТТП получают преимущества перед китайскими экспортерами. В-третьих, это сокращение экспорта в Китай из некоторых стран АСЕАН и Японии продукции, необходимой для производства китайских экспортных товаров [21].

В рамках официального визита в Казахстан в ноябре 2015 года госсекретарь США Джон Кэрри заявил, что США не возражает против присоединения Китая и России к ТТП: «Мы приглашаем Китай, мы приглашаем Россию, мы приглашаем другие государства, которые хотели бы присоединиться, если они согласны повышать стандарты и жить в соответствии с высокими стандартами, защищая людей, сотрудничая открыто, прозрачно и ответственно» [32]. Однако на данный момент Китай не может присоединиться ТТП, так как его продукция и промышленность не соответствуют стандартам объединения, и для вхождения в состав участников Китаю придется подстраиваться под уже написанные правила, которые он не имеет права менять.

В связи с этим заслуживает внимания заявление Барака Обамы, сделанное в феврале 2016г., о том, что ТТП позволит США вместо Китая определять правила глобальной экономики в быстро развивающемся АТР [8], который администрация президента считает одним из ключевых направлений американской внешней политики.

По мнению экспертов, невозможность для США плодотворно сотрудничать с Китаем в рамках одного объединения отчетливо видна из неэффек-

тивности АТЭС [34]. Столкновение интересов двух держав, которые борются за лидерство в регионе, парализует деятельность международных структур и приводит к тому, что на данный момент существуют два конкурирующих проекта – ТТП и ВРЭП, которые одновременно признаны в качестве ключевых путей для формирования Азиатско-Тихоокеанской зоны свободной торговли (АТЗСТ) на базе АТЭС [31, с. 35-36].

Если говорить о России, то ее основными статьями экспорта в АТР является сырье и продукты ВПК. Так как ТТП практически не затрагивает эти сферы, то соглашение не несет для нее угрозы. Однако если учитывать то, что в последние годы российское руководство стало говорить о «развороте на Восток», подразумевая расширение контактов со странами АТР, то России необходимо сосредоточиться на том, чтобы расширить перечень экспортируемой продукции, а также серьезно задуматься об участии в ТТП или, по меньшей мере, гармонизации с ним [24].

Интерес вызывает также тот факт, что в ТТП не участвует Республика Корея. Ей также, как и Китаю, американские специалисты предсказывают убытки [10, с. 25]. Однако Корея обладает более широкой сетью договоров о торговле, нежели Китай. Сюда входят и двусторонние договоры с ЕС, протокол по торговым переговорам (PTN), а также глобальная система торговых преференций для развивающихся стран (GSTP), которая связывает Корею со странами других регионов. Особенно надо отметить соглашение о зоне свободной торговли с США (KORUS FTA), которое оценивается Соединенными Штатами как одно из самых значительных соглашений с коммерческой точки зрения за последние 20 лет [19]. Хотя, несомненно, что зона свободной торговли ТТП представляет большие выгоды членам соглашения, чем двусторонние договоры, поэтому, по мнению председателя-профессора Университета Чунан Вон Дон Чо, интересы Кореи могут серьезно пострадать, когда ТТП войдет в силу [24].

Говоря о Транстихоокеанском партнерстве, нельзя не сказать о роли Японии в нем, которая является крупнейшей экономикой в объединении после США, а также главным союзником США в регионе. Присоединение Японии к соглашению происходило непросто. Еще в 2010г. премьер-министр Японии Кан Наото на саммите АТЭС намекнул о намерении принять участие в переговорах по ТТП [20], однако решение об участии Японии в переговорном процессе было принято только через 3 года, в марте 2013г. Эта задержка была вызвана тем, что в обществе не было единого мнения насчет того, стоит ли Японии присоединяться к объединению.

Япония приняла решение участвовать в консультациях по поводу присоединения к переговорному процессу ТТП лишь в конце 2011г. [6], до того момента официальная позиция гласила, что Япония лишь собирает информацию о соглашении, а решение об участии или неучастии еще не принято [12]. Решению о присоединении к переговорному процессу предшествовали многочисленные встречи с американской стороной, которые, впрочем, продолжались и после присоединения Японии к переговорам по ТТП.

В 2012 г. министр иностранных дел Коичиро Гемба заявил во время публичного выступления, что ТТП является главным стратегическим направлением развития для Японии. Он указал на старение населения Японии как на фактор, который может привести к упадку экономики, и подчеркнул, что для Японии жизненно важно сотрудничать с быстро развивающимися странами АТР, которые обладают большим населением и могут восполнить недостаток рабочей силы в Японии. Министр назвал ТТП одним из ключей к успеху для Японии [2]. По оценкам правительства, вступление в ТТП приведет к росту ВВП на 3,2 трлн йен, а по подсчётам Кавасаки Кэнъити, старшего исследователя Института политических исследований, «в среднесрочной перспективе ВВП увеличится на 8-10 трлн йен в год, или на 1,6%» [20].

Тем не менее, у соглашения было множество оппонентов, которые протестовали против вступления Японии в ТТП.

Среди них необходимо назвать аграрное лобби. В Японии традиционно существует перечень сельскохозяйственных продуктов, импорт которых облагается высоким налогом (рис, молочные продукты, сахар и крахмал, говядина и свинина, пшеница и ячмень). Ключевым моментом переговоров должно было стать не допущение полной отмены тарифов на импорт этих товаров, и именно этот вопрос был основным предметом противоречий между США и Японией. В целом аграрная продукция составляет лишь 1,2% японского ВВП, в сельском хозяйстве работает 4,2% трудоспособного населения. При этом особенности организации избирательного процесса Японии привели к тому, что сельское население избирает не менее 20% депутатов парламента. Отсюда и большое влияние сельскохозяйственного лобби на политическую жизнь страны [33].

Другим чувствительным вопросом является открытие японского рынка труда для стран АТР. Япония традиционно занимает жесткую позицию в отношении приема иностранной рабочей силы, предпочитая нанимать только высококвалифицированных работников [27, с. 514].

Вот почему перед выборами 2012 г. в нижнюю палату японского парламента ЛДП включила в свою программу положение о ТТП, которое гласило: отказываться от присоединения к переговорам по ТТП, если они предполагают отмену всех тарифов без исключения. В феврале 2013 состоялась встреча Синдзо Абэ и Барака Обамы, где обе стороны согласились, что у каждой из них есть секторы экономики, которые нуждаются в защите государства, поэтому присоединение к переговорам о ТТП не означает отмены всех тарифов [7]. Эта формулировка не противоречила предвыборным обещаниям ЛДП, и в следующем месяце Синдзо Абэ официально объявил о присоединении Японии к переговорам. Правительство создало рабочую группу по ТТП, которая состояла из высокопоставленных чиновников (включая министров), и в июле 2013г. Япония присоединилась к 18 раунду переговоров по созданию ТТП.

Основным партнером Японии по переговорам о ТТП были, разумеется, США. С 2013г. по 2015г. было проведено множество двусторонних встреч, на которых обсуждались условия вхождения Японии в партнерство. Перего-

воры шли с заметными трудностями: например, раунд японо-американских консультаций в октябре 2014 г. так и не привел к подписанию двустороннего соглашения, поскольку, согласно словам министра по вопросам восстановления экономики Японии Акиры Амари, хотя переговоры и продвинулись вперед, в итоге американская сторона так и не приняла схему, защищающую японских сельхозпроизводителей [29, с. 96]. Однако в конечном итоге обе стороны пошли на определенные уступки: часть японских тарифов была сохранена, а отмена некоторых из них произойдет не сразу, в то время как США откроют свои рынки для японской автомобильной промышленности, которая более конкурентоспособна по сравнению с американской [37].

Еще одним существенным недостатком ТТП следует считать его антикитайскую направленность. Китай является крупнейшим торговым партнером Японии: по данным JETRO на Китай приходится 17,5% экспорта и 24,8% импорта страны [4]. Для Китая те же показатели будут 6,4 % и 8,3% соответственно [14]. Таким образом, экономическое ослабление Китая и его большие финансовые потери обернутся убытком для Японии. Это значит, что Япония, которая вынуждена присоединиться к антикитайскому соглашению о ТТП, поступает своими интересами и экономической выгодой в угоду интересам США, которые видят в ТТП инструмент поддержания собственного влияния в регионе. Кроме того, сам принцип масштабного экономического объединения, ключевым принципом которого, согласно администрации США, является открытость, противоречит традиционной «закрытости» японской экономики. Подобная ситуация, когда США игнорируют особенности японской экономики, не может устраивать Японию [22, 317-318].

Следует сказать, что Япония уже довольно длительное время чувствует себя стесненной в рамках существующих отношений с США, которые сформировались в период оккупации Японии после Второй мировой войны. Соединенные Штаты возглавили оккупационные войска и провели ряд экономических реформ, которые стали основой восстановления Японии. Важным событием также стало подписание Договора о безопасности с США и Административного соглашения после войны, согласно которым Соединенные Штаты получали безоговорочное право размещать вооружённые силы на территории Японии, а также огромное количество баз и военных объектов для предупреждения милитаризации страны и одновременно для ее защиты от нападения [23, с. 16-21].

Экономические реформы и помощь, оказываемая оккупационным правительством, привели к тому, что к середине 50-ых годов было полностью завершено послевоенное восстановление Японии. В этот период сформировалась так называемая «доктрина Ёсида», которая заключалась в том, что Япония должна сосредоточиться на экономическом развитии, используя гарантии безопасности, которые предоставили ей США [26, с. 553]. Доктрина предполагала, что средства, необходимые на оборону страны, пойдут на внутреннее развитие и укрепление внешнеэкономических связей, что способствует созданию образа мирной и демократической страны на международной арене.

В том, что Япония согласилась на столь близкое сотрудничество именно с США и, по сути, вверила им свою безопасность, заключен глубокий смысл. Это был сознательный выбор в пользу либеральной модели капиталистического развития, а также членства в западном обществе [27, с. 465].

Однако на сегодняшний день высокий экономической статус не соответствует положению Японии на мировой арене, поэтому она предпринимает попытки его пересмотреть. Япония стремится стать более самостоятельной во внешнеполитических делах. Среди наиболее значимых шагов в этом направлении было принятие пакета законопроектов об обеспечении национальной безопасности в октябре 2015г., который допускает «ограниченное использование права на коллективную самооборону», что фактически позволяет Японии участвовать в военных операциях, проводимых ее союзниками. Для страны, в Конституции которой закреплен отказ от войны как средства разрешения международных споров, это достаточно смелый шаг [35]. Подобные меры дают основание говорить о конце японского пацифизма, и заставляют по-новому смотреть на Японию как на регионального игрока.

Однако возросшая активность Японии отнюдь не противоречит интересам США. Напротив, она играет на руку Соединенным Штатам, которые, во-первых, могут тратить меньше средств на оборону Японии, а во-вторых, благодаря закону о «коллективной обороне», могут рассчитывать на то, японские Силы Самообороны будут оказывать поддержку в военных операциях США.

Союз с США продолжает оставаться неизменной частью японской внешней политики. На открытии парламентской сессии в январе 2016г. министр иностранных дел Фумио Кисида назвал три столпа японской внешней политики, к которым относится укрепление японо-американского союза, улучшение отношения с соседними странами и развитие экономической дипломатии как средства увеличения роста японской экономики. Причем японо-американский союз назван главной опорой японской дипломатии, и предполагается, что он будет играть лидирующую роль в обеспечении мира и стабильности в регионе и мире [3].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что Япония не имеет ни желания, ни возможности идти на обострение отношений со своим ключевым союзником, поэтому поддержит все проекты, которые он предложит. К ним относится и Транстихоокеанское партнерство.

4 февраля 2016г. страны-участницы подписали соглашение о создании ТТП, и на сегодняшний день оно находится на стадии ратификации. Для того, чтобы соглашение вступило в силу, его должны подписать страны, чей ВВП будет составлять 85% от общего ВВП стран-участниц, в первую очередь это США и Япония. Согласно заявлению Барака Обамы, которое было сделано после подписания соглашения, он намерен добиваться его ратификации Конгрессом США уже в этом году. Однако он должен успеть сделать это до президентских выборов 2016г., так как, по мнению некоторых представителей Демократической партии, профсоюзов и экологических организаций, ТТП только навредит США. Так, Джозеф Стиглиц, лауреат Нобелевской премии по экономике, считает, что «раньше от подобных договоренностей потреби-

тели выигрывали, так как снимались торговые тарифы. Теперь же речь идет об отмене регулирования внутри стран, отчего потребители проиграют, но зато обогатятся крупные компании» [37]. Против ТПП выступила также фаворит гонки за номинацию в президенты от демократов Хиллари Клинтон, что вызвало недовольство японского правительства: «Мы знаем, что в США имеются различные мнения, – заявил генеральный секретарь кабинета Ёсихидэ Суга. – Однако не надо забывать, что общая договоренность о создании ТПП была выработана всеми двенадцатью его участниками после сложных переговоров» [36]. Подобная позиция говорит о том, что японская сторона довольна достигнутыми договоренностями с США и остальными участниками партнерства и что у японского парламента не должно возникнуть проблем с его ратификацией. В пользу того, что японская сторона ратифицирует соглашение о ТПП говорит тот факт, что в январе 2016 года был принят дополнительный бюджет на 2015 финансовый год, в котором заложено 340,3 млрд йен для повышения конкурентоспособности аграрного сектора [5], наиболее уязвимо к снятию пошлин. Впрочем, даже если японские законодатели действительно ратифицируют закон до окончания парламентской сессии, ратификация ТПП Соединенными Штатами по-прежнему останется под вопросом, так как неясно, удастся ли Баракку Обаме добиться одобрения Конгресса до выборов.

Список литературы

1. Amadeo K. What Is the Trans-Pacific Partnership? // Портал «About.com». 08.02.2016. URL: <http://useconomy.about.com/od/Trade-Agreements/fl/What-Is-the-Trans-Pacific-Partnership.htm> (дата обращения: 15.03.2016).
2. Foreign Minister Gemba's Speech on Japan's Diplomacy in the Future at "A Talk with Foreign Minister Gemba" // Ministry of Foreign Affairs of Japan. 05.04.2012. URL: <http://www.mofa.go.jp/announce/jfpu/2012/04/0405-01.html> (дата обращения: 21.03.2016).
3. Foreign Policy Speech by Foreign Minister Kishida to the 190th Session of the Diet // Ministry of Foreign Affairs of Japan. 22.01.2016. URL: http://www.mofa.go.jp/fp/pp/page24e_000140.html (дата обращения: 23.03.2016).
4. Japanese Trade and Investment Statistics. December 2015 // Japan External Trade Organization (JETRO). URL: <https://www.jetro.go.jp/en/reports/statistics/> (дата обращения: 22.03.2016).
5. Japan's Diet enacts FY 2015 extra budget to enhance welfare, farming // Mainichi Japan. 20.01.2016. URL: <http://mainichi.jp/english/articles/20160120/p2g/00m/0bu/050000c> (дата обращения: 24.03.2016).
6. Japan-Singapore Summit Meeting // Ministry of Foreign Affairs of Japan. 07.12.2011. URL: <http://www.mofa.go.jp/announce/jfpu/2011/12/1207-01.html> (дата обращения: 21.03.2016).
7. Joint Statement by the United States and Japan // Ministry of Foreign Affairs of Japan. 22.02.2013. URL: http://www.mofa.go.jp/region/n-america/us/pmv_1302/pdfs/20130222_01.pdf (дата обращения: 22.03.2016).
8. Mauldin W. Dozen Nations Sign Pacific Trade Deal, Kicking Off Battle for Ratification // The Wall Street Journal. 03.02.2016. URL: <http://www.wsj.com/articles/dozen-nations-sign-pacific-trade-deal-kicking-off-battle-for-ratification-1454540449> (дата обращения: 18.03.2016).
9. Mauldin W. U.S. Reaches Trans-Pacific Partnership Trade Deal With 11 Pacific Nations // The Wall Street Journal. 05.10.2015 URL: <http://www.wsj.com/articles/u-s-reaches-trade-deal-with-11-pacific-nations-1444046867> (дата обращения: 18.03.2016).

10. Petri P.A., Plummer M.G. The Economic Effects of the Trans-Pacific Partnership: New Estimates // Peterson Institute for International Economics. Working Paper Series. January 2016. No. 16-2. 33 p. URL: <http://www.iie.com/publications/wp/wp16-2.pdf> (дата обращения: 16.03.2016).
11. Petrovsky V. The Trans-Pacific Partnership and world trade rules // Valdai Discussion Club. 06.10.2015. URL: <http://valdaiclub.com/news/the-trans-pacific-partnership-and-world-trade-rules/> (дата обращения: 19.03.2016).
12. Press Conference by the Deputy Press Secretary // Ministry of Foreign Affairs of Japan. 10.11.2011. URL: http://www.mofa.go.jp/announce/press/2011/11/1110_01.html (дата обращения: 21.03.2016).
13. Rajamoorthy T. And then there were twelve // Third World Resurgence. July 2013. No. 275. P. 4-8. URL: <http://twm.my/title2/resurgence/2013/pdf/275.pdf> (дата обращения: 16.03.2016).
14. Statistics database. Trade Profiles // World Trade Organization URL: <http://stat.wto.org/CountryProfile/WSDBCountryPFView.aspx?Language=E&Country=CN> (дата обращения: 23.03.2016).
15. Strategic Importance of TPP // Office of the US Trade Representative. URL: <https://ustr.gov/sites/default/files/TPP-Strategic-Importance-of-TPP-Fact-Sheet.pdf> (дата обращения: 18.03.2016).
16. Summary of the Trans-Pacific Partnership Agreement // Office of the US Trade Representative. URL: <https://ustr.gov/about-us/policy-offices/press-office/press-releases/2015/october/summary-trans-pacific-partnership> (дата обращения: 18.03.2016).
17. The Trans-Pacific Partnership // Office of the US Trade Representative. URL: <https://ustr.gov/tpp/#> (дата обращения: 18.03.2016).
18. Trans-Pacific Partnership Leaders Statement. 12.11.2011. // <http://iipdigital.usembassy.gov/st/english/texttrans/2011/11/20111113200853su0.1545832.html#axzz1n8HfFt> (дата обращения: 18.03.2016).
19. U.S. – Korea Free Trade Agreement // Office of the US Trade Representative. URL: <https://ustr.gov/trade-agreements/free-trade-agreements/korus-fta> (дата обращения: 21.03.2016).
20. 白石 隆. TPP 合意が、日本、そしてアジア・太平洋地域にもたらす地政学的な将来 (Shirashi Takashi. TPP goui ga, nihon, soshite ajiya taiheiyou chiiki ni motarasu chiseigakutekina shourai) // Nippon Communications Foundation. 2016.01.01 URL: <http://www.nippon.com/ja/column/g00338/> (дата обращения 21.03.2016).
21. «Американский крокодил» пока Китай не проглотил // ARD: портал деловой информации. 16.02.2015. URL: <http://asiarussia.ru/articles/6162/> (дата обращения: 20.03.2016).
22. Балакин В.И. Интеграционные усилия Китая в Восточной Азии: японские оценки // Российское японоведение сегодня: К 20-летию Ассоциации японоведов. – М.: ИДВ РАН, 2015. – 524 с.
23. Бунин, В. Н. Японо-американский союз безопасности: История и современность: (К 50-летию со дня основания) // В. Н. Бунин; Рос. акад. наук. Ин-т Дал. Востока. – М.: ИДВ РАН, 2000. – 331 с.
24. Внесет ли ТТП раскол в АТР? // Российский совет по международным делам. 07.10.2015. URL: http://russiancouncil.ru/inner/?id_4=6669#top-content (дата обращения: 21.03.2016).
25. Габуев А. Тихий океан в трансе: зачем США создают новую торговую зону в Азии // Forbes. 09.10.2015. URL: <http://m.forbes.ru/article.php?id=302315> (дата обращения: 17.03.2016).
26. История Японии. Том II. 1868-1998. // Ответственный редактор А.Е. Жуков. – М., Институт востоковедения РАН, – 703 с.
27. История Японии: Учебник для студентов вузов / Под ред. Д. В. Стрельцова. – М.: Издательство «Аспект Пресс», 2015, – 560 с.

28. Канаев Е. А. Саммит АТЭС в Гонолулу // Север – Юг – Россия 2011. Ежегодник. М.: ИМЭМО РАН, 2012. С. 114-177. URL: <https://www.hse.ru/pubs/share/direct/document/54911902> (дата обращения: 15.03.2016).
29. Муратшина К.Г. Участие Японии в проекте Транстихоокеанского партнерства как одно из измерений ее экономического соперничества с КНР // Актуальные проблемы современной Японии. Выпуск XXIX. –М. : ИДВ РАН, 2015. – 272 с.
30. О Транстихоокеанском партнерстве // Российский центр исследований Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества. URL: <http://aprec-center.ru/o-transtikhookeanskoy-partnerstve/> (дата обращения: 15.03.2016).
31. Стапран Н. Основные форматы многостороннего взаимодействия в Азиатско-Тихоокеанском регионе // Индекс Безопасности. №3 (114), Осень 2015 г. С.25-36.
32. США пригласили Россию и Китай в Транстихоокеанское партнерство // Forbes. 02.11.2015. URL: <http://www.forbes.ru/news/304653-ssha-priglasili-rossiyu-prisoedinitnya-k-transtikhookeanskomu-partnerstvu> (дата обращения: 18.03.2016).
33. Терентьев С. Процессы интеграции в Азиатско-Тихоокеанском регионе, участие в них Японии // Научный портал «НОМОС». 14.07.2014. URL: <http://nomos.by/sergey-terentyev-protsessy-ekonomicheskoy-integratsii-v-aziat-skoye-tikhookeanskoye-regiyone-uchastie-v-nih-yaponii/> (дата обращения: 22.03.2016).
34. Терехов В. Азиатские форумы и развитие ситуации в ЮВА // Электронно-аналитический журнал «Новое Восточное Обозрение». 28.11.2015. URL: <http://ru.journal-neo.org/2015/11/28/aziatskie-forumy-i-razvitie-situatsiya-v-yuva/> (дата обращения: 20.03.2016).
35. Терехов В. Япония и право на коллективную самооборону // Электронно-аналитический журнал «Новое Восточное Обозрение». 09.07.2014. URL: <http://ru.journal-neo.org/2014/07/09/yaponiya-i-pravo-na-kollektivnuyu-samooboronu/> (дата обращения: 23.03.2016).
36. Токио выразил недовольство критикой Клинтон в адрес Транс-Тихоокеанского партнерства // ТАСС информационное агентство. 08.10.2015. URL: <http://tass.ru/ekonomika/2327625> (дата обращения: 24.03.2016).
37. Транстихоокеанское партнерство: барьеры и перспективы развития // «Россия в глобальной политике» 09.10.2015. URL: <http://www.globalaffairs.ru/global-processes/Transtikhookeanskoye-partnerstvo-barery-i-perspektivy-razvitiya-17733> (дата обращения: 22.03.2016).

ПРАВОСОЗНАНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ КАК АКТУАЛЬНЫЙ ОБЪЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ ДЛЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ НАУКИ

Яровая С.В.

заведующая кафедрой социально-гуманитарных и естественно-прикладных дисциплин, канд. полит. наук, Негосударственное образовательное учреждение дополнительного профессионального образования (повышения квалификации) специалистов «Балаковский институт профессиональной переподготовки и повышения квалификации», Россия, г. Саратов

Статья посвящена привлечению внимания государства к проблеме формирования правосознания несовершеннолетних и молодежи. Государственная политика обычно носит перспективный характер, и, следовательно, должна ориентироваться на подрастающее поколение, чей уровень правосознания во многом предопределяет не только и не столько правопослушность, сколько общий настрой социума в направлении созидательной деятельности. Мониторинг уровня правосознания подростков и молодежи в последнее время

свидетельствует о необходимости правильно оценивать такой фактор, как правосознание в наиболее типичных моделях поведения, и влиять на его формирование. Социальная активность личности и возможность развития гражданского общества так же напрямую зависят от данного показателя.

Ключевые слова: права и обязанности субъектов общественных отношений, правосознание, гражданское общество, правосознание несовершеннолетних, политика государства в области охраны несовершеннолетних.

«Истина в том, что социальный мир, с самого начала всегда и повсюду движется только группами, группами приступает к деятельности, группами борется и стремится вперед... В гармоническом взаимодействии социальных групп лежит единственно возможное решение социальных вопросов, насколько оно вообще возможно» [1, с.131].

Заинтересованность государства в том, чтобы реализация общих политических интересов, в том числе баланса между либерализацией прав и введением круга общественно-необходимых обязанностей граждан проводилось в рамках научного, социально- обоснованного и системного подхода, гарантирующего запланированный результат, – не вызывает сомнений. Высокая степень адаптации к социальным процессам, потребность в самореализации, желание брать на себя ответственность за происходящее, – необходимые навыки для лиц, которые в ближайшем будущем займут ключевые управленческие и иные общесоциальные позиции. Одной из составляющих успешной работы в данном направлении следует считать формирование в гражданском обществе высокого уровня правосознания. Наиболее перспективной социальной группой в рассматриваемом аспекте выступают несовершеннолетние.

Мониторинг уровня правосознания несовершеннолетних дает возможность получить важную информацию об их готовности к зрелой жизни, профессиональной деятельности, социальной активности. Изучение процесса становления правосознания несовершеннолетних в период получения ими знаний, выявление тех факторов, которые влияют на степень его развитости или, наоборот, создают почву для правового нигилизма, позволит, на наш взгляд, разрабатывать информационную модель мотивации развития у подрастающего поколения высокого уровня правосознания.

На современном этапе можно констатировать наличие индикаторов, свидетельствующих о необходимости тщательного изучения правосознания и факторов, его формирующих. В частности, в 2014 г. было зарегистрировано 59240 преступлений, совершенных несовершеннолетними или в соучастии с ними, что на 11,9% меньше чем в 2013 г. При этом доля тяжких и особо тяжких преступлений, совершенных несовершеннолетними, уменьшилась лишь на 5,8% [5]. Представленная динамика выглядит «успокаивающе», если забыть о некотором сокращении численности лиц, относящихся к категории

несовершеннолетних в последние годы. На самом деле, уровень криминальной активности несовершеннолетних свидетельствует о невысоком уровне правосознания.

Кроме того, потребность во внимательном и аккуратном культивировании правосознания среди подрастающего поколения обусловлена сформировавшейся в современном обществе ситуации аномии [4], в рамках которой универсальные правовые нормы и персональные интересы конкурируют как в сознании отдельных индивидов, так и в представлении широких масс. Современная наука говорит о комплексном кризисе семейных, дружеских, иных межличностных отношений. Примером, иллюстрирующим сказанное, может служить число преступлений, совершаемых в отношении несовершеннолетних их родителями или иными законными представителями. Доля детей от общего числа жертв преступлений рассматриваемой категории: в 2011 г. – 64,2% (4091 чел.), в 2012 г. – 66,4% (4880 чел.), в 2013 г. – 70,1% (5423 чел.). На фоне практики смягчения ответственности в отношении родителей, которые не исполняют своих обязанностей, – вынесения решения по материалам органов внутренних дел о лишении родительских прав 21,8 тыс. родителей, в 2012 г. – 17,8 тыс., в 2013 г. – 14,7 тыс. [3], показатели удручающие. Надеяться на формирования правопослушного поведения несовершеннолетних в таких условиях не приходится. В то же время, обострившая социальные конфликты ситуация позволяет апеллировать к общепринятым социальным ценностям в качестве главного объединяющего людей звена.

Избавление от аномии возможно, в том числе и путем правового регулирования. Главным условием действенности такого приёма должно стать понимание и принятие системы прав и обязанностей каждым из участников общественных отношений. Сформированное правосознание служит на данном этапе развития социума для любого молодого человека существенной частью профессиональной компетентности. Гражданское общество современности в условиях масштабных социокоммуникативных трансформаций нуждается в личности, умеющей критически оценивать поступающую информацию, определять степень её актуальности и достоверности, руководить своим поведением не только исходя из собственных пожеланий, но и руководствуясь общесоциальными идеями. Не случайно в Федеральных государственных образовательных стандартах для вузов компетенций выпускников высшей юридической школы несколько пунктов представлены целью формирования высокого уровня правосознания.

Использование простого механизма влияния на правосознание, ориентированного на получение знаний о законах, их достоинствах, недостатках и пробелах в возможностях реализации правовых норм иногда искушает молодых людей использовать такую информацию в корыстных интересах. Иллюстрацией здесь могут послужить такие явления как коррупция [8] или острая проблема наркотизации подростково-молодежной среды. К 2014 г. общее число наркоманов в России по оценкам директора ФСКН России В.Иванова достигло 8 млн чел. которые ежедневно тратили на наркотики 4,5 млрд руб. и тем самым выводили из легального оборота 1,5 трлн руб. ежегодно, что в

3,5 раза больше бюджета Минздрава РФ. Число умерших наркопотребителей в возрасте до тридцати лет превысило 70 тыс. чел [7].

Намерение подрастающего поколения и молодёжи вести такой образ жизни, который ориентирован на созидание, основан на соблюдении законов, увязан с конструированием институтов гражданского общества и использованием честно заработанных средств, становится гарантией эффективного развития общества. Гражданскому типу общества соответствует тип личности, основные черты которого: социальная ответственность, способность отстаивать свои права и свободы, а также конструктивно взаимодействовать с другими личностями во имя общих целей, интересов, ценностей [6, с. 91].

Высокий уровень правосознания несовершеннолетних, гарантирует их законопослушность, желание помогать не только ради вознаграждения, но и для оказания поддержки, нуждающимся людям, в рамках волонтерской деятельности, для восстановления социальной справедливости. Поэтому мониторинг факторов, влияющих на отношение к правовым нормам и их социальной значимости, собственной способности к использованию правовых предписаний несовершеннолетними, выявление уровня правосознания, гарантирующего правопослушное и ответственное поведение, выявление механизмов его становления следует отнести к важнейшим тактическим задачам современной политической науки.

Уровни правосознания можно распределить в зависимости от степени осознанности правовых норм на базе теории Т. Хирши [1, с. 131]:

- эмоциональные привязанности (личные симпатии, заботу). На уровне внутрисемейных и межличностных отношений это сводится к удобному копированию принятых правил поведения в рамках социализации, знание права, опасение ответственности;
- вовлеченность в систему общественных отношений в рамках профессии или иной социальной группы, которую человек сам выбрал, предполагает знание законов не только в рамках правомочий, но и умение принять на себя определенные обязанности, осознание их целесообразности. Можно говорить о формировании навыка правопослушного поведения;
- приверженность, то есть отнесение себя и близкого круга людей к определенной социальной группе, демонстрирующей осознанный конформизм в сфере нормативных предписаний, понимание того, что порядок удобнее беспорядка. Речь идет, в сущности, об уважении правовых предписаний;
- убежденность, то есть принятие правил и законов на уровне веры, убеждений. Понимание того, что законы и их исполнение коррелируют с теми ценностями, которые разделяет человек. Здесь можно ожидать активную гражданскую позицию, проявляющуюся в поступках и распространении принятой идеи верховенства закона.

Адекватное управление процессами распределения социальных благ, формирование порядка и определение уровня предсказуемости проводимых в государстве реформ во многом зависят именно от уровня правосознания поколения, входящего в возраст социальной активности: степени осознанности им общественных процессов, соотношения социальных трансформаций с

нормативным материалом, позитивной жизненной позицией. В результате научно- обоснованной оценки ситуации и разработки методов создания необходимого уровня правосознания подрастающего поколения можно добиться сокращения числа преступлений и правонарушений, совершенных несовершеннолетними, активизации деятельности волонтерских профессиональных организаций и, в долгосрочной перспективе, снижения уровня аномии.

Список литературы

1. Гишинский Я. И. Криминология. Курс лекций. – СПб.: Питер, 2002. 131 с.
2. Гумплович Л. Основания социологии // Тексты по истории социологии XIX–XX веков : хрестоматия. М. : Наука, 1994. 94 с.
3. Государственный доклад о положении детей и семей, имеющих детей в Российской Федерации. 2013 год // URL: <http://www.rosmintrud.ru/docs/mintrud/> (дата обращения: 15.02.2015).
4. Кара-Мурза С.Г. Аномия в России: причины и проявления. – М.: Научный эксперт, 2013; Мещерякова Н. Н. Особенности аномии в современном российском обществе: синергетический подход: диссертация ... доктора социологических наук. – Москва. 2015; Межведилов А. М. Социальные конфликты в трансформирующемся обществе : Теоретические подходы и российская действительность : диссертация ... кандидата социологических наук. – Казань. 2003.
5. Министерство внутренних дел России. URL: <https://mvd.ru/reports/item/2994866/> (дата обращения: 15.03.2015).
6. Степанов О.В. Социология права / О.В. Степанов, П.С. Самыгин. Ростов н/Д, 2006. 91 с.
7. Федеральная служба наркоконтроля России. URL: <http://www.fskn.gov.ru/includes/periodics/review/2014/> (дата обращения: 15.03.2015).
8. http://issuu.com/ti-russia/docs/obzor_socissledovaniy_korupcii

СЕКЦИЯ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ»

ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА ВОССТАНОВЛЕНИЯ ДВИГАТЕЛЬНЫХ ФУНКЦИЙ СРЕДСТВАМИ АДАПТИВНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ У МУЖЧИН ЗРЕЛОГО ВОЗРАСТА, ПЕРЕНЕСШИХ ТРАВМУ ПОЗВОНОЧНИКА

Бушенёва И.С.

доцент кафедры физического воспитания и АФК, канд. пед. наук, доцент,
Ставропольский государственный медицинский университет,
Россия, г. Ставрополь

Сапронова З.В.

доцент кафедры физического воспитания и адаптивной физкультуры,
канд. пед. наук, доцент, Ставропольский государственный медицинский
университет, Россия, г. Ставрополь

В статье рассматриваются ежедневные реабилитационные занятия, проводимые в стационарных учреждениях, которые призваны максимально корректировать двигательные возможности людей, перенесших травму позвоночника. Особенности процесса восстановления двигательных функций людей средствами и методами АФК.

Ключевые слова: опорно-двигательный аппарат, средства АФК, адаптивная физическая культура, реабилитация, комплекс упражнений.

Ежедневные реабилитационные занятия, проводимые в стационарных учреждениях призваны максимально корректировать двигательные возможности людей, перенесших травму позвоночника, компенсировать вынужденную гиподинамию.

Проблемами реабилитационного лечения пациентов с перенесших травму позвоночника занимались такие ученые как: В.И. Дикуль, В.М. Угрюмов, А.А. Сметанкин, О.В. Богданов и другие. Они отмечают, что процесс восстановления двигательных функций остается сложным, длительным, исключительно трудоемким и не всегда успешным. Он требует согласованных действий инструктора ЛФК с врачами разных специальностей – вертебрологом, неврологом, урологом, а также психологом или психотерапевтом, их постоянного сотрудничества с пациентом и его родителями [1, 3].

Ежегодно из-за переломов шейного отдела позвоночника в России гибнет около 250 человек, грудного отдела – 270, поясничного – 50. При этом 75 % погибших и травмированных достаточно молоды. Их возраст до 40 лет. Наиболее частой причиной травм бывает падение с высоты – 20 %, ДТП – 45 % и ныряние на мелководье 2-5 %. Также на травмы позвоночника приходится около 15 % спортивных травм [1, 4].

Переломы позвоночника могут сопровождаться возникновением специфических осложнений, в том числе очень серьезных, приводящих к инвалидизации пациента. Необходимо отметить, что повреждения позвоночника

и костей таза встречаются преимущественно у лиц трудоспособного возраста, большинство из которых – мужчины (80 %). На основании выше изложенного целью исследования выступают особенности процесса восстановления двигательных функций у мужчин с травмами позвоночника [2].

В работе мы выявим наиболее эффективные средства АФК лиц, имеющих отклонения с двигательными нарушениями и возможности их включения в реабилитационный процесс. Оценим физическую подготовленность у мужчин, имеющих травму позвоночника и которые прошли реабилитацию средствами адаптивной физической культуры.

Исследование проходило в Медико-реабилитационном центре Дикуля В.И. ООО «Институт Здоровья», городе Краснодаре.

В исследовании принимали участие 20 человек с наличием нарушений двигательных функций нижних конечностей в следствии вертеброгенных миелопатий и состояний после относительно слабовыраженных органических повреждений мозга. Экспериментальную группу (ЭГ) составили 10 человек и 10 человек контрольную группу (КГ). У всех испытуемых, после проведения медицинского осмотра и выполнения ряда специальных упражнений отмечалась частичная утрата двигательной функции нижних конечностей.

Нами был предложен комплекс упражнений для мужчин с травмами позвоночника: переход из положения, лежа в положение сидя; имитация приседаний, лежа на тележке с упором обеих ног; ходьба с перешагиванием линий, расположенных на разном расстоянии друг от друга; ходьба одной ногой по гимнастической скамейке, другой – по полу; стоя, стопы параллельно на расстоянии ладони – сгибая пальцы, поднять внутренний край стопы; ходьба с гимнастической палкой, хватом двумя руками за плечами.

Организация их проведения состоит в том, что выполняемые специальные упражнения являются начальным этапом реабилитации, под руководством и контролем инструктора ЛФК.

После применения, в течение месяца, реабилитационного комплекса упражнений для мужчин с травмами позвоночника улучшилась трофика опорно-двигательного аппарата и кровоснабжение в мышцах, увеличивается число капилляров и анастомозов сосудов, а также повышается биоэлектрическая активность мышц и усиливаются ферментативные процессы в них, что приводит к улучшению сократительных свойств мышц. В мышцах развивается рабочая гипертрофия (особенно при использовании статических упражнений), увеличивается объем мышечных волокон, улучшается их эластичность. Во время выполнения физических упражнений усиливается кровоснабжение сустава и питание хрящевой ткани, возрастает количество синовиальной жидкости, улучшается эластичность связочно-капсульного аппарата, что, в конечном счете, способствует восстановлению функции пораженного сустава, восстановление ходьбы у пациентов с неполной пlegией и прогресс двигательных функций разной степени, позволяющий перевести 70 % пациентов из категории «полная пlegия» в разряд «неполная».

Наиболее эффективными методами адаптивной физической культуры у детей, имеющих отклонения с двигательными нарушениями являются: ле-

чебно-восстановительный, лечебно-электростимуляционный, реабилитационно-двигательный методы. Эффективными средствами выступают следующие физические упражнения: на коррекцию ходьбы, на тренировку функционально важных либо ослабленные мышечных групп, на тренировку удержания вертикальной позы, на укрепление мышц опорно-двигательного аппарата с целью более быстрого и эффективного восстановления частично утраченных двигательных навыков. Систематизированные нами средства и методы включены в реабилитационный процесс для мужчин зрелого возраста, перенесших травму позвоночника.

В результате измерения контрольных упражнений значительно увеличились показатели ЭГ в следующих тестах: переход из положения лежа в положение сидя, ходьба с перешагиванием линий, расположенных на разном расстоянии друг от друга, ходьба одной ногой по гимнастической скамейке, другой – по полу, при $p < 0,01$. Интерпретируя полученные результаты, мы предполагаем, что за счет поражения спинного мозга показатели тестов предполагающих контроль мелкой моторики, ниже тестов контролирующей общую моторику. Включенный комплекс в процесс реабилитации больных ускорили время восстановления частично утраченных двигательных навыков больного средствами адаптивной физической культуры.

Список литературы

1. Богачева Л.А., Снеткова Е.П., Боль в спине: клиника, патогенез, принципы ведения (опыт работы амбулаторного отделения боли в спине) // Боль. – 2005. – № 4. – С. 26-30.
2. Готовцев, П.И. Лечебная физическая культура и массаж / П.И. Готовцев, А.Д. Субботин, В.П. Селиванов. – М.: Медицина, 2007. – 328 с.
3. Епифанов, В.А. Лечебная физическая культура и спортивная медицина / В.А. Епифанов. – М.: Медицина, 2006. – 570 с.
4. Шапкова, Л.В. Частные методики адаптивной физической культуры: 4-е издание, 2009. – 464 с.

ПОДГОТОВКА ШКОЛЬНИКОВ МЛАДШЕГО ВОЗРАСТА К СДАЧЕ НОРМ КОМПЛЕКСА ГТО

Бушенёва И.С.

доцент кафедры физического воспитания и адаптивной физкультуры,
канд. пед. наук, доцент, Ставропольский государственный медицинский
университет, Россия, г. Ставрополь

В статье рассматриваются наиболее важные условия формирования у младших школьников осознанных потребностей в систематических занятиях физической культурой и спортом, физическом самосовершенствовании и ведении здорового образа жизни путем включения в учебную программу проекта «Мы сдаем ГТО».

Ключевые слова: учебный процесс, комплекс ГТО, физическая подготовленность, физическая культура и спорт, физические качества, здоровый образ жизни.

Последнее десятилетие отмечено повышенным беспокойством правительства, ученых, спортивных педагогов к состоянию здоровья населения.

Особенно это относится к подрастающему поколению – школьникам [4].

Основной задачей современного общества является воспитание физически здоровой личности. Актуальность нашего исследования говорит о необходимости соблюдения наиболее важных условий для достижения результатов, этого возрастного периода, который достигается за счет правильно организованного учебного процесса. В основе закономерности учебного процесса лежит управление работоспособностью организма учеников и, в частности, создание предпосылок приобретения и сохранения оптимальной спортивной формы с учетом годового учебного плана гимназии [2, 4].

Главной задачей является формирование у младших школьников осознанных потребностей в систематических занятиях физической культурой и спортом, физическом самосовершенствовании и ведении здорового образа жизни путем активного использования сдачи норм комплекса ГТО [5, 6].

Исследование проводилось на базе МБОУ гимназии № 30 города Ставрополя экспериментальная группа школьников составляла 133 человека – дети 4 класса 2 ступени.

Комплекс предусматривает три уровня трудности (золотой, серебряный и бронзовый знаки отличия Комплекса ГТО). Школьники, выполнившие нормативы Комплекса ГТО, имеют право на получение соответствующего знака отличия Комплекса ГТО, образец и описание которого утверждаются федеральным органом исполнительной власти в сфере физической культуры и спорта [1, 3].

В ходе исследования применялись следующие тесты по определению физической подготовленности школьников II ступени: бег 60 м (сек.); бег 1000 (мин, сек); прыжок в длину с места толчком двумя ногами (см), фиксируется лучший результат из трех попыток; подтягивание из виса на высокой перекладине для мальчиков (количество раз); подтягивание из виса лежа на низкой перекладине для девочек (количество раз); сгибание и разгибание рук в упоре лежа на полу (количество раз); поднятие туловища за одну минуту (количество раз); метание мяча на дальность (150 г); наклон вперед из положения стоя с прямыми ногами на полу (достать пол пальцами).

В 2014 году в Ставрополе школьники впервые сдавали нормы ВФСК ГТО в новой форме. Итоги тестирования школьников в МБОУ гимназии № 30 города Ставрополя показали следующие результаты:

Количество учащихся в гимназии: 1070 учеников. Количество учащихся, принявших участие в ВФСК ГТО от общего числа занимающихся в гимназии: 428 учеников (табл. 1).

Таблица 1

Учащиеся, участвовавшие в тестировании ВФСК ГТО за 2013-2014 учебный год

Ступень	Класс	Кол-во учащихся
1	2	108
2	4	116
3	6	100
4	9	65
5	11	39

На представленной диаграмме (рис. 1) мы наблюдаем, что школьники 4 классов наиболее активно участвуют в тестировании.



Рис. 1. Сравнение показателей учащихся, сдавших нормы ГТО за 2013-2015 учебные года

В экспериментальном проекте «Мы сдаем ГТО» за основу взяты результаты учащихся МБОУ гимназии № 30 г. Ставрополя 4 класса 2 ступени 2013-2014 и 2014-2015 учебных годов.

Уроки физической культуры учащихся 2013-2014 учебного года проводились по традиционной системе обучения. Учащиеся 2014-2015 учебного года обучались с учетом требований федерального государственного образовательного стандарта II поколения (ФГОС ООО).

Принципиальным отличием современного подхода в образовании является ориентация стандарта на освоение основных образовательных программ, на формирование универсальных учебных действий (УУД).

Полученные результаты опосредованно доказывают целесообразность внедрения данного проекта в учебный процесс школьников (табл. 2, 3).

Таблица 2

Сравнение показателей учащихся II ступени, принявших участие в сдаче норм ГТО за 2013-2014 учебные года

Год	Всего учащихся в параллели	Приняло участие	Сдало нормы ГТО
2013-2014	131	119	21
2014-2015	133	119	49

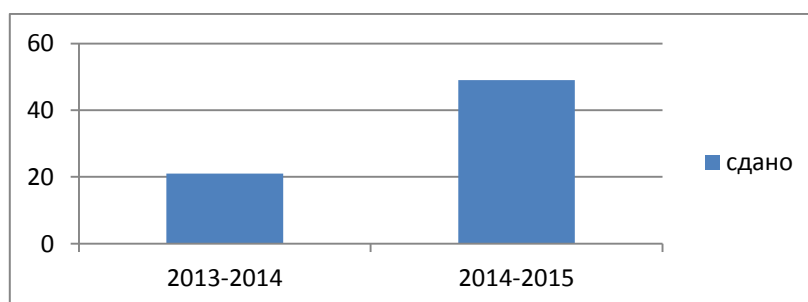


Рис. 2. Сравнение показателей учащихся II ступени, сдавших нормы ГТО за 2013-2015 учебные года

Таблица 3

Сравнение показателей учащихся II ступени, сдавших нормы ГТО на золотой и серебряный значок

Год	Золото		Серебро	
	Мальчики	Девочки	Мальчики	Девочки
2013-2014	5	5	8	3
2014-2015	7	5	14	6

Сравнение показателей учащихся II ступени, сдавших нормы ГТО на золотой и серебряный значок представлены на рисунке 3.

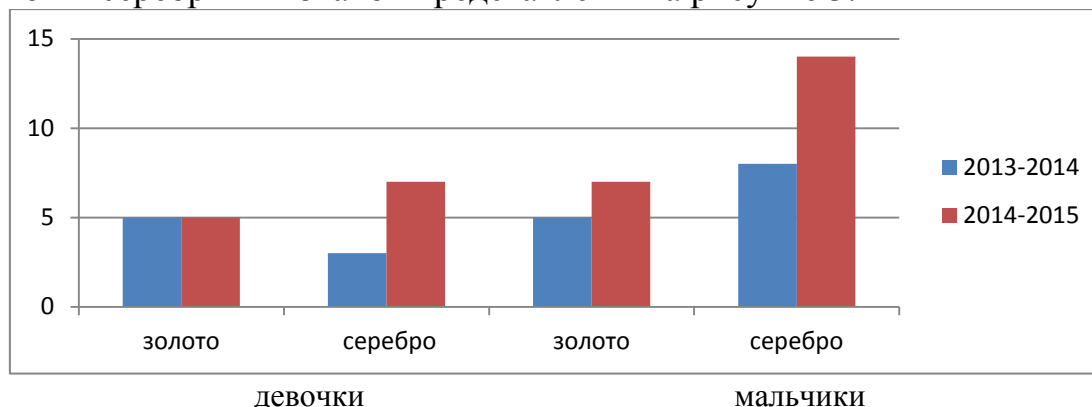


Рис. 3. Сравнение показателей учащихся II ступени, сдавших нормы ГТО на золотой и серебряный значок

Таким образом, система ГТО является мощным стимулом для занятий физической культурой и спортом. Подготовка к выполнению нормативов развивает все группы мышц, увеличивает выносливость, координацию, умение рассчитывать свои силы и потенциал.

Эффективность образовательного процесса, направленного на усвоение УУД оценивается по конечному его результату. Если использовать УУД на уроках физической культуры, то это обеспечивает повышение общеучебных умений и навыков, дает толчок для развития самостоятельности учащихся в учебной деятельности, тем самым повышает качество знаний по предмету.

Комплекс ГТО – один из тех средств, стимулирующий всестороннюю физическую подготовленность молодежи, является той формой, благодаря которой дети приобщаются к систематическим занятиям физической культурой и спортом. Вовлекая молодых людей в массовое физкультурное движение и открывая многим дорогу в большой спорт, тем самым, вносит огромный вклад в развитие и укрепление здоровья.

Можно сделать вывод, что внедрение и реализация нормативов комплекса ГТО в общеобразовательных школах может послужить плацдармом не только для благоприятного повышения общей физической подготовленности школьников и улучшения здоровья населения России, но и толчком к строительству материально-технических баз по всей территории нашей страны. Но если для сдачи норм комплекса ГТО не предпринимать никаких действий, то в противном случае комплексу ГТО суждено будет пополнить число многочисленных, но разовых, и поэтому не имеющих никакой практической и оздоровительной ценности, спортивно-массовых мероприятий, знаменующихся только очередным успешным освоением бюджетных средств в отчетах спортивных чиновников.

Список литературы

1. Положение о Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» (ГТО), утвержденного постановлением Правительства Российской Федерации от 11 июня 2014 г. № 540.
2. Савинов, Е.С. Примерная основная образовательная программа образовательного учреждения. Начальная школа. – М.: Просвещение, 2010.

3. Селевко, Г.К. Профориентация Энциклопедия образовательных технологий. Т. 1. – М., НИИ школьных технологий, 2006.
4. Смирнов, Н.К. Здоровье сберегающие образовательные технологии в работе учителя и школы. – М.: АРКТИ, 2003.
5. Указ Президента РФ от 24 марта 2014 г. № 172 «О Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» (ГТО)».
6. Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования. Министерство образования и науки Российской Федерации. – М.: Просвещение, 2010.

ПРОПАГАНДА СПОРТА И ПАТРИОТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Истягина-Елисеева Е.А.

директор, канд. ист. наук, доцент,
ФГБУ «Государственный музей спорта» Министерства спорта РФ,
Россия, г. Москва

В статье рассматриваются основные направления спортивно-патриотического воспитания молодежи. В соответствии с приоритетностью направления патриотического воспитания в государственной молодежной политике, спортивно-исторические средства воспитания и средства исторической реконструкции логично входят в структуру не только дополнительного, но и основного – как среднего, так и высшего – образования.

Ключевые слова: патриотическое воспитание, спорт, молодежь.

В Российской Федерации действует около 2000 организаций, которые имеют непосредственное отношение к делу военно-патриотического воспитания молодежи, включая Суворовские и Нахимовские военные училища, ДОСААФ, военно-патриотические клубы. Организационные, методические и информационные задачи в системе патриотического воспитания граждан, частично решает Российский государственный военный историко-культурный центр при Правительстве Российской Федерации («Росвоенцентр»), образованный в 1997 г. С 2001 г. основным направлением деятельности данной организации является обеспечение реализации принимаемых в РФ Государственных программ патриотического воспитания граждан [4].

На современном этапе развития общества физическая культура и спорт представляют собой разнонаправленную сферу деятельности, основные цели которой связаны с достижением спортивного мастерства и высокого спортивного результата. Однако это далеко не весь спектр ее потенциальных возможностей. Так, одним из способов является использование достижений спортсменов прошлого как неотъемлемой части спортивно-исторического наследия в воспитании патриотизма современных студентов [2, с. 53].

Понимание потенциала спортивной истории и истории развития системы физического воспитания в современном российском обществе позволяет использовать его как средство воздействия на общественные нормы и ценности, личные психологические, интеллектуальные и физические качества мо-

лодого человека, а также на взаимоотношения личностного и личностно-общественного характера. С учетом вышесказанного система спортивно-патриотического воспитания предполагает работу в нескольких направлениях, таких как: *духовно-нравственное; историческое; мировоззренческое; социокультурное; профессионально-деятельностное; военно-патриотическое; политико-правовое; социальное; физкультурно-оздоровительное; образовательное и научно-исследовательское; психолого-педагогическое.*

Духовно-нравственное направление ориентировано на осознание молодежью высших ценностей, идеалов и ориентиров, социально значимых процессов и явлений реальной жизни, способность руководствоваться ими в качестве определяющих принципов, позиций в практической деятельности и поведении. Оно включает: развитие высокой культуры и образованности, осознание идеи, во имя которой проявляется готовность к достойному служению отечеству, формирование высоконравственных, профессионально-этических норм поведения, качеств гражданской и воинской чести, личной ответственности и коллективизма. Все это воспитывается в процессе тренировок, спортивных игр, единоборств, состязаний. Социально-игровой статус участников спортивных состязаний и массовых мероприятий физической культуры, процесс командообразования, спортивная игровая дисциплина способствуют нахождению и формированию нравственных ценностей молодого поколения.

Историческое направление сосредотачивает усилия на познании исторических корней и осознании неповторимости отечества и его судьбы, гордости за сопричастность к деяниям предков современного поколения и их исторической ответственности за происходящее в обществе и государстве. Оно предполагает включение молодежи в работу по сплочению общества и его защите от внешних и внутренних угроз, поддержание достойной памяти о подвигах героев прошлых лет. Особую важность в историческом направлении приобретают научные исследования российской и мировой спортивной и военной истории. Одними из важных достижений в этом направлении являются клубные спортивно-исторические музеи и исторической реконструкции, тематические выставки и экспозиции, приуроченные к дням военной и спортивной славы России и торжественным праздникам, ознакомительная работа с молодежью по истории военного и спортивного прошлого нашей родины.

Мировоззренческое направление предполагает осознание и принятие духовно-нравственных и культурно-исторических ценностей, лежащих в основе национального самосознания. Оно включает воспитание любви к своему отечеству, гордости за принадлежность к великому народу, почитание национальных святынь и символов, а также готовность к достойному и самоотверженному служению обществу и государству. Результатом работы в этом направлении можно считать понимание деструктивности экстремизма и тоталитарных культов. Поддержание фестивальной и организационно-игровой спортивно-исторических традиций является важным шагом в этом направлении, закладывая нормы общественной ответственности среди моло-

дежи. Мировоззренческое направление также подразумевает знакомство с геральдикой, генеалогией, торжественной символикой, содержанием церемониалов и этикета прошлых поколений во время спортивных состязаний.

Социокультурное направление ориентировано на формирование у молодежи социально-значимых и культурно-эстетических ценностей, необходимых для удовлетворения культурных потребностей, обогащения профессиональной деятельности, условий жизни и быта, развития культуры общения и взаимоотношений между различными категориями молодежи. В этом ракурсе очень важна работа спортивно-исторических клубов, организующих представления с демонстрацией исторических боевых искусств, исторической средневековой песни, пляски и танца, народной музыки. Большое значение имеет деятельность по моделированию старинных костюмов и одежды, элементов декора, имитации спортивной и военной культуры.

Профессионально-деятельностное направление формирует добросовестное и ответственное отношение к труду, стремление к активному проявлению профессионально-трудовых качеств с целью самореализации личности, нацеленность на достижение высоких результатов деятельности, способность с высокой эффективностью выполнять служебные обязанности, стремление к профессиональному росту. Спортивно-исторические объединения воспитывают профессиональное отношение к выполнению обязанностей, где рост личного опыта и приобретение навыков более сложной и ответственной деятельности определяют статус и руководящую должность.

Военно-патриотическое направление ориентировано на формирование у молодежи допризывного возраста моральной и психологической готовности к защите Родины [1]. Таким образом, конечной целью данного направления можно считать создание современной и боеспособной армии, что предусматривает отличную подготовку кадров, сохранение и приумножение боевых традиций. В связи с этим участие спортивно-исторических клубов в изучении военного наследия российской армии, исследование опыта прошлых поколений приобретает неопределимое значение. Отчасти спортивно-исторические клубы и клубы военной истории берут на себя функции начальной военной допризывной подготовки.

Политико-правовое направление позволяет сформировать глубокое понимания молодежью гражданского и конституционного долга, политических процессов в обществе и государстве, правовых положений, концепции развития гражданского общества, здорового и спортивного образа жизни. Это направление подразумевает ознакомление с законами государства, особенно с правами и обязанностями гражданина России, с функциями и правовыми основами спортивной деятельности, внимание к спортивно-оздоровительным программам [3].

Социальное направление позволяет развить у молодежи положительное отношение к органам государственной власти на основе осознания ими результатов деятельности этих органов, в том числе обеспечение социальных условий и гарантий, реализацию установленных законами и иными правовыми актами прав и льгот, стимулирующих стремление к более ответственному

и добросовестному выполнению конституционных обязанностей. Социальное направление включает: своевременное разъяснение законов, обеспечивающих социальную защиту населения, изучение текущей социально-политической ситуации в стране, осуществление конкретных мер по социальной защите, соблюдение социальной справедливости в трудовых отношениях и разрешение социально-бытовых вопросов.

Физкультурно-оздоровительное направление в рамках системы спортивно-патриотического воспитания предполагает расширение представлений о роли физического воспитания в отечественной истории, распространение норм здорового образа жизни, усиление противодействия курению, алкоголизму и употреблению наркотиков, поиск новых путей укрепления здоровья молодежи. Направление также подразумевает пропаганду национальных и исторических традиций физической культуры, апробацию новых оригинальных направлений физической культуры, разработку программ и методик тренировки специальных физических качеств и обоснование их культурной, оздоровительной и спортивно-прикладной ценности, создание условий для появления новых видов спортивной деятельности, ведение работы по гуманизации историко-спортивных единоборств.

Образовательное и научно-исследовательское направления нацелены на формирование научного подхода к проблемам спортивно-патриотического воспитания молодежи, развитие теоретического, критического, абстрактного и творческого мышления, понимание необходимости широкого внедрения экспериментальных методов исследования в области воспитательной работы. В сферу, охватываемую научно-исследовательским и образовательным направлениями, входит подготовка кадров для образовательной и исследовательской деятельности, апробация инновационных форм педагогической работы с детьми и молодежью, поддержка общественных организаций ведущих подобную работу, организация муниципальных и федеральных экспериментальных педагогических площадок, повышение образовательного потенциала спортивной истории.

Психолого-педагогическое направление предусматривает формирование у молодежи высокой психологической устойчивости, умения сосредоточиться и выполнить поставленную задачу в сложных условиях и других качеств, необходимых для успешной жизни и деятельности в коллективе. Это направление включает: оценку в процессе гражданского и патриотического воспитания социально-психологической напряженности в обществе, формирование важнейших психологических качеств участников спортивно-исторических мероприятий с учетом психологических особенностей различных социальных групп молодежи. В практике психолого-педагогической деятельности в спорте большое значение имеет психокоррекционная и реабилитационная работа с целью социальной адаптации молодежи, предупреждения проявлений девиантного, агрессивного и асоциального поведения, аморальных поступков, безответственного и потребительского отношения к чужому труду.

Выводы. В результате включения в работу по спортивно-патриотическому воспитанию молодежи спортивных организаций разного

уровня, спортивно-исторических, военно-патриотических и реконструкционных клубов молодые люди знакомятся с прошлым и настоящим российского государства, учатся цивилизованно взаимодействовать с другими людьми, искать средства для урегулирования своих отношений с институтами публичной власти, лучше понимают механизмы функционирования физкультурно-спортивной отрасли. Проведение соответствующих мероприятий на рассмотренных в данной статье направлениях спортивно-патриотического воспитания молодежи с использованием спортивно-исторических традиций, на основе средств физической культуры и спорта, поможет создать необходимую методическую базу для реализации целей развития социально значимых качеств личности молодых людей, их интеграции в жизнь общества, формирования установок на выполнение гражданского долга.

Список литературы

1. Государственная программа «Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации на 2016-2020 годы». URL: <http://kdm44.ru/pages/patriotpr-2016-2020.html> (дата обращения 01.12.2015).
2. Истягина-Елисеева Е.А. Социальные аспекты управления спортивно-историческим Российской Федерации // Вестник спортивной науки. 2013. № 6. С. 52-57.
3. Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации «Госпатриотпрограмма.рф». Концепция патриотического воспитания граждан Российской Федерации. URL: <http://www.gospatriotprogramma.ru/the-concept-of-patriotic-education-is-the-basis-of-the-state-program-/the-concept-of-patriotic-education-of-citizens-of-the-russian-federation.php/the-concept-of-patriotic-education-is-the-basis-of-the-state-program-/> (дата обращения 01.12.2015).
4. Сайт Российского государственного историко-культурного военного центра при Правительстве Российской Федерации (Росвоенцентр). URL: <http://www.rosvoenctr-rf.ru/press-tsentr/fotoalbom-20-let/rosvoenctr.php> (дата обращения 15.12.2015).

ЗНАЧЕНИЕ УМЕНИЙ ОБЪЯСНЯТЬ И ПОКАЗЫВАТЬ ТЕХНИКУ ВЫПОЛНЕНИЯ УПРАЖНЕНИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ-ТРЕНЕРА

Куликов М.Л.

заместитель начальника кафедры физической подготовки
и прикладных единоборств, канд. пед. наук, доцент, Санкт-Петербургский
университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

Данная статья раскрывает содержание и значение профессионально-педагогических умений преподавателя-тренера объяснять и показывать технику выполнения упражнений, анализируя его выполнение. Эти умения, по результатам исследования, занимают ведущие ранговые места, являясь важнейшими компонентами в структуре профессионального мастерства.

Ключевые слова: двигательное действие, показ, объяснение, профессионально-педагогическое умение, преподаватель-тренер.

Профессионально-педагогические умения являются одним из важнейших компонентов профессионального мастерства преподавателя-тренера.

Проведенное нами исследование позволило определить перечень профессионально-педагогических умений преподавателя-тренера и определить их значимость в структуре профессиональной деятельности. Высокие ранговые места по индексу значимости заняли умение объяснять двигательное действие, анализируя его выполнение и умение правильно выполнять показ упражнения или его элементов.

Краткое и понятное объяснение двигательного действия является одним из средств и методов обучения на всех этапах спортивного совершенствования. Умение объяснять в определенной степени реализуется через умение образно сравнить. Правильно подобранные образы делают объяснения преподавателя-тренера более понятными и доступными. При объяснении двигательных действий используются образы машин, животных, бытовых и трудовых действий и т.п. спортсмены привыкают к той образности, которую использует преподаватель-тренер, соотносят её с кинестетическими ощущениями и могут осуществлять более тонкую дифференциацию мышечных усилий. В работе с квалифицированными спортсменами через образность достигается краткость объяснения. От умения преподавателя-тренера подобрать правильное сравнение, передающего суть выполняемого движения, во многом зависит успех обучения. Объясняя двигательное действие преподаватель-тренер должен стремиться сделать сложное простым, а не усложнять простое.

Одним из важнейших требований к речи преподавателя-тренера является краткость. Информация, которую дает преподаватель-тренер должна быть необходимой для занимающихся в данный момент времени. Использование в речи педагога спортивной терминологии позволяет избежать многословности и точнее описывать двигательные действия овладение правильной терминологией является важным моментом в формировании умения объяснять двигательное действие, анализируя его выполнение. Следует отметить, что уверенное владение излагаемым материалом, умение следить за ясностью и доступностью своей речи положительно влияет на умение преподавателя-тренера устанавливать нужные взаимоотношения с различным контингентом занимающихся, учитывая индивидуальные особенности учеников, предвидеть и предотвращать конфликты.

Реализация умения объяснять двигательное действие, прежде всего, предполагает мысленное выделение основных элементов техники данного движения или же тех элементов, на которые нужно обратить внимание спортсмена в данный момент времени. Затем необходимо сформулировать свою мысль – объяснение должно быть лаконичным, но емким по содержанию, уточнить терминологические понятия, подобрать яркие образные сравнения, продумать ассоциации с имеющимся у спортсмена двигательным опытом. Объяснение двигательного действия в ходе учебно-тренировочного занятия должно оптимально сочетаться с показом. Кроме того обратить внимание и на эмоциональность объяснения, разнообразие интонаций, мимики, жестов.

Наряду с объяснением обучение двигательным действиям предполагает использование показа. Конечно, показ используется не во всех случаях. Ряд

характеристик движения преподаватель-тренер не сможет продемонстрировать. Показывать двигательное действие надо в тех случаях, когда занимающиеся недостаточно точно представляют движение, не могут правильно выполнить, а также как способ более емкой информации, когда преподаватель-тренер не прибегает к многословным объяснениям, а показывает движение. Показ может включаться в учебно-тренировочное занятие после объяснения, предшествовать ему или сочетаться с ним. В обучении сложным физическим упражнениям предпочтителен 1-ый вариант, позволяющий ученику получить определенные знания о движении и затем фиксировать свое внимание на тех или иных элементах в процессе показа.

Умение правильно выполнить показ упражнения или его элементов предполагает владение преподавателем-тренером следующими разновидностями показа: 1) реальный показ, т.е. демонстрация упражнения самим преподавателем-тренером; 2) обозначенный или условный показ; 3) «зеркальный» показ – демонстрация двигательного действия в сторону противоположную той, в которую следует его выполнять; 4) контрастный показ, т.е. последовательная демонстрация правильного и неправильного вариантов двигательного действия с целью лучшего понимания ошибок при выполнении движения.

Соотношение слова и показа во многом зависит от этапа обучения и квалификации спортсменов. При работе с квалифицированными спортсменами значимость умения объяснять значительно выше значимости умения показывать. При работе с начинающими спортсменами, с детьми показ занимает значительно большее место в учебно-тренировочном занятии.

Реализуя данное умение, следует учитывать, что преподаватель-тренер, решая задачу создания правильного представления о двигательном действии должен стремиться к тому, чтобы ученик видел спортивное упражнение в целом, в лучшем его исполнении, получил представление не только о последовательности движений, но и об интенсивности, ритме, амплитуде и т.п. Конечно, самому преподавателю-тренеру эта задача не всегда под силу. В этом случае используются наглядные пособия, кино-фото материалы, привлекаются другие спортсмены, а преподаватель-тренер условно показывает движение, акцентируя внимание на отдельных, наиболее сложных элементах. Немаловажное значение имеет и выбор места показа. Преподаватель-тренер должен уметь определять соответствующий угол просмотра. Некоторые двигательные действия полезно демонстрировать под разными углами по отношению к наблюдателям. С целью создания наиболее полного представления о движении. Кроме того, при восприятии определенных двигательных действий следует учитывать и расстояние между преподавателем-тренером и спортсменом при показе движений. Размах движения и расстояние наблюдения должны соотноситься как 1 : 3, что обеспечивает наиболее полное восприятие двигательного действия.

Одно и то же действие показывается в разнообразных формах – на месте, в движении, в различных проекциях. Осуществление грамотного показа

предполагает как владение специальными знаниями о двигательном действии, так и наличие определенного двигательного опыта в данной области.

Список литературы

1. Физическая подготовка: учебник / Кудин В.А., Торопов В.А., Ушенин А.И., Куликов М.Л. и др. СПб.: Изд-во Санкт-Петербургского университета МВД России, 2010. – 312 с.
2. Кононов В.А., Куликов М.Л., Науменко С.В., Ушенин А.И., Хыбыртов Р.Б. Организация и методика проведения занятий по физической подготовке в образовательных организациях МВД России: учебно-методическое пособие. СПб.: Изд-во СПб ун-та МВД России, 2014. – 156 с.

НЕОБХОДИМЫЕ ФАКТОРЫ ТЕХНИКИ ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ОБУЧЕНИЯ ПЛАВАНИЮ СТУДЕНТОВ

Леонов Э.Р.

доцент кафедры физического воспитания, канд. пед. наук,
Екатеринбургский институт физической культуры (филиал) Уральского
государственного университета физической культуры, Россия, г. Екатеринбург

Шестакова Б.Б.

преподаватель, Екатеринбургский институт физической культуры (филиал)
Уральского государственного университета физической культуры,
Россия, г. Екатеринбург

Кудрявцева М.Д.

соискатель, Екатеринбургский институт физической культуры (филиал)
Уральского государственного университета физической культуры,
Россия, г. Екатеринбург

В статье рассматривается в качестве одного из приоритетных факторов результаты исследований авторов по выявлению факторов, определяющих необходимость использования методики для улучшения обучения плаванию студентов вузов.

Ключевые слова: обучение, плавание, студенты вузов, факторы.

В качестве основных факторов, определяющих необходимость использования методики для улучшения техники при обучении плаванию студентов, респонденты отметили необходимость создания правильного динамического стереотипа плавания на основе совершенствования экономичности движений. Респонденты обратили внимание также на такие факторы как необоснованно завышенные энергетические траты при освоении разных стилей плавания, а также на недостаточное применение специальных упражнений для развития экономичности движений у студентов. Большое значение имеют особенности техники выполнения движений в прикладном плавании, а также наличие недостаточного уровня развития экономичности движений при выполнении элементов в плавании.

Организация физического воспитания в техническом вузе, выпускники которых работают в особых условиях, предполагает не только специально организованного учебно-тренировочного процесса [8], но и личностно-ориентированного подхода во взаимодействии тренера-преподавателя и студента [11-18].

Практика показывает, что использование методики для улучшения экономичности движений при обучении плаванию студентов технического вуза благоприятно сказывается на формировании у них навыков спасения людей на воде [7].

Сущность использования методики для улучшения экономичности движений при обучении плаванию студентов вузов заключается в постепенном совершенствовании морфофункциональных систем организма. Это вызывает адаптационные перестройки в функционировании определенных органов и систем, координационных механизмов построения движений, участвующих в экономичной работе всего организма. Соответственно высокий уровень экономичности работы организма студента является предпосылкой и основой достижения наивысшего результата в формировании навыков в плавании.

Процесс достижения максимальной экономичности функционирования органов и систем организма тренирующегося студента определяется понятием экономизации функций. Приспособительные реакции со стороны отдельных функциональных систем организма в целом принято рассматривать как функциональную экономизацию [6, 10].

Внешнее проявление функциональной экономизации выражается в морфологической экономичности или антропометрической оптимизации телосложения в процессе тренировочных занятий. Этот процесс связан с увеличением объема работающих мышечных групп, снижением процента жировой массы тела, увеличением длины отдельных звеньев и всего тела, перераспределением общего центра тяжести тела в связи с увеличением легочного объема и массы соответствующих выполняемой работе групп мышц [4, 5].

Функциональная экономизация характеризуется трехэтапным механизмом адаптационно-приспособительных реакций.

Целевой направленностью экономизации первого этапа является развитие способности к ускорению срочной адаптации при начальном выполнении вновь возникающего упражнения. Основной задачей в этом случае становится вовлечение в энергетическое обеспечение выполняемой работы наибольшего числа выгодных механизмов окислительной системы и уменьшение фосфагенного, а также лактаcidного компонентов преобразования метаболической энергии.

На втором этапе функциональная экономизация заключается в снижении энергетической стоимости достигаемых результатов за счет уменьшения потерь при преобразовании метаболической энергии в механическую работу. На этом же этапе решается задача элиминировать смещение функциональных изменений при выполнении работы в сторону утомления.

Задача третьего этапа функциональной экономизации – сформировать механизмы, способствующие скорейшему протеканию восстановительных процессов.

Овладение техническим мастерством, формирование биомеханической структуры действий, позволяющей при минимальных энергетических затратах достигать наивысшего результата деятельности по спасению людей на воде называется технической экономизацией. Поэтому технической экономизации отводится первостепенное значение среди всех факторов, лимитирующих достижения студентов при обучении прикладному плаванию [1-3, 9].

Таким образом, в условиях массового обучения широких контингентов, занимающихся наиболее действенным способом повышения экономичности плавания является техническая экономизация движений. В отличие от экономизации функциональных систем организма, которая закономерно достигается лишь в процессе многолетней систематической тренировки, экономичная техника плавания может быть сформирована в течение нескольких концентрированных занятий.

Среди множества направлений формирования оптимальных технических параметров движений в плавании наиболее доступными и эффективными, на наш взгляд, может считаться овладение навыками создания динамической обтекаемости, поддержания горизонтальной стабилизации, использования кинематического проецирования веса тела и достижения размеренности гребковых движений. Такая организация занятий со студентами облегчает освоение важнейших навыков прикладного плавания и спасения людей на воде, а также способствует более эффективному развитию физических качеств [7].

Решение вышеперечисленных задач тесно связано с выявлением факторов, определяющих необходимость использования методики для улучшения экономичности движений при обучении плаванию студентов.

Таким образом, выявленные факторы определяют необходимость использования методики для улучшения экономичности движений при обучении плаванию студентов вузов. Учет этих факторов позволяет оптимизировать деятельность преподавательского состава кафедр по физическому воспитанию, для формирования навыков спасения людей на воде.

В результате проведенного исследования данные свидетельствуют о необходимости учета данных факторов для разработки оптимальной модели проведения занятий по плаванию со студентами в вузах.

Список литературы

1. Демиденко О.В., Стародубцев М.П. Совокупность педагогического обеспечения закаливания организма человека как средство повышения жизнедеятельности. В сборнике: Развитие современного образования: теория, методика и практика Сборник материалов V Международной научно-практической конференции. Редакционная коллегия: Широков О.Н., Абрамова Л.А., Яковлева Т.В., Дулькин А.В.. 2015. С. 226-229.
2. Зюкин, А.В. Проблемы студентов высших учебных заведений во время занятий физической культурой и спортом на современном этапе Зюкин А.В., Стародубцев М.П., Танасишин А.А. В сборнике: Вопросы педагогики и психологии: теория и практика

- сборник материалов международной научной конференции [Электронный ресурс]. Научный редактор Маслов Сергей Ильич. Киров, 2015. С. 50-56.
3. Романенко Н.В., Стародубцев М.П., Зюкин А.В. Гуманитаризация современного высшего военно-физкультурного образования в России. В сборнике: Человек, спорт, здоровье V Международный конгресс. 2011. С. 249-254.
4. Стародубцев, М.П. Педагогические условия, необходимые для эффективного формирования профессиональной готовности у сотрудников органов внутренних дел к выполнению служебных обязанностей / М.П. Стародубцев, А.А. Плаксин // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2012. № 4 (86). С. 153-156.
5. Стародубцев, М.П. Теория и практика российского воспитания и образования в XVIII веке / М.П. Стародубцев // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2012. № 150. С. 249-261.
6. Иваненко А.В., Стародубцева О.М., Соколов М.И. Педагогическая модель физического воспитания студентов вузов с применением нормирования тренировочной нагрузки. В сборнике: Педагогика и психология: актуальные вопросы теории и практики Сборник материалов V Международной научно-практической конференции. Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова, Харьковский государственный педагогический университет имени Г.С. Сковороды, Актюбинский региональный государственный университет имени К. Жубанова, Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс». 2015. С. 143-145.
7. Стародубцев, М.П. Мотивационно-потребностный подход в повышении эффективности физкультурно-спортивной деятельности студентов / М.П. Стародубцев, О.М. Стародубцева, В.Л. Татаренцев // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2015. № 3 (121). С. 239-244.
8. Стародубцев, М.П. Выявление роли преподавателя в формировании у студентов мотивации к занятиям физической культурой и спортом М.П. Стародубцев Психология и педагогика в XXI веке. Очерки научного развития: материалы VI междунар. науч.-практ. конф., Москва, 17-18 октября 2014. – Москва, 2014. – С. 96-98.
9. Стародубцев, М.П. Развитие мотивации преподавателей физической культуры к совершенствованию педагогической деятельности Психология и педагогика в XXI веке. Очерки научного развития: материалы VII междунар. науч. практ. конф., Россия, г. Новосибирск, 14-15 ноября 2014. – Новосибирск, 2014. – С. 143-146.
10. Орлов Г.В., Стародубцева О.М., Танасишин А.А. Современное состояние актуальных направлений использования физической культуры и спорта как фактора укрепления здоровья студентами. Педагогическое мастерство и педагогические технологии. 2015. № 3 (5). С. 340-344.
11. Стародубцев, М.П. Мотивационно-потребностный подход в повышении эффективности физкультурно-спортивной деятельности студентов / Стародубцев М.П., Стародубцева О.М., Татаренцев В.Л. // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2015. № 3 (121). С. 239-245.
12. Стародубцев, М.П. Физическая культура как фактор комплексного воздействия на формирование здорового образа жизни военнослужащего Стародубцев М.П. В сборнике: Современная педагогика: теория, методика, практика Сборник материалов международной научной конференции под редакцией Д.Ю. Ануфриевой. Киров, 2014. С. 86-92.
13. Стародубцев, М.П. Педагогическая модель обеспечения физической готовности выпускников вузов внутренних войск МВД России к служебно-боевой деятельности / Стародубцев М.П., Татамиров М.Н. // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2013. № 158. С. 110-116.
14. Стародубцев, М.П. Роль занятий физическими упражнениями в укреплении и сохранении здоровья студенческой молодежи / Стародубцев М.П. / Психология и педагогика: методика и проблемы практического применения. 2014. № 36. С. 301-30.
15. Стародубцева О.М. Уровни развития и закономерности формирования физической культуры личности. Проблемы и перспективы развития образования в России. 2015. № 33. С. 99-105.

16. Татаренцев В.Л., Стародубцева О.М. Пути формирования сознания естественной необходимости физкультурно-спортивных занятий. В сборнике: Актуальные вопросы психологии, педагогики и образования Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. Самара, 2015. С. 91-93.

17. Стародубцев, М.П. Педагогическая модель обеспечения физической готовности выпускников вузов внутренних войск МВД России к служебно-боевой деятельности / М.П. Стародубцев, М.Н. Татамиров // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. – 2013. – № 158. – С. 110-116

18. Стародубцев, М.П. Физическая культура как фактор комплексного воздействия на формирование здорового образа жизни военнослужащего / В сборнике: Современная педагогика: теория, методика, практика Сборник материалов международной научной конференции. под редакцией Д.Ю. Ануфриевой. Киров, 2014. С. 86-92.

К ВОПРОСУ ОБ ОПРЕДЕЛЕНИИ ПОНЯТИЯ «ДОПИНГ»

Любимова А.С.

старший преподаватель кафедры физической культуры,
ГБОУ ВПО ПГФА Минздрава России, Россия, г. Пермь

В статье рассматривается определение термина «допинг» как многостороннего понятия (медицинский, научно-популярный, спортивный, педагогический, психологический и социальный аспекты). Подчеркивается постоянное развитие данного определения и расширение его содержания.

Ключевые слова: допинг, спортивный результат, работоспособность спортсмена, допинг-контроль, международное олимпийское движение.

В настоящий момент борьба с допингом является одной из актуальнейших проблем спорта высших достижений, поскольку использование стимулирующих препаратов приводит к негативным, в ряде случаев, трагическим последствиям для здоровья спортсменов, к нарушениям нравственных принципов вследствие создания неравных условий в достижении спортивного результата, к нанесению ущерба престижу страны и команды, международному спорту в целом.

Многое в практической борьбе с допингом зависит от того, как определить само понятие «допинг».

Впервые в советской энциклопедической литературе это понятие было сформулировано в Большой советской энциклопедии в 1931 году в следующем виде: «Допинг, общее название возбужденных средств, вводимых скаковым лошадям перед состязаниями с целью искусственного повышения их резвости. Они принадлежат большим числом к растительным алкалоидам или к синтетически полученным химическим средствам» [5, Т. 3, с. 277]. Однако, это было не первое определение допинга. Самым ранним определением, вероятно, можно считать определение, данное в английском словаре в 1989 году, которое определялось как наркотическая смесь опиума, вводимая беговым лошадям во время скачек. Применительно к спортсменам термин «допинг» первоначально не использовался, хотя применение стимулирую-

щих веществ отдельными атлетами известно фактически с момента возникновения современного спорта.

Термин «допинг», как установлено, восходит к слову в языке южно-африканской народности кафр, означающее стимулирующий крепкий напиток, используемый в религиозных обрядах. Затем это слово было заимствовано бурами (голландскими поселенцами южной Африки), прибавившими к нему окончание «е».

В современных языках термин «dope» используется наряду с общепринятым термином «doping».

В международном спортивном движении долгое время официального определения понятия «допинг» не было вообще. Даже на Олимпиаде 1968 года в Мехико, где впервые был осуществлен допинг-контроль, понятие «допинг» в официальных документах МОК и между народных спортивных федераций еще не было сформулировано. Считалось, что давать определение «допинга» не обязательно, достаточно только иметь список запрещенных препаратов. Однако, с увеличением количества наименований этих препаратов, стала очевидной необходимость их классифицирования, а для составления классификации и перечня допинговых веществ важно установить границы, в пределах которых то или иное вещество следует считать допингом. Такие границы устанавливаются в общей форме определением понятия «допинг». Потребность в формулировании этого понятия явилась причиной создания первых его определений в документах международного спортивного движения.

В настоящее время в научной литературе наиболее употребительным является следующее определение: «допинг – фармакологические средства, резко усиливающие физическую и нервную активность организма; в спорте под допингом принято понимать введение в организм спортсмена перед соревнованием или в процессе его веществ, повышающих физическую работоспособность и улучшающих спортивный результат» [2, с. 38].

В этом определении содержится основа, входящая во все имеющиеся отечественные определения допинга в публицистической, научно-популярной, медицинской и спортивной литературе. В зарубежных публикациях определения понятия «допинг» сходны с приведенным выше. Например, в работе о стероидах понятие «допинг» определяют следующим образом: «допинг – это специальное применение непищевых веществ с целью искусственного повышения физической и психической работоспособности спортсмена» [3, с. 125].

Все приведенные определения отражают медико-биологический подход к этой проблеме, что естественно, поскольку медицинский аспект в ней главный, однако не единственный.

К настоящему времени появились публикации, содержащие сведения об использовании для повышения работоспособности спортсменов гипноза, различных форм аутогенной тренировки. Появился даже термин «психологический допинг» [4, с. 49].

Необходимо также указать на педагогическую, нравственную и социальную стороны допинга, играющие порой немаловажную роль в фактах его применения.

Учитывая это, следует признать используемое в литературе медицинское определение допинга недостаточным. Проблема борьбы с допингом многоаспектна, поэтому и понятие «допинг» должно быть таким, чтобы была возможность шире охватить эти аспекты. Только в этом случае определение понятия «допинг» будет практически полезным, поскольку лишь очертив более или менее точно границу понятия, можно будет его использовать как методологический инструмент для отбора процедур допинг-контроля.

Из всего сказанного можно сделать следующие выводы.

В процессе развития спорта действовала и сохраняется на сегодня тенденция увеличения объема и содержания понятия «допинг», в связи с чем постоянно изменяется и расширяется и определение этого понятия.

Определение понятия «допинг» в самом обобщенном виде должно включать в себя медицинские, психологические, нравственные, педагогические и социальные аспекты. Такое определение науке предстоит выработать.

Список литературы

1. Бальсевич В.К. Спорт без допинга: фантастика или неотвратимость? // Теория и практика физической культуры. 2004. N 3. С. 29-30.
2. Граевская Н.Д., Долматова Т.И. Спортивная медицина. М.: Советский спорт. 2004. 304 с.
3. Макарова Г.А. Спортивная медицина. М.: Советский спорт. 2003. 480 с.
4. Родченков Г. Борьба с допингом в спорте: 2004-й, олимпийский, год IV. // Легкая атлетика. 2004. N 8/9. С. 48-52.
5. Большая советская энциклопедия / под. ред. В. И. Покровского 3-е изд. М.: Эксмо, 2010. 960 с.

ЗАВИСИМОСТЬ СОСТОЯНИЯ ИММУННОЙ СИСТЕМЫ ОТ ФИЗИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Молоканов А.А.

преподаватель кафедры физвоспитания,
Донской государственной аграрный университет, Россия, п. Персиановский

Молоканова Е.В.

студентка 5 курса, Ростовский государственный медицинский университет,
Россия, г. Ростов-на-Дону

Колесников И.А., Губанов И.С.

преподаватели кафедры физвоспитания,
Донской государственной аграрный университет, Россия, п. Персиановский

В статье рассматривается определенная зависимость между физическим развитием и состоянием иммунитета; чем сильнее нарушения в физическом развитии, тем более выражены и достоверны неблагоприятные изменения в иммунном статусе.

Ключевые слова: физическое развитие, иммунитет, иммунный статус, заболеваемость, состояние здоровья.

Физическое развитие является одним из важнейших показателей здоровья растущего организма. Во многих исследованиях указывается на определенную связь заболеваемости, функционального состояния систем со скоростью индивидуального развития, его гармоничностью, соматотипом [4].

Известно, что устойчивость организма к заболеваниям, его защитно-приспособительные механизмы в значительной степени связаны с его резистентностью, поэтому выявление связи физического развития с иммунологической реактивностью представляется важным для науки и практики [1].

Недостаток физнагрузки, от которого в настоящее время страдает большинство населения нашей страны, ведет к снижению иммунитета, а значит – к росту численности заболеваний разных систем организма.

Большинство людей в современном обществе ведут «сидячий» образ жизни, что ведет не только к снижению общей работоспособности организма, но и к значительному снижению его защитных барьеров [2].

Адекватная физическая нагрузка способствует выработке организмом антител, мобилизует иммунную систему человека. Однако, при постоянном напряжении иммунной системы, работе ее на грани возможностей, происходят различные сбои в ее работе, которые могут привести к серьезным последствиям. Тем самым, при формировании собственного режима дня и системы физических нагрузок не следует забывать о необходимости учета самых различных факторов – начиная от особенностей организма, до времени года и эпидемиологической обстановки [3].

Так, например, слишком усердные, неадекватные к настоящему состоянию организма и окружающей среды занятия физическими упражнениями, могут вызвать противоположный эффект, и вместо укрепления организма можно получить целый букет заболеваний. Необходимо помнить о том, что в простудные периоды тяжелые физические нагрузки способны лишь подорвать, а не укрепить иммунитет. В такие периоды врачи не рекомендуют проведение занятий в тренажерных залах с высокими уровнями сложностями и повышенным весом. В это время для укрепления иммунитета и его поддержания следует больше времени уделять «легким» нагрузкам – шейпингу, йоге и т.д. [1].

Чрезвычайно важно для поддержания иммунитета в нормальном, рабочем состоянии, постоянно соблюдать определенный режим дня и выполнять хотя бы минимум необходимой физической активности ежедневно. Большим помощником в этом может стать выполнение утренней гигиенической гимнастики [2].

Соблюдение данных рекомендаций способствует гармоничному развитию организма и поддержанию иммунного статуса [4].

Список литературы

1. Ильинич В. И. Студенческий спорт и жизнь. М.: Аспект Пресс, 1995.
2. Кадыкова Н.К., Габибов А.Б., Майбородин С.В. Пропаганда здорового образа жизни – важная педагогическая задача. В сборнике: Современные технологии сельскохозяйственного производства и приоритетные направления развития аграрной науки. Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х томах. 2014. С. 13-16.

3. Канчурин А. Х., Медуницын Н. В. Иммуитет. /Большая советская энциклопедия. Глав. ред. Прохоров А. М. Т. X. М.; Сов. Энци., 1972.
4. Коваленко Т. Г., Смеловская Е. Л, Агафонова Л. В. Основы здорового образа жизни и регулирование работоспособности студентов. Волгоград: Изд.-во ВолГУ, 2002.

ПРИМЕНЕНИЕ КОМПЛЕКСОВ ФИЗИЧЕСКИХ УПРАЖНЕНИЙ РАЗЛИЧНОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ НА ТРЕНИРОВОЧНОМ ЭТАПЕ В ЛЕГКОЙ АТЛЕТИКЕ

Морозов А.П.

доцент кафедры теории и методики легкой атлетики, канд. пед. наук,
Российский государственный университет физической культуры,
спорта, молодежи и туризма, Россия, г. Москва

Тарасов А.Ю., Резванова С.К., Семенов Н.А.

студенты 3-го курса, Российский государственный университет
физической культуры, спорта, молодежи и туризма, Россия, г. Москва

В статье рассматривается значение применения комплексов физических упражнений различной направленности а тренировочном этапе в легкой атлетике, как необходимого условия для оптимального развития двигательных качеств и обеспечения создания необходимых предпосылок для дальнейшего роста спортивных результатов.

Ключевые слова: тренировочный этап, оптимальное развитие, процесс подготовки, комплексы физических упражнений, улучшение спортивных результатов.

Стремление к достижению высоких спортивных результатов уже в юном возрасте приводит к тому, что, круг применяемых в тренировочном процессе физических упражнений значительно сужается, и, по сути, сводится к отработке основных соревновательных действий. Чрезмерное напряжение мышечных групп, жесткие рамки выполнения двигательных действий при фактически однонаправленном воздействии на организм, еще не готовый к подобному режиму работы, приводит к срыву адаптации к тренировочным нагрузкам, лишает положительного настроения к последующим занятиям и в конечном счете может привести к прекращению тренировок.

В многочисленных исследованиях [1, с. 22], подробно изложены огромное число вариантов комплексов физических упражнений, которые давно и успешно применялись и применяются в легкой атлетике в настоящее время, были апробированы в практической деятельности и получили должное теоретическое обоснование. В их основе лежит ряд принципов, которые позволяют эффективно воздействовать на спортивную форму юных легкоатлетов. Это и положительное взаимовлияние двигательных качеств друг на друга, и рациональное переключение двигательной деятельности, и применение различных предметов и оборудования в тренировочном процессе [2, с. 24-45].

Тренировочный этап в легкой атлетике по срокам приходится на пубертатный возраст, что обуславливает направленность процесса подготовки

на всестороннее физическое развитие юных легкоатлетов. Особенность построения тренировочного процесса на данном этапе в легкой атлетике заключается в том, что происходит взаимовлияние собственно двигательной деятельности с естественным развитием организма [3, с. 60-68].

Комплексное развитие двигательных качеств должно являться основной задачей не только при планировании ближайших, но и перспективных планов подготовки, стать базой для последующего повышения спортивной квалификации [4, с. 79-112].

Однако следует помнить и о том, что применение подобных комплексов должно носить строго регламентированный характер, учитывать индивидуальные возможности занимающихся, период и фазу процесса подготовки, поскольку частое применение разнонаправленных по своему содержанию физических упражнений может явиться причиной замедления прогрессирования спортивных достижений.

Данное обстоятельство самым непосредственным образом должно оказывать влияние на выбор тренировочных средств, определяемых тренером при построении плана подготовки своих воспитанников. Это еще один дополнительный довод в пользу применения на тренировочном этапе в легкой атлетике именно разносторонней физической подготовки.

Применение комплексов физических упражнений различной направленности позволяет решить несколько важных моментов:

- оптимальное развитие двигательных качеств, способствование нормальному росту и развитию организма;
- снижение монотонии от применения однообразных упражнений и снижение риска травматизма;
- формирование оптимального психологического настроения на выполняемую тренировочную нагрузку;
- расширение двигательного потенциала юных легкоатлетов, позволяющее более быстро и полно осваивать сложные тренировочные задания;
- улучшение спортивных результатов.

Значение применения комплексов физических упражнений различной направленности на тренировочном этапе в легкой атлетике очень велико, и тренер при разработке тренировочных программ и планов подготовки в настоящее время должен руководствоваться данным положением для обеспечения высоких спортивных результатов своих воспитанников.

Список литературы

1. Аракелян Е.Е., Примаков Ю.Н., Шестаков М.П. Современный взгляд на подготовку легкоатлетов: монография. Федеральное агентство по физической культуре и спорту. М.: НОУ РГУФК, 2006. – С.22.
2. Губа В.П., Чесноков Н.Н. Резервные возможности спортсменов: монография. М.: Физическая культура, 2008. С. 25-45.
3. Никитушкин В.Г. Многолетняя подготовка юных спортсменов: монография. М.: Физическая культура, 2010. С.60-78.
4. Никитушкин В.Г. Комплексный контроль в подготовке юных спортсменов: монография. М.: Физическая культура, 2010. С. 79-112.

СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПАРАЛИМПИЙСКОГО ДВИЖЕНИЯ В РОССИИ

Пищальников В.И.

старший преподаватель кафедры физической культуры,
ГБОУ ВПО ПГФА Минздрава России, Россия, г. Пермь

В статье рассматриваются социальные и социально-психологические аспекты спорта инвалидов, проблемы их интеграции в обществе. Предлагаются осевые направления решения проблем паралимпийского движения в России.

Ключевые слова: паралимпийское движение, «спорт высших достижений», интергация, общество, инвалид, социальный аспект.

Олимпийская хартия определяет одним из основных направлений Олимпийского движения развитие физических и моральных качеств человека на благо мира. Для людей с физическими и умственными отклонениями в развитии этот принцип особенно актуален. Он касается как спортивных проблем, так и общих вопросов интеграции инвалидов в обществе.

Удручающая тенденция роста инвалидности отличается даже в высокоразвитых странах. В Российской Федерации более 15 млн. жителей имеют нарушения органов опоры и движения, зрения и слуха, интеллекта, внутренних органов и другие физические недостатки и заболевания.

Проблема интеграции в обществе этой категории населения определяется общим уровнем развития общественных и государственных отношений, состоянием экономики, науки и техники, физической культуры и спорта.

Современная наука и практика, как и все общество в большом долгу перед инвалидами. Намечается качественный переход от официально и формальной заботы об инвалидах со стороны государства к осознанному вниманию всего общества. Необходимо, во-первых, преодолеть старые стереотипы мышления об инвалидах как о безнадежно больных и ненужных обществу людях. Во-вторых, использовать достижения науки и практики «большого спорта», ибо научно обоснованное обеспечение физической культуры и спорта инвалидов на сегодняшний день имеет эпизодический характер.

Сравнительный анализ отечественного и зарубежного опыта подтверждает наши представления о существенном отставании отечественной науки, техники и практики в плане системности решения проблем. Общий уровень исследований и разработок в сфере физической культуры и спорта инвалидов Российской Федерации находится на начальной стадии. На этом фоне выделяются по существенному опережению научной мысли зарубежных исследователей и специалистов разработки отечественных профессоров на основе концепций управляемой «искусственной среды» и психофизического сопряжения [3, 6]. Из приоритетных разработок отечественных исследователей в учебно-тренировочной практике инвалидов уже сейчас целесообразно использовать принципы «рекуперации» упругих связей [7, 8]; волновой биомеханики, вибро- и других видов стимуляции [5]; использования резервных возможностей организма человека; системного построения структуры движения и психобиомеханики [2]; методических принципов совершенствования

спортивно-технического мастерства, теории надежности, ошибок и помех [4]; теории «функциональных системных механизмов высшей нервной деятельности», рефлексорной теории, теории построения движения; социально-биологического аспекта физической активности человека [1]; спортивных снарядов регулируемой жесткостью и пр.

Успешному решению проблем физической культуры и развития паралимпийского движения в Российской Федерации способствовали бы следующие социально-экономические и организационные обстоятельства:

- создание условий активизации физической культуры и спорта инвалидов как неотъемлемой составляющей решения общей проблемы оздоровления нации;
- гарантированное финансирование научных исследований и практической внедренческой деятельности в масштабе государственных проблем;
- создание парка современных технологических средств диагностики, тестирования и тренировки инвалидов.

Основными причинами недостаточного развития физической культуры и спорта среди инвалидов являются: незрелость общественного мнения о необходимости создания для инвалидов условий «равной личности»; практическое отсутствие специализированных спортивных сооружений, оборудования и инвентаря; нерешенности инвалидных проблем в архитектурно-строительном комплексе, в том числе и сложность перемещения по дорогам и в транспорте; отсутствие профессиональных организаторов и тренеров со специальной подготовкой; отсутствие целевого финансирования; выработка у самих инвалидов мотивации к самосовершенствованию и самоутверждению, к воспитанию характера и самодисциплины.

В фундаментальных и прикладных исследованиях по физической культуре и спорту инвалидов различных категорий приоритетное внимание должно быть уделено социологическим и социально-психологическим аспектам проблемы. Это определяется тем, что социальная неустроенность и психологический дискомфорт конкретного человека-инвалида могут свести на нет финансовые, оздоровительные, спортивные и другие программы любого масштаба.

Наш практический опыт работы показал, что потребности инвалидов, занимающихся спортом всерьез, выходят за рамки оздоровительной направленности и требуют вклада и проявления себя на уровне «спорта высших достижений». Что, в свою очередь, определяет следующие проблемы:

- специализированное оборудование, инвентарь и сооружения, сервисное обеспечение и обслуживание;
- разработка комплекса научно-методических рекомендаций по методам тренировки и совершенствованию технического мастерства инвалидов-спортсменов, по медицинскому обследованию и принципам формирования сборных команд.

Ответственность за физическое воспитание и спорт инвалидов в Российской Федерации возложена сегодня на многие организации и ведомства: здравоохранения, соцобеспечения, образования и физической культуры. Но четкого разграничения функций каждой организационной структуры не определено, что существенно снижает эффективность их деятельности.

Сейчас очевидно, что без широкого вовлечения общественности, спортивных федераций, трудовых коллективов, спонсоров проблему подготовки и обеспечения участия отечественных инвалидов в соревнованиях международного уровня не решить. Процесс совершенствования физической культуры и развивающегося паралимпийского движения должен быть подкреплён единой Государственной программой научных исследований, методического и технического обеспечения инвалидов.

Список литературы

1. Бальсевич В.К. Онтокинезиология человека. М.: Теория и практика физической культуры. 2000. 275 с.
2. Донской Д.Д. Психосемантические механизмы управления двигательными действиями человека // Теория и практика физической культуры. 1999. № 9. С. 2-6.
3. Калинин Л. А., Емельянов Б. А., Федосеев В. Г., Коротаев Н. А. Эколого-эпидемиологические аспекты спортивной деятельности // Вестник спортивной науки. 2006. № 1 С. 28-31.
4. Коренберг В.Б. Основы качественного биомеханического анализа. М.: Физкультура и спорт, 1979. 208 с.
5. Назаров В.Т. Оптимизация человека. Рига: Институт стимуляции Назарова, 1997. 140 с.
6. Ратов И.П. Двигательные возможности человека (нетрадиционные методики их развития и восстановления). Минск: Минсктиппроект, 1994. 190 с.
7. Ратов И.П., Попов Г.И., Логинов А.А., Шмонин Б.В. Биомеханические технологии подготовки спортсменов. М.: Физкультура и спорт, 2007. 120 с.
8. Попов Г.И., Самсонова А.В. Биомеханика двигательной деятельности. М.: Академия, 2011. 320 с.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ТЕХНИКО-ТАКТИЧЕСКИХ ДЕЙСТВИЙ ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ИГРОКОВ РАЗЛИЧНОГО ИГРОВОГО АМПЛУА В ВОЛЕЙБОЛЕ

Селезнева О.В.

доцент кафедры спортивных дисциплин, канд. пед. наук, ФГАОУ ВПО
«Белгородский государственный национальный исследовательский университет»,
Россия, г. Белгород

Жилина Л.В.

доцент кафедры спортивных дисциплин, ФГАОУ ВПО «Белгородский
государственный национальный исследовательский университет»,
Россия, г. Белгород

Селезнев Р.А.

преподаватель спортивных игр,
ОГАПОУ «Белгородский педагогический колледж», Россия, г. Белгород

В статье представлено исследование эффективности технико-тактических действий волейболистов различного игрового амплуа команд мастеров, которое позволяет определить эффективность соревновательной деятельности и результативность игры команды в целом.

Ключевые слова: технико-тактические действия волейболистов, игровые амплуа, команда-победитель, проигравшая команда, эффективность действий в игре.

Введение Качественные и количественные характеристики игрового соревновательного противоборства являются элементами единой системы, и ее функционирование зависит от эффективности каждого составляющего, поэтому необходим системный подход к исследованию соревновательной деятельности.

При анализе результативности и эффективности технико-тактических действий в соревновательной деятельности особый интерес вызывает сравнительная характеристика данных показателей у победителей и побежденных. Подобные исследования позволяют выявить наиболее весомые факторы, определяющие победу одной команды над другой.

Учитывая усиление зависимости результата игры высококвалифицированных волейболистов от эффективности технико-тактических действий, актуальной является задача анализа соревновательной деятельности волейболистов различного амплуа [2, с. 34].

Научная проблема заключается в противоречии между важностью анализа динамики эффективности соревновательной деятельности волейболистов различного амплуа и недостаточно разработанными научными знаниями, которые могли бы стать определяющими для успешного выступления команд на соревнованиях.

Основной материал. Был проведен анализ эффективности командных технико-тактических действий на играх Чемпионата России 2014-2015 гг. среди команд "Суперлиги". Были проанализированы игры 11 команд в 10 матчах: Зенит-Казань (Казань) – Белогорье (Белгород) 1:3 (21:25, 20:25, 25:21, 18:25); Динами (Москва) – Белогорье (Белгород) 2:3 (22:25, 25:20, 25:17, 20:25, 12:15); Прикамье (Пермь) – Белогорье (Белгород) 0:3 (20:25, 18:25, 25:27); Нефтяник (Оренбург) – Белогорье (Белгород) 0:3 (20:25, 24:26, 14:25); Белогорье (Белгород) – Урал (Уфа) – 3:1 (25:13, 25:13, 17:25, 25:18); Факел (Новый Уренгой) – Белогорье (Белгород) 0:3 (19:25, 26:28, 14:25); Газпром-Югра (Сургутский район) – Белогорье (Белгород) 1:3 (19:25, 25:16, 23:25, 20:25); Губерния (Нижний Новгород) – Белогорье (Белгород) 0:3 (25:22, 19:25, 15:25, 26:28); Белогорье (Белгород)- Грозный (Грозный) – 3:1 (25:23, 25:22, 12:25, 25:20); Динамо (Краснодар) – Белогорье (Белгород) 3:0 (20:25, 24:26, 14:25).

Были проанализированы игры, в которых команда "Белогорье" одержала победу.

Из таблицы видно, что в среднем у игроков команды мастеров доля идеального и хорошего приема составляет 74,6%. Это достаточно высокий показатель, за счет которого команда в дальнейшем обеспечивает себе результативную атаку.

Количество выигранных мячей в атаке составляет – 54,6%. Данная цифра находится на пограничной зоне с низким показателями. Это связано с тем, что много мячей было проиграно в атаке, либо команда соперник совершила результативной блокирование.

Анализ эффективности технико-тактических действий игроков команд "Суперлиги"

П а р т и я	Прием (%) Идеальный + хороший	Атака (%) Выигранные мячи	Атака с приема(%) выигранные мячи	Подача “эйсы” + без атаки	Ошибки на подаче + в атаке	Блок Количество результативных + смягчения	Доигровка Всего (выигранные, оставленные в игре, проигранные)
	11 команд 10 игр						
1	74%	64%	65%	3+0	3+1	2+1	4(2,1,1)
2	59%	52%	79%	1+1	2+1	1+1	8(3,4,1)
3	82%	53%	52%	1+2	3+3	2+1	5(3,1,1)
4	75%	46%	46%	1+2	4+1	0+2	3(2,1,0)
5	83%	58%	53%	1+0	1+1	2+1	
Σ	74,6%	54,6%	59%	7+5	13+7	7+6	20(10,7,3)

Показатель выигранных мячей в атаке с приема составляет у высококвалифицированных игроков в среднем 59%. После хорошей доводки доля выигранных мячей в атаке увеличивается по сравнению с показателями, когда мяч не доведен до сетки принимающими игроками, либо вообще отведен от сетки.

В среднем за матч игроки подают 7 подач "эйсы" и 5 подач, после которых не было совершено соперником атакующих действий. Вообще в современном волейболе есть такая особенность: "какая команда подает, та и выигрывает". Ввод в игру мяча, после которого команда-соперник с трудом может его довести до связующего игрока и, соответственно, усложнить атакующее действие своей команды, дает возможность подающей команде хорошо организовать защитные действия своей команды, что в дальнейшем приводит к выигрышу розыгрыша мяча.

За игру команда совершает примерно 13 ошибок при выполнении подачи (мяч за, мяч в сетке и др.) и 7 ошибок в атаке (мяч за, удар в сетку, заступ нападающего с задней линии и др.). Ошибками, наиболее определяющими соотношения сил, являются ошибки в подаче (20-25% за матч, что составляет в среднем 13-18% от проигранных мячей, и нападении до 11-15% и приём подач от 5 до 9%). То есть, 25% – 30% очков набираются за счёт технических ошибок команды противника и столько же очков отдаются оппоненту как результат своих технических ошибок. Допустим, наша команда проиграла 1:3 (25:23, 25:27, 23:25, 23:25) при соотношении очков 96:100, допустив 25% «своих» ошибок. То есть, мы отдали противнику 25 очков – целую партию!

При оценивании игры на блоке, было установлено, что в среднем блокирующие набирают 7 результативных очков и в среднем 6 раз касаются мяча на блоке, что приводит к смягчению атакующих действий соперника. Надо отметить, что, как правило, у команд, которые имеют больший показатель смягчений мяча на блоке в партии, у тех и показатель в атаке и доигровке, также увеличивается в данной партии.

В доигровке команды в среднем за матч имеют 10 очков, выполняют атакующие действия, после которых мяч остается в игре – в среднем 7 раз, и проигрывают мячи в среднем 3 раза.

Заключение. Установлено, что в современном волейболе наибольшее количество очков набирается за счет атакующих действий. Далее по степени вклада следуют ошибки соперников, результативное блокирование и выигрыш очков непосредственно с подачи.

Список литературы

1. Беляев, А.В. Волейбол: Учебник для институтов и академий физической культуры / А.В.Беляев, М.В.Савин. – М.: СпортАкадем-Прессе, 2006.
2. Беляев, А.В. Теория и методика тренировки / А.В.Беляев, Л.В.Булыкина – М.: Ф и С, 2007.
3. Виера. Шаги к успеху / Виера, Л. Барбара. – М.: АСТ 2006.
4. Железняк, Ю.Д. Волейбол: У истоков мастерства / Ю.Д.Железняк, В.А. Кунянский. Под ред. Ю.В. Питериева. – М.: Издательство // (ФЛИР – брессе), 2006. – 336 с.

5. Литвиненко, А.Ю. Волейбол высшего уровня / А.Ю. Литвиненко – М.: СпортАкадемПресс, 2007.
6. Методический сборник № 1 – «Современный волейбол», (Тренировка. Управление. Тенденции) Выступления Хулио Веласко, Дага Била, Филиппа Блэна, Джузеппе Азары) – М.: ВФВ, 2008.
7. Основы математической статистики //Под ред. В.С. Иванова. – Физкультура и спорт, 1990. – 175 с.
8. Титов, С.В. Техника игры (методический сборник) Выпуск №3 / С.В.Титов, Ю.Б.Чесноков. – М.: ВФВ, 2009.

ЗНАЧЕНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВОЛЕВЫХ КАЧЕСТВ СОТРУДНИКОВ

Торопов В.А.

профессор кафедры физической подготовки и прикладных единоборств (ФП и ПЕ), д-р пед. наук, профессор, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

Дудчик В.И.

доцент кафедры ФП и ПЕ, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

Хыбыртов Р.Б.

заместитель начальника кафедры ФП и ПЕ, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

Игнатьев А.В.

старший преподаватель кафедры ФП и ПЕ, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

В статье рассматривается воспитание волевых качеств курсантов и слушателей в процессе занятий по физической подготовке: целеустремленность, смелость и решительность, настойчивость и упорство, инициатива и находчивость, выдержка и самообладание.

Ключевые слова: физическая подготовка и спорт, морально-психологическая подготовка, волевые качества.

Важнейшей задачей морально-психологической подготовки сотрудников в процессе занятий физическими упражнениями является воспитание волевых качеств, как целеустремленность, смелость и решительность, настойчивость и упорство, инициатива и находчивость, выдержка и самообладание [1, 2].

Специальные физические упражнения могут иметь более важное значение для совершенствования таких качеств, как активность, устойчивость к утомлению и внешним помехам, способность к широкому распределению и быстрому переключению внимания. Следовательно, направленное совершенствование желаемых качеств в процессе физической подготовки непосред-

ственно способствует повышению эффективности профессионального обучения и надежности при управлении боевой техникой и оружием в сложных условиях.

В процессе занятий физическими упражнениями можно совершенствовать также двигательные представления, зрительную и двигательную память, тонкие двигательные навыки и различные эмоции. В настоящее время экспериментально доказано, что в процессе физического воспитания возможно избирательно воздействовать на развитие любого из перечисленных качеств.

Ознакомление и изучение закономерностей развития волевых качеств личности в процессе физических упражнений позволяют выявлять все новые возможности и реализовывать новые средства их совершенствования. В проведенных исследованиях показана принципиальная и практическая эффективность повышения эмоциональной устойчивости сотрудников с помощью специальных физических упражнений. Проявление напряженности, мышечной скованности и чрезмерных вегетативных реакций, характерных для некоторых сотрудников при действиях в сложной обстановке, удается в значительной мере преодолевать с помощью систематических упражнений, направленных на выработку навыков произвольного расслабления мышц, и нормализации реакций со стороны сердечно-сосудистой и дыхательной систем.

Различные виды физических упражнений создают неодинаковые возможности для развития и совершенствования у сотрудников волевых качеств. Содержание физических упражнений, характерные особенности конкретного вида спорта и другие объективные условия деятельности в процессе физической подготовки имеют главное значение для реализации задач по формированию и совершенствованию тех или иных волевых качеств.

Исследованиями установлено, что у сотрудников, специализирующихся в различных видах спорта, решительность и смелость действий неодинаковы. Наиболее решительно и смело при встрече со специфическими трудностями (опасность, необходимость принятия быстрых решений) действовали представители тех видов спорта, основная направленность которых в процессе тренировки и состязаний характеризуется следующими объективными особенностями:

- непрерывностью и быстротой изменения условий деятельности (бокс, борьба, мотокросс, фехтование, спортивные игры);
- наличием различных по степени и характеру элементов реальной или условной опасности (прыжки с трамплина, конный спорт, кик-боксинг, спортивные игры);
- непосредственным характером спортивной борьбы в процессе состязаний (все виды единоборства и большинство спортивных игр);
- поощрением спортсменов за решительные, смелые, активные действия (бокс, борьба, фехтование).

Представители ряда других видов спорта, напротив, в тех же условиях действовали нерешительно. Это объясняется тем, что основная деятельность в этих видах спорта протекает в неизменных условиях, без существенных элементов неожиданности или опасности.

Это свидетельствует о том, что объективные условия, требования спортивной деятельности, и определяемые ими направленность и содержание занятий в существенной мере влияют на характер и степень развития волевых качеств личности [3,4].

Возможности формирования и совершенствования волевых качеств, определяемых психологическими особенностями и другими объективными условиями деятельности при занятиях различными видами физических упражнений и спорта, могут быть эффективно реализованы только путем сознательного целенаправленного их использования руководителем в педагогическом процессе. Значит, решение воспитательных задач осуществляется не автоматически, не за счет действия «воспитательного потенциала» упражнений. Более того, опыт и специальные исследования показывают, что с помощью одних и тех же средств физической подготовки могут быть достигнуты различные и даже прямо противоположные результаты в воспитании волевых качеств. Поэтому наряду с правильным подбором упражнений решающее значение для развития желаемых волевых качеств у сотрудников является методика обучения и воспитания.

Сковывание инициативы обучающегося, излишнее внимание в обучении, недоверие к его силам и способностям и другие методические ошибки могут способствовать развитию у него нерешительности, робости, неуверенности в своих силах, безынициативности даже в тех случаях, когда физические упражнения выполняются в необычных условиях для развития и совершенствования решительности, инициативы и находчивости.

Напротив, активное, сознательное использование руководителем занятий имеющихся возможностей для развития желаемых волевых качеств может и должно осуществляться путем реализации в педагогическом процессе как общих принципов обучения и воспитания, так и специальных методических приемов. Например, основной путь воспитания решительности и смелости в процессе занятий по физической подготовке состоит в систематическом и планомерном создании условий, способствующих проявлению этих качеств, в постоянном побуждении занимающихся к решительным и смелым действиям и принятии необходимых мер для обеспечения успеха в выполнении поставленных задач.

Практическая эффективность вышесказанного подтверждается результатами эксперимента, который заключался в беге по пересеченной местности с естественными и искусственными препятствиями, преодоление которых требовало от участников смелости и решительности действий. Необходимо отметить, что никто из участников не был знаком с дистанцией и характером препятствий и не проходил специальной тренировки при выполнении этого упражнения, уровень физической подготовленности личного состава контрольной и экспериментальной групп был примерно одинаковым, что подтверждается результатами «гладкого» бега, составлявшего более 4/5 всей дистанции.

Вышеперечисленное свидетельствует тому, что физическая подготовка при соответствующем подборе ее средств и методов является весьма актив-

ным и эффективным средством целенаправленного воспитания и совершенствования волевых качеств сотрудников, имеющих важное значение для их успешной профессиональной деятельности.

Список литературы

1. Приказ МВД РФ от 10 августа 2012 г. №777 «Об организации морально-психологической подготовки в Органах Внутренних Дел Российской Федерации»
2. Кикоть В.Я., Барчуков И.С. Физическая культура и физическая подготовка: Учебник. – М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2009, 431 с.
3. Кудин В.А., Торопов В.А. Ушенин А.И., Куликов М.Л. и др. Физическая подготовка: Учебник – СПб: Изд-во СПб ун-та МВД России, 2010. – 312 с.
4. Хыбыртов Р.Б. Процесс обучения сотрудников полиции приема рукопашного боя, материалы международной научно-практической конференции. Иркутск, 2014. С. 215-219.

РОЛЬ, ЗНАЧЕНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА В ВОСПИТАНИИ РОССИЙСКОЙ МОЛОДЕЖИ

Торопов В.А.

профессор кафедры физической подготовки и прикладных единоборств (ФП и ПЕ), д-р пед. наук, профессор, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

Дудчик В.И.

доцент кафедры ФП и ПЕ, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

Хыбыртов Р.Б.

заместитель начальника кафедры ФП и ПЕ, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

В статье рассматривается роль, значение физической культуры и спорта в процессе воспитания российской молодежи, а также функции физической культуры и спорта.

Ключевые слова: физическая культура и спорт, социальные функции, физическое совершенствование, физические качества.

Физическая культура и спорт являются сложными многофункциональными явлениями жизни современной молодежи и общества. Они выполняют ряд важных социальных функций [3].

Функции физической культуры:

- подготовка людей к высокопроизводительному труду и защите Родины;
- воспитание всесторонней и гармонично развитой личности;
- сохранение и укрепление здоровья людей, их физическое совершенствование;
- укрепление мира, дружбы и сотрудничества между народами;
- физическая культура – составная часть обучения и воспитания в учебных заведениях.

Эти функции совпадают с функциями физической подготовки сотрудников ОВД, которая дополнительно включает основную функцию – функцию специальной направленности. Концептуально она заключается в следующем – содержание разделов физической подготовки сотрудников должно соответствовать их практической деятельности при выполнении оперативно-служебных задач [1, 2].

Функции спорта

Во-первых, спорт для человека есть, прежде всего, средство отражения окружающего мира, а потому и средство познания этого мира, и средство познания самого себя. Спорт отражает реальные и жизненные ценности и связан с определенными общественными системами.

Во-вторых, спорт и физическая культура это накрепко спаянные друг с другом две социальные подсистемы. Без зрелищного спорта физическое воспитание, физическая культура, физическая подготовка никогда бы не стали общенародной потребностью. Желание стать Анатолием Алябьевым, Николаем Валуевым, Костей Цзю, Федором Емельяниным, Александром Карелиным, Александром Овечкиным, Евгением Плющенко, Александром Кержаковым, Андреем Аршавиным, Марией Шараповой, Ириной Слуцкой, Ларисой Лазутиной, Татьяной Волосождар и Максимом Траньковым влечет многих людей в спортивные залы, на стадионы, беговые дорожки, побуждает молодежь регулярно тренироваться. Эффективное воздействие спорта на массы заключается в том, что все больше граждан интересуются в физической культуре и участвуют в спортивной деятельности. Эту взаимосвязь понял в свое время основатель современных олимпийских игр Пьер де Кубертен. В своих «Олимпийских воспоминаниях» он пишет: «Для того чтобы сотня воспитывала свое тело, необходимо чтобы пятьдесят занимались спортом, а для того чтобы пятьдесят занимались спортом, необходимо, чтобы двадцать специализировались; но для того чтобы двадцать занимались специализацией, необходимо, чтобы пять были способны к наивысшим результатам».

В-третьих, спорт помогает на высоком уровне организовать свободное время. Ещё К. Маркс называл свободное время капиталом общества. И правильное использование этого капитала способствует развитию общества, определяет его качественное состояние на определённом этапе.

Взглянув на спортивные достижения государства и место, которое оно занимает в итоговой таблице международных соревнований, можно судить о его уровнях материальной, социально-политической и духовной жизни.

Спорт не только предоставляет возможность активно и самостоятельно совершенствоваться молодым людям в процессе тренировок и участия в соревнованиях. Он также имеет большой круг поклонников различного возраста. Спортивные соревнования вызывают у них эмоциональные и интеллектуальные реакции, побуждают более сознательно участвовать в этой форме общественного развлечения.

В-четвёртых, спорт способствует распространению идей дружбы и мира между народами, а также укрепляет престиж государства. Спорт укрепляет чувства единства и сплочённости, радости по поводу успехов других

членов сообщества и подкрепляет оптимистическое отношение к достижению наивысших результатов. Высшие спортивные достижения оцениваются во всём мире как выражение способности народа и страны к культурным достижениям, выдающимся спортивным результатам и образу поведения, воплощающим идеи олимпийского спорта, мира.

В заключении необходимо подчеркнуть, что вышеизложенный материал целесообразно использовать для пропаганды регулярными занятиями физической культурой и спортом.

Список литературы

1. Кикоть В.Я., Барчуков И.С. Физическая культура и физическая подготовка: Учебник. – М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2009, 431 с.
2. Кудин В.А., Торопов В.А. Ушенин А.И., Куликов М.Л. и др. Физическая подготовка: Учебник – СПб: Изд-во СПб ун-та МВД России, 2010. – 312 с.
3. Курамшин Ю.Ф. Теория и методика физической культуры: Учебник. – М.: Советский спорт, 2010. – 464 с.

ЦЕЛЬ, ЗАДАЧИ ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ПРИКЛАДНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ И ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ

Торопов В.А.

профессор кафедры физической подготовки и прикладных единоборств (ФП и ПЕ), д-р пед. наук, профессор, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

Дудчик В.И.

доцент кафедры ФП и ПЕ, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

Хыбыртов Р.Б.

заместитель начальника кафедры ФП и ПЕ, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

Игнатьев А.В.

старший преподаватель кафедры ФП и ПЕ, Санкт-Петербургский университет МВД России, Россия, г. Санкт-Петербург

В статье рассматривается цель и задачи профессионально-прикладной физической подготовки. Её специальная направленность, а так же формирование физической готовности курсантов, слушателей и сотрудников ОВД к успешной профессиональной деятельности.

Ключевые слова: физическая подготовка и спорт, физическое совершенствование, физические качества, профессионально-прикладная физическая подготовка, сущность специальной направленности.

В теории и практике физического воспитания специальная физическая подготовка получила название профессионально-прикладной физической

подготовки (ППФП). В высших учебных заведениях силовых структур ППФП находит свое выражение в специальной направленности физической подготовки [1].

Под **специальной направленностью** физической подготовки сотрудников ОВД следует понимать подбор и использование таких физических упражнений, которые обеспечивают эффективное решение как общих, для всего личного состава, так и специальных, для сотрудников спецподразделений (ОМОН, ОМСН), задач физической подготовки.

Сущность специальной направленности состоит в наиболее эффективном использовании всех компонентов системы физической подготовки сотрудников ОВД с **целью** обеспечения на базе разносторонней физической подготовленности сотрудников преимущественного развития физических, специальных, волевых качеств и двигательных навыков, наиболее важных для повышения профессионального мастерства, а также отдельных сторон функционального состояния организма и его устойчивости к воздействию неблагоприятных факторов.

Профессионально-прикладная физическая подготовка – это специально направленное и избирательное использование средств физической культуры и спорта для подготовки человека к определенной профессиональной деятельности. Каждая профессия диктует свой уровень развития физических качеств, свой перечень профессионально-прикладных умений и навыков. Поэтому если вы готовитесь к профессии сотрудника МВД, то оперативному работнику нужна профессионально-прикладная физическая подготовка одного содержания, а будущему следователю – другая. Эти отличия находят свое выражение в цели и задачах ППФП как самостоятельного раздела учебной дисциплины «Физическая подготовка».

Следовательно, **цель ППФП** – формирование физической готовности у курсантов, слушателей и сотрудников ОВД к успешной профессиональной деятельности. Чтобы достичь эту цель, необходимо создать у будущих специалистов определенные предпосылки для формирования физической готовности:

- повышение качества профессионального обучения;
- достижение высокоэффективной деятельности в избранной профессии;
- предупреждение профессиональных заболеваний и травматизма, обеспечение профессионального долголетия;
- использование средств физической подготовки и спорта для активного отдыха и восстановления общей и профессиональной работоспособности в рабочее и свободное время;
- выполнение служебных и общественных полномочий по внедрению физической подготовки и спорта в повседневную и профессиональную деятельность сотрудника.

Конкретные задачи ППФП курсантов и слушателей определяются особенностями их будущей профессиональной деятельности и заключаются в том, чтобы:

- осваивать необходимые прикладные знания;

- формировать прикладные умения и навыки;
- воспитывать волевые и физические качества;
- развивать и совершенствовать прикладные специальные качества.

Остановимся несколько подробнее на смысловом содержании перечисленных конкретных задач.

Прикладные знания имеют непосредственную связь с будущей профессиональной деятельностью, их можно получить в процессе физического воспитания, на лекциях по учебной дисциплине «Физическая подготовка», во время кратких методических бесед и установок на методико-практических и учебно-тренировочных занятиях, путем самостоятельного изучения литературы.

Прикладные умения и навыки обеспечивают безопасность в быту и при выполнении определенных профессиональных видов работ, способствуют быстрому и экономичному передвижению при решении производственных задач (ускоренное передвижение, плавание, ходьба на лыжах, стрельба и др.). Естественно, что этими умениями и навыками лучше владеет человек, занимающийся прикладными видами спорта, служебно-прикладным многоборьем, туризмом, автототоспортом, стрелковым спортом, водными и другими видами спорта и т.д.

Волевые и физические качества – это обширный перечень необходимых для каждой профессиональной группы волевых и физических качеств, которые можно формировать на занятиях по различным видам спорта.

Физические качества – быстрота, сила, выносливость, ловкость и подвижность в суставах (гибкость) необходимы во многих видах профессиональной деятельности, где специалистам для качественного выполнения работы требуется или повышенная общая выносливость, или быстрота, или сила отдельных групп мышц, или ловкость. Например – для сотрудников патрульно-постовой службы, помимо перечисленных физических качеств, требуется преимущественное развитие силы, выносливости и т.д. Заблаговременное акцентированное развитие этих физических качеств в процессе учебно-тренировочных занятий до профессионально необходимого уровня и является одной из задач ППФП.

Волевые качества, необходимые будущему специалисту, могут формироваться как на учебно-тренировочных занятиях, так и самостоятельно. Нельзя изменить человека с помощью одних разговоров. Его обязательно нужно ставить в условия, когда необходимо проявить эти качества. Именно на спортивных тренировках, при регулярных самостоятельных занятиях физической подготовкой могут быть созданы условия, при которых проявляются волевые качества.

Целенаправленным подбором упражнений, выбором видов спорта, спортивных игр можно акцентировано воздействовать на человека, способствуя формированию конкретных волевых качеств и свойств личности, определяющих успешность профессиональной деятельности.

Многие спортивные и особенно игровые моменты, как внезапность, неожиданность действий, быстротечность тактических замыслов могут моделировать возможные жизненные ситуации в коллективе при решении служебных задач. Воспитанные в процессе спортивной деятельности чувства коллективизма, выдержка, самообладание, уважение к соперникам, трудолюбие, самодисциплина, умение ориентироваться в сложных, быстро меняющихся ситуациях переносятся в повседневную жизнь, откладывают отпечаток на профессиональную деятельность. Сознательное преодоление трудностей в процессе регулярных занятий физической культурой и спортом, борьба с возникающим утомлением, ощущениями боли и страха воспитывают волю, самодисциплину, уверенность в себе, в своих силах.

Прикладные специальные качества – это способность организма противостоять специфическим воздействиям внешней среды: холода и жары, укачивания в автомобиле, на море, в воздухе, недостаточного парциального давления кислорода в горах и др. Такие способности можно развивать путем закаливания, дозированной тепловой тренировкой, специальными упражнениями, воздействующими на вестибулярный аппарат (кувырки, вращение в различных плоскостях), укреплением мышц брюшного пресса, упражнениями на выносливость, при которых возникает двигательная гипоксия и т.д. [2, 3, 4].

Формировать специальные качества можно в процессе ППФП не только с помощью специально подобранных упражнений, но и при регулярных занятиях соответствующими в каждом случае прикладными видами спорта. Следует иметь в виду особенности так называемой неспецифической адаптации человека. Установлено, что физически развитый и тренированный человек быстрее адаптируется на новой местности, легче переносит воздействия низкой и высокой температуры, более устойчив к инфекционным заболеваниям и т.д.

В заключении следует подчеркнуть, что прикладные навыки, волевые и физические качества необходимо развивать и совершенствовать в процессе всех форм физической подготовки: учебные занятия, попутная физическая тренировка, учебно-тренировочные занятия по спорту, утренняя физическая зарядка.

Список литературы

1. Кикоть В.Я., Барчуков И.С. Физическая культура и физическая подготовка: Учебник. – М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2009, 431 с.
2. Кудин В.А., Торопов В.А. Ушенин А.И., Куликов М.Л. и др. Физическая подготовка: Учебник. – СПб.: Изд-во СПб ун-та МВД России, 2010. – 312 с.
3. Курамшин Ю.Ф. Теория и методика физической культуры: Учебник. – М.: Советский спорт, 2010. – 464 с.
4. Хыбыртов Р.Б. Процесс обучения сотрудников полиции приема рукопашного боя, материалы международной научно-практической конференции. Иркутск, 2014. С. 215-219.

НАЧАЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ ПЛАВАНИЮ КУРСАНТОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ МВД РОССИИ

Щукин А.В.

старший преподаватель кафедры физической подготовки учебно-научного комплекса специальной подготовки, Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя, мастер спорта СССР по плаванию, Россия, г. Москва

Зайцев А.А.

профессор кафедры физической подготовки учебно-научного комплекса специальной подготовки, д-р биол. наук, канд. пед. наук, профессор, Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя, профессор кафедры теории и методики футбола и хоккея, Московская государственная академия физической культуры, Россия, г. Москва

В статье рассматриваются особенности обучения плаванию курсантов образовательных организаций МВД России. Приводятся подводящие упражнения, способствующие освоению правильного дыхания, подготовительные упражнения для последовательного формирования навыков плавания, упражнения, позволяющие подавить чувство боязни воды.

Ключевые слова: курсанты, обучение плаванию, подводящие упражнения, подготовительные упражнения, правильное дыхание, чувство боязни воды.

Обучение плаванию начинается с освоения правильного дыхания. Дыхание пловца согласуется с движением рук так, чтобы вдох и выдох совершались в наиболее удобные моменты времени. Вдох делается через рот, а более медленный выдох, продолжающийся до следующего вдоха, через рот и частично через нос. Такое правильное, ритмичное дыхание с выдохом в воду при плавании на груди является необходимым условием хорошей техники плавания. Пловцам надо больше уделять внимания подготовительному упражнению и выдох в воду выполнять на каждом занятии с тем, чтобы дыхание стало естественным. Вдох и выдох должны производиться без излишнего напряжения мышц груди, спины и живота. Это заметно облегчает дыхание и делает движения пловца более свободными [1].

Комплексы упражнений, предлагаемые Ю.И.Родыгиным (1985), позволяют сформировать специфическое дыхание пловца – короткий вдох через рот и полноценный выдох через сжатые губы и нос, а также освоить взаимосвязь дыхания с движениями головой.

Занятия на суше.

1-й комплекс. Неглубокий вдох широко открытым ртом и полный глубокий выдох; короткий полноценный вдох и глубокий выдох (каждое упражнение повторяется 4-5 раз). Вдох со звуком «а-а-ах!», выдох со звуком «у-у-ух» Вдох задержка дыхания (до 5, 10, 15 с.), длительный выдох с присвистом («фь-ю-ю-ють»).

Контрольное упражнение для проверки освоения выдоха «Подуй на ладонь». Преподаватель подходит к каждому обучаемому и, подставляя ладонь

к его рту, по упругости струи выдыхаемого воздуха определяет силу и глубину выдоха.

2-й комплекс. Приподнять голову – вдох, опустить голову – выдох. Повернуть голову налево (подбородком к плечевому суставу) – вдох, повернуть голову прямо – выдох. То же в другую сторону со вдохом в правую и левую сторону (влево – вдох, прямо – выдох, вправо – вдох, прямо – выдох). При формировании навыков плавания есть некоторые особенности, отличающие плавание от других видов спорта: специфика водной среды, новое непривычное горизонтальное положение тела, отсутствие твердой опоры, специфика согласования дыхания и движений рук и ног.

Из специфических особенностей плавания вытекает последовательность формирования специальных навыков: а) подавление водобоязни; б) выработка условного рефлекса, горизонтального положения; в) освоение основных плавательных движений в горизонтальном положении; г) образование целостного согласования двигательного-дыхательного навыка; д) закрепление навыка.

Преподаватель должен знать эти особенности и методически правильно подбирать подготовительные упражнения. Для последовательного формирования навыков плавания.

При начальном обучении плаванию со взрослыми целесообразно на первых занятиях ознакомиться с характером движений ног каждого занимающегося и определить наиболее доступный способ плавания: на боку без выноса верхней руки, если лучше выполняются ножницеобразные движения; брасс с поднятой головой – симметричные, как у лягушки, движениями ног; кроль без выноса рук – поочередные движения ногами в вертикальной плоскости.

Не рекомендуется начинать обучение плаванию со способа кроль на спине. Известны случаи, когда такие скороспелые пловцы, оказавшись вдалеке от стенки бассейна или берега, переворачиваются на грудь, пугаются глубины и начинают тонуть.

Начальное обучение желательно проводить на мелком месте, соблюдая повышенные меры безопасности на воде.

Задача преподавателя за несколько занятий научить новичка самостоятельно держаться на воде и проплыть 10-20 метров. Особое внимание преподаватель должен обратить на подавление чувств боязни воды, которое у взрослых новичков развито значительно больше, чем у детей.

Боязнь воды закрепощает человека, делает его движения судорожными, резкими, дыхание становится аритмичным, а все это в воде категорически противопоказано.

Поэтому, обучение надо начинать с упражнений «поплавок», «медуза», «торпеда» и т.д. для того, чтобы показать положительную плавучесть человека. Затем следует научить дышать в воде и, уже потом приступать к обучению скольжения, работе ног и т.д.

Список литературы

1. Плавание. Учебник для педагогических вузов / под ред. В.А. Никитского. М.: Просвещение, 1967.
2. Родыгин Ю.И. Плавание брассом. – М., 1985.

СРЕДСТВА, МЕТОДЫ И МЕТОДИЧЕСКИЕ ПРИЕМЫ, ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ ПО ПЛАВАТЕЛЬНОЙ ПОДГОТОВКЕ КУРСАНТОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ МВД РОССИИ

Щукин А.В.

старший преподаватель кафедры физической подготовки учебно-научного комплекса специальной подготовки, Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя, мастер спорта СССР по плаванию, Россия, г. Москва

Зайцев А.А.

профессор кафедры физической подготовки учебно-научного комплекса специальной подготовки, д-р биол. наук, канд. пед. наук, профессор, Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя, профессор кафедры теории и методики футбола и хоккея, Московская государственная академия физической культуры, Россия, г. Москва

Рассматриваются особенности организации плавательной подготовки в образовательных организациях МВД России. Приводятся методические приемы и средства, применяемые при обучении плаванию курсантов вузов МВД России.

Ключевые слова: плавательная подготовка, курсанты, средства, методы, методические приемы обучения плаванию.

В органах внутренних дел плавательная подготовка призвана решать следующие задачи:

- укрепление здоровья и закаливание организма сотрудников;
- обучение сотрудников способам плавания, приемам спасения утопающих;
- развитие основных физических (сила, быстрота, выносливость, ловкость, гибкость) и морально-волевых (смелость, решительность, настойчивость) качеств.

К местам занятий плаванием относятся закрытые и открытые искусственные бассейны, а также специально оборудованные места на берегу естественных водоемов. Ответственность за соблюдением технических норм и требований несет администрация бассейна или их юридические владельцы. При организации плавательного бассейна на реке, озере и т.д. необходимо обеспечить следующие условия:

- пологое, желательно песчаное дно, очищенное от коряг, камней, водорослей и других посторонних предметов;
- оборудование раздевалок, мест для укрытия от дождя и ветра.

Степень загрязнения воды в бассейне зависит от объема воды, который приходится на каждого занимающегося. Поэтому, следует учитывать, что на одного занимающегося должно приходиться не менее 5 квадратных метров поверхности воды. В соответствии с правилами санитарного режима к заня-

тиям допускаются лица, прошедшие медицинский осмотр и не имеющие противопоказаний к занятиям плаванием (врачебный осмотр проводится не реже одного раза в три месяца); занимающиеся должны тщательно мыться в душе с мылом и губкой; в воду не допускаются занимающиеся, которые не имеют плавков и шапочек, а также имеющие грибковые заболевания, поврежденные кожные покровы, конъюнктивит; запрещается перед входом в воду пользоваться мазями и кремами. Температура воды в бассейне должна быть летом 25-26 С, зимой 28-29 С. Как правило, занятия со слушателями вузов МВД России проходят в благоустроенных бассейнах [1].

Основным практическим методом при обучении плаванию является метод упражнений, т.е. многократного повторения отдельных элементов или способа в целом.

При обучении плаванию полезно прибегать к таким методическим приемам, как облегчение и усложнение выполнения упражнения, выполнение движений в медленном темпе, использование ориентиров [2].

К основным средствам обучения плаванию относятся:

- обще развивающие упражнения (выполняются для совершенствования гибкости, силы, быстроты, ловкости и выносливости занимающихся);
- подготовительные упражнения (носят более специфический характер и нацелены на развитие тех качеств, которые необходимы для овладения основными навыками в воде);
- специальные упражнения (предназначены для совершенствования техники всех способов плавания), которые делятся на упражнения для устранения ошибок, освоения вариантов техники каждого способа плавания, нахождения собственного стиля обучающегося.

Основной задачей преподавателя является 100% подготовка личного состава к сдаче нормативов и обучение навыкам спасения утопающих.

Состав учебных групп, как правило, неоднородный по своим плавательным возможностям. Если перед одной – большей частью группы (80-98%) курсантов ставится задача по исправлению технических движений и переходу от «народных способов» плавания к спортивным, то для другой части группы требуется начальное обучение.

Список литературы

1. Ганчар И.Л. Плавание: методика преподавания. – М., 1994.
2. Инясевский К.А. Плавание: методическое пособие для преподавателей и студентов вузов. Высшая школа. М., 1978.

**СОВРЕМЕННАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
СУБЪЕКТОВ БИЗНЕСА**

Аксакова Н.Е.

доцент кафедры экономики и управления, Санкт-Петербургский
государственный экономический университет, филиал в Великом Новгороде,
Россия, г. Великий Новгород

В статье рассматриваются теоретические основы оценки эффективности деятельности российских предприятий. В настоящее время вопросы оценки эффективности работы субъектов хозяйствования становятся главным экономическим интересом руководства компаний.

Ключевые слова: эффективность деятельности предприятия, система показателей эффективности, рентабельность деятельности, факторы, влияющие на эффективность деятельности субъектов бизнеса, диагностика эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия, затратный и ресурсный подходы к оценке эффективности.

Главная цель и условие функционирования субъектов бизнеса в нынешних экономических условиях России – получение дохода от их деятельности на основе удовлетворения спроса покупателей, контроля за сокращением расходов и их оптимизацией, и, как следствие, конкурентоспособность. В этой связи основным экономическим интересом руководства субъектов хозяйствования становится определение эффективности их деятельности.

В настоящее время нет единого, четко сформулированного определения понятия эффективности хозяйственной деятельности.

По мнению профессора, д.э.н. Бекетова Н.В. эффективность деятельности компании определяется качеством ресурсов, созданием атмосферы уважения и заинтересованности, поддержки творческой инициативы. На первый план выходят ее главные ценности – человеческие ресурсы [1, с.2].

Устойчивость достигнутых положительных изменений в деятельности компании – важнейший аспект стратегии ее развития, а эффективность – это один из индикаторов ее деятельности.

По мнению д.э.н. Чалдаевой Л.А. результат оптимального использования ресурсной базы предприятия определяется эффективностью производственно-хозяйственной его деятельности [4, с.375].

Оценка эффективности может быть осуществлена для организации контроля над рациональным расходованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов.

Эффективность производственных процессов измеряют при помощи системы показателей. Основой служат сопоставление результатов производственно-хозяйственной деятельности и понесенных производственных затрат. Фондоемкость продукции, фондоотдача, фондовооруженность труда, коэффициент оборачиваемости оборотных средств, коэффициенты сменно-

сти и загрузки оборудования – эти показатели характеризуют эффективность отдельных элементов производственных затрат компании.

Эффект производственно-хозяйственной деятельности может быть оценен как количественно, так и качественно. Наиболее точно количественная оценка может быть дана через показатели объема произведенной и реализованной продукции, ее трудоемкость и материалоемкость, среднесписочную численность работников. А в конечном итоге это – чистая прибыль, полученная предприятием за отчетный период. Характеристику деятельности предприятия с качественной стороны дает показатель производительности труда.

В качестве обобщающего показателя эффективности деятельности предприятия в экономической литературе и практике используют показатель рентабельности, который позволяет сопоставить результат в стоимостном выражении с теми затратами, что обусловили его появление. Это и дает возможность оценить эффективность деятельности предприятия с другой стороны – финансово-инвестиционной. В этом случае деятельность предприятия оценивается с помощью таких показателей, как рентабельность производства, рентабельность выпускаемой продукции, рентабельность инвестиций, капиталотдача, капиталоемкость, рентабельность чистых активов.

Эффективность – это мера экономичности, результативности использования таких ресурсов, как труд, капитал, земля, материалы, энергия, информация и других, используемых при производстве товаров, работ и услуг, которые удовлетворяют запросы и потребности их потребителей. Ее количественное измерение стимулирует улучшение текущей деятельности предприятий. А внедрение и функционирование повышают производительность труда на 5 – 10% без внедрения каких-либо дополнительных изменений в организации производства. Показатели эффективности позволяют установить реальные цели и контрольные точки для диагностики деятельности в процессе развития субъекта бизнеса [1, с.4].

Оценка эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия осуществляется на основе тех данных, что получены в результате аналитической работы.

Для достижения поставленной цели применяют различные методы. Проводятся, например, такие виды анализа, как горизонтальный, вертикальный, трендовый, сравнительный и факторный, а также применяется метод финансовых коэффициентов.

Особое внимание отводится оценке финансовой устойчивости предприятия, которая характеризуется его способностью выполнять принятые на себя обязательства. В данном случае применяются абсолютные и относительные показатели. Используя такие показатели, как величина собственных оборотных средств, долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов, выявляется тип финансовой устойчивости. На основе анализа проводится диагностика эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия в целом. Анализуются экономические и производственные результаты, достигнутые предприятием, его техническое и социальное состо-

яние, эффективность использования основных и оборотных средств, трудовых ресурсов и величина затрат на производство и реализацию продукции. В результате оценивается потенциал предприятия как юридического лица.

На эффективность производственно-хозяйственной деятельности компаний оказывает влияние множество факторов, среди которых можно отметить факторы макроэкономического уровня (уровень инфляции и безработицы, социально-экономические пропорции), факторы микроэкономического уровня (производительность труда, трудоемкость продукции, энергоемкость производства), факторы неопределенности и риска.

Основным источником информации для оценки эффективности работы предприятия и выведения финансового результата являются бухгалтерский баланс, а также отчет о финансовых результатах.

Рассмотрим факторы эффективности. Классификация факторов эффективности производства – многоаспектна. Она обязательно должна соответствовать структуре организации и/или циклу изготовления продукции, оказания услуг, производства работ. Факторы можно подразделить на внешние и внутренние.

К внешним факторам относятся те, которые в краткосрочном периоде не могут быть объектами контроля или влияния со стороны высшего менеджмента компании.

К внутренним относят находящиеся под контролем аппарата управления фирмы и те, на которые он должен оказывать влияние.

Значение внешних и внутренних факторов, их взаимодействие отражает исследование, которое провела консультационная фирма McKinsey. В ходе него определили следующее: 85% количественных параметров, которые влияют на эффективность деятельности компаний – внутренние. Они находятся под контролем руководства. А всего 15% – внешние факторы. Они находятся вне зоны его контроля. Но и в случае, когда компания не в состоянии управлять внешними факторами, они, так или иначе, представляют интерес для ее руководства. Ведь оценка и учет внешних факторов стимулирует определенные действия, что направлены в долгосрочной перспективе на изменение поведения фирмы и эффективность ее функционирования.

Так как любой производственный процесс это – комплексная система, то от того, насколько успешно предприятие использует основные факторы этой системы, зависит и повышение эффективности его деятельности.

Изучение различных мнений ученых, которые занимаются проблемами эффективности и ее оценки, позволяет выделить два основных подхода – ресурсный и затратный [3, с.43].

Два этих подхода идентичны по сравниваемым показателям, так как сравниваемый показатель – это доход от основных (обычных) видов деятельности или совокупный доход от деятельности.

Различаются они между собой только базами сравнения. Базой сравнения при потенциальном подходе являются непотребленные ресурсы, а в затратном подходе – потребленные ресурсы.

Для текущей оценки эффективности деятельности компании лучше применять затратный подход. Он в качестве базы сравнения включает лишь те затраты, что представляют собой потребленные ресурсы. Это позволяет говорить о реальной эффективности хозяйственной деятельности предприятия, так как вышеуказанные ресурсы показывают фактическую характеристику количества их потребления.

Что же касается показателей, включающих в базу сравнения непотребленные ресурсы, то они к характеристике фактической (реальной) эффективности хозяйственной деятельности предприятия отношения практически не имеют и могут приниматься лишь для расчета прогнозной (будущей) эффективности. То есть они характеризуют потенциальную эффективность, определяемую для оценки инвестиционной привлекательности.

Затратный и потенциальный подходы – основные элементы экономического подхода (по качественным характеристикам показателей, которые применяют для анализа эффективности хозяйственной деятельности предприятия).

К показателям затратного подхода, прежде всего, относятся материалоемкость, амортизация, емкость, энергоемкость и другие подобные показатели. А к показателям потенциального подхода – фондоотдача, производительность труда, материалоотдача, амортизациеотдача и т.д.

Затратный подход позволяет выявить и количественно оценить тенденции эффективности потребленных и непотребленных ресурсов. Но его недостаток в том, что он не раскрывает чистую доходность, а это – важная качественная характеристика экономической эффективности хозяйственной деятельности субъекта бизнеса.

Когда формируется система показателей, которые характеризуют экономический подход к анализу эффективности деятельности компании, необходимо в большей степени ориентироваться на показатель чистой прибыли. Этот показатель в расчете эффективности деятельности является сравнимым, он относится к активам или к собственному капиталу предприятия, или же к доходу от обычных видов деятельности (как базе сравнения). Это соотношение характеризует рентабельность предприятия. В данном случае могут рассчитываться как рентабельность активов, так и показатели рентабельности оборотных активов, рентабельности собственного капитала, рентабельности продаж и т.д.

Список литературы

1. Бекетов Н.В., Федоров В.Г. Концепция управления эффективностью компании // Экономический анализ: теория и практика. 2012. № 4. С. 2-4.
2. Елиферов В.Г. Процессный подход к управлению организацией//Методы менеджмента качества. 2012. № 4. С. 43.
3. Житлухина О.Г., Михалева О.Л. Пути совершенствования информационной базы анализа эффективности хозяйственной деятельности предприятия//Экономический анализ: теория и практика. 2012. № 14. С. 43-46.
4. Чалдаева Л.А. Экономика предприятия. М.: Юрайт, 2013. 390 с.

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ И КООРДИНАЦИИ АНТИКРИЗИСНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Александрова М.В.

доцент кафедры «Экономика и управление народным хозяйством»,
канд. экон. наук, доцент, Московский государственный университет
технологий и управления имени К.Г. Разумовского (ПКУ), Россия, г. Москва

В статье проведено исследование особенностей применения в России денежно-кредитного регулирования и бюджетно-налоговой политики в условиях кризиса. Выявлены основные проблемы взаимодействия монетарной и фискальной политики в современных условиях, на базе которых предложены основные механизмы их координации государственными органами с целью преодоления кризисных явлений.

Ключевые слова: антикризисная политика государства, денежно-кредитная политика, бюджетно-налоговая политика, государственное регулирование экономики.

Одними из основных инструментов воздействия государства на экономику в условиях кризиса являются денежно-кредитная и бюджетно-налоговая составляющие экономической политики. Ученые различных экономических школ придерживаются точки зрения, что приоритетной может служить только одна из этих политик, поскольку каждая из них имеют свои преимущества и недостатки, разную временную эффективность и инструменты воздействия, согласование которых является сложным процессом, который зачастую не достигает поставленных целей.

Согласно основам экономической теории капитал экспортируется из стран, обладающих его избытком, в страны с недостатком капитала. В случае с нашей страной ситуация прямо противоположная. В настоящее время дефицит свободных денежных средств наблюдается практически во всех отраслях промышленности и сельского хозяйства. Однако это не приводит к стремлению законных владельцев капитала инвестировать его внутри страны, так как собственники заинтересованы не только в сохранении своего капитала, но и его приумножении, получении высоких доходов [1, с. 57-59]. Как показало исследование, эффективная работа механизмов рыночной самоорганизации во всех странах достигается только соответствующим и достаточно жестким государственным регулированием в области обеспечения здоровой конкуренции, демополизации, формирования инфраструктуры, соблюдения законодательства и т.д. [4, с. 78-81].

Вместе с тем, актуальным остается вопрос разработки приоритетов экономической политики государства, предполагающих высокий уровень взаимодействия всех ее инструментов для выявления скрытых резервов экономического роста в краткосрочном и долгосрочном периодах.

В данной связи ученые считают, что с точки зрения теории управления государство является сложной открытой системой, обладающей свойствами целенаправленной адаптации к меняющимся условиям внешней и внутрен-

ней среды и способностью к самоуправлению, саморегуляции своего развития [3, с. 131-134].

Денежно-кредитная политика государства в целом представляет комплекс мероприятий по регулированию денежной массы в обращении, в том числе процентных ставок по кредитам, доходности государственных ценных бумаг, курса национальной валюты и т. д. Реализация данной политики позволяет влиять на такие важные экономические показатели, как ВВП страны, уровень цен, величина процентной ставки, объемы инвестиций и валютный курс. К наиболее применимым в мировой практике косвенным инструментам следует отнести обязательные резервы, операции на открытом рынке, рефинансирование банков. Однако выбор инструмента, а также временных ограничений денежно-кредитного регулирования полностью зависит от экономической ситуации в стране и целей, которые преследует государство. Еще одной важной составляющей экономической политики государства является бюджетно-налоговая политика, верное использование которой позволяет достичь следующих целей антикризисного регулирования: борьба с инфляцией, ликвидация безработицы, стабилизация или стимулирование экономического роста, антициклическое регулирование экономики, достижение внешнеторгового баланса.

Формирование региональной кластерной экономики на основе бюджетирования как инструмента антикризисного регулирования на мезоуровне является инструментом преодоления ухудшения макроэкономической конъюнктуры. Использование бюджетирования интегрированных систем способствует формированию и развитию кластеров в рамках антикризисной политики, которые реализуют единство отношений сотрудничества и конкуренции, способствующие совершенствованию пространственной организации региональной экономики [5, с. 173-176].

Поскольку бюджетно-налоговая политика и инструменты денежно-кредитного регулирования являются важными частями государственного управления, целесообразно определить наиболее эффективные модели их взаимодействия в условиях кризиса. Как правило, первичными инструментами государственного регулирования экономикой выступают мероприятия фискальной политики, причиной этому служит прямое подчинение этих мер правительству. При этом денежно-кредитное регулирование находится в подчинении Центрального банка, тактические цели которого направлены не на реальный сектор экономики, а на регулирование показателей финансового рынка.

Исследование научных работ, посвященных взаимодействию бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политик, позволило выявить следующие проблемы. Во-первых, результат стимулирования экономики за счет значительного увеличения государственных расходов будет зависеть от характера денежной политики Центрального банка. Если дополнительные расходы финансируются долговым способом (выпуск облигаций), то это приведет к росту процентной ставки, возможно сокращение частных инвестиций и подрыв исходных стимулов к расширению экономической активности. Если же Цен-

тральный Банк при этом проводит политику поддержания процентной ставки, то расширяется предложение денег и это провоцирует инфляцию. Во-вторых, возникает проблема финансирования дефицита госбюджета. Дефицит может покрываться эмиссией дополнительной денежной массы, при этом долговое финансирование не вызовет инфляции, если облигации будут покупать население, частные фирмы и банки. В противном случае – начнется мультипликационный процесс расширения предложения денег в экономике. Третья проблема связана с несовпадением целей фискальной и монетарной политик, которая может привести к повышению процентных ставок и увеличению государственного долга.

При взаимодействии денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политики следует обратить внимание на их неодинаковую эффективность во временных рамках. Методы монетарной политики эффективны в краткосрочном периоде, тогда как результаты фискальной политики проявляются в среднесрочном и долгосрочном периодах. Взаимодействие этих политик целесообразно согласовывать в долгосрочном периоде, где главными целями остаются стойкий экономический рост за счет контролируемой инфляции, низкий уровень бюджетного дефицита, безопасный уровень внешних займов, правильное распределение ресурсов. В краткосрочном периоде главной задачей этих политик остается эффективное управление государственным долгом. Монетарная политика позволяет финансировать дефицит посредством влияния на стоимость долгов государства и изменения объемов их финансирования, тогда как правительство посредством фискальной политики накладывает ограничения на денежно-кредитное регулирование. Большой дефицит бюджета ставит под сомнение методы монетарной политики.

Координация антикризисной политики государства необходима для любой экономики независимо от ее уровня развития. Мониторинг проводимой Правительством и Центральным Банком России антикризисной политики, позволил выявить ряд проблем, а именно: высокий уровень зависимости доходной части бюджета от стоимости нефти; неэффективная политика Центробанка относительно курса рубля и инфляции; низкая координация кредитно-денежного регулирования и бюджетно-налоговой политики РФ; использование неэффективных принципов налогообложения; медленное реагирование бюджетной политики на изменение экономической ситуации. Рассмотрим каждую проблему как фактор повышения эффективности взаимодействия разных составляющих антикризисной политики государства.

Сложившаяся на рынке нефти ситуация уже негативно сказалась на курсе рубля и росте ВВП. Падение цен на нефть существенно повлияло на обесценивание рубля и рост курса доллара. Интервенции Центробанка, направленные на сохранение финансовой стабильности, являются временными мерами и не способны решить сложившуюся ситуацию. На курсе рубля также негативно сказались санкции Запада, сложная геополитическая ситуация в Украине и физический спрос на валюту со стороны корпоративного сектора. Также негативно на курсе сказывается спрос населения на импортные товары, прибыль от которых так же будет конвертирована в иностран-

ную валюту. Помимо снижения ставок, эффективным инструментом влияния на курс валют может стать сокращение рублевой денежной массы, тем самым меньшее количество национальной валюты будет обмениваться на иностранную.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что для повышения эффективности взаимодействия антикризисных мер целесообразно создать единый орган, который позволит координировать деятельность Министерства финансов РФ, Федерального казначейства РФ, Государственной налоговой службы РФ и Банка России. Такой орган позволит выбирать те инструменты и методы антикризисной политики, которые позволят одновременно влиять на бюджетный баланс, налоги, курс валют и инфляцию. Кроме того, на эффективность применения государственной экономической политики в условиях кризиса повлияет применение автоматических регуляторов в фискальной политике, сдержанно-прогрессивная шкала налогообложения физических лиц, которая выполняет не функцию перераспределения доходов, а функцию сглаживания амплитуды циклических колебаний экономической конъюнктуры.

В условиях финансово-экономического кризиса государственные структуры должны разрабатывать национальную инновационную политику, а регионы и организации обязаны активно развивать и внедрять передовые виды техники и технологии. В современном мировом сообществе вопросам инновационного развития социально-экономических систем отводится одно из главенствующих мест, как на государственном уровне, так и в рамках функционирования конкретных организаций [2, с. 605 – 608].

Весь комплекс указанных мер и направлений государственной политики России в части реализации стратегии развития инновационного предпринимательства и инновационной предпринимательской среды сконцентрирует и придаст единую направленность, а также повысит качественно взаимодействие различных сторон: бизнеса, науки, государства и общества, при формировании и реализации государственной политики в сфере функционирования инновационных инструментов государственно-частного партнерства [6, с. 170-173].

Только эффективное взаимодействие денежно-кредитной, бюджетно-налоговой, инвестиционной и инновационной политик позволит снизить инфляцию, создать условия для развития реального сектора экономики, что позволит привлечь долгосрочные инвестиции, модернизировать производство и повысить производительность труда. А это в свою очередь положительно скажется на социальной сфере, уровне занятости и уровне жизни населения и росте экономических показателей Российской Федерации в целом.

Таким образом, проведенное исследование позволяет сделать следующие выводы. Государственное управление экономикой в условиях кризиса является объективно необходимым, поскольку его деятельность направлена на сохранение экономического равновесия и уменьшение циклического характера экономики. Среди возможных мер – создание единого органа, коор-

динирующего денежно-кредитное регулирование и бюджетно-налоговую политику, что позволит избежать роста инфляции, госдолга и дефицита бюджета. Эффективными будут действия по снижению зависимости доходной части бюджета от продаж нефти. Также целесообразно создать условия для долгосрочного инвестирования в производственную сферу с параллельным льготным налогообложением. Взаимодействие государственных органов в монетарной и фискальной сфере позволит повысить социальную защищенность граждан путем повышения уровня занятости и уровня жизни, а перенаправление потребителей от импортных товаров к отечественным, повысит конкурентоспособность российских товаров и предприятий, и станет еще одним фактором стабилизации курса рубля.

Основываясь на вышесказанном можно утверждать, что в условиях, когда традиционные механизмы экономического роста исчерпывают себя, государственное вмешательство и регулирование становится единственным способом преодоления кризиса и стабилизации экономики страны.

Список литературы

1. Маслюкова Е.А., Минаева Е.В. Влияние вывоза национального капитала на уровень экономического развития России. // Экономика, социология и право. 2014. № 3. С. 57-59.
2. Минаева Е.В. Ключевое значение инновационного потенциала для развития организаций в условиях импортной зависимости страны. // Экономика и предпринимательство. 2015. № 11 (ч. 1). С. 605-608.
3. Рябова Т.Ф. Теоретическая целесообразность реформирования методов государственного регулирования. //Экономические науки. 2011. № 9 (82). С. 131- 134.
4. Рябова Т.Ф., Проскурина З.Б. Теоретические аспекты формирования концептуального развития производства. //Экономика, социология и право. 2014. № 3. С. 78-81.
5. Шовунова Н.Ю. Формирование антикризисной политики в области бюджетирования кластерного подхода. // Экономика, социология и право. 2015. № 1. С. 173-176.
6. Юткина О.В. Предпринимательская деятельность как механизм развития инноватики // В сб. научн. трудов «Современные тенденции развития науки и технологий». – Белгород: Агентство перспективных научных исследований (АПНИ). 2015. № IV. С. 170- 173.

ТИПОЛОГИЯ НЕЗАКОННЫХ ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

Бердюгина А.С., Гулльева Р.У., Михеева Е.А.

студентки 2 курса экономического факультета,
Новосибирский государственный университет экономики и управления,
Россия, г. Новосибирск

Рынок ценных бумаг постоянно растёт и развивается вместе с мировой экономикой. Он является составной частью финансового рынка, так как связан с переливами капитала от одних участников рынка к другим. В последние годы многие страны испытывают бум мошенничеств с коммерческими бумагами и хищений персональной информации. По оценкам специалистов Федеральной комиссии по торговле, ущерб от хищений персональной информации, составляет более 50 миллиардов долларов в год. Финансовая ответ-

ственность при сделках с коммерческими бумагами, содержащими признаки мошенничества, регулируется Единообразным коммерческим кодексом. На сегодняшний день почти все такие сделки происходят в электронном виде. Однако, это знают не все, поэтому мошенники пользуются неинформированностью людей, предлагая проводить сделки с бумагами ценными бумагами. Существует много различных видов афер в этой сфере. В нашей статье рассмотрены самые распространенные виды и приведены примеры, которые являются самыми известными в мировой практике мошенничества с ценными бумагами.

Ключевые слова: ценные бумаги, финансовые махинации, векселя, финансовые пирамиды, опцион, мошенничество.

Сегодня ценные бумаги играют важную роль на мировом финансовом рынке. На нем представлены участники, начиная от крупных финансовых конгломератов до единоличных брокеров и финансовых консультантов. Для такой сферы характерна быстрая разработка новых продуктов и услуг для удовлетворения потребностей всех типов инвесторов: от неквалифицированных до квалифицированных. Ряд характеристик рынка ценных бумаг, такие как скорость заключения сделок, способность конвертировать денежные средства в другой вид активов, международная рыночная ситуация и т.д., не только являются преимуществом, но и дают возможность сокрытия и изменения идентификации денежных средств, полученных нелегально.

Рынок ценных бумаг представляет собой идеальный механизм для расслоения незаконных доходов, и, с наибольшей вероятностью, рынки ценных бумаг будут использоваться в отмывании денег на этапе расслоения. Именно поэтому в статье рассматриваются отдельные способы мошенничества с ценными бумагами. Иллюстрация классификации незаконных операций представлена на рисунке.



Рис.

Одним из наиболее распространенных способов мошенничества с ценными бумагами является заключение сделок на выполнение работ, поставку продукции с последующим получением предоплаты по таким сделкам в виде ценных бумаг, чаще всего в виде векселей. Наиболее яркий пример – бронзовые векселя. Бронзовый вексель – это вексель, выписанный от имени, вымышленного или неплатежеспособного лица. Такой вексель не имеет реального обеспечения. Они могут быть выписаны и на реальные фирмы, и выпускаться с целью совершения мошеннических операций. Перед сроком погашения первых векселей они вновь выписывают векселя друг на друга и с по-

мощью их учета пытаются погасить старую ссуду. Чаще всего бронзовые векселя возникают при затруднительном финансовом положении «кредитора» или при проведении им мошеннической операции [2].

Такая ситуация произошла в мае 2000 года. Глава дочерней структуры «Газпрома» «Росгазификация» Владимир Рахуба обратился в Генпрокуратуру с заявлением о возбуждении уголовного дела по факту хищения со счета компании 50 млн акций «Газпрома». «Росгазификация» получила 1,1% акций (260 млн акций) в момент приватизации монополии. В начале 2000 г. часть этих акций была переведена с лицевого счета «Росгазификации» в «СР-Драга» (реестродержатель «Газпрома») на счет в «Депозитарно-расчетном союзе», а затем, якобы по поручению руководства «Росгазификации», на депозитарные счета фирм ОАО «Супер-профит» (и тут нельзя отказать злоумышленникам в чувстве юмора), ООО «Мессалина», ООО «Лоринза».

Пропажа обнаружилась при составлении списков акционеров для участия в годовом собрании. Руководство «Росгазификации» заявило, что не имеет никакого отношения к переводу пакета с его последующей продажей и обратилось в прокуратуру. Выяснилось, что документы, на основании которых был открыт счет в «Депозитарно-расчетном союзе», и поручение о продаже акций – поддельные. К лету 2001 г. следствию удалось установить личность человека, который по доверенности оформлял сделки с бумагами «Газпрома» от имени «Росгазификации» – Вячеслав Плотников, который был объявлен в розыск. Тяжба завершилась лишь в 2011 г., убытки «Росгазификации» на 10 млрд руб. так и не были возмещены [3].

Другим, не менее популярным способом мошенничества являются опционы. Опцион – договор, по которому покупатель опциона получает право, но не обязательство, совершить покупку или продажу данного актива по заранее оговорённой цене в определённый договором момент в будущем или на протяжении определённого отрезка времени. При этом продавец опциона несёт обязательство совершить ответную продажу или покупку актива в соответствии с условиями проданного опциона [1].

В январе 2000 г. благодаря изменению дат опционов глава Apple Стив Джобс, выкупив 10 млн акций компании, заработал сразу \$84 млн. Затем им же были приобретены еще 7,5 млн акций по опциону от 19 октября 2001 г., в результате чего его кошелек пополнился еще \$20 млн.

Так, в 2006 г. американские власти заподозрили руководство Apple в финансовых махинациях, связанных с изменением дат опционов. В результате этих незаконных действий, имевших место с 1997 по 2002 гг., получатели опционов смогли извлечь дополнительную прибыль. Опцион дает своему владельцу право купить акции компании по зафиксированной цене, обычно в течение 10 лет со дня его приобретения. Датируя опцион задним числом, его владелец может выбрать тот день, когда стоимость акций компании была ниже, и таким образом извлечь для себя дополнительную прибыль. В резуль-

тате внутреннего расследования Apple изменила отчетность в период с 1998 по 2006 гг., включив \$84 млн неучтенных расходов.

В июле текущего года акционерами Apple был подан коллективный судебный иск с требованием к руководству выплатить \$7 млрд компенсации. По мнению истцов Мартина Вогеля (Martin Vogel) и Кеннета Махоуни (Kenneth Mahoney), именно такую сумму потеряли они и другие акционеры компании в результате махинаций Apple с ценными бумагами, которые привели к снижению стоимости акций компании на 14%.

Стоит отметить, что в современном мире глобальная сеть Интернет с каждым днем набирает обороты. Именно поэтому торговля ценными бумагами с использованием этого ресурса становится все популярнее, а вместе с тем увеличивается и число мошеннических схем. Хочется отметить наиболее популярные из них.

Схема "увеличить и сбросить" (Pump&dump) – вид рыночной манипуляции, заключающийся в извлечении прибыли за счет продажи ценных бумаг, спрос на которые был искусственно сформирован. Манипулятор, называясь осведомленным лицом и распространяя зачастую ложную информацию об эмитенте, создает повышенный спрос на определенные ценные бумаги, способствует повышению их цены, затем осуществляет продажу ценных бумаг по завышенным ценам. После совершения подобных манипуляций цена на рынке возвращается к своему исходному уровню, а рядовые инвесторы оказываются в убытке. Данный прием используется в условиях недостатка или отсутствия информации о компании, ценные бумаги которой не часто торгуются. Так, осенью 2000 года US Securities and Exchange Commission раскрыла случай мошенничества по схеме Pump&Dump, принесший комбинатору около 300 000 долл. Интересно то, что мошенником оказался 15-летний американский школьник. Он «работал» всего на 8 тыс. долл., сэкономленных на карманных расходах. После скупки акций мелких фирм он помещал на сайте Yahoo! под различными псевдонимами ложную информацию о перспективах этих компаний. На волне ажиотажного спроса он мгновенно избавлялся от акций с прибылью для себя [4].

Следующая схема – финансовые пирамиды (Pyramid Schemes) Основная идея заключается в инвестировании денежных средств с использованием Интернет-технологии. Эта схема полностью повторяет классическую финансовую пирамиду: инвестор получает прибыль исключительно за счет вовлечения в игру новых инвесторов. Схема финансовой пирамиды достаточно отработана во многих странах мира. Чаще всего в России такая схема ассоциируется с "МММ", а в США она получила название "схемы Понзи". Именно Карло Понзи стал первым известным создателем такой структуры в 1920 году. Эта схема стала очень популярной, так как всегда найдутся простаки, падкие до быстрого и легкого обогащения. Во многих развитых странах, по примеру США действует строгий государственный контроль над финансовой деятельностью, так что повторение такой истории попросту невозможно. Особенностью современных строителей пирамид является все же желание

сохранить награбленные средства, если раньше для этого использовались банки Швейцарии, то сегодня все чаще аферисты прибегают к услугам офшоров, которые становятся отстойником для сомнительных компаний [6].

Другим ярким примером является деятельность "Первого международного банка Гренады". Основан он был в 1998 году проповедником Гилбертом Зиглером, который к тому же представлялся послом несуществующего государства Мелхиседек. Уставной фонд в размере 20 миллионов был внесен редким рубином. Банк предлагал доверчивым американцам от 30 до 250% годовых, при этом деятельность финансового учреждения за пределы острова не выходила, так как в Америке пришлось бы иметь дело с контролирующими органами. Часть денег шла на взятки местным политиками и аудиторам. Существовала даже фиктивная страховая организация, которая гарантировала сохранность вкладов.

По отчетности банка, его доход в 1999 году достигли 26 миллиардов, а активы составляли 62 миллиарда, что ставило банк в один ряд с крупнейшими мировыми. К лету 2000 года банк прекратил платежи, оказалось, что долги перед вкладчиками составляют около 125 миллионов, вернуть же удалось всего 900 тысяч, что не хватило даже на оплату ликвидационной комиссии. А рубина, который обеспечивал уставной капитал, вообще не существовало в природе. Сам банкир-проводник благополучно скрылся. Хотя премьер-министр Гренады обещал навести порядок в финансовом секторе, в 2002 году грянул новый скандал, обанкротившаяся "Imperial Consolidated Group" оставила после себя долгов уже на 300 миллионов.

В российской практике самой известной финансовой пирамидой является МММ. Компания была создана в 1989 году Сергеем Мавроди. Основой работы МММ является принцип купли-продажи виртуальной валюты МАВРО. Курс приобретения и реализации этой валюты изменялся дважды в неделю и назначался лично Сергеем Мавроди. Участникам предлагалась возможность получать доход от покупки МАВРО по более низкому курсу и продажи ее по более высокому. Предусматривалось несколько видов МАВРО в зависимости от уровня доходности и от условий покупки. Однако, когда МММ начала сворачивать свою деятельность, остался только один вид МАВРО с доходностью 40% в месяц.

Особенностью функционирования МММ-2011 является то, что у нее нет статуса юридического лица, единого центра и единого расчетного счета. Процесс покупки-продажи МАВРО происходит как процесс покупки-продажи между отдельными участниками или группами участников. Способы перевода денег самые различные: наличные, почтовые и банковские переводы, платежные системы и др. Каждый новый участник МММ регистрируется в первичной ячейке – десятке и вносит свой вклад ее руководителю – десятнику. Взамен участник получает определенное количество МАВРО по курсу на момент покупки.

Фактически денежные средства участник никому не передает. Он просто открывает свой счет в банке, вносит на него сумму вклада и обязуется перечислить их по требованию десятника или сотника. За отказ перечислить

деньги участника исключают из МММ без права восстановления в системе. Взамен на официальном сайте МММ в личном кабинете участника ему начисляется сумма МАВРО оговоренного типа по курсу. При продаже своих МАВРО деньги переводятся другим участником или участниками по распоряжению десятника или сотника. Эта особенность работы МММ делает проблематичным доказательство факта мошенничества, а тем более – факта хищения [7].

Кроме того, существует схема "надежного" вложения капитала (The "Risk-free" Fraud). Через Интернет распространяются инвестиционные предложения с низким уровнем риска и высоким уровнем прибыли. Как правило, это предложения несуществующих, но очень популярных проектов, таких как вложения в высоколиквидные ценные бумаги банков, телекоммуникационных компаний, в сочетании с безусловными гарантиями возврата вложенного капитала и высокими прибылями.

Ярким примером является небольшая компания Centennial Technologies, которая образовала собственный мыльный пузырь. Распространив ложную информацию о том, что компания получила миллионные прибыли от своих flash-карт, акции взлетели до 55\$ в 1996 году. Однако была небольшая проблема. Выручка, полученная за «флешки» выражалась не в миллионах. На самом деле, выручка компании равнялась нулю. Подозрения существенно увеличились после того, как в феврале 1997 года генеральный директор был уволен советом управления, в этот день торги по данной бумаге были приостановлены.

Позже в ходе расследования было раскрыто, что вместо прибыли (по отчетам) в 12 миллионов долларов за период с апреля 1994 по октябрь 1996 года, скрывался убыток в 28 миллионов долларов. Акции упали до \$ 3 за штуку, а потом и вовсе, компания всплыла вверх брюхом.

Не стоит забывать и о навязывании информации (Touting). Часто инвесторов вводят в заблуждение недостоверной информацией об эмитенте, преувеличенными перспективами роста компаний, ценные бумаги которых предлагаются. Недостоверная информация может быть распространена среди широкого круга пользователей сети самыми разнообразными способами: размещена на информационных сайтах, электронных досках объявлений, в инвестиционных форумах, разослана по электронной почте по конкретным адресам [8].

Проанализировав представленные виды схем мошенничества в сфере ценных бумаг можно сделать вывод, что все они направлены непосредственно на хищение денежных средств инвесторов. Яркие жизненные примеры доказывают это.

Такое преступление произошло в Америке. Американскими властями были арестованы два человека – владелец и директор «Интернет-предприятия» под названием Alphanet. Суть созданной ими Интернет-схемы сводилась к искусственному повышению ставок акций 60 небольших компаний путем распространения ложной информации, будто эти фирмы продвигает сверхуспешный гигант America Online. Поскольку в действиях мошен-

ников, организовавших Alphanet, усмотрена попытка подделки ценных бумаг, то им грозит до 5 лет тюрьмы и 250 тысяч долларов штрафа, а если учесть, что на этих же людях уже висит по несколько аналогичных махинаций с ценными бумагами, то срок заключения может возрасти до 10 лет, а сопутствующий штраф – до 1 миллиона долларов [5].

Подводя итог, хочется отметить, что один только объем сделок на рынках ценных бумаг и легкость перевода средств делает эти рынки привлекательным способом для отмывания денежных средств. К тому же рынки ценных бумаг могут использоваться для получения нелегального дохода посредством использования конфиденциальной информации, для получения прибыли от рыночных сделок и биржевых махинаций. Мошенничество на рынке ценных бумаг является преступлением, которое сложно выявить, раскрыть и расследовать. Причиной является то, что такое мошенничество – это не простое преступление, а сложная система преступной деятельности, которая предполагает сложную кооперацию квалифицированных специалистов в целях достижения преступных целей.

Вместе с тем, нельзя отрицать возможности появления и распространения в ближайшее время новых, ранее не известных способов мошенничества. Главное средство борьбы с этими преступлениями – владение информацией о возможных и схемах их осуществлений. В связи с этим профессиональным участникам рынка и другим лицам, работающим с ценными бумагами, надлежит совершенствовать собственные системы безопасности и контроля, проявлять осмотрительность при совершении сделок.

Список литературы

1. Бекряшев А.К., Белозеров И.П., Бекряшева Н.С. Теневая экономика и экономическая преступность. – 2000. С. 45-50
2. Новиков А.В., Алексеев Е.Е., Новгородов П.А., Николаев И.Н., Степаненков Ю.В. Рынок ценных бумаг : учеб.-метод. комплекс по специальности: «Финансы и кредит». – 2007. С. 95.
3. Олейникова И.Н. Рынок ценных бумаг. – М., 2012. С. 135.
4. Как просто!: [Электронный ресурс] // Как работала пирамида МММ. Режим доступа: <http://www.kakprosto.ru/kak-247196-kak-rabotala-piram>
5. Мифы или реальность: [Электронный ресурс]// схема Понзи. Режим доступа: <http://www.molomo.ru/inquiry/ponzi.html>
6. Обзор электронной коммерции: [Электронный ресурс] // Виды компьютерных преступлений. Режим доступа: <http://elcomrevue.ru/vidyi-kompyuternyih-prestupleniy> (дата обращения: 10.03.2016).
7. Slon Magazine – онлайн – журнал об экономике и политике: [Электронный ресурс] // 4 способа похитить акции "Газпрома". Режим доступа: http://slon.ru/economics/sovety_smenu_slepakovu_4_sp (дата обращения: 16.03.2016).
8. Small Cap: [Электронный ресурс] // Самые известные Pump and Dump в истории Уолл-стрит. Режим доступа: <http://small-cap.ru/samyie-izvestnyie-pump-and-dump-v> (дата обращения: 10.03.2016).

МЕХАНИЗМЫ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИИ

Гусев В.В.

профессор кафедры «Экономика и управление на предприятиях малого и среднего бизнеса», д-р экон. наук, профессор, ФГБОУ ВО «Московский государственный университет технологий и управления им. К.Г. Разумовского (Первый казачий университет)», Россия, г. Москва

В статье рассмотрена хроническая кризисная ситуация, сложившаяся в экономике Российской Федерации за последние четверть века. Кризис можно преодолеть путем повышения эффективности экономических отношений на основе инновационных преобразований. Исследования показали, что складывающиеся отношения между различными категориями населения по поводу производства, распределения, обмена и потребления благ, в особенности продуктов труда, носят субъективный характер. Преобразование экономических отношений возможно на основе введения в закон системы регулирующих критериев.

Ключевые слова: трансформация, экономические отношения, инновации, интегральные индикаторы, факторы, распределение, обмен, потребление.

Анализ результатов исследования эффективности функционирования экономики РФ отечественными учеными за последние двадцать пять лет в сравнении с развитыми странами показывает, что наше государство существенно уступает им. По мнению Т. Ф. Рябовой, «Состояние экономической безопасности страны и ее хозяйствующих субъектов характеризуется в настоящее время недостаточным уровнем концентрации капитала, незначительной долей крупных промышленных образований, ..., высокой степенью износа основных фондов, не обеспечивающей осуществление процессов ускоренного их воспроизводства [6, с. 333].

Состав приведенных элементов можно дополнить позитивными изменениями следующих интегральных индикаторов: национальный доход на душу населения; средняя продолжительность жизни одного человека; производительность труда; доля населения страны, которую можно отнести к среднему классу и др. Основные показатели трансформации экономических отношений в стране зависят от активности и результативности деятельности органов управления страной, регионами и организациями. В этой связи сделан вывод, что отсутствие надлежащих органов управления «вызывает непредсказуемые последствия, представляющие угрозу производства продовольствия; использования некачественного сырья, снижает качество и конкурентоспособность продукции...» [1, с. 38].

Положение усугубляется различными эндогенными и экзогенными факторами, к которым относятся: наличие угроз экономической безопасности, низкий уровень жизни, особенно жителей сельской местности, перманентное снижение темпов экономического роста, уровня образования, науки и культуры, формирующих интеллектуальный потенциал государства.

Главной причиной низкой эффективности экономики является недостаточный уровень развития ее экономических отношений, то есть объектив-

но складывающихся между людьми по поводу распределения и потребления благ, в особенности продуктов труда. Этот процесс носит системный характер, то есть пронизывает все сферы государства и в значительной степени снижает экономическую безопасность страны.

Для позитивного улучшения состояния экономики страны органам управления всех горизонтов власти и предприятий необходимо формировать и поэтапно внедрять методы научной организации труда и организации управления, призванные обеспечивать развитие цивилизованных экономических отношений между слоями населения. «В условиях новой экономической формации появилась настоятельная необходимость в реформировании производства, труда и управления для обеспечения эффективности функционирования промышленных предприятий и роста объемов национальной продукции» [3, с.128].

Можно выдвинуть гипотезу о том, что стержнем развития реальной экономики России должно быть инновационное перерождение ее экономических отношений. Локомотивом такого процесса является инновационное, высоко автоматизированное производство с параллельной подготовкой специалистов, разрабатывающих и эксплуатирующих новации. Оно может стать одним из эффективных направлений участия в конкурентной борьбе на внутреннем и мировом товарных рынках.

Для внедрения такой трансформации необходимо активизировать деятельность менеджмента. Во-первых, субъектом трансформации должна выступить часть элиты страны, обладающая значительным ресурсом власти. Реализация трансформации руководством страны и регионов возможна на основе ускоренных инновационных разработок, реального преобразования производств всех хозяйствующих субъектов. Согласно выводам Е.В. Минаевой «...реорганизация и диверсификация производства служат также мощным средством улучшения экономического положения фирмы, а следовательно, и роста эффективности управления, несмотря на связанные с ней издержки индивидуального и личного характера» [2, с. 428].

Во-вторых, нужно создать мощную силу, включающую исполнителей трансформации, в том числе предпринимателей всех видов бизнеса. Главный недостаток заключается в том, что граждане рассматриваются как потребители, а не источники трансформации. Это проявляется довольно часто, с одной стороны, в игнорировании уже сложившихся интересов российского бизнеса, даже отечественной технократической элитой, а с другой – далеко не всегда оправданной поддержкой западных инноваций. Именно поэтому экономический рост державы и использование позитивных механизмов распределения материальных благ в значительной мере определяются способами и приемами внедрения развитых форм конкурентной борьбы за рынки реализации товаров. З.Б. Проскурина по данному поводу пишет, что «Реструктуризация способствует формированию цивилизованных методов конкурентной борьбы между товаропроизводителями, снижению рисков и расширению номенклатуры продукции» [4, с.616].

В стране имеется человеческий потенциал, серьезно заинтересованных в национально-ориентированной трансформации, на деле способных быть ее генераторами. Им нужно оказать государственную поддержку, прежде всего, через региональные власти. Предприниматели очень заинтересованы в стратегическом развитии именно отечественного хозяйства, так как они надеются, что их деятельность будет поддержана и защищена органами власти. Введенные развитыми странами санкции к России и ее адекватные действия, по существу, становятся рычагом, способствующим экономическому росту страны, особенно ее аграрному сектору. Однако для снижения воздействия экономических санкций государственные структуры должны разработать эффективные механизмы протекционизма, направленные на увеличение прибыли предприятий и рост ВВП страны. Как пишет А.С. Чижик, «Формирование мирового хозяйства неоднократно подтверждало целесообразность протекционистских мер государства в отношении сельскохозяйственного производства в период неустойчивости экономики» [8, с. 195]. Следует отметить, что выделение бюджетных средств должно преследовать обоюдную цель – экономический рост государства и увеличение прибыли организаций.

Проблема трансформации заключается в том, что государство должно способствовать созданию условий для достижения хозяйствующими субъектами уровня развития экономических отношений, адекватных современным достижениям науки. Информатизация и глобализация НТП в определенном смысле упростили и ускорили внедрение инноваций. Технологии многих сфер хозяйственной деятельности стали достаточно прозрачными. Средний мировой уровень эффективности многих производственных процессов – ядро экономических отношений – оказался быстро достижимым для энергично развивающихся стран (Китай, Индия, Бразилия и др.).

За последние 30-40 лет в глобальной мировой экономической системе произошли важные сдвиги, которые, к сожалению, недостаточно проникли в Россию: глобальные тенденции выравнивания уровней экономических отношений различных государств (эффект глобализации); устойчивая ориентация на глубокие ресурсосберегающие, высоко автоматизированные технологии (эффект кибернетизации); стремительное генерирование технологических новаций (эффект инноваций).

Давно пришло время не просто активного, но форсированного применения в стране перечисленных эффектов с опорой на наиболее профессионально подготовленных и сознательных предпринимателей. Важным импульсом трансформации экономических отношений в России может быть ее технологическая интеграция с передовыми европейскими странами, насыщенными новациями. Огромный российский рынок с достаточно образованным населением, открыт для Европы. Однако, следует исключить парадокс, который заключается в том, что Россия может заимствовать слишком много, упустив шанс проведения глубокой трансформации за счет использования своего собственного потенциала.

Следовательно, можно рассматривать два основных варианта: первый – трансформация имеющихся в стране технологий; второй – применение пере-

довых технологий, заимствованных в других странах. Мировой опыт показывает, во-первых, лидерство обеспечивается умением создавать и внедрять принципиально новое. Механизм создания объекта-лидера импортировать практически невозможно. Во-вторых, опыт создания промышленности развитых стран показывает, что глубокая трансформация экономики страны происходит в случае, если сначала создаются высокотехнологичные организации, а потом выпуск продукции, ориентированный, в первую очередь, на внутренний рынок. Этот этап является трамплином для возможного в будущем завоевания внешних рынков.

Положительный градиент национальной трансформации производительных сил возможен только в том случае, если государство, бизнес и граждане страны интегрируют свои инвестиции в экономику. Нужно ориентировать экономику на освоение мирового рынка, развитие процессов импортозамещения во всех отраслях материального производства. Можно привести тезис Т.Ф. Рябовой, которая полагает, что «Курс на импортозамещение это направление «развития свободного рыночного хозяйства по замещению ввозимой в страну из других государств различной продовольственной продукции, изделий и товаров, которые могут производиться в России» [5, с.22].

Если использовать статический подход для измерения эффективности экономики страны, то она выглядит не лучшим образом. Но, если измерять ее динамику с точки зрения отдачи на вложенный капитал, то можно определить чувствительность к преобразованиям и росту. Более того следует отметить, что российская экономическая система имеет довольно неплохие шансы для развития. Действительно, можно констатировать, с одной стороны, лавинообразное разрушение экономической системы с 1992 по 1995 гг., а с другой – стремительная адаптация к новым условиям: создание огромного числа банков, инвестиционных компаний, новых хозяйствующих субъектов, сети торговых организаций, серьезных сырьевых компаний, спасающих страну от развала. Это время было пронизано уникальными бартерными отношениями, так как становление финансовой системы запаздывало. С другой стороны, за этот период был создан остов новой для государства рыночной экономики. В мире трудно найти другую страну такого масштаба, которая за короткое время создала реально функционирующую рыночную экономику, даже с учетом ее недостатков.

Начиная с 1998 г., наблюдается достаточно устойчивый рост основных экономических показателей России, нарушенный кризисом 2008-2009 гг. Развитие экономических отношений в РФ проходило не равномерно во времени и пространстве. После этого началось стремительное развитие в Москве и Санкт-Петербурге, а после девальвации рубля, ставшей защитой для внутреннего рынка, началась его бурная экспансия в другие крупные города. Бизнес проникал, прежде всего, в сферы торговли, услуг, строительства и другие. Крупнейшие города России по качеству жизни граждан приблизились к столице. Такая тенденция свидетельствует о возможности реализации одного из принципов трансформации – совершенствования экономических отношений на территории страны особенно за счет малого и среднего бизнеса.

Следующий аспект заключается в структурной перестройке экономики. Несмотря на инерционное развитие, российская экономическая система активно использовала имеющиеся природные конкурентные преимущества и накапливала капитал, который через инвестиции, рост уровня конкурентоспособности товаров и повышение внутренней потребности, вкладывался в другие сектора экономики. В данном аспекте важную роль имеет прогнозирование уровня конкурентоспособности различных отечественных товаров. «Прогнозирование конкурентоспособности продукции должно состоять из таких этапов, как: маркетинговое исследование рынка; изучение механизмов действия законов конкуренции; системный анализ и выявление проблем, связанных с повышением качества продукции по ее важнейшим показателям; выбор базы сравнения для прогнозирования стратегии повышения качества продукции; разработка и экономическое обоснование прогноза повышения качества продукции [7, с. 436]. За счет перераспределения капитала от отраслей, функционирующих на внешнем рынке, к отраслям, работающим на внутреннем рынке, происходит медленное преобразование экономики

Установлено, что инновации производства национальных товаров могут обеспечить высокий уровень конкуренции, способствовать снижению цен на продукцию, повысить качество жизни, который в нашей стране у многих граждан существенно ниже, чем в развитых государствах. Найти эффективные импульсы трансформаций, выделить области производства, владеющие актуальными инновационными решениями.

Таким образом, можно сделать вывод, что для определения сфер трансформации экономических отношений осуществить следующие процедуры: вычленив секторы экономики, характеризующиеся ростом производства; определить возможный уровень спроса на их продукцию; создать базу данных энергично развивающихся компаний на основе инноваций; провести анализ имеющихся инновационных разработок; усовершенствовать систему материальных и моральных стимулов для организаций.

Список литературы

1. Гусев В.В., Рябова Н.В. К вопросу интегрального измерения продовольственной безопасности государства // Экономические науки. 2008. № 11 (48). С. 35-39.
2. Минаева Е. В. Современные стратегии управления организацией в соответствии с требованиями рыночной экономики // Экономика и предпринимательство. 2014. № 1. Ч.3. С. 427-430.
3. Минаева Е.В. Теория реструктуризации в условиях инновационного экономического роста // Экономические науки. 2011. № 9 (82). С. 126-130.
4. Проскурина З.Б. Диверсификация как один из элементов экономического роста. // Экономика и предпринимательство. 2014. № 6 (47). С. 614- 618.
5. Рябова Т.Ф. Рост инновационного уровня производства и импортозамещение как основные составляющие экономической и продовольственной безопасности России. // Пищевая промышленность. 2014. № 12. С. 22-25.
6. Рябова Т.Ф. Система интегральных критериев экономической безопасности. // Экономика и предпринимательство. 2014. № 10. С. 333- 337.

7. Чижик А.С. Зависимость конкурентоспособности предприятия от роста качества продукции в современных условиях. //Экономика и предпринимательство. 2014. № 1. Ч. 3. С. 434- 437.

8. Чижик А.С. Экспортная политика и механизмы защиты отечественных товаропроизводителей // Экономика и предпринимательство. 2014. № 6 (47). С.193- 197.

РАЗВИТИЕ ГОРОДСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ НА ОСНОВЕ РЕАЛИЗАЦИИ ДЕВЕЛОПЕРСКИХ ПРОЕКТОВ

Добросердова Е.А.

доцент кафедры «Муниципальный менеджмент», к.э.н.,
ФГБОУ ВПО «Казанский государственный
архитектурно-строительный университет», Россия, г. Казань

Ахметшина Г.И.

студентка группы 2ЭН401 ИУЭС, ФГБОУ ВПО
«Казанский государственный архитектурно-строительный университет»,
Россия, г. Казань

В статье рассматривается реализация девелоперского проекта как приоритетного направления для развития городской недвижимости. Рассмотрены проблемы реализации девелоперских проектов в городской черте и существующие условия для внедрения девелопмента в строительство многофункциональных комплексов. Выявлена экономическая эффективность девелоперских проектов в долгосрочной перспективе, а также их особое влияние на существующую структуру объектов недвижимости в городской черте.

Ключевые слова: городская недвижимость, объект недвижимости, девелоперский проект, девелопмент.

В настоящее время в России рынок недвижимости активно развивается благодаря тому, что в современное строительство широко внедряются девелоперские проекты, охватывающие весь спектр жилых и коммерческих объектов, а также загородную недвижимость и земельные участки.

Объекты недвижимости разнообразны и очень специфичны, что делает развитие недвижимости сложным процессом, требующего комплексного подхода. Однако инвесторы, учитывающие стратегические планы в области развития городской недвижимости, считают разработку и реализацию девелоперских проектов более актуальным в отличие традиционных инвестиционно-строительных проектов. Объяснение этому служит, то, что девелоперский проект, даже при наличии различных высоких рисков, например, строительных или административных, позволяет создать такой объект недвижимости, который на протяжении длительного времени будет способен приносить стабильный доход.

Необходимо отметить, что разработка и реализация девелоперского проекта должны быть направлены не только на повышение потребительских свойств и/или увеличение рыночной стоимости объекта недвижимости в целом, но и на удовлетворение потребности населения в особо значимых объ-

ектах недвижимости, которые могут быть включены в программу социально-экономического развития административно-территориальной единицы.

На сегодняшний день можно выделить большое количество проблем, связанных с коммерческой эксплуатацией объектов недвижимости в городской черте, которые обусловлены:

- неудобством расположения объекта недвижимости относительно существующей инфраструктуры;
- непривлекательностью внешнего вида;
- экологией территории, где располагается объект недвижимости;
- отсутствием парковочных мест и/или зон отдыха;
- несоответствием основных параметров и технических характеристик объекта современным требованиям эксплуатации;
- нецелесообразными планировочными решениями и, следовательно, не практичным использованием функциональных назначений площадей объекта, как внутренних, так и прилегающей территории [4].

Перечисленные проблемы подчеркивают значимость маркетинговых исследований в рамках формирования стратегии девелоперского проекта. Тщательное изучение и анализ спроса на аналогичные объекты недвижимости необходимо для установления реально существующей готовности потребителя отдать свои денежные средства на приобретение в собственность конкретного объекта недвижимости или осуществлении его эксплуатации на условиях аренды.

Разработка и реализация девелоперского проекта будет целесообразна при неэффективной эксплуатации объекта недвижимости продолжительное время, которая отражается на не покрытии эксплуатационных затрат и уменьшении желаемой прибыли за счет снижения спроса на объект и, следовательно, снижение его конкурентоспособности в конкретных условиях городской черты.

Развитая инфраструктура, наличие различных коммуникаций, а также современный дизайн и планировка здания способствуют повышению спроса на объект недвижимости. Объект недвижимости, отвечающий всем современным требованиям, а также расположенный среди развитой инфраструктуры будет привлекателен для потенциальных клиентов-арендаторов, а значит, будет положительно сказываться на доходе не только владельца, но и нанимателя объекта недвижимости.

Стремление получить наибольший доход заставляет обладателя объекта недвижимости разрабатывать и реализовывать девелоперский проект, внося инновационные решения и изменяя полностью или частично, как в структуру объекта, так и структуру городской недвижимости [2].

Современная экономика отличается динамичностью всех процессов, поэтому объект недвижимости должен обладать способностью к саморазвитию, определяя тем самым основное условие реализации девелопмента – повышение экономических показателей объекта недвижимости.

За последние десятилетия в рамках действующей стратегии сохранения и развития городских территорий и во многом благодаря реализации девелоперских проектов, российские города сильно преобразились, появилось много необычайно красивых зданий, бизнес центров, нестандартных жилых комплексов, парков культуры и скверов, поселков городского типа.

С нашей точки, к девелоперским проектам в городе Казани, которые улучшили функциональное назначение внутренних и внешних планировочных решений и повысили коммерческую стоимость объектов недвижимости, можно отнести:

- в обсерватории им. Энгельгардта сейчас расположился уникальный планетарий, который может в будущем стать основным элементом научно-образовательного и познавательно-развлекательного «Астропарка» [5];
- территория футбольного стадиона «Казань Арена», одного из самых больших стадионов в России, расположена вблизи реки Казанка, где хорошо развита инфраструктура, позволяет привлекать как отечественных, так и иностранных инвесторов для проведения спортивных мероприятий [6];
- особая экономическая зона «Иннополис» создана с целью привлечения крупных и перспективных технологичных компаний для решения научно-практических вопросов производственно-экономической системы Татарстана [7].

Итак, девелопмент преобразует объекты недвижимости, используя современные методы планирования и управления недвижимостью от ее создания до завершения, объединяя профессионалов различной специализации для сопровождения девелоперского проекта и управления объектом недвижимости: инвесторов, аналитиков, маркетологов, проектировщиков, строителей, экономистов, риелторов, брокеров и т.д.

Девелоперские компании уделяют большое внимание качеству исполнения проектов. Высокое качество девелоперского проекта повышает спрос на объект недвижимости и отражается на экономическом результате. Спрос, в свою очередь, указывает на профессионализм компании, имеющийся высокий потенциал и уровень конкурентоспособности.

На основании выше изложенного отметим, что в современных условиях востребованным направлением развития недвижимости является девелопмент многофункциональных комплексов. Многофункциональный комплекс – это объект недвижимости, который сочетает в себе помещения различного эксплуатационного назначения (магазины, гостиницы, конференц-залы, офисные площади, развлекательные заведения, рестораны), объединяет функции коммерческой и жилой недвижимости.

Можно предположить, что торгово-развлекательный комплекс «Планета Нептун», расположенный в городе Санкт-Петербург, также является результатом девелопмента. Сложность реализации данного проекта заключалась в совмещении культурных (музеи) и торгово-развлекательных зон (магазины, рестораны, кафе), дайвинг-центра и объекта, который технически сло-

жен для строительства и эксплуатации, – океанариумом международного уровня [8].

Такие комплексы требуют более тщательного анализа, качественного проектирования, хорошо разработанной схемы финансирования, мероприятий по маркетингу и риэлторской деятельности в дальнейшем – все это предопределяет необходимость организации централизованной координации и управление процессами девелоперской деятельности в целом [1].

Повышенный интерес девелоперов к многофункциональным комплексам объясняется стремлением собственников объектов недвижимости к их целесообразному использованию, тем более, когда остро стоит вопрос дефицита свободных земельных участков, пригодных для строительства. При создании многофункционального комплекса решается не только вопрос земельных участков, но и пожелания разных слоев населения по улучшению существующей инфраструктуры или по более полному удовлетворению существующих потребностей.

Девелоперские компании должны уметь принимать нестандартные решения при разработке концепции развития объекта недвижимости. Реализация девелоперских проектов по развитию недвижимости на территории административно-территориальной единицы требует от девелопера умелого и профессионального подхода к архитектурно-строительному проектированию, осуществлению непосредственного строительства, а также реализации готовой продукции и эксплуатации объектов недвижимости [3].

Итак, с помощью девелоперских проектов можно реализовать программы по развитию городской среды. Реализация девелоперского проекта, позволяет решить не только вопросы экономической эффективности эксплуатации объекта недвижимости, но и одновременно решить вопросы по улучшению состава уже имеющейся инфраструктуры, в которую входит данная недвижимость.

Список литературы

1. Романова А.И., Добросердова Е.А. Инвестиционное развитие строительного комплекса региона на основе проектного финансирования // Известия Казанского государственного архитектурно-строительного университета. – 2012. – № 4. – С. 459–464.
2. Сиразетдинов Р.М. Девелопмент как инновационное направление инвестиционно-строительной деятельности // Российское предпринимательство. – 2011. – № 8. Вып. 2 (190). – С. 80-84.
3. Сайфуллина Ф.М. Управление строительными проектами на основе фиделопмента // Российское предпринимательство. – 2014. – № 18 (264). – С. 94-99.
4. Ясько А.Д. Девелоперская деятельность как фактор усиления инвестиционной активности в регионе // Российское предпринимательство. – 2005. – № 10 (70). – С. 70-74.
5. <http://www.ksu.ru/eng/departments/eao/> – сайт Астрономической обсерватории имени В. П. Энгельгардта
6. kazanarena.com – сайт ОАО «Казань Арена»
7. <http://innopolis.ru/sez/main/> – сайт ОЭЗ «Иннополис»
8. <http://www.planeta-neptun.ru/> – сайт ТРК «Планета Нептун»

НЕЧЕТКО-ЛОГИЧЕСКАЯ ПРОЦЕДУРА ОТСЕИВАНИЯ НЕЗНАЧИМОЙ ИНФОРМАЦИИ ПРИ МНОГОКАНАЛЬНОМ МОНИТОРИНГЕ РЫНКА НЕФТЕСЕРВИСНЫХ УСЛУГ

Ильясова Д.А.

Уфимский государственный нефтяной технический университет,
Россия, Уфа

Для многофакторной задачи принятия решений на рынке нефтесервисных услуг описана процедура анализа достоверности входной информации на основе лингвистической переменной "истинность". Получены количественные оценки достоверности информации, на основании которых предложены эвристические критерии отсеивания незначимой информации.

Ключевые слова: социально-экономическая система, мониторинг параметров, нечеткая истинность, достоверности информации.

В задачах принятия решений на основе мониторинга информации о различных характеристиках социально-экономических объектов важной задачей является оценка достоверности информации. Информация, как правило, поступает из различных источников и может отличаться по своему содержанию и структуре. Источники информации обладают определенной степенью достоверности. Относительно источников уместны нечеткие лингвистические высказывания, такие как, «надежный источник», «как правило надежный», «иногда надежный» и т.п. Содержания самой социально-экономической информации так же обладает нечеткостью, поскольку подвержено сильной субъективной оценке и трансформировано через интересы различных социальных групп. Таким образом, проблема принятия решений в условиях нечеткой информации связана с определением достоверности информационного обеспечения по нескольким источникам информации [1-2].

Один из способов количественной оценки достоверности информации и последующего формирования критериев отсеивания в условиях поставленной задачи основывается на методах нечеткой логики [3-4].

В качестве объекта исследования рассматривается рынок нефтесервисных услуг. В работах [5-7] предложена нечетко-логическая процедура оценки различных показателей предприятий-конкурентов российского рынка нефтесервисных услуг. Основой принятия решений с использованием нечеткой логики является список правил базы знаний вида "Если – то", определяющих взаимосвязь между входами и выходами исследуемого объекта. В работах [8-10] описана методика нечетко-логического прогнозирования ряда рыночных факторов нефтегазового бизнеса, позволяющая учитывать динамический характер нечетких переменных и своевременно приспосабливаться к изменениям.

В настоящей работе проведен анализ достоверности входной информации и предложены критерии отсеивания информации для нечетко-логической модели принятия решений, описанной в работах [5-10] на основе лингвистической переменной "истинность", которая в нечеткой логике определяется заданием функции принадлежности термов "истинно" и "ложно" в виде [3]:

$$\mu_{\text{"истинно"}}(u) = \begin{cases} 0, & 0 \leq u \leq a \\ 2 \cdot \left(\frac{u-a}{1-a}\right)^2, & a < u \leq \frac{a+1}{2} \\ 1 - 2 \cdot \left(\frac{u-1}{1-a}\right)^2, & \frac{a+1}{2} < u \leq 1, \end{cases}$$

$$\mu_{\text{"ложно"}}(u) = \mu_{\text{"истинно"}}(1-u), u \in [0, 1],$$

где $a \in [0, 1]$ – параметр, определяющий носители нечетких множеств "истинно" и "ложно".

Для нечеткого множества "истинно" носителем будет интервал $[a, 1]$, а для нечеткого множества "ложно" – $[0, a]$. Квантификаторы "более-менее" и "очень" часто применяют к нечетким множествам "истинно" и "ложно", получая термы "очень ложно", "более-менее ложно", "более-менее истинно", "очень истинно", "очень, очень истинно", "очень, очень ложно" и т.п. Функции принадлежности новых термов получают, выполняя операции концентрации (возведение функции принадлежности в квадрат) и растяжения (возведение функции принадлежности в степень $1/2$) нечетких множеств "истинно" и "ложно" [3].

Обозначим X_j – содержание информации об j -й характеристике объекта. Пусть имеется четыре группы источников получения информации: I_1 – маркетинговое исследование; I_2 – средства массовой информации; I_3 – информация, распространяемая конкурентами; I_4 – агентурные источники. Каждая группа источников состоит из вполне конкретных источников, которые будем нумеровать нижним индексом, например, I_{25} – отраслевой информационно-технический журнал «Сфера. Нефть и газ».

Достоверность информации, равно как и источник информации, оцениваем на основании шести нечетких термов: 1) полностью надёжный (VH); 2) чаще всего надёжный (H); 3) довольно надёжный (M); 4) чаще всего ненадёжный (L); 5) совершенно ненадёжный (VL); 6) статус не определён (NaN). На основе нечетких бинарных отношений предпочтения, можно получить суждение экспертов о том, какой терм в наибольшей степени соответствует возможностям I_{ik} -источника в получении достоверной информации. События, состоящие в получении достоверной информации от каждого из источников получения информации будем считать независимыми. Для каждого источника определим функцию принадлежности $\mu_{\tilde{A}}(I_{ik})$, которую будем использовать в качестве ранга характеристики X_j объекта.

Таким образом, имеем схему получения информации об j -й характеристике X_j от одного или нескольких источников I_{ik} имеющих различные ранги $\mu_{\tilde{A}}(I_{ik})$. Минимальное $\mu_{\min}$ и максимальное $\mu_{\max}$ значение терма, соответствующего источнику получения информации, можно трактовать соответственно как пессимистическую и оптимистическую оценку вероятности события, состоящего в получении достоверной информации ik -го источника.

Параметр a термина «истинность» устанавливается на основании опыта. Для задания критерия отсеивания информации для характеристики X_j и в случае, если информация поступила от нескольких источников, задать правило (построить шкалу), по которому будет проведен расчет переменной u . Носителем множества истинно будет интервал $u \in [a, 1]$. Очевидно, если пессимистическая оценка достоверности информации $\mu_{\min}$ больше, чем a , то информация является значимой.

Для решения практической задачи принятия решений на рынке нефте-сервисных услуг рассматривали следующие конкретные источники информации. По группе I_1 – собственная маркетинговая служба источника с достоверностью Н. По группе I_2 – три информационно-аналитических журнала с достоверностью М, М и Н соответственно. По группе I_3 – сайты компаний трех основных конкурентов с достоверностью М, М и М. По группе I_4 – собственные источники в двух крупных нефтяных компаниях – потребителях услуг с достоверностью ВН и Н.

Для процедуры отсеивания можно использовать типовую схему нечеткого логического вывода, представленной на рисунке ниже:



где a_i^{jp} – нечеткий терм, которым оценивается надежность канала информации для лингвистической переменной X_i в строке с номером jp ($p = 1, \dots, k_j$); k_j – количество строк-конъюнкций, в которых выход – лингвистическая выходная переменная U оценивается термом d_j ; m – количество термов.

Логистические правила (шкала) пересчета степени достоверности, при условии что, информация поступила от нескольких источников представлены в таблице.

Таблица

Фрагмент логистических правил оценки достоверности входной информации

I_{11}	I_{21}	I_{22}	I_{23}	I_{31}	I_{32}	I_{33}	I_{41}	I_{42}	$\tilde{u}$
Н	Л							Н	Н
Н	Л			М					М
	Л	М							Л
			Л		М				Л
	Л		Л		М				М
Н		М							М
...									

Такая база знаний позволяет обоснованно отсеивать информацию, для которой значение достоверности нечеткой переменной $\tilde{y}$ оценивается термами «низкая» или «очень низкая». Количественную оценку степени достоверности оставшейся части информации проводим с использованием стандартной процедуры дефаззификации переменной $\tilde{y}$.

Таким образом, предложенный методический подход к численной оценке достоверности информационного обеспечения по нескольким источникам получения информации позволяет получить количественную оценку достоверности информации в условиях нечеткости. Получены количественные оценки достоверности информации, на основании которых предложены эвристические критерии отсеивания незначимой информации для многофакторной задачи принятия решений на рынке нефтесервисных услуг.

Список литературы

1. Заде Л. Понятие лингвистической переменной и ее применение к принятию приближенных решений. – М.: Мир, 1976. – 167 с.
2. Кофман А. Введение в теорию нечетких множеств. – М.: Радио и связь, 1982. – 432 с.
3. Мухаметзянов И.З., Зайнашева Э.Б. Оценка маркетинговых решений в условиях нечеткой рыночной информации // РИСК: Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция. – 2013. – № 2. – С. 38-41.
4. Мухаметзянов И.З., Зайнашева Э.Б. Информационная система принятия маркетинговых решений для многоагентного рынка с использованием нечетких выводов // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2013. – №56. URL: http://uecs.ru/index.php?option=com_flexicontent&view=items&id=2293:opaoa-cca
5. Мухаметзянов И.З. Методы оптимальных решений: учеб. пособие / И.З. Мухаметзянов – Уфа: Изд-во УГНТУ, 2015. – 271 с.
6. Мухаметзянов И.З. Методы оптимизации. Нелинейное программирование: учеб. пособие / И.З. Мухаметзянов – Уфа: Изд-во УГНТУ.
7. Мухаметзянов И.З., Мешалкин В.П. Имитационная многоагентная нечетко-логическая модель принятия маркетинговых решений промышленного предприятия в условиях неопределенности // Прикладная информатика. – 2014. – №3 (51). – С. 100-109.
8. Мухаметзянов И.З., Мешалкин В.П. Нечетко-логическая процедура прогнозирования развития нефтеперерабатывающих предприятий в условиях неопределенности // Нефтегазовое дело. – 2014. – №4. – С. 126-133.
9. Мухаметзянов И.З., Тукаева З.М. Модель прогнозирования нечетких данных для решения бизнес задач предприятий ТЭК // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2013. – №56. URL: <http://uecs.ru/ru/instrumentalnii-metody-ekonomiki/item/2299-2013-08-27-07-57-10>.
10. Мухаметзянов И.З., Тукаева З.М. Прогнозирование показателей территориально-производственных комплексов на основе нечетких временных рядов // РИСК: Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция. – 2013. – №3. – С. 239-243.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ПОЛИТИКИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Маслюкова Е.А.

доцент кафедры «Экономика и управление народным хозяйством», канд.
экон. наук, ФГБОУ ВО «Московский государственный университет
технологий и управления им. К.Г. Разумовского (Первый казачий университет)»,
Россия, г. Москва

Юткина О.В.

доцент кафедры «Экономика и управление народным хозяйством», канд.
экон. наук, ФГБОУ ВО «Московский государственный университет
технологий и управления им. К.Г. Разумовского (Первый казачий университет)»,
Россия, г. Москва

Раскрывается сущность процесса импортозамещения изделиями собственного промышленного производства. Показана важность для импортозамещения роста объемов отечественного производства конкурентоспособной продукции. Изложены положительные стороны и недостатки стратегии импортозамещения. Импортозамещение представляется авторами в виде эффективного инструмента повышения экономической безопасности государства.

Ключевые слова: импортозамещение, национальная экономика, экономическая и продовольственная безопасность, конкурентоспособность, стратегия, национальное производство.

В современной экономике России процесс импортозамещения реализуется поэтапно и положительно влияет на формирование новых предприятий, рабочих мест, активное развитие технологий, повышение спроса на товары отечественного производства. Политику импортозамещения реализовывали многие страны мира в разные периоды своего развития. Так, страны США и Западной Европы использовали данную стратегию в 50 – 60-х годах XIX века для поддержки собственной промышленности.

Теоретические и практические аспекты реализации импортозамещения всесторонне были рассмотрены в работах современных российских и иностранных ученых. Например, американский исследователь П. Линдерт изучал взаимодействия между изменениями международных условий торговли и импортозамещающего роста. Существенный вклад в изучении импортозамещения внесли и отечественные ученые. В частности, А. Киреев анализировал механизм, выявлял и обосновывал преимущества импортозамещающего роста. Воздействие макроэкономической сферы на импортозамещение исследовал П.А. Кадочников.

На основе изучения российских и иностранных источников было сформулировано собственное определение дефиниции импортозамещение как экономической политики, направленной на удовлетворение количественно-качественных потребностей социально-экономических систем государства, путем замены на внутреннем рынке продукции, производимой вне гра-

ниц РФ, конкурентоспособной и не уступающей по качеству мировым аналогам, производимой отечественными предприятиями в пределах границ РФ.

Целями стратегии импортозамещения является восстановление и ускорение технического и технологического потенциала предприятий; повышение конкурентоспособности отечественной продукции за счёт улучшения ее качества и ассортимента, а так же снижения издержек производства; преодоление зависимости внутренней экономики от импорта; насыщение рынка высококачественными продуктами отечественного производства; улучшение торгового баланса страны.

Как показало изучение, сама по себе стратегия импортозамещения опирается на развитие всего производства, повышение качества производимого товара, технологий применяемых на предприятиях, развитие инноваций, что особенно актуально для стран, уровень производственных отраслей которых отстает от уровня государств, с которыми они взаимодействуют.

Отмечая положительные моменты, которые несёт в себе стратегия импортозамещения, нельзя забывать и о недостатках стратегии. Необходимо отметить, что в стратегии импортозамещения ярко отражается форма протекционизма, которая в свою очередь противоречит принципам свободной торговли. Чрезмерный протекционизм оказывает помощь развитию отечественного производства с одной стороны, а с другой – приводит к явлениям, которые ведут к стагнации в экономике. Таким образом, использование протекционистских барьеров должно быть взвешенным и тщательно проанализированным, для того чтобы не допустить снижения конкурентоспособности национальных товаров и усиления монополизма.

В настоящее время программы импортозамещения разработаны и внедряются во многих отраслях реального сектора экономики, прежде всего там, где у России имеются очевидные конкурентные преимущества, такие, как доступное сырьё, большой внутренний рынок, многолетние традиции и опыт.

Следовательно, политика импортозамещения основывается на создании благоприятной среды для роста национальной промышленности. Сторонники данной концепции утверждают, что устойчивое экономическое развитие государства возможно лишь в случае существенного увеличения уровня промышленного самообеспечения, увеличения объемов выпуска продукции внутри страны. Ставка на самообеспеченность является следствием нестабильности процессов, происходящих в мировой экономике, настороженным отношением к иностранному капиталу. Создаваемый на импортозамещающих производствах товар должен быть ориентирован не только на внутренний рынок, но и на внешний, только в этом случае уровень конкурентоспособности продукции будет приемлемым, то есть нужно развивать не только производство в определенных отраслях внутри страны, но и повышать общий уровень экономического развития, особенно социальной сферы, инфраструктуры, делая страну способной на равных конкурировать с развитыми промышленными странами.

Как показало исследование, эффективная работа механизмов рыночной самоорганизации во всех странах достигается только соответствующим и достаточно жестким государственным регулированием в области обеспечения здоровой конкуренции, демополизации, формирования инфраструктуры, соблюдения законодательства и т.д. [5, с. 78-81].

Проблема экономической целесообразности замещения импортной продукции отечественными ее аналогами сложна для решения и многоаспектна, так как она затрагивает вопросы повышения инновационного уровня, конкурентоспособности продукции, расширения новых рынков сбыта, необходимости защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции и другие вопросы.

Импортозамещение предполагает развитие в контексте стратегии догоняющего, которая должна не просто привести к становлению определенного производства, но становлению этого производства на более высоком, чем у конкурентов уровне. Защита отечественного производителя не должна приводить к застою в промышленности, поскольку ограничение конкуренции со стороны импортных производителей, может снизить желание организации заниматься развитием инноваций, повышением конкурентоспособности производимого товара и привести к полной зависимости компании от государственных субсидий. В современных условиях усиливается значимость развития собственных технологий, наращивание научно-технического потенциала и умение его использовать.

Необходимо отметить, что производитель товаров и услуг должен расширять границы внедрения инноваций во все сферы деятельности. В современном, быстро меняющемся мире, основным мотивирующим фактором инновационного развития, включающим в себя создание новой продукции или услуг, подходов и процессов к производству и управлению [3, с. 605-608].

Активное участие государства в решении данных вопросов, позволит достичь развития высокотехнологичных и наукоемких отраслей.

В условиях финансово-экономического кризиса государственные структуры должны разрабатывать национальную инновационную политику, а регионы и организации обязаны активно развивать и внедрять передовые виды техники и технологии. В современном мировом сообществе вопросам инновационного развития социально-экономических систем отводится одно из главенствующих мест, как на государственном уровне, так и в рамках функционирования конкретных организаций [3, с. 605-608]. Инвестиции так же являются одним из основополагающих элементов развития промышленных отраслей страны. Привлекая капитал либо напрямую, либо путем создания подходящих условий для ведения бизнеса, государство стимулирует развитие тех отраслей промышленности, куда направляются денежные средства. Необходимо так же отметить важность участия отечественных компаний в цепочках транснациональных корпораций, что позволяет с гораздо меньшими затратами начинать развитие новых производств.

Следует выделить такие положительные черты функционирования ТНК, как: гибкая организационная структура управления; оптимальное рас-

пределение всех видов ресурсов; оптимальное размещение производства; ТНК способствуют экономическому росту; постоянное совершенствование технологий; решение проблем занятости; способствуют усилению конкуренции; расширяют международное сотрудничество; сокращение издержек производства за счет эффекта масштаба [1, с. 9-12].

Помощь транснациональных корпораций выражается не только в финансировании, но и в становлении наукоемких технологий и производств, которые могут быть слабо развиты в стране. Очень часто транснациональные корпорации, столкнувшиеся с различными рода ограничениями импорта, невысокой платежеспособностью развивающихся стран, вынуждены идти на замену экспорта товаров вывозом капитала для налаживания соответствующих производств на месте, что приводит к росту конкуренции, борьбе за снижение издержек производства и соответственно развитию наукоемких производств, что будет способствовать росту индустриализации страны и ее конкурентоспособности на мировом рынке.

Таким образом, реализация программы импортозамещения позволит стране увеличить объёмы импортозамещающей и экспортоориентированной продукции как на базе существующих предприятий, так и благодаря созданию новых мощностей.

Накопленная эффективность производства и сбыта товаров, конкурентоспособность хозяйствующих субъектов определяется полнотой использования возможностей отраслевых и региональных секторов национальной экономики, что предполагает формирование кластеров как совокупности предпринимательских хозяйствующих субъектов, связанными между собой общими факторами производства, технологическими процессами, потоками товаров и услуг [7, с. 173-176].

С целью выбора подходящих отраслей для развития производства, необходимо выделить те сегменты, которые имеют наибольший потенциал роста и именно в них искать актуальные инновационные решения, которые можно применить и последовательно улучшить условия развития производственного потенциала и создать новые технологии. Другой путь – определить преимущественные технологии и основываясь на них начинать развитие соответствующих отраслей национальной экономики.

Концепция импортозамещения должна быть ориентирована на поэтапный переход к росту объема различных товаров в зависимости от сложности их производства. В первую очередь, необходимо расширять производство наиболее освоенных товаров, чтобы без огромных финансовых затрат стабильными темпами наращивать их объемы и масштабы [4, с. 22-25].

Если рассматривать направления в реализации стратегии импортозамещения, то одним из основных направлений будет являться *формирование внутреннего спроса*, как со стороны государства (госинвестиции и госзакупки), так и со стороны населения. Государство может активно размещать *госзаказы* в малом и среднем секторах экономики, устанавливать преференций поставщикам российских товаров при выполнении госзаказов [2, с. 113-116].

Как показало исследование, импортозамещение выполняет следующие важнейшие функции повышения экономической безопасности страны: создает предпосылки для нормального функционирования национальной экономики; повышает объем конкурентоспособной отечественной продукции; способствует защите товаропроизводителей сельскохозяйственной продукции и повышению их прибыли, необходимой для воспроизводственного процесса; снижает расход государственных средств на закупку импортных товаров, которые должны производиться отечественными организациями; предоставляет возможность регионам страны выравнивать свои экономические позиции и увеличивать валовой внутренний продукт государства [8, с. 131-134].

Специфика перехода России к устойчивому развитию должна заключаться в выравнивании приоритетов национального развития по тем целям и критериям, которые обеспечивают создание социальной структуры общества и рост объемов производства качественных национальных товаров [6, с. 13-19].

Проведение активной политики импортозамещения иностранных товаров отечественными аналогами способствует устранению отставания и дисбаланса в экономическом и социальном развитии. Поэтому импортозамещение необходимо внедрять в первую очередь в отраслях, имеющих потенциал, экономические и производственные предпосылки к развитию, способствующие укреплению национальной экономики.

Таким образом, конечной целью импортозамещения как фактора интеграции России в сочетании с расширением масштабов глобального рынка является активизация управленческого труда, повышение инновационного уровня производства, рост конкурентоспособности национальных отраслей и товаров, способствующих в дальнейшем экспорту национальных товаров на мировой рынок. Для достижения максимально положительного эффекта в процессе реализации стратегии импортозамещения необходимо создание открытой экономики и обстановки конкурентной борьбы на внутреннем рынке. В то же время развиваемые отрасли производства должны быть ориентированы как на внутренний рынок, так и на внешний, поскольку только в этом случае они смогут легко завоевать лояльность внутренних потребителей и конкурировать с иностранными производителями на внешних рынках. Но перед переходом к широкой экспансии на внешние рынки желательно, чтобы внутренний рынок был уже захвачен отечественными производителями, поскольку именно на этом этапе страна формирует свои конкурентные преимущества и впоследствии, опираясь на них, ей будет гораздо легче перейти к развитию экспортных направлений.

По итогам проведенного исследования были получены следующие результаты:

- на основании углубленного изучения работ российских и зарубежных специалистов было сформулировано авторская трактовка дефиниции «импортозамещение»;
- выявлены преимущества и недостатки стратегии импортозамещения;
- сделан обоснованный вывод о необходимости повышения уровня самообеспеченности страны высококачественными конкурентоспособными товарами расширенного ассортимента;

- определены условия, способные обеспечить экономический рост национального хозяйства при реализации стратегии импортозамещения;
- сформулированы цели импортозамещения, направленные на достижение наибольшего экономического эффекта при реализации данной стратегии.

Список литературы

1. Александрова М.В. Роль транснациональных корпораций в мировом хозяйстве и особенности их развития. // Экономика, социология и право. 2014. № 7. С. 9-12.
2. Маслюкова Е.А. Некоторые аспекты политики импортозамещения, адаптированные к современному уровню развития российской экономики. // Экономика и предпринимательство. 2015. № 11 (ч. 1). С.113-116.
3. Минаева Е.В. Ключевое значение инновационного потенциала для развития организаций в условиях импортной зависимости страны. // Экономика и предпринимательство. 2015. № 11 (ч. 1). С. 605-608.
4. Рябова Т.Ф. Рост инновационного уровня производства и импортозамещение как основные составляющие экономической и продовольственной безопасности России. // Пищевая промышленность. 2014. №12. С. 22-25.
5. Рябова Т.Ф., Проскурина З.Б. Теоретические аспекты формирования концептуального развития производства. // Экономика, социология и право. № 3. 2014. С. 78-81.
6. Чижик А.С. Направления устойчивого развития экономики страны. // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2015. № 2. С. 13-19.
7. Шовунова Н.Ю. Формирование антикризисной политики в области бюджетирования кластерного подхода. // Экономика, социология и право. 2015. № 1. С. 173-176.
8. Юткина О. В. Импортозамещение как инструмент реализации государственной политики протекционизма. // Экономика и предпринимательство. 2015. № 11 (ч. 1). С.131-134.

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТРАНСПОРТНЫХ КОРИДОРОВ

Менкеева Е.Э., Сидоренко И.А.

студентки, Институт социологии и регионоведения,
Южный федеральный университет, Россия, г. Ростов-на-Дону

В условиях расширения международного сотрудничества и углубления интеграционных процессов формированию международных транспортных коридоров принадлежит ведущая роль в решении транспортных проблем, связанных с обеспечением межгосударственных экономических, культурных и иных связей, с целесообразностью создания международной транспортной инфраструктуры, имеющей согласованные технические параметры и обеспечивающей применение совместимых технологий перевозок, как основы интеграции национальных транспортных систем в мировую транспортную систему.

Ключевые слова: транспортные потоки, транзит, экономика, транспортный маршрут, мировые полюса.

Транспорт – одна из ведущих форм общественного производства, крупнейший социальный фактор. От качества функционирования транспортной системы зависит состояние и развитие промышленности, сельского хозяйства, обороны страны и, во многом, благополучие и удобство населения. Ежедневно Российским транспортом доставляется к местам производства

около 700 млн. тонн грузов и перевозится свыше 135 млн. пассажиров. Полная стоимость основных фондов транспортного комплекса России в ценах 1991 года составляет 195 млрд. рублей, однако более половины этих фондов изношена и требует замены.

Транспортно-транзитная система любого государства основывается на транспортных узлах и коридорах. Транспортные узлы – это чаще всего крупные города, являющиеся местом пересечения и связки нескольких крупных однотипных и разнотипных транспортных потоков. Исторически на месте пересечения главных торговых путей образовывались самые крупные и преуспевающие города. Прямой доступ к транспортным потокам, как входящим, так и транзитным, – это денежные вливания в казну, дополнительные рабочие места и возможность быстрее и эффективнее развивать свою экономику. Транспортные коридоры – это транзитные магистральные путепроводы протяженностью в тысячи километров, включающие зачастую несколько видов транспорта, соединяющие удаленные страны и регионы [1, с. 36-41].

Без этих транспортных артерий эффективное развитие экономики страны, занимающей огромную площадь, невозможно. Международные транспортные коридоры имеют важное значение для каждой страны. Это оценивается не только с точки зрения коммерческой выгоды, но с более широких позиций национальной безопасности, таких ее составляющих, как: военная, экономическая, промышленная, технологическая, продовольственная, демографическая.

Доказательством необходимости комплексного подхода является и то, что международные транспортные коридоры проходят по участкам наиболее насыщенных национальных транспортных коридоров.

Это, с одной стороны, способствует снижению себестоимости перевозок, увеличению финансовых возможностей для модернизации и развития элементов совместно используемой инфраструктуры, но с другой – накладывает повышенные требования по синхронизации графика движения, соблюдению мер безопасности, а также определяет предел, который можно выделить для международных перевозок, не срывая внутреннего товарообмена, являющегося основой для любого государства.

Именно с этих системных позиций должна строиться государственная транспортная политика России в отношении международных транспортных коридоров, как собственных, так и коридоров, формируемых ее конкурентами. В настоящее время в мире сформировалось три мировых экономических полюса: Евросоюз, Северо-Восточная, Восточная и Юго-Восточная Азия, Северная Америка. Россия пока, к сожалению, в число экономических полюсов не входит, при наличии всех объективных предпосылок [2, с. 66-67].

Поэтому наша задача состоит в том, чтобы изменить ситуацию, в том числе с использованием тех возможностей, которые дает глобализация мировой экономики и ее механизмы в виде международных транспортных коридоров.

Основными международными транспортными маршрутами, связывающими Европу и Азию являются: южный водный маршрут, проходящий че-

рез три океана: Тихий, Индийский, Атлантический, огибающий Африку; южный водный маршрут, проходящий также через три океана, но уже через Суэцкий канал; международный транспортный коридор «Южный»: Юго-Восточная Европа – Турция – Иран с ответвлениями на: Центральную Азию – Китай и Южную Азию – Юго-Восточную Азию – Южный Китай; строящийся международный транспортный коридор ТРАСЕКА: Восточная Европа – Черное море – Кавказ – Каспийское море – Центральная Азия.

Глобализация экономики и сопровождающие ее процессы развития внешнеторгового обмена требуют новых подходов к развитию транспорта, поиску новых технологий и рациональных путей освоения перевозок пассажиров и грузов.

Будут значительно увеличены объемы по реконструкции существующих дорог, особенно на подходах к крупным городам. Продолжатся работы на участках, входящих в состав федеральных и основных территориальных дорог, обеспечивающих международные и межрегиональные связи.

Список литературы

1. Гудков В. А. Основы логистики. – М., 2011. С. 351.
2. Миротин Л. Б. Транспортная логистика. – М.: Брандес, 2006. С. 87.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА РОССИИ, СПОСОБСТВУЮЩИЕ СНИЖЕНИЮ ВЫДВИНУТЫХ САНКЦИЙ

Минаева Е.В.

заведующая кафедрой «Экономика и управление народным хозяйством»,
д-р экон. наук, профессор, ФГБОУ ВО «Московский государственный
университет технологий и управления им. К.Г. Разумовского (ПКУ)»,
Россия, г. Москва

Проскурина З.Б.

доцент кафедры «Экономика и управление народным хозяйством»,
канд. экон. наук, ФГБОУ ВО «Московский государственный университет
технологий и управления им. К.Г. Разумовского (ПКУ)», Россия, г. Москва

Выявлены типы и формы экономических санкций, проявляющихся в мировом сообществе. Установлено, чем ниже инновационный потенциал страны, значителен выпуск низкоконкурентной продукции, тем больше она зависима от зарубежных поставок. Чем больше объем импорта по сравнению с показателями экспорта страны, тем чаще крупные державы выдвигают санкции. Однако введение санкций может стать предпосылкой для экономического роста, если будут рационально использованы внутренние резервы и конкурентные преимущества. В статье определены направления использования возможностей России, способные противодействовать санкциям других стран.

Ключевые слова: санкции, инновации, конкурентные преимущества, импорт, экспорт, методы управления экономикой.

Конкурентные преимущества Российской Федерации состоят в том, что страна обладает значительным производственным и интеллектуальным потенциалом, а также трудовыми ресурсами. Таким образом, первое преимущество, которое способно снизить воздействие санкций, это рациональное использование имеющихся возможностей в сфере производства, управления и труда. Кроме того, в национальной экономике имеется резерв производственных мощностей, способных вырабатывать практически все виды основных продуктов питания и многие промышленные товары. Несомненно, что основные преимущества могут дать положительный эффект при объединении усилий государства, регионов и всех видов хозяйствующих субъектов. По мнению В.В. Гусева, «Положительный градиент национальной трансформации производительных сил возможен только в том случае, если государство, бизнес и граждане страны интегрируют свои инвестиции в экономику при наличии веры в собственные силы. Нужно преодолеть представление о том, что экономика РФ может развиваться эффективно, только за счет экспорта сырьевых отраслей, в ней отсутствуют институты, стимулирующие развитие экономических отношений [1. с.22].

Вторым конкурентным преимуществом страны следует признать разработку отечественных инноваций. Инновации в настоящее время становятся стратегическим ресурсом роста, так как влияют на структуру общественного производства, трансформируют экономическую организацию общества, стабилизируют социальную ситуацию в стране. Вот как определяет данный резерв Е.В. Минаева «Экономическому развитию компаний в значительной мере способствует инновационная деятельность, обновление всех направлений работы. При этом инновации необходимо рассматривать как деятельность, направленную на создание нового продукта в виде отечественных открытий, изобретений, патентов, конечным результатом реализации которой являются новые виды товаров, техники, технологии, методов и способов организации производства, труда и управления» [2, с. 210].

Однако, когда инновационные векторы парадигмы в реальность не воплощаются, когда экономика страны сталкивается с огромными препятствиями. Такими препятствиями для России стали санкции мирового сообщества, нацеленные на воспрепятствование нормальному взаимодействию отечественного бизнеса с мировым. В ответ правительство нашей страны ввело свои защитные меры, в результате которых был запрещен импорт ряда товаров и продовольствия из зарубежных стран, введены ограничения в финансовой сфере и т.п.

Поскольку экономические санкции взаимодействуют с другими экономическими мерами, а политические цели – с чисто экономическими, то экономические санкции это: преднамеренные, вызванные действиями правительства одной или нескольких стран, меры по прекращению традиционных торговых или финансовых отношений с другими странами.

В этом случае исключаются случаи позитивного воздействия, связанные с собственно санкциями; включаются те случаи, когда политические цели государством не высказываются; исключаются случаи нормальных эко-

номических взаимосвязей, обусловленных давлением для достижения договорённостей между государствами в области торговли, финансов, налогообложения; исключаются ограничения, связанные с экспортом вооружений.

Санкции обычно вводятся большими странами, ведущими активную глобальную внешнюю политику. Встречаются, в виде исключения, экономические санкции, связанные с региональными конфликтами. Обычно санкции налагаются великими державами, часто США. Одной из причин введения санкции США это демонстрация своей решимости при наличии неуверенности в своих действиях. Санкции вводятся потому, что цена введения их для США оказывается меньше, чем цена снижения производства импортируемой продукции, что подрывает его экономику и снижает рейтинг в других странах.

Выделим основные цели санкций: изменение политики санкционированной страны в сторону уступок в сфере политики, экспорте и импорте товаров, разрушение военного потенциала страны под видом нарушения прав человека и религиозных свобод.

Торговые санкции налагаются как на импорт из санкционированной страны, так и на экспорт в эту страну. Анализ показал, что большая часть санкций относились к экспорту, где доминируют сравнительно крупные страны, налагающие санкции. В то же время санкционированная страна с большой вероятностью может найти альтернативные, более выгодные рынки для реализации своей продукции. Еще одной причиной санкций признается учеными перевес экспортных мер, что дает президенту гораздо меньше больше возможностей для ограничений импорта, чем для запрета экспорта.

Установлено, что глобализация способствовала тому, что ограничения на экспорт даже в области самых современных технологий дают незначительный эффект. Ограничения на торговлю в мировой экономике вызывают не сокращение, а переориентировку торговли. Ограничение может способствовать изменению импортных и экспортных цен, которые для санкционированной страны зависят не от страны, налагающей санкции, а от спроса и предложений на мировом рынке данного товара.

Третьим конкурентным преимуществом России является огромный опыт по прогнозированию производственно-экономических показателей, спроса и предложения, методам оценки уровня конкурентоспособности товаров и др.

Как полагает А.С. Чижик, например, «прогнозирование конкурентоспособности продукции должно состоять из таких этапов, как: маркетинговое исследование рынка; изучение механизмов действия законов конкуренции; системный анализ и выявление проблем, связанных с повышением качества продукции по ее важнейшим показателям; выбор базы сравнения для прогнозирования стратегии повышения качества продукции; разработка и экономическое обоснование прогноза повышения качества продукции [7, с. 436]. Именно по такой модели осуществляется прогнозирование всех основных индикаторов и показателей развития экономики страны и регионам.

Четвертым конкурентным преимуществом является наличие в бюджете страны достаточных финансовых резервов, которые используются и пополняются из года в год. Как пишет Н.В. Рябова, основными функциями системы обеспечения финансовой безопасности страны и хозяйствующих субъектов «являются: выявление, предвидение и устранение внутренних и внешних угроз жизненно важным интересам;...; создание и поддержание в готовности сил и средств обеспечения финансовой безопасности как персонала, так и имущества;...; уточнение экономических интересов и определение приоритетов хозяйственной деятельности по обеспечению финансовой безопасности и разработка основных направлений ее обеспечения» [5, с. 209]. Финансовую безопасность страны возглавляют высокоэрудированные профессионалы, которые стоят на страже финансовых интересов России. Поэтому введение финансовых санкций, ориентированное на угрозу финансовой безопасности страны, хотя для многих банков явились полной неожиданностью, но от них пострадали, в первую очередь, зарубежные кредиторы.

Финансовые санкции это отмена или задержка выдачи кредитов или грантов, которые в чистом виде применяются редко, хотя имеют преимущество перед торговыми в части убытков от торговых санкций в санкционированной стране, где они распределяются по всему населению, в то время как финансовые санкции концентрируются на узком круге, приближённом к властям. Финансовые санкции распределяются гораздо более равномерно и при отказе в государственных кредитах, убытки несёт государство, выдвинувшее санкцию, которое могло получить большую выгоду при их отклонении.

Подвергаясь санкциям, Россия сама довольно активно прибегает к этому инструменту, особенно в отношении экономически слабых, зависимых от российских рынков, энергопоставок и трудовой миграции постсоветских стран. В большинстве случаев российские санкции носят скрытый характер: само слово не употребляется, но претензии к продуктам из той или иной страны появляются у Роспотребнадзора именно тогда, когда у них возникают политические проблемы в отношениях с Россией. Официально Россия вводила следующие санкции: винные и боржомные с Грузией, винно-коньячные и фруктовые с Молдавией, конфетные с Украиной, молочные с Белоруссией и Литвой, шпротные с Латвией, фруктово-ореховые – с Таджикистаном.

Несмотря на усиленное противостояние, Россия остается сильной державой в мировой экономике, сохраняющей свои политические, экономические, финансовые и продовольственные позиции. Тем не менее, следует отметить направления, которые необходимо развивать для экономической безопасности страны, противодействию незакономерным санкциям других стран. Важное значение для достижения конкурентных преимуществ, как полагает Т.Ф. Рябова, имеет стратегическое прогнозирование, характеризующееся возможностью предвидения развития рыночной ситуации. Четкое понимание того, к чему следует стремиться, дает управленческому персоналу понимание перспектив развития бизнеса, которое должно быть достигнуто в будущем [6, с. 62].

Первостепенное место в экономике страны, также как и в других странах, принадлежит ресурсосбережению, глубокой переработке сырья, сокращению потерь и хищений. З.Б. Проскурина по этому поводу пишет, что экономия ресурсов может быть «осуществлена наиболее эффективно только при условии, что все работники, независимо от занимаемой должности, являются равноправными хозяевами средств производства, или они лично заинтересованы в конечных результатах, от них зависит его организация, распределение и использование ресурсов, когда они наделены комплексом прав и обязанностей, и на них возложена ответственность за конкретные результаты совокупного труда [3, с. 130].

Импортозамещение, как полагает О.В. Юткина, «...способствует защите товаропроизводителей сельскохозяйственной продукции и повышению их прибыли, необходимой для воспроизводственного процесса; снижает расход государственных средств на закупку импортных товаров, которые должны производиться отечественными организациями; предоставляет возможность регионам страны выравнивать свои экономические позиции и увеличивать валовой внутренний продукт государства [8, с. 132].

Курс на импортозамещение это вектор развития свободного рыночного хозяйства по замещению ввозимых в страну из других государств различной продовольственной продукции, изделий и товаров, которые могут производиться в России. Идея импортозамещения, как фактор экономического роста и обеспечения экономической безопасности любой страны, которая остается чрезвычайно актуальной для социально-экономического общества России [5, с. 22].

Список литературы

1. Гусев В.В. О повышении эффективности экономических отношений в Российской Федерации // Экономические науки. 2015. №2(123). С. 21-24.
2. Минаева Е.В. Инновационное формирование корпоративной бизнес-стратегий организации. [Текст]. Вестник университета (Государственный университет управления). 2013, № 14. – С. 208-213.
3. Проскурина З.Б. Классификация направлений ресурсосбережения в организациях // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2015. № 2. С. 129-135.
4. Рябова Н.В. Управление финансовой безопасностью организаций. [Текст] / Рябова Н.В. // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС, 2012, № 2. С. 209 – 213.
5. Рябова Т.Ф. Рост инновационного уровня производства и импортозамещение как основные составляющие экономической и продовольственной безопасности России / Т.Ф. Рябова // Пищевая промышленность, 2014, № 12. С. 22-25.
6. Рябова Т.Ф. Экономическое обоснование направлений повышения конкурентоспособности субъектов экономики // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2015. № 2. С. 60-65.
7. Чижик А.С. Зависимость конкурентоспособности предприятия от роста качества продукции в современных условиях. // Экономика и предпринимательство. 2014. № 1, ч. 3. С. 434-437.
8. Юткина О. В. Импортозамещение как инструмент реализации государственной политики протекционизма. // Экономика и предпринимательство. 2015. № 11. Ч. 1. С. 131-134.

ПРИОРИТЕТЫ ДОСТИЖЕНИЯ СТАТУСА НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Минаева Е.В.

заведующая кафедрой «Экономика и управление народным хозяйством»,
д-р экон. наук, профессор, ФГБОУ ВО «Московский государственный
университет технологий и управления им. К.Г. Разумовского (ПКУ)»,
Россия, г. Москва

Определены приоритеты достижения статуса национальной продовольственной безопасности. Выявлено значение повышения конкурентоспособности продукции, способствующей формированию экономической безопасности страны. Успешная реализация проблемы достижения продовольственной безопасности страны и регионов во многом зависит от активизации деятельности руководителей различных уровней управления, развития процессов импортозамещения, уровня конкурентоспособности товаров, повышения инновационного уровня производства и преобразования внешнеэкономической политики страны.

Ключевые слова: направления, качество жизни населения, инновационный уровень, достижение, продовольственная независимость, активизации деятельности, импортозамещение, конкурентоспособность продукции.

На современном этапе развития мирового сообщества важнейшей социально-экономической проблемой страны является достижение продовольственной независимости, как одной из основных составляющих экономической безопасности. Установлено, что «Уровень национальной продовольственной безопасности зависит от объемов продуктов питания различных видов, производимых в стране, объемов импортных их поставок, которые не могут производиться в стране ...; объемов государственных страховых запасов, а также потерь продукции во время уборки урожая, транспортировки, хранения, обработки и реализации потребителям» [5, с. 37].

Реализация продовольственной безопасности во многом зависит от усиления активности деятельности государственных органов всех уровней управления, формирования социальной структуры общества, роста объемов производства отечественной конкурентоспособной продукции, повышения уровня жизни населения. В. В. Гусевым и др. авторами сделан вывод, что отсутствие надлежащих органов управления «вызывает непредсказуемые последствия, представляющие угрозу производства продовольствия; использование некачественного сырья снижает качество и конкурентоспособность продукции...» [1, с. 38].

Решение приоритетной задачи развития экономики страны возможно на основе воплощения в реальность национальных инновационных преобразований производства всех ее хозяйствующих субъектов. Наряду с этим, «...реорганизация и диверсификация производства служат также мощным средством улучшения экономического положения фирмы, а следовательно, и роста эффективности управления, несмотря на связанные с ней издержки индивидуального и личного характера» [2, с. 428].

Создание отечественных инноваций должно осуществляться по единой государственной программе путем размещения заказов по регионам страны для создания нового оборудования с участием бизнес-структур. Усиление концентрации финансовых средств субъектами и объектами экономики, создание условий для кардинального роста заработной платы персонала, применении эффективных механизмов его стимулирования создадут крепкую основу для использования огромных конкурентных преимуществ для повышения инновационного уровня производства. Значительными возможностями для разработки новых видов оборудования и технологий по углубленной переработке сельхозсырья является наличие неиспользованных производственных мощностей предприятий почти всех отраслей пищевой промышленности.

В настоящее время экономике страны свойственны: значительное число нерентабельных предприятий, недостаток собственных активов, непозволительно малая доля крупных промышленных компаний, экономическая недоступность качественных продуктов питания для подавляющих слоев населения, резкий спад объемов производства отечественной продукции, низкий уровень конкурентоспособности продукции, рост объема экспорта стратегических видов ресурсов.

Реализация направлений по развитию совершенной конкуренции обеспечивает предприятиям страны успешное участие в мировой рыночной сфере. В связи с этим, российским предприятиям необходимо осваивать методы использования принципов совершенной конкуренции, которые обеспечивают развитие деловых отношений между конкурентами. Поэтому «В условиях новой экономической формации появилась настоятельная необходимость в реформировании производства, труда и управления для обеспечения эффективности функционирования промышленных предприятий и роста объемов национальной продукции» [3, с.128].

Для повышения продовольственной безопасности необходимо обеспечить разработку отечественных инноваций, отвечающих требованиям международных норм и на их основе – рост объемов конкурентоспособных продовольственных товаров. Следующим направлением создания совершенной конкуренции в государстве является утверждение государственных стандартов качества на каждый вид однотипной продукции по ее сортам и номерам, который товаропроизводители должны строго соблюдать. В свое время ГОСТы были заменены на технические условия, что явилось поводом для выпуска практически по всем регионам страны некачественных продуктов питания.

Проведенные исследования показали, что около 85% массовых сортов хлеба (черного и белого), потребляемого повсеместно населением с низким и недостаточным уровнем жизни, по оценкам экспертов, являются некачественными. В этих условиях правительственным органам необходимо принять срочные меры по повышению качества продуктов питания, создать сеть отраслевых региональных инспекций по контролю их качества. Вызывает опасение развиваемая тенденция вывоза зерна на экспорт, которая в послед-

ние годы достигала величины 30 и более млн. тонн. Население вынуждено потреблять некачественные хлебопродукты основных видов, выработанные из хлебофуражного зерна с использованием не натуральных добавок в виде различных разрыхлителей, подсластителей и т.д. Многие жители страны стали использовать импортные хлебопечки и выпекать качественный хлеб.

В связи с этим, продовольственную концепцию страны необходимо ориентировать на реструктуризацию методов конкурентной борьбы между товаропроизводителями, способствующих обеспечению населения качественной продукцией. З.Б. Проскурина по данному поводу пишет, что «Реструктуризация способствует формированию цивилизованных методов конкурентной борьбы между товаропроизводителями, снижению рисков и расширению номенклатуры продукции [4, с.616].

Повышение пороговых критериев продовольственной безопасности должно базироваться на процессах импортозамещения, выработки конкурентоспособной продукции для всех слоев населения за счет позитивного взаимодействия хозяйствующих субъектов экономики и бизнеса. Импортозамещение, как полагает О.В. Юткина, «...способствует защите товаропроизводителей сельскохозяйственной продукции и повышению их прибыли, необходимой для воспроизводственного процесса; снижает расход государственных средств на закупку импортных товаров, которые должны производиться отечественными организациями; предоставляет возможность регионам страны выравнивать свои экономические позиции и увеличивать валовой внутренний продукт государства [9, с.132].

Установлено, что достижению пороговых значений способствуют следующие механизмы управления: повышение ниши рынка, прогнозирование освоения международного рыночного пространства; экономное расходование финансовых средств на закупку импортных видов продовольствия; осуществление внешнеэкономической политики, ориентированной на снижение рынка импортных товаров и сокращение объема экспорта стратегических сырьевых ресурсов страны.

По мнению А.С. Чижик «прогнозирование конкурентоспособности продукции должно состоять из таких этапов, как: маркетинговое исследование рынка; изучение механизмов действия законов конкуренции; ... выбор базы сравнения для прогнозирования стратегии повышения качества продукции; разработка и экономическое обоснование прогноза повышения качества продукции» [7, с. 436].

В исследовании сделан вывод, что для всех стратегических видов сырьевых ресурсов страны должны быть установлены жесткие критерии, ограничивающие их вывоз, и ввоз в страну некачественных продовольственных товаров. В согласии с зарубежными авторами Т.Ф. Рябова полагает, что курс на импортозамещение это направление «развития свободного рыночного хозяйства по замещению ввозимых в страну из других государств различной продовольственной продукции, изделий и товаров, которые могут производиться в России» [6, с. 22].

Для обеспечения продовольственной безопасности страны институциональные институты власти, региональные структуры призваны обеспечить организацию повсеместного контроля качества продукции. Важными функциями институциональных структур является создание единого механизма по ликвидации теневой экономики, недопущению бегства из страны капитала. А.С. Чижик дополняет этот состав, полагая что «Формирование мирового хозяйства неоднократно подтверждало целесообразность протекционистских мер государства в отношении сельскохозяйственного производства в период неустойчивости экономики» [8, с. 195]. Целесообразность разумного протекционизма, вне всякого сомнения, нельзя отрицать, но инвестирование сельского хозяйства государством должно обеспечивать экономическим ростом производства.

Таким образом, определены основные направления укрепления национальной продовольственной безопасности на основе внедрения отечественных инноваций, улучшения конкурентоспособности продукции, развития процессов импортозамещения и др. Необходимо отметить, что выделенные приоритетные преимущества обеспечения продовольственной независимости целесообразно дополнить развитием социальной структуры общества; снижением зависимости от банковского процента; накоплением финансовых активов; устранением теневой экономики; повышением коэффициента занятости экономически активного населения страны.

Список литературы

1. Гусев В.В., Рябова Н.В. К вопросу интегрального измерения продовольственной безопасности государства. // Экономические науки. 2008. № 11 (48). С. 35-39.
2. Минаева Е. В. Современные стратегии управления организацией в соответствии с требованиями рыночной экономики // Экономика и предпринимательство. 2014. № 1. Ч.3. С. 427-430.
3. Минаева Е.В. Теория реструктуризации в условиях инновационного экономического роста. //Экономические науки. 2011. № 9 (82). С. 126-130.
4. Проскурина З.Б. Диверсификация как один из элементов экономического роста. //Экономика и предпринимательство. 2014. № 6 (47). С. 614-618.
5. Рябова Т.Ф. Методология оценки критериев продовольственной безопасности страны. // Пищевая промышленность. 2009. №12. С. 36-38.
6. Рябова Т.Ф. Рост инновационного уровня производства и импортозамещение, как основные составляющие экономической и продовольственной безопасности России. // Пищевая промышленность. 2014. №12. С. 22-25.
7. Чижик А.С. Зависимость конкурентоспособности предприятия от роста качества продукции в современных условиях. // Экономика и предпринимательство. 2014. № 1. Ч. 3. С. 434-437.
8. Чижик А.С. Экспортная политика и механизмы защиты отечественных товаропроизводителей. // Экономика и предпринимательство. 2014. № 6 (47). С. 193-197.
9. Юткина О. В. Импортозамещение как инструмент реализации государственной политики протекционизма. //Экономика и предпринимательство. 2015. № 11. Ч. 1. С. 131-134.

ОРГАНИЗАЦИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК В РОССИИ

Новгородцев А.В.

студент 3 курса кафедры экономико-управленческих дисциплин,
Филиал ФГБОУ ВПО «Российский государственный гуманитарный
университет» в г. Домодедово Московской области, Россия, г. Домодедово

Научный руководитель – доцент кафедры
экономико-управленческих дисциплин филиала ФГБОУ ВПО
«Российский государственный гуманитарный университет»
в г. Домодедово Московской области Голощапова Л.В.

Исследование посвящено изучению вопросов организации и направлений совершенствования грузоперевозок в России.

Ключевые слова: грузоперевозки, грузооборот, развитие, перспективы, кризис, стремление.

Перевозка грузов – это процесс, вследствие которого совершается перемещение каких-либо объектов, из одного места в другое, при помощи какого-нибудь транспорта, это стандартное определение понятия «перевозка грузов». По сути, процесс перевозки/перемещения грузов – является колесом, на котором движется вся мировая экономика.

Стремление наших далеких предков разнообразить жизнь (меню, обстановку, одежду) и выделиться на фоне других, послужило толчком к развитию товарно-денежных отношений, а они не мыслимы без перевозки грузов. Еще в древности, люди, занимаясь торговлей или обменом, пытались найти рациональный путь для транспортировки своих товаров от одного поселения, к другому. На суше транспортные пути налаживались с помощью лошадей, верблюдов, мулов, которые везли телеги и повозки с грузами. По рекам грузы перевозились на лодках. С развитием цивилизации появились различные приспособления, призванные облегчить процесс транспортировки товаров и увеличить их объем: телеги, лодки и лошадей сменили автомобили, поезда, корабли и самолеты.

Прогресс позволил человеку уменьшить в разы время и затраты на перевозку грузов с помощью транспорта. Понятие транспорта общего пользования охватывает железнодорожный транспорт, водный транспорт (морской и речной), автомобильный, воздушный транспорт и транспорт трубопроводный. В современных условиях, транспорт позволяет соединить воедино различные отрасли, обеспечивая полноценное функционирование межотраслевых и межрегиональных связей.

На выбор способов доставки тех или иных грузов, в первую очередь, влияют следующие критерии: надежность соблюдения графика доставки; время доставки и стоимость перевозки.

Наибольшую долю в общем объеме грузоперевозок составляют перевозки автомобильным транспортом – 67,6%. Железнодорожный транспорт, в среднем составляет 17,2%, чуть меньшая доля принадлежит трубопроводам – 13,5%. Водный транспорт занимает менее 2% рынка грузоперевозок. Объем перевезенных грузов авиатранспортом очень мал – 0,002%, но не менее важен.

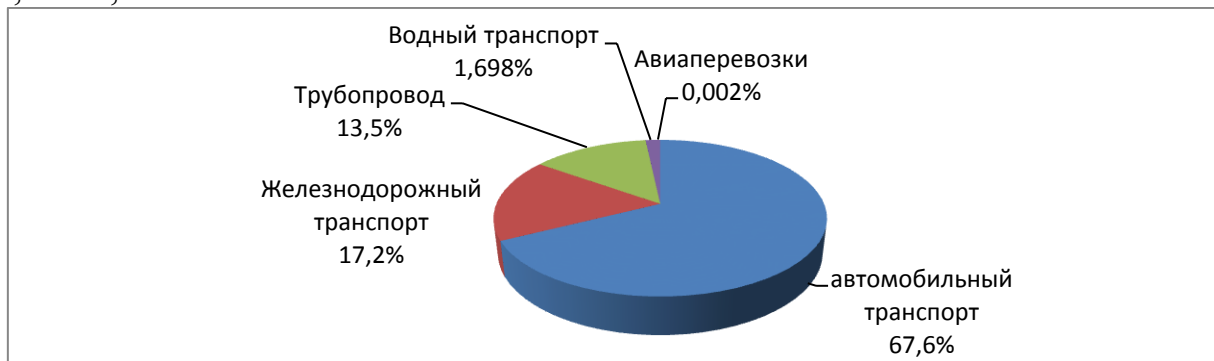


Рис. 1

Рассмотрим более подробно сегмент авиаперевозок.

Перевозки грузов при помощи воздушного транспорта – это самый дорогостоящий, но и самый быстрый способ доставки грузов. Основные преимущества – наивысшая скорость, возможность достижения отдаленных районов, высокая сохранность грузов. К недостаткам относят высокие грузовые тарифы и зависимость от метеоусловий, которая снижает надежность соблюдения графика поставки.

В современных условиях, грузовые перевозки имеют немаловажное, почти ключевое значение и всегда являются связующим звеном между производителями и потребителями, а также вносят значительный вклад в расширение международной торговли. Грузовые перевозки влияют на развитие производства, технологический, экономический и социальный рост и повышение жизненного уровня населения.

В 2014 году, общий объем грузоперевозок сократился на 3,1%. При этом перевозки железнодорожным транспортом сократились на 0,4%, трубопроводным – на 1,6%. Наиболее резкое падение транспортировки грузов произошло в автомобильном сегменте – перевозка грузов снизилась на 3,8%.

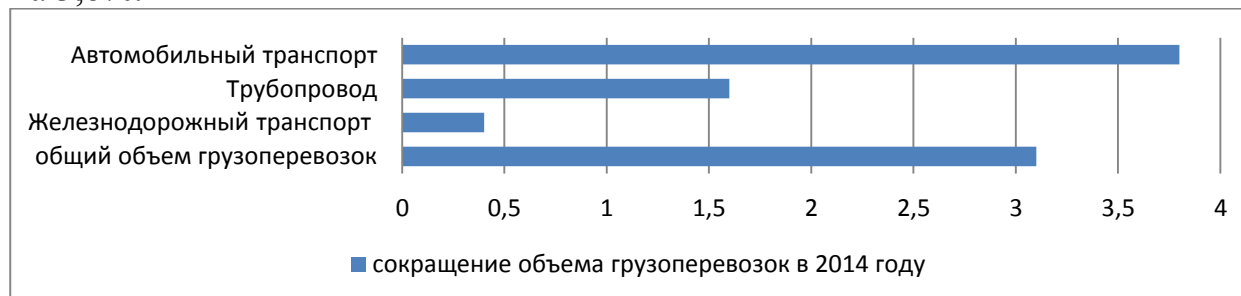


Рис. 2

Авиаперевозки, наоборот, выросли на 1 млн. тонн. Падение уровня перевозимых грузов во многом связано с нестабильной ситуацией на

внутреннем рынке и сложной международной обстановкой. Колебания курсов валют, ограничения на торговлю, ухудшение инвестиционного климата и снижение спроса на сырьё в Китае и Европе (из-за снижения темпов роста промышленности) отрицательно сказалось на росте индустрии перевозки грузов.

Такие показатели объема грузоперевозок говорят о том, что по некоторым видам транспорта сократились расстояния перевозок. Так, например, это прослеживается для морского транспорта. Кроме того, ситуация осложняется замерзанием северных морей, что сокращает объемы транспортировок. Это же относится и к внутреннему водному транспорту.

В 2014 г. грузооборот снизился менее, чем на 1% (4 млрд. т-км.). Это связано с сокращением перевозок сырой нефти в страны дальнего зарубежья, а также сокращением транзитных перевозок по Северному морскому пути.

При этом грузооборот воздушного транспорта вырос на 4%. Именно они, наряду с железнодорожными перевозками, оказались в меньшей степени затронуты погодными условиями, а также влиянием негативных экономических факторов.

Основной рост грузооборота на воздушном транспорте пришелся на перевозки между Россией и странами дальнего зарубежья, несмотря на то, что именно торговля с данной группой стран сократилась больше всего.

Рассмотрев развитие грузооборота на воздушном транспорте на примере Московского аэропорта Домодедово, являющегося крупнейшим аэропортом России и обеспечивающего 44% пассажиропотока в Московском авиационном узле, можно констатировать, что популярность грузовых авиаперевозок растет с каждым годом. Это подтверждается объемом перевезенных грузов и почты воздушным путем Московского аэропорта Домодедово:

Таблица

2010 год	158 401 тонн
2011 год	172 758 тонн
2012 год	196 986 тонн
2013 год	200 447 тонн
2014 год	187 093 тонн

Падение показателей грузоперевозок воздушным транспортом через Московский аэропорт Домодедово в 2014 году, обусловлены сложившейся кризисной ситуацией в экономике России, вводом экономических санкций против нашей страны, а также падением роста экономики многих стран. Но даже в таких условиях, объем перевезенных грузов и почты, в количестве 187 093 тонн, является значительным, что говорит о популярности грузоперевозок воздушным транспортом.

По данным Росавиации, за январь – апрель 2015 года объем перевезенных грузов и почты у российских перевозчиков увеличился на 5,9%, грузооборот – на 14% (до 1,725 млрд руб. тонно-километров), что позволяет надеяться на дальнейший рост объема перевезенных грузов и почты воздушным транспортом по итогам 2015 года.

Объем перевезенных грузов и почты воздушным транспортом напрямую связан с развитием Аэропорта. Основные производственные мощности современного грузового Терминала Московского Аэропорта Домодедово (МАД) введены в рамках одного из этапов реализации масштабной инвестиционной программы 1995-1997г.г., что позволило стать одним из крупнейших и наиболее высокотехнологичных авиагрузовых комплексов России. Площади Терминала находятся на территории МАД, что позволяет предложить клиентам широкую географию перевозок. Ежегодно на Терминале обрабатывается более 140 000 тонн груза, при этом наблюдается тенденция роста объема обработки. Грузовой терминал позволяет осуществлять обработку авиационных грузов и почты в круглосуточном режиме. На территории терминала осуществляется таможенное оформление экспортных и импортных грузов (в том числе и электронное декларирование) в соответствии с правилами IATA и действующим таможенным законодательством, что позволяет работать в системе международной кооперации грузоперевозок.

В процессе обработки грузов применяются новейшие схемы и методы работы, используются передовые технологии и современное оборудование, неизменно сохраняется клиентоориентированный подход, что в полной мере обеспечивает высочайший международный уровень обслуживания авиакомпаний, грузоотправителей, грузополучателей, а также расширяет спектр услуг по обработке всех видов грузов и почты.

Возможности грузового Терминала позволяют работать и со специальными грузами. Для хранения ценных, подверженных хищению и фармацевтических грузов, содержащих наркотические вещества, имеются специально оборудованные охраняемые помещения, оснащенные системой видеонаблюдения. Терминал предоставляет услуги по хранению и обработке опасных грузов всех классов и категорий. Склады Терминала оборудованы холодильными и морозильными камерами для хранения скоропортящихся грузов. Для содержания живых животных созданы необходимые условия, в круглосуточном режиме работают специалисты службы ветеринарного контроля. К обработке принимаются и тяжеловесные/негабаритные грузы. Для хранения этой категории грузов терминал располагает специально оборудованными площадками, а их обработка осуществляется с применением многотонных погрузчиков.

В планы перспективного развития грузового Терминала Московского Аэропорта Домодедово входят следующие проекты:

- строительство новых складских площадей общей площадью 15 600 кв.м;
- увеличение площадей, используемых для обработки груза, на 1800 кв.м.;
- увеличение вместимости холодильных камер на 300 кв.м.;
- увеличение количества каналов приема груза, оборудованных системами динамического измерения веса и габаритов груза, интегрированных с системами его досмотра, на 3 единицы;

- увеличение площадей под стоянку грузового транспорта на 1200 кв.м.;
- внедрение технологии радиочастотной идентификации объектов при обработке грузов;
- увеличение доли обработки пакетированного груза;
- изменение системы стеллажного хранения в целях оптимизации использования складских площадей;
- развитие информационных систем предприятия для оптимизации использования ресурсов;
- развитие интерактивных сервисов для авиакомпаний, грузовых агентов, грузоотправителей/грузополучателей, позволяющих дистанционно производить оформление перевозочной документации и отслеживать обслуживание грузов, производить заказ интересующих услуг.

Вклад в развитие аэропорта, включающее в себя строительство нового грузового терминала, своевременную модернизацию оборудования и систем управления, постоянное повышение уровня квалификации персонала, положительно влияет на конкурентоспособность, способствует привлечению дополнительных клиентов (грузоотправителей/грузополучателей) и ведет к увеличению объема перевозимых грузов и почты воздушным транспортом. В результате, на фоне общего падения, авиаперевозки показывают устойчивую тенденцию роста объема грузоперевозок.

Список литературы

1. Российский статистический ежегодник. 2014: Стат.сб. / Росстат. – Р76. М., 2014.
2. Горев А.Э. Грузовые перевозки. Учебник / А.Э.Горев. – М.: Academia, 2013.
3. <http://www.domodedovo.ru/>

СПЕЦИФИКА УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ ПРОЕКТОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Романенко М.А.

докторант, Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского,
Россия, г. Омск

Статья посвящена исследованию специфики управления человеческими ресурсами предприятия.

Ключевые слова: управление, человеческие ресурсы, предприятие, проектное управление.

Теория и практика проектного управления развивается в России интенсивными темпами. Эффективность такого управления всё более очевидна для российских компаний. При этом очевидно и то, что успешность проектов и управления ими во многом определяется человеческим фактором. Для приведения в соответствие проекту количественных и качественных параметров персонала применяется управление человеческими ресурсами. При этом пока

еще не решенной проблемой является неразвитость теоретических и прикладных основ управления человеческих ресурсов, максимально учитывающих особенности проектной деятельности. Данная статья предлагает авторское видение отличительных черт управления человеческими ресурсами. Эти черты выделены на основе сравнительного анализа с традиционной концепцией управления персоналом. При этом под традиционным управлением персоналом понимается теория и практика управления персоналом, сформированные и используемые в рамках управления предприятием, обладающие признаками универсальности и не учитывающие специфические особенности, в частности, особенности проектной деятельности и методологии управления проектами.

Основой исследования стали работы в области проектного менеджмента таких авторов, как: В.И. Воропаев, И.И. Мазур, Н.Г. Ольдерогге, А.В. Полковников, М.Л. Разу, Б.М. Разу, Г.И. Секлетова, С.А. Титов, А.С. Товб, Г.Л. Ципес, В. Д. Шапиро и др. В них говорится о необходимости построения интегрированной в проектный менеджмент системы управления человеческими ресурсами [1, 3, 4, 7, 9]. Интерес представляет материал, содержащийся в профессиональных стандартах по управлению проектами. Также работы по вопросам классического управления персоналом выступили методологической основой данного исследования [8, 10, 13]. В частности, были использованы работы Одегова Ю.Г., Кибанова А.Я., Половинко В.С., Шапиро С.А., Шекшни С.В. [2, 5, 6, 11, 12].

Научной гипотезой предлагаемого исследования является предположение о том, что традиционное управление персоналом нельзя без изменений и придания ему специфики использовать в управлении проектами. Стоит актуальная цель, ставшая целевым ориентиром данного исследования, – преобразовать теорию управления человеческими ресурсами с соответствующим уточнением его сущности и содержания под специфику проектной деятельности.

Первое отличие кроется в статусе и цели. Цель традиционной системы управления персоналом – удовлетворить потребность предприятия в определенном количестве и качества персонале для достижения стратегии предприятия и социально-экономических результатов его деятельности. Для подавляющего количества предприятий классическое управление персоналом занимает статус вспомогательной подсистемы, обеспечивающей функционирование всей организационной системы. Выделение средств на управление персоналом часто осуществляется по остаточному принципу, отношение к нему сформировано как к элементу второстепенной значимости. Цель управления человеческими ресурсами проекта – также обеспечение проекта требуемыми человеческими ресурсами и регулирование всех вопросов, связанных с персоналом на всех этапах жизненного цикла проекта. Специфика цели заключается в ориентации на цели проекта и жесткое подчинение этим целям, гораздо более жесткое, прямое и непосредственное, чем подчинение управления персоналом предприятия целям этого предприятия.

Второе отличие содержится в сущности. Классическое управление персоналом чаще всего позиционируется как подсистема управления предприятием или гораздо реже как один из бизнес-процессов в ландшафте бизнес-процессов предприятия. Подсистема или процесс управления персоналом играет вспомогательную роль в достижении целей организации. Управление человеческими ресурсами представляет собой одну из функциональных областей системы управления проектом, направленных на достижение целей, результатов и ценностей проекта.

Третье отличие проявляется в содержании. Управление человеческими ресурсами проекта, включая все содержательные элементы классического управления персоналом, такие как отбор персонала, адаптация, обучение, оценка, мотивация, стимулирование и прочие, привносит в них свою специфику. Кроме того, меняется не только содержание этих элементов, но и их статус. К примеру, системообразующими элементами управления персоналом являются оценка персонала, организация труда и мотивация персонала. Системообразующим элементом управления человеческими ресурсами проекта, по мнению автора, становится командообразование. Именно этот элемент охватывает все остальные и формирует единый процесс создания и развития команды проекта с помощью отбора, ролевой организации команды и прочего. Также отличие от классического управления персоналом заключается в том, что управление человеческими ресурсами, взаимодействуя с другими функциональными областями, срачивается с ними и посредством такого срачивания появляются принципиально новые направления работы с людьми, которых нет в классическом управлении персоналом. Например, появляются направления: формирование ролевой идентичности человеческих ресурсов в соответствии с организационной структурой проекта и иерархическими структурами работ, управление рисками человеческих ресурсов проекта, управление коммуникациями персонала, обеспечение качества человеческих ресурсов проекта в рамках менеджмента качества проекта. Обогащается и наполняется новым содержанием управление человеческими ресурсами проекта еще и в результате его реализации на разных этапах жизненного цикла проекта и жизненного цикла управления проектом. Например, управление человеческими ресурсами полностью подчиняется развитию проекта по стадиям, как следствие появляются такие содержательные элементы как обоснование человеческих ресурсов на этапе инициации проекта, организация человеческих ресурсов на этапе реализации проекта, высвобождение и перемещение человеческих ресурсов в рамках закрытия проекта, развитие человеческих ресурсов посредством ретроспективного анализа проекта и т.д.

Четвертое отличие в границах реализации. Классическое управление персоналом создается и функционирует в рамках организационной системы, в границах предприятия. При этом в непроектных организационных структурах, например, функциональной, дивизиональной, матричной и прочих, границы подсистемы управления персоналом достаточно четкие, связи ограничены только задачами управления персоналом. Управление человеческими ресурсами осуществляется в границах проектов. Вся специфическая среда

конкретно взятого проекта предопределяет и специфику управления человеческими ресурсами данного проекта. В каждом проекте появляется своя специфическая система управления человеческими ресурсами, не повторяющая иные подобные системы в иных проектах. Формируется особая система управления данным проектом и в ней размываются границы управления человеческими ресурсами. Хотя данное управление и выделяется в отдельную функциональную область, однако оно проникает во все остальные области. Многие элементы управления человеческими ресурсами существуют в целом в системе управления проектом, а не жестко прикреплены к конкретной функциональной области управления, а именно, к управлению непосредственно человеческими ресурсами. Например, планирование ресурсов, включая человеческие, организация ресурсов, включая человеческие, командообразование, формирование проектного лидерства, управление ресурсными рисками в рамках риск-менеджмента проекта и иные направления реализуются во всей системе управления проектами, пронизывая сразу много функциональных областей. Эти направления лишь отчасти прикреплены к области управления человеческими ресурсами, а иногда выходят за границы данной области, захватывая иные элементы системы управления проектом.

Пятое отличие можно проследить в субъектах. В классическом управлении персоналом субъектами данного управления выступают, прежде всего, специалисты по управлению персоналом, а также функциональные и линейные руководители, высшее звено управления предприятием, комиссии по трудовым спорам, профсоюзные комитеты и иные. В управлении человеческими ресурсами проектов главным управляющим субъектом является менеджер проекта, а также куратор проекта (программы, портфеля проектов), заказчик проекта, представители проектного комитета и проектного офиса. Роль менеджера по человеческим ресурсам может быть выделена в проекте, но исполнитель этой роли в большей степени зависим в своих действиях от менеджера проекта, по сравнению со специалистом по персоналу в отношениях с функциональными и линейными руководителями. Специалисты по персоналу, входящие в службу по управлению персоналом предприятия, могут войти в проектный офис, но их роль и в этом случае будет в крайней степени сервисная – обслуживающая проекты. Они будут оказывать методическую и консультативную помощь менеджерам проектов.

Шестое отличие в технологиях и методах управления. В управлении человеческими ресурсами используются методы и технологии классического управления персоналом предприятия. Но появляются и сугубо проектные методы и технологии. Например, в управлении проектами обязательны и имеют свою специфическую технологию проектные совещания как, в том числе, форма развития персонала. Разработка и использование ролевых инструкций, обоснование плана обеспечения проекта персоналом, вовлечения и высвобождения персонала в проекте, технология ретроспективного анализа как метод мотивации и стимулирования человеческих ресурсов проекта и многие другие технологии и приемы – это изобретение именно методологии проектного менеджмента.

Таким образом, автором впервые выявлены и продемонстрированы принципиальные различия между классическим управлением персоналом и управлением человеческими ресурсами проектов. Это важный шаг в развитии теории проектного менеджмента и управления человеческими ресурсами предприятия. Важность связана с тем, что в реальной практике построение работы с людьми должно осуществляться с тщательно продуманной привязкой к особенностям проектной деятельности. Специалисты и менеджеры проектов зачастую испытывают трудности в построении системы управления человеческими ресурсами проекта именно по причине невозможности перенести наработки в области управления персоналом на уровень проектов, их надо совершенствовать. Перспективным направлением следует назвать поиск прикладных инструментов и технологий работы с проектным персоналом, базируясь на отмеченных в данной статье особенностях.

Список литературы

1. Апенько, С.Н. Формирование профессиональных компетенций команды проекта в контексте проектной деятельности и внутреннего маркетинга персонала [Текст] / С.Н. Апенько // Вестник Омск. универ. Серия «Экономика», Выпуск 4/ Омск: ОмГУ, 2013. – С. 71-79.
2. Кибанов, А.Я. Управление персоналом организации: Учебник- 4-е изд., доп. и перераб. [Текст] / А.Я. Кибанов – М.: ИНФРА-М. 2010. – 695 с.
3. Мазур, И.И., Шапиро, В.Д., Ольдерогге, Н.Г., Полковников, А.В. Управление проектами: учеб. пособие для вузов [Текст] / под общ. ред. И.И. Мазура. – М.: Экономика, 2009. – 960 с.
4. Математические основы управления проектами: Учебное пособие [Текст] / С.А. Баркалов, В.И. Воропаев, Г.И. Секлетова и др. Под ред. В.Н. Буркова. – М.: Высшая школа, 2005. – 423 с.
5. Одегов, Ю. Г., Абдурахманов, К. Х., Котова, Л. Р. Оценка эффективности работы с персоналом: методологический подход: Учебно-практическое пособие. [Текст] / Ю. Г. Одегов, К. Х. Абдурахманов, Л. Р. Котова. – М.: Издательство «Альфа-Пресс», 2011. – 752 с.
6. Половинко, В.С. Управление персоналом: системный подход и его реализация [Текст] / В.С. Половинко. – М.: Информ-Знание, 2002. – 484 с.
7. Разу, М.Л., Якутин, Ю.В., Разу, Б.М., Бронникова, Т.М., Титов, С.А. Управление проектом: Основы проектного управления. [Текст] / Под ред. Разу М.Л. М.: Кнорус, 2012. – 760 с.
8. Руководство к Своду знаний по управлению проектами (Руководство PMBOK®). [Текст] / Даве В., Кестел Д. и др. 5-е изд. Project Management Institute, 2013. – 614 с.
9. Товб, А.С., Ципес, Г.Л. Стандарты и нормы в управлении проектами [Текст] / А.С. Товб, Г.Л. Ципес // Управление проектами и программами. Февраль 2010. – №1. – С. 76-79.
10. Управление проектами: основы профессиональных знаний национальные требования к компетенции специалистов. Версия 3.0 / А.А. Андреев, В.Н. Бурков, В.И. Воропаев и др. под ред. д.т.н., проф. Воропаева В.И. // Ассоциация управления проектами СОВНЕТ. – Национальные требования к компетентности специалистов. – М.: ЗАО «Проектная ПРАКТИКА», 2010. – 256 с.
11. Шапиро, С.А. Основы управления персоналом в современных организациях: учебное пособие. [Текст] / С.А. Шапиро. – М.: Высшая школа, 2006. – 199 с.
12. Шекшня, С.В. Управление персоналом современной организации: учеб.-практ. пособие.- 5-е изд., перераб. и доп. [Текст] / С.В. Шекшня. – М.: Бизнес-школа: Интел-Синтез, 2002. – 368 с.

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ КОМПАНИЕЙ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Ромашкин Т.В.

доцент кафедры экономической теории и национальной экономики,
канд. эконом. наук, доцент, Саратовский государственный университет,
Россия, г. Саратов

Практика ведения бизнеса в современных рыночных условиях доказывает, что экономическое развитие хозяйствующих субъектов возможно только на основе поиска путей приспособления и адаптации к внешней среде. Статья посвящена рассмотрению важнейших направлений совершенствования деятельности российских предприятий. Предложены инструменты механизма управления компанией в современных условиях.

Ключевые слова: компания, бизнес-структура, инновации, кризис, санкции, контроллинг, роудмаппинг.

В условиях кризиса приоритетным направлением является поддержка различных бизнес-структур. Режим экономическо-политических санкций, которые ввели США и Евросоюз и ряд других партнёров, оказали сильное влияние на отечественную экономику. Нанеся значительный ущерб, санкции дали толчок для генерирования новых моделей экономического развития в отношении российских промышленных предприятий.

Ввод санкций негативно повлиял на приток инвестиций. Обесценивание рубля, привело к росту инфляции, которые российские жители ощутили уже в декабре 2015 года. В начале 2014 года произошёл кризис в международных отношениях, связанный с событиями вокруг Украины. Некоторые западные страны объявили о возможном введении суровых санкций в отношении российской экономики. Это активизировало процесс импортозамещения в России, в том числе и на уровне государственной политики.

Полагаем, что необходима демонополизация крупнейших компаний, выход их на коммерческие условия хозяйствования, отмена неоправданных привилегий. Первым шагом на данном пути были бы расширение реального общественного контроля над расходованием общественных (бюджетных и резервов ЦБ) средств и ответственное использование государственной собственности. Устранение всех форм прямого и скрытого дотирования – самая существенная поддержка, которая может быть оказана бизнесу, который только и сможет реализовывать задачу диверсификации экономики.

Современные компании активно совершенствуют инструменты механизма своего управления.

Механизм управления можно трактовать как комплекс инструментов и методов воздействия на основные элементы компании.

Так, в качестве метода планирования и прогнозирования своей деятельности многие используют метод, который называется роудмаппинг или движение по дорожной карте.

Роудмаппинг можно считать наиболее встречающимся методом планирования, прогнозирования и управления деятельностью глобальных компаний. Суть заключается в построении маршрутов развития компании в будущем по основным сферам деятельности, например, рынок, продукты, технологии, конкуренты и т. п.

Стандарт дорожной карты состоит из таких разделов как: рынок, изделие, технология. Каждый раздел показывает долгосрочное планирование как отдельных сторон деятельности компании, так и компании в целом. Это проработанные и детализированные воззрения на стратегию развития компании. Роудмаппинг способствует сосредоточению мышления управляющих на самых важных приоритетных направлениях в каждом шаге процесса планирования. Создание дорожных карт позволяет проследить историю каждого ключевого решения в плане.

Совершенствование механизмов управления позволяет осуществить создание инновационных механизмов функционирования компании [3].

Развитие науки и техники, позволяет гибко и активно управлять глобальными процессами в компании, давая возможность вместе с тем осуществлять маневренное оперативное управление на местах. Организационные формы управления компаниями изменяются в процессе адаптации к новым условиям хозяйствования.

По мнению автора, необходим системный подход к управлению компаниями, который включает в себя разработку планов стратегического и тактического развития, что должно раскрывать интересы взаимодействия подразделений, составляющих внутреннюю производственную систему.

Такой подход возможен только благодаря использованию компьютерных технологий и созданию специальных информационных систем. В современных условиях в управлении бизнес – структурами получили развитие методы анализа и исследования операций, методы внутрифирменного и проектного управления, поведенческий анализ. Применяя одни и те же методы и принципы, каждая компания создает собственную нетипичную структуру управления, обусловленную специфическими особенностями ее деятельности.

С нашей точки зрения в перечень инструментов управления необходимо внедрить такой высокоэффективный управленческий инструмент как контроллинг.

Контроллинг способствует анализу воздействия управленческой среды и контроля всех управленческих функций. Механизм контроллинга обеспечивает эффективную деятельность отдельных звеньев, служб, подразделений фирмы, ее филиалов, но также должен способствовать развитию системы корпорации в целом.

Это влияние должно учитывать все стратегические перспективы будущих периодов времени, обеспечивать руководство и менеджмент организации необходимой экономической, финансовой, правовой и другой информацией [1].

Для практического обеспечения реализации механизма управления компаниями необходимо внедрять инновационные технологии функционирования всех жизненно необходимых процессов компании, в том числе корпоративного менеджмента. Для этого следует использовать корпоративный капитал, с помощью которого возможна реализация уникальных наукоемких проектов, управление наукоемкими продуктами. Также необходимо создание специальных обучающих центров, позволяющих проводить обучение и повышение квалификации в направлении корпоративного менеджмента [2].

По мнению автора, важно обеспечение прозрачности деятельности компании. Этого можно достичь путем совершенствования соответствующих правовых актов и законодательных инициатив по ограничению монополистической деятельности и по защите прав инвесторов.

Важнейшим направлением совершенствования деятельности российских промышленных предприятий становится изменение стратегий развития.

В условиях кризиса, это сделать достаточно сложно, поскольку нужно изменить уже существующие стратегии под внешнюю и внутреннюю среду. Например, стратегия недобросовестной конкуренции (импортеры заменяют недостающую продукцию, но с повышенной ценой, в силу отсутствия сильных конкурентов);

Также стратегия адаптации (перепозиционирования в более низкий ценовой сегмент) будет иметь не малое значение, так как в условиях кризиса эта стратегия очень удобна, так как потребитель снижает свои затраты, исключая из потребления дорогие товары.

Далее, следует выделить стратегию товарных инноваций (введение совершенно нового продукта или улучшение качеств уже имеющегося; введение нового метода производства; завоевание нового источника поставки сырья или товара; повышение конкурентоспособности, благодаря повышению имиджа; создание конкурентных преимуществ для инновационного продукта.

Полагаем, что в условиях санкций, на российских предприятиях, должна осуществляться взаимосвязь таких компонентов как: инновационная идея, эффективная стратегия роста, операционный маркетинговый инструментарий. Основное внимание должно уделяться инновационной идее, которая должна сочетать в себе простоту и прибыльность – главное преимущество конкуренции в условиях кризиса.

Возможности и необходимость реализации инновационной стратегии развития предприятия предопределена объективными предпосылками, а предлагаемая стратегия способствуют достижению цели – повышению конкурентоспособности предприятия, удовлетворению запросов потребителей, а в конечном итоге получению максимальной прибыли.

Таким образом, появление новых инноваций существенно увеличивает производительность труда и конкурентоспособность современных компаний [4].

Список литературы

1. Зернова Л.Е., Ильина С.И. Стратегическое развитие и жизненный цикл корпорации. Сборник научных трудов по материалам международной научно-практической кон-

ференции «Образование и наука: современное состояние и перспективы развития». – Тамбов, Россия, 2013.

2. Ромашкин Т.В. Кластерная активность российского общества. Книга: экономические, институциональные и технологические проблемы повышения конкурентоспособности национальной экономики в условиях внешних вызовов материалы международной научно-практической конференции. Редакционная коллегия: Н.С. Яшин, Т.С. Мельникова, С.Ю. Седова, А.А. Сытник. 2015. С. 173-175.

3. Тучина Н.А. Стратегическая значимость конкурентоспособных преимуществ России на пути инновационного развития. Вестник Международного института экономики и права. 2013. № 1 (10). С. 73-77.

4. Устинова Н.Г. Институциональные инновации как объект научного анализа. В книге: Conduct of modern science – 2015. Sheffield, 2015. С. 285-289.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РЫНОЧНОЙ КОНЬЮНКТУРЫ КАК МЕХАНИЗМ РАВНОВЕСИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Рябова Т.Ф.

профессор кафедры «Экономика и управление народным хозяйством», д-р экон. наук, профессор, ФГБОУ ВО «Московский государственный университет технологий и управления им. К.Г. Разумовского (Первый казачий университет)», Россия, г. Москва

Установлено, что рыночная конъюнктура влияет на состояние экономической безопасности страны, указывает на сложившиеся условия в сфере рынка, успех взаимоотношений государства, регионов и организаций. Рациональная структура экономики, превалирование крупных организаций способствуют повышению устойчивости безопасности страны. Основными факторами достижения необходимого уровня экономической безопасности признаются такие направления, как: создание социальной структуры общества, экспорт конкурентоспособных товаров, внедрение современных методов управления, ориентированных на активизацию деятельности государственных и региональных органов управления.

Ключевые слова: рыночная конъюнктура, экономическая безопасность, конкурентоспособность товаров, механизм, экспорт, импорт, социальная структура общества, отечественные инновации, теневая экономика.

Уровень экономической безопасности страны, как показывают исследования, во многом зависит от развития конъюнктуры рынка. Под рыночной конъюнктурой понимается объективно складывающиеся условия на внутреннем и внешнем рынке, зависящие от эффективности деятельности государственных и региональных органов управления и организаций. Конъюнктура – это система производственно-технических, финансово-экономических, социальных механизмов, которые оценивают состояние экономической безопасности. На развитие рыночной конъюнктуры позитивно воздействуют: равновесие показателей социальной дифференциации населения, внедрение новой техники и передовых технологий производства, доля производства конкурентоспособных товаров, расширение их ассортимента, процесс концентрации производства и капитала. Согласно основам экономической тео-

рии капитал экспортируется из стран, обладающих его избытком, в страны с недостатком капитала. Е.А. Маслюкова и Е.В. Минаева сделали вывод, что в России «В настоящее время, дефицит свободных денежных средств наблюдается практически во всех отраслях промышленности и сельского хозяйства. Однако это не приводит к стремлению законных владельцев капитала инвестировать его внутри страны, так как собственники заинтересованы не только в сохранении своего капитала, но и его приумножении, получении высоких доходов [4, с. 57].

Теория великого русского ученого Николая Дмитриевича Кондратьева гласит – рыночная конъюнктура указывает на сложившиеся условия в сфере рынка, от которых зависит состояние экономической безопасности государства и организаций. Конъюнктурные исследования должны базироваться на динамической теории, изучающей экономические явления в процессе их изменения во времени. Ученый писал, что чем больше крупных организаций, шире ассортимент товаров, больше объем производства, выше качество и конкурентоспособность продукции, тем интенсивнее становятся объемы реализации, увеличивается товарооборот и прибыль [2, с. 184].

Главным принципом управления рыночной конъюнктурой стало исследование состояния рынка, равновесие спроса и предложения. Исследования рыночной конъюнктуры продолжились стали использоваться для разработки прогнозов изменения экономической безопасности.

В процессе развития быстро изменялись темпы экономического роста, организационная структура управления, номенклатура продукции, динамика деловой активности, адаптивные изменения приоритетов в области изучения конъюнктуры рынка. Поэтому при исследовании конъюнктуры, как полагают некоторые ученые, необходимо руководствоваться формулой французского философа Огюста Конта, который провозгласил: «знать, чтобы предвидеть; предвидеть, чтобы управлять» [3, с. 104]. Было признано влияние конъюнктуры мирового рынка на равновесие национальных рынков. Огромное значение для обеспечения экономической безопасности имеет внедрение воспроизводственных процессов в виде реструктуризации и диверсификации, способствующих росту ВВП страны.

З.Б. Проскуриной «Диверсификация рассматривается как одна из частей реструктуризации и расширения предприятий. Существенно различаются понятия диверсификация и расширения. Диверсификация производства расширяется за счет создания новых цехов и участков, не связанных с профильным производством ни крупы, ни технологией, ни продуктами ее переработки» [7, с. 616].

Как показало изучение, для оценки рыночной конъюнктуры применяется Гарвардский экономический барометр, внедренный в развитых странах мира, призванный определять силу грядущих изменений на основе торговой и банковской статистики. Барометр отражает динамику рынка капиталов, степень деловой активности, движение рынка товаров, уровень изменения условий на рынке капитала [3, с. 249].

Результаты исследования показали, что оценку рыночной конъюнктуры необходимо осуществлять на основе тенденции показателей, определения темпов и пропорций процесса воспроизводства на макроэкономическом уровне. Учитывая данные методы, в США и Великобритании началась активная разработка концепции роста ВВП, создания системы национальных счетов, отражающих условия укрепления экономической безопасности страны. Результирующим фактором преобразования рыночной конъюнктуры являются темпы экономического роста.

Развитие рыночной конъюнктуры во многом определяется эффективностью государственного и регионального управления экономикой. При этом Т.В. Игнатовой установлено, что «Успех государственного управления во многом зависит от своевременного анализа проводимых государством реформ, межстранового сравнения практики государственного управления и оценки качества, и эффективности деятельности государственных органов, основным и наиболее заметным элементом которой является сфера государственных услуг» [1, с. 21].

Рыночная конъюнктура является мощным механизмом преобразования процессов производства, стимулирует снижение затрат на выработку единицы продукции, повышает уровень конкурентоспособности, вызывает потребность в прогнозировании расширения ассортимента новых видов товаров для удовлетворения потребностей населения. Как считает А.С. Чижик, прогнозирование конкурентоспособности продукции должно состоять из таких этапов как: маркетинговое исследование рынка; изучение механизмов действия законов конкуренции; системный анализ и выявление проблем, связанных с повышением качества продукции по ее важнейшим показателям; выбор базы сравнения для прогнозирования стратегии повышения качества продукции; разработка и экономическое обоснование прогноза повышения качества продукции [10, с. 436].

В свою очередь, повышение требований покупателей, вызывает необходимость роста уровня конкурентоспособности продукции, а, следовательно, обеспечение экономической безопасности. Установлено, что «Реализация целого ряда направлений развития конкурентной борьбы за покупателя, как показывает многолетний исторический опыт, обеспечила многим предприятиям различных стран успешное участие в рыночной сфере на протяжении длительного времени» [8, с. 38].

В мировой науке и практике рыночная конъюнктура не ограничивается сферой рынка, данная категория в каждый момент времени является направлением для изменения темпов экономического роста по сравнению с предшествующим периодом.

При исследовании рыночной конъюнктуры следует также обеспечивать быстрые темпы экономического роста; активизацию создания отечественных инновационных видов оборудования и технологических процессов, обеспечивающих углубленную переработку сырья во всех отраслях промышленности; повсеместное внедрение системы контроля; адаптация параметров качества товаров к международным нормам; рост благосостояния населения.

Развитие конъюнктуры связано с внедрением рациональных методов организации производства, труда и управления, распределения конечных продуктов потребления. В рамках данного исследования подтвержден вывод, что «В условиях новой экономической формации появилась настоятельная необходимость в реформировании производства, труда и управления для обеспечения эффективности функционирования промышленных предприятий и роста объемов национальной продукции [6, с. 128].

Следовательно, рыночная конъюнктура является процессом постоянного преобразования системы управления на высшем эшелоне экономики, которая должна способствовать повышению качественного уровня жизни населения, сбалансированным пропорциям развития регионов, росту объема экспорта отечественной конечной продукции на основе методов протекционизма.

«Для достижения нужного уровня обеспечения продовольственной безопасности страны по базовым продуктам питания и снижения продовольственной зависимости от мирового сообщества необходимо принять целый комплекс протекционистских мер со стороны государства, территориальных органов управления, а также активизировать действия крупных предприятий и организаций материального производства...» [9, с. 193].

Развитию конъюнктуры рынка в значительной мере способствует инновационная деятельность, обновление всех направлений работы, доля полученных патентов от общего числа поданных заявок, сроки разработки нового оборудования и технологий.

«При этом инновации необходимо рассматривать как деятельность, направленную на создание нового продукта в виде отечественных открытий, изобретений, патентов, конечным результатом реализации которой являются новые виды товаров, техники, технологии, методов и способов организации производства, труда и управления» [5, с. 210].

Рост эффективности организаций в рамках обеспечения национальной экономической безопасности определяется созданием условий для развития интеллектуального потенциала, формирования человеческого капитала, роста квалификации персонала и организацией благоприятных отношений в коллективах предприятий внедрения процессов импортозамещения.

В связи с этим следует учесть мнение О.В. Юткиной, что импортозамещение создает предпосылки для нормального функционирования национальной экономики; повышает объем конкурентоспособной отечественной продукции; способствует защите товаропроизводителей сельскохозяйственной продукции; ...предоставляет возможность регионам страны выравнивать свои экономические позиции и увеличивать валовой внутренний продукт государства [8, с. 133].

Подводя итоги, можно отметить, что экономическая безопасность как государства, регионов так и отдельных хозяйствующих субъектов во многом зависит от позитивного развития рыночной конъюнктуры. Именно конъюнктура рынка определяет соотношение спроса и предложения, уровень конкурентоспособности национальных товаров, сбалансированность объемов экс-

порта и импорта конечной продукции, формирование интеллектуального потенциала, инновационного уровня техники и технологий производства, рост объема ВВП, национального дохода на душу населения и др.

Список литературы

1. Игнатова Т.В., Аширова М.Н. Зарубежный опыт управления институциональными изменениями в сфере государственных услуг // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2015. № 2. С. 20-28.
2. Кондратьев Н.Д. План и предвидение. В кн.: Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. Избранные труды. – М.: Экономика. 2002. С. 567-614.
3. Левшин Ф.М. Мировой рынок. Конъюнктура, цены и маркетинг. – М.: Международные отношения, 2013. С. 214.
4. Маслюкова Е.А. Минаева Е.В. Инновационное формирование корпоративной бизнес-стратегии организации. // Вестник университета (Государственный университет управления). 2013. № 14. С. 208-213.
5. Минаева Е. В. Современные стратегии управления организацией в соответствии с требованиями рыночной экономики. // Экономика и предпринимательство. 2014. №1. Ч.3. С. 427-430.
6. Минаева Е.В. Теория реструктуризации в условиях инновационного экономического роста. //Экономические науки. 2011. № 9 (82). С. 126-130.
7. Проскурина З.Б. Диверсификация как один из элементов экономического роста // Экономика и предпринимательство. 2014. № 6 (47). С. 614-618.
8. Рябова Т.Ф. Методология оценки критериев продовольственной безопасности страны. // Пищевая промышленность. 2009. №12. С. 36-38.
9. Рябова Т.Ф., Фомина В.П. Система экологических и экономических индикаторов устойчивого развития страны. //Горный информационно-аналитический бюллетень (научно-технический журнал). Mining Informational and Analytical Bulletin (Scientific and Technical Journal). 2015. №11. С.189-195.
10. Чижик А.С. Зависимость конкурентоспособности предприятия от роста качества продукции в современных условиях. // Экономика и предпринимательство. 2014. № 1. Ч.3. С. 435.
11. Юткина О. В. Импортозамещение как инструмент реализации государственной политики протекционизма. // Экономика и предпринимательство. 2015. № 11. Ч.1. С. 131-134.

ОБУЧЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА В ПРОЕКТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫХ КОМПАНИЯХ

Сапегина О.А.

студент магистратуры, ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»,
Россия, г. Красноярск

Сумина Е.В.

доцент кафедры менеджмент, канд. эконом. наук, доцент,
ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет», Россия, г. Красноярск

Жесткие условия конкуренции, ограниченность ресурсов, погоня за положительным экономическим эффектом вынуждают предприятия уделять повышенное внимание к способам и методам управления проектами. В статье рассматривается необходимость

внедрения системы обучения и развития персонала в процесс работы над проектом, как способ повышения его эффективности.

Ключевые слова: проект, управление проектами, персонал, компетенции, обучение.

В настоящее время ежегодно появляются новые методы управления, совершенствуются процессы и инструменты менеджмента, в современных концепциях управления произошла значительная гуманизация, возросла роль сотрудника в организации. Теперь важнейшим ресурсом для успешной реализации проекта является персонал, его компетенции. В связи с этим формирование эффективной системы обучения персонала на предприятии становится не только популярным и востребованным, но и необходимым условием для выживания [1].

При условии ограниченности ресурсов, современные тенденции приводят к изменению условий внешней среды, усложнению рынка труда, повышению конкуренции среди сотрудников и уже начали оказывать свое влияние на менеджмент, в том числе это напрямую касается процесса управления проектами в компании. Тем не менее на сегодняшний момент на отечественных предприятиях отсутствует реальная система обучения персонала, которая была бы непосредственно связана с реализуемым на предприятии проектом, группой проектов. Основой данной системы должно стать обучение работников, их личностное и профессиональное развитие в рамках реализуемого проекта. Система образования персонала должна быть непосредственно внедрена в процесс работы над проектом. Связь корпоративной системы обучения и развития персонала с непосредственной работой над проектом позволит повысить эффективность реализации каждого проекта в отдельности и деятельность организации в целом.

Проектный подход в корпоративном управлении становится объективно-необходимой основой управления в современных условиях.

Опыт отечественных компаний не отличается целенаправленностью и системностью в программах обучения и развития персонала как важнейшего компонента кадровой политики проектно-ориентированной компании. Зачастую система обучения и развития персонала может лишь подстраиваться под проект, отвечая на отдельные конкретные его потребности в тех или иных ресурсах, то есть компетенциях.

Ввиду вышеизложенного, задача разработки и совершенствования системы корпоративного обучения и развития персонала как основы для повышения эффективности и качества реализуемого проекта становится невероятно актуально. Необходимы новые технологии, определяющие приоритетные компетенции, а также постоянный мониторинг соответствия навыков сотрудников новым требованиям.

Процесс определения необходимого набора и уровня компетенций, по нашему мнению, должен включать в себя следующие этапы:

1. Распределение необходимых компетенций для управленческой и рабочей команды проекта;

2. Формирования групп необходимых компетенций для каждой соответствующей группы проектов (сгруппированных исходя из специфики деятельности компании);

3. Оценка имеющихся на предприятии компетенций путем проведения очередных аттестаций, командных и индивидуальных оценок деятельности сотрудников, проведение анализа качества работы сотрудников на основе выполнения ключевых показателей эффективности.

В заключение на основе имеющихся данных, появляется реальная возможность выявить неформализованные ранее компетенции.

Таким образом, это позволит выстроить компетентностную модель проекта, которая позволяет определить уровень имеющихся на предприятии компетенций, выявить дефицит в тех или иных специалистах для эффективной реализации проекта, а также выстроить систему обучения и развития персонала под каждый проект, отвечая на все его потребности.

Список литературы

1. Vineet Nayar. Employees First, Customers Second: Turning Conventional Management Upside Down. – Harvard Business Review Press, 2014. – p. 25.
2. Владислав Ильин. Особенности управления качеством в проектно-ориентированной компании // Новости менеджмента качества. 2016. URL: <http://quality.eup.ru/MATERIALY14/oukp.htm> (дата обращения 01.02.2016).

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТА В ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ, РЕАЛИЗУЮЩИХ ИННОВАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Седых Ю.А.

доцент кафедры инновационного менеджмента и предпринимательства, к.э.н.,
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
Россия, г. Ростов-на-Дону

Макаренко Т.А.

магистрант, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
Россия, г. Ростов-на-Дону

В статье рассматриваются аспекты формирования системы организации риск-менеджмента в экономических системах, реализующих инновационные услуги.

Ключевые слова: риск-менеджмент, экономическая система, инновационная деятельность, риск, стратегия.

В современной отечественной и зарубежной научной литературе понятие «риск-менеджмент» («управление рисками») используется в широком и узком смысле. В широком смысле риск-менеджмент есть искусство и наука об обеспечении условий успешного функционирования любой экономической системы (ЭС) в условиях риска. В узком смысле риск-менеджмент

представляет собой процесс разработки и внедрения программы уменьшения любых случайно возникающих убытков ЭС [1-3].

Выполненный анализ показывает, что организация риск-менеджмента представляет собой подготовку и осуществление системы мер по управлению рисками инновационной деятельности ЭС, которые включают:

- анализ состояния рынка инновационных услуг (конъюнктуры, спроса, предложения, цен, намерений и возможностей конкурентов и т.д.);
- прогнозирование рыночной ситуации на предмет её влияния на возможные рискованные действия при реализации ЭС инновационных услуг;
- установление целей ЭС при реализации ими инновационных услуг (достижение наибольшего возможного позитивного результата, обеспечение наименьших возможных потерь, получение минимального риска и т.д.);
- определение основных задач и установление основных параметров рискованных операций при реализации ЭС инновационных услуг (величина вложения капитала, избежание риска, снижение риска, требуемый уровень прибыли, величина возможного риска и т.д.);
- установление уровня и величины зон допустимого риска (критического, катастрофического и т.д.);
- выработка и принятие управленческого решения на проведение рискованной операции по реализации инновационных услуг; создание в составе ЭС специализированной управленческой структуры (формирование подразделения, назначение менеджера по риску);
- разработка стратегии и тактики рискованной операции, планирование рискованной операции;
- разработка мер по мотивации, активизации и усиленному стимулированию персонала ЭС, реализующего инновационную деятельность, связанную с риском;
- координация и регулирование деятельности подразделений и персонала ЭС, осуществляющего операцию, сопряжённую с риском, в частности при реализации ЭС инновационных услуг;
- оценка, контроль и анализ результатов рискованной операции.

Управление риском инновационной деятельности ЭС – достаточно сложный вид деятельности. Это связано как с неоднозначностью самого понятия «риск инновационной деятельности», так и с многообразием проявления риска инновационной деятельности и возможностей преодоления его неблагоприятных последствий.

Поэтому, прежде чем рассматривать особенности процедур управления риском инновационной деятельности ЭС, следует выделить общие принципы, на которых они должны базироваться. Нам представляется, что в первую очередь целесообразно выделить следующие свойства, характерные для системы управления риском инновационной деятельности ЭС.

1. Системный характер управления риском. Это свойство подразумевает комплексное рассмотрение в совокупности всех типов рисков ЭС как единого целого, с учётом всех взаимосвязей и возможных последствий. Подоб-

ное рассмотрение предполагает исследование таких аспектов управления инновационным риском ЭС, как:

- целостность, т.е. ориентация на общую оценку совокупности рисков и борьбу с негативными последствиями их реализации с учётом характера взаимосвязи между этими рисками;
- комплексность, т.е. необходимость учёта сложности объекта управления (совокупности рисков), включая взаимосвязь между рисками, всевозможные последствия проявления риска и особенности влияния предлагаемых процедур на риск (в том числе ситуаций, когда борьба с одними рисками порождает другие);
- способность ЭС к интеграции новых элементов, т.е. возможность гибкого реагирования всей системы на появление новых рисков, в том числе и порождённых самой системой управления риском.

2. Сложная структура системы управления риском. Данное свойство подразумевает не только необходимость одновременного анализа большого числа рисков инновационной деятельности разной природы, но и особенностей взаимозависимости между ними, в том числе изучение степени влияния большого числа факторов на развитие рискованной ситуации и возникновение неблагоприятных последствий. При таком рассмотрении система управления рисками инновационной деятельности ЭС должна быть наделена такими свойствами, как: многофункциональность и универсальность, т.е. способность бороться с рисками разной природы и различными последствиями их реализации; модульность, т.е. возможность использования различных сочетаний процедур управления риском в разных ситуациях; многоуровневость, т.е. обеспечение подходящей иерархической структуры принятия решений, которая должна обеспечивать адекватное распределение полномочий и ответственности.

3. Высокая результативность системы управления риском. Это свойство отражает способность системы управления риском к снижению возможности возникновения неблагоприятных событий, а также к преодолению их последствий. Согласно данному свойству система управления риском ЭС должна обладать развитой обратной связью, а также способностью генерировать и воплощать действенные решения, ориентированные на достаточно быстрое достижение искомого результата (уменьшение экономических потерь).

Для обеспечения подобных требований, на наш взгляд, система управления риском инновационной деятельности ЭС должна обладать:

- гибкостью и адаптивностью, т.е. способностью к приспособляемости к стремительно изменяющимся условиям, высокой скоростью реагирования, способностью быстро справляться с неблагоприятными ситуациями;
- адекватностью, т.е. способностью оперативно выделять все ресурсы, необходимые для достижения поставленной цели;
- высокой степени эффективностью, т.е. способностью преодолевать негативные последствия возникновения неблагоприятных ситуаций при минимальном объёме соответствующих ресурсов. В частности, система управ-

ления риском должна обеспечивать чистый эффект: затраты на риск-менеджмент и размер возможного ущерба после выполнения процедур и методов управления риском должны быть значительно меньшими потенциального ущерба до проведения мер по защите ЭС от риска.

Известно [3], что стратегия развития ЭС определяет все стороны её функционирования, в том числе и реализацию инновационной деятельности, задавая цели и методы их достижения в долгосрочной перспективе. Поэтому стратегия развития ЭС и её динамическое положение на рынке придают определённые особенности системе управления рисками. Так, если ЭС ориентирована на завоевание рынка инновационных услуг, то в качестве основного варианта управления рисками она может предпочесть удержание у себя всех или большей части рисков. Если же ЭС сориентирована на поддержание положительного имиджа, сложившегося на рынке, и сохранение своей финансовой устойчивости, то вариантом управления рисками может быть передача крупных рисков во внешнюю среду, другим организациям.

Взаимосвязь между стратегией развития ЭС и системой управления риском проявляется не только в том, что первая определяет вторую, но и в наличии обратной связи, а именно: выбор того или иного варианта управления риском может потребовать некоторой корректировки указанной стратегии или предварительного учёта определённых рисков при её создании. Это объясняется наличием специфического влияния риска на оперативную деятельность ЭС, как, например:

- продолжение операций. Событие, возникшее в результате реализации рискованной ситуации, может быть настолько неблагоприятным, что приведёт к прекращению операций ЭС (например, в связи с её банкротством). Совершенно очевидно, что в подобной ситуации цели и миссия ЭС не могут быть реализованы, поэтому стратегия развития ЭС должна учитывать возможность возникновения подобных обстоятельств;

- стабильность операций и / или денежных потоков. Риски, которые угрожают данной деятельности ЭС, встречаются чаще, чем было до этого. Хотя бизнес ЭС в целом сохраняется, при реализации таких рисков возникают значительные проблемы в достижении стратегических целей ЭС, так что в подобной ситуации стратегия развития ЭС должна подвергаться существенным изменениям;

- прибыльность операций. Хотя для достижения определённых целей ЭС может позволить себе относительно короткие периоды убыточной работы, прибыльность операций является необходимым условием её функционирования в долгосрочной перспективе. Поэтому снижение прибыли вследствие возникновения тех или иных неблагоприятных событий, как правило, означает нарушение нормального функционирования данной ЭС. Поэтому, стратегия развития ЭС должна учитывать возможность влияния такого рода рисков;

- влияние на экономический рост ЭС. В последнее время возможности роста ЭС, которые могут выражаться по-разному (увеличение оборота ЭС, приращение доли рынка, рост капитализации и т.п.), рассматриваются как

важные критерии оценки её эффективности. Поэтому анализ рисков, отрицательно влияющих на экономический рост ЭС, следует рассматривать как неотъемлемую часть такой стратегии. Если же подобные риски не учтены при разработке стратегии развития ЭС, то их реализация и / или осуществление какого-либо мероприятия по управлению риском может потребовать полного отказа от неё или её пересмотра.

Проведённый анализ показывает тесную взаимосвязь между стратегией развития ЭС, с одной стороны, и системой управления рисками – с другой. Наличие такой взаимосвязи свидетельствует, во-первых, о важности учёта рисков и осуществления мер по управлению ими и, во-вторых, о том, что управление риском является важной составной частью общего менеджмента ЭС. При этом необходимо иметь в виду, что единство системы управления риском и общего менеджмента ЭС проявляется на уровне не только согласования целей, но и увязки соответствующих процедур принятия решений. Это предполагает учёт специфики организационной структуры ЭС и особенностей принятия решений менеджерами при управлении рисками.

Управление риском не может быть обособлено от основной сферы деятельности ЭС, ибо риск-менеджмент как раз и нужен для обслуживания последней. Это, в частности, означает, что решения в области управления риском инновационной деятельности ЭС должны быть согласованы со всесторонними решениями о ведении эффективного бизнеса ЭС. Процедура подобного согласования чрезвычайно важна ещё и потому, что принятие решений по управлению инновационными рисками зачастую предполагает наличие специализированных профессиональных знаний. Так, выявление и анализ рисков, связанных с производством инновационной продукции и реализацией инновационных услуг, предполагает, что менеджер по управлению рисками должен быть хорошо знаком с самой технологией производства инновационных продукции и услуг. Если же она является сложной, менеджер должен принимать решение лишь после его согласования со специалистами ЭС, а в ряде случаев – и с руководством ЭС. Последнее особенно необходимо в отношении рисков, связанных с возможными большими финансовыми потерями.

Определение целей и задач системы управления риском инновационной деятельности ЭС является важным шагом в правильной организации защиты ЭС от рисков. Эти цели и задачи не должны противоречить совокупности целей и задач инновационной деятельности ЭС. При этом в них чётко должна быть отражена специфика процесса управления риском инновационной деятельности ЭС.

Главной целью системы управления рисками инновационной деятельности ЭС должно быть обеспечение успешного функционирования ЭС в условиях случайности и неопределённости окружающей ЭС среды. Это означает, что даже в случае возникновения экономического ущерба реализация мер по управлению инновационным риском должна обеспечить ЭС возможность продолжения операций, их стабильности и устойчивости соответству-

ющих денежных потоков, поддержания прибыльности и эффективности роста ЭС.

Как уже подчёркивалось, цели и задачи системы управления рисками должны быть согласованы с целями и миссией инновационной деятельности ЭС, а предлагаемые методы борьбы с рисками – адекватны бизнесу данной ЭС и динамике окружающей её среды. Зависимости от специфики рисков инновационных услуг и мер по управлению ими возникает определённая иерархия целей системы управления рисками инновационной деятельности ЭС. Разработка системы целей управления риском при этом должна исходить из выполнения следующих требований к данной процедуре:

- следует определить степень необходимости и порядок их реализации, т.е. упорядочить цели в соответствии с их приоритетностью, и установить, как могут повлиять на деятельность ЭС разные группы целей;
- необходимо оценить потребность в ресурсах для достижения различных целей. Обеспечение одних целей требует больших усилий и ресурсов, чем других, так что учёт этого обстоятельства чрезвычайно важен для понимания возможностей системы управления инновационным риском ЭС и её целей;
- следует учитывать взаимосвязь и противоречивость целей, т.е. принимать во внимание тот факт, что достижение одних целей может способствовать или, наоборот, препятствовать достижению других. Иными словами, учёт внутренних связей между исследуемыми целями позволяет повысить эффективность всей системы управления риском инновационной деятельности экономических систем.

Список литературы

1. Чернова Г.В., Кудрявцев А.А. Управление рисками. – М.: ТК Велби, Проспект, 2006 – 160 с.
2. Абчук В.А. Риски в бизнесе, менеджменте и маркетинге. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2006. – 480 с.
3. Гамидов Г.С. Концепция национальной инновационной экономики: “Российский проект”. – СПб.: Политехника, 2005. – 147 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕДПОСЫЛКИ КОНЦЕНТРАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА И КАПИТАЛА НА КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Чижик А.С.

профессор кафедры «Бухгалтерский учет и аудит» д-р экон. наук, профессор,
ФГБОУ ВО «Московский государственный университет технологий
и управления им. К.Г. Разумовского (Первый казачий университет)»,
Россия, г. Москва

Показано, что преобразование крупных предприятий методом концентрации производства и капитала имеет решающее значение для экономического роста и стабилизации развития страны. Выявлены научные предпосылки формирования крупных предприятий, отраслей и комплексов промышленности, обусловленные наращиванием экономического потенциала.

Ключевые слова: концентрация производства, наращивание потенциала, крупные предприятия, научные предпосылки, стабилизация, факторы развития, инновационный уровень.

Производственно-экономические преобразования, осуществляемые в современных условиях, как показывают исследования, характеризуются определенным несоответствием, существующим между условиями функционирования предприятий и инновационным уровнем развития. Исходя из этого предположения, создание крупных предприятий, по производству новой продукции в силу своей значимости и специфики многоотраслевой структуры имеет решающее значение для стабилизации социально-экономической ситуации в стране. Расширенные взаимосвязи предприятий и организаций различных видов производства создают условия, способствующие повышению инновационного уровня, трансформации и преобразованию экономики промышленных комплексов. В связи с этим, как утверждает В.В. Гусев, «Положительный градиент национальной трансформации производительных сил возможен только в том случае, если государство, бизнес и граждане страны интегрируют свои инвестиции в экономику при наличии веры в собственные силы. Нужно преодолеть представление о том, что экономика РФ может развиваться эффективно, только за счет экспорта сырьевых отраслей и в ней отсутствуют институты, стимулирующие развитие экономических отношений» [1, с. 22].

В современных условиях первостепенное значение для развития крупных предприятий имеют такие факторы менеджмента, как доброжелательность, лидерство, стимулирование труда, освоение руководящим составом рациональных приемов и методов управления, широко используемых в развитых странах мира. В подтверждение данного вывода можно сослаться на Е.В. Минаеву, которая признает мотивы и приверженность, как «результат широкого общения и умения руководителей так воплотить интересы персонала в обыденные дела, чтобы каждый работник организации мог внести свой вклад в осуществление главной цели. Однако переход от мотивов к приверженности содержит некую ограниченность действий и поступков. Делая даже незначительный вклад в развитие предприятий, работники оказываются привязанными больше, чем они думают» [4, с. 429].

Предприятия и организации пищевой промышленности призваны обеспечивать устойчивое снабжение населения многими видами продовольствия. Основные задачи этих отраслей: обеспечение всех групп населения продуктами питания; организация производства принципиально новых видов продуктов; повышение качества и конкурентоспособности продукции на внутреннем и мировом рынках; повышение роли бизнес-структур в укрупнении и концентрации производства и капитала, реализация имеющихся конкурентных преимуществ.

Немаловажное значение для достижения конкурентных преимуществ организацией, как утверждает Т.Ф. Рябова, «имеет стратегическое прогнозирование, характеризующееся возможностью предвидения развития рыночной

ситуации. Четкое понимание того, к чему следует стремиться, дает управленческому персоналу понимание перспектив развития бизнеса, которое должно быть достигнуто в будущем [7, с. 62].

Современная социально ориентированная экономика вызывает необходимость повышения эффективности комплексной переработки сырья, увеличения производства высококачественных продуктов питания расширенного ассортимента, соответствующего мировым требованиям с заданным составом и потребительскими свойствами, создания новых научно обоснованных рецептур пищевых продуктов с регулируемым составом необходимых веществ для питания различных групп населения с учетом возрастных и профессиональных особенностей.

Говоря о сущности экономического развития предприятий и наращивании их потенциала, Т.Ф. Рябова рекомендует «ориентироваться на степень научной обоснованности методологических подходов к динамичному преобразованию и правильности управленческих решений, принимаемых институциональными структурами различных горизонтов власти» [6, с. 32].

Важнейшими факторами развития отечественной индустрии производства высококачественной разнообразной продукции являются: разработка инновационных технологий и оборудования, концентрация финансовых ресурсов для обеспечения выпуска качественной продукции, соответствующей уровню мировых стандартов, выравнивании экономических условий для деятельности различных предприятий. Однако развитие процессов разработки инноваций вызывает потребность в преобразовании методов и подходов к процессу управлению. Так, по мнению Е.А. Маслюковой, «Внедрение инновационных адаптивных систем управления предусматривает, прежде всего, обновление методов и подходов к процессу управлению, изменение технологических процессов производства, переход к более рациональному использованию всех видов ресурсов [2, с. 64].

В настоящее время отечественная пищевая и перерабатывающая промышленность характеризуется сравнительно низким инновационно-техническим уровнем. Износ основных фондов достигает 70%, а уровень их обновления не превышает 2-3% в год. В этих условиях особенно актуально создание новой и совершенствование оборудования и внедрение инновационных технологий. Разработка и обеспечат снижение себестоимости готовой продукции, повысят ее качество и конкурентоспособность на мировом рынке, позволят более рационально и комплексно использовать сельскохозяйственное сырье, получать экологически чистые продукты питания, снижать негативные воздействия на окружающую среду.

Одним из результирующих факторов экономического роста и концентрации производства и капитала во всем цивилизованном мире считается внедрение принципов совершенной конкуренции, умение устанавливать деловые контакты с руководством передовых предприятий-конкурентов, использование их методов и стиля работы с клиентами. Дополним этот тезис выводами Е.В. Минаевой, которая неотъемлемым фактором концентрации производства, признает изучение таких сторон деятельности конкурентов,

как «особенности и характеристики производственной деятельности организаций-конкурентов, их инновационный, научно-технический, организационный, трудовой и финансовый потенциал. Следует отметить, что при исследовании товара одновременно необходимо изучать поведение потребителей, их желания, предпочтения, степень удовлетворения их качеством, ассортиментом данной продукции [3, с. 210].

Отечественные продукты питания должны быть высококонкурентоспособными по отношению к импортным, безвредными для организма человека, отвечать нормам по качеству и экономическим параметрам, обеспечивать максимальную экономию сырья и ресурсов, что позволяет поддерживать перспективность отечественной пищевой индустрии.

Без повышения технической, технологической, организационной и управленческой культуры производства невозможно создать конкурентоспособную продукцию, отвечающую новым принципам производства продуктов питания XXI в. – массового, лечебно-профилактического, детского и функционального диетического назначения. Использование современных ресурсосберегающих технологий, базирующихся на многопараметрическом инструментальном мониторинге показателей качества пищевого сырья и готовой продукции, невозможно без усовершенствования и обновления материально-технической базы пищевого предприятия, новейших средств связи и компьютеризации.

Наряду с этим, в исследовании установлено, что «Одной из основных задач роста конкурентоспособности является постоянный контроль. Современная теория по управлению выработала к нему четко обозначенные требования, которые включают: оперативность, гласность, объективность. Кроме того, он должен быть направлен на труд работника, выступать фактором мотивации его труда» [8, с. 435].

В условиях ограниченности природных ресурсов крупным предприятиям целесообразно постоянно заниматься ресурсосбережением, внедрением технологий по глубокой переработке сырья, что позволяет наращивать экономический потенциал. З.Б. Проскурина сделала правильный вывод, что «Экономия ресурсов в масштабах всего предприятия может быть осуществлена наиболее эффективно только при условии, что все работники, независимо от занимаемой должности, являются равноправными хозяевами средств производства, или они лично заинтересованы в конечных результатах, от них зависит его организация, распределение и использование ресурсов, когда они наделены комплексом прав и обязанностей, и на них возложена ответственность за конкретные результаты совокупного труда [5, с. 130].

Уровень жизни населения страны во многом зависит от состояния и темпов развития пищевой промышленности, так как потребительский рынок на 70% формируется за счет продовольствия. Предприятия пищевой промышленности призваны обеспечивать население России разнообразным ассортиментом качественных продуктов питания, соответствующих мировому уровню. Пищевые продукты должны быть конкурентоспособными как на

внутреннем, так и внешнем рынках. В настоящее время выработка готовой продукции, по данным Росстата, осуществляется почти на 55 тыс. предприятий. Как показывает анализ, более 50% трудоемких операций выполняется на предприятиях вручную, менее 8% оборудования работает в режиме автоматических линий. Во многом вследствие низкого научно-технического уровня отечественных производств производительность труда на них в 2-3 раза ниже, чем на аналогичных предприятиях развитых стран. Из 1 т сырья в России на 20-30% вырабатывается меньше пищевой продукции, чем в развитых странах. Из-за несовершенной переработки теряется от 15 до 30% получаемого сельским хозяйством сырья. Поэтому потребность страны в белковых видах продовольствия почти на 40% удовлетворяется за счет его закупок за рубежом.

Экономический кризис в стране, отсутствие финансовых средств, недостаток оборотных средств и инвестиций, резкий скачок цен на оборудование, энергоресурсы и транспорт, недостаток сырья, низкая платежеспособность населения и другие причины привели к ухудшению качества отечественных пищевых продуктов. Развитие материального базиса производства, обеспечивающее повышение роста производительных сил, благосостояние населения и увеличение его покупательной способности неизменно приводит к диверсификации деятельности предприятий. Следствием этого, как правило, является появление новых видов производств, новых видов товаров и расширение ассортимента продукции. Такая тенденция обусловлена ростом материального благосостояния, являющегося основой неограниченных, все возрастающих потребностей населения. Чем выше качество и уровень жизни населения, тем больше разнообразной продукции они потребляют. В то же время растущие потребности потребителей вызывают необходимость расширенного воспроизводства предприятий, приносящих дополнительную прибыль для их развития. Последовательное наращивание производственного потенциала является основой развития производительных сил, главного фактора общественного разделения труда.

Таким образом, на основе выполненного исследования можно сделать вывод, что развитие рыночной экономики в России вызывает бурный рост новых видов отраслей пищевой промышленности, основанных на увеличении потребительной стоимости, расширении спроса населения на продукцию новых видов, усилении конкурентной борьбы как внутри страны, так и между отечественными и международными товаропроизводителями. Такое преобразование производственно-экономической деятельности предприятий будет способствовать появлению новых видов продукции, созданию условий для выпуска продукции высокого качества, обладающей конкурентоспособностью на мировом рынке, значительному росту валового национального продукта, повышению качества и уровня жизни населения.

Список литературы

1. Гусев В.В. О повышении эффективности экономических отношений в Российской Федерации // Экономические науки, 2015. №2(123). С. 21-25.

2. Маслюкова Е.А. Направления экономической адаптации бизнеса в системе изменяющихся рыночных отношений // В сб. научн. трудов «Экономическая наука сегодня: теория и практика». – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс». 2015. С. 63-67.
3. Минаева Е.В. Инновационное формирование корпоративной бизнес-стратегий организации // Вестник университета (Государственный университет управления). 2013. № 14. С. 208-213.
4. Минаева Е.В. Современные стратегии управления организацией в соответствии с требованиями рыночной экономики // Экономика и предпринимательство. 2014. № 1. Ч. 3. С. 427-431.
5. Проскурина З.Б. Классификация направлений ресурсосбережения в организациях // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2015. № 2. С. 129-135.
6. Рябова Т.Ф. и др. Система выявленных противоречий в экономике предприятий. // Микроэкономика. 2010. № 4. С. 31-36.
7. Рябова Т.Ф. Экономическое обоснование направлений повышения конкурентоспособности субъектов экономики // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2015. № 2. С. 60-65.
8. Чижик А.С. Зависимость конкурентоспособности предприятия от роста качества продукции в современных условиях // Экономика и предпринимательство. 2014. № 1. Ч. 3. С. 434-438.

ВЛИЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА НА РАЗВИТИЕ ХЛЕБОПРОДУКТОВОЙ СФЕРЫ

Шовунова Н.Ю.

старший преподаватель кафедры «Экономика и управление народным хозяйством», ФГБОУ ВО Московский государственный университет технологий и управления им. К.Г. Разумовского (ПКУ), Россия, г. Москва

В статье приведены результаты научного исследования, а именно, выявлены причины, препятствующие развитию аграрной сферы, факторы, влияющие на уровень сельскохозяйственного производства. Изложены перспективы развития отрасли хлебопродуктов.

Ключевые слова: сельское хозяйство, хлебопродукты, кластеры, конкурентоспособность, аграрный сектор.

В настоящее время одной из главных тенденций развития современного мира является процесс глобализации, оказывающий влияние практически на все сферы жизни, в том числе и на экономику. Глобализация экономики характеризуется усилением на международном уровне тенденций, связанных с повышением влияния международных организаций, транснациональных корпораций, обострением конкурентной борьбы [6, с. 189].

Интеграция в международные организации регулирования мировой торговли хлебом также активизируют развитие хлебопродуктового сектора. То есть, условиями для развития отдельных отраслей аграрного сектора, в частности, хлебопродуктовой отрасли, являются: специализация сельскохо-

зяйственных предприятий и регионов, транспортные ограничения, многообразие хозяйств и форм хозяйствования в агросфере, необходимость ее государственной поддержки, интеграция страны в международные организации регулирования мировой торговли хлебопродуктами.

В условиях глобализации мировой экономики усиливается зависимость российского производства хлебопродуктов от состояния зернового хозяйства и тенденций в мировой торговле зерном. Следует отметить, однако, что конкурентоспособность отечественного зерна на мировом рынке основана на низкой доходности его производителей ввиду неразвитости российского рынка хлебопродуктов. Основная доля прибыли от реализации хлеба остается у посредников и зерновых трейдеров. Это тормозит не только развитие производства отечественных хлебопродуктов, но и развитие аграрной сферы экономики в целом.

Аграрный сектор нашей страны находится в глубоком кризисе уже весьма продолжительное время, из-за чего существенно отстает как по продуктивности, так и по производительности, и не имеет возможности успешной конкуренции с производителями зарубежных стран [1, с. 16].

Негативные явления в российском сельскохозяйственном производстве, такие, как неустойчивость развития сельского хозяйства, высокая стоимость транспортных расходов на сельскохозяйственную продукцию, нестабильность межрегиональных сырьевых и продовольственных связей, неопределенность внешней среды и высокая конкурентоспособность импорта, препятствуют развитию аграрной сферы. Сложности с реализацией сельскохозяйственной продукции у специализированных производителей являются причиной снижения уровня концентрации производства продукции в наиболее благоприятных регионах и ухудшения отраслевой структуры аграрного сектора в целом. Однако в настоящее время сформировались тенденции усиления технологической взаимозависимости отраслей сельского хозяйства, что обуславливает потенциал для развития аграрной сферы.

Необходимо отметить, что производитель товаров и услуг должен расширять границы внедрения инноваций во все сферы деятельности. В современном, быстро меняющемся мире, основным мотивирующим фактором инновационного развития, включающим в себя создание новой продукции или услуг, подходов и процессов к производству и управлению [3, с. 606].

Территориальная привязанность сельского хозяйства, его особенности, образование специализированных зон производства продукции являются оптимальной основой для возникновения кластеров. Причем существенные отличия в природно-климатических условиях и уровне экономического развития регионов обуславливают необходимость использования индивидуальных кластерных стратегий управления в аграрном секторе.

Устойчивое развитие производства продовольствия, взаимодействующее с необходимостью повышения эффективности управления, должно быть основано на соблюдении определенных компетенций, выбираемых в зависимости от приоритетных целей развития и наличия конкурентных преимуществ в экономике. В современных условиях организациям для обеспечения

экономического развития необходимо соблюдать основные правила их поступательного функционирования [5, с. 22].

Ключевым аспектом увеличения предложения продовольствия на внутреннем рынке является создание благоприятных условий для национальных сельхозпроизводителей, охватывающих экономическую, социальную и производственную сферы [2, с. 97].

В силу стратегической важности повышения качества жизни населения и обеспечения производственной безопасности страны аграрный сектор является приоритетным для России. Развитие аграрного сектора является одним из стимулирующих условий усиления территориального развития России, будет способствовать снижению транспортных издержек поставщиков сырья и потребителей продовольствия. Формирование кластеров в сфере производства хлебопродуктов станет механизмом, позволяющим повысить экономическую эффективность предприятий хлебопродуктовой отрасли.

Обобщение результатов исследований позволило сделать вывод о большом влиянии организационно-экономических условий сельскохозяйственного производства на процесс развития в хлебопродуктовой сфере. К таким условиям относятся: а) высокая доля импорта на российском продовольственном рынке; б) низкая покупательская способность населения; в) нестабильное взаимодействие сельскохозяйственных отраслей со смежными сферами; г) отсутствие полной и достоверной информации о процессе производства хлебопродуктов; д) практическое отсутствие или неэффективность системы маркетинга в аграрном секторе; е) видовое разнообразие категорий хозяйств в аграрно-продовольственном комплексе. Данные условия являются взаимосвязанными и взаимообусловленными.

В последние годы усилились негативные явления: выросла безработица, деградировала производственная и социальная инфраструктура на селе. Уменьшилась доля аграрного производства на сельскохозяйственных предприятиях с одновременным увеличением его доли в небольших хозяйствах, то есть в менее производительном секторе аграрного производства.

Изучение показало, что в последние годы снизились качество вырабатываемой продукции и уровень надежности оборудования, возросла себестоимость производства продукции за счет увеличения доли топливно-энергетических затрат и транспортных издержек. Эти и другие причины не позволяют обеспечить получение в нужном размере эффективности производства за счет повышения степени использования ресурсов [4, с. 134].

Поиск эффективных форм хозяйствования в аграрном секторе экономики привел к созданию агрофирм, агрохолдингов и других интегрированных объединений сельскохозяйственных предприятий. Очевидно, что долгосрочная перспектива развития связана с необходимостью структурных изменений в пользу более эффективных форм хозяйствования, которые представляют собой кластеры в аграрной сфере, в том числе, хлебопродуктовые. Это связано с тем, что эффективное производство хлебопродуктов в значительной мере связано с механизмом совершенствования аграрной инфраструктуры, увеличением расходов на научные исследования и образование, про-

граммами регионального развития, оптимизацией структуры производства хлебопродуктов, развитием маркетинга и информационно-консультационного обслуживания, формированием стратегических продовольственных запасов страны, улучшении качества хлебопродуктов, государственной поддержкой развития сельского хозяйства, страховании урожая зерна и др. Названные мероприятия, несомненно, приведут к развитию кластеризации аграрного сектора.

Список литературы

1. Александрова М.В. Основные направления государственного регулирования и поддержки АПК в России и за рубежом // Экономика, социология и право. 2015. № 1. С. 14-18.
2. Маслюкова Е.А. К вопросу об импортозамещении продовольственных товаров. // Экономика, социология и право. 2015. № 1. С. 96-98.
3. Минаева Е.В. Ключевое значение инновационного потенциала для развития организаций в условиях импортной зависимости страны // Экономика и предпринимательство. 2015. № 11. Ч. 1. С. 605-608.
4. Проскурина З.Б. Классификация направлений ресурсосбережения в организациях // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2015. № 2. С. 129-135.
5. Рябова Т.Ф. Рост инновационного уровня производства и импортозамещение как основные составляющие экономической и продовольственной безопасности России. // Пищевая промышленность. 2014. №12. С. 22-25.
6. Юткина О.В. Системный взгляд на обеспечение глобальных направлений экономической безопасности страны // Экономика и предпринимательство. 2014. № 6 (47). С. 189-192.

Подписано в печать 12.04.2016. Гарнитура Times New Roman.

Формат 60×84/16. Усл. п. л. 8,60. Тираж 100 экз. Заказ 109.

ООО «ЭПИЦЕНТР»

308010, г. Белгород, ул. Б.Хмельницкого, 135, офис 1

ИП Ткачева Е.П., 308000, г. Белгород, Народный бульвар, 70а